

การส่งเสริมการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคใต้ จังหวัดสงขลา

วิทยานิพนธ์เสนอแนะวิทยาลัยพะ夷า เพื่อเป็นส่วนหนึ่งของการศึกษา

หลักสูตรปริญญาปรัชญาดุษฎีบัณฑิต

สาขาวิชาการจัดการการท่องเที่ยวและโรงแรม

ຕຸລາມມ 2564

ลิขสิทธิ์เป็นของมหาวิทยาลัยพะเยา

การส่งเสริมการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออกเฉียงเหนือ



วิทยานิพนธ์เสนอของมหาวิทยาลัยพะเยา เพื่อเป็นส่วนหนึ่งของการศึกษา

หลักสูตรปริญญาปรัชญาดุษฎีบัณฑิต
สาขาวิชาการจัดการการท่องเที่ยวและโรงแรม

ตุลาคม 2564

ลิขสิทธิ์เป็นของมหาวิทยาลัยพะเยา

THE PROMOTION OF CULTURAL TOURISM IN RATTANAKOSIN ISLAND



A Dissertation Submitted to University of Phayao
in Partial Fulfillment of Requirements
for the Doctor of philosophy in Tourism and Hotel Management

October 2021

Copyright 2021 by University of Phayao

วิทยานิพนธ์

เรื่อง

การส่งเสริมการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออกเฉียงเหนือ

ของ นพปฎล ชาครవานิช

ได้รับพิจารณาอนุมัติให้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษา

หลักสูตรปริญญาโทชุดภูมิปัญญาศาสตร์ สาขาวิชาการจัดการการท่องเที่ยวและโรงแรม

ของมหาวิทยาลัยพะเยา

ประธานกรรมการสอบวิทยานิพนธ์

(ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร. ชุษณะ เตชะนา)

ประธานที่ปรึกษาวิทยานิพนธ์

(รองศาสตราจารย์ ชวลีย์ ณ ถลาง)

กรรมการที่ปรึกษาวิทยานิพนธ์

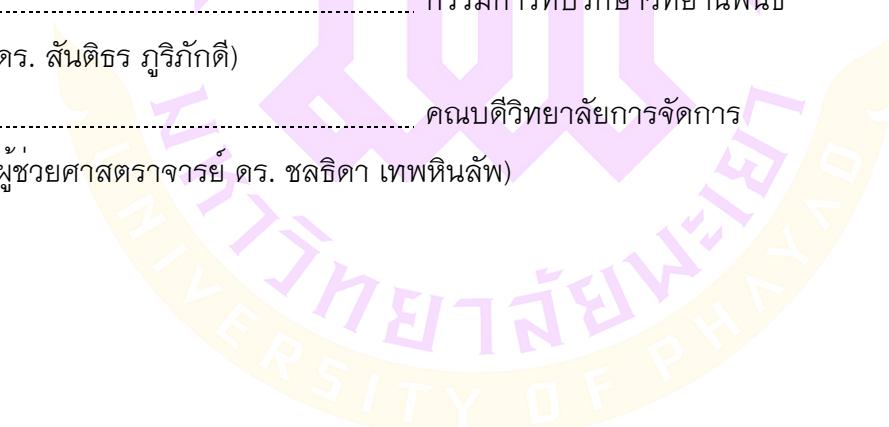
(รองศาสตราจารย์ ดร. เสรี วงศ์มณฑา)

กรรมการที่ปรึกษาวิทยานิพนธ์

(ดร. สันติธร ภูริภักษ์)

คณะกรรมการ

(ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร. ชลธิดา เทพทินลักษ์)



เรื่อง:	การส่งเสริมการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออกเฉียงเหนือ
ผู้จัด:	นพปฎล ราษฎรานนิช, วิทยานิพนธ์: ปร.ด. (การจัดการการท่องเที่ยวและโรงเรียน), มหาวิทยาลัยพะเยา, 2564
อาจารย์ที่ปรึกษา:	รองศาสตราจารย์ ชาลีย์ ณ ถลาง อาจารย์ที่ปรึกษาร่วม รองศาสตราจารย์ ดร.เสวี วงศ์ มนษา ดร.สันติธรรม ภูริภักดี
คำสำคัญ:	การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม การส่งเสริมการท่องเที่ยวเชิง วัฒนธรรม

บทคัดย่อ

การวิจัยเรื่องการส่งเสริมการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออกเฉียงเหนือ มีวัตถุประสงค์ 4 ประการ 1) เพื่อศึกษาศักยภาพของแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในพื้นที่ภาคตะวันออกเฉียงเหนือทั้งชั้นในและชั้นนอก 2) เพื่อศึกษาพฤติกรรมและการรับรู้ของนักท่องเที่ยวเกี่ยวกับแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออกเฉียงเหนือ 3) เพื่อพัฒนาคุณภาพการให้บริการของผู้ประกอบการในแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออกเฉียงเหนือ และ 4) เพื่อทำการส่งเสริมการท่องเที่ยวตามหลักส่วนประสมทางการตลาด (7Ps) ตอบสนองความต้องการและสร้างความพึงพอใจแก่นักท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม ผู้วิจัยใช้การวิจัยแบบผสมผสาน โดยการวิจัยเชิงปริมาณใช้แบบสอบถามปลายปิดเก็บข้อมูลแบบบังคับโดยจากนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศจำนวน 400 ตัวอย่าง วิเคราะห์ข้อมูลด้วยสถิติเชิงพรรณนา ได้แก่ ค่าร้อยละ ค่าเฉลี่ยและค่าส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน รายงานผลด้วยสถิติเชิงอนุमาน สถิติทดสอบ One way ANOVA นัยสำคัญทางสถิติระดับ 0.05 และการวิจัยเชิงคุณภาพใช้แบบสัมภาษณ์เชิงลึกแบบเฉพาะเจาะจง 4 กลุ่ม คือ กลุ่มภาคตะวันออกเฉียงเหนือ กลุ่มนักการตลาดและกลุ่มชน จำนวน 32 คน วิเคราะห์ข้อมูลด้านเนื้อหาและการตรวจสอบแบบสามเล้า ผลการวิจัยพบว่า นักท่องเที่ยวเพศชาย 195 คน (ร้อยละ 48.75) เพศหญิง 193 คน (ร้อยละ 48.25) และเพศทางเลือก 12 คน (ร้อยละ 3.00) ช่วงอายุ 21-30 ปี 114 คน (ร้อยละ 28.50) สถานภาพการทำงานลูกจ้าง 107 คน (ร้อยละ 26.80) ระดับการศึกษาปริญญาตรี 256 คน (ร้อยละ 64.00) รายได้เฉลี่ยต่อเดือน ระหว่าง 10,001-20,000 158 คน (ร้อยละ 39.50) และประมงอาชีพส่วนตัวมากที่สุด 95 คน (ร้อยละ 23.75) มาจาก 54 ประเทศ เรียงตามลำดับ 1-5 ได้แก่ ยินเตี้ย จีน กัมพูชา สหรัฐอเมริกาและเยอรมนี จากการวิเคราะห์ข้อมูลการวิจัยพบว่า 1) องค์ประกอบทางการท่องเที่ยว 6 ด้าน ลำดับที่ 1 ศักยภาพของแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{x}=3.92$) สิ่งอำนวยความสะดวก ($\bar{x}=3.64$) ควรได้รับการปรับปรุงตรงกับข้อมูลเชิงคุณภาพ 2) พฤติกรรมนักท่องเที่ยวเข้ามาโดยรถสาธารณะ 2-3 คน ลักษณะความล้มเหลวน้อยเป็นพื้นที่อน มีค่าใช้จ่ายระหว่าง 500-1,000 ดอลลาร์และรับรู้การประชาสัมพันธ์ข้อมูล ลำดับที่ 1 ($\bar{x}=3.80$) การนำเสนอ ($\bar{x}=3.69$) ควรได้รับการปรับปรุงตรงกับข้อมูลเชิงคุณภาพ 3) คุณภาพของแหล่งท่องเที่ยว ลำดับที่ 1 ความน่าสนใจ ($\bar{x}=4.02$) ความโดดเด่น ($\bar{x}=3.80$) ควรได้รับการปรับปรุง และการให้บริการ ลำดับที่ 1 คือ ชุมชนอาหารและเครื่องดื่ม ($\bar{x}=3.88$) ชุมชนอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง ($\bar{x}=3.74$) ควรได้รับการปรับปรุง และ 4) ความมีการส่งเสริมการท่องเที่ยว 5 ด้านคือเทคโนโลยีสารสนเทศ การขนส่ง อาหารริมทาง ความรู้สึกในสถานที่ และประสบการณ์ท่องถิ่น รวมทั้งภาคเอกชนเข้ามามีส่วนร่วมในการจัดทำแนวทางและกิจกรรมทางการท่องเที่ยวที่มีความหลากหลายในพื้นที่และส่งเสริมชุมชนให้มีส่วนร่วมในการจัดการการท่องเที่ยวในพื้นที่ของตนเพื่อสร้างให้เป็นชุมชนที่เข้มแข็งและยั่งยืน

Title: THE PROMOTION OF CULTURAL TOURISM IN RATTANAKOSIN ISLAND

Author: Noppadol Dharawanij, Dissertation: Ph.D. (Tourism and Hotel Management), University of Phayao, 2021

Advisor: Associate Professor Chawalee Na thalang Co-advisor Associate Professor Dr.Seri Wongmonta Dr.Santidhorn Pooripakdee

Keywords: Cultural Tourism Cultural Tourist Attraction The Promotion of Cultural Toursim

ABSTRACT

A Research on The Promotion of Cultural Tourism in Rattanakosin Island was conducted based on 4 purposes: 1) to study the potential of both inner and outer areas of Rattanakosin Island as cultural tourism sites, 2) to study tourists' behavior and perception of tourist attractions in Rattanakosin Island, 3) to improve the service quality of entrepreneurs within tourism sites of Rattanakosin Island, and 4) to promote cultural tourism according to 7Ps of the marketing Mix to satisfying cultural tourists' needs and demands. In this regard, the researcher used mixed research methods; quantitative-ended questionnaires were collected accidentally from 400 foreign tourists. The analysis of the questionnaire data was based on descriptive statistics such as percentage, average, and standard deviation; inferential statistic T-test, ANOVA, and to determine statistical significance at 0.05 level, and the qualitative in-depth interview were conducted to the specific of 32 stakeholders from 4 categories: government group, private enterprises group, marketer group, and community group and the research data was using the content analysis and triangular examine. The results showed foreign tourists were 195 males (48.75%) 193 females (48.25%) and 12 alternative genders (3.00%), age: between 21–30 years 114 persons (28.50%), work status: employees 107 persons (26.80%), education levels: Bachelor's degree 256 persons (64.00%), the average salary per month: between 10,001–20,000 USD 158 persons (39.50%), occupations: private business 95 persons (23.75%) from 54 countries, the top 5 were India, China, Cambodia, USA, and Vietnam. From the analysis data collected, the researcher found 1) the potential of the 6As: tourist attractions ($\bar{x}=3.92$), facility ($\bar{x}=3.64$) should be improved same as the qualification research. 2) Tourists' behavior visiting by using public transportation, each group 2–3 persons, type of relation: friend and the expense: USD 500–1,000 and the perception of public relations: information ($\bar{x}=3.80$), presentation ($\bar{x}=3.69$) should be improved same as qualification research.3) The quality of tourist attractions: the interesting ($\bar{x}=4.02$), the outstanding ($\bar{x}=3.80$) should be improved; and service quality: food and beverage ($\bar{x}=3.88$), other related business ($\bar{x}=3.74$) should be improved. 4) acquired the tourism promotion in 5 aspects: information technology, transportation, street food, sense of place, and local experience. The private sectors also support this plan by creating tour routes, holding a large diversity of tourism campaigns, and encouraging the local populace to take part in tourism to develop a strong and sustainable community.

กิตติกรรมประกาศ

ขอขอบพระคุณดร. อาทิตย์ อุไรรัตน์ที่ได้สนับสนุนการศึกษาระดับปริญญาเอกสาขาการจัดการการท่องเที่ยวและโรงแรม วิทยาลัยการจัดการ มหาวิทยาลัยพะเยา โดยได้ดำเนินการทำวิทยานิพนธ์เรื่อง การส่งเสริมการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกรทตันโกลินทร์ซึ่งได้รับทุนสนับสนุนการทำวิทยานิพนธ์ในหัวข้อดังกล่าวจากมหาวิทยาลัยพะเยา ทำให้ผู้วิจัยพยายามทำงานวิจัยอย่างเต็มที่เพื่อให้ได้ข้อมูลที่ถูกต้อง ชัดเจนและเชื่อถือได้ ต้องขอบคุณวิทยาลัยการจัดการ มหาวิทยาลัยพะเยา กรุงเทพมหานคร คณะอาจารย์ที่ปรึกษาได้แก่ รองศาสตราจารย์ชวัญ ณ ถลาง ประธานที่ปรึกษา รองศาสตราจารย์ ดร. เสรี วงศ์มณฑากรภรณ์ที่ปรึกษาและดร. สันติ ธรรมภูนช์ จิตติภาวรรณอาจารย์ประจำมหาวิทยาลัยพะเยาที่เคยช่วยเหลือและแก้ไขปัญหาที่ผู้วิจัยพบ เจ้าหน้าที่ประจำวิทยาลัยการจัดการมหาวิทยาลัยพะเยาทุกคน เจ้าหน้าที่ระบบสารสนเทศมหาวิทยาลัยพะเยาเกี่ยวกับระบบ Ithesis เป็นอย่างดี ทั้งการอบรมและช่วยเหลือเมื่อพบอุปสรรคต่าง ๆ ทำให้การทำวิทยานิพนธ์สำเร็จลุล่วงไปได้ด้วยดี นอกจากนั้นต้องขอบคุณผู้ให้ข้อมูลหลักทั้งภาครัฐ ภาคเอกชน ภาคชุมชนและภาคนักวิชาการการตลาดในการให้ข้อมูลที่ครบถ้วน นักศึกษามหาวิทยาลัยรังสิตที่ช่วยเก็บข้อมูลแบบสอบถาม ตลอดจนครอปครัวของผู้วิจัยที่ค่อยให้การสนับสนุนและให้กำลังใจมาโดยตลอด

นพปฎล ဓารณะนิช

สารบัญ

	หน้า
บทคัดย่อภาษาไทย	๔
บทคัดย่อภาษาอังกฤษ	๕
กิตติกรรมประกาศ	๖
สารบัญ	๗
สารบัญตาราง	๘
สารบัญภาพ	๙
บทที่ 1 บทนำ	๑
ความเป็นมาและความสำคัญของปัญหา	๑
วัตถุประสงค์ของการวิจัย	๖
ค่าตามการวิจัย	๖
สมมติฐานของการวิจัย	๗
ขอบเขตของการวิจัย	๗
นิยามศัพท์เฉพาะ	๘
ประโยชน์ที่จะได้รับจากการวิจัย	๑๐
บทที่ 2 เอกสารและงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง	๑๑
1. แนวคิดเกี่ยวกับการท่องเที่ยวและนักท่องเที่ยว	๑๑
2. แนวคิดเกี่ยวกับองค์ประกอบของแหล่งท่องเที่ยว	๑๖
3. แนวคิดในการประเมินศักยภาพของการท่องเที่ยว	๑๙
4. แนวคิดเกี่ยวกับการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างยั่งยืนและการท่องเที่ยวในเขตเมือง	๒๘
5. แนวคิดเกี่ยวกับการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม	๔๑
6. แนวคิดเกี่ยวกับการบริการและส่วนประสมทางการตลาดบริการ (7Ps)	๕๑

7. การจัดการการตลาดท่องเที่ยวระบบดิจิทัล	57
8. แนวคิดเกี่ยวกับการบริหารจัดการแบบบูรณาการ	68
9. แนวคิดเกี่ยวกับพัฒนาระบบท่องเที่ยว	87
10. บริบทของเconvergence ที่ตั้ง ขนาดและการตรวจสอบทรัพยากรท่องเที่ยว	98
11. งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง	103
กรอบแนวคิดการวิจัย	115
บทที่ ๓ วิธีการดำเนินการวิจัย	116
1. ขั้นตอนการวิจัย	116
2. ประชากรและกลุ่มตัวอย่าง	118
3. เครื่องมือที่ใช้ในการวิจัย	119
4. วิธีการเก็บรวบรวมข้อมูล	123
5. การวิเคราะห์ข้อมูล	124
6. แนวทางการนำเสนอข้อมูล	128
บทที่ ๔ ผลการวิจัย	129
1. ผลการวิจัยเชิงปริมาณ	129
1.1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม	129
1.2 พฤติกรรมการท่องเที่ยวและคุณภาพการรับรู้	135
1.3 ศักยภาพของการท่องเที่ยวตามองค์ประกอบห้า 6 (6As)	143
1.4 คุณภาพของแหล่งท่องเที่ยวและการให้บริการของธุรกิจที่เกี่ยวข้อง	148
1.5. ส่วนประสมทางการตลาด (7Ps)	150
1.6 ผลการทดสอบสมมติฐาน	157
2. ผลการวิจัยเชิงคุณภาพ	203
3. สรุปเปรียบเทียบแบบทดสอบคุณภาพ 4 กลุ่ม	344
4. การวิเคราะห์ SWOT และ TOWS Matrix	356

บทที่ ๕ อภิปรายผลและข้อเสนอแนะ	365
สรุปผลการวิจัย	365
อภิปรายผลการวิจัย	381
ข้อเสนอแนะในการวิจัยครั้งนี้	383
ข้อเสนอแนะในการวิจัยในครั้งต่อไป	383
บรรณานุกรม	385
ภาคผนวก	395
ภาคผนวก ก แบบสอบถาม	396
ภาคผนวก ข แบบสัมภาษณ์	412
ภาคผนวก ค	419
รายงานผลเชิงวิชาญพิจารณาคุณภาพเครื่องมือที่ใช้ในการวิจัย	419
ประวัติผู้วิจัย	441

สารบัญตาราง

หน้า

ตาราง 1 แสดงจำนวนประชากร 9 แขวงในเกราะรัตนโกสินทร์ชั้นใน และชั้นนอก	5
ตาราง 2 ตัวชี้วัดดยุทธศาสตร์ที่ 1	22
ตาราง 3 ตัวชี้วัดดยุทธศาสตร์ที่ 2	23
ตาราง 4 ตัวชี้วัดดยุทธศาสตร์ที่ 6	24
ตาราง 5 จำนวนนักท่องเที่ยวขาเข้าของประเทศไทยจำแนกตามภูมิภาค	71
ตาราง 6 จำนวนนักท่องเที่ยวขาเข้าของประเทศไทยจำแนกตามประเทศ	72
ตาราง 7 แสดงอุปสงค์และอุปทานอย่างละ 5 ประเด็น	73
ตาราง 8 แสดงวิสัยทัศน์ในมิติด้านต่าง ๆ ของกรุงเทพมหานคร	83
ตาราง 9 แสดงจำนวนผู้มาเยือน นักท่องเที่ยวและนักท่องน้ำจาร พ.ศ. 2557 – 2561	84
ตาราง 10 แสดงการใช้จ่ายเฉลี่ยของผู้มาเยือน นักท่องเที่ยวและนักท่องน้ำจาร (บาทต่อคนต่อวัน)	85
ตาราง 11 แสดงจำนวนวันเฉลี่ยของนักท่องเที่ยวชาวไทยและชาวต่างประเทศที่พำนักในกรุงเทพมหานคร	85
ตาราง 12 แสดงรายได้ (ล้านบาท) ที่ได้รับจากนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานคร	85
ตาราง 13 แสดงคำตาม 7 คำตาม (6Ws และ 1H) เพื่อหาคำตอบ 7 ประการเกี่ยวกับพฤติกรรมนักท่องเที่ยว	96
ตาราง 14 แสดงข้อมูลเพศของนักท่องเที่ยว	129
ตาราง 15 แสดงช่วงอายุของนักท่องเที่ยว	130
ตาราง 16 แสดงสถานภาพการทำงานของนักท่องเที่ยว	130
ตาราง 17 แสดงระดับการศึกษาของนักท่องเที่ยว	131
ตาราง 18 แสดงรายได้เฉลี่ยต่อเดือนของนักท่องเที่ยว	131

ตาราง 19 แสดงอัชีพของนักท่องเที่ยว	132
ตาราง 20 แสดงจำนวนและร้อยละของกลุ่มตัวอย่างนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศจำแนกตามทวีป	133
ตาราง 21 แสดงจำนวนและร้อยละของกลุ่มตัวอย่างนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศจำแนกตามลำดับ	134
ตาราง 22 การเข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่เกาะรัตนโกสินทร์	135
ตาราง 23 วัตถุประสงค์ในการเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์	135
ตาราง 24 วิธีการเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์	136
ตาราง 25 จำนวนสมาชิกที่ร่วมเดินทางท่องเที่ยว.....	137
ตาราง 26 ลักษณะความสัมพันธ์ของกลุ่มนักท่องเที่ยวที่ร่วมเดินทาง	137
ตาราง 27 ค่าใช้จ่ายทั้งหมดในการเดินทางท่องเที่ยว (เฉลี่ยต่อครั้งต่อคน).....	138
ตาราง 28 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานข้อมูลการประชาสัมพันธ์	139
ตาราง 29 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานช่องทางการประชาสัมพันธ์.....	140
ตาราง 30 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานสื่อการประชาสัมพันธ์ 140	
ตาราง 31 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานการนำเสนอการประชาสัมพันธ์.....	141
ตาราง 32 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานรูปแบบการประชาสัมพันธ์.....	142
ตาราง 33 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานการตลาด	142
ตาราง 34 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานด้านแหล่งท่องเที่ยว... 143	
ตาราง 35 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานด้านการเข้าถึงแหล่งท่องเที่ยว	144
ตาราง 36 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานด้านลิงคำนวณความสะดวกในแหล่งท่องเที่ยว	145

ตาราง 37 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานด้านการให้บริการของ แหล่งท่องเที่ยว	146
ตาราง 38 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานด้านสถานที่พักแรม ...	147
ตาราง 39 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานด้านกิจกรรมทางการ ท่องเที่ยว	148
ตาราง 40 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานด้านคุณภาพของแหล่ง ท่องเที่ยว	149
ตาราง 41 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานการให้บริการของธุรกิจที่ เกี่ยวข้อง	150
ตาราง 42 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานผลิตภัณฑ์ทางการ ท่องเที่ยว	151
ตาราง 43 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานราคา	152
ตาราง 44 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานช่องทางการจัดจำหน่าย	153
ตาราง 45 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานการส่งเสริมการตลาด	154
ตาราง 46 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานบุคลากร	155
ตาราง 47 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานกระบวนการ ให้บริการ	156
ตาราง 48 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานลักษณะทางกายภาพ	157
ตาราง 49 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับพฤติกรรมนักท่องเที่ยวด้านการ เข้ามาท่องเที่ยวในภาครัตนโกสินทร์ (Levene's Test).....	158
ตาราง 50 การเปรียบเทียบความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยวและการจัดการการท่องเที่ยวใน แหล่งท่องเที่ยวกับพฤติกรรมของนักท่องเที่ยวด้านการเข้ามาท่องเที่ยวในภาครัตนโกสินทร์	158
ตาราง 51 การเปรียบเทียบความ sway ของแหล่งท่องเที่ยวกับพฤติกรรมนักท่องเที่ยวในการ เข้ามาท่องเที่ยวในภาครัตนโกสินทร์	159

ตาราง 52 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับพฤติกรรมนักท่องเที่ยวด้านวัฒนธรรมศึกษาและการเดินทางเข้ามาท่องเที่ยว.....	159
ตาราง 53 การเปรียบเทียบแหล่งท่องเที่ยวกับพฤติกรรมนักท่องเที่ยวด้านวัฒนธรรมศึกษาและการเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในภาคตะวันออกเฉียงเหนือ.....	160
ตาราง 54 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับพฤติกรรมนักท่องเที่ยวด้านวิธีการเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยว (Levene's Test).....	161
ตาราง 55 การเปรียบเทียบความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยวและการจัดการการท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวกับพฤติกรรมของนักท่องเที่ยวด้านวิธีการเดินทาง	161
ตาราง 56 การเปรียบเทียบความสวยงามของแหล่งท่องเที่ยวตามพฤติกรรมนักท่องเที่ยวด้านวิธีการเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในภาคตะวันออกเฉียงเหนือ.....	162
ตาราง 57 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับพฤติกรรมนักท่องเที่ยวด้านจำนวนสมาชิกที่ร่วมเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยว(Levene's Test)	162
ตาราง 58 การเปรียบเทียบแหล่งท่องเที่ยวกับพฤติกรรมนักท่องเที่ยวด้านจำนวนสมาชิกที่ร่วมเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในภาคตะวันออกเฉียงเหนือ.....	163
ตาราง 59 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของกลุ่มที่ร่วมเดินทาง (Levene's Test)	163
ตาราง 60 การเปรียบเทียบแหล่งท่องเที่ยวกับพฤติกรรมนักท่องเที่ยวด้านลักษณะความสัมพันธ์ของกลุ่มที่ร่วมเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในภาคตะวันออกเฉียงเหนือ.....	164
ตาราง 61 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับพฤติกรรมนักท่องเที่ยวด้านค่าใช้จ่ายทั้งหมดในการเดินทางท่องเที่ยว (Levene's Test)	165
ตาราง 62 การเปรียบเทียบความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยวกับพฤติกรรมนักท่องเที่ยวด้านค่าใช้จ่ายทั้งหมดในการเดินทางท่องเที่ยวในภาคตะวันออกเฉียงเหนือ.....	165
ตาราง 63 การเปรียบเทียบความสวยงามของแหล่งท่องเที่ยวกับพฤติกรรมนักท่องเที่ยวด้านค่าใช้จ่ายทั้งหมดในการเดินทางท่องเที่ยวในภาคตะวันออกเฉียงเหนือ.....	166
ตาราง 64 การเปรียบเทียบความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยวและการจัดการการท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวด้านค่าใช้จ่ายทั้งหมดในการเดินทางท่องเที่ยวในภาคตะวันออกเฉียงเหนือ.....	166
ตาราง 65 สรุปผลการทดสอบสมมติฐานที่ 1.....	167

ตาราง 66 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับการรับรู้ข้อมูลการประชาสัมพันธ์ของนักท่องเที่ยวด้านเนื้อหาสมบูรณ์ครบถ้วน (Levene's Test)	168
ตาราง 67 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับการรับรู้ข้อมูลการประชาสัมพันธ์ของนักท่องเที่ยวด้านความถูกต้องชัดเจน (Levene's Test)	169
ตาราง 68 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับการรับรู้ของทางการประชาสัมพันธ์ด้านความหลากหลายของทาง (Levene's Test)	169
ตาราง 69 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับการรับรู้ของทางการประชาสัมพันธ์ด้านการเข้าถึงการประชาสัมพันธ์ (Levene's Test)	170
ตาราง 70 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับการรับรู้สื่อการประชาสัมพันธ์ด้านมีความหมายสม (Levene's Test)	171
ตาราง 71 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับการรับรู้สื่อการประชาสัมพันธ์ด้านมีความน่าสนใจ (Levene's Test)	171
ตาราง 72 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับการรับรู้การนำเสนอการประชาสัมพันธ์ด้านมีการนำเสนออย่างเหมาะสม (Levene's Test)	172
ตาราง 73 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับการรับรู้การนำเสนอการประชาสัมพันธ์ด้านมีการนำเสนออย่างสม่ำเสมอ (Levene's Test)	172
ตาราง 74 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับการรับรู้รูปแบบการประชาสัมพันธ์ด้านเอกสาร (Levene's Test)	173
ตาราง 75 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับการรับรู้รูปแบบการประชาสัมพันธ์ด้านลือออนไลน์ (Levene's Test)	174
ตาราง 76 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับการตลาดด้านการใช้ชีวิตรากฐานการตลาด (Levene's Test)	174
ตาราง 77 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับการตลาดด้านการสื่อสารการตลาด (Levene's Test)	175
ตาราง 78 ผลทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับการตลาดด้านช่องทางการสื่อสารการตลาด (Levene's Test)	175

ตาราง 79 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับการตลาดด้านการเข้าถึงและรับรู้ข้อมูล (Levene's Test)	176
ตาราง 80 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับการตลาดด้านความทันสมัยของ การสื่อสารการตลาด (Levene's Test)	176
ตาราง 81 สรุปสมมติฐานที่ 2	177
ตาราง 82 แสดงค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานคุณภาพของแหล่งท่องเที่ยว.....	178
ตาราง 83 แสดงค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานการให้บริการของธุรกิจที่เกี่ยวข้อง.....	179
ตาราง 84 สรุปสมมติฐานที่ 3	180
ตาราง 85 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยวกับคุณภาพของแหล่งท่องเที่ยวด้านความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยว (Levene's Test)	181
ตาราง 86 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยวกับคุณภาพของแหล่งท่องเที่ยวด้านความมีคุณค่าของแหล่งท่องเที่ยว (Levene's Test)	182
ตาราง 87 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยวกับคุณภาพของแหล่งท่องเที่ยวด้านความสวยงามทางศิลปกรรม (Levene's Test).....	183
ตาราง 88 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยวกับความ โดดเด่น ของแหล่งท่องเที่ยว (Levene's Test)	184
ตาราง 89 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยวด้วยความมีเอกลักษณ์ เฉพาะตัว (Levene's Test)	185
ตาราง 90 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของราคากับธุรกิจนำเที่ยว (Levene's Test).....	186
ตาราง 91 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของช่องทางการจัดจำหน่ายกับธุรกิจนำเที่ยว (Levene's Test)	187
ตาราง 92 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของช่องทางการจัดจำหน่ายกับธุรกิจที่พักแรม (Levene's Test)	188
ตาราง 93 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของการส่งเสริมการตลาดกับธุรกิจนำเที่ยว (Levene's Test)	189

ตาราง 94 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของการส่งเสริมการตลาดกับธุรกิจที่พักแรม (Levene's Test)	190
ตาราง 95 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของบุคลากรกับธุรกิจนำเที่ยว (Levene's Test)	191
ตาราง 96 ผลทดสอบความสัมพันธ์ของบุคลากรกับธุรกิจที่พักแรม (Levene's Test)	192
ตาราง 97 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของบุคลากรกับธุรกิจอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง (Levene's Test)	193
ตาราง 98 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของกระบวนการให้บริการกับธุรกิจนำเที่ยว (Levene's Test)	194
ตาราง 99 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของกระบวนการให้บริการกับธุรกิจที่พักแรม (Levene's Test)	195
ตาราง 100 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของกระบวนการให้บริการกับธุรกิจอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง (Levene's Test)	196
ตาราง 101 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของลักษณะทางกายภาพกับความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยว (Levene's Test)	197
ตาราง 102 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของลักษณะทางกายภาพกับความมีคุณค่าของแหล่งท่องเที่ยว (Levene's Test)	198
ตาราง 103 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของลักษณะทางกายภาพกับความสวยงามทางศิลปกรรม (Levene's Test)	199
ตาราง 104 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของลักษณะทางกายภาพกับความโดดเด่นของแหล่งท่องเที่ยว (Levene's Test)	200
ตาราง 105 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของลักษณะทางกายภาพกับความมีเอกลักษณ์เฉพาะตัว (Levene's Test)	201
ตาราง 106 สรุปสมมติฐานที่ 4	202
ตาราง 107 แสดงการเปรียบเทียบข้อมูลของผู้ให้ข้อมูลหลัก 4 กลุ่มด้านพฤติกรรมนักท่องเที่ยว	345

ตาราง 108 แสดงการเปรียบเทียบข้อมูลของผู้ให้เช่ามูลหลัก 4 กลุ่มด้านการรับรู้ของนักท่องเที่ยว.....	346
ตาราง 109 แสดงการเปรียบเทียบข้อมูลของผู้ให้เช่ามูลหลัก 4 กลุ่มด้านคักษะภาพของแหล่งท่องเที่ยว	347
ตาราง 110 แสดงการเปรียบเทียบข้อมูลของผู้ให้เช่ามูลหลัก 4 กลุ่มด้านแผนพัฒนาแหล่งท่องเที่ยว	349
ตาราง 111 แสดงการเปรียบเทียบข้อมูลของผู้ให้เช่ามูลหลัก 4 กลุ่มด้านการตลาดดิจิทัล	351
ตาราง 112 แสดงการเปรียบเทียบข้อมูลของผู้ให้เช่ามูลหลัก 4 กลุ่มด้านการตลาดการประชาสัมพันธ์.....	352
ตาราง 113 แสดงการเปรียบเทียบข้อมูลของผู้ให้เช่ามูลหลัก 4 กลุ่มด้านการมีส่วนร่วมระหว่างภาครัฐและภาคเอกชน.....	354
ตาราง 114 แสดงการวิเคราะห์ SWOT.....	357
ตาราง 115 แสดง TOWS Matrix แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภารัตนโกสินทร์	359
ตาราง 116 แสดงการวิเคราะห์ SWOT	376

สารบัญภาพ

หน้า
ภาพ 1 แสดงเก้าร์ตันโกลินทร์ 4
ภาพ 2 เป้าหมายและประเด็นยุทธศาสตร์กระบวนการท่องเที่ยวและกีฬาฉบับที่ 4 (พ.ศ. 2560-2564) 21
ภาพ 3 ขอบเขตของการท่องเที่ยวแบบยั่งยืน 32
ภาพ 4 แสดงเครื่องมือในการทำการตลาดดิจิทัลที่นิยมในประเทศไทย 66
ภาพ 5 สัดส่วนรายได้ทางตรง ทางอ้อมและตัวทวีคูณทางการท่องเที่ยวที่เกิดขึ้นจาก อุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทย 69
ภาพ 6 สัดส่วนของมูลค่าทางเศรษฐกิจทางตรง ทางอ้อม และตัวทวีคูณทางการท่องเที่ยวที่ เกิดขึ้นจากอุตสาหกรรมการท่องเที่ยวของประเทศไทยต่อมูลค่าผลิตภัณฑ์มวลรวม ภายในประเทศ 70
ภาพ 7 แสดงแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเก้าร์ตันโกลินทร์ 99

บทที่ 1

บทนำ

ความเป็นมาและความสำคัญของปัญหา

คำว่า “บางกอก” ปรากฏในเอกสารของเชอร์瓦เลีย เดอ ชอมองต์ซึ่งเป็นราชทูตชาวฝรั่งเศสจากกรุงเจ้าหลุยส์ที่ 14 แห่งฝรั่งเศสเดินทางมากครั้งครีอญชยา พร้อมกับสมาชิกในคณะอีกเป็นจำนวนมากที่สำคัญคือบาทหลวงเดอ ชัวซีเย่, บาทหลวงผู้เผยแพร่ศาสนาคริสต์, บาทหลวง, เชอวาลิเอร์ เดอ ฟอร์บัง, วิศวกร, ช่างฝีมือ, นักวิทยาศาสตร์ เป็นต้น (ชาญวิทย์ เกษตรศิริ, 2550) เมื่อคณะราชทูตฝรั่งเศสได้เข้ามาแล่สถานะสมเด็จพระนารายณ์แล้ว เชอวาลิเอร์ เดอ ฟอร์บังจะเดินทางกลับฝรั่งเศสพร้อมกับเชอวาลิเอร์ เดอ ฟอร์บังให้อัญรับราชการกับพระองค์ คอนสแตนติน ฟอลคอนหรือออยญาวิชาเยนทร์ซึ่งได้รับมอบหมายให้ต้อนรับคณะทูตซุดแรกจากกรุงเจ้าหลุยส์และเป็นผู้แทนฝ่ายสยามในการเจรจาความเมืองได้ซักซานให้เชอร์วาลิเอร์ เดอ ฟอร์บังอัญรับราชการในสยามตามที่สมเด็จพระนารายณ์ทรงขอ ต้อมาเชอวาลิเอร์ เดอ ฟอร์บังได้เป็น nok อภิสิทธิ์สิ่งกรรมทำหน้าที่ควบคุมป้อมบางกอก (อาทิตย์ จันทร์วิมล, 2556)

ในสมัยกรุงธนบุรี สมเด็จพระเจ้ากรุงธนบุรีหรือสมเด็จพระเจ้าตากสินโปรดเกล้าฯ ให้ตั้งกรุงธนบุรีเป็นราชธานี พระราชทานนามว่า “เมืองธนบุรีคีริมหามุห”的 และโปรดเกล้าฯ ให้สร้างพระราชวังขึ้นที่ริมคลองบางกอกใหญ่และสถาปนาวัดแจ้งให้เป็นวัดประจำพระราชวัง เมื่อวันที่ 28 ธันวาคม พ.ศ. 2310 มีบางกอกเป็นชุมชนหนึ่งที่อยู่ในกรุงธนบุรี (อาทิตย์ จันทร์วิมล, 2556) และจากบันทึกของนักพฤษศาสตร์ชาวเดนมาร์กชื่อ เจ. จี. กอนิก (Dr. Johann Gerhard Koenig) บันทึกสภาพบ้านเมืองสยามสมเด็จพระเจ้ากรุงธนบุรีในเอกสารชื่อ Voyage from India to Siam and Malacca in 1779 ว่า “.....ผ่านเมืองบางกอกเห็นป้อมที่ฝรั่งเศสร้างไว้พระเจ้าแผ่นดินประทับอยู่ในพระราชวังหลังป้อม พระราชวังเป็นไม้ มีต้นหักแพดวย พระเจ้าแผ่นดินทรงโปรดการค้า บางกอกเป็นเมืองที่มีแม่น้ำคั่นกลาง มีป้อมตามริมแม่น้ำ มีเชิงเทินแข็งแรง มีกำแพงล้อมเมือง มีคูลึกในด้านที่ต่อ กับที่ราบ มีปืนใหญ่บุนกำแพงนอกป้อม ครั้งนั้นเกิดไฟไหม้เรือชาวจีนลำหนึ่ง พระเจ้ากรุงธนบุรีทรงบัญชาการดับไฟด้วยพระองค์เอง.....” (อาทิตย์ จันทร์วิมล, 2556)

สมัยกรุงรัตนโกสินทร์ พระบาทสมเด็จพระพุทธยอดฟ้าจุฬาโลก (รัชกาลที่ 1) ขณะมีพระชนมายุ 46 พรรษาโปรดเกล้าฯ ให้ตั้งเมืองบริเวณเมืองบางกอกและสถาปนาขึ้นเป็นเมืองหลวงเมื่อปีขาล จัตวารศก จุลศักราช 1144 ตรงกับวันที่ 6 เมษายน พ.ศ. 2325 และโปรดเกล้าฯ ให้ย้ายพระราชวังจากฝั่งตะวันตกมาทางฝั่งตะวันออก (อาทรอ จันทวิมล, 2556) ด้วยเหตุผลหลัก 3 ประการได้แก่ 1) สามารถต่อสู้ป้องกันพระนครได้ยากกว่าฝั่งตะวันตก 2) ฝั่งตะวันตกถูกกระแสน้ำที่ไหลมาจากแม่น้ำเจ้าพระยา ด้วยการขุดคลองทะลุแม่น้ำเจ้าพระยาต่องคลองบางลำพู และรวมมาอุดแม่น้ำเจ้าพระยาอีกด้านตรงข้ามพิตรพิมุข พระราชทานนามว่า “คลองรอบกรุง” คลองรอบกรุงนี้ทำให้กรุงรัตนโกสินทร์กล้ายเป็นเมืองที่มีลักษณะล้อมรอบ และเรียกว่า “เกาะรัตนโกสินทร์” (ปราณี กลasma, 2549) ต่อมาได้พระราชทานนามว่า “กรุงเทพมหานคร บวรรัตนโกสินทร์ มหินทรราชยุทธยามหาติลักษณ์ พันพรัตนราชธานีบุรีรมย์ อุดมราชานิเวศน์มหาสถาน อmurพิมานอวตารสถิต สักกะหัตติยวิษณุกรรມประลิทธิ”

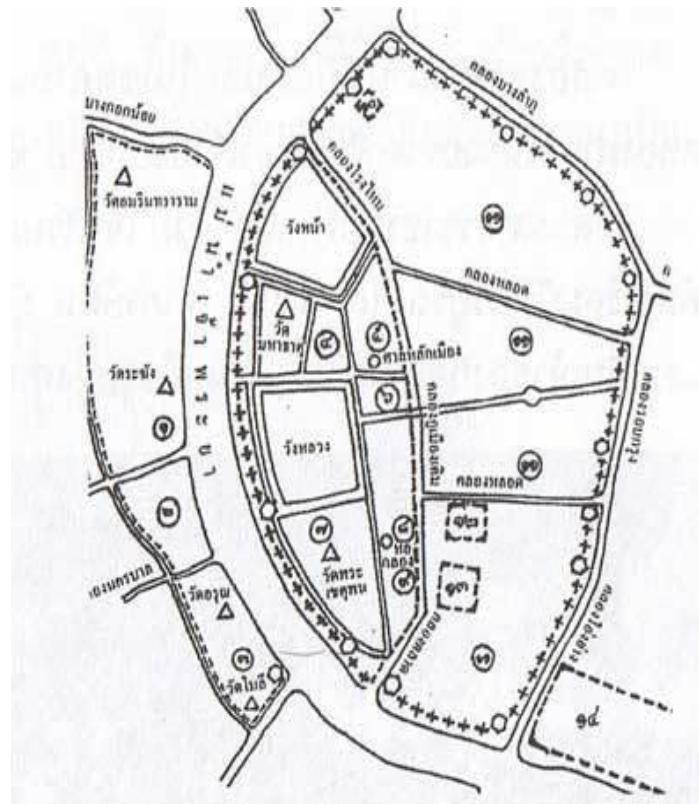
กรุงรัตนโกสินทร์หรือกรุงเทพมหานครในปัจจุบันเป็นชุมชนเก่ามาแต่ครั้งกรุงศรีอยุธยา เรียกว่า “บางกอก” คำว่า “บางกอก” อาจจะมาจากการคำว่า “บางเกาะ” เนื่องจากเป็นพื้นที่ที่มีคลองและแม่น้ำล้อมรอบคล้ายเกาะหรืออาจะจะมาจากการคำว่า “บางมะกอก” เนื่องจากว่า มีต้นมะกอกซึ่งอยู่สองฝั่งแม่น้ำเจ้าพระยา ต่อมามีการพัฒนาตามลำดับ ในสมัยพระบาทสมเด็จพระจอมเกล้าเจ้าอยู่หัว (รัชกาลที่ 4) โปรดเกล้าฯ มีการขุดคลองผดุงกรุงเกษม ยาว 5.5 กิโลเมตร เพื่อเป็นคลองคู่เมืองชั้นนอกของพระนคร มีการสร้างป้อมเป็นระยะ ๆ ระหว่างปีพ.ศ. 2394–พ.ศ. 2395 เมื่อพระบาทสมเด็จพระจุลจอมเกล้าเจ้าอยู่หัว (รัชกาลที่ 5) ขึ้นครองราชย์เมื่อวันที่ 1 ตุลาคม พ.ศ. 2411 มีการพัฒนาพระนครและสยามอย่างมากภายใน พ.ศ. 2425 มีการจัดงานเฉลิมฉลองพระนคร ครบ 100 ปี มีการซ้อมเชมวัดภารามต่าง ๆ รวมทั้งวัดพระศรีรัตนศาสดารามและพระบรมมหาราชวังด้วย สมัยพระบาทสมเด็จพระมงกุฎเกล้าเจ้าอยู่หัว (รัชกาลที่ 6) มีประกาศลงวันที่ 21 ตุลาคม พ.ศ. 2458 แยกนบุรีออกจากพระนคร ในสมัยพระบาทสมเด็จพระปูกเกล้าเจ้าอยู่หัว (รัชกาลที่ 7) มีการจัดงานเฉลิมฉลองพระนคร ครบ 150 ปี เมื่อเดือนเมษายน พ.ศ. 2475 และมีการเปิดสะพานปฐมบรมราชานุสรณ์ (สะพานพุทธ) (อาทรอ จันทวิมล, 2556) จนถึงสมัยพระบาทสมเด็จพระเจ้าอยู่หัวภูมิพลอดุลยเดช (รัชกาลที่ 9) พ.ศ. 2500 มีการแยกคacula กลางจังหวัดระหว่างพระนครและนบุรีออกจากกัน ต่อมาคันบะปฏิวัติโดยมีจอมพลถนนอม กิตติชจรเป็นหัวหน้าคันบะปฏิวัติได้มีประกาศ

ฉบับที่ 24 ลงวันที่ 21 ธันวาคม พ.ศ. 2514 ให้รวมจังหวัดพระนครและชนบุรีเข้าด้วยกัน เรียกว่า “นครหลวงกรุงเทพชนบุรี” ต่อมาวันที่ 13 ธันวาคม พ.ศ. 2515 ได้เปลี่ยนเป็น กรุงเทพมหานครจนถึงปัจจุบัน (ส. พลายน้อย, 2535) วันที่ 6 เมษายน พ.ศ. 2525 มีการจัดงานสมโภชน์กรุงรัตนโกสินทร์ครบ 200 ปี มีระบบทวนพญายาตราทางชลมารค การปฏิสังขรณ์ วัดวาอารามในเขตกรุงเทพมหานคร วัดพระศรีรัตนศาสดารามและพระบรมมหาราชวัง รวมทั้ง พระที่นั่งวิมานเมฆด้วย

กรุงเทพมหานครเป็นจุดหมายปลายทางที่ได้รับความนิยมจากนักท่องเที่ยวทั่วชาวไทย และชาวต่างประเทศจำนวนมาก ในปีพ.ศ. 2560 มีนักท่องเที่ยวชาวไทยเข้ามาท่องเที่ยวใน กรุงเทพมหานครจำนวน 18,012,990 คน นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ จำนวน 12,216,866 คน รวมทั้งสิ้น 30,229,856 คน ส่วนในปีพ.ศ. 2561 มีนักท่องเที่ยวชาวไทยจำนวน 18,860,718 คน นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ จำนวน 13,290,610 คน รวมทั้งสิ้น 32,151,328 คน เพิ่มขึ้นจากปีพ.ศ. 2560 จำนวน 1,921,472 คน (กรมการท่องเที่ยว, 2562) กรุงเทพมหานครเป็นเมืองที่ได้รับการสำรวจจากดัชนีจุดหมายปลายทางนักท่องเที่ยวทั่วโลก (Global Destination Cities Index) ประจำปี 2560 โดยมาสเตอร์การ์ดว่า กรุงเทพมหานครเป็น เมืองท่องเที่ยวที่ได้รับความนิยมมากที่สุดในโลกมาอย่างต่อเนื่อง 3 ปีซ้อนตั้งแต่ปี พ.ศ. 2558 (Master Card, 2017) แหล่งท่องเที่ยวสำคัญที่นักท่องเที่ยวทั่วชาวไทยและชาวต่างประเทศนิยม เข้ามาเยี่ยมชมมากที่สุดคือ วัดพระศรีรัตนศาสดารามหรือวัดพระแก้วและพระบรมมหาราชวัง ซึ่งตั้งอยู่ในเขตกรุงรัตนโกสินทร์ชั้นใน แขวงพระบรมมหาราชวัง เขตพระนคร กรุงเทพมหานคร

เกราะรัตนโกสินทร์ซึ่งเป็นส่วนหนึ่งของกรุงเทพมหานครได้แก่ พื้นที่ที่มีแม่น้ำและคลอง ล้อมรอบประกอบด้วยพื้นที่ 2 ชั้นได้แก่ เกราะรัตนโกสินทร์ชั้นในคือ บริเวณที่ล้อมรอบด้วย แม่น้ำเจ้าพระยาและคลองหลอด (คลองคูเมืองเดิม) มีเนื้อที่ 1,125 ไร่ (ประมาณ 1.8 ตาราง กิโลเมตร) และเกราะรัตนโกสินทร์ชั้นนอก คือบริเวณที่มีแม่น้ำเจ้าพระยาทิศเหนือ คลองหลอด (คลองคูเมืองเดิม) คลองบางลำพู คลองโคง่องอาจและแม่น้ำเจ้าพระยาด้านทิศใต้ มีเนื้อที่ 1,438 ไร่ (2.3 ตาราง กิโลเมตร) รวมเนื้อที่ทั้งสิ้น 2,563 ไร่ (ประมาณ 4.1 ตาราง กิโลเมตร) ประกอบด้วย 9 แขวง ได้แก่ แขวงชั้นใน แขวงตลาดยอด แขวงบวรนิเวศ แขวงบูรพา ภิรมย์ แขวงพระบรมมหาราชวัง แขวงวัดราชบพิธ แขวงศากลเจ้าพ่อเลือ แขวงเสาวชิงชา และ แขวงสำราญราษฎร์ เขตพระนคร กรุงเทพมหานคร (คูนี้ขออนุญาตนำกรุงรัตนโกสินทร์, 2560) นักท่องเที่ยวทั่วชาวไทยและชาวต่างประเทศนิยมเข้ามาท่องเที่ยวแขวงพระบรมมหาราชวัง มากที่สุดซึ่งทำให้เกิดการก่อสร้างตัวของนักท่องเที่ยว ทั้ง ๆ ที่อีก 8 แขวงในเขตพระนคร

ซึ่งตั้งอยู่ในเก่ารัตนโกสินทร์มีแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมที่มีความหลากหลายและมีลักษณะความหลากหลายของครุภัณฑ์เป็นแหล่งท่องเที่ยวในเขตเมืองที่น่าสนใจเป็นอย่างยิ่ง



ภาพ 1 แสดงเก่ารัตนโกสินทร์

ที่มา: <https://kittayaporn29.files.wordpress.com/2011/11/build1.jpg>

เก่ารัตนโกสินทร์มีความเป็นมาช้านานดังแต่ครั้งกรุงศรีอยุธยาเป็นราชธานีและยังเป็นที่ตั้งของราชธานีถึง 2 ราชธานีในสมัยต่อมาคือกรุงธนบุรี ระหว่างปีพ.ศ. 2310 – พ.ศ. 2325 และกรุงรัตนโกสินทร์มาตั้งแต่ปีพ.ศ. 2325 จนถึงปัจจุบัน เก่ารัตนโกสินทร์จึงเป็นชุมชนเก่าแก่ที่มีรากฐานทางวัฒนธรรมทั้งรูปธรรมและนามธรรมหลากหลายต่อเนื่องกันมาตั้งแต่อดีต อันมีความหลากหลายและเป็นมรดกโลกของมนุษยชาติ ไม่ว่าจะเป็นงานศิลปกรรม จิตรกรรม ประติมากรรม ปราณีตศิลป์ รวมทั้งสถาปัตยกรรมทางศาสนาต่าง ๆ ได้แก่ พระอาราม ในพระพุทธศาสนา โบสถ์พราหมณ์ในศาสนาพราหมณ์หรือชินดู และสถาปัตยกรรมอื่น ๆ เช่น ป้อมปราการ พิพิธภัณฑสถาน อาคารบ้านเรือน โบราณสถานที่สำคัญต่าง ๆ ตลอดจนอาหาร

การกินที่เป็นเอกสารลักษณะของพื้นที่ งานประเพณี วิถีชีวิต การใช้ชีวิต ความเชื่อ ความเป็นอยู่ของผู้คน การผสมผสานทางวัฒนธรรมระหว่างกลุ่มชนต่างเชื้อชาติล้วนเป็นวัฒนธรรมที่ทรงคุณค่าและน่าสนใจเป็นอย่างมาก เกาะรัตนโกสินทร์จึงเป็นพื้นที่ที่เต็มไปด้วยแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมที่ไม่ใช่เฉพาะวัดพระศรีรัตนศาสดารามและพระบรมมหาราชวัง วัดพระเชตุพนวิมลมังคลารามราชวรมหาวิหาร หากแต่มีแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมที่นักท่องเที่ยวยังไม่รู้จักและยังไม่ได้รับการส่งเสริมประชาสัมพันธ์อีกมากที่สามารถจัดทำเป็นเส้นทางท่องเที่ยวและสร้างกิจกรรมทางการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม และเกาะรัตนโกสินทร์ยังตั้งอยู่ในเขตเมืองซึ่งมีองค์ประกอบทางการท่องเที่ยวสมบูรณ์ครบครันพร้อมรองรับนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศซึ่งจะสร้างความพึงพอใจแก่นักท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมที่มีคุณภาพที่จะเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์ในอนาคตสอดคล้องกับแนวโน้มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศซึ่งมีขนาดจำนวนนักท่องเที่ยวในแต่ละกลุ่มเล็กลง มีความสนใจการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเพิ่มมากขึ้น ชุมชนที่เป็นเจ้าของแหล่งท่องเที่ยวจะมีส่วนร่วมในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวของตนเอง สร้างความภาคภูมิใจแก่ชุมชน โดยมีภาครัฐให้การส่งเสริมสนับสนุนการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวและช่วยประชาสัมพันธ์แหล่งท่องเที่ยวให้เป็นที่รู้จักในหมู่นักท่องเที่ยวเพิ่มมากขึ้น

ตาราง 1 แสดงจำนวนประชากร 9 แขวงในเกาะรัตนโกสินทร์ชั้นใน และชั้นนอก

แขวง	เนื้อที่ (ตร. กม.)	จำนวนบ้าน	จำนวนประชากร	ความหนาแน่น
ชนะสงคราม	0.339	829	1,843	5,436.57
ตลาดยอด	0.193	1,190	2,233	11,569.94
บวรนิเวศ	0.496	1,570	4,463	8,997.98
บูรพาภิรมย์	0.720	5,361	10,414	14,463.88
พระบรมมหาราชวัง	1,647	1,202	3,685	2,237.40
วัดราชบพิธ	0.220	984	3,138	14,263.63
ศาลเจ้าพ่อเลือ	0.144	999	3,130	21,736.11
เสาชิงช้า	0.153	703	2,146	14,026.14
สำราญราษฎร์	0.230	1,139	3,099	13,473.91
ทั้งหมด	4.142	13,977	34,151	106,205.56

ผู้วิจัยจึงได้สนใจศึกษาการส่งเสริมการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออกโดยศึกษาคัดแยกของแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมทั้งเขตภาคตะวันออกซึ่งในและชั้นนอกโดยเน้นศึกษาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมนอกเหนือจากวัดพระศรีรัตนศาสดารามและพระบรมมหาราชวังและวัดพระเชตุพนวิมลมังคลารามราชวรมหาวิหาร เพื่อพัฒนาศักยภาพการให้บริการของผู้ประกอบการในแหล่งท่องเที่ยวและเพื่อจัดทำการส่งเสริมการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมสอดคล้องกับแนวโน้มการท่องเที่ยวในอนาคต ทั้งยังตอบสนองความต้องการและสร้างความพึงพอใจแก่นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่จะเข้ามาท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานคร

วัตถุประสงค์ของการวิจัย

1. เพื่อศึกษาคัดแยกของแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในพื้นที่ภาคตะวันออกโดยศึกษาคัดแยกของแหล่งท่องเที่ยวและชั้นนอก
2. เพื่อศึกษาพฤติกรรมและการรับรู้ของนักท่องเที่ยวเกี่ยวกับแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออก
3. เพื่อพัฒนาคุณภาพการให้บริการของผู้ประกอบการในแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออก
4. เพื่อทำการส่งเสริมการท่องเที่ยวตามหลักส่วนประสมทางการตลาด (7Ps) ตอบสนองความต้องการและสร้างความพึงพอใจแก่นักท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม

คำถามการวิจัย

1. แหล่งท่องเที่ยวในภาคตะวันออกมีคัดแยกเป็นอย่างไร เหมาะสมที่จะพัฒนาเป็นแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมหรือไม่ เพราะเหตุใด
2. ภาครัฐและผู้ประกอบการธุรกิจที่เกี่ยวข้องมีแผนและนโยบายในการจัดการแหล่งท่องเที่ยวอย่างไรบ้าง
3. ภาครัฐและผู้ประกอบการธุรกิจที่เกี่ยวข้องมีการดำเนินการทางตลาดดิจิทัลและการประชาสัมพันธ์แหล่งท่องเที่ยวอย่างไรบ้าง
4. ภาครัฐ ผู้ประกอบการภาคเอกชนและประชาชนในพื้นที่มีส่วนร่วมในการส่งเสริมแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออกอย่างไรบ้าง

สมมติฐานของการวิจัย

1. แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมมีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมของนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ
2. ศักยภาพของแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมมีความสัมพันธ์กับการรับรู้ของนักท่องเที่ยว
3. คุณภาพการให้บริการในแหล่งท่องเที่ยวมีความสัมพันธ์กับการส่งเสริมแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภารตินโกลินทร์
4. การตลาด 7Ps มีความสัมพันธ์กับการตอบสนองความต้องการและสร้างความพึงพอใจแก่นักท่องเที่ยว

ขอบเขตของการวิจัย

การวิจัยครั้งนี้เป็นการวิจัยแบบผสมคือ เป็นการวิจัยเชิงปริมาณและเชิงคุณภาพ ผู้วิจัยได้กำหนดขอบเขตการวิจัยดังนี้

ขอบเขตด้านพื้นที่

ผู้วิจัยได้กำหนดพื้นที่ในการวิจัยคือ พื้นที่ในภารตินโกลินทร์ทั้งชั้นในและชั้นนอก มีเนื้อที่ 2,563 ไร่ (ประมาณ 4.1 ตารางกิโลเมตร) ประกอบด้วย 9 แขวง ได้แก่ แขวงชนะสงคราม แขวงวัดราชบูรณะ แขวงตลาดยอด แขวงบวรนิเวศ แขวงบูรพาภิรมย์ แขวงพระบรมมหาราชวัง แขวงวัดราชบูรณะ แขวงศาลเจ้าพ่อเสือ แขวงเสาวชิงช้า และแขวงสำราญราษฎร์ เขตพระนคร กรุงเทพมหานคร

ขอบเขตด้านประชากร

ผู้วิจัยได้แบ่งประชากรออกเป็น 2 กลุ่ม ได้แก่

1. กลุ่มตัวอย่างการวิจัยเชิงปริมาณ ได้แก่ นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่เข้ามาท่องเที่ยวในภารตินโกลินทร์ กรุงเทพมหานคร โดยการสุ่มตัวอย่างแบบบังเอิญ (Accidental Sampling) จำนวน 400 คน

2. ผู้ให้ข้อมูลหลัก (Key Informants) การวิจัยเชิงคุณภาพ โดยการเลือกแบบเฉพาะเจาะจง (Purposive Sampling) ได้แก่

2.1 ตัวแทนภาครัฐ คือ

2.1.1 ผู้ว่าราชการท้องท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย และจ้าหน้าที่ จำนวน 2 คน

2.1.2 อธิบดีกรมการท่องเที่ยว กระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬา และเจ้าหน้าที่ จำนวน 2 คน

- 2.1.3 ผู้อำนวยการสำนักวัฒนธรรม กีฬา และการท่องเที่ยว กรุงเทพมหานคร และเจ้าหน้าที่ จำนวน 2 คน
- 2.1.4 ผู้อำนวยการกรุงเทพมหานคร จำนวน 1 คน
- 2.1.4 ผู้อำนวยการเขตพะรนนคร และเจ้าหน้าที่ จำนวน 5 คน
- 2.2 ตัวแทนภาคเอกชน/ผู้ประกอบการ ดังนี้
- 2.2.1 ผู้ประกอบการธุรกิจนำเที่ยว จำนวน 3 คน
- 2.2.2 ผู้ประกอบการธุรกิจที่พักрем จำนวน 2 คน
- 2.2.3 ผู้ประกอบการธุรกิจร้านอาหารและเครื่องดื่ม จำนวน 3 คน
- 2.2.4 ผู้ประกอบการธุรกิจจำหน่ายสินค้าที่ระลึก จำนวน 3 คน
- 2.2.5 ผู้ประกอบการธุรกิจที่เกี่ยวข้อง จำนวน 2 คน
- 2.3 ตัวแทนภาคชุมชน จำนวน 5 คน
- 2.4 นักวิชาการด้านการตลาด 2 คน

ขอบเขตด้านเนื้อหา

วิจัยได้ศึกษาเกี่ยวกับแนวคิดการสร้างสรรค์สิ่งแวดล้อมท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม ศักยภาพของแหล่งท่องเที่ยวตามหลักองค์ประกอบของแหล่งท่องเที่ยว 6 ด้าน (6As) ได้แก่ การเข้าถึงแหล่งท่องเที่ยว (Accessibilities) แหล่งท่องเที่ยวที่ดึงดูดนักท่องเที่ยว (Attractions) สถานที่พักремในแหล่งท่องเที่ยว (Accommodations) กิจกรรมทางการท่องเที่ยว (Activities) สิ่งอำนวยความสะดวกทางการท่องเที่ยว (Amenities) และการบริหารจัดการ แหล่งท่องเที่ยว (Ancillary Services) โดยมีรายละเอียดการจัดการของภาครัฐและผู้ประกอบการ รวมทั้งการสร้างสรรค์สิ่งแวดล้อมด้านการตลาดและส่วนประสานทางการตลาด 7Ps

ขอบเขตด้านระยะเวลา

ระยะเวลาในการดำเนินการวิจัยตั้งแต่เดือนมิถุนายน 2563 ถึงเดือนมกราคม 2564

นิยามศัพท์เฉพาะ

การท่องเที่ยวในเขตเมือง หมายถึง การท่องเที่ยวในเขตที่มีความเจริญ มีสาธารณูปโภคครบครัน มีประชากรอยู่อาศัยเป็นจำนวนมากและมีสถานที่ท่องเที่ยวที่น่าสนใจอยู่เป็นจำนวนมาก

การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม หมายถึงการท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม ทุกด้าน ได้แก่ โบราณสถาน วัดวาอาราม ศาสนสถานในศาสนาอื่น ๆ อาหารการกิน ขนมหวานเนื้อเยื่าและความมรดกภูมิปัญญาต่าง ๆ

การพัฒนาการท่องเที่ยว หมายถึง การพัฒนาสิ่งที่จัดหาให้ได้แก่ การบริการ การขนส่ง สถานที่พักแรม แหล่งท่องเที่ยวที่ดึงดูดใจและสิ่งอำนวยความสะดวกที่ได้รับ การออกแบบในการสร้างประสบการณ์ที่ดีแก่นักท่องเที่ยว

การส่งเสริมการตลาดท่องเที่ยว หมายถึง กิจกรรมการส่งเสริมการตลาดที่นอกเหนือไปจากการโฆษณา การตลาดทางตรง การขายโดยใช้พนักงานขาย และการประชาสัมพันธ์ที่จัดขึ้นเป็นครั้งคราวเพื่อกระตุนความสนใจ การทดลองใช้หรือการซื้อของลูกค้า โดยใช้ส่วนผสมทางการตลาดทั้ง 7 (7Ps) ได้แก่ ผลิตภัณฑ์ (Product) ราคา (Price) ช่องทางการจัดจำหน่าย (Place) การส่งเสริมการขาย (Promotion) การจัดการเกี่ยวกับคนหรือพนักงาน (People) กระบวนการในการให้บริการ (Process) และสิ่งแวดล้อมทางกายภาพที่ลูกค้ามาใช้บริการต้องพบเจอก (Physical Evidence)

การรับรู้หมายถึง การมองโลกหรือสิ่งต่าง ๆ ที่อยู่รอบตัวเรารอย่างไร โดยบุคคลจะเลือกรับรู้เฉพาะสิ่งเร้าบางประการในบางช่วงเวลาหนึ่งเท่านั้น

พื้นที่เกาะรัตนโกสินทร์ หมายถึง พื้นที่ที่มีแม่น้ำและคลองล้อมรอบประกอบด้วยพื้นที่ 2 ชั้น ได้แก่ เกาะรัตนโกสินทร์ชั้นในคือ บริเวณที่ล้อมรอบด้วยแม่น้ำเจ้าพระยาและคลองหลอด (คลองคูเมืองเดิม) มีเนื้อที่ 1,125 ไร่ (ประมาณ 1.8 ตารางกิโลเมตร) และเกาะรัตนโกสินทร์ชั้นนอก คือบริเวณที่มีแม่น้ำเจ้าพระยาทิศเหนือ คลองหลอด (คลองคูเมืองเดิม) คลองบางลำพู คลองโง่อง่างและแม่น้ำเจ้าพระยาด้านทิศใต้ มีเนื้อที่ 1,438 ไร่ (2.3 ตารางกิโลเมตร) รวมเนื้อที่ทั้งสิ้น 2,563 ไร่ (ประมาณ 4.1 ตารางกิโลเมตร) ประกอบด้วย 9 แขวง ได้แก่ แขวงชนะสงคราม แขวงตลาดยอด แขวงบวรนิเวศ แขวงบูรพาภิรมย์ แขวงพระบรมมหาราชวัง แขวงวัดราชบพิธ แขวงศาลเจ้าพ่อเสือ แขวงเสาชิงช้า และแขวงสำราญราษฎร์ เขตพระนคร กรุงเทพมหานคร (ช่วงระยะเวลาที่ทำการวิจัย ระหว่างเดือนมิถุนายน 2563 – มกราคม 2564)

ศักยภาพของแหล่งท่องเที่ยว หมายถึง แหล่งท่องเที่ยวที่ได้ที่นี่ที่เป็นแหล่งท่องเที่ยวที่ได้รับความนิยมจากนักท่องเที่ยวหรือแหล่งท่องเที่ยวที่จะได้รับการพัฒนาให้เป็นแหล่งท่องเที่ยวที่เป็นที่รู้จักอย่างกว้างขวางของนักท่องเที่ยว จะต้องมีองค์ประกอบต่าง ๆ (6As) ดังนี้ แหล่งท่องเที่ยว (Attractions) การเข้าถึงแหล่งท่องเที่ยว (Accessibilities) กิจกรรมทางการท่องเที่ยว (Activities) สถานที่พักแรม (Accommodation) ลิงคำนวณความสะดวกในแหล่งท่องเที่ยว (Amenities) และการบริหารจัดการแหล่งท่องเที่ยว (Ancillary Services)

แหล่งท่องเที่ยวเกาะรัตนโกสินทร์ หมายถึง สถานที่ท่องเที่ยวในเชิงวัฒนธรรมของเกาะรัตนโกสินทร์ทั้งรูปชรร์และนามธรรม รูปธรรมได้แก่ งานจิตรกรรม ประติมากรรม

สถาบันกรรมและอาหารการกิน ส่วนนามธรรมได้แก่ การผสมผสานทางวัฒนธรรม วิถีชีวิต ความเป็นอยู่ ความเชื่อ ภาษา ประเพณีต่าง ๆ

นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศหมายถึงนักท่องเที่ยวที่เดินทางมาจากประเทศต่าง ๆ ทั่วโลกที่ใช้ภาษาอังกฤษเป็นภาษากลางในการสื่อสาร

ประโยชน์ที่จะได้รับจากการวิจัย

1. ได้แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมของภาครัตนโกสินทร์ทั้งชั้นในและชั้นนอกที่มีความเหมาะสม
2. ได้แหล่งท่องเที่ยวที่มีศักยภาพทางการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมสอดคล้องกับพัฒนารัฐของนักท่องเที่ยว
3. แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมของภาครัตนโกสินทร์ที่มีคุณภาพการบริการที่ดีสร้างความพึงพอใจแก่นักท่องเที่ยว การโฆษณาประชาสัมพันธ์ของภาครัฐและของภาคเอกชนผ่านสื่อต่าง ๆ โดยเฉพาะสื่อออนไลน์
4. ได้มีการดำเนินการด้านการตลาดเพื่อตอบสนองความต้องการและสร้างความพึงพอใจแก่นักท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม

บทที่ 2

เอกสารและงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

การวิจัยเรื่อง การส่งเสริมการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออกเฉียงเหนือ ภาคใต้กับการศึกษาทบทวนวรรณกรรมและงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง ดังนี้

1. แนวคิดเกี่ยวกับการท่องเที่ยวและนักท่องเที่ยว
2. แนวคิดเกี่ยวกับองค์ประกอบของแหล่งท่องเที่ยว
3. แนวคิดเกี่ยวกับการประเมินคุณภาพของแหล่งท่องเที่ยว
4. แนวคิดเกี่ยวกับการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างยั่งยืนและการท่องเที่ยวในเขตเมือง
5. แนวคิดการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม
6. แนวคิดเกี่ยวกับการบริการและส่วนประสมทางการตลาดบริการ (7Ps)
7. การจัดการการตลาดท่องเที่ยวระบบดิจิทัล
8. แนวคิดเกี่ยวกับการบริหารจัดการแบบบูรณาการ
9. แนวคิดเกี่ยวกับพฤติกรรมนักท่องเที่ยว
10. บริบทของภาคตะวันออกเฉียงเหนือ ขนาดและการตรวจสอบทรัพยากรท่องเที่ยว
11. งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

1. แนวคิดเกี่ยวกับการท่องเที่ยวและนักท่องเที่ยว

1.1 ความหมายของการท่องเที่ยว

ตามหลักสากล “การท่องเที่ยว” หมายถึง การเดินทางที่เป็นการท่องเที่ยว และต้องมีเงื่อนไขครบถ้วนอย่างน้อย 3 ประการคือ 1) ต้องเป็นการชั่วคราว 2) ต้องเป็นไปตามความจริงใจต้องการของผู้เดินทาง และ 3) ต้องมิใช่เพื่อรับสินจ้างในการนั้น (ตุย ชุมสาย, 2518)

การท่องเที่ยว (Tourism) หมายถึงการท่องเที่ยว โดยผู้ท่องเที่ยวไม่มุ่งหวังที่จะได้รับผลตอบแทน แต่เป็นการท่องเที่ยวเพื่อพักผ่อนหย่อนาHRM เพื่อทำนุบำรุงสุขภาพ และเพื่อตอบสนองความอยากรู้ อยากเห็น (ชาญวิทย์ เกษตรศิริ, 2540)

การท่องเที่ยวเป็นกิจกรรมอย่างหนึ่งของมนุษย์ซึ่งกระทำเพื่อพักผ่อนคลาย ความเครียดจากกิจกรรมประจำโดยปกติจะเดินทางจากที่หนึ่งไปยังอีกที่หนึ่ง โดยไม่คำนึงถึงระยะทางนั้นจะใกล้หรือไกลและการเดินทางนั้นจะมีการค้างแรมหรือไม่ (ปรีชา แดงโรจน์, 2544)

การท่องเที่ยวหมายถึง การเดินทางเพื่อความเพลิดเพลิน พักผ่อนหย่อนใจ และเป็นการเดินทางที่มีเงื่อนไข 3 ประการคือ 1) เดินทางจากที่อยู่อาศัยปกติไปยังที่อื่นเป็นการชั่วคราว 2) เดินทางด้วยความสมัครใจ และ 3) เดินทางด้วยจุดประสงค์ใด ๆ ก็ได้ที่ไม่ใช่การประกอบอาชีพหรือหารายได้ (ฉลองศรี พิมลสมพงศ์, 2544)

การท่องเที่ยว หมายถึง กิจกรรมที่เกี่ยวข้องกับการเคลื่อนไหว การโยกย้าย ของการเดินทางของบุคคลจากที่อยู่อาศัยปกติไปยังที่อื่นเป็นการชั่วคราวเพื่อวัตถุประสงค์ใด ๆ ที่ไม่ใช่เพื่อการหารายได้ (รัชพร จันทร์สว่าง, 2546)

การท่องเที่ยว หมายถึง การเดินทางของมนุษย์จากสถานที่หนึ่งไปยังอีกสถานที่หนึ่งหรือการเดินทางจากถิ่นพำนักอาศัยไปยังสถานที่อื่นเป็นการชั่วคราวด้วยความสมัครใจไปและเป็นการเดินทางด้วยเหตุผลของการท่องเที่ยว มิใช่เพื่อประกอบอาชีพหรือหารายได้ เช่น การเดินทางเพื่อการพักผ่อน การเดินทางเพื่อไปชมการแสดงขึ้นกีฬา การเดินทางเพื่อการศึกษา การเดินทางเพื่อการประชุม การสัมมนา การเดินทางเพื่อยืมญาติพี่น้องหรือเพื่อกลับคืน การเดินทางเพื่อแลกเปลี่ยนวัฒนธรรม เป็นต้น (จิรชญา มณีเนตร, 2552)

การท่องเที่ยว หมายถึง การเคลื่อนย้ายชั่วคราวของคนจากสถานที่และชีวิตการทำงานปกติในที่หนึ่งไปสู่อีกที่หนึ่งเพื่อทำกิจกรรมอย่างใดอย่างหนึ่งในสถานที่นั้น และได้รับความสะดวกสบายจากสิ่งอำนวยความสะดวกต่าง ๆ ที่สร้างขึ้นเพื่อตอบสนองความต้องการนั้น (Mason, 2008)

การท่องเที่ยวเป็นการเดินทางเพื่อจุดหมายต่าง ๆ โดยมีเหตุจูงใจ 4 ประเภท ดังนี้ 1) มุลเหตุทางด้านกายภาพ หมายถึง ความต้องการท่องเที่ยวเพื่อพักผ่อนหย่อนใจ เช่น เข้าร่วมกิจกรรมทางการกีฬา หรือรักษาสุขภาพ พักผ่อนตากอากาศชายทะเลหรือร่วมกิจกรรมบันเทิงต่าง ๆ 2) มุลเหตุจูงใจทางวัฒนธรรม หมายถึง ความต้องการเรียนรู้เรื่องต่าง ๆ ในแหล่งอื่นที่มิใช่ที่อยู่เดิม ไม่ว่าจะเป็นด้านศิลปวัฒนธรรม นายศิลป์ ศิริยะศศิลป์ ประเพณี ต่าง ๆ 3) มุลเหตุจูงใจด้านความสัมพันธ์ระหว่างบุคคล หมายถึง ความต้องการพบปะสังสรรค์กับผู้คนใหม่ ๆ หรือเพื่อ้อนเกา ญาติพี่น้อง และ 4) มุลเหตุจูงใจด้านสถานภาพและเกียรติภูมิ หมายถึง ความต้องการพัฒนาตนเองให้มีฐานะหรือเกียรติภูมิสูง อาจเป็นไปเพื่อการศึกษา การประชุมและการติดต่อธุรกิจ (McIntosh, 1980)

ความหมายของการท่องเที่ยวจากนิยามขององค์กรสหประชาชาติ (United Nations) ที่ได้จัดการประชุมว่าด้วยการเดินทาง และท่องเที่ยวระหว่างประเทศขึ้น ณ กรุงโรม ประเทศไทย เมื่อปี พ.ศ. 2506 ได้กำหนดว่า การเดินทางที่เป็นการท่องเที่ยวจะต้องมีลักษณะ 3 ประการดังนี้

- 1) เป็นการเดินทางจากที่อยู่อาศัยปกติไปยังสถานที่อื่นชั่วคราว
- 2) เป็นการเดินทางด้วยความสมัครใจ
- 3) เป็นการเดินทางด้วยวัตถุประสงค์ใด ๆ ก็ตาม ที่ไม่ใช่เพื่อการประกอบอาชีพหรือหารายได้ (สุรัตน์ จุชากรณ์, 2546)

ความมุ่งหมายหรือวัตถุประสงค์ของการเดินทาง แบ่งออกได้เป็น 9 อย่างดังนี้

- 1) เพื่อพักผ่อนในวันหยุด (Holidays) เป็นความมุ่งหมายในการเดินทางเพื่อพักผ่อนในวันหยุด
- 2) เพื่อวัฒนธรรมและศาสนา (Culture and Religion) เป็นความมุ่งมั่นในการเดินทางเพื่อเรียนรู้เกี่ยวกับวัฒนธรรมท้องถิ่นอื่น ๆ ที่น่าสนใจ
- 3) เพื่อการศึกษา (Education) เป็นความมุ่งหมายในการเดินทางเพื่อการศึกษาวิจัย ดูงานและสอนหนังสือในท้องถิ่นอื่น ๆ
- 4) เพื่อการกีฬาและบันเทิง (Sport and Recreation) เป็นความมุ่งหมายในการเดินทางเพื่อซึมการแข่งขันกีฬา หรือเข้าร่วมการแข่งขันกีฬาในท้องถิ่น
- 5) เพื่อชมประวัติศาสตร์และความสนใจพิเศษ (History and Special Interest) เป็นความมุ่งหมายในการเดินทางเพื่อชมโบราณสถาน และสิ่งอื่น ๆ ที่น่าสนใจเกี่ยวกับข้อเท็จจริงทางประวัติศาสตร์
- 6) เพื่องานอดิเรก (Hobbies) เป็นความมุ่งหมายในการเดินทาง เพื่อทำงานอดิเรกต่าง ๆ
- 7) เพื่อเยี่ยมเยือนญาติมิตร (Visiting friends and relatives) เป็นความมุ่งหมายในการเดินทางเพื่อเยี่ยมเยือนญาติมิตรที่อยู่ห่างไกลท้องถิ่น
- 8) เพื่อธุรกิจ (Businesses) เป็นการเดินทางที่มีจุดหมายเพื่อธุรกิจ แต่ได้จัดเวลาไว้นอกเหนือจากการปฏิบัติงานหรือการเจรจาทางธุรกิจเพื่อการท่องเที่ยวในท้องถิ่นนั้น ๆ
- 9) เพื่อการประชุมและสัมมนา (Conference and Congress) เป็นความมุ่งหมายในการเดินทางเพื่อเข้าร่วมประชุม สัมมนาในท้องถิ่น

สรุปความหมายและวัตถุประสงค์ของการท่องเที่ยวคือการเดินทางไปยังสถานที่อื่นได้ด้วยความสมัครใจ โดยไม่ได้เดินทางไปเพื่อจุดประสงค์ในการทำงาน การหารายได้หรือการรับค่าจ้าง แต่ต้องเป็นการเดินทางเพื่อการพักผ่อน การเรียนรู้ หรือเพื่อจุดประสงค์อื่น ๆ ในสถานที่ท้องถิ่นต่าง ๆ ซึ่งจะมีสภาพแวดล้อม สังคมและวัฒนธรรมที่แตกต่างกันไป หรือตามวัตถุประสงค์ของนักท่องเที่ยวนั้น ๆ โดยต้องมีระยะเวลาไม่เกิน 1 ปี และเป็นวัตถุประสงค์

ทางด้านศึกษาวัฒนธรรม ศาสนาและชุมชนที่ทางประวัติศาสตร์ ผู้วิจัยใช้แนวคิดการท่องเที่ยวคือ การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมซึ่งเป็นวัตถุประสงค์หนึ่งของการท่องเที่ยว

1.2 ความหมายของนักท่องเที่ยว

นักท่องเที่ยวหมายถึง ผู้ที่เดินทางจากต้นที่อยู่อาศัยไปยังสถานที่อื่นเป็นการชั่วคราวเป็นเวลาอย่างน้อย 24 ชั่วโมงขึ้นไป ด้วยความสมัครใจและมีวัตถุประสงค์ในการเดินทางที่แตกต่างกัน แต่ไม่ใช่เพื่อประกอบอาชีพหรือหารายได้ที่จุดหมายปลายทาง ซึ่งนักท่องเที่ยวถือว่า เป็นองค์ประกอบที่สำคัญที่สุดของการท่องเที่ยว โดยองค์การการท่องเที่ยวโลกได้ให้ความหมายของนักท่องเที่ยว โดยเสนอแนะให้ประเทศสมาชิกใช้คำว่า “ผู้มาเยือน” (จิรชญา มณีเนตร, 2552)

นักท่องเที่ยว หมายถึง ผู้เดินทางจากที่อยู่อาศัยปกติไปยังที่อื่นเป็นการชั่วคราว ซึ่งเรียกรวมกันทั้งนักท่องเที่ยวที่เป็นผู้มาเยือน (Visitor) แบ่งได้เป็น 2 ลักษณะคือ

ลักษณะที่ 1 แบ่งตามช่วงเวลาที่ใช้ในการไปเยือนและการพักค้างแรม ณ สถานที่ที่ไปเยือน แบ่งออกเป็น 2 กลุ่มคือ

1) นักท่องเที่ยว หมายถึง ผู้ที่เยือนชั่วคราวซึ่งพำนักอยู่ ณ สถานที่ไปเยือนอย่างน้อย 24 ชั่วโมง และมีการพักค้างคืนอย่างน้อย 1 คืน แต่ไม่เกิน 1 ปี ได้แก่ 1.1) ผู้ที่ไม่มีที่พำนักในสถานที่ที่ไปเยือน 1.2) ผู้มีลักษณะของประเทศไทย หรือเดิมเป็นคนไทยในต่างประเทศ แต่บ้านไม่ได้มีที่พำนักอยู่ ณ สถานที่ที่ไปเยือนแล้ว และ 1.3) ผู้ที่เป็นลูกเรือ (พนักงานปฏิบัติหน้าที่บนเครื่องบินและเรือโดยสาร) ซึ่งไม่มีที่พำนัก ณ สถานที่ไปเยือน ซึ่งเข้าไปพักค้างคืน ณ สถานที่ที่ไปเยือนนั้น

2) นักท่องเที่ยว หมายถึง ผู้มาเยือนชั่วคราว ซึ่งพำนักอยู่ ณ สถานที่นั้นอย่างกว่า 24 ชั่วโมงและไม่พักค้างคืน ได้แก่ 2.1) ผู้โดยสารเรือสำราญหรือเรือเดินสมุทร ซึ่งมาแ雷ะพักเพียงชั่วคราวและไม่ได้พักค้างคืน 2.2) ผู้มาเยือนจากสถานที่นั้นภายในวันเดียว กัน และ 3) ผู้ที่เป็นลูกเรือ (พนักงานปฏิบัติหน้าที่บนเครื่องบินและเรือโดยสาร) ซึ่งไม่ได้มีที่พำนักที่อยู่อาศัย ณ ต่างประเทศหรือสถานที่นั้น และแ雷ะพักเพียงชั่วคราวในเวลาไม่เกิน 24 ชั่วโมง

ลักษณะที่ 2 แบ่งตามที่พำนักของผู้มาเยือน ซึ่งสามารถแบ่งผู้มาเยือนได้ 3 กลุ่มดังนี้

1) ผู้มาเยือนขาเข้า (Inbound Visitor) หมายถึง ผู้มาเยือนที่มีที่พำนักในต่างประเทศและเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในอีกประเทศหนึ่ง

2) ผู้มาเยือนขาออก (Outbound Visitor) หมายถึง ผู้มาเยือนที่

มีถิ่นพำนักอยู่ในประเทศไทยนั่งและเดินทางออกไปยังประเทศไทยอื่น

3) ผู้มาเยือนภายในประเทศ (Domestic Visitor) หมายถึง
ผู้มาเยือนที่มีถิ่นพำนักอยู่ในประเทศไทยและเดินทางท่องเที่ยวภายในประเทศไทยนั่น ๆ (สุวัฒน์
จุชากรน์ และจริญญา เจริญสุกใส, 2546)

กรรมการท่องเที่ยว (2563) กล่าวไว้ว่า นักท่องเที่ยวถือได้ว่าเป็นองค์ประกอบที่สำคัญของการท่องเที่ยว ถ้าไม่มีนักท่องเที่ยว การท่องเที่ยวจะเกิดขึ้นไม่ได้ การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยแบ่งนักท่องเที่ยวและนักท่องน้ำดังนี้

1) นักท่องเที่ยว (Tourists) หมายถึง ผู้ที่เดินทางไปอยู่ในสถานที่ที่ไม่ใช่ที่พำนักถาวรสัปดาห์ ซึ่งเป็นการเดินทางไปอยู่ชั่วคราวตั้งแต่ 24 ชั่วโมงขึ้นไป (มีการค้างคืนอย่างน้อย 1 คืน) แต่ไม่เกิน 90 วัน เป็นการเดินทางโดยสมัครใจ ด้วยวัตถุประสงค์ใด ๆ ก็ตาม ที่ไม่ใช่การไปประกอบอาชีพ หรือหารายได้ ทั้งนี้ผู้โดยสารมาทางเรือสำราญทางทะเลแล้วไม่พักค้างคืนบนฝั่ง ไม่นับเป็นนักท่องเที่ยว จำแนกเป็นดังนี้

1.1) นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศหรือนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่เดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในประเทศไทย

1.2) นักท่องเที่ยวภายในประเทศ (Domestic Tourists) หมายถึง นักท่องเที่ยวที่มีถิ่นที่อยู่หรือที่พำนักถาวรสัปดาห์ในประเทศไทยในจังหวัดใดจังหวัดหนึ่ง ซึ่งอาจจะเป็นชาวไทยหรือชาวต่างชาติที่พำนักอาศัยถาวรอよู่ในประเทศไทยก็ได้ และมีการเดินทางท่องเที่ยวไปในจังหวัดอื่น ๆ

2) นักท่องเที่ยว หมายถึง ผู้ที่เดินทางไปอยู่ในสถานที่ที่ไม่ใช่ที่พำนักถาวรสัปดาห์ ซึ่งเป็นการเดินทางไปอยู่ชั่วคราวในระยะเวลาสั้น ๆ ไม่ถึง 24 ชั่วโมง (ไม่ได้พักค้างคืน) และเดินทางโดยสมัครใจด้วยวัตถุประสงค์ใด ๆ ก็ตามที่ไม่ใช่การประกอบอาชีพหรือหารายได้ ทั้งนี้ผู้โดยสารเรือสำราญทางทะเลที่ค้างพักแรมในเรือสำราญจะนับว่า เป็นนักท่องเที่ยว แบ่งได้ดังนี้

2.1) นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ (Foreign Excursionists) หมายถึง นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่เดินทางมาจากต่างประเทศมาท่องเที่ยวในประเทศไทย

2.2) นักท่องเที่ยวภายในประเทศ (Domestic Excursionists) หมายถึง นักท่องเที่ยวชาวไทยหรือชาวต่างประเทศที่มีถิ่นพำนักอยู่หรือที่พำนักถาวรสัปดาห์ในประเทศไทย ในจังหวัดใดจังหวัดหนึ่ง ซึ่งอาจจะเป็นชาวไทยหรือชาวต่างประเทศที่มีถิ่นพำนักอยู่หรือถิ่นที่พำนักถาวรอよู่ในประเทศไทยก็ได้ และมีการเดินทางท่องเที่ยวไปในจังหวัดอื่น ๆ

3) ผู้มาเยือน (Visitors) หมายถึง ผู้ที่เดินทางเข้ามาในประเทศไทยที่เป็นนักท่องเที่ยวหรือนักท่องน้ำใจ โดยต้องแต่คุณสมบัติหรือนิยามข้อใด (กรมการท่องเที่ยว, 2563)

นักท่องเที่ยวหมายถึง ผู้ที่มาเยือนชั่วคราวซึ่งมักจะมาพักอาศัยอยู่ในประเทศไทยที่มาเยือนไม่น้อยกว่า 24 ชั่วโมง มีวัตถุประสงค์อย่างใดอย่างหนึ่งหรือหลายอย่างดังนี้

- 1) เพื่อการพักผ่อน ความเพลิดเพลิน สุขภาพ การศึกษา การกีฬา
- 2) เพื่อดำเนินธุรกิจและการประชุมต่าง ๆ
- 3) เพื่อย้ายเมืองครอบครัวและญาติพี่น้อง
- 4) เพื่อราชการและติดต่อธุรกิจ

สรุปได้ว่า นักท่องเที่ยวหมายถึง ผู้ที่เดินทางจากที่ใดที่หนึ่งไปยังที่ใดที่หนึ่งที่ไม่ใช่ที่ต้นที่อยู่ถาวรของตน เป็นการเดินทางโดยสมัครใจ ไม่ได้ถูกบังคับ โดยเดินทางไปอยู่ชั่วคราวตั้งแต่ 24 ชั่วโมงขึ้นไป แต่ไม่เกิน 90 วัน ด้วยวัตถุประสงค์ใด ๆ ก็ตามที่ไม่ใช่การประกอบอาชีพหรือหารายได้ และนักท่องน้ำใจ หมายถึงผู้ที่เดินทางไปอยู่ ณ สถานที่ใดที่หนึ่งที่ไม่ใช่ที่ต้นพำนักถาวรของตน โดยเดินทางด้วยความสมัครใจ เพื่อวัตถุประสงค์ใด ๆ ก็ตามที่ไม่ใช่การประกอบอาชีพหรือหารายได้ในระยะเวลาอันสั้น ไม่ถึง 24 ชั่วโมง โดยไม่ได้พักค้างคืนในสถานที่นั้น ๆ ผู้เดียว จะใช้นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่เดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่เกาะรัตนโกสินทร์ไม่ว่าจะเดินทางมาเที่ยวในวันเดียวหรือพักแรมหรือไม่ก็ตามเป็นกลุ่มตัวอย่างในการวิจัยเชิงปริมาณ

2. แนวคิดเกี่ยวกับองค์ประกอบของแหล่งท่องเที่ยว

บุษบา สิทธิกร และสิริวัฒนา ใจมา (2552) กล่าวถึง การพิจารณาความพร้อมของแหล่งท่องเที่ยวในการพัฒนาที่สำคัญ (2As) ได้แก่

1) ที่พักในแหล่งท่องเที่ยว (Accommodation) เป็นปัจจัยสำคัญอย่างหนึ่งที่จะสามารถรองรับนักท่องเที่ยวภายในแหล่งท่องเที่ยวต่าง ๆ ทั้งนี้เนื่องจากหากแหล่งท่องเที่ยวต่าง ๆ ไม่มีความพร้อมในด้านที่พักยอมรับผลกระทบต่อการขยายตัวทางการท่องเที่ยวโดยตรง หากที่พักในแหล่งท่องเที่ยวต่าง ๆ มีความหลากหลาย และสะดวกสบายก็จะมีผลต่อการตัดสินใจเดินทางเพื่อมาพักผ่อนและท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยวได้ดังนั้นที่พักในแหล่งท่องเที่ยวจึงเป็นองค์ประกอบทางการท่องเที่ยวที่สำคัญประการหนึ่ง

2) กิจกรรมการท่องเที่ยว (Activities) ได้แก่ กิจกรรมประเภท และเทคโนโลยี ที่เป็นเอกลักษณ์เฉพาะของแหล่งท่องเที่ยว ทั้งกิจกรรมขนาดใหญ่ และกิจกรรมขนาดเล็ก มีกำหนดการและควบคุมการจัดกิจกรรมให้มีความเหมาะสม และปลอดภัย เช่น กิจกรรมการ

ดำเนินการ ล่องเรือแคนู เทศกาลดอกไม้บาน เทศกาลออาหารและการประกวดแข่งขันต่าง ๆ เป็นต้น (บุญภา สิทธิ์กิจ และสิริวัฒนา ใจมา, 2552)

กุลาดี ละม้ายจีนได้อธิบายถึงองค์ประกอบของแหล่งท่องเที่ยวดังนี้

องค์ประกอบของแหล่งท่องเที่ยวมีองค์ประกอบหลัก 5 ประการ (5 As) ดังนี้

1) แหล่งท่องเที่ยว (Attractions) แหล่งท่องเที่ยวเป็นสิ่งดึงดูดใจให้นักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยว แหล่งท่องเที่ยว จึงเป็นองค์ประกอบที่สำคัญที่สุดในปัจจัยดึงที่จะทำให้นักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยวในสถานที่ท่องเที่ยวต่าง ๆ

2) การเข้าถึง (Accessibilities) การเข้าถึงแหล่งท่องเที่ยวเป็นองค์ประกอบที่จำเป็นที่จะต้องมีเส้นทางการคมนาคมเพื่อเข้าถึงหรือเชื่อมต่อแหล่งท่องเที่ยวอื่น ๆ ที่อยู่ใกล้เคียงได้และต้องเป็นเส้นทางที่สามารถเดินทางอย่างปลอดภัย

3) สิ่งอำนวยความสะดวก (Amenities) ในแหล่งท่องเที่ยว เป็นองค์ประกอบที่สำคัญในการอำนวยความสะดวกแก่นักท่องเที่ยว ได้แก่ สิ่งอำนวยความสะดวกขั้นพื้นฐานในแหล่งท่องเที่ยว เช่น ไฟฟ้า น้ำประปา เป็นต้น

4) สถานที่พักแรม (Accommodations) แหล่งท่องเที่ยวต่าง ๆ หรือสถานที่ใกล้เคียงจะต้องมีบริการที่พักแรมเพื่ออำนวยความสะดวกแก่นักท่องเที่ยวที่เดินทางมาจากสถานที่ห่างไกลและต้องพักแรมในสถานที่พักแรมในแหล่งท่องเที่ยวหรือสถานที่ใกล้เคียง

5) กิจกรรม (Activities) เป็นองค์ประกอบหนึ่งที่มีความสำคัญ เพราะในแหล่งท่องเที่ยวหนึ่ง ๆ จะต้องมีกิจกรรมเพื่อให้นักท่องเที่ยวได้เข้าร่วมกิจกรรมนั้น ๆ เช่น การซึมการสาขิตการทำอาหารท้องถิ่น การเดินเที่ยวชมโบราณสถานหรือศาสนสถานในแหล่งท่องเที่ยว เป็นต้น (กุลาดี ละม้ายจีน, 2552)

เติดชาย ช่วยบำรุง (2552) กล่าวถึงองค์ประกอบของแหล่งท่องเที่ยวไว้ว่า การท่องเที่ยวนอกจากจะเป็นอุตสาหกรรมที่เป็นเอกลักษณ์เฉพาะที่แตกต่างจากอุตสาหกรรมอื่น ๆ แล้ว ยังมีลักษณะพิเศษอีกประการหนึ่งคือ อุตสาหกรรมที่rootown กล่าวคือ การท่องเที่ยวเป็นการรวมตัวของอุตสาหกรรมอื่น ๆ อย่างน้อย 5 องค์ประกอบคือ

1) ที่พัก (Accommodation) หมายถึง สถานที่ที่จัดไว้เพื่อให้คนเดินทางหรือนักท่องเที่ยวได้เข้าพัก พร้อมการบริการอาหารและเครื่องดื่ม ซึ่งปัจจุบันธุรกิจที่พักได้พัฒนาเรื่อยมา โดยมีรูปแบบการจัดบริการต่าง ๆ เพื่ออำนวยความสะดวกให้กับลูกค้าอย่างสูงสุด มีการบริหารงานในระบบเครือข่ายทั้งในรูปแบบของเครือข่ายท้องถิ่นและเครือข่ายระหว่างประเทศมากขึ้น ทั้งนี้การพัฒนาธุรกิจที่พักรูปแบบต่าง ๆ ยังเป็นแรงผลักให้มีการแข่งขันกันสูงขึ้น ทั้งในระบบมาตรฐานการบริการที่สูงขึ้น และการดูแลรักษาสิ่งแวดล้อมควบคู่กับการ

บริหารจัดการที่เอื้อประโยชน์ต่อนักท่องเที่ยว ระบบเศรษฐกิจของประเทศชาติ และมีความยั่งยืนของการท่องเที่ยวมากยิ่งขึ้น

2) การคมนาคม (Accessibility) เป็นองค์ประกอบหนึ่งที่สำคัญเนื่องจากมีบทบาทในการเคลื่อนย้ายนักท่องเที่ยวไปยังแหล่งท่องเที่ยวต่าง ๆ ทั่วโลก ซึ่งการคมนาคมในปัจจุบันได้ถูกพัฒนาสามารถตอบสนองการเดินทางท่องเที่ยวได้หลายรูปแบบ เช่น ชุมชน การบิน การเดินเรือ และการคมนาคมขนส่งทางรถยนต์ รถโดยสาร รถไฟ รถไฟฟ้า เป็นต้น

3) สิ่งดึงดูดใจ (Attraction) หมายถึง ทรัพยากรธรรมชาติท่องเที่ยวที่สามารถดึงดูดให้นักท่องเที่ยวเดินทางไปท่องเที่ยวได้ เช่น สิ่งดึงดูดใจประเภทแหล่งท่องเที่ยวทางธรรมชาติ ได้แก่ ทะเล ภูเขา น้ำตก เกาะ แม่น้ำ หาดทราย ฯลฯ สิ่งดึงดูดใจประเภทวัฒนธรรม ชนบธรรมเนียมประเพณี ได้แก่ ประเพณีสงกรานต์ ลอยกระทง งานแห่เทียนพรรษา เป็นต้น ซึ่งสิ่งดึงดูดใจนี้หมายรวมถึง สิ่งที่เกิดจากการเปลี่ยนแปลงหรือมีความติดต่อและเป็นที่สนใจ กว่าแหล่งอื่น ๆ เช่น ทะเลหมอก ทะเลแวงก บ่อน้ำพุร้อน เป็นต้น

4) สิ่งอำนวยความสะดวก (Amenity) หมายถึง สิ่งที่จัดขึ้นเพื่อให้อีกประโยชน์ และอำนวยความสะดวกแก่นักท่องเที่ยว เช่น ถนน ไฟฟ้า น้ำประปา โทรศัพท์ แผนที่ อินเตอร์เน็ต ศูนย์ให้บริการข้อมูลทางการท่องเที่ยว เป็นต้น

5) กิจกรรมต่าง ๆ ด้านการท่องเที่ยว (Activity) หมายถึง ผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยวที่ถูกสร้างขึ้น โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อส่งเสริมและดึงดูดให้เกิดการท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวมากยิ่งขึ้น นอกเหนือไปจากการไปเยี่ยมชมแหล่งท่องเที่ยวเท่านั้น โดยรูปแบบของกิจกรรมต่าง ๆ จะแตกต่างกันตามประเภทของแต่ละแหล่งท่องเที่ยว ได้แก่ กิจกรรมการท่องเที่ยวทางธรรมชาติ เช่น การเดินป่า การนั่งช้าง การดูนก ฯลฯ กิจกรรมการท่องเที่ยวทางทะเล เช่น การดำน้ำ การตกปลา เป็นต้น (เดชชัย ช่วยบำรุง, 2552)

Buhalis (2000) ได้อธิบายความหมายขององค์ประกอบทางการท่องเที่ยวไว้ว่า องค์ประกอบสำคัญทางการท่องเที่ยวประกอบด้วย 6 ประการ (6As) ดังนี้

1. แหล่งท่องเที่ยว (Attractions) เช่น แหล่งท่องเที่ยวทางธรรมชาติ แหล่งท่องเที่ยวที่มีมนุษย์สร้างขึ้น สถาปัตยกรรมและการจัดการที่ดินกิจกรรมพิเศษ

2. การเข้าถึง (Accessibilities) คือ ระบบการคมนาคม สถานีขนส่งผู้โดยสาร และยานพาหนะที่ใช้ในการขนส่ง

3. สิ่งอำนวยความสะดวก (Amenities) คือ สถานที่พัก การจัดเลี้ยงและการบริการ การท่องเที่ยวได้รับการเตรียมโดยคนกลางระหว่างนักท่องเที่ยวและเจ้าบ้าน

4. โปรแกรมการท่องเที่ยวสำเร็จรูป (Available Packages) คือ รายการ

ท่องเที่ยวที่เต็รีมโดยคนกลางระหว่างนักท่องเที่ยวกับเจ้าบ้าน

5. กิจกรรม (Activities) คือ กิจกรรมที่เกิดขึ้นระหว่างนักท่องเที่ยวอยู่ในพื้นที่ท่องเที่ยว

6. การให้บริการของแหล่งท่องเที่ยว (Ancillary Services) ได้แก่ โรงพยาบาล ธนาคาร ที่ทำการไปรษณีย์และโทรคมนาคม (Buhalis, 2000)

Pelasol, J. (2012) กล่าวว่า องค์ประกอบทางการท่องเที่ยวมี 6 ประการ (6As) คือ 1) แหล่งท่องเที่ยว (Attractions) 2) การเข้าถึง (Accessibilities) 3) สิ่งอำนวยความสะดวก (Amenities) 4) การให้บริการของแหล่งท่องเที่ยว (Ancillary Services) 5) ที่พัก (Accommodation) และ 6) กิจกรรม (Activities) (Pelasol, 2012)

สรุปได้ว่า แหล่งท่องเที่ยวที่ได้ที่หนึ่งที่เป็นแหล่งท่องเที่ยวที่ได้รับความนิยมจากนักท่องเที่ยวหรือแหล่งท่องเที่ยวที่จะได้รับการพัฒนาให้เป็นแหล่งท่องเที่ยวที่เป็นที่รู้จักอย่างกว้างขวางของนักท่องเที่ยว จะต้องมีองค์ประกอบต่าง ๆ ครบถ้วนเพื่ออำนวยความสะดวกแก่นักท่องเที่ยวให้สามารถเดินทางเข้าสู่แหล่งท่องเที่ยวโดยย่างสะดวก ปลอดภัย สร้างความประทับใจแก่นักท่องเที่ยวและทำให้นักท่องเที่ยวเดินทางกลับมาเยือน รวมทั้งบอกร่องแก่นักท่องเที่ยวลุமื่น ๆ ให้เข้ามายังแหล่งท่องเที่ยวนั้น ๆ ผู้จัดใช้หลักองค์ประกอบของแหล่งท่องเที่ยว (6As) มาใช้ในการศึกษาพัฒนาระบบท่องเที่ยวในประเทศไทย

3. แนวคิดในการประเมินศักยภาพของการท่องเที่ยว

3.1 ความหมายของศักยภาพของแหล่งท่องเที่ยว

ศักยภาพของแหล่งท่องเที่ยว คือ ความพร้อมของแหล่งท่องเที่ยวที่เอื้ออำนวยต่อการพัฒนา การปรับปรุง หรือการทำให้เกิดความเปลี่ยนแปลง รวมถึงความนำเสนอของท้องถิ่นนั้นว่า มีเพียงพอที่จะดึงดูดใจนักท่องเที่ยวให้ติดสินใจเดินทางไปยังแหล่งท่องเที่ยวนั้น หรือไม่

3.2 หลักเกณฑ์การประเมินศักยภาพของแหล่งท่องเที่ยว

กระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬา มีวิสัยทัศน์ในยุทธศาสตร์กระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬาฉบับที่ 4 (พ.ศ. 2560-2564) ว่า มุ่งพัฒนาและบูรณาการด้านการท่องเที่ยวและกีฬา สร้างเสริมความเจริญเติบโตของเศรษฐกิจและสังคมของประเทศ โดยมีพันธกิจ 5 ข้อ ดังนี้

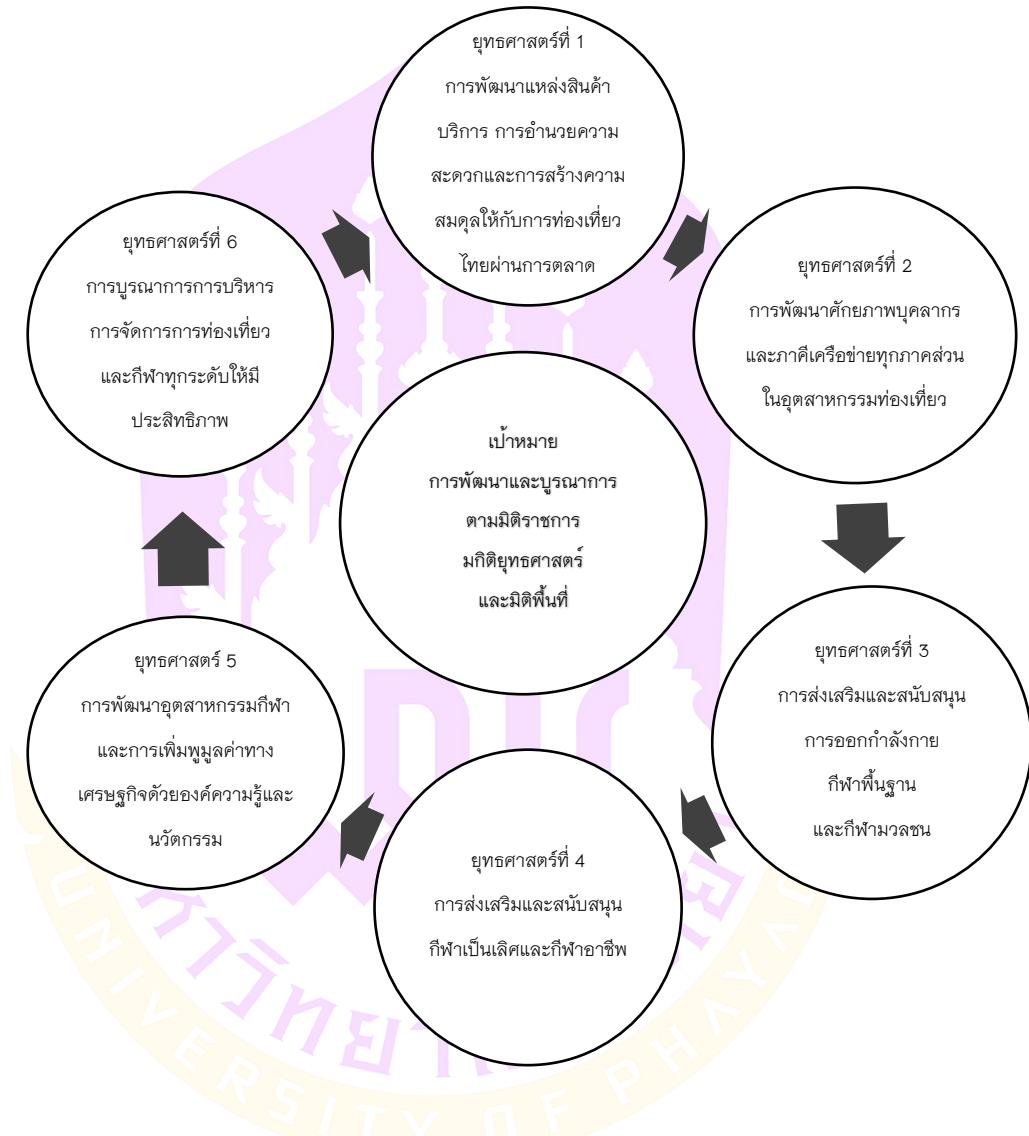
- 1) จัดทำนโยบายและยุทธศาสตร์เพื่อการพัฒนาการท่องเที่ยวและกีฬาที่

สอดคล้องกับแนวทางการพัฒนาประเทศ

- 2) กำหนดแนวทางในการจัดสรรงรภการเพื่อสนับสนุนการดำเนินงานของทุกภาคส่วนอย่างมีประสิทธิภาพ และนำนโยบายและยุทธศาสตร์ไปสู่การปฏิบัติจริงอย่างได้ผล
- 3) พัฒนาปัจจัยสนับสนุนด้านการท่องเที่ยวและกีฬาที่จำเป็น ทั้งในด้านบุคลากร โครงสร้างพื้นฐาน และปัจจัยสนับสนุนอื่น ๆ ที่จำเป็นอย่างครบถ้วนและได้มาตรฐาน
- 4) พัฒนาระบบทেคโนโลยีและสารสนเทศเพื่อการบริหารและเพื่อการให้บริการ ตลอดจนองค์ความรู้และนวัตกรรมต่าง ๆ ที่สามารถเพิ่มมูลค่าทางเศรษฐกิจของอุตสาหกรรมการท่องเที่ยวและกีฬา
- 5) สร้างให้เกิดการทำงานร่วมกันระหว่างหน่วยงานในอุตสาหกรรม การท่องเที่ยวและกีฬาในแบบบูรณาการร่วมกับทุกภาคส่วนที่มีความเกี่ยวข้อง มีเป้าหมายของการดำเนินงานตามประเด็นยุทธศาสตร์คือ การพัฒนาและบูรณาการตามมิติราชการ (Function Base) มิติยุทธศาสตร์ (Agenda Base) และมิติพื้นที่ (Area Base) โดยแบ่งออกเป็นเป้าหมายตามพันธกิจดังนี้
 - 1) นโยบายและยุทธศาสตร์เพื่อการพัฒนาการท่องเที่ยวและกีฬา ประสบความสำเร็จในการพัฒนาแหล่งสินค้า บริการและการอำนวยความสะดวกในตลาด การท่องเที่ยวและกีฬาอย่างมีความสมดุลและยั่งยืนสอดคล้องกับแนวทางการพัฒนาประเทศ ในภาพรวม
 - 2) การจัดสรรงรภการเพื่อการดำเนินงานของทุกภาคส่วนนั้นเป็นไปอย่างสมดุลและเพียงพอ การกระจาย การพัฒนานั้นเป็นไปอย่างทั่วถึงในระดับพื้นที่ ทำให้ชุมชนมีความสามารถในการแข่งขันและได้รับโอกาสจากตลาดการท่องเที่ยวและกีฬาอย่างทั่วถึง
 - 3) บุคลากรและภาคีเครือข่ายทุกภาคส่วนในตลาดการท่องเที่ยวและกีฬามีคุณภาพและสามารถแข่งขันได้อย่างมีประสิทธิภาพ ตลอดจนได้รับปัจจัยสนับสนุนและมาตรฐานต่าง ๆ ที่จำเป็นในการส่งเสริมให้อุตสาหกรรมการท่องเที่ยวและกีฬาของประเทศไทย ประสบความสำเร็จในระดับสากล
 - 4) อุตสาหกรรมการท่องเที่ยวและกีฬาเป็นอุตสาหกรรมที่สามารถสร้างมูลค่าเพิ่มทางเศรษฐกิจได้ผ่านการพัฒนาระบบทেคโนโลยีสารสนเทศเพื่อการบริหารและให้บริการ ตลอดจนการพัฒนาองค์ความรู้และสร้างสรรค์นวัตกรรมใหม่ ๆ อย่างเป็นระบบ
 - 5) การบริหารและการจัดการการท่องเที่ยวและกีฬาเป็นไปอย่างมีประสิทธิภาพและมีการบูรณาการร่วมกับทุกระดับและทุกภาคส่วนที่มีความเกี่ยวข้อง และ

ทุกฝ่ายสามารถมีส่วนร่วมในการพัฒนาอุตสาหกรรมการท่องเที่ยวและกีฬาได้อย่างแท้จริง
จากเป้าหมายข้างต้น สามารถจำแนกประเด็นยุทธศาสตร์ 6 ประเด็น²
ยุทธศาสตร์ โดยแต่ละประเด็นยุทธศาสตร์มีตัวชี้วัดและมาตรการและแนวทางปฏิบัติตามภาพ

2



ภาพ 2 เป้าหมายและประเด็นยุทธศาสตร์กระบวนการท่องเที่ยวและกีฬาฉบับที่ 4

(พ.ศ. 2560–2564)

ที่มา: ยุทธศาสตร์กระบวนการท่องเที่ยวและกีฬาฉบับที่ 4

ยุทธศาสตร์ที่มีความล้มเหลวในการพัฒนาและประเมินศักยภาพแหล่งท่องเที่ยวมีดังนี้
**ยุทธศาสตร์ที่ 1 การพัฒนาแหล่ง สินค้า บริการ การอำนวยความสะดวกและ
การสร้างความสมดุลให้กับการท่องเที่ยวไทยผ่านการตลาด**

ตาราง 2 ตัวชี้วัดยุทธศาสตร์ที่ 1

ตัวชี้วัด	ค่าเป้าหมาย				
	2560	2561	2562	2563	2564
1. ร้อยละความสำเร็จของการแผนการ ดำเนินงานด้านการพัฒนา แหล่งสินค้า และบริการด้าน การท่องเที่ยว	ร้อยละ 80 ต่อปี	ร้อยละ 80 ต่อปี	ร้อยละ 80 ต่อปี	ร้อยละ 80 ต่อปี	ร้อยละ 80 ต่อปี
2. ร้อยละความพึงพอใจของ นักท่องเที่ยวเป้าหมายต่อ ความปลอดภัย คุณภาพและ มาตรฐานในแหล่งสินค้าและบริการ ด้านการท่องเที่ยว	ร้อยละ 80 ต่อปี	ร้อยละ 80 ต่อปี	ร้อยละ 80 ต่อปี	ร้อยละ 80 ต่อปี	ร้อยละ 80 ต่อปี
3. อัตราการเติบโตของรายได้ จากการท่องเที่ยวรวม	ร้อยละ 8 ต่อปี				

มาตรการและแนวทางปฏิบัติ

1) พัฒนาแหล่งสินค้า และบริการด้านการท่องเที่ยวบนฐานของความสมดุล
และยั่งยืน โดยเป็นการยกระดับมาตรฐานของแหล่ง สินค้าและบริการของกรุงเทพฯ
ประเทศไทยที่มีศักยภาพ พร้อมกับการกระจายความเริ่มเติบโตไปยังสถานที่ท่องเที่ยวที่มี
ศักยภาพแหล่งรองเพื่อเป็นการรักษาสมดุลเชิงพื้นที่ พร้อมทั้งสร้างความยั่งยืนของแหล่ง สินค้า
และบริการด้านการท่องเที่ยวที่อาศัยทรัพยากรด้านการพัฒนาและพื้นที่แหล่งท่องเที่ยวใหม่
ศักยภาพเพื่อรับการท่องเที่ยวเพื่อคนทั่วโลก

2) สนับสนุนและพัฒนาด้านการอำนวยความสะดวกและความปลอดภัยแก่
นักท่องเที่ยว โดยการนำระบบเทคโนโลยีสารสนเทศมาใช้เพื่อรับการสนับสนุนภาค

การท่องเที่ยว เพิ่มความปลอดภัยและมั่นใจในการเดินทางมาท่องเที่ยวในประเทศไทย แก่นักท่องเที่ยวด้วยการปรับปรุง พัฒนาระดับมาตรการ วิธีการ การทำเนินการ ด้านความปลอดภัยแก่นักท่องเที่ยว

3) ส่งเสริมการกระจายการเดินทางท่องเที่ยวเชิงพื้นที่เวลาและการตลาด โดย การใช้ภาพลักษณ์และเอกลักษณ์ความเป็นไทยประสานกับการตลาดในการส่งเสริมการ ท่องเที่ยวเพื่อกระจายการท่องเที่ยวในมิติเชิงพื้นที่ เวลา ในกลุ่มตลาด การเสริมสร้าง ภาพลักษณ์ท่องเที่ยวไทย สู่การเป็นแหล่งท่องเที่ยวที่มีคุณภาพ การสร้างประสบการณ์การ ท่องเที่ยวที่แตกต่างด้วยเอกลักษณ์วิถีไทย การเพิ่มการใช้จ่ายของนักท่องเที่ยวกลุ่มคุณภาพทั้ง ชาวไทยและชาวต่างชาติ การกระจายการเดินทางท่องเที่ยวเชิงพื้นที่และเวลาท่องเที่ยว การ กระตุ้นการเดินทางของนักท่องเที่ยวกลุ่มกระแสหลักการสร้างมูลค่าเพิ่มสินค้าการท่องเที่ยว และเพิ่มชีดความสามารถทางการแข่งขันการตลาด

๔) ท่องเที่ยวท่องเที่ยว ๒ การพัฒนาศักยภาพบุคลากรและภาคเครือข่ายทุกภาคส่วน ในการส่งเสริมความต่อเนื่องทางการท่องเที่ยว

ตาราง ๓ ตัวชี้วัดท่องเที่ยวท่องเที่ยวที่ ๒

ตัวชี้วัด	ค่าเป้าหมาย				
	2560	2561	2562	2563	2564
ระดับความสำเร็จในการพัฒนา ศักยภาพของบุคลากรและภาคี เครือข่ายด้านการท่องเที่ยวตามแผน ที่กำหนด	ร้อยละ 90	ร้อยละ 90	ร้อยละ 90	ร้อยละ 90	ร้อยละ 90
ต่อปี	ต่อปี	ต่อปี	ต่อปี	ต่อปี	ต่อปี

มาตรการและแนวทางปฏิบัติ

1) พัฒนาศักยภาพชุมชน ผู้ประกอบการและบุคลากรด้านการท่องเที่ยวให้มี ชีดความสามารถในการแข่งขันโดยการเพิ่มศักยภาพ พัฒนาทักษะและเสริมสร้างองค์ความรู้ แก่ผู้เกี่ยวข้อง ได้แก่ ผู้ประกอบการ ตลอดจนบุคลากรด้านการท่องเที่ยวต่าง ๆ เพื่อนำไปสู่การ สร้างรายได้จากการท่องเที่ยวเน้นหมายความรวมถึงการเป็นเจ้าภาพที่ดี การมีส่วนร่วมของ มาตรฐานบุคลากรด้านการท่องเที่ยวระดับภูมิภาคและระดับสากล การสร้างระบบการเรียนรู้

และพัฒนาบุคลากรในอุตสาหกรรมท่องเที่ยวด้วยระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ การพัฒนาศักยภาพภาคีเครือข่ายและเสริมสร้างความเข้มแข็งชุมชนและท้องถิ่น และการสร้างภาพลักษณ์และความภาคภูมิใจในอาชีพในอุตสาหกรรมการท่องเที่ยวอันจะนำไปสู่ชีดความสามารถในการแข่งขันของตลาดการท่องเที่ยวของประเทศไทยได้

ยุทธศาสตร์ที่ 6 การบูรณาการการบริหาร การจัดการการท่องเที่ยวและกีฬา ทุกระดับให้มีประสิทธิภาพ

ตาราง 4 ตัวชี้วัดยุทธศาสตร์ที่ 6

ตัวชี้วัด	ค่าเป้าหมาย				
	2560	2561	2562	2563	2564
1. ร้อยละความสำเร็จของโครงการตามแผนยุทธศาสตร์ของกลุ่มจังหวัด และจังหวัดด้านการท่องเที่ยว	ร้อยละ 95	ร้อยละ 95	ร้อยละ 95	ร้อยละ 95	ร้อยละ 95
2. ร้อยละความสำเร็จของโครงการตามแผนยุทธศาสตร์ของกลุ่มจังหวัด และจังหวัดการกีฬาและนันทนาการ	ร้อยละ 95	ร้อยละ 95	ร้อยละ 95	ร้อยละ 95	ร้อยละ 95

มาตรการและแนวทางปฏิบัติ

1) ลงเสริม พัฒนา ปรับปรุง ปัจจัยที่มีผลต่อประสิทธิภาพของการบริการ การจัดการท่องเที่ยวทั้งระบบ โดยการกำหนดมาตรการและแผนงานที่มีส่วนผลกระทบและขับเคลื่อนการดำเนินงานและประเมินผลการพัฒนาตามแผนพัฒนาการท่องเที่ยวแห่งชาติ ภายใต้คณะกรรมการท่องเที่ยวชาติ การแก้ไขข้อบกพร่องและเพิ่มประสิทธิภาพด้าน การจัดการการท่องเที่ยว ติดตาม ประเมินผลและปรับปรุงผลการดำเนินงานอย่างต่อเนื่อง ตลอดจนการพัฒนา ปรับปรุงแก้ไขกฎระเบียบที่เกี่ยวข้องกับการท่องเที่ยว และการจัดทำแผนพัฒนาการท่องเที่ยวแห่งชาติทุกรอบระยะเวลา 5 ปี

2) ลงเสริม พัฒนา ปรับปรุง ปัจจัยที่มีผลต่อประสิทธิภาพของการบริการ การจัดการกีฬาทั้งระบบ โดยการกำหนดมาตรการและแผนงานที่มีส่วนผลกระทบและขับเคลื่อนการดำเนินงานและประเมินผลการพัฒนาตามแผนพัฒนาการกีฬาแห่งชาติ อาทิ แผนงานพัฒนา

ฐานข้อมูลด้านการออกกำลังกาย กีฬา นันทนาการ และวิทยาศาสตร์การกีฬา การพัฒนาการจัดแข่งและระบบลงทะเบียนนักกีฬา บุคลากรทางกีฬาเพื่อความเป็นเลิศ ตลอดจนการจัดทำแผนพัฒนาการกีฬาแห่งชาติทุกระยะ 5 ปี และการส่งเสริมและพัฒนาการออกกำลังกายและการเล่นกีฬาในระดับทองถินให้แพร่หลายและทั่วถึง

แนวทางในการขับเคลื่อนยุทธศาสตร์สู่การปฏิบัติและการติดตามผลมีดังนี้

1) การเพิ่มความเข้มแข็งให้กับการมีส่วนร่วมของทุกภาคส่วน

2) การสร้างองค์ความรู้ด้านการท่องเที่ยวและกีฬา

3) ระบบการติดตามประเมินผลที่มีประสิทธิภาพ

วิรัตน์ชัย บุญยักษ์ (2529) เสนอหลักเกณฑ์การพิจารณา และการกำหนดคัดยภาพหรือความสำคัญของแหล่งท่องเที่ยวดังนี้

1) คุณค่าของแหล่งท่องเที่ยว ได้แก่ ความสวยงามลักษณะเด่นในตัวเอง ความเก่าแก่ทางประวัติศาสตร์ ความสำคัญทางลัทธิและศาสนา บรรยายกาศ สภาพภูมิทัศน์ทางธรรมชาติและวิถีชีวิต

2) ความสะดวกในการเข้าถึง ได้แก่ สภาพของเส้นทางท่องเที่ยว ลักษณะการเดินทาง ระยะเวลาจากตัวเมืองไปยังแหล่งท่องเที่ยว

3) ลิ่งชั่งน้ำด้วยความสะดวก ได้แก่ ที่พักแรม ร้านอาหาร เครื่องดื่ม สถานบริการต่าง ๆ ระบบไฟฟ้า ประปา โทรศัพท์ และการรักษาความปลอดภัย

4) สภาพแวดล้อม ได้แก่ สภาพทางกายภาพ สภาพอากาศ ระบบนิเวศ และสภาพอื่น ๆ ของแหล่งท่องเที่ยว

5) ข้อจำกัดในการรองรับนักท่องเที่ยว ได้แก่ ข้อจำกัดด้านพื้นที่ ข้อจำกัดทางด้านบริการสาธารณูปโภค ปัญหาความปลอดภัยของนักท่องเที่ยว

6) ความมีชื่อเสียงในปัจจุบัน ได้แก่ ความเป็นที่รู้จักของแหล่งท่องเที่ยว และจำนวนนักท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยว (วิรัตน์ชัย บุญยักษ์, 2529)

สอดคล้องกับหลักเกณฑ์การพิจารณาคัดยภาพของแหล่งท่องเที่ยวของจังหวัดเชียงราย (อ้างในวิภา ศรีระทุ, 2551) ที่กล่าวว่า ต้องครอบคลุมองค์ประกอบการท่องเที่ยวทั้ง 4 ด้านคือ

1) เกณฑ์การประเมินคัดยภาพแหล่งท่องเที่ยวที่ครอบคลุมองค์ประกอบด้านพื้นที่ คือ การดึงดูดนักท่องเที่ยวด้วยทรัพยากรทางธรรมชาติที่มีลักษณะเฉพาะหรือมีความเป็นเอกลักษณ์ประวัติศาสตร์ โบราณวัตถุสถานที่มีความเกี่ยวเนื่องกับระบบนิเวศ วัฒนธรรมประเพณีในทองถิน รวมทั้งต้องมีปัจจัยอื่นที่ดึงดูดให้นักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยวใน

พื้นที่ ได้แก่ สักษณะภูมิทัศน์ ความสะดวกในการเข้าถึงแหล่งท่องเที่ยว เช่น สถานที่ของเส้นทาง
ตุ่นกาล ระยะทางจากศูนย์กลางการท่องเที่ยวในพื้นที่ เป็นต้น

2) เกณฑ์การประเมินคักกษภาพแหล่งท่องเที่ยวที่ครอบคลุมองค์ประกอบด้าน^{*}
การจัดการคือ ความปลอดภัยในการท่องเที่ยวในพื้นที่ และบริเวณใกล้เคียง การจัดการ
สิ่งอำนวยความสะดวกใน การเข้าถึง เช่น ถนน ไฟฟ้า แหล่งน้ำ การจัดการควบคุมจำนวน
นักท่องเที่ยวในพื้นที่ท่องเที่ยวไม่ให้เกินขีดความสามารถในการรองรับ การจัดการควบคุม^{*}
กิจการท่องเที่ยวในพื้นที่

3) เกณฑ์การประเมินคักกษภาพแหล่งท่องเที่ยวที่ครอบคลุมองค์ประกอบด้าน^{*}
กิจกรรม และกระบวนการคือ การพิจารณาถึงความหลากหลายของกิจกรรมการท่องเที่ยวเชิง
นิเวศในพื้นที่ โอกาสในการสร้างจิตสำนึกรัก และการให้การศึกษาด้านสิ่งแวดล้อม

4) เกณฑ์การประเมินคักกษภาพแหล่งท่องเที่ยวที่ครอบคลุมองค์ประกอบด้าน^{*}
การมีส่วนร่วมคือ การพิจารณา องค์กรท้องถิ่นมีส่วนร่วมในการควบคุมดูแลแหล่งท่องเที่ยว
ในรูปแบบใดบ้าง และประชาชนในท้องถิ่นมีความพึงพอใจหรือสนใจที่จะให้แหล่งท่องเที่ยวใน
ท้องถิ่นของตนได้รับการพัฒนาเป็นแหล่งท่องเที่ยวหรือไม่ (วิกา ครีรัฐ, 2551)

ธันยา นวลละออง (2547) เสนอการประเมินคักกษภาพของการท่องเที่ยวจะ^{*}
ประเมิน โดยใช้องค์ประกอบหลักของแหล่งท่องเที่ยว เพื่อประเมินแหล่งท่องเที่ยวและใช้
หลักเกณฑ์การประเมินคักกษภาพของแหล่งท่องเที่ยวเพื่อพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวให้สอดคล้องกับ^{*}
ความต้องการของนักท่องเที่ยวทั้งชาวไทยและชาวต่างประเทศ ทั้งนี้เพื่อให้นักท่องเที่ยวได้รับ^{*}
ความพึงพอใจในการท่องเที่ยว

หลักเกณฑ์ในการประเมินคักกษภาพของแหล่งท่องเที่ยว มีดังนี้

1. คุณภาพของแหล่งท่องเที่ยว ประกอบด้วย

- 1.1 ลักษณะเด่น ความประทับใจ ความดึงดูดใจของนักท่องเที่ยว
- 1.2 ความสวยงามตามธรรมชาติ
- 1.3 ความวิจิตร ประณีตของแหล่งท่องเที่ยวประเทศศิลปกรรม
- 1.4 ความเก่าแก่ เอกลักษณ์ คุณค่าทางประวัติศาสตร์และโบราณคดี
- 1.5 ชื่อเสียงและความนิยมของนักท่องเที่ยว
- 1.6 สภาพแวดล้อมและการอนุรักษ์

2. สภาพแวดล้อมของแหล่งท่องเที่ยว การพิจารณาดังนี้

- 2.1 ลักษณะ ที่ตั้ง สถานที่ เส้นทางสู่แหล่งท่องเที่ยว ระยะทางจาก
ชุมชน ความสะดวกของเส้นทาง ปริมาณและความถี่ของการขนส่ง

2.2 สิ่งอำนวยความสะดวกและบริการภายในแหล่งท่องเที่ยว
ได้แก่ สถานที่จอดรถ ร้านอาหาร ที่พักแรม การบริการข้อมูล ห้องสุขภัณฑ์ ระบบการชำระเงิน และระบบการกำจัดน้ำเสีย เป็นต้น

2.3 ความปลอดภัยในชีวิตและทรัพย์สิน

2.4 ความสะอาดและความเป็นระเบียบเรียบร้อย

(ธันยา นวลดลอดอง, 2547)

3. องค์ประกอบสำคัญที่จะทำให้แหล่งท่องเที่ยวมีศักยภาพทางการท่องเที่ยว
ได้แก่

3.1 ความน่าประทับใจและสิ่งแวดล้อมในแหล่งท่องเที่ยว ซึ่งเกิดจาก
ธรรมชาติ ประวัติศาสตร์ โบราณสถานและวัฒนธรรม

3.2 อุปสงค์การท่องเที่ยวคือ ความต้องการของนักท่องเที่ยวที่จะ
เดินทางไปเชื่อมสัมพันธ์และบริการหรือปริโภคผลิตภัณฑ์การท่องเที่ยวในสถานที่ท่องเที่ยวหรือ
ดูหมายปลายทางทางการท่องเที่ยว

3.3 การเข้าถึงแหล่งท่องเที่ยว ความสะดวกสบายและความรวดเร็วใน
การเดินทางไปยังแหล่งท่องเที่ยวเป็นสิ่งที่สำคัญอย่างหนึ่ง ดังนั้น การเข้าถึงแหล่งท่องเที่ยว
ต้องมีการจัดสร้างปัจจัยพื้นฐานให้สมบูรณ์ เช่น ถนน สนามบิน สถานีรถไฟ ท่าเรือ เป็นต้น
พานะที่จะเดินทางเข้าไปยังแหล่งท่องเที่ยวต้องมีความรวดเร็ว ปลอดภัยและมีความสะดวก
โดยได้รับการสนับสนุนจากภาครัฐ

3.4 จินตภาพของแหล่งท่องเที่ยว ทำให้บุคคลเกิดความสนใจต้องการ
เดินทางไปยังแหล่งท่องเที่ยว เพราะมนุษย์มีประสิทธิภาพการรับรู้ด้วยประสิทธิภาพสัมผัสทั้งห้า
สามารถบันทึกความทรงจำ ความประทับใจ เกิดความต้องการที่จะเข้าไปท่องเที่ยว มีความ
ต้องการที่จะกลับไปเยือนอีก รวมทั้งบอกรต่อไปยังบุคคลอื่น ๆ (瓦ลิกา แสนคำ, 2545)

ธรรมศาสตร์ الرحمنสุนทร (2542) แบ่งองค์ประกอบที่นำมาใช้เป็นเครื่องมือบ่งชี้
ศักยภาพของแหล่งท่องเที่ยว ดังนี้

1) ปัจจัยหลักของการท่องเที่ยว พิจารณาจากสถานที่ตั้งและลักษณะของ
แหล่งท่องเที่ยวนั้นต่อความต้องการของนักท่องเที่ยวหลาย ๆ ด้าน เช่น ความต้องการในด้าน
ความสงบในการพักผ่อน ความสนุกสนาน การหาประสบการณ์ซึ่งปัจจัยจูงใจหลักแบ่งได้ 3
ชนิดคือ ปัจจัยด้านธรรมชาติ ปัจจัยด้านประวัติศาสตร์และศาสนา และปัจจัยทางด้านกิจกรรม
ที่มนุษย์สร้างขึ้น

2) ปัจจัยประกอบ ได้แก่ คุณค่าดึงดูดจากสภาพแวดล้อม ภูมิอากาศ

กฎมีประเทศและลักษณะภูมิทัศน์ที่เป็นเอกลักษณ์ ความปลดปล่อยภัยต่อชีวิตและทรัพย์สิน สภาพเศรษฐกิจและสังคม ภัยธรรมชาติ และการเมือง

3) ปัจจัยสนับสนุนและสิ่งอำนวยความสะดวก ได้แก่ สิ่งอำนวยความสะดวกที่ได้มารถรู้ด้านที่พักและอาหาร การลื้อความหมาย ข้อมูลข่าวสาร การให้ข่าวสาร ประชาสัมพันธ์ ตลอดจนสิ่งอำนวยความสะดวกต่าง ๆ เช่น ร้านจำหน่ายลินค์ที่ระลึก เป็นต้น

4) ปัจจัยด้านโครงสร้างพื้นฐานและการคุมนาคม ต้องพิจารณาถึงโครงข่ายการคุมนาคมทางบก ทางน้ำ และทางอากาศ บริการสาธารณูปโภค เช่น ไฟฟ้า ประปา น้ำ การระบายน้ำ การกำจัดขยะ ตลอดจนระบบการสื่อสารโทรคมนาคม (chromecast) ใจกลางเมือง รวมทั้ง

สรุปได้ว่า กระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬาได้มีการจัดทำแผนยุทธศาสตร์กระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬาฉบับที่ 4 (พ.ศ. 2560–2564) เพื่อเป็นแนวทางในการพัฒนาการท่องเที่ยวและกีฬานักวิชาการได้ทำการศึกษาศักยภาพของแหล่งท่องเที่ยวมีปัจจัยที่สำคัญคือ ต้องมีความดึงดูดใจ มีการตลาดที่ดี สามารถสนองตอบความต้องการของนักท่องเที่ยว มีความสามารถในการเข้าถึงได้ดี สะดวก มีสาธารณูปโภคครบครัน มีสิ่งอำนวยความสะดวกที่เพียงพอและมีการจัดการที่ดีซึ่งสอดคล้องกับแผนยุทธศาสตร์กระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬา ผู้วิจัยจึงทำการศึกษาแผนยุทธศาสตร์และศึกษาศักยภาพของแหล่งท่องเที่ยวเพื่อนำไปใช้ในการประเมินศักยภาพแหล่งท่องเที่ยวในพื้นที่ เกาะรัตนโกสินทร์ และนำไปใช้ในการแบบสอบถามเพื่อสอบถามความคิดเห็นของนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่เข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่ เกาะรัตนโกสินทร์ เกี่ยวกับศักยภาพของแหล่งท่องเที่ยวสำหรับการวิจัยเชิงปริมาณและทำแบบสัมภาษณ์เพื่อสอบถามข้อมูลเกี่ยวกับศักยภาพทางการท่องเที่ยวจากภาคธุรกิจใน การวิจัยเชิงคุณภาพ

4. แนวคิดเกี่ยวกับการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างยั่งยืนและการท่องเที่ยวในเขตเมือง

นโยบายและแผนการตลาดการท่องเที่ยวไทย พ.ศ. 2557 (การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย, 2556) ระบุถึงแนวทางการส่งเสริมตลาดการท่องเที่ยว โดยการเสริมสร้างภาพลักษณ์ประเทศไทย โดยการสร้างแบรนด์ประเทศไทยให้แข็งแกร่งและแตกต่างจากคู่แข่งอย่างชัดเจน และเน้นการเติบโตของรายได้ทางการท่องเที่ยวพร้อมสร้างสมดุลสู่ความยั่งยืนทางการท่องเที่ยวใน 3 มิติหลักคือ มิติโครงสร้างทางการตลาดโดยการกระจายการเดินทางทั่วไป เชิงพื้นที่ระหว่างแหล่งท่องเที่ยวหลักและแหล่งท่องเที่ยวรอง และช่วงเวลาท่องเที่ยวระหว่าง High Season และ Low Season มิติมูลค่า – คุณค่า: ให้ความสำคัญกับการ “เพิ่มมูลค่า”

ทางการตลาดควบคู่กับการนำส่ง “คุณค่า” แก่นักท่องเที่ยวผ่านประสบการณ์ที่ได้รับจาก การเดินทางท่องเที่ยวในประเทศไทย พร้อมส่งมอบคุณค่าทางการท่องเที่ยวที่ดีสู่สังคมมากกว่า การมุ่งเน้นการเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยว มิติประโยชน์จากการดำเนินงาน สร้างประโยชน์ จากการส่งเสริมการท่องเที่ยวให้เกิดผลเชิงบวกทั้งต่อเศรษฐกิจ สังคม และสิ่งแวดล้อม ซึ่ง แนวทางนโยบายและแผนการตลาดของการท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยนี้ สอดคล้องกับแนวคิด ในการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างยั่งยืนที่ว่าเป็นการท่องเที่ยวที่จะก่อให้เกิดประโยชน์ต่อระบบ เศรษฐกิจ สังคมและสิ่งแวดล้อมของชุมชน ไม่เหล่งท่องเที่ยวซึ่งเป็นหัวใจหลักของการท่องเที่ยว อย่างยั่งยืน

4.1 ความหมายของการท่องเที่ยวอย่างยั่งยืน

การท่องเที่ยวอย่างยั่งยืนเป็นการจัดการการท่องเที่ยวเพื่อประโยชน์ทาง เศรษฐกิจ แต่ในขณะเดียวกันต้องเน้นการอนุรักษ์ทรัพยากรการท่องเที่ยวและสิ่งแวดล้อมไป พร้อม ๆ กัน โดยมีความหมายที่หลากหลายดังต่อไปนี้

องค์การการท่องเที่ยวโลก (World Tourism Organization) (2009) ให้ ความหมายว่า เป็นการท่องเที่ยวที่ตอบสนองความต้องการของนักท่องเที่ยวและเจ้าบ้านใน ปัจจุบันและช่วยปกป้องและส่งเสริมโอกาสในอนาคต นอกจากจะเป็นรูปแบบของประเทศไทย สินค้า ยังหมายความรวมถึงลักษณะขั้นพื้นฐานของวัฒนธรรมที่เป็นส่วนหนึ่งของกิจกรรมการ ท่องเที่ยว กิจกรรมการท่องเที่ยวเป็นรูปแบบทั้งหมดของการพัฒนาและการจัดการการ ท่องเที่ยวมากกว่าที่จะเป็นส่วนประกอบเพิ่มเติม วัตถุประสงค์ของการท่องเที่ยวแบบยั่งยืนคือ การรักษาผลประโยชน์ทางเศรษฐกิจและสังคมของการพัฒนาการท่องเที่ยว ขณะเดียวกันเป็น การลดหรือบรรเทาผลกระทบที่ไม่ต้องการที่จะเกิดขึ้นกับสิ่งแวดล้อมทางธรรมชาติ สิ่งแวดล้อมทางประวัติศาสตร์ สิ่งแวดล้อมทางวัฒนธรรมหรือสิ่งแวดล้อมทางสังคม ซึ่ง สิ่งเหล่านี้จะสำเร็จได้โดยการสร้างความสมดุลให้มีต่อความต้องการของนักท่องเที่ยวและ แหล่งท่องเที่ยว การท่องเที่ยวแบบยั่งยืนเป็นการท่องเที่ยวที่นำไปสู่การจัดการทรัพยากรใน ด้านเศรษฐกิจ สังคมและความต้องการ ด้านสุนทรียภาพ ขณะเดียวกันยังคงรักษาความมุ่รรณ ภาพของวัฒนธรรม กระบวนการนิเวศวิทยาขั้นพื้นฐาน ความหลากหลายทางชีวิทยาและ ระบบการส่งเสริมวิถีชีวิต หากแยกความหมายของคำว่า “การยั่งยืน” ออกจาก การท่องเที่ยว แบบยั่งยืนจะหมายถึง กระบวนการซึ่งตอบสนองความต้องการของนักท่องเที่ยวและเจ้าบ้านใน ปัจจุบันขณะที่ช่วยปกป้องและส่งเสริมความต้องการในอนาคต (UNWTO, 2009)

องค์การสิ่งแวดล้อมโลก (UNEP, 2009) ให้ความหมายว่า เป็นรูปแบบ สิ่งแวดล้อม ระบบเศรษฐกิจและวัฒนธรรมทางสังคมที่ได้รับการพัฒนาควบคู่ไปกับความ

เจริญเติบโตของการท่องเที่ยวโดยการสร้างความสมดุลที่เหมาะสมระหว่างรูปแบบทั้งสามมิติ ของสิ่งแวดล้อม ระบบเศรษฐกิจ และวัฒนธรรมทางสังคมของแหล่งท่องเที่ยวเพื่อรองรับความยั่งยืนในระยะยาวของการพัฒนาการท่องเที่ยว

อีโคโมส (ICOMOS, 2009) ให้ความหมายว่า การท่องเที่ยวแบบยั่งยืนเป็นระดับของกิจกรรมการท่องเที่ยวที่สามารถรักษาไว้ในระยะเวลานาน เนื่องจากกิจกรรมดังกล่าว ส่งประโยชน์ต่อสิ่งแวดล้อมทางชุมชนชาติและสิ่งแวดล้อมทางวัฒนธรรมในพื้นที่ กิจกรรมการท่องเที่ยวเกิดขึ้นที่เป็นแหล่งท่องเที่ยว

ที่ประชุมสหประชาชาติว่าด้วยสิ่งแวดล้อมและพัฒนา (Earth Summit Conference) ณ ประเทศบราซิล เมื่อเดือนมิถุนายน พ.ศ. 2535 (ศรีพร สมบูรณ์ธรรม, 2536) ได้ให้ความหมายของการท่องเที่ยวไว้ว่า การท่องเที่ยวที่ไม่เป็นอันตรายต่อสิ่งแวดล้อม ทุกรูปแบบ ไม่ว่าจะด้วยป้ายทางจะเป็นที่ใด หรือจะเป็นกลุ่มใหญ่ (Mass Tourism) หรือกลุ่มเล็กทั้งในเมืองและชนบท

การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย ให้ความหมายว่า การท่องเที่ยว รวมถึง การจัดการบริการอื่น ๆ ทั้งในปัจจุบันและอนาคต ดังนี้

- 1) ต้องดำเนินการภายใต้ข้อความสามารถของชุมชน ชุมชน ชนบchromine เนียม ประเพณี วัฒนธรรม วิถีชีวิตที่มีต่อขบวนการท่องเที่ยว
- 2) ต้องตระหนักรดีต่อการมีส่วนร่วมของประชาชน ชุมชน ชนบchromine เนียม ประเพณี วัฒนธรรม วิถีชีวิตที่มีต่อขบวนการท่องเที่ยว
- 3) ต้องยอมรับให้ประชาชนทุกส่วนได้รับผลกระทบประโยชน์ทางเศรษฐกิจที่เกิดจาก การท่องเที่ยวอย่างเสมอภาคเท่าเทียมกัน
- 4) ต้องชี้นำภายใต้ความปรารถนาของประชาชนท่องถิ่นและชุมชนในพื้นที่ ท่องเที่ยวนั้น ๆ (การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย (มมป.), 2538)

พระเวศ วงศ์ ให้ความหมายไว้ว่า การพัฒนาการท่องเที่ยวให้มีลักษณะของ การถ่ายทอดวัฒนธรรมให้แก่นักท่องเที่ยวได้เรียนรู้วัฒนธรรมที่ดี ได้เข้าใจคุณค่าอันสูงสุดของ วัฒนธรรมนั้นจะเป็นสิ่งก่อให้เกิดประโยชน์แก่ทุกฝ่าย ทำให้คนไทยมีความรู้มากขึ้น ได้รายได้ จากการมี รู้ และนักท่องเที่ยวได้อรรถประโยชน์จากพุทธศาสนา ซึ่งสิ่งเหล่านี้ทำให้มีคุณภาพ ของการพัฒนาเกิดขึ้น (ครั้นย์ เลิศรักษ์มงคล, 2540)

พิเศษ เจียจันทร์พงษ์ (2540) ได้ให้ความหมายไว้ว่า การท่องเที่ยวที่มิได้ทำลาย ทรัพยากรท่องเที่ยวให้หมดเปลือกหรือหมดไป ยังคงเป็นทรัพยากรที่ดึงดูดใจให้มีการท่องเที่ยว ได้อย่างไม่มีวันหมดสิ้น (พิเศษ เจียจันทร์พงษ์, 2540)

4.2 หลักการพื้นฐานของการท่องเที่ยวแบบยั่งยืน

จากความหมายของการท่องเที่ยวแบบยั่งยืน นำไปสู่การแปลเป็นหลักการพื้นฐานของการท่องเที่ยวแบบยั่งยืน 10 ประการคือ

- 1) การใช้ทรัพยากรอย่างยั่งยืน (Using Resource Sustainable) เป็นหลักการที่กำหนดให้มีการใช้ทรัพยากรอย่างประหยัด คุ้มค่า มีอัตราการสูญเสียทรัพยากร้อยที่สุด
- 2) การลดการบริโภคและของเสียที่เกินความจำเป็น (Reducing Over Consumption and Waste) กล่าวคือมีการบริโภคอย่างพอดี ไม่บริโภคเกินความจำเป็น และมีการจัดการกับของเสียที่เกิดขึ้นจากการบริโภคโดยอย่างมีประสิทธิภาพ
- 3) การรักษาความหลากหลาย (Maintaining Diversity) ตามปกติธรรมชาติมีความหลากหลายในตัวเอง จึงต้องมีการอนรุณค์ช่วยกันรักษาความหลากหลายทางธรรมชาติให้คงอยู่มากที่สุดเท่าที่จะทำได้
- 4) การรวมการพัฒนาการท่องเที่ยวเข้าอยู่ในการวางแผน (Integrating Tourism into Planning) กล่าวคือ การพัฒนาการท่องเที่ยวได้ฯ ก็ตามต้องมีการวางแผนอย่างยั่งยืน เช่น
- 5) การสนับสนุนเศรษฐกิจท้องถิ่น (Supporting Local Economics) ต้องมีการพัฒนาและส่งเสริมเศรษฐกิจท้องถิ่นหรือชุมชนท้องถิ่น
- 6) การมีส่วนร่วมของชุมชนท้องถิ่น (Involving Local Community) ประชาชนในท้องถิ่นต้องมีการแสดงความคิดเห็นและมีส่วนร่วมในการแผนและการพัฒนาด้วย
- 7) การปรึกษากับระหว่างผู้เกี่ยวข้องและสาธารณะ (Consulting Stakeholders and the Public) ต้องจัดให้มีการประชุมกับระหว่างผู้เกี่ยวข้องทุกฝ่ายและเปิดเผยแพร่ให้สาธารณะได้รับทราบ
- 8) การฝึกอบรมบุคลากร (Training Staff) มีการจัดอบรมบุคลากรให้มีความรู้ ความเข้าใจหลักการการท่องเที่ยวอย่างยั่งยืน
- 9) การตอบสนองการตลาดท่องเที่ยว (Marketing Tourism Responsibility) มีการดำเนินการจัดการตลาดการท่องเที่ยวอย่างยั่งยืนเพื่อตอบสนองความต้องการของตลาด
- 10) การวิจัยอย่างมีประสิทธิภาพ (Undertaking Research) มีการวิจัยอย่างที่มีประสิทธิภาพอย่างต่อเนื่อง (Shirley, 1992)

Swarbrook (1999) กล่าวถึงขอบเขตการท่องเที่ยวแบบยั่งยืนดังภาพ



ภาพ 3 ขอบเขตของการท่องเที่ยวแบบยั่งยืน

ที่มา: Swarbrook (1999)

จากการ 3 ทำให้ทราบว่า การท่องเที่ยวอย่างยั่งยืนในระดับนานาชาติมีความเกี่ยวข้องกับการจัดการทรัพยากร สัตว์ป่า และปฏิบัติขององค์กรการท่องเที่ยว ชุมชนท้องถิ่น นักท่องเที่ยว หน่วยงานภาครัฐและเอกชน นโยบายสาธารณะ นโยบายและแนวปฏิบัติด้านการอนุรักษ์ ตลอดจนปัญหามลภาวะ ซึ่งทุกสิ่งเกี่ยวกับการท่องเที่ยวอย่างยั่งยืนทั้งล้วน ซึ่งการจัดการท่องเที่ยวอย่างยั่งยืนจะนำไปสู่ความยอมรับด้านการอนุรักษ์และการพัฒนาสินค้าทางการท่องเที่ยวให้มีคุณภาพสูง ความเป็นอยู่ของมนุษย์สามารถใช้และพัฒนาสิ่งแวดล้อมทั้งทางด้านบวกและด้านลบ (Swabrooke, 1999)

4.3 ลักษณะและรูปแบบของการท่องเที่ยวแบบยั่งยืนในประเทศไทย

ลักษณะของทรัพยากรของประเทศไทยสามารถจำแนกได้ดังนี้

4.3.1 จำแนกตามพื้นที่สามารถแบ่งตามลักษณะและการจำแนกตามประเภท ได้ดังนี้

1) ทรัพยากรการท่องเที่ยวที่เน้นผู้ใช้ประโยชน์ ทรัพยากรซึ่งการท่องเที่ยกลุ่มนี้ส่วนใหญ่จะตั้งอยู่ใกล้ชุมชนการเข้าถึงเพื่อประกอบกิจกรรมท่องเที่ยว ซึ่งจะทำได้สะดวกกว่า เพราะได้พัฒนาสิ่งอำนวยความสะดวกต่าง ๆ ขึ้นมารองรับกิจกรรมการใช้ประโยชน์ และสนองความต้องการของผู้ใช้ประโยชน์เต็มรูปแบบ แม้ว่าสร้างขึ้นเพื่อรองรับกิจกรรมเฉพาะอย่าง เช่น สวนสาธารณะที่อยู่ในเขตเมือง สนามเด็กเล่น สนามกีฬา สวนสนุก เป็นต้น

2) ทรัพยากรกึ่งธรรมชาติ มักตั้งอยู่ห่างไกลจากชุมชนแล้วพัฒนาเส้นทางคมนาคม เพื่ออำนวยความสะดวกในการเดินทาง เช่น รีสอร์ท อุทยานและวนอุทยาน เป็นต้น

3) ทรัพยากรที่เน้นเรื่องธรรมชาติ ทรัพยากรการท่องเที่ยวในกลุ่มนี้ลักษณะเด่นอยู่ที่ความดั้งเดิม ทำให้ตัวของนักท่องเที่ยวมีโอกาสที่จะเข้าร่วมกิจกรรม ต่าง ๆ ด้วยความสนุกอย่างเต็มที่ เช่น การดูนก การเดินป่า การประกอบกิจกรรมจะขึ้นอยู่กับทรัพยากรพื้นฐานว่า เป็นอย่างไร เช่น ทรัพยากรพื้นฐานเป็นพื้นป่า ต้นไม้ กิจกรรมที่เหมาะสมจะจัดแยกอยู่ โดยแยกไปสภาพของพื้นที่นั้น ๆ เช่น หน้าผาที่เอื้ออำนวยในการปีนป่ายหรือในพื้นที่มีต้นไม้ พืช สัตว์หายาก กิจกรรมนั้นจะเป็นการเดินป่าเพื่อศึกษาธรรมชาติ อาจมีการกางเต็นท์ ที่พักแรมหรือไม่พักแรมก็ได้

4.3.2 การจำแนกประเภทตามลักษณะของการท่องเที่ยวตามประเภทของทรัพยากร ดังนี้

1) ทรัพยากรทางธรรมชาติหลายถึง ทรัพยากรทั้งทางด้านชีวภาพและกายภาพ เช่น พื้นที่ป่า สัตว์ป่า น้ำตก ถ้ำ ชายหาด เกาะ แงะ ปะการัง เป็นต้น ทรัพยากรเหล่านี้มีความงดงามโดดเด่นเอื้อประโยชน์ต่อการพักผ่อนหย่อนใจและการศึกษาธรรมชาติ

2) ทรัพยากรประเภทประวัติศาสตร์ โบราณสถาน และโบราณวัตถุ หมายถึง พื้นที่ หลักฐาน ร่องรอยทางกายภาพที่หลงเหลืออยู่ จึงอาจบ่งบอกถึงสภาพความเป็นมาและพัฒนาการของสิ่งมีชีวิต ทั้งในดูก่อนประวัติศาสตร์และยุคประวัติศาสตร์ รวมถึงวัตถุต่าง ๆ ที่มนุษย์สร้างหรือประดิษฐ์ขึ้น เช่น อุทยานประวัติศาสตร์ในจังหวัดกำแพงเพชรและจังหวัดอื่น ๆ เครื่องบันทึกโบราณ เป็นต้น

3) ทรัพยากรป่าไม้และน้ำที่มีความสำคัญทางเศรษฐกิจและสังคม ประเพณี และกิจกรรมตลอดจนสิ่งที่ต้องดูแลรักษาอย่างต่อเนื่อง เช่น ศิลปะการแสดง การแต่งกายแบบโบราณ ภาษาพื้นเมือง ความเชื่อเรื่องวิญญาณ กิจกรรมการยังชีพแบบดั้งเดิมของชนเผ่า ที่อาศัยอยู่ในพื้นที่แห่งนี้ เช่น น้ำตก แม่น้ำ ลำธาร ภูเขา ป่าไม้ ฯลฯ รวมถึงสิ่งศักดิ์สิทธิ์ที่มีชื่อเสียง เช่น เทือกเขาสูง แม่น้ำ ลำธาร ฯลฯ (ประเทศไทย สถาบันพัฒนาวัฒนธรรมไทย จัดทำในปี พ.ศ. 2554)

โพธิ์เรือง เวชชัญญาณกุลและคณะ (2558) ระบุว่า รูปแบบการจัดการการท่องเที่ยวอย่างยั่งยืนในเขื่อนประตูฯ ได้รับความร่วมมือที่ดีจากกลุ่มพันธมิตรการท่องเที่ยว (GBTCA) คือ หน่วยงานภาครัฐ หน่วยงานภาคธุรกิจ นักท่องเที่ยวประชาชนในท้องถิ่น และแหล่งท่องเที่ยวใน 9 ประเด็นดังนี้

- 1) การบริหารจัดการพัฒนาท่องเที่ยวด้วยการพัฒนาศักยภาพของ การท่องเที่ยว
- 2) การส่งเสริม การประชาสัมพันธ์แหล่งท่องเที่ยว การจัดกิจกรรมส่งเสริม การท่องเที่ยวและการจัดทำสื่อประชาสัมพันธ์เพื่อเผยแพร่ข้อมูลข่าวสารด้านการท่องเที่ยวให้แก่นักท่องเที่ยวได้ทราบ
- 3) การพัฒนาบุคลากรด้านการท่องเที่ยวเพื่ออำนวยความสะดวกในด้านการบริการที่ได้มาตรฐาน
- 4) การบริหารจัดการขยะและสิ่งปฏิกูลในพื้นที่บริเวณแหล่งท่องเที่ยว
- 5) การบริหารจัดการระบบสาธารณูปโภคพื้นฐาน
- 6) การส่งเสริมการสร้างรายได้ให้แก่ชุมชนท้องถิ่น
- 7) การจัดทำคู่มือเพื่อให้ความรู้แก่ประชาชนท้องถิ่นและนักท่องเที่ยวในการปักป้องและอนุรักษ์ทรัพยากรทางธรรมชาติ การใช้ประโยชน์จากทรัพยากรในเขตแหล่งท่องเที่ยว
- 8) การติดตั้งป้ายสื่อความหมายบนเส้นทางศึกษาธรรมชาติและวัฒนธรรม เพื่อให้ความรู้แก่นักท่องเที่ยวในบริเวณเส้นทางศึกษาธรรมชาติและวัฒนธรรมในพื้นที่แหล่งท่องเที่ยว
- 9) การกำหนดขีดความสามารถในการรองรับของพื้นที่แหล่งท่องเที่ยวโดยการจำกัดจำนวนนักท่องเที่ยวและแนะนำแหล่งท่องเที่ยวอื่น ๆ ที่มีอยู่ในบริเวณใกล้เคียงกับแหล่งท่องเที่ยว เพื่อลดความแออัดของจำนวนนักท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยว (โพธิ์เรือง เวชชัญญาณกุล และคณะ, 2558)

4.4 ประโยชน์ของการท่องเที่ยวอย่างยั่งยืน

การท่องเที่ยวพัฒนาการท่องเที่ยวสามารถดึงดูดใจนักท่องเที่ยวให้เดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในสถานที่ต่าง ๆ ทำให้ได้รับประโยชน์มากมาย ดังนี้

- 1) เป็นที่มาของรายได้
- 2) เป็นสิ่งดึงดูดใจให้มีการเดินทางท่องเที่ยว
- 3) ก่อให้เกิดการอนุรักษ์และพัฒนา
- 4) สะท้อนให้เห็นคุณค่าของภูมิปัญญาของบรรพบุรุษ
- 5) สร้างความภาคภูมิใจให้แก่ประชาชนที่อยู่ในพื้นที่
- 6) ช่วยเพิ่มคุณภาพชีวิตและทำให้มีความเป็นอยู่ที่ดีขึ้น

(ประชิต สนุณพัฒน์, วิมล จิราพันธุ์ และอุดม เชยกีวงศ์, 2554)

สรุปได้ว่า การพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างยั่งยืนเป็นการท่องเที่ยวที่สร้างรายได้ให้แก่ประชาชนในท้องถิ่นและประเทศชาติที่สร้างผลกระทบลบต่อสิ่งแวดล้อมและความเป็นอยู่ของประชาชนในท้องถิ่นอย่างสุดหรือไม่เกิดผลกระทบทางลบเลย ทำให้แต่ละประเทศตระหนักรถึงความสำคัญของท่องเที่ยวอย่างยั่งยืน จึงมีการจัดการประชุมขึ้นและการส่งเสริมการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างยั่งยืนเกิดขึ้นนำไปสู่การจัดการการท่องเที่ยว 2 รูปแบบหลักคือ การท่องเที่ยวเชิงนิเวศและการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม ผู้วิจัยนำแนวคิดในการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างยั่งยืนมาเพื่อพัฒนาการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกรารัตนโกสินทร์ตามรูปแบบการจัดการท่องเที่ยวอย่างยั่งยืน 9 ประเด็น

4.5 การท่องเที่ยวในเขตเมือง

4.5.1 ความหมายของการท่องเที่ยวในเขตเมือง

การท่องเที่ยวในชุมชนเมือง เป็นการท่องเที่ยวที่เกี่ยวข้องกับวิถีชีวิต สังคม ชุมชนและวัฒนธรรมของคนเมือง ซึ่งเป็นส่วนหนึ่งของการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม เป็นการท่องเที่ยวที่นักท่องเที่ยวได้เห็นวิถีชีวิต ชุมชนเมือง แหล่งประวัติศาสตร์ วัฒนธรรม งานศิลปะและกิจกรรมท่องเที่ยวที่มีความหลากหลาย (Law, 2002)

การท่องเที่ยวในเขตเมืองมีองค์ประกอบที่แตกต่างจากการท่องเที่ยวประเภทอื่น ๆ ซึ่งไม่ต้องมีดูแลและซื้อขายกับทรัพยากรการท่องเที่ยวที่มีอยู่ซึ่งหมุนเวียนทำให้เกิดกิจกรรมการท่องเที่ยวและผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยวใหม่ (Beedie, 2005) (Ashworth, 2011)

การท่องเที่ยวในเขตเมืองได้รับการจัดให้มีลักษณะทางสังคม วัฒนธรรมและสิ่งแวดล้อมภายใต้รูปแบบชีวิตเมือง ซึ่งมีปัจจัยสนับสนุนทางทางตรงและทางอ้อมซึ่งจะช่วยส่งเสริมการท่องเที่ยวในเขตเมือง (Law, 2002) ได้แก่ 1) เมืองประวัติศาสตร์ 2) เมืองวัฒนธรรม 3) เมืองธุรกิจ 4) เมืองกีฬา 5) เมืองท่องเที่ยวตามค่าคืน 6) เมืองแห่งการจับจ่ายสินค้า และ 7) เมืองท่องเที่ยว (Law, 1993)

เมืองใหญ่ทั่วโลกมีจุดเด่นในอุตสาหกรรมท่องเที่ยว เพราะในเมืองใหญ่มีขนาดของเมืองใหญ่ มีองค์ประกอบและสิ่งอำนวยความสะดวกที่ดี รับการพัฒนาเพื่อประชาชนในท้องถิ่นอยู่แล้ว แหล่งท่องเที่ยวในเมืองประกอบด้วยพิพิธภัณฑสถาน โรงแรม โรงพยาบาล สนามกีฬา และสิ่งอำนวยความสะดวกอื่น ๆ เพื่อรับรองรับกิจกรรมทางธุรกิจซึ่งนำนักท่องเที่ยวเข้ามา เมืองใหญ่บางเมืองมีความต้องการท่องเที่ยวอย่างมาก เพราะมีอาคารที่มีชื่อเสียง พิพิธภัณฑสถานและเทศบาลต่าง ๆ เมืองใหญ่สามารถแบ่งออกได้เป็นประเภทต่าง ๆ ตามขนาดและแหล่งท่องเที่ยวในเมืองนั้น ๆ ตัวอย่างการแบ่งประเภทของเมืองใหญ่มีดังนี้

1) เมืองหลวง เช่น ลอนดอน และ ปารีส เป็นเมืองที่มีการบริหารจัดการและแหล่งธุรกิจที่ดึงดูดนักท่องเที่ยว และยังมีพิพิธภัณฑสถานแห่งชาติที่เป็นที่รู้จักกันทั่วโลก มีอาคารทางประวัติศาสตร์และสิ่งก่อสร้างมากมาย ซึ่งเป็นเมืองที่มีความสำคัญทั้งทางด้านธุรกิจและการพัฒนาและสามารถดึงดูดผู้เยี่ยมเยือนจากภูมิภาคขนาดใหญ่ให้เข้ามา

2) เมืองอุตสาหกรรม เช่น บัลติมอร์และแมนเชสเตอร์ ในขณะที่ทั้งสองเมืองนี้ผลิตสินค้าเพื่อพัฒนาอุตสาหกรรมแล้ว ทั้งสองเมืองยังเป็นเมืองทางการค้าขนาดของจำนวนประชากรที่อยู่อาศัยในสองเมืองนี้ยังแสดงถึงสิ่งอำนวยความสะดวกและความสะดวกมากมายที่ดึงดูดนักท่องเที่ยวจำนวนมาก อย่างไรก็ตามลักษณะและภาพลักษณ์ทางอุตสาหกรรมเป็นกำแพงกั้นวิวัฒนาการอุตสาหกรรมท่องเที่ยวและการท่องเที่ยวเชิงธุรกิจยังคงเป็นการพัฒนานำในสถานที่พัฒนาเป็นส่วนใหญ่

3) เมืองที่มีสิ่งอำนวยความสะดวกความสะดวกสูง เช่น มิวนิคและซานฟรานซิสโก เมืองทั้งสองมีสิ่งอำนวยความสะดวกที่กว้างมากตั้งแต่ที่พักที่ศูนย์ที่ทำการ ขนาดของชุมชน แหล่งท่องเที่ยวและนันทนาการ ในขณะเดียวกันก็มีการทำงานธุรกิจที่สำคัญซึ่งดึงดูดทั้งนักธุรกิจและนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวจากหลายแห่ง

4) เมืองที่น่าดึงดูด เช่น ฟลอเรนซ์และไมอามี เมืองใหญ่ในกลุ่มนี้รวมถึงเมืองที่มีหลาຍอย่างที่นักท่องเที่ยวรู้ว่า เป็นเมืองที่เป็นรีสอร์ทและเมือง

ประวัติศาสตร์ เมืองลักษณะนี้ส่วนใหญ่มักเกี่ยวข้องกับนักท่องเที่ยวที่เข้ามาพักผ่อนซึ่งมักจะเดินทางมาจากพื้นที่ทางไกล (Law, 1996)

4.5.2 แหล่งท่องเที่ยวในเขตเมือง

แหล่งท่องเที่ยวในเขตเมืองหมายถึง แหล่งท่องเที่ยวที่มีคุณค่าทางมรดกโลกโดยเฉพาะแหล่งสังคมวัฒนธรรม (ศานานา), สุนทรียภาพและคุณค่าทางประวัติศาสตร์แหล่งท่องเที่ยวนั้นจะต้องไม่มีเพียงศิลปะทางพุทธศาสนา วัดวาอารามที่มีสถาปัตยกรรมสวยงามเพียงอย่างเดียวแต่ต้องมีประวัติความเป็นมาของเมืองที่น่าสนใจอย่างในประเทศไทย (Sermsri, 2017)

แหล่งท่องเที่ยวในเขตเมืองหมายถึง ทรัพยากรหรือกิจกรรมทางการท่องเที่ยวที่อยู่ในเขตเมือง ซึ่งนักท่องเที่ยวหรือผู้เยี่ยมเยือนจากภายนอกสามารถเข้ามาท่องเที่ยวเพื่อวัตถุประสงค์ทางด้านนันทนาการ, ธุรกิจหรือวัตถุประสงค์อื่น ๆ ดังนั้น การท่องเที่ยวในเขตเมืองซึ่งเป็นศูนย์กลางทางวัฒนธรรม สถานที่พักผ่อนหย่อนใจที่ประชาชนเข้ามาเพื่อจับจ่ายสินค้า พับประเพื่อนผูงและใช้เวลาว่างในพื้นที่ การท่องเที่ยวในเขตเมืองจึงไม่ได้หมายความเพียงรูปแบบการท่องเที่ยวเท่านั้น แต่ยังหมายถึง ความสำคัญทางวัฒนธรรม ประเพณีและลักษณะการดำเนินชีวิตหรือวิถีชีวิตซึ่งเป็นส่วนหนึ่งของการท่องเที่ยวในเมืองทั้งสิ้น (Howie, 2003)

แหล่งท่องเที่ยวในเขตเมืองหมายถึงการพักผ่อนในเขตเมือง การเยี่ยมชมกลุ่มคนและเข้าร่วมกิจกรรมที่มีความหลากหลาย เช่น การเยี่ยมชมโบราณสถาน สถาปัตยกรรม แหล่งการค้า แหล่งอาหาร ฯลฯ เป็นต้น (Minchu, 2005)

สรุปว่า การท่องเที่ยวในเขตเมือง การเข้ามายังโดยนักท่องเที่ยวที่เข้ามาทำกิจกรรมต่าง ๆ ที่มีความหลากหลายเกี่ยวข้องกับวิถีชีวิต วัฒนธรรม สังคม พักผ่อนหรือกิจกรรมต่าง ๆ ในเขตเมือง ไม่ว่าจะเป็นการเข้าชมเทคโนโลยี มหาวิทยาลัย ห้างสรรพสินค้า สถาบันการศึกษา ฯลฯ ท่องเที่ยวตามค่าคืน เที่ยวชมเมือง ชมสถาปัตยกรรมที่สวยงาม ชมการแสดงหรืออื่น ๆ ในเขตตัวเมือง นับว่า เป็นการท่องเที่ยวในเขตเมืองทั้งสิ้น และการท่องเที่ยวในเขตเมืองสามารถแบ่งออกเป็นกลุ่มเมืองหลวง เมืองอุตสาหกรรมและการค้า เมืองที่มีลักษณะความสะดวกสูงและเมืองที่น่าดึงดูด ซึ่งเมืองทุกประเภทมีความพร้อมในการต้อนรับนักท่องเที่ยว เนื่องจากมีลักษณะความสะดวกอย่างครบครัน ผู้วิจัยจึงใช้แนวคิดการท่องเที่ยวในเขตเมืองมาทำการศึกษาเกาะรัตน์โกลินทร์ที่มีความพร้อมทางการท่องเที่ยวในเขตเมือง ในขณะเดียวกันก็มีวัฒนธรรม วิถีชีวิตที่มี

ความเป็นมาภยานานและมีเอกลักษณ์เฉพาะที่น่าสนใจซึ่งมีความสัมพันธ์กับการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างยั่งยืน เนื่องจากมีการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมและมีการอนุรักษ์แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้คงอยู่และเกิดผลกระทบทางลบน้อยที่สุดต่อวิถีชีวิตความเป็นอยู่ และสิ่งแวดล้อมในแหล่งท่องเที่ยวในเขตเมืองซึ่งเป็นส่วนหนึ่งของการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างยั่งยืน

4.6 การพัฒนาการท่องเที่ยว

หลักการพัฒนาการท่องเที่ยวที่มีความจำเป็นที่จะต้องพัฒนาผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยวโดยยึดการตลาดเป็นหลักประสบการณ์อันมีคุณภาพคือผลิตภัณฑ์ในตัวของมันเอง การท่องเที่ยวคือส่วนหนึ่งของอุตสาหกรรมที่เกี่ยวข้องกับสิ่งที่น่าสนใจสิ่งที่จัดหาให้เกี่ยวกับประสบการณ์ความพึงพอใจในกิจกรรมการท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยว ดังนั้น การพัฒนาผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยวคือ การพัฒนาสิ่งที่จัดหาให้ได้แก่ การบริการ การขนส่ง สถานที่พักแรม แหล่งท่องเที่ยวที่ดึงดูดใจและสิ่งอำนวยความสะดวกความสะดวกที่ได้รับการออกแบบในการสร้างประสบการณ์ที่ดีแก่นักท่องเที่ยว ผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยวคือ การผสมผสานกันระหว่างกายภาพกับการบริการเข้าด้วยกันซึ่งจะเติมเต็มความต้องการของผู้ชื่อหรือนักท่องเที่ยวได้ (Lickorish, 1994)

ส่วนผสมของจุดหมายปลายทางการท่องเที่ยว (Destination Mix) ประกอบด้วยภาพลักษณ์ทางการท่องเที่ยว ผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยว อุปทานทางการท่องเที่ยว แหล่งท่องเที่ยวที่ดึงดูดใจและทรัพยากรการท่องเที่ยว รวมถึงสิ่งอำนวยความสะดวกความสะดวกในแหล่งท่องเที่ยวและการบริการท่องเที่ยว ซึ่งแหล่งท่องเที่ยวทั้งทางธรรมชาติ วัฒนธรรมและสิ่งที่มนุษย์สร้างขึ้นเป็นรูปธรรม ส่วนการดูแลระดับของการบริการนักท่องเที่ยว ทัศนคติและความเป็นมิตรเป็นนามธรรมซึ่งต้องการการพัฒนาไปพร้อม ๆ กันเพื่อให้บรรลุเป้าหมายทั่วไป 3 ด้านได้แก่ 1) การเพิ่มขึ้นของเศรษฐกิจคุณค่าของนักท่องเที่ยว 2) การปรับปรุงคุณภาพชีวิตของประชาชน และ 3) การปกป้องและความรับผิดชอบต่อการใช้ทรัพยากรธรรมชาติ ซึ่งผู้ที่มีส่วนได้ส่วนเสียในการพัฒนาการท่องเที่ยวได้แก่ ครุภัณฑ์ที่มีส่วนร่วม สมาคมการท่องเที่ยวต่าง ๆ ภาครัฐบาลทุกระดับ องค์กรท้องถิ่น สภาพแรงงาน ชุมชน องค์กรชุมชน สมาคมวิชาชีพ องค์กรอิสระที่ไม่ใช่องค์กรของรัฐบาล สถาบันการศึกษา กลุ่มนักท่องเที่ยว สถาบันการศึกษา สถาบันเจินทุนและธุรกิจที่เกี่ยวกับการพัฒนาและฝึกอบรม องค์กรระหว่างประเทศ สื่อมวลชนและนักท่องเที่ยวต้องมีส่วนร่วมในการพัฒนาการท่องเที่ยวที่จุดหมายปลายทางซึ่งแต่ละกลุ่มจะมีระดับของความเกี่ยวข้องในการพัฒนาแตกต่างกันไป (Keyser, 2002)

การพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวต้องคำนึงถึงสาธารณูปโภคที่มีความทันสมัยสามารถตอบสนองความต้องการของนักท่องเที่ยวได้อย่างชัดเจนและมีการเปลี่ยนแปลงสภาพภูมิประเทศของแหล่งท่องเที่ยวมาก ดังนั้น การพัฒนาการท่องเที่ยวต้องมีการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวโดยการปรับปรุงและเสริมแต่งแหล่งท่องเที่ยวจากสภาพเดิมไปสู่สภาพใหม่ที่ดีขึ้นเหมาะสมกับความต้องการของนักท่องเที่ยว แต่ต้องอนุรักษ์แหล่งท่องเที่ยวควบคู่ไปด้วย โดยการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวจะมีอยู่ 2 ประเภท ได้แก่ แหล่งท่องเที่ยวที่มีอยู่แล้ว และแหล่งท่องเที่ยวที่เกิดขึ้นใหม่ ซึ่งการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวที่มีอยู่แล้วมี 8 ขั้นตอนด้วยกันดังนี้

ขั้นตอนที่ 1 สำรวจแหล่งท่องเที่ยว โดยการสำรวจว่า มีแหล่งท่องเที่ยวประเภทใดบ้าง มีจำนวนมากน้อยเท่าใดบ้างเพื่อจัดทำบัญชีรายชื่อแหล่งท่องเที่ยวแยกตามประเภทของแหล่งท่องเที่ยวได้แก่ 1) แหล่งท่องเที่ยวประวัติศาสตร์ 2) แหล่งท่องเที่ยวประเภทประวัติศาสตร์ โบราณสถาน โบราณวัตถุ 3) แหล่งท่องเที่ยวประเภทศิลปวัฒนธรรม ประเพณี กิจกรรม ความเป็นอยู่และวิถีชีวิตของกลุ่มคน

ขั้นตอนที่ 2 การจัดแบ่งพื้นที่ในแหล่งท่องเที่ยว เป็นการแบ่งพื้นที่ในแหล่งท่องเที่ยวออกเป็นเขตต่าง ๆ ตามความสำคัญของระบบนิเวศและกิจกรรมที่ยอมรับได้ ซึ่งแบ่งออกได้เป็น 8 พื้นที่ได้แก่ 1) เขตพื้นที่บริการข้อมูลทางการท่องเที่ยว 2) เขตพื้นที่บริการธุรกิจท่องเที่ยว 3) เขตพื้นที่นันทนาการเพื่อการท่องเที่ยว 4) เขตพื้นที่สิ่งแวดล้อมธรรมชาติ 5) เขตพื้นที่ประวัติศาสตร์ 6) เขตพื้นที่ห่วงห้าม 7) เขตพื้นที่กิจกรรมพิเศษ และ 8) เขตพื้นที่กันชนหรือป้องกัน

ขั้นตอนที่ 3 การกำหนดสิ่งอำนวยความสะดวกทางการท่องเที่ยวในแต่ละเขตของพื้นที่แหล่งท่องเที่ยว ซึ่งการออกแบบสิ่งอำนวยความสะดวกทางการท่องเที่ยวต้องคำนึงถึงมี 7 ประการดังนี้ 1) จิตสำนึกในการร่วมอนุรักษ์แหล่งท่องเที่ยวและสิ่งแวดล้อมในแหล่งท่องเที่ยว 2) สภาพแวดล้อมตามมาตรฐานทางวิศวกรรม เพื่อความทันทนาและมีความปลอดภัย 3) การใช้พลังงานอย่างประหยัด 4) การใช้น้ำอย่างประหยัด 5) การจัดการของเสียอย่างมีประสิทธิภาพ ไม่ทำลายสิ่งแวดล้อม 6) ความสะดวกในการใช้งานและดูแลรักษา และ 7) ความสวยงามและมีคุณค่าทางศิลปวัฒนธรรม

ขั้นตอนที่ 4 การจัดกิจกรรมท่องเที่ยวแบบยั่งยืนเสริมในแหล่งท่องเที่ยว

ขั้นตอนที่ 5 การประเมินคุณภาพสามารถในการรองรับนักท่องเที่ยวของแต่ละเขตพื้นที่

ขั้นตอนที่ 6 การให้การศึกษาถึงผลกระทบของการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวต่อสิ่งแวดล้อมให้แก่เจ้าหน้าที่ของรัฐ เจ้าของแหล่งท่องเที่ยว ชุมชนท้องถิ่น และผู้ประกอบการท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยว

ขั้นตอนที่ 7 การจัดให้มีข้อมูลเกี่ยวกับแหล่งท่องเที่ยวที่นักท่องเที่ยวต้องการรู้

ขั้นตอนที่ 8 การจัดทางบประมาณในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวให้เพียงพอ

ส่วนการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวที่เกิดขึ้นใหม่ เป็นการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวในพื้นที่กรุงรังว่างเปล่า พัฒนาพื้นที่แหล่งน้ำหรือพื้นฟูรัตนธรรมประเพณีพื้นบ้านที่เคยมีในอดีตและถูกลืมไปแล้วให้กลับคืนมาใหม่หรือสร้างกิจกรรมการท่องเที่ยวขึ้นใหม่ในแหล่งท่องเที่ยวใหม่ มีขั้นตอนในการพัฒนา 6 ขั้นตอนดังนี้

ขั้นตอนที่ 1 การสร้างห้องน้ำสิ่งดูดใจเพื่อให้เป็นแหล่งท่องเที่ยวใหม่

ขั้นตอนที่ 2 มีการพัฒนาสิ่งอำนวยความสะดวกและความสะดวกและการบริการด้านการท่องเที่ยว

ขั้นตอนที่ 3 การกระจายข่าวสารการท่องเที่ยวให้นักท่องเที่ยวทราบโดยผ่านสื่อต่าง ๆ

ขั้นตอนที่ 4 จัดตั้งหน่วยงานรับผิดชอบการพัฒนาและอนุรักษ์แหล่งท่องเที่ยวใหม่

ขั้นตอนที่ 5 จัดสรรงบประมาณเพื่อใช้ในการพัฒนาและอนุรักษ์แหล่งท่องเที่ยวใหม่

ขั้นตอนที่ 6 อบรมบุคลากรในครุภารกิจบริการด้านต่าง ๆ เพื่อให้บริการและสร้างความประทับใจแก่นักท่องเที่ยว

สรุปได้ว่า การพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวต้องมีการสำรวจแหล่งท่องเที่ยวให้ครบถ้วน แล้วทำการประเมินแหล่งท่องเที่ยว จัดแบ่งพื้นที่เป็นส่วนต่าง ๆ ตามความเหมาะสม กำหนดกิจกรรมทางการท่องเที่ยว จัดสิ่งอำนวยความสะดวกให้มีครบครัน ควบคุมชีดความสามารถในการรองรับนักท่องเที่ยว ประเมินผลกระทบที่จะเกิดขึ้น มีหน่วยงานดูแลรับผิดชอบแหล่งท่องเที่ยวโดยได้รับงบประมาณสนับสนุนจากภาครัฐ มีการส่งเสริมประชาสัมพันธ์แหล่งท่องเที่ยวให้เป็นที่รู้จักเพิ่มมากขึ้นในหมู่นักท่องเที่ยวและดำเนินการผลกระทบที่อาจจะเกิดขึ้นในแหล่งท่องเที่ยวด้วย ผู้วิจัยจึงได้นำแนวคิดในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวโดยทำการสำรวจแหล่งท่องเที่ยว ประเมินแหล่งท่องเที่ยว

จัดแบ่งพื้นที่ ส่วนต่าง ๆ และกำหนดกิจกรรมทางการท่องเที่ยวให้เหมาะสมสอดคล้องกับ ขีดความสามารถในการรองรับนักท่องเที่ยวที่จะเข้ามาท่องเที่ยวในภาครัตนโกสินทร์

5. แนวคิดเกี่ยวกับการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม

5.1 ความหมายของวัฒนธรรม

วัฒนธรรมหมายถึง วิถีชีวิตของสังคม คนในสังคมมีส่วนร่วมและมีความคิดเห็นอย่างไร มีความเชื่ออย่างไรถึงแสดงออกมาให้ปรากฏเป็นรูปภาษา ประเพณี กิจการงาน การละเล่น ศาสนา เป็นต้น ตลอดจนสิ่งต่าง ๆ ที่คนในสังคมมีส่วนสร้างขึ้น เช่น สิ่งที่จำเป็นแก่ชีวิต และการครองชีพ ได้แก่ ปัจจัยลี่ เครื่องมือ เครื่องใช้ ความคิด ความรู้สึก ความเชื่อ ซึ่งปรากฏให้เห็นในสิ่งต่าง ๆ ที่สร้างขึ้นและถ่ายทอดไว้ให้แก่กัน เป็นมรดกตกทอดกันมาหลายชั่วอายุคน มีการเพิ่มเติมเสริมสร้างสิ่งใหม่ และปรับปรุงสิ่งเก่าให้เข้ากันได้ และเจริญก้าวหน้า โดยวัฒนธรรมมีลักษณะดังต่อไปนี้

5.1.1 เป็นแบบแผนของพฤติกรรมที่เกิดจากการเรียนรู้ เนื่องจากการเรียนรู้ เป็นเรื่องที่สำคัญ ทำให้มนุษย์สร้างสิ่งที่เราเรียกว่า “วัฒนธรรม” มนุษย์จะมีความแตกต่างจากสัตว์ เนื่องจากการกระทำการ ฯ เป็นเรื่องของการเรียนรู้ เช่น การหีบห่ำ การแปรปั้น การเย็บผ้า การเชียนหนังสือ ฯลฯ มนุษย์จะมีการสั่งสมประสบการณ์ที่ได้เผชิญในชีวิต ไม่ได้รับการถ่ายทอดทางชีวภาพหรือพันธุกรรม แต่การเรียนรู้นั้นเกิดจากการเป็นสมาชิกของกลุ่มในสังคม

5.1.2 เป็นสิ่งซึ่งสืบทอดจากบรรพบุรุษ เป็นมรดกทางสังคมที่ส่งต่อกันมาหลายช่วงอายุ ซึ่งคนรุ่นต่อมาได้นำมาใช้ปฏิบัติ ทำให้คงอยู่ไม่สูญหาย แต่อาจปรับเปลี่ยนไป เช่น ภาษา การแต่งกาย วิถีชีวิตความเป็นอยู่ของผู้คนในสังคม ฯลฯ การเปลี่ยนแปลงทางวัฒนธรรมนั้นขึ้นอยู่กับภาวะของสังคมในขณะนั้น ๆ

5.1.3 เป็นของส่วนรวมในสังคม มิใช่เป็นของผู้หนึ่งผู้ใดโดยเฉพาะ แต่ช่วยกันคิดสร้างสรรค์ร่วมกันปฏิบัติ ทำให้วัฒนธรรมมีความยืดหยุ่น เช่น ภาษา การแต่งกายและวิถีชีวิตความเป็นอยู่ของคนจำนวนมากหรือของคนทั้งหมดในสังคม (พงจิตต์ อธิคม นันทะ, 2543)

วัฒนธรรมหมายถึง พฤติกรรมของมนุษย์ที่เกิดจากการเรียนรู้ รวมทั้งผลผลิตที่เกิดจากการเรียนรู้ ที่นักมานุษยวิทยาใช้เป็นเครื่องมือเพื่อทำความเข้าใจเกี่ยวกับประเพณี และวัฒนธรรมที่แตกต่างกันของมนุษย์ในสังคมต่าง ๆ ทั่วโลก รวมทั้งเข้าใจตัวเองและสังคมโดยได้แบ่งประเภทของวัฒนธรรมออกเป็น 2 ประเภท คือ

1) วัฒนธรรมวัตถุ (Material Culture) ได้แก่ สิ่งประดิษฐ์และเทคโนโลยีต่าง ๆ เช่น ตู้เย็น หม้อหุงข้าว แก้วน้ำ มีด โต๊ะ รัถยนต์ เครื่องบิน โทรศัพท์ โทรศัพท์ จรวด บ้าน วัด หอประชุม เป็นตน ไปจนถึงเครื่องจักรกลประเภทต่าง ๆ

2) วัฒนธรรมที่ไม่เกี่ยวกับวัตถุ (Non-Material Culture) หมายถึง อุดมการณ์ ค่านิยม แนวคิดในเรื่องการแข่งขันอย่างมีเหตุผล ประเพณี การปฏิบัติสืบทอดกันมา และเป็นที่ยอมรับกันในชนกลุ่มของตนว่า ดีงาม เหມาะสม เช่น ศาสนา ความเชื่อ ความสนใจ ทัศนคติ ความรู้ ความสามารถ ซึ่งเป็นนามธรรมที่มองเห็นไม่ได้ วัฒนธรรมประเภทนี้แบ่งออกเป็น 5 ประเภท ได้แก่

- 2.1) สถาบันทางสังคม
- 2.2) ศิลปะ
- 2.3) ภาษา
- 2.4) พิธีกรรม

2.5) วัฒนธรรมที่เกี่ยวกับการควบคุมทางสังคม เช่น ศาสนา ความเชื่อทางสังคม ค่านิยม ประเพณีและกฎหมาย (gamพิศ สัตย์ส่วน, 2543)

พื้นฐานที่สำคัญของวัฒนธรรมมี 6 ประการ ดังต่อไปนี้

1) วัฒนธรรมเป็นความคิดร่วมและค่านิยมทางสังคม ซึ่งเป็นตัวกำหนด มาตรฐานของพฤติกรรม

2) วัฒนธรรมเป็นสิ่งที่มนุษย์เรียนรู้ ได้รับการถ่ายทอดจากคนรุ่นหนึ่งไปสู่อีกรุ่นหนึ่ง โดยผ่านกระบวนการถ่ายทอดทางวัฒนธรรมหรือกระบวนการเรียนรู้ทางวัฒนธรรม ซึ่งรวมถึงการอบรมสั่งสอนของพ่อแม่ครู อาจารย์และประสบการณ์ต่าง ๆ ที่มนุษย์ได้รับการสั่งสมมาจากการเป็นสมาชิกสังคม จากกระบวนการต่าง ๆ ที่มนุษย์สามารถเข้าใจได้ว่า ควรปฏิบัติอย่างไรในแต่ละสถานการณ์

3) วัฒนธรรมมีพื้นฐานมาจาก การใช้สัญลักษณ์ พฤติกรรมของมนุษย์มีต้นกำเนิดมาจากการใช้สัญลักษณ์ ไม่ว่าจะเป็นเงินตรา สัญญาณไฟจราจร หรือสัญลักษณ์ทางพุทธศาสนา เช่นภาษา ซึ่งเครื่องมือสื่อความหมายทั้งหมดนี้ สามารถถ่ายทอดความรู้นั้นไปยังคนรุ่นหลังต่อไปได้

4) วัฒนธรรมเป็นองค์รวมของความรู้และภูมิปัญญา ในลักษณะนี้วัฒนธรรมมีหน้าที่ตอบสนองความต้องการพื้นฐานของมนุษย์ เช่น สอนให้มนุษย์รู้จักหาอาหารอย่างมีประสิทธิภาพ วางแผนและทำภารกิจต่างๆ ให้มีความปลอดภัย หรือให้ความบันเทิง เพื่อให้สังคมทำงานไปได้อย่างเป็นระบบ นอกจากนี้ยังช่วยให้สามารถปรับตัวเข้ากับสภาพแวดล้อมและเป็น

พื้นฐานของการพัฒนาทางด้านเทคโนโลยี เพื่อความเจริญก้าวหน้าและความอยู่รอดของมนุษย์

5) วัฒนธรรมคือ กระบวนการที่มนุษย์กำหนดนิยามความหมายให้กับสิ่งมีชีวิตต่าง ๆ ที่อยู่รอบตัวซึ่งอาจแสดงออกได้ในรูปแบบของศาสนา พิธีกรรม แนวคิดพื้นฐานของระบบการเมือง ก่อให้เกิดการสร้างสถาบัน หรือองค์กรขึ้นมา เพื่อรับการนิยามความหมายต่าง ๆ และเปลี่ยนแปลงได้ตามกาลเวลา

6) วัฒนธรรมเป็นสิ่งที่ไม่หยุดนิ่ง หากมีการเปลี่ยนแปลงปรับตัวอยู่ตลอดเวลา ที่อาจจะมีสาเหตุจากความคิดและค่านิยมที่มีจากวัฒนธรรมอื่น การเปลี่ยนแปลงทางเทคโนโลยี ซึ่งเป็นความพยายามที่จะควบคุมธรรมชาติและใช้พลังงานอย่างมีประสิทธิภาพมากขึ้น (ยศ สันตสมบัติ, 2540)

สรุปความได้ว่า วัฒนธรรมหมายถึง สิ่งที่เป็นความต้อง ความเจริญของงาน เป็นมรดกทางสังคมจากรุ่นสู่รุ่นไปเรื่อย ๆ โดยมีความเชื่อมโยงจากอดีตจนถึงปัจจุบัน โดยมีจุดเชื่อมโยงที่หลักหลาຍระหว่างคนกับสังคม คนกับวัฒนธรรมและคนกับคน วัฒนธรรมมีการเปลี่ยนแปลงอยู่เสมอเป็นไปตามสภาพวิถีชีวิต สังคมและปัจจัยต่าง ๆ ในสังคมที่ผู้คนอยู่อาศัยร่วมกันและวัฒนธรรมมีทั้งเป็นสิ่งลับซ่อนไว้และเป็นนามธรรมที่ลับซ่อนไม่ได้ ผู้วิจัยเลือกศึกษาเกาะรัตน์โกลินทร์ที่มีวัฒนธรรมที่มีความหลากหลาย มีเอกลักษณ์เฉพาะตัวและลีบhoodมาซ้านาน

5.2 การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม

5.2.1 นิยามของการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม

การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมหมายถึง การเดินทางของผู้คนหรือกลุ่มคนจากสถานที่ที่อยู่ประจำไปยังท้องถิ่น เพื่อชื่นชมเอกลักษณ์ความงดงามทางวัฒนธรรมของกลุ่มชนอื่น โดยให้ความเคารพในวัฒนธรรมของกันและกัน เพื่อก่อให้เกิดมิตรภาพ ความรู้ความเข้าใจ และความซาบซึ้งในวัฒนธรรมของชุมชนนั้น ๆ อีกทั้งต้องคำนึงถึงผลกระทบที่จะเกิดต่อบุคคล วัฒนธรรมและสิ่งแวดล้อมในชุมชนนั้นให้อยู่ที่สุด ในขณะเดียวกันชุมชนท้องถิ่นผู้เป็นเจ้าของวัฒนธรรมก็จะได้รับประโยชน์จากการท่องเที่ยวในด้านการสร้างรายได้ และการจ้างงาน นำมาซึ่งการพัฒนาเศรษฐกิจและสังคม

การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมหมายถึง การท่องเที่ยวที่ได้รับความนิยม และนำพาผู้คนจากต้นเดนและชาติพันธุ์ที่แตกต่างกันมาพบปะซึ่งกันและกัน (Xie, 2004)

แนวคิดด้านการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมต้องมีการวางแผนในพื้นที่ที่มีความสำคัญทางประวัติศาสตร์และจำเป็นต้องคำนึงถึงปัจจัยต่าง ๆ มากมาย แนวคิดด้านการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม สามารถประมวลได้ดังนี้

1) การตัดสินใจวางแผนและพัฒนาด้านการท่องเที่ยว ต้องคำนึงถึงคุณค่าทางด้านศักยภาพและวัฒนธรรมของพื้นที่

2) การกำหนดรูปแบบการท่องเที่ยวภายในชุมชน ต้องคำนึงถึงศักยภาพในชุมชนในการรองรับนักท่องเที่ยว ทั้งในแง่ของการเดินทาง ระบบบริการต่าง ๆ และความเปร้าบ้างทางวัฒนธรรม

3) การพัฒนาการท่องเที่ยวต้องมีการยึดความสมดุลทางวัฒนธรรม และวิถีชีวิตของชุมชนเป็นหลัก ซึ่งไม่ให้เกิดผลกระทบในเชิงลบต่อคุณภาพของมรดกวัฒนธรรม และการดำเนินชีวิตของคนในชุมชน

4) การท่องเที่ยวต้องเป็นการจัดการและการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างยั่งยืน

5) ชุมชนควรมีบทบาทในการวางแผน เพื่อการท่องเที่ยว และการอนุรักษ์ชุมชนตั้งแต่เริ่มต้น

6) ประชาชนในชุมชนควรจะได้รับผลประโยชน์จากการพัฒนาด้านการท่องเที่ยวอย่างเท่าเทียมกัน ผลประโยชน์ที่ได้รับจะอยู่ในรูปแบบที่แตกต่างกัน (กุลธิดา สามพุทธิ, 2540)

5.2.2 หลักการการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมประกอบด้วย 4 ประการดังนี้

1) เป็นการท่องเที่ยวที่มีการศึกษาความร่วมข้อมูลเกี่ยวกับความสำคัญคุณค่าประวัติศาสตร์ ความเป็นมาของทรัพยากรวัฒนธรรมในแหล่งท่องเที่ยวนั้น เพื่อเป็นข้อมูลให้แก่นักท่องเที่ยวในการเพิ่มความตื่นเต้นของประสบการณ์ในการเข้าชม ในขณะเดียวกันก็จะก่อให้เกิดความภาคภูมิใจในมรดกทางวัฒนธรรมของชุมชนท่องเที่ยน

2) เป็นการท่องเที่ยวที่มีการปลูกฝัง สร้างจิตสำนึกของคนในชุมชน ท่องถิ่นให้เกิดความรัก ห่วงเหงน รักษาและดึงชุมชนท่องถิ่นเข้ามามีส่วนร่วมในการบริหาร จัดการทรัพยากรของตนด้วย และได้รับผลประโยชน์จากการท่องเที่ยวในรูปแบบต่าง ๆ เช่น การจัดงาน การบริการนำเที่ยว การให้บริการขนส่ง การให้บริการที่พัก การขายสินค้าที่ระลึก เป็นต้น

3) เป็นการท่องเที่ยวที่มีการให้ความรู้แก่นักท่องเที่ยว เพื่อให้เกิดความเข้าใจวัฒนธรรมและการได้รับความเพลิดเพลิน พร้อมทั้งสร้างจิตสำนึกในการอนุรักษ์ ทรัพยากรท่องเที่ยวทางวัฒนธรรมและสิ่งแวดล้อม

4) เป็นการท่องเที่ยวที่มีการเคารพในวัฒนธรรมคัตติคิรี และผู้คนของตนเองด้วย ชุมชนอื่น รวมทั้งเคารพในวัฒนธรรมคัตติคิรี และผู้คนของตนเองด้วย

5.2.3 ลักษณะการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม

ลักษณะการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมที่สำคัญ 9 ประการ ประกอบด้วย

1) การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม ต้องเป็นการท่องเที่ยวในลักษณะที่ให้ความสำคัญกับประวัติศาสตร์โบราณสถาน ศิลปวัฒนธรรมและประเพณี โดยยึดหลักที่ว่า ต้องอนุรักษ์ทรัพยากรการท่องเที่ยวทางวัฒนธรรมไว้ให้ดีที่สุด เพื่อให้สามารถสืบทอดถึงอนุชนรุ่นหลังต่อไป

2) การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมต้องเป็นการท่องเที่ยวในลักษณะที่มีการจัดการอย่างยั่งยืน ทั้งเชิงเศรษฐกิจสังคมและสิ่งแวดล้อม โดยยึดหลักที่ว่า ด้วยการไม่ให้เกิดผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อมหรือส่งผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อมน้อยที่สุด

3) การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมต้องเป็นการท่องเที่ยวโดยลักษณะที่คงไว้ซึ่งวิถีชีวิตของผู้คนในท้องถิ่นทั้งในแขวงสังคมและวัฒนธรรม โดยยึดหลักที่จะต้องให้เป็นจุดเด่นนักท่องเที่ยว ต้องการศึกษาความแตกต่างทางด้านสังคมและวัฒนธรรมอันหลากหลาย

4) การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมต้องเป็นการท่องเที่ยวในลักษณะที่ให้ความรู้แก่ผู้เกี่ยวข้องทุกฝ่าย ทั้งนักท่องเที่ยว ผู้ดูแลแหล่งท่องเที่ยว ผู้ประกอบธุรกิจนำเที่ยวและประชาชนในท้องถิ่น โดยยึดหลักที่ต้องให้ทุกฝ่ายที่เกี่ยวข้องได้รับความรู้และประสบการณ์จากการท่องเที่ยว พร้อมทั้งจิตสำนึกร่วมในการอนุรักษ์ทรัพยากรการท่องเที่ยวทางวัฒนธรรมและสิ่งแวดล้อม

5) การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมต้องเป็นการท่องเที่ยวในลักษณะที่ให้ชุมชนท้องถิ่นมีส่วนร่วมและได้รับผลประโยชน์ โดยยึดหลักที่ต้องให้ชุมชนท้องถิ่นมีส่วนร่วมในการจัดการการท่องเที่ยวและได้รับผลประโยชน์จากการท่องเที่ยว เพื่อเป็นการกระจายรายได้เข้าสู่ชุมชนท้องถิ่นอย่างแท้จริง

6) การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมต้องเป็นการท่องเที่ยวในลักษณะที่มีการตลาดของการบริการการท่องเที่ยวครบถ้วนตามหลักเกณฑ์แห่งการอนุรักษ์อย่างแท้จริง โดยยึดหลักที่ว่า ต้องให้ธุรกิจนำเที่ยวเน้นในเรื่องการอนุรักษ์วัฒนธรรมและสิ่งแวดล้อม

7) การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมต้องเป็นการท่องเที่ยวในลักษณะที่ให้นักท่องเที่ยวเกิดความพึงพอใจ เพิ่มคุณค่าของประสบการณ์ที่ได้รับ ทำให้ต้องการกลับมาท่องเที่ยวซ้ำอีก โดยยึดหลักว่า ต้องมีกิจกรรมท่องเที่ยวตรงตามความต้องการและความคาดหวังของนักท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม

8) การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมต้องเป็นการท่องเที่ยวในลักษณะที่

คำนึงถึงชีดความสามารถในการรองรับของพื้นที่และความสะอาดของพื้นที่ โดยยึดหลักว่า ต้องไม่เกินชีดความสามารถในการรองรับของพื้นที่ในทุก ๆ ด้านและต้องดูแลรักษาความสะอาดของแหล่งท่องเที่ยวอยู่เสมอ

9) การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมต้องเป็นการท่องเที่ยวในลักษณะที่คำนึงถึงความปลดปล่อยในชีวิตและทรัพย์สินของนักท่องเที่ยว โดยยึดหลักว่า ต้องป้องกันรักษาความปลดปล่อยแก่นักท่องเที่ยวอย่างเข้มงวด เพื่อให้นักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยวได้อย่าง平安 ใจและอบอุ่นใจ (กฎธิดา สามะพุทธิ, 2540)

5.2.4 วัตถุประสงค์ของการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม

การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมมีวัตถุประสงค์เพื่อแสดงให้เห็นถึงความหลากหลายทางวัฒนธรรม คุณค่าทางประวัติศาสตร์ วิถีชีวิต ความเป็นอยู่ของกลุ่มชนชื่น ความแตกต่างทางวัฒนธรรมของคนต่างสังคม ไม่ว่าจะเป็นด้านของศิลปะ สถาปัตยกรรม โบราณสถาน โบราณวัตถุ เรื่องราวและคุณค่าทางประวัติศาสตร์ รูปแบบวิถีชีวิต ภาษา การแต่งกาย การบริโภค ความเชื่อ ศาสนา จริยธรรม เป็นสิ่งดึงดูดใจที่สำคัญ ช่วยกระตุ้นให้เกิดการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมขึ้น ซึ่งจะทำให้เกิดการท่องเที่ยวแบบยั่งยืนที่ต้องรับผิดชอบต่อปัจจัยพื้นฐานทางวัฒนธรรม 4 ประการได้แก่

- 1) เพื่อเน้นคุณค่าของวัฒนธรรมที่เป็นเอกลักษณ์เฉพาะถิ่น
- 2) เพื่อให้ทุกฝ่ายที่เกี่ยวข้องดูแลรักษาให้คงไว้ซึ่งคุณภาพสิ่งแวดล้อม และคุณค่าทางวัฒนธรรมอย่างยั่งยืน
- 3) เพื่อให้นักท่องเที่ยวได้รับความพึงพอใจสูงสุด แต่ในขณะเดียวกัน ต้องเคารพวัฒนธรรมท้องถิ่นด้วย
- 4) เพื่อให้ชุมชนท้องถิ่นได้รับประโยชน์ตอบแทนอย่างเพียงพอ พร้อมทั้งปรับปรุงคุณภาพชีวิตของชุมชนท้องถิ่นให้ดีขึ้น

การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นการจัดการการท่องเที่ยวที่ได้รับการตอบสนองเป็นอย่างดีจากภาครัฐและภาคเอกชนในการตระหนักรถึงการพัฒนาการท่องเที่ยวที่ไม่ทำลายสิ่งแวดล้อม ก่อให้เกิดกระแสเรียกร้องหลัก 3 ประการดังนี้

1) กระแสความต้องการของชาวโลกให้เกิดการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อมในแหล่งท่องเที่ยวเป็นกระแสความต้องการของประชาชนทั่วโลกให้เกิดการสร้างจิตสำนึกในเรื่องอนุรักษ์สิ่งแวดล้อมระดับท้องถิ่นจนถึงระดับโลกโดยเฉพาะอย่างยิ่งการอนุรักษ์ระบบน้ำใจเพื่อคงความหลากหลายทางชีวภาพไว้

2) กระแสความต้องการของนักท่องเที่ยวให้เกิดการศึกษาเรียนรู้ในแหล่งท่องเที่ยวเป็นกระแสความต้องการที่มีมากขึ้นในหมู่นักท่องเที่ยวที่ต้องการได้รับความรู้ความเข้าใจเรื่องการท่องเที่ยวมากกว่าความสนุกสนานเพลิดเพลินเพียงอย่างเดียว ทั้งนี้เพื่อสร้างความพึงพอใจให้แก่นักท่องเที่ยวในรูปแบบใหม่

3) กระแสความต้องการของชุมชนท้องถิ่นในการมีส่วนร่วมในการพัฒนาการท่องเที่ยวเพื่อเป็นหลักประกันให้การพัฒนาการท่องเที่ยวเป็นไปในทิศทางที่ถูกต้องและชุมชนท้องถิ่นยอมรับในผลประโยชน์ทางเศรษฐกิจที่จะได้รับเพื่อให้เกิดการกระจายรายได้ที่เหมาะสม

5.2.5 หลักการของการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม

หลักการการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมมี 4 ประการดังนี้

1) เป็นการท่องเที่ยวที่มีการศึกษาร่วมข้อมูลเกี่ยวกับความสำคัญคุณค่าทางประวัติศาสตร์ ความเป็นมาของทรัพยากรวัฒนธรรมในแหล่งท่องเที่ยว เพื่อเป็นข้อมูลแก่นักท่องเที่ยวในการเพิ่มคุณค่าของประสบการณ์ในการเข้าชม ในขณะเดียวกันก็ให้เกิดความภาคภูมิใจในมรดกทางวัฒนธรรมของชุมชนท้องถิ่นด้วย

2) เป็นการท่องเที่ยวที่ปลูกฝังสร้างจิตสำนึกของคนในท้องถิ่นให้เกิดความรัก ความหวังเหν รักษาและดึงชุมชนท้องถิ่นเข้ามามีส่วนร่วมในการบริหารจัดการทรัพยากรของตนด้วย และได้รับประโยชน์ตอบแทนในรูปแบบต่าง ๆ เช่น การจ้างงาน การบริการนำเที่ยว การให้บริการขันส่ง การให้บริการที่พัก การขายสินค้าที่ระลึก เป็นต้น

3) เป็นการท่องเที่ยวที่มีการให้ความรู้แก่นักท่องเที่ยว เพื่อให้เกิดความเข้าใจในวัฒนธรรมและได้รับความเพลิดเพลิน พร้อมทั้งสร้างจิตสำนึกในการอนุรักษ์ทรัพยากรท่องเที่ยวทางวัฒนธรรมและสิ่งแวดล้อม

4) เป็นการท่องเที่ยวที่มีการเคารพในวัฒนธรรมของเพื่อนบ้าน หรือของชุมชนอื่น รวมทั้งเคารพในวัฒนธรรมตัดก็ตี แต่ละคนของตนเองด้วย

การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมจัดขึ้นเพื่อให้นักท่องเที่ยวได้เยี่ยมชมชนบทรรมเนียมประเทศนี้ และวัฒนธรรมท้องถิ่น เนื่องในเทศกาลต่าง ๆ เป็นการลีบหอดและรักษามรดกทางวัฒนธรรมของแต่ละท้องถิ่นไว้ โดยประชาชนมีส่วนร่วมในการจัดการท่องเที่ยวเพื่อประโยชน์ของท้องถิ่น มีหลักเกณฑ์ที่สำคัญดังนี้

1) เป็นประเทศหรือวัฒนธรรมที่เป็นเอกลักษณ์ที่เด่นของแต่ละท้องถิ่น และสมควรที่จะดำเนินรักษาไว้สืบต่อไป

2) เจ้าของพื้นที่ร่วมมือกับหน่วยงานต่าง ๆ ทั้งด้านการวางแผนการจัดการและการอนุรักษ์

3) มีวิทยากรและมัคคุเทศก์ประจำท้องถิ่น

4) มุ่งเน้นก่อตั้งเที่ยวได้รับทั้งความรู้ ความสนุกสนานเพลิดเพลิน ความประทับใจและประสบการณ์ในการดำรงชีวิตในสังคมและวัฒนธรรมที่แตกต่างไปจากเดิม (วรรณฯ วงศ์วนิช, 2546)

สรุปการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมหมายถึง การท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวที่มีวัฒนธรรมที่แตกต่างไปจากที่ตนอยู่อาศัยโดยมีการท่องเที่ยวเพื่อนอนุรักษ์วัฒนธรรมท้องถิ่น มีผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อมท้องถิ่นอย่างสูด และอนุรักษ์วัฒนธรรมท้องถิ่นให้คงอยู่ต่อไป โดยชุมชนมีส่วนร่วมในการจัดการท่องเที่ยวในพื้นที่และสร้างรายได้สูงถึงถิ่นโดยตรงเพื่อเป็นการพัฒนาเศรษฐกิจที่มั่นคงยั่งยืนด้วย ผู้จัดใช้วัตถุประสงค์และหลักเกณฑ์การท่องเที่ยว เชิงวัฒนธรรมศึกษาทางวัฒนธรรม เพราะมีแหล่งท่องเที่ยวทางวัฒนธรรมที่มีความเป็นยานานและต่อเนื่องรวมทั้งมีความพร้อมทางการท่องเที่ยวและสามารถดึงดูดนักท่องเที่ยวได้เป็นจำนวนมาก

5.3 กิจกรรมการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม

องค์ประกอบการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นส่วนสำคัญเกี่ยวข้องกับการจัดกิจกรรมท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมซึ่งมี 6 ประกอบดังนี้

1) องค์ประกอบด้านแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม เป็นการท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวที่มีเอกลักษณ์เฉพาะท้องถิ่น ซึ่งมีสิ่งดึงดูดใจ 10 ประการดังนี้

1.1) ประวัติศาสตร์และร่องรอยทางประวัติศาสตร์ที่ยังปรากฏให้เห็นหรือหลงเหลืออยู่

1.2) แหล่งโบราณคดีและพิพิธภัณฑสถาน

1.3) งานสถาปัตยกรรมที่มีความสวยงามเก่าแก่หรือลิ่งปลูกสร้าง ซากปรักหักพังของเมืองในอดีต

1.4) งานศิลปะ หัตถกรรม ประติมกรรม ภาพจิตรกรรม รูปปั้น และการแสดงละครลีลา

1.5) ศาสนสถานในศาสนาต่าง ๆ รวมถึงพิธีกรรมทางศาสนา

1.6) ดนตรี การแสดงดนตรี การแสดงนาฏศิลป์ การแสดงละคร ภาพพยนตร์ และมหรสพต่าง ๆ

1.7) ภาษาและวรรณกรรม รวมถึงระบบการศึกษา

- 1.8) วิถีชีวิต เสื้อผ้า เครื่องแต่งกาย การทำอาหาร มารยาท และchromeneiyam การรับประทานอาหารหรืออาหารที่เป็นเอกลักษณ์ของท้องถิ่น
- 1.9) ประเพณี วัฒนธรรมพื้นบ้าน ชนบธรรมเนียม และเทคโนโลยีต่าง ๆ

1.10) ลักษณะงานหรือเทคโนโลยีต่าง ๆ ที่มีการนำมาใช้ในด้านต่าง ๆ ที่เป็นเอกลักษณ์เฉพาะถิ่น

2) องค์ประกอบด้านกระบวนการศึกษาลิงแวดล้อม โดยเป็นการศึกษาเรียนรู้สภาพแวดล้อมและระบบบินเวอร์ในแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม เพื่อปลูกฝังจิตสำนึกรักการอนุรักษ์สภาพแวดล้อมให้แก่ผู้ที่เกี่ยวข้องกับการท่องเที่ยว

3) องค์ประกอบด้านธุรกิจท่องเที่ยว เป็นผู้ประกอบการธุรกิจท่องเที่ยวที่ไม่ได้คำนึงถึงเพียงผลประโยชน์หรือกำไรเท่านั้น แต่ต้องเป็นธุรกิจท่องเที่ยวที่มีความรู้เกี่ยวกับแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม สิ่งแวดล้อมที่เกี่ยวข้องเพื่อช่วยอนุรักษ์สิ่งแวดล้อมและวัฒนธรรมของท้องถิ่น

4) องค์ประกอบด้านการตลาดท่องเที่ยว เป็นการดำเนินการตลาดที่คำนึงถึงการตลาดท่องเที่ยวคุณภาพโดยการสำรวจหนังสือท่องเที่ยวที่มีคุณภาพให้เดินทางเข้ามาท่องเที่ยวอย่างแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม เพื่อให้นักท่องเที่ยวได้รับความรู้ ความเข้าใจและประสบการณ์จากการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมและเป็นผู้ช่วยในการอนุรักษ์ทรัพยากรการท่องเที่ยวสิ่งแวดล้อมด้วย

5) องค์ประกอบด้านการมีส่วนร่วมของชุมชนท้องถิ่น เป็นการท่องเที่ยวที่ชุมชนมีส่วนร่วมในการพัฒนาหรือจัดการการท่องเที่ยวอย่างเต็มรูปแบบตั้งแต่เริ่มต้น และได้รับผลประโยชน์ตอบแทนเพื่อกระจายรายได้สู่ท้องถิ่นและยกระดับคุณภาพชีวิตของผู้คนในชุมชนท้องถิ่น

6) องค์ประกอบด้านการสร้างจิตสำนึกรักผู้ที่เกี่ยวข้องกับการท่องเที่ยว เป็นการทำท่องเที่ยวที่มีการปลูกฝังจิตสำนึกรักผู้ที่ถูกต้องแก่ผู้ที่เกี่ยวข้องทุกฝ่าย โดยมีการให้ความรู้และสื่อความหมายในการอนุรักษ์ทรัพยากรการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมและสิ่งแวดล้อม เพื่อให้เกิดความรัก ความหวังแห่งทรัพยากรการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมและสิ่งแวดล้อมของท้องถิ่น

ดังนั้น กิจกรรมทางการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมประกอบไปด้วยกิจกรรมที่ความหลากหลายดังนี้

1) กิจกรรมนำชมสิ่งก่อสร้างทางสถาปัตยกรรมที่มีความโดดเด่น น่าสนใจ ไม่ว่าจะเป็นศาสนสถานในศาสนาใดหรือไม่ หรือเป็นสิ่งก่อสร้างที่มีเอกลักษณ์ โดดเด่นทางสถาปัตยกรรม

2) กิจกรรมศึกษาอาหารการกินว่า มีอาหารชนิดใดที่เป็นเอกลักษณ์ และอยู่ในวัฒนธรรมของเชื้อชาติใด

3) กิจกรรมท่องเที่ยวศึกษาเรียนรู้เครื่องดนตรี การแสดงนาฏศิลป์ หรือการแสดงต่าง ๆ ในท้องถิ่นที่เป็นเอกลักษณ์หรือโดดเด่นและเป็นมรดกสืบทอดมาจนถึงปัจจุบัน

4) กิจกรรมการท่องเที่ยวศึกษาเรียนรู้ภาษา การแต่งกาย เสื้อผ้า เครื่องแต่งกายที่เป็นเอกลักษณ์ของกลุ่มนชนชาติพันธุ์ต่าง ๆ ในท้องถิ่น

5) กิจกรรมการท่องเที่ยวศึกษาเรียนรู้ประเพณี วิถีชีวิต ความเชื่อ การดำเนินชีวิตของผู้คนในท้องถิ่น

โดยครูกิจท่องเที่ยวจะต้องเป็นผู้นำนักท่องเที่ยวที่มีความสนใจในกิจกรรม ข้างต้นเข้ามาท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวในเขตเมืองที่วัฒนธรรมที่หลากหลาย โดยนักท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมต้องมีคุณสมบัติที่สำคัญดังนี้

1) เป็นนักท่องเที่ยวที่ต้องการสร้างความสัมพันธ์กับผู้คนในท้องถิ่น เพื่อแลกเปลี่ยนความคิดเห็นซึ่งกันและกัน

2) เป็นนักท่องเที่ยวที่ชอบศึกษาหาความรู้ โดยท่องเที่ยวแบบรู้คุณค่า ของแหล่งท่องเที่ยว เรียนรู้วิถีชีวิตรวัฒนธรรมของผู้คนและสิ่งแวดล้อมในท้องถิ่น

3) เป็นนักท่องเที่ยวที่มีความสนใจในความแปลกใหม่ทางวัฒนธรรม ท้องถิ่น เช่น การชุมนโยบายสถาน การแสดงพื้นบ้าน การเรียนรู้อาหารท้องถิ่น เป็นต้น

4) เป็นนักท่องเที่ยวที่มีความมั่นคง มีความต้องการท่องเที่ยวอย่างปลอดภัย ต้องการที่พักที่มีความสงบสะอาดและอาหารที่มีความสะอาดมีคุณค่าทางโภชนาการ

5) เป็นนักท่องเที่ยวที่มีจิตสำนึกรักษาคุณค่าของวัฒนธรรม และสิ่งแวดล้อมในท้องถิ่น มีความห่วงใยต่อผลกระทบที่จะเกิดขึ้นต่อทรัพยากรการท่องเที่ยว และสภาพแวดล้อมในท้องถิ่น

ผู้นำเที่ยวเชิงวัฒนธรรมหรือมัคคุเทศก์นำเที่ยวก็ต้องมีคุณสมบัติใน การนำเที่ยวแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม โดยควรมีคุณสมบัติดังนี้

1) เป็นผู้ที่มีความรู้ ความเข้าใจในสถานที่ท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม
เป็นอย่างดี

2) เป็นผู้ที่มีความสามารถในการสื่อความหมายและการสื่อสารที่ดี
และถ้ามีความรู้ภาษาต่างประเทศได้ยิ่งเป็นการดีในการถ่ายทอดข้อมูลต่าง ๆ ได้อย่างถูกต้อง

3) เป็นผู้ที่ มีบุคลิกภาพและความประพฤติดี สามารถสร้าง
ความประทับใจและความเป็นมิตรกับนักท่องเที่ยว มีการแต่งกาย การวางตัว การเอ้าใจสู่และ
นักท่องเที่ยวได้เป็นอย่างดี

4) เป็นผู้ที่เฝ้าระวังข้อมูลใหม่ ๆ และถูกต้อง เป็นคนซ่างสังเกต และมี
ความติดต่อเริ่มสร้างสรรค์ดี

5) เป็นผู้ที่รักและรู้ถึงคุณค่าของศิลปวัฒนธรรมและขนบธรรมเนียม
ประเพณีท้องถิ่นในแหล่งท่องเที่ยวเป็นอย่างดี

สรุปได้ว่า ผู้วิจัยในนำแนวทางกิจกรรมการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมที่ มี
ความหลากหลาย ต้องอาศัยผู้ที่มีความรู้ ความเข้าใจในคุณค่าของแหล่งท่องเที่ยว
เชิงวัฒนธรรมเป็นอย่างดี และต้องตอบสนองนักท่องเที่ยวที่มีคุณภาพและมีความสนใจใน
การท่องเที่ยวโดยตรงมาพัฒนากิจกรรมการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาวะรัตนโกสินทร์ซึ่งมี
แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมที่มีอายุเก่าแก่มาตั้งแต่ครั้งกรุงศรีอยุธยาและลึกลอดมาจนถึง
ปัจจุบันและสร้างความพึงพอใจแก่นักท่องเที่ยวที่นิยมการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เข้ามา
ท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวและตระหนักรถึงคุณค่าของทรัพยากรกราฟท้องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม
และสิ่งแวดล้อมในท้องถิ่น สร้างรายได้แก่ผู้ประกอบการ ชุมชนท้องถิ่นให้เพิ่มขึ้นได้เป็นอย่างดี

6. แนวคิดเกี่ยวกับการบริการและส่วนประสมทางการตลาดบริการ (7Ps)

6.1 ความหมายของส่วนประสมทางการตลาด

Kotler (2000) กล่าวว่า ส่วนประสมทางการตลาด (Marketing Mix) หมายถึง
เครื่องมือทางการตลาดที่สามารถควบคุมได้ ซึ่งกิจกรรมผลิตภัณฑ์เครื่องมือเหล่านี้ให้สามารถ
ตอบสนองความต้องการและสร้างความพึงพอใจให้แก่ลูกค้าเป็นอย่างมาก ส่วนประสมทาง
การตลาดประกอบด้วยทุกสิ่งทุกอย่างที่กิจการใช้เพื่อให้มีอิทธิพลโน้มน้าวความต้องการ
ผลิตภัณฑ์ของกิจการส่วนประสมทางการตลาดแบ่งออกเป็นกลุ่มได้ 4 กลุ่ม ดังที่รู้จักกันว่า คือ
(4 Ps) ได้แก่ ผลิตภัณฑ์ (Product) ราคา (Price) การจัดจำหน่าย (Place) และการส่งเสริมการ
ขาย (Promotion) (Kotler, 2000)

เสรี วงศ์มณฑา (2542) กล่าวว่า ส่วนประสมทางการตลาด (Marketing Mix) หมายถึง การมีสินค้าที่ตอบสนองความต้องการของลูกค้ากลุ่มเป้าหมายได้ ขายในราคาที่ผู้บริโภคยอมรับได้ และผู้บริโภคยินดีจ่าย เพราะเห็นว่าคุ้ม รวมถึงมีการจัดจำหน่ายกระจายสินค้าให้ลอดคล่องกับพฤติกรรมการซื้อหาเพื่อความสะดวกแก่ลูกค้า ด้วยความพยายามจูงใจให้เกิดความชอบในสินค้าและเกิดพฤติกรรมอย่างถูกต้อง (เสรี วงศ์มณฑา, 2542)

6.2 องค์ประกอบของส่วนประสมทางการตลาด

Kotler (2000) อธิบายองค์ประกอบของส่วนประสมทางการตลาดในกลยุทธ์การตลาดสำหรับธุรกิจบริการ (Marketing Mix: 7 Ps) ที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกของผู้บริโภค ประกอบด้วย ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ (Product) ปัจจัยด้านราคา (Price) ปัจจัยด้านช่องทางการจัดจำหน่าย (Place) ปัจจัยด้านส่งเสริมการตลาด (Promotion) ปัจจัยด้านกระบวนการ (Process) ปัจจัยด้านบุคลากรผู้ให้บริการ (People) ปัจจัยด้านการสร้างและการนำเสนอ ลักษณะทางกายภาพ (Physical and Presentation) โดยส่วนประกอบทุกตัวมีความเกี่ยวข้องกัน และเท่าเทียมกัน ขึ้นอยู่กับผู้บริหารจะวางแผนกลยุทธ์โดยเน้นที่ปัจจัยใดเพื่อให้สามารถตอบสนองความต้องการของตลาดเป้าหมาย (Kotler, 2000)

อดุลย์ ชาตรุรงค์กุล กล่าวไว้ในเรื่องตัวแปรหรือองค์ประกอบของส่วนประสมทางการตลาด (4 Ps) ว่า เป็นตัวแปรต้นหรือสิ่งเร้าทางการตลาดที่กระทบต่อกระบวนการตัดสินใจซื้อ โดยแบ่งออกได้ดังนี้

1) ผลิตภัณฑ์ (Product) ลักษณะบางประการของผลิตภัณฑ์ของบริษัทที่อาจกระทบต่อพฤติกรรมการซื้อของผู้บริโภคคือ ความใหม่ ความลับซับซ้อนและคุณภาพที่คนรับรู้ได้ของผลิตภัณฑ์ ผลิตภัณฑ์ที่ใหม่และลับซับซ้อนอาจต้องมีการตัดสินใจอย่างกว้างขวาง ถ้าเรารู้เรื่องเหล่านี้แล้ว ในฐานะนักการตลาด เรายกเวจเสนอทางเลือกที่ง่ายกว่า ผู้บริโภค มีความคุ้นเคยเพื่อให้ผู้บริโภคที่ไม่ต้องการเสาะแสวงหาทางเลือกอย่างกว้างขวางในการพิจารณา ส่วนเรื่องของรูปร่างของผลิตภัณฑ์ต้องดูหัวแบบป้ายฉลาก สามารถก่ออิทธิพลต่อกระบวนการซื้อของผู้บริโภค หัวหน้าที่จะตัดต่อการทำให้ผู้บริโภคเลือกไว้ พิจารณา ประเมินเพื่อการตัดสินใจซื้อ ป้ายฉลากที่แสดงให้ผู้บริโภคเห็นคุณประโยชน์ของผลิตภัณฑ์ที่สำคัญจะทำให้ผู้บริโภคประเมินสินค้า เช่นกัน สินค้าคุณภาพสูงหรือสินค้าที่ปรับเข้ากับความต้องการบางอย่างของผู้ซื้อมีอิทธิพลต่อการซื้อด้วย

2) ราคา (Price) ราคา มีอิทธิพลต่อพฤติกรรมการซื้อก็ต่อเมื่อผู้บริโภคทำการประเมินทางเลือกและทำการตัดสินใจ โดยปกติผู้บริโภคชอบผลิตภัณฑ์ราคาต่ำ นักการตลาดจึงควรคิดราคาน้อย ลดต้นทุนการซื้อหรือทำให้ผู้บริโภคตัดสินใจด้วยลักษณะอื่น ๆ สำหรับ

การตัดสินใจอย่างกว้างขวาง ผู้บริโภคมักพิจารณารายละเอียด โดยถือเป็นอย่างหนึ่งในลักษณะทั้งหลายที่เกี่ยวข้อง สำหรับสินค้าฟุ่มเฟือย ราคาสูงไม่ทำให้การซื้อลดน้อยลง นอกจากนี้ราคายังเป็นเครื่องประเมินคุณค่าของผู้บริโภคซึ่งก็ติดตามด้วยการซื้อ

3) ช่องทางจัดจำหน่าย(Place Channel of Distribution) กลยุทธ์ของนักการตลาดในการทำให้มีผลิตภัณฑ์ໄວ่พร้อมจำหน่าย สามารถก่ออิทธิพลต่อการพับผลิตภัณฑ์ แน่นอนว่าสินค้าที่มีจำหน่ายแพร่หลายและง่ายที่จะซื้อก็จะทำให้ผู้บริโภคนำไปประเมินประเภทของช่องทางที่นำเสนอก็อาจก่ออิทธิพลต่อการรับรู้ภาพจนของผลิตภัณฑ์ เช่น สินค้าที่มีของแถมในร้านเสริมสวยชั้นดีในห้างสรรพสินค้า ทำให้สินค้ามีชื่อเสียงมากกว่านำไปใช้บนชั้นวางของในชัปเปอร์มาร์เก็ต

4) การส่งเสริมการตลาด (Promotion-Marketing Communication) การส่งเสริมการตลาดก่ออิทธิพลต่อผู้บริโภคโดยทุกชั้นตอนของกระบวนการตัดสินใจซื้อ ข่าวสารที่นักการตลาดส่งไปอย่างเดียวให้ผู้บริโภครู้ว่า เขาเมื่อปัจจุบัน สินค้าของนักการตลาดสามารถแก้ไขปัญหาได้และสามารถสนับสนุนให้ได้มากกว่าสินค้าของคู่แข่ง เมื่อได้ข่าวสารหลักการซื้อเป็นการยืนยันว่า การตัดสินใจซื้อของลูกค้าถูกต้อง (อดุลย์ ชาตรุรงค์กุล, 2543)

ศิริวรรณ เสรีรัตน์และคณะ (2552) กล่าวว่า ส่วนประสมทางการตลาดหมายถึง ตัวแปรทางการตลาดที่ควบคุมได้ซึ่งปริมาณใช้ร่วมกันเพื่อสนองความต้องการ ให้แก่กลุ่มเป้าหมาย ประกอบด้วยเครื่องมือดังต่อไปนี้

1) ผลิตภัณฑ์ หมายถึง สิ่งที่สามารถสนองความจำเป็น และความต้องการของมนุษย์ได้คือ ผู้ขายจะต้องมอบให้แก่ลูกค้า และลูกค้าจะได้รับผลประโยชน์และคุณค่าของผลิตภัณฑ์นั้น ๆ โดยทั่วไปผลิตภัณฑ์แบ่งออกเป็น 2 ลักษณะคือ ผลิตภัณฑ์ที่สามารถจับต้องได้ และผลิตภัณฑ์ที่ไม่สามารถจับต้องได้ กล่าวคือ ผลิตภัณฑ์สามารถเป็นได้ทั้งสินค้าและบริการ

2) ราคา หมายถึง คุณค่าของผลิตภัณฑ์ในรูปของตัวเงิน ราคาเป็นต้นทุน (Cost) ของลูกค้า ลูกค้าจะเบริ่ยบเทียบระหว่างคุณค่ากับราคาของผลิตภัณฑ์นั้น ๆ ค่าคุณค่าสูง กว่าราคา ลูกค้าจะตัดสินใจซื้อ ดังนั้น การกำหนดกลยุทธ์ด้านราคาจะต้องคำนึงถึงคุณค่าเป็นสิ่งกำหนดมูลค่าของผลิตภัณฑ์

3) ช่องทางการจัดจำหน่าย หมายถึง สถานที่ให้บริการในส่วนเริ่มต้น โดยการเลือกทำเลที่ตั้ง (Location) ของธุรกิจบริการนั้น มีความสำคัญเป็นอย่างยิ่ง โดยเฉพาะธุรกิจบริการที่ลูกค้าได้รับบริการในสถานที่ที่ผู้ให้บริการจัดไว้ ดังนั้น ทำเลที่ตั้งจึงเป็นตัวกำหนดกลุ่มลูกค้าเป้าหมายที่จะเข้ามาใช้บริการ สถานที่ให้บริการจึงต้องสามารถครอบคลุมพื้นที่ใน

การให้บริการกลุ่มเป้าหมายให้มากที่สุด และต้องพิจารณาถึงทำเลที่ตั้งของคู่แข่งด้วย ซึ่งความสำคัญของทำเลที่ตั้งจะมาน้อยเพียงใด ขึ้นอยู่กับลักษณะเฉพาะของธุรกิจบริการและประเภท ธุรกิจบริการนั้น ช่องทางการให้บริการถือเป็นส่วนหนึ่งในยุทธศาสตร์สำหรับการวางแผนธุรกิจทางการตลาด เพราะหากสามารถหาช่องทางเข้าถึงลูกค้าได้ ผลกระทบจะสูงขึ้น

4) การส่งเสริมการตลาด เป็นการติดต่อสื่อสารข้อมูลระหว่างผู้ขายกับผู้ซื้อ เพื่อสร้างหัตถศิลป์และพฤติกรรมการซื้อ ส่วนประสมการส่งเสริมการตลาด (Promotion Mix) หรือส่วนประสมในการติดต่อสื่อสาร (Communication Mix) ประกอบด้วย การติดต่อสื่อสารโดยใช้พนักงานขายดำเนินการขาย (Persona Selling) รวมทั้งการติดต่อสื่อสารโดยไม่ใช่บุคคล (Non-Personal Selling) เครื่องมือที่ใช้ในการติดต่อสื่อสารมีหลายประเภท ต้องใช้หลักการเลือกใช้เครื่องมือสื่อสารแบบประสมประสานกัน (Integrated Marketing Communication) ซึ่งเครื่องมือส่งเสริมการตลาด ได้แก่

4.1) การสื่อสารโดยใช่บุคคล (Personal Communication) เป็นการใช่บุคคลในการสื่อสารไปยังผู้บริโภคคือ การขายโดยใช้พนักงานขาย เสน่ห์ทางของข้อมูลข่าวสาร จะเป็นไปแบบสองทาง (Two Way Communication) ทำให้พนักงานผู้ให้บริการได้เรียนรู้ และศึกษาเกี่ยวกับลูกค้าโดยตรง และการสื่อสารแบบบอกต่อ (Word of Mouth Communication) เป็นการเล่าประสบการณ์โดยตรงจากลูกค้ารายหนึ่งที่เคยใช้บริการไปสู่ลูกค้ารายอื่น ๆ ซึ่งมีผลต่อการตัดสินใจของผู้บริโภค ทั้งในเชิงทางด้านบวกและด้านลบ

4.2) การประชาสัมพันธ์ (Public Relations) เช่น จัดแฉลงข่าว จัดกิจกรรมพิเศษและสนับสนุนโครงการต่าง ๆ ที่เป็นการตอบแทนแก่สังคม เช่น โครงการ CSR เพื่อเป็นการกระตุ้นให้เกิดความสนใจและการจดจำที่ดีต่อธุรกิจบริการโดยใช้วิธีต่าง ๆ ให้ผู้บริโภคจดจำรายลินค์ได้ และยังเป็นการช่วยสร้างภาพลักษณ์ที่ดีในสายตาผู้บริโภคแก่ธุรกิจบริการอีกด้วย

4.3) การโฆษณา (Advertising) เป็นการสร้างการรับรู้และความเข้าใจ ในการบริการโดยผ่านสื่อโทรทัศน์ วิทยุ สิ่งพิมพ์ สื่อออนไลน์ สื่อการเงิน เช่น แผ่นโฆษณา โปสเตอร์ รวมไปถึงการโฆษณาแบบเคลื่อนที่ เช่น ป้ายโฆษณาที่ติดข้างรถไฟฟ้า หรือสื่อแบบเจาะจง เช่น การสื่อสารผ่านอีเมล หรือไปรษณีย์ ซึ่งช่วยให้ส่งข่าวสารไปยังกลุ่มเป้าหมายที่เฉพาะเจาะจงได้มากกว่าแบบอื่น

4.4) อุปกรณ์เครื่องมือและนำบริการ (Instructional Materials) โดยแก่การให้ข้อมูลผ่านเว็บไซต์ของผู้จำหน่าย หรือแพนพับ ใบปลิว สามารถสร้างปฏิสัมพันธ์กับผู้ใช้บริการได้

4.5) การออกแบบภาพลักษณ์องค์กร (Corporate Design) เป็นองค์ประกอบสำคัญอย่างหนึ่งในการสื่อสารทางการตลาดสำหรับธุรกิจการบริการ กล่าวคือ ป้ายลักษณ์หน้าร้าน เครื่องหมาย ตัวอักษร การใช้สี รวมถึงเครื่องแบบพนักงาน ซึ่งมีผลต่อการสร้างความจดจำของผู้บริโภคที่มีต่องค์กร

4.6) การส่งเสริมการขาย (Sales Promotion) หมายถึง กิจกรรมที่จัดทำขึ้นเพื่อกระตุนให้ช่องทางการขาย และพนักงานสามารถหารือให้บริการได้ดีขึ้น อีกทั้งยังเป็นการกระตุนให้ลูกค้าทำการตัดสินใจซื้อหรือใช้บริการเร็วขึ้น หรือในช่วงโปรโมชั่น เช่น การแลกซื้อและรับสิทธิพิเศษต่าง ๆ หรือจัดรายการซื้อ 1 แต้ม 1 เป็นต้น

5) บุคลากร (People) หรือพนักงาน (Employees) หมายถึง พนักงานผู้ให้บริการเป็นองค์ประกอบสำคัญในกระบวนการผลิตและบริการ ซึ่งต้องผ่านการคัดเลือก การฝึกอบรมและการรู้จริงใจพนักงานเพื่อให้สามารถตอบสนองความต้องการของลูกค้าและสร้างความพึงพอใจให้กับลูกค้าได้เหนือคู่แข่ง ดังนั้น เพื่อคุณภาพในการบริการ องค์กร จึงจำเป็นต้องมีการอบรมพนักงาน มีการสนับสนุนที่จำเป็นในการมอบหมายอำนาจหน้าที่ และความรับผิดชอบเพื่อสร้างพนักงานให้มีความรู้ ความสามารถ ความน่าเชื่อถือ มีทัศนคติที่ดี มีความรับผิดชอบ มีประสิทธิภาพในการสื่อสารกับลูกค้า มีความสามารถในการแก้ปัญหาต่าง ๆ รวมถึงมีความคิดสร้างสรรค์

6) ลักษณะทางกายภาพ (Physical Evidence and Presentation) หมายถึง สิ่งที่ปรากฏแก่สาธารณะ เพื่อสร้างคุณค่าให้กับลูกค้า (Customer Value Proposition) และช่วยสื่อให้แก่ผู้บริโภครับรู้ถึงภาพลักษณ์ และคุณภาพของการบริการ เช่น ความรวดเร็วในการบริการ ความสะอาด การตกแต่งภายใน เพอร์ฟูม เฟอร์นิเจอร์ สภาพแวดล้อมของสถานที่ดึงดูดลูกค้า ทำให้ลูกค้ามองเห็นภาพการให้บริการได้อย่างชัดเจน รวมถึงอุปกรณ์เครื่องมือเครื่องใช้ต่าง ๆ ที่มีไว้ให้บริการต่าง ๆ เป็นต้น บรรยากาศในร้านค้าจะต้องตอบโจทย์กับความต้องการของกลุ่มลูกค้าเป็นอย่างมาก

7) กระบวนการให้บริการ (Process) หมายถึง กระบวนการให้บริการเพื่อส่งมอบคุณภาพในการให้บริการได้อย่างประทับใจและรวดเร็ว (Customer Satisfaction) กระบวนการให้บริการเป็นส่วนประสมทางการตลาดที่มีความสำคัญมาก ต้องอาศัยพนักงานที่มีประสิทธิภาพหรือเครื่องมือทันสมัยที่ก่อให้เกิดการสร้างกระบวนการบริการที่มีประสิทธิภาพ และมีคุณภาพได้ซึ่งในแต่ละขั้นตอน จะต้องมีการเชื่อมโยงกันได้เป็นอย่างดี หากมีขั้นตอนไหนผิดพลาดเพียงขั้นตอนเดียว ก็จะทำให้การบริการขาดไม่เป็นที่ประทับใจลูกค้า หรือไม่มีคุณภาพเท่าที่ควร การปรับปรุงกระบวนการให้บริการ จึงเป็นสิ่งที่ต้องทำอย่างสม่ำเสมอและ

จริงจัง จะต้องออกเป็นนโยบาย และแผนการปฏิบัติเป็นกิจจะลักษณะ อีกทั้งยังต้องอาศัยการระดมความคิดเห็นจากทั้งพนักงานและลูกค้า

จากแนวคิดส่วนประสมการตลาดบริการ ผู้วิจัยได้แนวคิดที่จะทำการวิจัยดังนี้

1) ผลิตภัณฑ์ (Product) คือ สิ่งใดสิ่งหนึ่งที่นำเสนอและตอบสนองความจำเป็น หรือความต้องการในผลิตภัณฑ์ หรือการบริการ ได้แก่ การจัดการแหล่งท่องเที่ยว เชิงวัฒนธรรมที่สอดคล้องกับความต้องการของนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

2) ด้านราคา (Price) คือ ค่าใช้จ่ายที่นักท่องเที่ยวต้องจ่าย เพื่อให้ได้มาซึ่ง ผลิตภัณฑ์หรือบริการนั้น ๆ ได้แก่ อัตราค่าธรรมเนียมเข้าชมแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม เช่น วัด โบสถ์ พิพิธภัณฑสถาน เป็นต้น ค่ารายการนำเที่ยวและค่าบริการนำเที่ยวของมัคคุเทศก์

3) ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย (Place) คือ ช่องทางที่จำหน่ายสินค้าหรือ บริการไปสู่นักท่องเที่ยวได้สะดวกสบายและรวดเร็ว ได้แก่ สถานที่ตั้งของธุรกิจบริการต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องกับการท่องเที่ยว

4) ด้านการส่งเสริมการตลาด (Promotion) คือ กระบวนการสื่อสารการตลาด ไปสู่นักท่องเที่ยว เพื่อให้เกิดการรับรู้และจูงใจให้เกิดความต้องการผลิตภัณฑ์หรือบริการ ได้แก่ การสื่อสารแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม เสน่ห์ทางการท่องเที่ยว รายการนำเที่ยวและกิจกรรม การท่องเที่ยวผ่านช่องทางต่าง ๆ ไปสู่ผู้ใช้บริการ เช่น การโฆษณา การประชาสัมพันธ์ การสื่อสารออนไลน์ (Social Media) เป็นการติดต่อผ่านอินเตอร์เน็ตที่มีต้นทุนต่ำและเป็นที่นิยม โดยทั่วไป การสื่อสารออนไลน์ที่มีการตอบสนองทางสังคมได้หลายทิศทาง โดยผ่านเครือข่าย อินเตอร์เน็ตและสามารถโต้ตอบกันได้เป็นการสื่อสารสองทาง ได้แก่ 1) Facebook ที่เป็นที่นิยม กันมาในปัจจุบันทั้งในประเทศไทยและทั่วโลก มีการติดตามข่าวสารเกี่ยวกับสินค้าโดย การกด Like นั่น ๆ ได้ตลอดเวลา 2) Line เป็นแอปพลิเคชันที่ได้รับความนิยมเป็นอย่างมาก สามารถส่งสติ๊กเกอร์ให้คนอื่น ๆ ได้ สร้างกลุ่มได้ และยังมี Official Account ซึ่งเป็นช่องทางที่สามารถส่งข้อมูลข่าวสารให้กับผู้ติดตามได้ 3) Twitter เป็นสื่อสารออนไลน์ที่ใช้งานง่าย เพราพิมพ์ข้อความได้เพียง 140 ตัวอักษร ทำให้ผู้ส่งข้อความจะเลือกเฉพาะข้อความสำคัญที่มี ความกระชับง่ายต่อความเข้าใจ จึงส่งไปยังผู้รับข่าวสาร 4) Youtube เป็นเว็บไซต์บริการที่ผู้ใช้ สามารถส่งต่อวีดีโอให้ผู้อื่นได้ Youtube จะเป็นหนึ่งในเว็บไซต์สำคัญที่สามารถโฆษณาวีดีโอให้ ตรงกับกลุ่มเป้าหมายได้ 5) Instagram เป็นสื่อสารออนไลน์ที่สามารถอัปโหลด (upload) รูปภาพต่าง ๆ และส่งต่อข้อมูลให้แก่ผู้ติดตามได้ ปัจจุบันนิยมใช้ Instagram เป็นลีอในการ ลงเสริมการตลาดและให้ข้อมูลข่าวสารต่าง ๆ แก่ผู้ติดตามได้

5) บุคลากร (People) คือ บุคคลที่เกี่ยวข้องกับผลิตภัณฑ์หรือบริการต่าง ๆ ได้แก่ เจ้าของหรือพนักงานให้บริการในแหล่งท่องเที่ยวหรือพนักงานภาครัฐที่ให้บริการข้อมูลแก่นักท่องเที่ยว

6) กระบวนการภารให้บริการ (Process) คือ ขั้นตอนในการส่งมอบผลิตภัณฑ์ หรือบริการให้แก่นักท่องเที่ยว ได้แก่ ความรวดเร็วถูกต้องในการให้บริการการท่องเที่ยวและข้อมูลในแหล่งท่องเที่ยว

7) ลักษณะทางกายภาพ (Physical Evidence) คือ ลักษณะภายนอกที่มองเห็นได้ ได้แก่ ความสะอาดของแหล่งท่องเที่ยวและสิ่งอำนวยความสะดวกความสะอาดแก่นักท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยว (ศิริวรรณ เสรีรัตน์และคณะ, 2552)

ผู้วิจัยได้นำความรู้เกี่ยวกับส่วนประสมทางการตลาดบริการ (7Ps) มาใช้ในการพัฒนากรอบแนวคิดและเป็นแนวทางในการสร้างเครื่องมือคือ แบบสอบถามในการวิจัยเชิงปริมาณ และแบบสัมภาษณ์ในการวิจัยเชิงคุณภาพ

7. การจัดการการตลาดท่องเที่ยวระบบดิจิทัล

7.1 ความหมายของการตลาดระบบดิจิทัล

การตลาดดิจิทัล หมายถึง การตลาดที่ได้พัฒนามาจากการตลาดในอดีต เป็นการทำการตลาดผ่านสื่อดิจิทัลโดยใช้ช่องทางดิจิทัลในการติดต่อกับผู้บริโภค ทั้งยังนำหลักการแบบดั้งเดิมมาประยุกต์ใช้เพียงแต่ปรับเปลี่ยนช่องทางในการติดต่อสื่อสารกับผู้บริโภค (Reitzen, 2007)

Kent Wertime and Ian Fenwick (2008) ได้ให้ความหมายของการตลาดดิจิทัล (Digital Marketing) ว่าคือ การตลาดที่พัฒนามาจากการตลาดสมัยก่อน โดยเป็นการทำการตลาดเกือบทั้งหมดผ่านสื่อดิจิทัลเป็นรูปแบบใหม่ของการตลาดที่ใช้ช่องทางดิจิทัลเพื่อสื่อสารกับผู้บริโภค แม้ว่า จะเป็นสื่อใหม่แต่ยังคงใช้หลักการการตลาดดั้งเดิม เพียงแต่เปลี่ยนแปลงช่องทางในการติดต่อสื่อสารกับผู้บริโภคและการเก็บข้อมูลของผู้บริโภค พัฒนาการของตลาดในอนาคตเกิดขึ้นเมื่อปริษท์ที่ดำเนินงานทางการตลาดส่วนใหญ่ผ่านช่องทางสื่อสารดิจิทัล สื่อดิจิทัลเป็นสื่อที่มีรั้งสระบุตัวผู้ใช้ได้จึงทำให้การตลาดสื่อสารแบบสองทาง (Two-way Communication) กับลูกค้าได้อย่างต่อเนื่องเป็นรายบุคคล ข้อมูลที่ได้จากการสื่อสารกับลูกค้าแต่ละคนในแต่ละครั้งเป็นการเรียนรู้ร่วมกัน ซึ่งอาจจะเป็นประโยชน์กับลูกค้าคนต่อไป ต่อเนื่องและสอดคล้องกันเหมือนการทำงานของเครือข่ายเซลล์ประสาทสั่งการ นักการตลาดสามารถนำข้อมูลที่ทราบแบบเรียลไทม์ (Real time) นี้ รวมทั้งความคิดเห็นที่รับตรงจากลูกค้ามาใช้ให้

เกิดประโยชน์สูงสุดแก่ผู้บริโภคต่อ ๆ ไป หรือวิธีการในการส่งเสริมสินค้าและบริการโดยอาศัยช่องทางฐานข้อมูลออนไลน์เพื่อเข้าถึงผู้บริโภคได้อย่างรวดเร็ว ซึ่งตอบโจทย์ความต้องการของผู้บริโภคในปัจจุบันและใช้ต้นทุนอย่างมีประสิทธิภาพ (Wertime and Fenwick, 2008)

7.2 แผนการตลาดดิจิทัล

แผนการตลาดดิจิทัลไม่จำเป็นต้องมีลักษณะตายตัว มีหลายอย่างน่ามาผสมผสานกันได้ บางคนอาจเน้นที่ความสำคัญของเว็บไซต์ ขณะที่บางคนชอบใช้ดิจิทัลเกมส์หรือลงวีดีโอ แม้การตลาดดิจิทัลจะไม่มีสูตรสำเร็จตายตัว แต่ก็มีหลักการพื้นฐานบางประการที่นักการตลาดควรศึกษา ทำความเข้าใจเพื่อปรับแผนการตลาดแบบเดิมไปสู่การตลาดแนวใหม่แบบดิจิทัลดังนี้ (Wertime and Fenwick, 2008)

หลักการตลาดดิจิทัล ข้อที่ 1 อย่าปล่อยให้ผู้บริโภคและลูกค้าเป็นเพียงผู้รับสารที่นิ่งเฉยเบื้องต่อไป นักการตลาดดิจิทัลต้องพยายามโน้มน้าวให้ผู้บริโภค มีความรู้สึกรวมและรวมເຂາດຕະຫຼາດຂ່າຍມາສູງຮວບວນການທາງການການຕະຫຼາດໃນຈຸນະ “ຜູ້ຮ່ວມງານ” ດືອ້າເຂົາມາເປັນຜູ້ຊຸດປະກາຍຄວາມຄິດ ຜູ້ສ່ວນສະບັບຜູ້ຮ່ວມໃຫ້ຄວາມເຫັນທີ່ຜູ້ວິຈາຮັນສິນຄ้าและบริการໄດ້

หลักการตลาดดิจิทัล ข้อที่ 2 นักการตลาดต้องเปลี่ยนมุมมองและนำพาตนเองให้ก้าวพ้นจากแนวคิดแบบเดิม ๆ เรื่องสื่อ ทั้งในเรื่องการเข้าถึง (Reach) และความถี่ (Frequency) แผนการตลาดดิจิทัลที่ประสบความสำเร็จ คือแผนงานที่ “ดึง” ผู้คนเข้ามามีส่วนร่วมกับสินค้าหรือแบรนด์ได้อย่างต่อเนื่องและยั่งยืน ซึ่งสิ่งนี้ต้องอาศัยการวางแผนและจัดการให้ดียิ่งที่สุดเจน

หลักการตลาดดิจิทัล ข้อที่ 3 นักการตลาดควรตัดสินใจเลือกใช้ช่องทางสื่อสารให้เหมาะสมกับวัตถุประสงค์ เนื้อหา (Content) สำหรับสื่อดิจิทัล ต้องออกแบบให้ “เร้าใจ” ตึงดุจผู้บริโภคให้อยากเข้ามามีส่วนร่วมในแผนการตลาดของเรา ตามรูปแบบ รสนิยม ความชอบ และความต้องการของเขาก่อน

หลักการตลาดดิจิทัล ข้อที่ 4 เนื้อหาดิจิทัล (Digital Content) จะมีลักษณะยืดหยุ่นคล่องตัว และหลุดพ้นจากข้อจำกัดทั้งปวง ทั้งในเรื่องกลไกการนำเสนอ ขนาดหรือหน่วยเฉพาะ และพร้อมแคนทรานทางภาษา นักการตลาดดิจิทัลต้องให้ความสำคัญแก่การสร้างสรรค์เนื้อหาดิจิทัลที่มีคุณภาพ ถูกใจผู้บริโภคเพื่อดึงดูดให้คนเหล่านั้นสนใจ และอยากรเข้ามามีส่วนร่วมกับแบรนด์อย่างสม่ำเสมอและยั่งยืน

หลักการตลาดดิจิทัล ข้อที่ 5 ในยุคดิจิทัลผู้บริโภคมักเป็นฝ่ายริเริ่มอีกทั้งกำหนดทิศทาง และลักษณะความสัมพันธ์ระหว่างนักการตลาดกับผู้ร่วมวงทั้งหลาย เนื้อหาดิจิทัล

ส่วนมากมาจากผู้บริโภค นักการตลาดมีบทบาทเพียงแต่ส่งเสริม และให้รางวัลแก่ผู้บริโภคที่สร้างสรรค์เนื้อหาดิจิทัลได้สอดคล้องกับตราสินค้า (Brand) ของตนเอง

หลักการตลาดดิจิทัล ข้อที่ 6 การส่งสารให้ผู้บริโภคในยุคดิจิทัลควรได้รับความยินยอมจากผู้บริโภคก่อนเสมอ และเนื้อหา (Content) ที่ส่งให้ควรเป็นเรื่องที่ผู้บริโภคสนใจ บริษัทเจ้าของสินค้าและบริการพยายามสร้างชุมชนออนไลน์และใช้ประโยชน์จากการที่ลูกค้าได้แลกเปลี่ยนข้อมูล ความคิดเห็น และสื่อสารแพร่กระจายต่อ ๆ กันไปในเวทีแห่งนี้ให้มากที่สุด

หลักการตลาดดิจิทัล ข้อที่ 7 การตลาดต้องรู้จักพร้อมกับเข้าใจประเภทและลักษณะของสื่อโฆษณา รูปแบบใหม่ในยุคดิจิทัล บางอย่างคิดค่าใช้จ่ายตามผลการตอบรับ (Pay for Performance Metrics) โปรแกรมสืบค้นข้อมูลหรือ Search Engine ก็มีบทบาทสำคัญในแผนการตลาดยุคดิจิทัล

หลักการตลาดดิจิทัล ข้อที่ 8 การควบคุมข่าวสารในยุคดิจิทัลเป็นสิ่งที่ทำไม่ได้ยากต่อไป เพราะผู้บริโภคเข้าถึง และสั่งต่อข่าวสารได้รวดเร็ว แทนที่จะพยายามควบคุม นักการตลาด ต้องปรับวิธีการ และทำตัวเองให้เป็นส่วนหนึ่งของวงสนทนาระหว่างผู้ใช้สื่อดิจิทัลที่มีอยู่ในเมือง เพื่อโน้มน้าวให้เกิดความรู้สึกว่า การอภิปรายถกเถียงกัน ไม่ใช่บังคับให้เชื่อถือต่อไป

หลักการตลาดดิจิทัล ข้อที่ 9 แนวคิดการสื่อสารการตลาดเชิงบูรณาการที่ใช้กันอยู่ในปัจจุบันไม่เพียงพอแล้วในยุคดิจิทัล นักการตลาดต้องหันมาใช้แผนการตลาดที่ซับซ้อน และแบบยลในการเชื่อมผู้บริโภคที่เข้าถึง หรือได้สัมผัสสื่อดิจิทัลทางภาษาภาพให้มีการสานสัมพันธ์ดิจิทัลที่แน่นแฟ้นกับตราสินค้า นอกจากนี้ยังต้องเปลี่ยนแปลงจากการเน้นสร้างภาพลักษณ์ตราสินค้าไปสู่การสร้างเสริมประสบการณ์ต่อไป ให้เกิดขึ้นกับลูกค้าแบบรายบุคคล ข้อมูลของลูกค้าที่ได้รับ ต้องนำมาใช้ให้ถูกต้องเหมาะสมเพื่อนำมาให้ลูกค้าสื่อสารกับนักการตลาดอย่างต่อเนื่อง

หลักการตลาดดิจิทัล ข้อที่ 10 ข้อมูลคือ สายเลือดให้ภูมิของงานการตลาด เป็นกุญแจสำคัญในการใช้ประโยชน์จากสื่อดิจิทัลที่สามารถเจาะเข้าถึงตัวผู้บริโภคเป็นรายบุคคล ได้อย่างเต็มที่ แผนงาน การจัดเก็บและการวิเคราะห์ข้อมูลเป็นองค์ประกอบหลักที่มีความสำคัญในแผนการตลาดดิจิทัล นักการตลาดต้องวิเคราะห์ข้อมูลเพื่อสรุปกลยุทธ์เชิงจิตวิทยาและพฤติกรรมของผู้บริโภคด้วยกระบวนการทำกำไรของลูกค้า (Profiting of Consumers)

หลักการตลาดดิจิทัล ข้อที่ 11 การตัดสินใจทางการตลาดโดยมีพื้นฐานจากข้อมูลย้อนหลัง ไม่เพียงพออีกต่อไปในโลกยุคดิจิทัล นักการตลาดยุคใหม่ต้องวิเคราะห์ข้อมูลที่ได้รับแบบทันทีทันใด (Realtime) เพื่อประกอบการตัดสินใจอย่างรวดเร็วนั้นพื้นฐานของความ

จริงเพื่อปรับปรุงแผนการดำเนินงานการตลาดดิจิทัลโดยอย่างทันท่วงที

หลักการตลาดดิจิทัล ข้อที่ 12 ด้วยช่องทางสื่อสารแบบเจาะถึงตัวผู้บริโภคเป็นรายบุคคล ทำให้ทุกอย่างในส่วนผสมทางการตลาดวัดผลได้ ปรับแก้และพัฒนาเพื่อให้เกิดผลลัพธ์ที่ดีขึ้นเสมอ การตลาดดิจิทัลคือ รูปแบบการตลาดในอนาคตที่มีความน่าเชื่อถือกว่า

7.3 การตลาด 4.0

การตลาด 4.0 เป็นยุคที่เปลี่ยนแปลงจากการตลาด 3.0 อย่างมาก เพราะในยุคการตลาด 3.0 เจ้าของสินค้าต้องเปิดพื้นที่ให้ลูกค้าได้มีโอกาสสนใจและประสบการณ์กับ ปฏิสัมพันธ์กัน (Engagement) บนพื้นที่สื่อสังคมออนไลน์ (Social Media) และนักการตลาด 4.0 มองว่า สื่อสังคมออนไลน์ (Social Media) อาจจะมีข้อจำกัดตรงที่คนบางคนไม่สามารถเข้าถึงสื่อสังคมออนไลน์ (Social Media) ที่ขาดของตราสินค้าใช้ในการเผยแพร่ข่าวสารเกี่ยวกับตราสินค้าได้ เรื่องราวที่พูดเข้าคุยกันก็จะเกี่ยวข้องกับหลาย ๆ เรื่องที่อาจจะไม่เกี่ยวกับตราสินค้าของเจ้าของพื้นที่ และข้อมูลจะมาจากผู้บริโภคด้วยกันเองมากกว่าจากเจ้าของสินค้า ดังนั้น การตลาด 4.0 จึงอุปถัมภ์เพื่อแก้ปัญหาห้าง 3 ประดิษฐ์ โดยการตลาด 4.0 เป็นยุคการตลาดแบบบูรณาการ (Integrated Marketing) โดยการบูรณาการทุกเครื่องมือของ การตลาดเข้าหากัน ดังนี้

1) บูรณาการการตลาดออนไลน์ด้วยการใช้สื่อดิจิทัล และการตลาดแบบอฟไลน์ด้วยการใช้สื่อสารมวลชน

2) บูรณาการการตลาดแบบลูกค้าติดต่อเข้ามา (Inbound) ด้วยการให้ลูกค้าเข้ามาค้นหาข้อมูลการตลาดที่เจ้าของตราสินค้าสร้างไว้บนพื้นที่สื่อสังคมออนไลน์ (Social Media) และด้วยการตลาดแบบเจ้าของสินค้าติดต่อออกไป (Outbound) ด้วยการส่งข่าวสารอย่างเป็นกลุ่มค้าผ่านสื่อสารมวลชน

3) บูรณาการการทำการตลาดในจังหวะเวลาที่เหมาะสมตามยุทธศาสตร์ที่วางแผนไว้ (Right Time) และการทำการตลาดแบบในจังหวะเวลาที่ลูกค้าต้องการทันทีทันใดแบบ Real Time

4) บูรณาการการตลาดเป็นช่วง ๆ แบบเปิด ปิด (On-Off) และการตลาดต่อเนื่องตลอดเวลา (Ongoing)

การตลาด 4.0 จะแบ่งตลาดออกเป็นกลุ่มที่เล็กลง (Micro Segmentation) มองกระบวนการการตัดสินใจของลูกค้าเป็นการเดินทาง (Customer Journey) เพื่อแสวงหาสิ่งที่สามารถตอบสนองความต้องการและความปรารถนาของพูดเข้า นักการตลาดต้องให้ความสำคัญกับข้อมูลที่เกี่ยวข้องกับสภาพแวดล้อมของธุรกิจ รสนิยมของผู้บริโภค และ

รายละเอียดอื่น ๆ ของผู้บริโภคอย่างลึกซึ้ง (Customer Insights) บูรณาการข้อมูลจากหลายภาคส่วนเป็นข้อมูลขนาดใหญ่มาก (Big Data) ที่ใช้ในการกำหนดยุทธศาสตร์ทางการตลาดเป็นการตลาดบนரากฐานของการมุ่งเน้นการสร้างคุณค่าให้แก่市民นุชนชาติ (People Based Marketing) เป็นการตลาดที่ให้ความสำคัญกับความเป็นอัตโนมัติของการทำงานของสินค้า ของการทำธุรกรรม และของการบริการ เป็นการตลาดที่ใช้ช่องทางการกระจายสินค้าที่หลากหลาย ใช้ช่องทางในการสื่อสารที่หลากหลาย เป็นการบริหารการใช้ช่องทางต่าง ๆ ที่มีอยู่อย่างมีประสิทธิภาพ (Omni-channel Management) เป็นยุคที่ความสำเร็จของการตลาดต้องอาศัยการปฏิสัมพันธ์ของบุคลากรของตราสินค้ากับลูกค้า และการปฏิสัมพันธ์ระหว่างลูกค้ากับลูกค้าที่เรียกว่า “Engagement Marketing” การตลาด 4.0 มีลักษณะเป็นการตลาดที่ผู้บริโภค มีส่วนร่วมในการให้ข้อมูลเกี่ยวกับสินค้า (Participate Marketing) เพื่อให้เกิดความมั่นใจดูภาพของสินค้า (Validate Marketing) ด้วยการสนทนาระบบที่เปลี่ยนข้อมูลและประสบการณ์ระหว่างลูกค้าด้วยกันเองและกับเจ้าหน้าที่ของตราสินค้า

การตลาด 4.0 เปลี่ยนจากการแบบกลุ่มตลาดแล้วเลือกกลุ่มเป้าหมายมาเป็นการสร้างชุมชนคนรักตราสินค้าบนพื้นที่สื่อสังคมออนไลน์ (Social Media) ในยุคการตลาด 4.0 ผู้บริโภคร่วมตัวกันเป็นกลุ่มชุมชนเสมือน (Virtual Community) ด้วยความล้มเหลว และการเป็นสมาชิกของชุมชนนั้น พวกรักษาสมัครใจที่จะได้รับข่าวสารที่สมาชิกแลกเปลี่ยนกัน สามารถตอบหลักจากการต้องพบกับโฆษณาและข่าวประชาสัมพันธ์สินค้าที่พวกรักษาไม่ต้องการ และการที่เจ้าของตราสินค้าจะเข้าไปร่วมอยู่ในพื้นที่บันสื่อสังคมออนไลน์ (Social Media) ของชุมชนได้จะต้องได้รับการอนุญาตจากเจ้าของพื้นที่ก่อน เพราะเจ้าของพื้นที่อาจจะยืนยันหรือเพิกเฉยคำขอเป็นเพื่อนของเจ้าของสินค้าได้ การตลาดเช่นนี้ เรียกว่า “การตลาดแบบอนุญาต (Permission Marketing)”

การตลาด 4.0 เปลี่ยนจากการวางแผนยุทธ์ของตราสินค้าเพื่อสร้างความแตกต่าง มาเป็นการสร้างความชัดเจนเรียกว่ากับคุณลักษณะของตราสินค้า (Clarification) เปลี่ยนจากสร้างตราสินค้ามาเป็นการสร้างบุคลิกของสินค้าให้สอดคล้องกับบุคลิกของผู้บริโภค (Character) เปลี่ยนจากการสร้างความแตกต่างมาเป็นการสื่อเรื่องราวของแบรนด์ความเป็นตราสินค้าหรือการสื่อ Brand DNA เรียกว่า “การเข้ารหัส (Codification)” ผู้บริโภคจะแลกเปลี่ยนข้อมูลและประสบการณ์เกี่ยวกับตราสินค้าได้ลินคานน์ โดยที่พวกรักษาจะเชื่อถือข้อความที่เข้าได้รับจากเพื่อนเสมีอนที่สนทนากันบนพื้นที่สื่อสังคมออนไลน์ พวกรักษาจะได้รับความชัดเจนเรียกว่ากับตราสินค้าจากการสนทนา กับสมาชิกชุมชนเสมีอนบนพื้นที่สื่อสังคมออนไลน์ เจ้าของตราสินค้าจะต้องนำเสนอเต็มความจริงเรียกว่ากับตราสินค้าเท่านั้น จะเสนอเรื่อง

ที่ไม่จริงไม่ได้ เพราะบทสนทนากับพื้นที่สื่อสังคมออนไลน์ของผู้บริโภคนั้นจะไม่มีการแบ่งปันข้อมูลและประสบการณ์ของพวกรเขา หากขอความจากสมาชิกของกลุ่มแตกต่างไปจากขอความของเจ้าของตราสินค้า พวกรเข้าจะเชื่อถือที่สมาชิกในชุมชนเสื่อออนไลน์สนทนากันมากกว่าขอความที่มาจากเจ้าของตราสินค้า

7.4 การสื่อสารการตลาด 4.0

Wong (2011) กล่าวถึง แนวทางการสื่อสารการตลาดในยุคปัจจุบันว่า ช่องทางหลักในการเข้าถึงผู้บริโภคคือ การใช้เครื่องมือสื่อสารเคลื่อนที่ (Mobile Devices) และสื่อสังคมออนไลน์ เป็นการสื่อสารกันแบบทันทีทันใดคือสามารถให้ขอข้อมูลแก่ลูกค้าได้ทันทีที่ลูกค้าต้องการ รูปแบบของการสร้างตราสินค้าเปลี่ยนจากการสร้างตราสินค้าที่เกิดจาก การสร้างสรรค์โดยนักการตลาดล้วน ๆ มาเป็นการช่วยกันทำนุบำรุงตราสินค้าจากบุคคลที่เกี่ยวข้องกับตราสินค้าที่หลากหลาย ทั้งเจ้าของ พนักงาน คู่ค้า ตัวแทนจำหน่าย ผู้มีอิทธิพล ทางความคิด ลูกค้าคนดัง และลูกค้าแฟนพันธ์แท้เมื่อมีกระแสคลื่นข้อมูลที่ลูกสร้างสรรค์โดยบุคคลที่มีส่วนเกี่ยวข้องกับตราสินค้าทุกกลุ่ม กระแสข่าวสารเกี่ยวกับตราสินค้าเกิดขึ้นอย่างรวดเร็ว มีผลกระทบเป็นวงกว้าง และผู้บริโภคในยุคนี้จะกระหายขอข้อมูล ดังนั้น การปรับเปลี่ยนข่าวสารเกี่ยวกับตราสินค้าต้องเกิดขึ้นทุก ๆ วัน เมื่อมีขอข้อมูลใหม่ที่น่าสนใจให้แก่ลูกค้า รูปแบบของการสื่อสารการตลาดจะเปลี่ยนไปหลายมิติดังนี้

1) เปลี่ยนจาก AIDA (Attention, Interest Desire และ Action)

คือ การทำให้ลูกค้าหันมามอง สร้างความสนใจ สร้างความอยากรู้ และตัดสินใจซื้อ) เป็น 5A คือ Aware-Append-Ask-Act-Advocate (ให้รู้จัก ทำให้รู้สึกชอบ จูงใจให้ซักถามเพิ่มเติม ตัดสินใจซื้อและกล้ายเป็นผู้สนับสนุนตราสินค้า)

2) มีการใช้คำหลักในการทำการตลาด (Keyword Based Marketing)

คือ การตลาดโดยใช้คำหลักเพื่อให้ผู้บริโภคกลุ่มเป้าหมายค้นหาขอข้อมูล ตราสินค้าได้อย่างง่าย ๆ และรวดเร็วผ่าน Google เป็นการตลาดที่ใช้การค้นหาลูกค้า (Search Marketing) ผนวกกับการตลาดเชิงเล่าเรื่อง (Content Marketing) คือ การสร้างขอความเกี่ยวกับตราสินค้าไว้ใน Google ให้ผู้บริโภคค้นหาได้ใน Google แบบทันทีทันใด (Realtime) ผู้บริโภคสามารถค้นหาขอข้อมูลเกี่ยวกับสินค้าได้ทุกที่ ทุกเวลาที่ต้องการค้น

3) เป็นการตลาดที่ให้ความสำคัญแก่มวลมนุษยชาติ (People Based

Marketing)

โดยแบ่งคนออกเป็นกลุ่มตามลักษณะทางประชากรศาสตร์ และรูปแบบในการดำเนินชีวิต ความสนใจ ความต้องการ การเป็นสมาชิกชุมชนหรือสังคม

เครื่องมือที่ใช้คือ Facebook ที่พยายามปรับฐานข้อมูลอย่างสม่ำเสมอทำให้เจ้าของตราสินค้าสามารถเลือกสื่อสารกับบุคคลตามลักษณะที่ต้องการได้อย่างเจาะจงมากขึ้น

4) เป็นการตลาดบนพื้นฐานพฤติกรรมของผู้บริโภค (Behavior Based Marketing) ที่ใช้การติดตามพฤติกรรมที่ตรวจประวัติการติดต่อสอบถาม (Contact History) ประวัติการซื้อสินค้า (Purchase History) ตลอดกระบวนการ การหาข้อมูลเพื่อการตัดสินใจซื้อ (Customer Journey) ต้องอาศัยฐานข้อมูลลูกค้าชุดเดียวกันทั้งองค์กรที่เรียกว่า “ข้อมูลขนาดใหญ่ (Big Data)” ผ่านโปรแกรมการตลาดอัตโนมัติ (Marketing Automation) ทั้งหลาย โดยจะต้องใช้การตลาดที่เน้นการปฏิสัมพันธ์กับลูกค้าบันพันที่สื่อสัมคมออนไลน์ ติดตามพฤติกรรมลูกค้าเจาะจงเป็นราย ๆ

5) เป็นการตลาดเชิงปฏิสัมพันธ์ (Engagement Marketing) ด้วยการสนทนากับลูกค้าบันพันที่สื่อสัมคมออนไลน์ ทำให้เจ้าของตราสินค้าได้รับรู้ความพึงพอใจหรือไม่พอใจในการทำธุรกรรม การใช้สินค้าและการได้รับบริการ ความรู้สึกเป็นเจ้าของตราสินค้าของลูกค้า รวมทั้งการร่วมสร้างภาพลักษณ์ของตราสินค้า

6) เป็นการตลาดที่เน้นการสร้างคุณค่า (Value-Based Marketing) ด้วยการคำนวณว่า ลูกค้าแต่ละรายมีคุณค่าสำหรับธุรกิจมากน้อยเพียงใด ตลอดเวลาที่เขายังต้องการใช้สินค้าประเภทนั้นอยู่ (Customer Lifetime Value-CLV) เพื่อทำการแบ่งลูกค้าตามคุณค่าของแต่ละคนเป็นลูกค้า มาตรฐาน, เงิน, ทองหรือแพลตตินัม (Standard, Silver, Gold หรือ Platinum) และวางแผนยุทธศาสตร์ในการบริการลูกค้าแต่ละกลุ่มแตกต่างกัน ลูกค้า Gold และ Platinum ที่มีคุณค่ามากกว่าจะได้รับการบริการที่พิเศษกว่าลูกค้ากลุ่มอื่น (Wong, 2011)

7.5 5A กลยุทธ์มัดใจลูกค้าจาก Marketing 4.0

Kotler, P. (2016) ได้กล่าวไว้ในหนังสือ Marketing 4.0 ที่จะเข้ามาแทนแนวคิด AIDA จากการที่ตลาดในปัจจุบันได้เปลี่ยนแปลงไป ซึ่งเป็นผลมาจากการพฤติกรรมในการซื้อสินค้าของผู้บริโภคที่เปลี่ยนแปลงไปในปัจจุบันเป็นกลยุทธ์การตลาด 5A ประกอบด้วย

1) รู้จักสินค้า (Aware) คือ การสร้างการรับรู้ของแบรนด์ เป็นการทำให้ลูกค้ารับรู้ว่า มีสินค้าหรือบริการชนิดนี้อยู่ โดยการสร้าง Aware สามารถทำได้มากมาย หลากหลายวิธี เช่น การโฆษณา การทำเว็บไซต์สำหรับลูกค้าที่ต้องการหาข้อมูล

2) ทำให้รู้สึกชอบ (Append) คือ การทำให้ลูกค้าเกิดความสนใจสินค้า หรือบริการของเรา โดยสิ่งที่จะแสดงถึงความสนใจของลูกค้า ได้แก่ การกดถูกใจ การแสดงความคิดเห็น

3) จูงใจเพื่อให้ชักถามเพิ่มเติม (Ask) คือ การสอบถามข้อมูลจากลูกค้า เกิดขึ้นเมื่อลูกค้าเกิดความสนใจในสินค้าหรือบริการของเรา ดังนั้น ตราสินค้าจึงมีหน้าที่เตรียมพร้อมที่จะตอบข้อสงสัยแก่ลูกค้าที่สอบถามเข้ามา ไม่ว่า จะเป็นทางกล่องข้อความ (Inbox) การแสดงความคิดเห็น (Comment) หรือ สนทนาสด (Live Chat) โดยคำถามอาจจะเกี่ยวกับรายละเอียดสินค้า ราคา การใช้งานต่าง ๆ

4) การตัดสินใจซื้อ (Act) คือ สิ่งที่เกิดขึ้นหลังจากที่ลูกค้าสอบถาม และหาข้อมูลของสินค้าที่สนใจแล้วพบว่า สินค้าสามารถตอบสนองความต้องการได้ ลูกค้าจึงตัดสินใจซื้อสินค้า

5) ผู้สนับสนุนตราสินค้า (Advocate) คือ การแนะนำสินค้าต่อหรือการบอกต่อจากผู้ใช้งานจริง เป็นผลมาจากการพึงพอใจในการใช้งานของลูกค้าหลังจากที่ได้ซื้อสินค้าไปใช้ถึงจะมองว่า Advocate จะเป็นเพียงแต่การบอกรอ แต่ในปัจจุบัน จะเห็นว่า การบอกรอสำคัญอย่างมาก เพราะการบอกรอจากคนใกล้ตัว ระดับความน่าเชื่อถือจะสูงมากกว่าข้อมูลที่มาจากตราสินค้า (Kotler, 2016)

7.6 รูปแบบของสื่อดิจิทัลและการตลาดดิจิทัล

Hentetta, D. ประธานบริหารกลุ่มภาคพื้นเอเชียของพีแอนด์จี (P & G) กล่าวถึงการที่ดิจิทัลกำลังเปลี่ยนโลกทั้งใบและกำลังเปลี่ยนพื้นฐานการดำเนินธุรกิจไปอย่างสิ้นเชิง 5 ประเด็นสำคัญ ดังนี้

1) การเชื่อมต่อ (Connections) ผ่านทางดิจิทัลเปลี่ยนแปลงวิธีติดต่อสื่อสาร และการดำเนินงานธุรกิจให้เกิดความรวดเร็ว ผ่านการเชื่อมแบบโลกาภิวัตน์ (Globalization) สร้างให้การสื่อสารมีความต่อเนื่องและรวดเร็วมากขึ้น จำกัดของสถานที่ไม่เป็นอุปสรรคใน การทำงาน ลดระยะเวลาในการทำงานโดยใช้ระบบประชุมทางไกล (Video Conference) ในการจัดการประชุม ใช้เครื่องมืออิเล็กทรอนิกส์ในงานขาย เพื่อทำให้การขายมีระบบและมีประสิทธิภาพมากขึ้น

2) การปฏิสัมพันธ์ (Conversation) ระบบดิจิทัลเปลี่ยนแปลงความล้มเหลวบุริโภคที่เป็นกลุ่มเป้าหมาย ลั่นเกตได้จากการสื่อสารของผู้ผลิตที่เป็นแบบการสื่อสารทางเดียวบุริโภค (One Way) เป็นการโต้ตอบแบบทันทีและต่อเนื่องระหว่างแบรนด์กับผู้บุริโภคในอินเทอร์เน็ต เกิดเป็นเครื่องมือในการทำการวิจัยแบบกลุ่ม (Focus Group) ที่มีขนาดใหญ่ การทำวิจัยออนไลน์ผ่านทางเว็บไซต์ และระบบโซเชียลเน็ตเวิร์ค ก่อให้เกิดการเรียนรู้และเข้าถึงผู้บุริโภคในหน่วยที่กว้างขึ้นและได้รับข้อมูลที่หลากหลาย

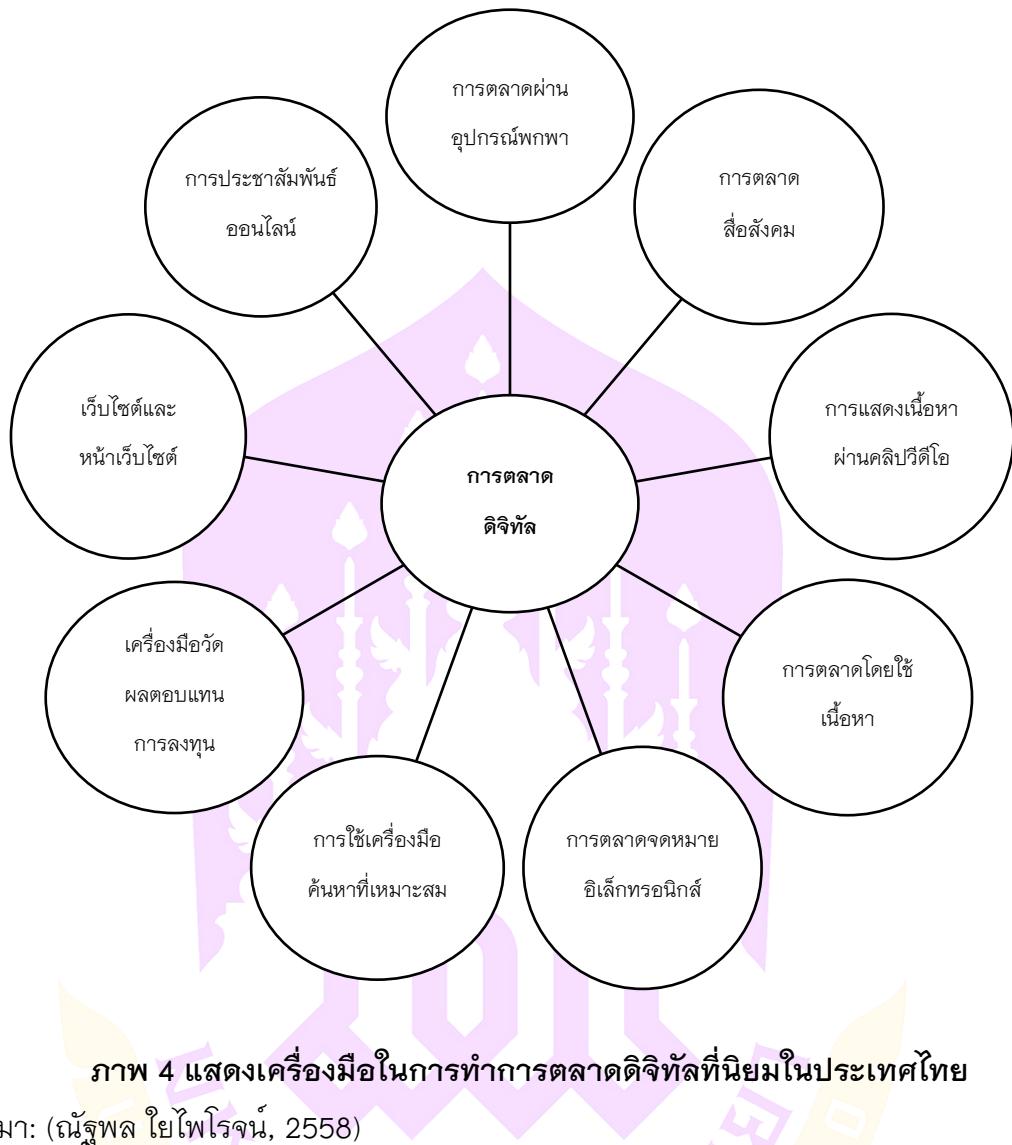
3) การร่วมกันสร้าง (Co-Creation) ระบบดิจิทัลก่อให้เกิดข้อมูลทางการตลาดแบบการร่วมกันสร้างเป็นการสร้างนวัตกรรมและแนวคิดใหม่ที่เกิดจากการทำงานร่วมกันขององค์กรหรือการทำงานร่วมกันระหว่างหน่วยงานจากภายนอก ทั้งสถาบันการศึกษา นักวิชาการและผู้ประกอบการ อีกทั้งยังปรับเปลี่ยนเนื้อหาทางการตลาดเดิมให้เป็นเนื้อหาที่เกิดจากแนวคิดและความต้องการของผู้บริโภคเพื่อเปิดโอกาสให้ผู้บริโภคแสดงความคิดเห็นผ่านระบบดิจิทัลแพลตฟอร์ม (Digital Platform)

4) การพาณิชย์ (Commerce) กระแสของการค้าพาณิชย์ทางระบบอิเล็กทรอนิกส์ (E-commerce) ที่กำลังเป็นที่นิยม เห็นได้จากร้านค้าออนไลน์ เช่น ระบบแอปสโตร์ (App Store) อย่าง iTune และอีคอมเมิร์ซชื่อดัง เช่น Amazon และ Ebay และที่ได้อย่างมีคุณภาพ

5) ชุมชน (Community) มีการเปลี่ยนแปลงความหมายไปจากเดิม เพราะได้รับอิทธิพลเครือข่ายสังคมออนไลน์ผ่านการสร้างความสัมพันธ์ที่ยั่งยืนและมีกิจกรรมเพื่อสังคม สามารถเชื่อมโยงกับแบรนด์และองค์กรผ่านสื่อสังคมออนไลน์ได้อย่างมีคุณภาพ จะเห็นว่า ความสัมพันธ์ของปัจจัยทั้ง 5 ได้แก่ การเชื่อมต่อ การปฏิสัมพันธ์ การร่วมสร้าง การพาณิชย์และชุมชน ทำให้เกิดเทคโนโลยีทางการสื่อสารด้านการตลาดกับผู้บริโภคให้มีประสิทธิภาพมากขึ้น เพื่อตอบสนองความต้องการของผู้บริโภคได้อย่างสมบูรณ์ (อุ่รพร ชลสิริรุ่งสกุล, 2554)

7.7 ช่องทางหรือเครื่องมือสำหรับทำการตลาดดิจิทัล

ช่องทางหรือเครื่องมือสำหรับการทำตลาดดิจิทัลเป็นช่องทางหรือเป็นเครื่องมือที่สามารถเพิ่มโอกาสและลดต้นทุนของการผลิตเป็นผลดีต่อบรุกิจรายย่อย เป็นการเปิดโอกาสให้กับบุรุกิจขนาดเล็กเป็นที่รู้จักและขยายฐานลูกค้าได้เป็นอย่างดี ซึ่งมีหลักการที่สำคัญคือ การเลือกใช้ช่องทางดิจิทัลให้เหมาะสมกับบุรุกิจ ช่องทางหรือเครื่องมือดิจิทัลที่กำลังได้รับความนิยม ดังนี้



ภาพ 4 แสดงเครื่องมือในการทำการตลาดดิจิทัลที่นิยมในประเทศไทย

ที่มา: (ณัฐพล ไยไฟรอน, 2558)

1) การประชาสัมพันธ์ออนไลน์ (Online PR)

เป็นการประชาสัมพันธ์สร้างการรับรู้ สร้างการเรียนรู้ สร้างทัศนคติ ต่อตราสินค้าและตัวสินค้า ผ่านช่องทางออนไลน์ (Online) ในรูปแบบต่าง ๆ โดยการนำเครื่องมือ และกลยุทธ์ที่เหมาะสมมาบูรณาการให้ประสบความสำเร็จมากที่สุด

2) เว็บไซต์และหน้าเว็บไซต์ (Website & Landing Page)

เป็นคุณสมบัติของข้อมูลและมีหน้าที่กระจายข้อมูลแก่ผู้ใช้บริการ สามารถเปลี่ยนแปลงและค้นหาข้อมูลที่ต้องการได้อย่างรวดเร็ว นอกจากนี้เว็บไซต์ยังทำหน้าที่ที่สามารถนำเครื่องมือทางการตลาดดิจิทัลมาควบรวมเข้าด้วยกันเพื่อเพิ่มช่องทางการสื่อสารได้ด้วย

3) การตลาดโดยใช้เนื้อหา (Content Marketing)

เป็นส่วนผสมสำคัญสำหรับเครื่องมือทางการตลาดทุกชนิด ไม่ว่าจะเป็นการตลาดแบบออนไลน์หรือออฟไลน์ ตั้งแต่ E-mail Marketing การเขียน Blog ข้อมูลบนหน้าเว็บไซต์หรือคลิปวิดีโอต่าง ๆ

4) การตลาดจดหมายอิเล็กทรอนิกส์ (E-Mail Marketing)

เป็นเครื่องมือสื่อสารที่จำเป็น เพราะมีคุณสมบัติที่มีประสิทธิภาพ ประยุกต์และรวดเร็วสามารถเข้าถึงผู้บริโภคได้อย่างแพร่หลาย ทำให้มีความเหมาะสมในการทำงานการตลาดทางตรง นักการตลาดยังสามารถใช้จดหมายอิเล็กทรอนิกส์เพื่อสื่อสาร การตลาดในหลายด้านด้วย (กันต์ฉัตรศิริภูว์ เลิศโปรแกรม, 2550)

5) การใช้เครื่องมือค้นหาที่เหมาะสม (SEO หรือ Search Engine Optimization)

เป็นเครื่องมือช่วยให้เว็บไซต์ แฟนเพจ และบล็อก (Blog) ซึ่งก็คือการบันทึกเรื่องราวของตนลงบนเว็บไซต์ โดยเนื้อหาของ Blog จะเกี่ยวข้องกับทุกเรื่องของเจ้าของบล็อก เช่น เรื่องการเมือง การท่องเที่ยว กีฬาและเรื่องธุรกิจ เป็นต้น จุดเด่นที่สำคัญคือมีอิทธิพลโน้มน้าวความคิดของผู้อ่าน และเป็นเครื่องมือสื่อสารที่แสดงให้เห็นถึงความเรียบง่ายเป็นกันเองระหว่างผู้เขียนและผู้อ่าน (Hostify, 2008)

6) การตลาดสื่อสังคม (Social Media Marketing)

คือ การทำให้ผู้คนสามารถติดต่อสื่อสารกันในทิศทางใดทิศทางหนึ่ง ในบริการเครือข่ายสังคมออนไลน์เน้นเรื่องการสร้างชุมชนออนไลน์เพื่อให้คนสามารถติดต่อแลกเปลี่ยน และแบ่งปันความสนใจเฉพาะเรื่อง โดยอาศัยระบบพื้นฐานของเว็บไซต์ที่มีการโต้ตอบระหว่างกัน เช่น facebook.com, twiiter.com, pinterest.com, Google+ เป็นต้น นักการตลาดส่วนใหญ่จะใช้สื่อสังคมออนไลน์ในการให้ข้อมูลความรู้ การสอบถามสารทุกข์สุกดิบ การคลายปัญหาการพูดคุยเรื่องทั่ว ๆ ไปซึ่งถือเป็นการสื่อสารแบบสองทาง

7) การแสดงเนื้อหาผ่านคลิปวิดีโอ (Online Video & Viral)

เป็นการทำการตลาดดิจิทัลที่แสดงเนื้อหาผ่านคลิปวิดีโอ โดยเนื้อหานำมาใช้โดยรายลักษณะ เช่น หนังโฆษณาทางโทรทัศน์ มีเรื่องราวดี ๆ และมีโฆษณาแบบแฝงตามรัตตุประสงค์ของแบรนด์ เพื่อสื่อสารให้เกิดการรับรู้ และสร้างทัศนคติที่ดี สร้างโอกาสให้ผู้บริโภคเข้าร่วมกิจกรรม ผูกพันกับแบรนด์หรือมุ่งเน้นการขายและเพื่อการประชาสัมพันธ์ สร้างภาพลักษณ์ให้เป็นอย่างดี และก่อให้เกิดกระแสปากต่อปากหรือบอกรดต่อและการกดชอบ (Like) หรือกดแบ่งปัน (Share) บนโลกออนไลน์

8) การตลาดผ่านอุปกรณ์พกพา (Mobile & App Marketing)

เป็นการทำการทำตลาดผ่านอุปกรณ์พกพา เช่น โทรศัพท์มือถือสมาร์ทโฟน และแท็บเล็ต โดยเน้นการปรับแต่งหน้าตาเว็บไซต์ให้ดูสวยงามบนหน้าจอและการทำแอปพลิเคชันต่าง ๆ ที่เอื้อความสะดวกแก่ลูกค้า ลูกค้าจะได้รับข้อมูลลูกค้าโดยย่างสมบูรณ์ส่งผลให้กลุ่มลูกค้าเกิดความเชื่อมั่นต่อตราสินค้าและตัวสินค้าด้วย

9) เครื่องมือวัดผลตอบแทนการลงทุน (ROI Tracking & Reporting)

เป็นเครื่องมือที่ใช้ในการวัดผลตอบแทนของการลงทุน เนื่องจากในการทำการทำตลาดมีงบประมาณการลงทุน ด้วยวัตถุประสงค์ที่ต้องการให้คนเห็น สนใจแล้วเกิดการรับรู้ในตราสินค้าและตัวสินค้า การนำ ROI มาเป็นเครื่องมือในการวัดผล ทำให้ทราบได้ว่าสิ่งที่ลงทุนกับการทำการทำตลาดในรูปแบบต่าง ๆ นั้นมีผลตอบรับที่คุ้มค่ากับเงินที่ลงทุนหรือไม่ (ณัฐพล ไยไฟโรจน์, 2558)

ผู้วิจัยได้นำแนวคิดเกี่ยวกับการทำการทำตลาดดิจิทัลมาใช้ในการสร้างเสริมการรับรู้ของนักท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภารัตนโกสินทร์ เพื่อให้นักท่องเที่ยวเข้าถึงข้อมูลที่ถูกต้องชัดเจนแบบเรียลไทม์และหากมีข้อสงสัยสามารถที่จะติดต่อสอบถามข้อมูลเพิ่มเติมได้ทันทีและเข้ามาท่องเที่ยวได้สะดวกสบายขึ้น ทั้งยังมีความพึงพอใจในการเข้าถึงข้อมูลได้ง่ายเพียงปลายนิ้วสัมผัส ซึ่งส่งผลถึงภาพลักษณ์ทางการท่องเที่ยวที่มีความทันสมัยสอดรับกับความเจริญทางเทคโนโลยีและการตลาดดิจิทัลในยุคการตลาด 4.0

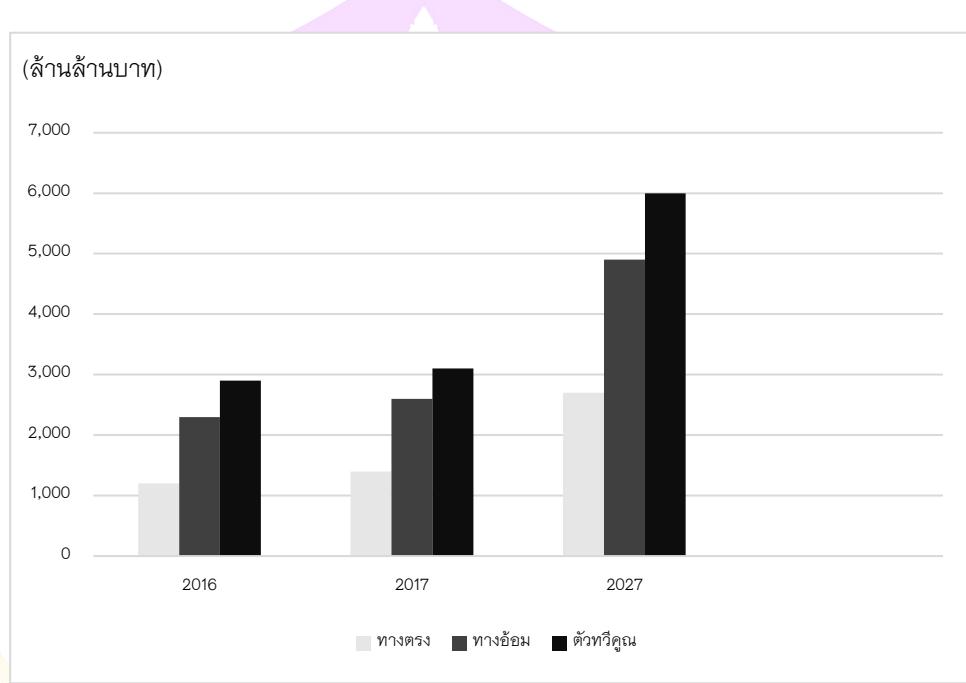
8. แนวคิดเกี่ยวกับการบริหารจัดการแบบบูรณาการ

กรมการท่องเที่ยว กระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬา การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยและสภាភัฒนาธุรกิจ กีฬาและการท่องเที่ยว กรุงเทพมหานครได้ร่วมกันบูรณาการในการบริหารจัดการแหล่งท่องเที่ยวในแต่ละจังหวัด เพื่อทำให้การท่องเที่ยวของประเทศไทยมีความพร้อมในการรองรับนักท่องเที่ยวและสร้างรายได้ให้แก่ผู้ประกอบการธุรกิจบริการด้านต่าง ๆ ประชาชนในท้องถิ่นและประเทศโดย

8.1 กรมการท่องเที่ยว กระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬา

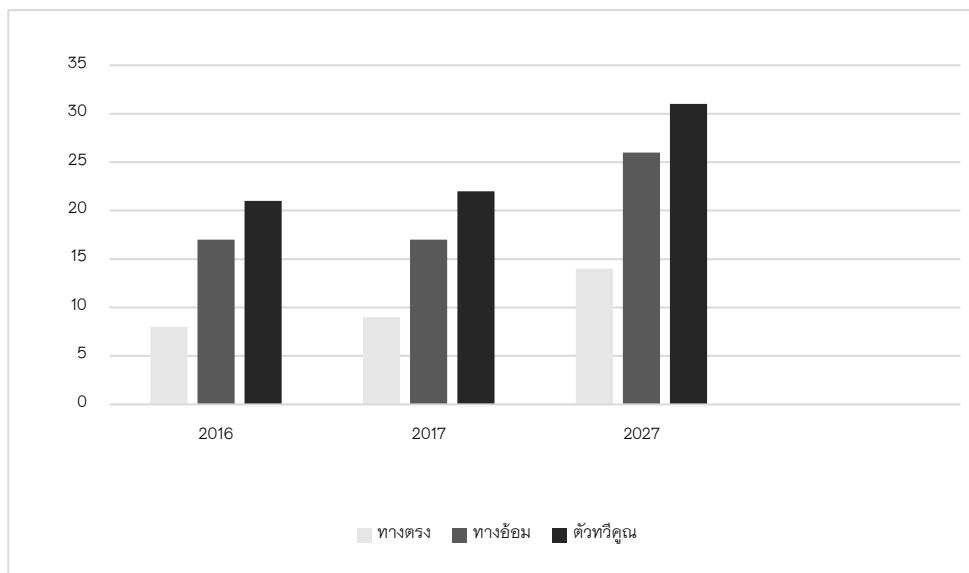
กรมการท่องเที่ยวได้จัดทำแผนยุทธศาสตร์พัฒนาการท่องเที่ยวโดยศึกษาจากสถานการณ์และแนวโน้มการท่องเที่ยวของประเทศไทยว่า อุตสาหกรรมการท่องเที่ยวเป็นหนึ่งในอุตสาหกรรมที่มีความสำคัญต่อเศรษฐกิจของประเทศไทย โดยในปี พ.ศ. 2559 อุตสาหกรรมการท่องเที่ยวมีผลประกอบการธุรกิจบริการด้านต่าง ๆ ประมาณ 1.29 ล้านล้านบาท หรือร้อยละ 9.20 ของผลิตภัณฑ์มวลรวมภาคในประเทศไทย (GDP) และคาดการณ์ว่า ในปี

พ.ศ. 2560 อุตสาหกรรมการท่องเที่ยวจะมีมูลค่าเพิ่มเป็น 1.41 ล้านล้านบาท หรือร้อยละ 9.30 ของผลิตภัณฑ์มวลรวมภาคในประเทศ (GDP) มีการเจริญเติบโตโดยเฉลี่ยร้อยละ 6.7 ต่อปี ต่อเนื่องไปจนถึง พ.ศ. 2570 ซึ่งจะทำให้ในปี พ.ศ. 2570 อุตสาหกรรมท่องเที่ยวจะมีมูลค่าประมาณ 2.71 ล้านล้านบาท หรือร้อยละ 14.30 ของผลิตภัณฑ์มวลรวมภาคในประเทศ (GDP) (กรมการท่องเที่ยว, 2561)



ภาพ 5 สรุปรายได้ทางตรง ทางอ้อมและตัวที่คุณทางการท่องเที่ยวที่เกิดขึ้นจาก
อุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทย

ที่มา: ตัดแปลงจาก WTTC, 2017



ภาพ 6 สัดส่วนของมูลค่าทางเศรษฐกิจทางต่าง ทางอ้อม และตัวทัวร์คูณทางการท่องเที่ยวที่เกิดขึ้นจากอุตสาหกรรมการท่องเที่ยวของประเทศไทยต่อมูลค่าผลิตภัณฑ์มวลรวมภายในประเทศ

ที่มา: ดัดแปลงจาก WTTC, 2017

ภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงทั้งประเทศไทยมีความได้เปรียบด้านราคาเมื่อเทียบกับทวีปยุโรปหรือทวีปอเมริกา ทำให้นักท่องเที่ยวจากภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้เป็นกลุ่มที่เดินทางมากท่องเที่ยวในประเทศไทยมากที่สุด ปีพ.ศ. 2560 ประเทศไทยมีนักท่องเที่ยวจากภูมิภาคเอเชียตะวันออกจำนวน 23.93 ล้านคน คิดเป็นร้อยละ 68.56 ของนักท่องเที่ยวทั้งหมดที่เดินทางเข้ามาในประเทศไทย เนพะนักท่องเที่ยวจากภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ มีจำนวน 9,590,000 คน คิดเป็นร้อยละ 27.48 ของนักท่องเที่ยวขาเข้าทั้งหมดที่เดินทางเข้ามาในประเทศไทย (ตาราง 5) หากจำแนกรายประเทศ พบร่านักท่องเที่ยวจากประเทศไทยเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในประเทศไทยมากที่สุด โดยมีตัวเลขรายเดือนในปีพ.ศ. 2558 ร้อยละ 71.63 ปีพ.ศ. 2559 ร้อยละ 13.91 และในปีพ.ศ. 2560 ร้อยละ 9.84 ทำให้ปีพ.ศ. 2560 มีนักท่องเที่ยวชาวจีนมากที่สุดคือ 9,966,500 คน คิดเป็นร้อยละ 28.56 ของนักท่องเที่ยวทั้งหมดที่เดินทางเข้าสู่ประเทศไทย (ตาราง 5)

ตาราง 5 จำนวนนักท่องเที่ยวขาเข้าของประเทศไทยจำแนกตามภูมิภาค

หน่วย: พันคน

ภูมิภาค							ของ จำนวน ขาเข้า ทั้งหมด ในปี 2017
	2012	2013	2014	2015	2016	2017	
เอเชียตะวันออก	12,752.3	16,032.4	14,699.7	19,985.9	22,123.3	23,929	68.56
รวมเอเชีย							
ตะวันออกเฉียง ใต้							
การเปลี่ยนแปลง	+25.72	-8.31	+35.96	+10.69	+8.16		
อาเซียน	6,449.3	7,420.6	6771.7	8,044.8	8,856.7	9,590.3	27.48
การเปลี่ยนแปลง	+15.06	-8.74	+18.80	+10.09	+8.28		
ญี่ปุ่น	5,221.7	5,889.9	5,741.8	5,247	5,393.9	5,556.2	15.92
การเปลี่ยนแปลง	+12.80	-2.51	-8.62	+2.80	+3.01		
อเมริกา	946.1	1,035.7	975.5	1,079.5	1,144.9	1,200.2	3.44
การเปลี่ยนแปลง	+9.47	-5.81	+10.66	+6.06	+4.83		
เอเชียใต้	1,203.9	1,271.3	1,175.9	1,327.4	1,510.6	1,681	4.82
การเปลี่ยนแปลง	+5.60	-7.50	+12.88	+13.80	+11.28		
โอเชียเนีย	1,029.4	1,016.3	939.8	916.5	963.1	1,016.5	2.91
ตะวันออกกลาง	596.6	612.9	589.2	646.1	689.7	718.9	2.06
แอฟริกาใต้	73.5	73.9	70.7	74.2	75.5	76.9	0.22
ประเทศไทย	530.4	604.9	616.8	646.7	683.1	722.3	2.07
นักท่องเที่ยวขา เข้า	22,353.9	26,546.7	24,809.7	29,923.2	32,586.3	34,900.7	

ที่มา: ปรับปรุงจาก Euromonitor, (2017)

ตาราง 6 จำนวนนักท่องเที่ยวขาเข้าของประเทศไทยจำแนกตามประเทศ

หน่วย: พันคน

ประเทศ	2012	2013	2014	2015	2016	2017	ของจำนวน
							ขาเข้า
							ทั้งหมดในปี
							2017
สาธารณรัฐ	2,761.20	4,626.20	4,641.00	7,965.50	9,073.50	9,966.50	28.56
ประชาชนจีน							
การเปลี่ยนแปลง	+67.54	+0.32	+71.63	+13.91	+9.84		
มาเลเซีย	2,546.10	3,014.90	2,608.70	3,400.80	3,660.80	3,898.0	11.17
การเปลี่ยนแปลง	+18.41	-13.47	+30.36	+7.65	+6.48		
ลาว	981.10	988.40	1,065.80	1,228.10	1,414.50	1,586.20	4.54
เกาหลิ๊ตซ์	1,153.50	1,297.00	1,111.60	1,356.50	1,441.70	1,502.70	4.31
ญี่ปุ่น	1,341.10	1,521.10	1,257.30	1,346.70	1,394.80	1,451.20	4.16
อินเดีย	985.90	1,032.10	934.40	1,067.00	1,216.10	1,357.10	3.89
สิงคโปร์	994.60	1,071.10	962.30	1,072.60	1,123.70	1,167.70	3.35
เวียดนาม	637.30	743.30	574.30	766.10	870.40	953.00	2.73
ศรราช	800.10	850.70	872.90	894.90	936.60	945.80	2.71
อาณานิคม							
อเมริกา	726.50	791.60	735.90	825.50	884.70	929.20	2.66
ออสเตรเลีย	930.00	909.20	839.10	814.40	854.10	889.50	2.55
รัสเซีย	1,311.40	1,752.00	1,599.60	875.40	841.20	849.00	2.43
นักท่องเที่ยวขาเข้า	22,353.90	26,546.70	24,809.70	29,923.20	32,586.30	34,900.70	

ที่มา: ปรับปรุงจาก Euromonitor, (2017)

จากการศึกษาดูนักท่องเที่ยวที่เดินทางตามภูมิภาคต่าง ๆ ทั่วโลกและนักท่องเที่ยวที่เดินทางเข้าสู่ประเทศไทยจำแนกตามรายประเทศ พบว่า แนวโน้มจะมีนักท่องเที่ยวเดินทางเพิ่มมากขึ้น ดังนั้นการพัฒนาอุตสาหกรรมท่องเที่ยวในระยะกลางและระยะยาวมี 10 ประเด็น แบ่งออกเป็นด้านอุปสงค์ 5 ประเด็นและอุปทาน 5 ประเด็นดังนี้

ตาราง 7 แสดงอุปสงค์และอุปทานอย่างละ 5 ประเด็น

ด้านอุปสงค์	ด้านอุปทาน
- การเติบโตของนักท่องเที่ยวสูงอายุจากการเปลี่ยนแปลงโครงสร้างของประชากรซึ่งหลายประเทศกำลังเข้าสู่สังคมผู้สูงอายุ	- วิวัฒนาการทางเทคโนโลยีจะมีอิทธิพลอย่างมากต่อการออกแบบการท่องเที่ยว
- การเติบโตของนักท่องเที่ยว Generation Y และ Generation Z เป็นกลุ่มที่จะมีจำนวนมากที่สุดหรือครึ่งหนึ่งของนักท่องเที่ยวทั้งหมดทั่วโลก	- ช่องทางดิจิทัล เป็นช่องทางหลักที่คนในปัจจุบันให้ความสนใจ สังคมออนไลน์ และรับข่าวสารต่างๆ โดยจะเป็นการผลักข้อมูลข่าวสารไปยังกลุ่มเป้าหมายมากกว่าการอั่งกลุ่มเป้าหมายลีบคนเอง
- การเติบโตของประชากรกลุ่มนั้นกลวงจะเพิ่มขึ้นเฉพาะในภูมิภาคเอเชียและแปซิฟิกเพียงภูมิภาคเดียว	- ความก้าวเดินของลูกค้าลดลงอย่างต่อเนื่อง
- การเติบโตของตลาดเกิดใหม่ โดยเฉพาะจีนและอินเดีย จะทำให้เกิดจุดหมายปลายทางใหม่ๆ เกิดขึ้น	- รูปแบบการดำเนินชีวิตที่ใส่ใจคุณภาพทำให้กระทำการดูแลสุขภาพซึ่งเป็นข้อสำคัญ
- ประเด็นทางการเมืองและการก่อการร้ายส่งผลให้นักท่องเที่ยวมีแนวโน้มที่จะให้ความสำคัญกับความปลอดภัยเป็นอันดับต้นๆ	- การให้ความสำคัญกับความยั่งยืน

จากตาราง 7 จะเห็นว่า ด้านอุปสงค์ 5 ด้านนักท่องเที่ยวสูงอายุจะมีเพิ่มมากขึ้น การเติบโตของนักท่องเที่ยว Generation Y และ Generation Z จะมีมากที่สุด ชนชั้นกลวงจะท่องเที่ยวเพิ่มมากขึ้น มีตลาดใหม่โดยเฉพาะจีนและอินเดียเกิดจุดหมายปลายทางใหม่ๆ ขึ้น นักท่องเที่ยวจะต้องการความปลอดภัยในการเดินทางท่องเที่ยวมากที่สุด ส่วนด้านอุปทาน 5 ด้านจะลดลงกับอุปสงค์คือ วิวัฒนาการทางเทคโนโลยีจะมีอิทธิพลอย่างมากใน การออกแบบการท่องเที่ยว ช่องทางดิจิทัลจะเป็นช่องทางหลักที่ใช้ในการหาข้อมูลข่าวสาร ความก้าวเดินของลูกค้าจะลดลง รูปแบบการดำเนินชีวิต การดูแลสุขภาพจะซัดเจนขึ้น และความยั่งยืนมีความสำคัญมาก

ประเด็นสำคัญในการพัฒนาการท่องเที่ยวของประเทศไทย มี 11 ประเด็นดังนี้

- 1) จำนวนนักท่องเที่ยวเพิ่มมากขึ้น จำเป็นที่ต้องมีการจัดการทรัพยากรทางการท่องเที่ยวอย่างเหมาะสม โดยให้ความสำคัญกับการเติบโตบนความสมดุลทางเศรษฐกิจ สังคม และสิ่งแวดล้อม
- 2) การพัฒนาแนวทางลดการกระจุกตัวของนักท่องเที่ยวในพื้นที่ท่องเที่ยวหลัก และกระจายตัวนักท่องเที่ยวไปยังพื้นที่ท่องเที่ยวรอง
- 3) การพัฒนาอัตลักษณ์ทางการท่องเที่ยวให้มีความชัดเจนเพื่อเพิ่มมูลค่าให้กับสินค้าและบริการทางการท่องเที่ยว ลดการแข่งขันในมิติราคา
- 4) การพัฒนาฐานข้อมูลทางการท่องเที่ยว เพื่อการตัดสินใจที่ถูกต้องและแม่นยำในการพัฒนาการท่องเที่ยวของประเทศ
- 5) การเตรียมความพร้อมสิ่งอำนวยความสะดวก รวมถึงการพัฒนาสินค้าและบริการทางการท่องเที่ยวในการรองรับนักท่องเที่ยวกลุ่มผู้สูงวัย
- 6) การพัฒนาเทคโนโลยีและช่องทางดิจิทัลเพื่อรองรับรูปแบบพฤติกรรมนักท่องเที่ยว
- 7) การพัฒนานวัตกรรมทางการท่องเที่ยว
- 8) การยกระดับการอำนวยความสะดวก และความปลอดภัยของนักท่องเที่ยว
- 9) การเตรียมความพร้อมรองรับปัญหาและวิกฤตการท่องเที่ยว เช่น การเปลี่ยนแปลงของสภาพภูมิอากาศ การก่อการร้าย และวิกฤตการณ์ทางการเมือง เป็นต้น
- 10) การพัฒนาการท่องเที่ยวรูปแบบใหม่ ๆ เพื่อรองรับนักท่องเที่ยวจากตลาดใหม่ที่มีศักยภาพ เช่น ประเทศไทยเป็นเครือข่ายเศรษฐกิจโลกดิจิเนอรี่ เป็นต้น
- 11) การพัฒนาการท่องเที่ยวเชื่อมโยงประเทศไทยในภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้

จากแนวทางในการพัฒนาการท่องเที่ยวของประเทศไทยนำไปสู่แผนพัฒนาการท่องเที่ยวแห่งชาติดฉบับที่ 2 (พ.ศ. 2560 – 2564) ซึ่งได้กำหนดโครงสร้างทัศน์ทางการท่องเที่ยวของประเทศไทยคือ “ประเทศไทยเป็นแหล่งท่องเที่ยวคุณภาพชั้นนำของโลกที่เติบโตอย่างมีคุณภาพบนพื้นฐานความเป็นไทย เพื่อส่งเสริมการพัฒนาเศรษฐกิจ สังคมและกระจายรายได้สู่ประชาชนทุกภาคส่วนอย่างยั่งยืน” ประกอบด้วยยุทธศาสตร์ ดังนี้

ยุทธศาสตร์ที่ 1 การพัฒนาคุณภาพแหล่งท่องเที่ยว สินค้าและบริการ ให้เกิดความสมดุลและยั่งยืน

ยุทธศาสตร์ที่ 2 การพัฒนาโครงสร้างพื้นฐาน ลิ่งชานวายความสะดวก เพื่อรองรับการขยายตัวของอุตสาหกรรมการท่องเที่ยว

ยุทธศาสตร์ที่ 3 การพัฒนานบุคคลากรด้านการท่องเที่ยวและสนับสนุน การมีส่วนร่วมของประชาชนในการพัฒนาพื้นที่

ยุทธศาสตร์ที่ 4 การสร้างความสมดุลการท่องเที่ยวไทยผ่านการตลาด เนื้อหาภูมิการส่งเสริมวิถีไทย และการสร้างความเชื่อมั่นของนักท่องเที่ยว

ยุทธศาสตร์ที่ 5 การบูรณาการการบริหารจัดการการท่องเที่ยวและ ส่งเสริมความร่วมมือระหว่างประเทศ

จากแผนพัฒนาการท่องเที่ยวแห่งชาติฉบับที่ 2 (พ.ศ. 2560 – 2564) นำไปสู่ แผนยุทธศาสตร์กระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬา ฉบับที่ 4 พ.ศ. 2560 – 2564 ภายใต้ริสัชัยทัศน์ “มุ่งพัฒนาและบูรณาการด้านการท่องเที่ยวและกีฬา สร้างเสริมการเจริญเติบโตของเศรษฐกิจ และสังคมของประเทศไทย” โดยกำหนดเป็นยุทธศาสตร์ดังนี้

ยุทธศาสตร์ที่ 1 การพัฒนาแหล่งสินค้า บริการ การอำนวยความสะดวกและความปลอดภัย และการสร้างสมดุลให้กับการท่องเที่ยวไทยผ่านการตลาด

ยุทธศาสตร์ที่ 2 การพัฒนาศักยภาพบุคลากรและภาคีเครือข่าย ทุกภาคส่วนในอุตสาหกรรมท่องเที่ยว

ยุทธศาสตร์ที่ 3 ส่งเสริมและสนับสนุนการออกกำลังกาย กีฬาพื้นฐาน และกีฬามวลชน

ยุทธศาสตร์ที่ 4 ส่งเสริมและสนับสนุนกีฬาเป็นเลิศและกีฬาอาชีพ

ยุทธศาสตร์ที่ 5 การพัฒนาอุตสาหกรรมกีฬาและการเพิ่มมูลค่าทางเศรษฐกิจด้วยองค์ความรู้และนวัตกรรม

ยุทธศาสตร์ที่ 6 การบูรณาการการบริหารจัดการการท่องเที่ยวและ กีฬาทุกรูปแบบให้มีประสิทธิภาพ

จากแผนยุทธศาสตร์กระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬา ฉบับที่ 4 พ.ศ. 2560 – 2564 นำไปสู่แผนยุทธศาสตร์การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย (พ.ศ. 2560 – 2564) มุ่งเน้น การปรับเปลี่ยนภาพลักษณ์ของประเทศไทยจากความคุ้มค่าเงิน (Value for Money) ไปสู่ แหล่งท่องเที่ยวที่รองรับนักท่องเที่ยวระดับคุณภาพมากขึ้น ตลอดจนผลักดันให้เกิด การท่องเที่ยวอย่างยั่งยืน รวมถึงการเสริมสร้างผู้ประกอบการและแหล่งท่องเที่ยวให้ได้ มาตรฐาน โดยมีริสัชัยทัศน์คือ การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยเป็นผู้นำในการส่งเสริม การท่องเที่ยวให้ประเทศไทยเป็นแหล่งท่องเที่ยวอยอดนิยมอย่างยั่งยืน มียุทธศาสตร์ดังนี้

ยุทธศาสตร์ที่ 1 เพิ่มรายได้ทางการท่องเที่ยวหรือรายจ่ายของนักท่องเที่ยวจากการขยายตลาด

ยุทธศาสตร์ที่ 2 สร้างความยั่งยืนทางการท่องเที่ยวผ่านการบริหารความสัมพันธ์เครือข่ายและการส่งเสริมพื้นที่ท่องเที่ยว

ยุทธศาสตร์ที่ 3 พัฒนาองค์กรสู่การเป็นองค์กรที่มีสมรรถนะสูง โดยการเพิ่มประสิทธิภาพการบริการและเพิ่มผลิตภาพของบุคลากร

จากแผนยุทธศาสตร์การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย (พ.ศ. 2560 – 2564) กรมศิลปากรในฐานะเป็นหน่วยงานการอนุรักษ์ สืบทอด สร้างความตระหนักรู้ในคุณค่า ต่อยอดและเผยแพร่ศิลปวัฒนธรรมอันดีงามของประเทศไทย มีวิสัยทัศน์คือ เป็นสถาบันหลักในการสร้างทุนทางปัญญาแก่คนไทยในด้านการอนุรักษ์และสร้างสรรค์มรดกศิลปวัฒนธรรมของชาติ โดยมีประเด็นยุทธศาสตร์ดังนี้

ยุทธศาสตร์ที่ 1 การพัฒนาศักยภาพ และคุณภาพมาตรฐานในการดำรงรักษาภาระเพื่อ มรดกทางศิลปวัฒนธรรม

ยุทธศาสตร์ที่ 2 การสร้างสรรค์ ต่อยอด เพิ่มคุณค่ามรดกทางศิลปวัฒนธรรม

ยุทธศาสตร์ที่ 3 การพัฒนาองค์ความรู้ เพื่อถ่ายทอดและเผยแพร่ประเด็นยุทธศาสตร์ของกรมศิลปากร สดุดลองกับวิสัยทัศน์กรอบพิศวงทางยุทธศาสตร์ชาติ 20 ปีของกระทรวงวัฒนธรรมที่มีวิสัยทัศน์คือ วัฒนธรรมสร้างคนดี สังคมสันติสุข ทุนทางวัฒนธรรมเพิ่มนูกลดค่าทางเศรษฐกิจไทยเป็นศูนย์กลางการแลกเปลี่ยนทางวัฒนธรรมในระดับนานาชาติ มีประเด็นยุทธศาสตร์ดังนี้

ยุทธศาสตร์ที่ 1 พัฒนาคุณภาพและมาตรฐานในการอนุรักษ์ และสืบทอดวัฒนธรรม

ยุทธศาสตร์ที่ 2 เสริมสร้างคุณธรรม จริยธรรม ค่านิยม และความเป็นไทย

ยุทธศาสตร์ที่ 3 ส่งเสริมมุตสาหกรรมวัฒนธรรมเชิงสร้างสรรค์เพื่อสร้างมูลค่าเพิ่ม

ยุทธศาสตร์ที่ 4 พัฒนาคุณภาพและมาตรฐานในการจัดการศึกษา วิจัยและสร้างนวัตกรรมด้านศิลปะ ศิลปะ และวัฒนธรรม

ยุทธศาสตร์ที่ 5 พัฒนาศักยภาพการเสริมสร้างความสัมพันธ์ กีฬาและกีฬาสากล

ยุทธศาสตร์ที่ 6 พัฒนากลไกและยกระดับการบริหารจัดการงานวัฒนธรรม

ทิศทางและเป้าหมายของกรรมการห้องเที่ยวในอนาคตในปีพ.ศ. 2563 กรรมการห้องเที่ยวจะมุ่งให้ความสำคัญกับกิจกรรมดังนี้ 1) การสื่อสารบทบาทและปรับภาพลักษณ์ของกรรมการห้องเที่ยวเพื่อให้เกิดการรับรู้บทบาทที่ถูกต้องและการห้องเที่ยวมีภาพลักษณ์ที่ดีต่อผู้มีส่วนเกี่ยวข้องที่กรรมการห้องเที่ยวจะต้องร่วมงานด้วย เนื่องด้วยการรับรู้บทบาทและภาพลักษณ์เป็นปัจจัยชั้นต้นที่สำคัญที่จะนำไปสู่การให้ความร่วมมือและความสำเร็จในการดำเนินงานร่วมกันระหว่างหน่วยงาน 2) การพัฒนานวัตกรรมทางการห้องเที่ยว โดยดำเนินการร่วมกับสถาบันการศึกษาในพื้นที่ ผู้ประกอบการและผู้สนใจในอุตสาหกรรมการห้องเที่ยว ซึ่งจะสนับสนุนการเปิดตัวฐานงานดิจิทัลของกรรมการห้องเที่ยว และ 3) การสร้างความเชื่อมั่น มุ่งสร้างความเชื่อมั่นของนักท่องเที่ยวต่อการห้องเที่ยวในประเทศไทย และสร้างความเชื่อมั่นของผู้มีส่วนเกี่ยวข้องต่อกรรมการห้องเที่ยว

ในปีพ.ศ. 2564 กรรมการห้องเที่ยวจะมุ่งให้ความสำคัญดังนี้ 1) การดำเนินงานเพื่อขยายเครือข่าย เพื่อเป็นหน่วยงานสนับสนุนการขับเคลื่อนการพัฒนาการห้องเที่ยวในพื้นที่ และ 2) การเตรียมความพร้อมและการพัฒนาการห้องเที่ยวเชื่อมโยง โดยการจัดทำแผนรองรับการเปลี่ยนแปลงทางการห้องเที่ยว อันเกิดจากวิกฤตการณ์ต่าง ๆ หรือการเปลี่ยนแปลงของพฤติกรรมของตลาดห้องเที่ยวทั่วโลก รวมถึงการพัฒนาสินค้าและบริการห้องเที่ยวเพื่อเชื่อมโยงการห้องเที่ยวระหว่างประเทศไทยกับประเทศในกลุ่มน núm ภูมิภาคต่าง ๆ (กรรมการห้องเที่ยว, 2563)

8.2 การห้องเที่ยวแห่งประเทศไทย (ททท.)

การห้องเที่ยวแห่งประเทศไทยได้กำหนดแผนปฏิบัติการส่งเสริมการห้องเที่ยวประจำปี 2562 ภายใต้กรอบแนวคิดของแผนยุทธศาสตร์ชาติระยะ 20 ปี (พ.ศ. 2560–2579) แผนพัฒนาเศรษฐกิจสังคมแห่งชาติฉบับที่ 12 โดยภายในของรัฐบาล ทิศทางการพัฒนาเศรษฐกิจ: โมเดลประเทศไทย 4.0 แผนพัฒนาการห้องเที่ยวแห่งชาติ ฉบับที่ 2 พ.ศ. 2560–2564 และแผนวิสาหกิจ ททท. พ.ศ. 2560–2564 (ฉบับทบทวน พ.ศ. 2562–2564) ผนวกกับการวิเคราะห์ปัจจัยแวดล้อมในสถานการณ์ปัจจุบันและแนวโน้มในอนาคต เพื่อให้ได้แผนที่เกิดประโยชน์ต่อประเทศไทยและมีประสิทธิภาพสูงสุด มีรายละเอียดดังนี้

8.2.1 หัวใจของแผนปฏิบัติการ

มุ่งสู่การเป็นแหล่งห้องเที่ยวยอดนิยม (Preferred Destination) อย่างยั่งยืน ด้วยการเพิ่มรายได้ทางการห้องเที่ยวอย่างต่อเนื่อง สมดุลและทั่วถึงผ่านการนำเสนอ

คุณค่าของการท่องเที่ยวประวัติศาสตร์ไทยที่จะทำให้นักท่องเที่ยวได้รับประสบการณ์ที่ทรงคุณค่า (Value for Experience) และเปิดมุมมองใหม่ให้กับชีวิตจากการลัมพ์สเสน่ห์วิถีไทยเฉพาะถิ่น (Unique Local Thai Experience) ภายใต้การดำเนินงานบนฐานข้อมูลอย่างมีนวัตกรรม รับฟังความต้องการของลูกค้าและผู้มีส่วนได้ส่วนเสีย รับผิดชอบต่อสังคม สิงแวดล้อมและสร้างความเข้มแข็งจากภายในท้องถิ่น

8.2.2 เป้าหมายรายได้ภาพรวม

ปี 2562 คาดว่า ประเทศไทยจะยังคงรักษาอันดับ 1 ใน 4 ของประเทศไทย ที่สร้างรายได้ทางการท่องเที่ยวสูงสุดของโลก โดยกำหนดเป้าหมายรายได้รวมทางการท่องเที่ยวเพิ่มขึ้นร้อยละ 11.5 โดยแบ่งเป็นรายได้ที่เกิดขึ้นจากตลาดต่างประเทศเพิ่มขึ้นร้อยละ 12 และตลาดในประเทศไทยเพิ่มขึ้นร้อยละ 10

8.2.3 แผนส่งเสริมการท่องเที่ยวตลาดต่างประเทศ

กำหนดเป้าหมายรายได้ทางการท่องเที่ยว ภาพรวมเพิ่มขึ้นร้อยละ 12 โดยให้ตลาดระดับโลกและระดับกลางคือ ตลาดเอเชียและแปซิฟิกใต้ เติบโตร้อยละ 12 ตลาดระดับกลางและไอลดีอุป อเมริกา ตะวันออกกลาง และแอฟริกา เติบโตร้อยละ 11 ทั้งนี้ให้น้ำหนักสัดส่วนรายได้จากตลาดเอเชียและแปซิฟิกใต้ร้อยละ 65 ขณะที่ตลาดอุป อเมริกา ตะวันออกกลางและแอฟริกาอยู่ที่สัดส่วนร้อยละ 35

8.2.4 ทิศทางการส่งเสริมตลาดต่างประเทศ

มุ่งสานต่อให้ประเทศไทยเป็นแหล่งท่องเที่ยวที่เป็นจุดหมายปลายทางยอดนิยมสำหรับนักท่องเที่ยวทั่วโลก ปรับโครงสร้างตลาดนักท่องเที่ยวสู่กลุ่มตลาดระดับกลาง-บน และเพิ่มรายได้อย่างยั่งยืนจากการเติบโตของค่าใช้จ่ายมากกว่าจำนวนนักท่องเที่ยว ด้วยการเชิญชวนให้นักท่องเที่ยวเดินทางมาลัมพ์สเสน่ห์วิถีไทย (Thai Unique Local Experience) ผ่านแคมเปญ “Amazing Thailand: Open to the New Shades” โดยนักท่องเที่ยวจะได้ตื่นเต้นกับประสบการณ์ท่องเที่ยวที่ไม่เหมือนที่ไหนในโลก ลัมพ์สวัตนธรรมที่เปลี่ยนแปลงตามกาลเวลา แต่ยังคงกลิ่นอายความเป็นไทยอย่างสมบูรณ์ คนท้องถิ่นพร้อมแบงบันและเล็กเบลี่ยนภูมิปัญญาที่สั่งสมอย่างต่อเนื่อง นับเป็นประสบการณ์ที่จะเปิดประสบการณ์ของนักท่องเที่ยวทั่วโลก จิตใจและวิญญาณ ภายใต้การดำเนินงาน 3 ทิศทางหลัก ประกอบด้วย 1) ขยายฐานตลาดนักท่องเที่ยวกลุ่มศักยภาพในการใช้จ่าย ที่มีรายได้ระดับกลาง-บน (รายได้ต่อคนตั้งแต่ 20,000 เหรียญสหรัฐฯต่อคนต่อปีขึ้นไป) 2) เจาะตลาดกลุ่มนักท่องเที่ยวที่ยังไม่เคยเดินทางมาประเทศไทย (First Visitor) โดยทำตลาดเชิงรุก 2 ลักษณะคือ กลุ่มเชิงพื้นที่ (Market Area) และกลุ่มตลาดใหม่ (Segment) และ 3) เพิ่มมูลค่า

สินค้าการท่องเที่ยวที่ทรงคุณค่า โดย 3.1) เลือกพื้นที่ตั้งแหล่งท่องเที่ยวและบริการทางการท่องเที่ยวที่มีศักยภาพพร้อมขายและเหมาะสมกับพฤติกรรมของกลุ่มเป้าหมาย ทั้งกลุ่มที่เคยมาหรือไม่เคยเดินทางมาประเทศไทย 3.2) ส่งเสริมการเดินทางท่องเที่ยวได้ทุกช่วงเวลา (All Year Round Destination) โดยเฉพาะช่วงนอกฤดูกาลท่องเที่ยว (เดือนพฤษภาคมถึงมิถุนายน และกันยายนถึงตุลาคม) โดยนำเสนอสินค้าการท่องเที่ยวที่น่าสนใจและ 3.3) ส่งเสริมการเดินทางท่องเที่ยวเชื่อมโยงกับประเทศไทยในกลุ่มอาเซียน โดยเฉพาะกลุ่ม CLMV จากประสบการณ์ร่วมมีกับพันธมิตรในอาเซียนร่วมกันทำตลาดเพื่อเชื่อมความต้องการท่องเที่ยวจากยุโรปและอเมริกาเข้ามาท่องเที่ยวประเทศไทยและเชื่อมโยงในเส้นทาง AEC Connectivity ผสมผสานการเดินทางสัมผัส Local Experience

8.2.5 แผนการบริหารจัดการองค์กร

กำหนดเป้าหมายการดำเนินงานให้ ททท. ต้องได้รับคะแนนประเมินผลการดำเนินงานตามระบบประเมินคุณภาพรัฐวิสาหกิจ (คะแนน SEPA) ไม่น้อยกว่า 181 คะแนน

8.2.6 ทิศทางการบริหารจัดการองค์กร

มุ่งเน้นการเพิ่มศักยภาพของบุคลากรเพื่อเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขันองค์กร รวมถึงปรับปรุงกระบวนการภายในองค์กรและลดขั้นตอนการทำงานเพื่อให้มีประสิทธิภาพมากขึ้น โดยนำระบบสารสนเทศและนวัตกรรมเข้ามาช่วยเสริมประสิทธิภาพในการทำงาน สร้างความผูกพันต่อองค์กร เพิ่มมูลค่าและบริหารจัดการทรัพย์สินขององค์กร เพื่อนำองค์กรไปสู่การเป็นองค์กรสมรรถนะสูง (High Performance Organization) ภายใต้การดำเนินงาน 4 ทิศทางหลัก คือ 1) เพิ่มประสิทธิภาพการบริหารจัดการองค์กร 2) เพิ่มผลิตภาพ (Productivity) 3) เพิ่มมูลค่าและบริหารจัดการสินทรัพย์ขององค์กร และ 4) ลงเสริมการสื่อสารภายในองค์กรและแสดงความรับผิดชอบต่อสังคม

8.3 แผนพัฒนากรุงเทพมหานคร ระยะ 12 ปี (พ.ศ. 2552–2563) และสถานการณ์การท่องเที่ยวกรุงเทพมหานคร

ศูนย์ข้อมูลกรุงเทพมหานครได้มีการจัดทำแผนพัฒนากรุงเทพมหานคร ระยะ 12 ปี (พ.ศ. 2552 – 2563) กรุงเทพมหานคร มหานครแห่งความน่าอยู่อย่างยั่งยืน โดยกล่าวถึงการเกิด “ภาคมหานคร” เป็นผลมาจากการนโยบายการพัฒนาระดับประเทศที่ไม่ได้มุ่งเน้นเฉพาะกรุงเทพมหานคร แต่มีการขยายพัฒนาด้านต่าง ๆ ไปในเขตจังหวัดปริมณฑล โดยในปัจจุบันมีการพัฒนาด้านต่าง ๆ ดังนี้

1) ด้านเศรษฐกิจ กรุงเทพมหานครและปริมณฑลเป็นฐานเศรษฐกิจหลักของประเทศไทยทั้งการเป็นศูนย์บริการทางเศรษฐกิจ การเมืองและวัฒนธรรม เป็นมหานคร

ขนาดใหญ่ อันดับที่ 15 ของโลก

2) ด้านสังคม กรุงเทพมหานครเป็นศูนย์กลางทางการเมือง การปกครอง และเศรษฐกิจของประเทศไทยและภูมิภาค เอเชียตะวันออกเฉียงใต้ มีสิ่งอำนวยความสะดวกทางสังคมที่หลากหลาย เช่น สถานีโทรทัศน์ชั้นนำ ช่องทางการเดินทาง ระบบขนส่งมวลชน สถาบันการศึกษาชั้นนำ แหล่งการพักผ่อน แหล่งการช้อปปิ้ง และสถานที่ท่องเที่ยวต่างๆ ที่มีชื่อเสียงระดับโลก ทำให้กรุงเทพมหานครเป็นศูนย์กลางทางการค้าและการลงทุนในภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้

๓) ด้านการจราจร ภิจกรรมต่าง ๆ มักกระจุกตัวอย่างหนาแน่นและแรงงานที่อพยพเข้ามาสู่มหานคร ทำให้เกิดปัญหาโครงข่ายการคมนาคมที่ไม่สามารถรองรับความเจริญเติบโตและการเพิ่มจำนวนประชากรอย่างรวดเร็วและตอบสนองอย่างเพียงพอต่อความต้องการของประชาชนที่เดินทางมาถึง 18 ล้านคนต่อวัน กรุงเทพมหานครมีพื้นที่ถนนเพียงร้อยละ 10 ซึ่งต่ำกว่ามาตรฐานความเป็นเมือง การเดินทางด้วยระบบขนส่งมวลชนบนรางมีเพียงประมาณร้อยละ 3 ของปริมาณการเดินทางทั้งหมด

4) ด้านสิ่งแวดล้อม กรุงเทพมหานครประสบปัญหาน้ำท่วมมากอย่างต่อเนื่อง และมีปัญหาสิ่งแวดล้อมอื่น ๆ ตามมาอีกมาก ประชาชนส่วนใหญ่ยังขาดจิตสำนึกรักษาสิ่งแวดล้อม เมืองไม่ตระหนักรถึงความสำคัญของทรัพยากรธรรมชาติ

5) ดำเนินการบริหารจัดการ กรุงเทพมหานครเป็นองค์กรปกครองส่วนท้องถิ่นรูปแบบพิเศษที่มีการบริหารจัดการอย่างมีประสิทธิภาพ กรุงเทพมหานครได้ตั้งงบประมาณรายจ่ายโดยรวม (รวมงบประมาณรายจ่ายประจำของกรุงเทพมหานครและเงินอุดหนุนจากรัฐบาล) งบประมาณที่ได้รับจะมุ่งเน้นที่ยุทธศาสตร์ด้านการจราจร ด้านสิ่งแวดล้อม และด้านคุณภาพชีวิต ซึ่งคิดเป็นร้อยละ 28 ร้อยละ 23 และร้อยละ 20 จากงบประมาณทั้งหมด

แนวโน้มการขยายตัวของประชากรในกรุงเทพมหานครและปริมณฑล ในอนาคตยังคงขยายตัวอย่างต่อเนื่อง แต่จะมีการชะลอตัวลดลงจากการอยู่ละ 42 เหลืออยู่ละ 34 ของประชากรในเขตเมืองใน 20 ปีข้างหน้า ปัจจุบันมีขนาดของประชากร 7.7 ล้านคนที่อาศัยอยู่ในมหานคร จากจำนวนประชากรที่อาศัยอยู่ในเขตเมืองทั่วประเทศประมาณ 18.3 ล้านคน ในระยะเวลาอีก 20 ปีข้างหน้า จำนวนประชากรจะเพิ่มขึ้นเป็น 12 ล้านคน การพัฒนาภาคมหานครในอนาคตจึงมีความจำเป็นอย่างมากที่จะต้องพิจารณาในแง่ของการพัฒนาที่มีความหลากหลายและซับซ้อนขึ้น และในแง่ของเชิงพื้นที่ที่จะต้องวางแผนในเชิงเศรษฐกิจของภาคมหานครกับภาคกลางตอนล่าง ระดับกรุงเทพมหานคร ระดับส่วนหนึ่งของมหานคร ระดับย่าน

และระดับชุมชน

ด้านการท่องเที่ยวในระยะ 5 ปี กรุงเทพมหานครจะเป็นมหานครที่มีแหล่งท่องเที่ยวทางด้านประวัติศาสตร์ วัฒนธรรม และโบราณสถานที่ได้รับการบูรณะพื้นฟูเป็นมหานครสีเขียวปลอดจากน้ำท่วม พร้อมทั้งมีระบบคมนาคมขนส่งที่สะดวกและเชื่อมโยงในระดับภูมิภาคเพื่อรองรับการท่องเที่ยวไทยจะเป็นศูนย์กลางการท่องเที่ยวและการบริการที่เชื่อมโยงกันในกลุ่มอาเซียน โดยมีบทบาทเป็นมหานครชั้นนำระดับโลกด้านการท่องเที่ยวและเป็นมหานครชั้นนำด้านการคมนาคมขนส่งทางอากาศ การค้าและการสาธารณสุขและการแพทย์ในระดับเอเชียตะวันออกเฉียงใต้

ในระยะ 15 ปี กรุงเทพมหานครจะเป็นศูนย์กลางการเชื่อมโยงการคมนาคมขนส่งระดับภูมิภาค เพื่อกระจายความเจริญของภาคมหานครไปสู่พื้นที่โดยรอบและเป็นศูนย์กลางการให้บริการด้านการสาธารณสุขและการแพทย์ พร้อมทั้งเป็นเมืองที่มีอุตสาหกรรมสะอาดปราศจากการก่อให้เกิดมลภาวะทางสิ่งแวดล้อม

ในระยะ 30 ปี กรุงเทพมหานครจะเป็นพื้นที่น่าอยู่ที่มีการเดินทางสะดวกสบายคล่องตัว และเชื่อมโยงการคมนาคมขนส่งเข้าด้วยกันบนรากรถูานแห่งความสมดุล หมายแก่การอยู่อาศัยและมีการพัฒนาที่มีความสมดุลระหว่างเมืองและชนบท โดยจะมีบทบาทเป็นมหานครที่น่าอยู่ในระดับทวีปเอเชียบนพื้นฐานของเศรษฐกิจและสิ่งแวดล้อมที่ดี ประชาชนมีคุณภาพชีวิตที่ดีทั้งร่างกายและจิตใจ

ในระยะ 50 ปี กรุงเทพฯ จะเป็นพื้นที่ที่มีการพัฒนาที่สมดุลและยั่งยืน น่าอยู่น่าอาศัย และมีศีลปวัฒนธรรมที่เป็นเอกลักษณ์ครรคาฯ แก่การดำรงรักษาไว้ พร้อมทั้งมีความสะดวกในการคมนาคมขนส่ง เพื่อการกระจายความเจริญไปสู่อนุภูมิภาคอย่างสมดุลผ่านการเป็นศูนย์กลางการคมนาคมขนส่งและเป็นภาคที่มีเมืองซึ่งมีความรุ่งเรืองทางศีลปวัฒนธรรมและมีสิ่งแวดล้อมที่ดี ชุมชนน่าอยู่ ประชาชนมีคุณภาพชีวิตที่ดีทั้งร่างกายและจิตใจ

ดังนั้นกรมโยธาธิการและผังเมืองจึงได้กำหนดเป้าหมายการพัฒนาภาคมหานครดังนี้

- 1) การกระจายการพัฒนาอย่างหลากหลายภาคกรุงเทพมหานครและปริมณฑล
- 2) การขยายตัวเมือง ประชาชนและกิจกรรม ยังคงเป็นไปอย่างต่อเนื่องตามแนวโน้ม แต่จะถูกจำกัดด้วยข้อจำกัดทางพื้นที่สิ่งแวดล้อม
- 3) การพัฒนาเป็นไปตามแนวโน้มอย่างและวิถีทัศน์ของแต่ละจังหวัด
- 4) สร้างความเชื่อมโยงระหว่างศูนย์กลางชุมชนต่าง ๆ ด้วยโครงข่ายคมนาคมขนส่งที่มีความสะดวกรวดเร็วและประยุกต์พลั้งงาน

- 5) มีรูปแบบการพัฒนาเมืองอย่างยั่งยืน
- 6) สงเสริมการสร้างความสมบูรณ์ในตัวเอง
- 7) มุ่งเน้นมิติในการบริหารจัดการพื้นที่เมือง
ในการพัฒนาเมือง จึงมีการกำหนดยุทธศาสตร์ดังนี้
- 1) ยุทธศาสตร์การสร้างความเชื่อมโยงฐานเศรษฐกิจและการพัฒนาพื้นที่กรุงเทพมหานคร
 - 2) ยุทธศาสตร์การพัฒนาพื้นที่ศูนย์กลางความเจริญของมหานครเพื่อ
เสริมสร้างสมรรถนะในการแข่งขัน
 - 3) ยุทธศาสตร์การสร้างความสมดุลและยั่งยืนในการพัฒนาพื้นที่ ด้วยการ
สงเสริมการใช้มาตรการทางผังเมืองและมาตรการการจัดรูปที่ดินเมือง เพื่อกำกับการใช้
ประโยชน์ที่ดินอย่างมีประสิทธิภาพ
 - 4) ยุทธศาสตร์การพัฒนาสู่การเป็นมหานครที่แข็งแรงและน่าอยู่ ด้วยการสร้าง
ระบบการเดินทางที่สะดวกสบาย คล่องตัว มีประสิทธิภาพและประหยัดค่าใช้จ่าย มี
การสงเสริมการศึกษา มีสุขภาพแข็งแรง มีความปลอดภัยและมีสภาพแวดล้อมที่ดี
 - 5) ยุทธศาสตร์กลไกการประสานงานการดำเนินงานตามยุทธศาสตร์ตั้งแต่
ระดับชาติลงมาจนถึงระดับทองถิ่นและเกี่ยวข้องกับการดำเนินการของหน่วยงานหลาย
หน่วยงาน โดยการพัฒนาต้องได้รับการบูรณาการให้สอดคล้องเป็นไปตามนโยบายที่กำหนด
ทางด้านโครงสร้างพื้นฐาน กรุงเทพมหานครต้องมีความเป็น Green City คือ
เป็นเมืองแห่งสีเขียวและสีฟ้า โดยใช้มาตรการเพื่อการอนุรักษ์และพัฒนาสภาพแวดล้อมทาง
ชุมชนชาติของกรุงเทพมหานครด้วยมาตรการ 2 มาตรการแก้ปัญหาที่เกิดขึ้นแล้วและมาตรการ
ป้องกันปัญหาที่จะเกิดขึ้นในอนาคต การพัฒนาด้านสังคม วัฒนธรรม เพื่อรองรับหลักการ
Green คือการสร้าง “เมืองแห่งเอกลักษณ์ทางวัฒนธรรม” ด้วยการสงเสริมให้มีสภาพสังคมที่
สงเสริมเอกลักษณ์และวัฒนธรรมของท้องถิ่นที่มีความหลากหลายด้วย

ตาราง 8 แสดงวิสัยทัคณ์ในมิติด้านต่าง ๆ ของกรุงเทพมหานคร

	มิติด้าน โครงสร้าง พื้นฐาน	มิติด้าน สังคมและ วัฒนธรรม	มิติด้าน เศรษฐกิจ	มิติด้าน การบริการ
ศูนย์กลาง ภูมิภาค (Gateway)	ศูนย์กลางของ ด้านการขนส่ง และการสื่อสาร	ศูนย์กลางของ ด้านการศึกษา มหานครแห่ง [*] การเรียนรู้ สุขภาพ	ศูนย์กลางของ ด้านเศรษฐกิจ มหานคร วิทยาการ ธุรกิจการเงิน	ศูนย์กลาง ของบริการ มหานคร เพื่อประชาชน และการจัดการ การท่องเที่ยว และการบริการ
ยั่งยืนเท่าเทียม โปร่งใส [*] (Green)	เมืองแห่ง [*] สิ่งแวดล้อม	เมืองแห่ง [*] เอกลักษณ์ทาง วัฒนธรรม	วิถีชีวิตพอเพียง	เมืองแห่งการ บริหารจัดการ ที่ดี
สวยงาม ปลอดภัย น่าอยู่ [*] เชื่อมแข็ง มีความสุข (Good life)	เมืองสวยงาม มีชีวิตชีวา	ครอบคลุม [*] และซุ่มชน อยู่ดีมีสุข	ประชาชนมี โอกาสทาง เศรษฐกิจ	การมีส่วนร่วม [*] ของทุกภาคส่วน

ที่มา: ศูนย์ข้อมูลกรุงเทพมหานคร

จากตาราง 8 เป็นวิสัยทัคณ์ที่กรุงเทพมหานครตั้งไว้ เพื่อนำไปสู่การปฏิบัติ เพื่อให้เป็นจริงในทุก ๆ มิติภายในระยะเวลา 12 ปี ต้องมีการกำหนดดยุทธศาสตร์ที่ เห็นจะสมควรนำมาใช้เพื่อผลักดันให้มีการเปลี่ยนแปลงอย่างเป็นรูปธรรม โดยมีการกำหนด กลยุทธ์หลักดังนี้

- 1) พัฒนาพื้นที่ศูนย์กลางหลักและศูนย์กลางรองตามที่กำหนดไว้ในผังเมืองรวม กรุงเทพมหานคร
- 2) ปรับปรุงผังเมืองรวมกรุงเทพมหานคร

- 3) จัดรูปที่ดินในพื้นที่ที่มีศักยภาพในการพัฒนา
4) บูรณาการแผนพัฒนาด้านสาธารณูปโภคและสาธารณูปการกับการพัฒนาเมืองตามผังเมืองและเป็นไปในทิศทางเดียวกัน
5) พัฒนาระบบขนส่งสาธารณะแบบบูรณาการที่เกิดการเชื่อมโยงระหว่างระบบหลักกับระบบรอง

6) พัฒนาโครงข่ายถนนเพื่อให้ประชาชนสามารถเข้าถึงสิ่งอำนวยความสะดวกและบริการที่พื้นฐานที่เกี่ยวข้องกับการพัฒนาเศรษฐกิจและสังคม
7) พัฒนาระบบการจราจรให้มีความคล่องตัวและปลอดภัยรองรับการกิจกรรมเป็นศูนย์กลางของภูมิภาค

นอกจากนี้ กรุงเทพมหานครมีความได้เปรียบเมืองอื่น ๆ ในด้านสิ่งแวดล้อมทางวัฒนธรรม โดยได้รับการประเมินระดับคะแนนร้อยละ 75 เนื่องจากกรุงเทพมหานครมีจุดแข็งในเรื่องบริการทางสังคมและการสนับสนุนศึกษา และบริการตรวจตราควบคุม และมีจุดแข็งในเรื่องอาหารการกิน สินค้า และบริการสำหรับผู้บุคคล แต่มีจุดอ่อนในด้านทุจริตและคอร์รัปชัน (ศูนย์ข้อมูลกรุงเทพมหานคร, 2552)

สถานการณ์การท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานครมีแนวโน้มที่ดี เนื่องจากมีนักท่องเที่ยวและนักศึกษาเข้ามาท่องเที่ยวเพิ่มมากขึ้นทุก ๆ ปีตามสถิติจำนวนนักท่องเที่ยวทั้งชาวไทยและชาวต่างประเทศดังนี้

ตาราง 9 แสดงจำนวนผู้มาเยือน นักท่องเที่ยวและนักท่องเที่ยว พ.ศ. 2557 – 2561

	พ.ศ. 2557	พ.ศ. 2558	พ.ศ. 2559	พ.ศ. 2560	พ.ศ. 2561
ผู้มาเยือน	12,529,046	13,682,250	13,908,334	15,114,928	16,075,664
ไทย	7,637,585	8,160,757	8,283,014	9,006,495	9,430,359
ต่างประเทศ	4,891,461	5,521,493	5,625,320	6,108,433	6,645,305
นักท่องเที่ยว	9,094,220	9,992,104	10,156,404	10,991,649	11,674,562
ไทย	4,394,012	4,686,875	4,750,831	5,117,532	5,279,803
ต่างประเทศ	4,700,208	5,305,229	5,405,573	5,874,117	6,394,759
นักท่องเที่ยวต่างด้าว	3,434,826	3,690,146	3,751,930	4,123,279	4,401,102
ไทย	3,243,573	3,473,882	3,532,183	3,888,963	4,150,556
ต่างประเทศ	191,253	216,264	219,747	234,316	250,546

ตาราง 10 แสดงการใช้จ่ายเฉลี่ยของผู้มาเยือน นักท่องเที่ยวและนักท่องน้ำชา (บาทต่อคนต่อวัน)

	พ.ศ. 2557	พ.ศ. 2558	พ.ศ. 2559	พ.ศ. 2560	พ.ศ. 2561
ผู้มาเยือน	3,491.92	3,701.99	4,018.38	4,353.94	4,640.41
ไทย	2,995.27	3,230.62	3,312.90	3,527.08	3,651.63
ต่างประเทศ	3,986.80	4,171.24	4,636.16	5,031.17	5,395.43
นักท่องเที่ยว	3,599.99	3,821.42	4,154.04	4,509.38	4,815.01
ไทย	3,130.17	3,392.95	3,484.65	3,721.87	3,862.12
ต่างประเทศ	3,996.38	4,181.63	4,647.12	5,043.49	5,408.25
นักท่องน้ำชา	2,332.51	2,447.98	2,510.83	2,692.55	2,832.87
ไทย	2,293.99	2,403.78	2,453.10	2,634.88	2,765.02
ต่างประเทศ	2,985.64	3,158.13	3,438.86	3,649.83	3,956.75

ตาราง 11 แสดงจำนวนวันavarเฉลี่ยของนักท่องเที่ยวชาวไทยและชาวต่างประเทศที่พำนักระยะในกรุงเทพมหานคร

	พ.ศ. 2557	พ.ศ. 2558	พ.ศ. 2559	พ.ศ. 2560	พ.ศ. 2561
ไทย	4.05	3.88	4.10	4.01	3.90
ต่างประเทศ	3.84	3.78	3.72	3.48	3.31

ตาราง 12 แสดงรายได้ (ล้านบาท) ที่ได้รับจากนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานคร

	พ.ศ. 2557	พ.ศ. 2558	พ.ศ. 2559	พ.ศ. 2560	พ.ศ. 2561
ผู้มาเยือน	140,658.35	157,216.76	182,539.36	209,813.42	231,788.46
ไทย	60,256.11	68,461.28	70,249.34	76,529.76	78,971.36
ต่างประเทศ	80,402.24	88,755.48	112,290.02	133,283.66	152,817.10

ที่มา: กรมการท่องเที่ยว

จากสติ๊ก่อนหลัง 5 ปี นับจากพ.ศ. 2557 ถึง พ.ศ. 2561 พบว่า จำนวนนักท่องเที่ยวที่เดินทางมาท่องเที่ยวกรุงเทพมหานคร มีการเพิ่มขึ้นทุกปี และมีแนวโน้มเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง (ตาราง 9) มีการใช้จ่ายเฉลี่ยของผู้มาเยือน นักท่องเที่ยวและนักท่องเที่ยวทั่วไป ทุก ๆ ปี (ตาราง 10) การเข้าพักแรมของนักท่องเที่ยวทั้งชาวไทยและชาวต่างประเทศ มีจำนวนวันเฉลี่ยที่พักแรมอยู่ในกรุงเทพมหานครระหว่าง 3.88 วันถึง 4.10 วัน สำหรับนักท่องเที่ยวชาวไทย และ 3.31 วันถึง 3.84 วัน สำหรับนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ (ตาราง 11) สร้างรายได้ให้แก่ประเทศไทยจากการธุรกิจที่เกี่ยวข้องเป็นอย่างมาก ทำให้ประเทศไทยมีรายได้จากการท่องเที่ยวสร้างอุตสาหกรรมท่องเที่ยวไทยในกรุงเทพมหานคร (ตาราง 12) อย่างไรก็ตาม ผู้มีส่วนได้ส่วนเสียโดยเฉพาะประชาชนในพื้นที่มีรายได้เพิ่มขึ้นหรือไม่ จะต้องทำการศึกษาเพิ่มเติม เพื่อให้ประชาชนในพื้นที่มีรายได้เพิ่มขึ้นจากกิจกรรมการท่องเที่ยวในพื้นที่ด้วย เพื่อให้ชุมชนเข้มแข็งและยั่งยืนตามแผนการพัฒนาท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานคร

สรุปได้ว่า กรมการท่องเที่ยว กระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬาได้กำหนดแผนรองรับการท่องเที่ยวไทยโดยกำหนดเป็นแผนยุทธศาสตร์พัฒนาการท่องเที่ยว พ.ศ. 2561 – 2564 ตามแนวโน้มการท่องเที่ยวโลกและนักท่องเที่ยวขาเข้าที่เดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในประเทศไทยที่จะเป็นนักท่องเที่ยวกลุ่มผู้สูงอายุเพิ่มขึ้น พร้อมกับนักท่องเที่ยว Generation X และ Generation Y โดยต้องกำหนดแผนการรองรับนักท่องเที่ยว ปรับเปลี่ยนกิจกรรมทางการท่องเที่ยว มุ่งเน้นการท่องเที่ยวกลุ่มเล็กเพื่อให้มีการกระจายตัวของนักท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวรอง และมีการปรับปรุงพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวต่าง ๆ เพื่อรองรับนักท่องเที่ยวกลุ่มใหม่ที่จะเข้ามาท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม เป็นการท่องเที่ยวอย่างยั่งยืน มุ่งเน้นอนุรักษ์พื้นที่ รักษาสิ่งแวดล้อม ประชาชนในพื้นที่มีส่วนร่วมและมีรายได้เพิ่มขึ้นจากการใช้จ่ายของนักท่องเที่ยว ลดความไม่สงบและการท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยที่มีการวางแผนปฏิบัติการมุ่งสู่การเป็นแหล่งท่องเที่ยวยอดนิยม (Preferred Destination) อย่างยั่งยืน ด้วยการเพิ่มรายได้ทางการท่องเที่ยวอย่างต่อเนื่อง สมดุลและทั่วถึงผ่านการนำเสนอคุณค่าของการท่องเที่ยวประเทศไทยที่จะทำให้นักท่องเที่ยวได้รับประสบการณ์ที่ทรงคุณค่า (Value for Experience) และเปิดมุมมองใหม่ให้กับชีวิตจากการสัมผัสเสน่ห์วิถีไทยเฉพาะถิ่น (Unique Local Thai Experience) ภายใต้การดำเนินงานบนฐานข้อมูลอย่างมีนวัตกรรม รับฟังความต้องการของลูกค้าและผู้มีส่วนได้ส่วนเสีย รับผิดชอบต่อสังคม สิ่งแวดล้อมและสร้างความเข้มแข็งจากภายในท้องถิ่น และมีเป้าหมายรายได้ภาพรวมปี 2562 คาดว่า ประเทศไทยจะยังคงรักษาอันดับ 1 ใน 4 ของประเทศที่สร้างรายได้ทางการท่องเที่ยวสูงสุดของโลก โดยกำหนดเป้าหมายรายได้รวมทางการท่องเที่ยวเพิ่มขึ้นร้อยละ 11.5 โดยแบ่งเป็นรายได้ที่เกิดขึ้นจากตลาด

ต่างประเทศเพิ่มขึ้นร้อยละ 12 และตลาดในประเทศเพิ่มขึ้นร้อยละ 10 และมีการวางแผนส่งเสริมการท่องเที่ยวตลาดต่างประเทศโดยมีการกำหนดเป้าหมายรายได้ทางการท่องเที่ยวภาพรวมเพิ่มขึ้นร้อยละ 12 โดยให้ตลาดระยะเกลและระยะกลางคือ ตลาดอาเซียนและแปซิฟิกใต้ เดิบโตร้อยละ 12 ตลาดระยะกลางและไกลคือ ญี่ปุ่น อเมริกา ตะวันออกกลาง และแอฟริกา เดิบโตร้อยละ 11 ทั้งนี้ในหน้านักสัծส่วนรายได้จากตลาดอาเซียนและแปซิฟิกใต้ร้อยละ 65 ขณะที่ตลาดญี่ปุ่น อเมริกา ตะวันออกกลางและแอฟริกาอยู่ที่ สัดส่วนร้อยละ 35 ส่วนกรุงเทพมหานครซึ่งเป็นเมืองที่มีขนาดใหญ่ มีการขยายตัวสูง มีการวางแผนในระยะเวลา 12 ปีให้เป็นเมืองเอกลักษณ์ทางวัฒนธรรม ศูนย์กลางภูมิภาคด้านการขนส่งและการสื่อสาร ศูนย์กลางของภูมิภาคด้านการศึกษา มหานครแห่งการเรียนรู้ สุขภาพและวัฒนธรรม ศูนย์กลางของภูมิภาคด้านเศรษฐกิจ วิทยาการ ธุรกิจการเงิน ธุรกิจการท่องเที่ยวและการบริการและศูนย์กลางบริการของมหานคร ทั้งยังเป็นเมืองที่มีสิ่งแวดล้อมทางวัฒนธรรมที่เป็นข้อได้เปรียบ เมื่องอื่น ๆ ซึ่งจะเป็นการทำงานแบบบูรณาการร่วมกันระหว่างหน่วยงานสำคัญทางด้านการท่องเที่ยวของภาครัฐ

9. แนวคิดเกี่ยวกับพฤติกรรมนักท่องเที่ยว

9.1 ความหมายของพฤติกรรมนักท่องเที่ยว

พฤติกรรมนักท่องเที่ยว เป็นการกระทำทุกอย่างของนักท่องเที่ยวไม่ว่า การกระทำนั้นนักท่องเที่ยวจะรู้ตัวหรือไม่รู้ตัวก็ตาม และบุคคลอื่นจะสังเกตการกระทำนั้นได้ หรือไม่ก็ตามที่เพื่อมุ่งตอบสนองสิ่งใดสิ่งหนึ่งในสภาพการณ์เดิมสภาพการณ์หนึ่ง โดยพฤติกรรมภายนอกของนักท่องเที่ยว (Tourist's Overt Behavior) เป็นพฤติกรรมที่อยู่ในสังเกตได้โดยอาศัยประสพสัมผัส ส่วนพฤติกรรมภายนอกของนักท่องเที่ยว (Tourist's Covert Behavior) เป็นการทำงานของอวัยวะต่าง ๆ ภายในร่างกายรวมทั้งความรู้สึกนึกคิดและอารมณ์ที่ถูกควบคุมอยู่ภายในจะมีความสัมพันธ์กัน โดยพฤติกรรมภายนอกจะเป็นตัวกำหนดพฤติกรรมภายนอกเป็นส่วนใหญ่ (ชวัลนุช อุทayan, 2552)

องค์ประกอบของพฤติกรรมนักท่องเที่ยวนั้นมีองค์ประกอบสำคัญ 7 ประการ คือ

- 1) เป้าหมาย หมายถึง พฤติกรรมนักท่องเที่ยวทุก ๆ พฤติกรรมจะต้องมีเป้าหมายในการกระทำ เช่น นักท่องเที่ยวกลุ่มนี้รักษาต้องการเกี่ยรติยศโดยการแสดงให้ผู้อื่นเห็นว่า ตนเดินทางท่องเที่ยวโดยที่สภาพแวดล้อมในสถานที่ตนเดินทางยังคงสภาพความสมบูรณ์ของระบบเศรษฐกิจดี

2) ความพร้อม หมายถึง ความมีวุฒิภาวะ และความสามารถในการทำกิจกรรมเพื่อตอบสนองต่อความต้องการ เช่น นักท่องเที่ยวกลุ่มที่รักความผจญภัย นิยมไถ่เข้าปืนหน้าหาดซึ่งมีความพร้อมทั้งสภาพร่างกายและจิตใจแล้วสามารถจะทำกิจกรรมที่ตนเองได้

3) สถานการณ์ หมายถึง เหตุการณ์หรือโอกาสที่เอื้ออำนวยให้เลือกการทำกิจกรรม เพื่อตอบสนองความต้องการ เช่น การท่องเที่ยวตามหมู่เกาะ ควรกระทำในยามค่ำ晚 ลมสงบ ไม่ควรทำในขณะที่มีพายุฝนฟ้าคะนอง

4) การแปลความหมาย หมายถึง วิธีการคิดแบบต่าง ๆ เพื่อตอบสนองต่อความต้องการที่พ่อใจมากที่สุดในสถานการณ์นี้ เช่น เวลาสิบสองนาฬิกาเป็นเวลาที่นักท่องเที่ยวควรเป็นเวลาที่นักท่องเที่ยวควรหยุดพักรับประทานอาหารกลางวัน

5) การตอบสนอง คือ การตัดสินใจกระทำการตามที่ตนได้ตัดสินใจ เลือกสรรแล้ว เพื่อให้บรรลุเป้าหมายที่ต้องการ เช่น นักท่องเที่ยวได้ตัดสินใจที่จะเดินทางท่องเที่ยวในช่วงวันหยุด เพื่อพักผ่อน ดังนั้นนักท่องเที่ยวจะต้องวางแผนการเดินทาง และจัดการดำเนินการล่วงหน้า ในการกระทำการตามเพื่อให้บรรลุเป้าหมายที่กำหนดไว้ ตั้งแต่กิจกรรมการกำหนดสถานที่ท่องเที่ยว กิจกรรมการเดินทาง กิจกรรมการจองที่พัก เพื่อตอบสนองความต้องการของตนเอง

6) ผลลัพธ์ที่ตามมา คือ ผลจากการกระทำการนี้ ๆ อาจได้ผลตามที่คาดหมายไว้ หรืออาจตรงกันข้ามกับความคาดหวังที่ตั้งใจไว้ เช่น นักท่องเที่ยวได้มีกำหนดการเดินทางไว้เพื่อมาพักผ่อนวันหยุดในประเทศไทย แต่ปรากฏว่าในเวลานั้นเกิดการชุมนุมที่สนามบิน และทำให้สนามบินต้องปิดทำการ เครื่องบินไม่สามารถลงจอดได้ มีผลลัพธ์ทำให้นักท่องเที่ยวไม่สามารถบรรลุผลตามที่คาดหมายไว้ได้

7) ปฏิกรรมของนักท่องเที่ยว (Tourist Behavior) จึงเป็นการแสดงออกของแต่ละบุคคลที่เกี่ยวข้องโดยตรงกับการใช้สินค้าและบริการในอุตสาหกรรมท่องเที่ยว รวมทั้งกระบวนการในการตัดสินใจที่มีผลต่อการแสดงออก

พฤติกรรมของนักท่องเที่ยว (Tourist Behavior) จึงเป็นการแสดงออกของแต่ละบุคคลที่เกี่ยวข้องโดยตรงกับการใช้สินค้าและบริการในอุตสาหกรรมท่องเที่ยว รวมทั้งกระบวนการในการตัดสินใจที่มีผลต่อการแสดงออก

ประโยชน์ของการศึกษาพฤติกรรมนักท่องเที่ยว

- ช่วยให้การตลาดเข้าใจถึงปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจซื้อสินค้าของนักท่องเที่ยวช่วยให้ผู้เกี่ยวข้องสามารถหาหนทางแก้ไขพฤติกรรมในการตัดสินใจซื้อสินค้าของนักท่องเที่ยวในสังคมได้ถูกต้องและลดคลื่นความสามารถในการตอบสนองของธุรกิจท่องเที่ยวมากยิ่งขึ้น
- ช่วยให้การพัฒนาตลาดและการพัฒนาผลิตภัณฑ์สามารถทำได้ดีขึ้น
- เพื่อประโยชน์ในการแบ่งส่วนตลาด เพื่อการตอบสนองความต้องการของนักท่องเที่ยวให้ตรงกับชนิดของสินค้าและบริการที่ต้องการ
- ช่วยในการปรับปรุงกลยุทธ์การตลาดของธุรกิจท่องเที่ยวต่าง ๆ เพื่อความได้เปรียบคู่แข่งขัน

พฤติกรรมนักท่องเที่ยวเป็นการกระทำทุกอย่างของนักท่องเที่ยวไม่ว่าการกระทำนั้นนักท่องเที่ยวจะรู้ตัวหรือไม่รู้ตัวก็ตาม และบุคคลอื่นจะสังเกตการกระทำนั้นได้หรือไม่ก็ตามก็เพื่อมุ่งตอบสนองสิ่งที่สนใจส่วนภายนอก การท่องเที่ยว (Tourist's Overt Behavior) เป็นพฤติกรรมที่ผู้อื่นสังเกตได้โดยอาศัยประสานสัมผัส ส่วนพฤติกรรมภายในของนักท่องเที่ยว (Tourist's Covert Behavior) เป็นการทำงานของอวัยวะต่าง ๆ ภายในร่างกายรวมทั้งความรู้สึกนึกคิดและอารมณ์ที่บุคคลมีอยู่ภายในจะมีความสัมพันธ์กัน โดยพฤติกรรมภายในจะเป็นตัวกำหนดพฤติกรรมภายนอกเป็นส่วนใหญ่

กระบวนการพฤติกรรมนักท่องเที่ยว (Process of Behavior) ได้แก่

- 1) พฤติกรรมเกิดขึ้นได้ต้องมีสาเหตุทำให้เกิด
- 2) พฤติกรรมเกิดขึ้นได้ต้องมีสิ่งจูงใจหรือแรงกระตุ้น และ 3) พฤติกรรมที่เกิดขึ้นยอมรับไปสู่เป้าหมาย

ปัจจัยสำคัญที่มีผลต่อพฤติกรรมการซื้อของนักท่องเที่ยว แบ่งออกเป็น 2 ประเภท คือ

- 1) ปัจจัยภายใน (Personal Factors/Internal Variables) ได้แก่
 - 1.1) ความจำเป็น ความต้องการ และการต้องใช้ (Needs, Wants and Motivation)
 - 1.2) การรับรู้ (Perception)
 - 1.3) การเรียนรู้ (Learning)
 - 1.4) บุคลิกภาพ (Personality)

1.5) รูปแบบการดำรงชีวิต (Life Style)

1.6) แนวคิดเกี่ยวกับตนเอง (Self-Concept)

1.7) ทัศนคติ (Attitudes)

2) ปัจจัยภายนอก (Interpersonal Factors/External Variables) ได้แก่

2.1) วัฒนธรรม และวัฒนธรรมย่อย (Culture and Subcultures)

2.2) ชั้นของสังคม (Social Classes)

2.3) กลุ่มผู้อ้างอิง (Reference Groups)

2.4) ผู้นำความคิดเห็น (Opinion Leaders)

2.5) ครอบครัว (The Family) (Morrison, 1989)

1) ปัจจัยภายใน หมายถึง ปัจจัยภายในเดียวบุคคลจากประสบการณ์หรือสิ่งที่ลั่นสมมานเฉพาะส่วนบุคคลมีรายละเอียดดังนี้

1.1) ความจำเป็น ความต้องการ และการจูงใจ

ความจำเป็นของลูกค้า เป็นฐานของการตลาด ซึ่งต้องสร้างความพึงพอใจให้ได้เพื่อความสำเร็จอันยานานของธุรกิจ ความจำเป็นเกิดจากสภาพทางร่างกายและจิตใจของลูกค้าแต่ละคน

วิธีที่ทำให้ลูกค้าทราบถึงความต้องการหรือความจำเป็นของตนคือ การให้การจูงใจ (Motivation) ซึ่งจะกระตุ้นหรือผลักดันให้ลูกค้าแสดงออกเพื่อสร้างพอใจให้แก่ตนเอง นักการตลาดจะใช้วิธีการต่าง ๆ เช่น การโฆษณา เพื่อจูงใจลูกค้าสามารถหาสิ่งตอบสนองความจำเป็นทางร่างกายและจิตใจของตนได้

การจูงใจ หมายถึง การกระตุ้นให้กระทำหรือดำเนินการให้ได้มาซึ่งเป้าหมายที่ตั้งไว้ เป็นปัจจัยภายในเดียวแรกที่มีผลต่อพฤติกรรมนักทองเที่ยว ซึ่งต้องได้รับการกระตุ้น

แรงจูงใจ หมายถึง ความต้องการที่ได้รับการกระตุ้นของบุคคลหนึ่งที่ต้องการแสดงความพอใจด้วยพฤติกรรมที่มีเป้าหมาย และแรงกระตุ้น ทำให้เกิดการกระตุ้นอย่างรุนแรงเพื่อให้เกิดการตอบสนองที่พอดี (ฉลองศรี พิมลสมพงษ์, 2542)

นักจิตวิทยามาลโลว์ ได้กำหนดทฤษฎีลำดับขั้นตอนของความต้องการ ซึ่งกำหนดความต้องการขั้นพื้นฐานของมนุษย์ไว้ 5 ระดับ ซึ่งจัดลำดับจากความต้องการระดับต่ำไปยังระดับสูงคือ

1) ความสำเร็จส่วนตัว

2) ความต้องการด้านอัตตา (ความภาคภูมิใจ สถานะ

ความเดcarพ)

3) ความต้องการด้านสังคม

4) ความปลอมดภัยและมั่นคง

5) ความต้องการของร่างกาย (Factors influencing Consumer's Buying Behavior) (Maslow, 2000)

กระบวนการการตัดสินใจของผู้ซื้อ

ขั้นที่ 1 การรับรู้ถึงปัญหา กระบวนการซื้อจะเกิดขึ้นเมื่อผู้ซื้อตระหนักรถึงปัญหา หรือความต้องการของตนเอง

ขั้นที่ 2 การค้นหาข้อมูล ในขั้นนี้ผู้บริโภคจะแสวงหาข้อมูลเพื่อตัดสินใจ ในขั้นแรกจะค้นหาข้อมูลจากแหล่งภายนอก ก่อน เพื่อนำมาใช้ในการประเมินทางเลือก หากยังไม่พอใจ ก็ต้องหาข้อมูลเพิ่มจากแหล่งภายนอก

ขั้นที่ 3 การประเมินผลทางเลือก ผู้บริโภคจะนำข้อมูลที่ได้รวบรวมไว้มาจัดเป็นหมวดหมู่ และวิเคราะห์ข้อดี ข้อเสียทั้งในลักษณะการเปรียบเทียบทางเลือกและความคุ้มค่ามากที่สุด

ขั้นที่ 4 การตัดสินใจเลือกทางเลือกที่ดีที่สุด หลังการประเมินผู้ประเมินจะทราบข้อดี ข้อเสีย หลังจากนั้นบุคคลจะต้องตัดสินใจเลือกทางเลือกที่ดีที่สุดในการแก้ปัญหา นักใช้ประสบการณ์ในดีตเป็นเกณฑ์ ทั้งประสบการณ์ของตนเองและผู้อื่น

ขั้นที่ 5 การประเมินภัยหลังการซื้อ เป็นขั้นสุดท้ายหลังจากการซื้อนักท่องเที่ยวจะนำผลิตภัณฑ์ที่ซื้อไปนั่งมาใช้และในขณะเดียวกันก็จะทำการประเมินผลิตภัณฑ์นั้นไปด้วย ซึ่งจะเห็นได้ว่า กระบวนการการตัดสินใจซื้อของนักท่องเที่ยวเป็นกระบวนการต่อเนื่อง ไม่ได้หยุดตรงที่การซื้อ (Five-Stage Model of the Tourist Buying Process) (Kotler, 1997)

แรงจูงใจด้านการท่องเที่ยวที่สำคัญ ๆ ได้แก่

1) แรงจูงใจด้านกายภาพและจิตวิทยา (Physical and Psychological Motives) ได้แก่ ความต้องการการพักผ่อนทั้งทางร่างกายและจิตใจ

2) แรงจูงใจทางด้านวัฒนธรรมและการศึกษา (Cultural/Personal Education Motives) ได้แก่ แรงจูงใจในด้านความอยากรู้ อยากเห็น อยากรู้จักผู้คน สถานที่ และประเทศที่ไม่รู้จักมาก่อน

3) แรงจูงใจด้านสังคม และความสัมพันธ์ระหว่างบุคคล (Social/Interpersonal/Ethnic Motives) ได้แก่ การเดินทางไปพบปะ เยี่ยมญาติหรือเพื่อน เยี่ยม

สถานที่เกิด การผูกมิตรใหม่ การแสวงหามิตรภาพ ประสบการณ์หรือสิ่งแวดล้อมใหม่ ๆ

4) แรงจูงใจด้านการงานและธุรกิจ (Business/Work Related Motives) ได้แก่ การเดินทางเพื่อเจรจาธุรกิจทั้งภาครัฐและภาคเอกชน การเข้าร่วมประชุมสัมมนา ตลอดจนการติดตามผลการเจรจาหรือข้อตกลงต่าง ๆ

5) แรงจูงใจด้านการบันเทิง และสิ่งเพลิดเพลิน (Entertainment/ Amusement/ Pleasure/Part Time Motives) ได้แก่ การเดินทางไปเที่ยวชมสวนสนุก สถานที่บันเทิงต่าง ๆ การซัมภาระบันเทิงต่าง ๆ

6) แรงจูงใจด้านการศาสนา (Religious Motives) ได้แก่ การมีโอกาสไปร่วมแสวงบุญในศาสนานิกายต่าง ๆ การพังครรมาะ การนั่งสมาธิ การเข้าร่วมพิธีกรรมทางศาสนาต่าง ๆ

7) แรงจูงใจด้านสถานภาพและเกียรติภูมิ (Prestige and Status Motives) ได้แก่ การเดินทางเพื่อสร้างชื่อเสียง ยกฐานะและเกียรติภูมิของตนให้สูงขึ้น

1.2) การรับรู้

การรับรู้หมายถึง เรามองโลกหรือสิ่งต่าง ๆ ที่อยู่รอบตัวเราอย่างไร

ดังนั้น บุคคลจะเลือกรับรู้เฉพาะสิ่งเร้าบางประการในบางช่วงเวลาหนึ่งเท่านั้น ลักษณะของสิ่งเร้าหรือสิ่งที่ถูกรับรู้ (Stimulus) มีลักษณะดังนี้

1) มีลักษณะแตกต่างจากสิ่งเร้าอื่น (Contrast)

2) มีความแปลกใหม่ (Novelty) จากสิ่งที่รับรู้มาแล้ว

3) เป็นสิ่งที่ผู้รับรู้มีความคุ้นเคยอยู่แล้ว (Familiarity)

4) มีความหนาแน่น (Intensity)

5) มีความเคลื่อนไหว ((Motion)

6) มีการรับรู้ซ้ำแล้วซ้ำอีก (Repetition)

7) ขนาดของสิ่งเร้า (Size) เล็กหรือใหญ่กว่าปกติ

การจัดการรับสิ่งเร้า หมายถึง การที่บุคคลมีแนวโน้มที่จะรับรู้สิ่งเร้าให้อยู่ในลักษณะภาพรวม (Holistic) ตามที่คาดหวังไว้ ไม่ใช่เป็นการรับรู้แบบแยกส่วน บุคคลจะจัดการการรับรู้สิ่งเร้า 3 ลักษณะ ได้แก่

1) ภาพและพื้น (Figure and Ground) บุคคลจะพยายามแยกแยะว่า อะไรมีภาพที่ต้องการสนใจและอะไรมี พื้นหลังของภาพ

- 2) การรวมกลุ่ม (Grouping) เป็นการมองสิ่งต่าง ๆ ในภาพรวม (General) มากกว่ามองแยกส่วนกัน
- 3) การเสริมสร้างขั้ด (Closure) บุคคลพยายามเติมสร้างที่ขาดหรือไม่สมบูรณ์ของภาพหรือข้อความตามการรับรู้ที่มีอยู่ เพื่อให้ได้ภาพที่สมบูรณ์ การรับรู้มีความสำคัญต่อความเข้าใจพฤติกรรมนักท่องเที่ยวทั้งก่อน ระหว่างและหลังการเดินทางท่องเที่ยวเพราะ
- 1) การรับรู้มีบทบาทสำคัญในการกำหนดสถานที่ท่องเที่ยวที่จะเดินทางไป
- 2) การรับรู้เกี่ยวกับกับพฤติกรรมต่าง ๆ ระหว่างการเดินทาง
- 3) การรับรู้เกี่ยวกับหรือมีบทบาทต่อความรู้สึกของนักท่องเที่ยวหลังจากการเดินทาง ซึ่งเป็นกำหนดความพึงพอใจหรือไม่พอใจในการเดินทางนั้น ๆ
- 4) การรับรู้ส่งผลต่อการปลูกเร้าความต้องการของนักท่องเที่ยว
- การเข้าใจการรับรู้สามารถช่วยให้กำหนดกลยุทธ์ทางการตลาดได้อย่างถูกต้องดังนี้
- 1) การกำหนดตำแหน่งหรือการกำหนดตำแหน่งใหม่ของแหล่งท่องเที่ยว (Positioning or Repositioning)
- 2) การกำหนดตำแหน่งของบริการ (Positioning of Service)
- 3) การรับรู้ด้านราคา
- 4) การรับรู้ด้านคุณภาพ (Perceived Quality) โดยประเมินจาก
- 4.1) ลักษณะที่มองเห็นได้ (Tangible)
 - 4.2) ลักษณะที่นำเสนอเชื่อถือและวางใจได้ (Reliability)
 - 4.3) ลักษณะของการตอบสนองได้อย่างทันท่วงที (Responsiveness)
 - 4.4) ลักษณะของความไว้วางใจ (Assurance)
 - 4.5) ลักษณะของการเข้าอกเข้าใจ (Empathy)
- 5) การรับรู้เกี่ยวกับความเสี่ยงหรือความรู้สึกเสี่ยง (Perceived Risk) (นิรันดร ทัพไชย, 2545)

1.3) การรับรู้ (Perception) เป็นกระบวนการที่บุคคลตีความและรับรู้ข้อมูลประกอบด้วยปัจจัยภายในคือ ความเชื่อ ประสบการณ์ อารมณ์ ความรู้สึก เป็นต้น และปัจจัยภายนอกคือ สิ่งกระตุ้นที่มากระทบประสาทลัมพัสทั้งห้า คือ การได้กลิ่น การได้ยิน การได้เห็น การได้รู้สึกและการได้รู้สชาติ

กระบวนการการรับรู้ประกอบด้วยขั้นตอนดังนี้

ขั้นตอนที่ 1 การเกิดรับข้อมูลที่ได้เลือกสรร (Selective Exposure)

ขั้นตอนที่ 2 การตั้งใจรับข้อมูลที่ได้เลือกสรร (Selective Attention)

หมายถึง ผู้บริโภคตั้งใจรับสิ่งกระตุ้นอย่างหนึ่งเมื่อเลือกสรรการเปิดรับข้อมูลและให้ความสนใจมาแล้ว

ขั้นตอนที่ 3 ความเข้าใจที่ได้เลือกสรรแล้ว (Selective Comprehension)

หมายถึง ความเข้าใจและตีความหมายของข้อมูลที่ได้รับมากให้ตรงกับความหมายของโลก แต่บางครั้งลูกค้าอาจโต้แย้งข้อมูล จากความลำเอียง ความเชื่อ ทัศนคติและประสบการณ์

ขั้นตอนที่ 4 การเก็บรักษาข้อมูลที่ได้เลือกสรร (Selective Retention)

หมายถึง ความทรงจำข้อมูลเกี่ยวกับผลิตภัณฑ์นั้น ๆ ซึ่งจะนำไปสู่การกระตุ้นให้เกิดความต้องการและตัดสินใจซื้อในโอกาสต่อไป

1.4) การเรียนรู้ (Learning) เป็นการเปลี่ยนแปลงพฤติกรรมซึ่งเป็นผลจากประสบการณ์ของบุคคล การเรียนรู้ของบุคคลจะเกิดขึ้น เมื่อบุคคลได้รับสิ่งกระตุ้น (Stimulus) และจะเกิดการตอบสนอง (Response) สิ่งกระตุ้นนั้น

1.5) บุคลิกภาพ (Personality) เป็นลักษณะเด่นของแต่ละบุคคลเกิดจากความรู้สึกนิ่งคิด ความรับผิดชอบ ความต้องการภายใน การรู้สึก การรับรู้ การเรียนรู้ของบุคคล และแสดงออกมานั้นบุคลิกภาพเฉพาะตน ตอบสนองต่อสิ่งแวดล้อมรอบตัวเอง

1.6) รูปแบบการดำเนินชีวิต (Life Style) รูปแบบการดำเนินชีวิตขึ้นอยู่กับวัฒนธรรม ชั้นของสังคม และภูมิภาคซึ่งแตกต่างบุคคล การเลือกบริโภคหรือเลือกซื้อสินค้า และบริการขึ้นอยู่กับรูปแบบการดำเนินชีวิตของแต่ละบุคคล

1.7) แนวความคิดเกี่ยวกับตนเอง (Self-Concept) หมายถึง ความคิดหรือความเข้าใจที่เกิดขึ้นภายในของบุคคลพร้อม ๆ กับการรับรู้ ประกอบด้วย 1) แนวคิดของตนเองที่แท้จริง 2) แนวคิดของตนเองในอุดมคติ 3) แนวคิดของตนเองที่คิดว่า บุคคลอื่นมองตนเองที่แท้จริง และ 4) แนวคิดของตนเองที่ต้องการให้บุคคลอื่นคิดเกี่ยวกับตนเอง

1.8) ทัศนคติ (Attitude) เป็นสภาพทางจิตใจซึ่งแสดงถึงความพร้อมที่จะตอบสนองต่อสิ่งกระตุ้น ทัศนคติก่อตัวขึ้นมาจากการประสบการณ์ และส่งผลให้มีการ

เปลี่ยนแปลงหรือซึ่งแต่ละพฤติกรรมซึ่งเป็นการประเมินความรู้สึกนึกคิดของผู้บริโภคในแนวทางที่ชอบ ไม่ชอบ พอดี ไม่พอดี ขณะเดียวกันที่เกิดจากการจัดระเบียบของแนวคิดที่มาจากการรับรู้ การเรียนรู้ การสูงใจ ความเชื่อ และอุปนิสัยการบริโภคที่รับมาจากกระบวนการที่บุคคลเข้าไปสัมผัสร์กับสิ่งแวดล้อมในสังคมนั้น ๆ ทัศนคติของบุคคลเป็นสิ่งเปลี่ยนแปลงได้ยาก มีผลทำให้พฤติกรรมของบุคคลที่มีต่อสิ่งหนึ่งค่อนข้างคงที่ (ศิริวรรณ เสรีรัตน์, 2550)

2) ปัจจัยภายนอก หมายถึง ปัจจัยความสัมพันธ์ระหว่างบุคคลและวัฒนธรรม ของคนทั่วชาติซึ่งสืบทอดและยึดถือกันมา ได้แก่

2.1) วัฒนธรรมและวัฒนธรรมย่อย (Culture and Subcultures) แบ่งออกได้เป็น 1) วัฒนธรรมพื้นฐาน และ 2) วัฒนธรรมกลุ่มย่อย ซึ่งวัฒนธรรมกลุ่มย่อยแบ่งได้เป็น กลุ่มเชื้อชาติ กลุ่มศาสนา กลุ่มสีผิว และกลุ่มพื้นที่ทางภูมิศาสตร์

2.2) ชั้นของสังคมเป็นการจัดลำดับบุคคลในสังคมออกเป็นกลุ่มที่มีลักษณะคล้ายคลึงกัน จากรดับสูงไปจนถึงดับต่ำดังนี้

2.2.1) ระดับสูง แบ่งออกเป็น ระดับสูงอย่างสูงและระดับสูงอย่างต่ำ

2.2.2) ระดับกลาง แบ่งออกเป็น ระดับกลางอย่างสูง และระดับกลางอย่างต่ำ

2.2.3) ระดับต่ำ แบ่งออกเป็น ระดับต่ำอย่างสูง และระดับต่ำอย่างต่ำ

2.3) กลุ่มอ้างอิง (Reference Groups) เป็นกลุ่มที่เข้าไปมีอิทธิพลต่อความคิดเห็น ทัศนคติ ความชอบ ความไม่ชอบ และค่านิยมของบุคคลกลุ่มอ้างอิง แบ่งออกเป็น 2 ระดับคือ กลุ่มปฐมภูมิและกลุ่มทุติยภูมิ

2.4) ผู้นำความคิดเห็น (Opinion Leaders) เป็นสมาชิกกลุ่มที่มีอำนาจ และความคิดเห็นมักเป็นที่ยอมรับของกลุ่ม มักเป็นผู้ที่รู้ของทางข้อมูลมากกว่าสมาชิกคนอื่น ๆ (ฉลองศรี พิมลสมพงษ์, 2542)

9.2 การวิเคราะห์พฤติกรรมนักทองเที่ยว

การวิเคราะห์พฤติกรรมนักทองเที่ยว เป็นการค้นหาหรือวิจัยเกี่ยวกับพฤติกรรมการซื้อและการใช้ของนักทองเที่ยว คำตอบที่ได้จะช่วยให้กการตลาดสามารถจัดการกลยุทธ์การตลาด (Market Strategies) ที่สามารถลดความพึงพอใจของนักทองเที่ยวได้อย่างเหมาะสม (ศิริวรรณ เสรีรัตน์, 2538)

คำถ้ามที่ใช้ในการวิเคราะห์พฤติกรรมนักท่องเที่ยวคือ 6W และ 1H ซึ่งประกอบด้วย Who? What? Why? Who? When? Where? และ How? เพื่อหาคำตอบ 70s ประกอบด้วย Occupant Objects Objectives Organization Occasions Outlets และ Operation ซึ่งการใช้คำถ้าม 7 คำถ้ามเพื่อหาคำตอบ 7 ประการเกี่ยวกับพฤติกรรมนักท่องเที่ยวได้ดังนี้

ตาราง 13 แสดงคำถ้าม 7 คำถ้าม (6Ws และ 1H) เพื่อหาคำตอบ 7 ประการเกี่ยวกับพฤติกรรมนักท่องเที่ยว

คำถ้าม (6Ws และ 1H)	คำตอบที่ต้องการทราบ (70s)	กลยุทธ์การตลาดที่ เกี่ยวข้อง
1. ใครอยู่ในตลาดเป้าหมาย (Who is in the target market?)	ลักษณะกลุ่มเป้าหมาย (Occupants) คือ <ol style="list-style-type: none"> ด้านประชากรศาสตร์ ด้านภูมิศาสตร์ ด้านเจตวิทยา ด้านพัฒนาศาสตร์ 	กลยุทธ์การตลาด (7Ps) คือ <ol style="list-style-type: none"> ผลิตภัณฑ์ ราคา ช่องทางการจัดจำหน่าย การส่งเสริมการตลาด บุคลากร กระบวนการบริการ ลักษณะทางกายภาพและภาระเส้นทาง
2. นักท่องเที่ยวซื้ออะไร (What does the tourist buy?)	สิ่งที่นักท่องเที่ยวต้องการ (Objects) จากผลิตภัณฑ์คือ <ol style="list-style-type: none"> องค์ประกอบของผลิตภัณฑ์ ความแตกต่างที่เหนือกว่าคู่แข่งขัน 	กลยุทธ์ด้านผลิตภัณฑ์ <ol style="list-style-type: none"> ผลิตภัณฑ์หลัก รูปลักษณะผลิตภัณฑ์ ได้แก่ บรรจุภัณฑ์ ตราสินค้า รูปแบบการบริการ คุณภาพ ผลิตภัณฑ์ควบ ผลิตภัณฑ์ที่คาดหวัง ศักยภาพผลิตภัณฑ์ ได้แก่ ความแต่กต่างด้าน ผลิตภัณฑ์ บริการ พนักงาน

3. ทำให้นักท่องเที่ยวซื้อ (Why does the tourist buy?)	วัตถุประสงค์ (Objectives) ใน การตัดสินใจซื้อของ นักท่องเที่ยวเพื่อสนองความ ต้องการทางด้านร่างกายและ จิตวิทยา ปัจจัยที่มีอิทธิพล ต่อการซื้อคือ	กลยุทธ์ที่นิยมใช้คือ 1. กลยุทธ์ด้านผลิตภัณฑ์ 2. กลยุทธ์ด้านราคา 3. กลยุทธ์ด้านช่องทางการ จัดจำหน่าย
4. ใครมีส่วนร่วมในการ ตัดสินใจซื้อ (Who participates in the buying decision?)	บทบาทของกลุ่มต่างๆ (Organizations) ที่มีอิทธิพล ต่อการตัดสินใจซื้อ	กลยุทธ์ที่นิยมใช้มาก คือ 1. กลยุทธ์การส่งเสริม การตลาด
5. นักท่องเที่ยวซื้อเมื่อใด (When does the tourist buy?)	ประกอบด้วย 1. ผู้ริเริ่ม 2. ผู้มีอิทธิพล 3. ผู้ตัดสินใจซื้อ 4. ผู้ซื้อ 5. ผู้ใช้	กลยุทธ์ที่นิยมใช้มาก คือ 1. กลยุทธ์การส่งเสริม การตลาด
6. นักท่องเที่ยวซื้อที่ไหน (Where does the tourist buy?)	โอกาส (Occurrences) ในการ ซื้อ เช่น ช่วงเดือนใดของปี ช่วงวันใดของเดือน ช่วงเวลา ใดของวันหรือเทศกาล วันสำคัญต่างๆ	กลยุทธ์ที่ใช้บ่อย คือ ทางการส่งเสริมการตลาด

7. นักท่องเที่ยวซื้ออย่างไร (How does the consumer buy?)	ขั้นตอนการตัดสินใจซื้อ (Operations) ประกอบด้วย	กลยุทธ์การส่งเสริม การตลาด
	1. การรับรู้ปัญหา	1. การโฆษณา
	2. การค้นหาข้อมูล	2. การประชาสัมพันธ์
	3. การประเมินทางเลือก	3. การขายโดยใช้พนักงาน
	4. การตัดสินใจซื้อ	4. การส่งเสริมการขาย
	5. ความรู้สึกหลังการซื้อ	5. การตลาดทางตรง

ตัวแปลงจาก: ศิริวรรณ เสรีรัตน์, 2538

โดยสรุปการศึกษาพฤติกรรมนักท่องเที่ยวเพื่อที่จะได้ทราบถึงความต้องการของนักท่องเที่ยวที่เป็นตลาดเป้าหมายเพื่อวางแผนกลยุทธ์ทางการตลาดให้ตอบสนองความต้องการของการท่องเที่ยวนั้น ๆ และเพื่อให้นักท่องเที่ยวได้รับความพึงพอใจสูงสุด ในธุรกิจท่องเที่ยวขาเข้า ผู้ประกอบการธุรกิจจำเป็นต้องค้นหาร่านักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศซึ่งเป็นกลุ่มนักท่องเที่ยวเป้าหมายนั้น มีพฤติกรรมการรับรู้อย่างไร เพื่อช่วยให้สามารถวางแผนพัฒนาการท่องเที่ยวและจัดกิจกรรมการท่องเที่ยวให้สอดคล้องเหมาะสมสมกับช่วงเวลาและความต้องการของนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้อย่างถูกต้องและเหมาะสมสมกับช่วงเวลา

10. บริบทของเกาะรัตนโกสินทร์ ที่ตั้ง ขนาดและการตรวจสอบทรัพยากรท่องเที่ยว

10.1 ที่ตั้งของเกาะรัตนโกสินทร์

เกาะรัตนโกสินทร์ตั้งอยู่บนแผ่นดินที่มีน้ำล้อมรอบในลักษณะเกาะ คือ มีขอบเขตอยู่ภายในพื้นที่ระหว่างแม่น้ำเจ้าพระยาทางตะวันตกกับคลองหลอด หรือคลองคูเมืองเดิมทางตะวันออก เกาะรัตนโกสินทร์ แบ่งออกเป็น 2 ชั้น คือ

เกาะรัตนโกสินทร์ชั้นในคือ บริเวณที่มีอาณาเขตล้อมรอบด้วยแม่น้ำเจ้าพระยา และคลองคูเมืองเดิม (คลองหลอด) มีพื้นที่ประมาณ 1.8 ตารางกิโลเมตร หรือ 1,125 ไร่ ตั้งอยู่ในท้องที่แขวงพระบรมราชวัง เชตพะนนคร กรุงเทพมหานคร

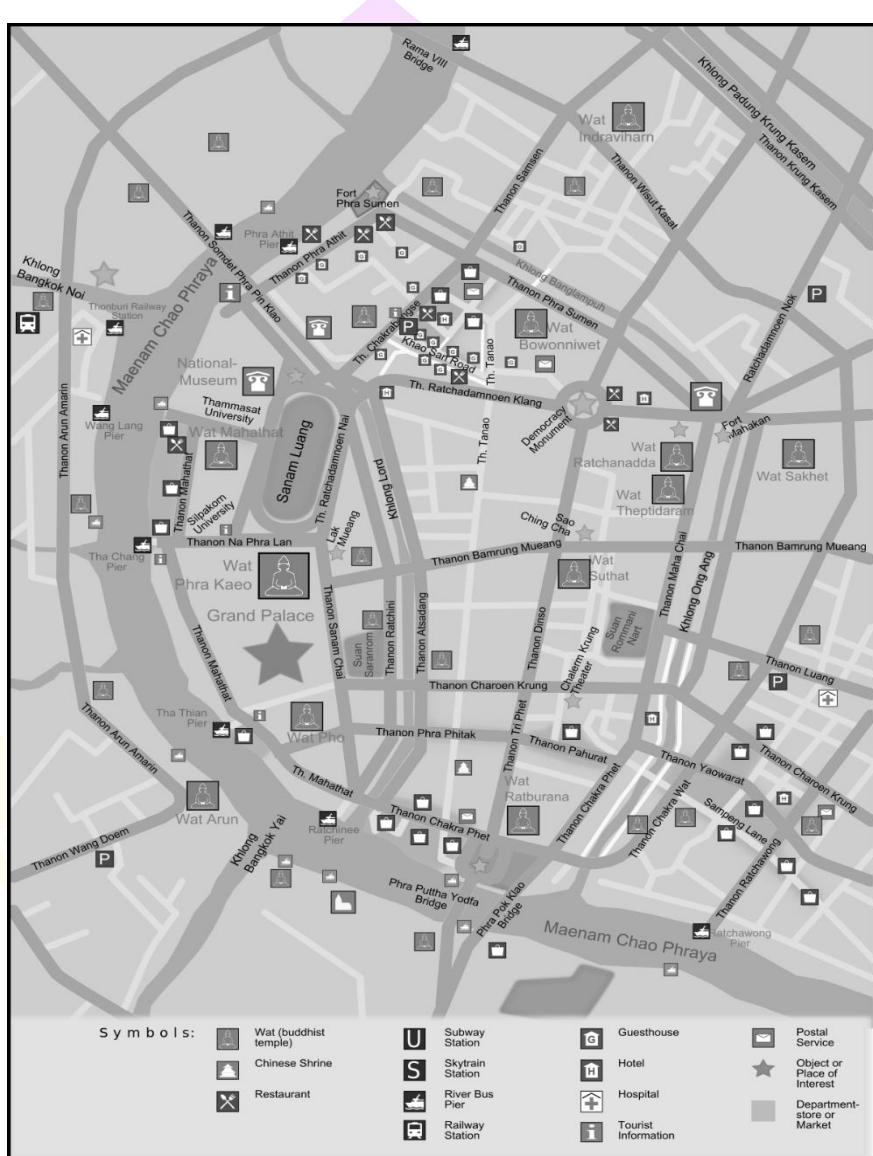
เกาะรัตนโกสินทร์ชั้นนอกคือ บริเวณที่มีอาณาเขตล้อมรอบด้วยคลองคูเมืองเดิม (คลองหลอด) แม่น้ำเจ้าพระยาด้านทิศเหนือ คลองรอบกรุง(คลองบางลำพู-คลองโอบlong) แม่น้ำเจ้าพระยาด้านทิศใต้ มีพื้นที่ประมาณ 2.3 ตารางกิโลเมตร หรือ 1,438 ไร่ ตั้งอยู่ในท้องที่แขวงชนะสงคราม แขวงบวรนิเวศ แขวงสำราญราษฎร์ แขวงศาลาเจ้าพ่อเสือ แขวงเสาชิงช้า แขวงวัดราชบพิธ แขวงตลาดน้ำ แขวงบูรพาภิรมย์ เชตพะนนคร กรุงเทพมหานคร

10.2 ขนาดของเกรทตันโกลสินทร์

ເກະຮັດນໂກສິນທຣ ມີພື້ນທີ່ທັງສິນ 2,563 ແຮ ທີ່ມີປະເມີນ 4.1 ຕາຮາງກີໂລເມືຕຣ

10.3 ສກາພຂອງແຫລງທອງເຖິງວ

แหล่งท่องเที่ยวภายในประเทศมีความหลากหลายได้แก่



ภาพ 7 แสดงแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออกเฉียงเหนือ

ที่มา: <https://th.wikipedia.org/wiki/Rattanakosinmap.svg>

1) แหล่งท่องเที่ยวประเภทป้อมและกำแพงเมืองกรุงรัตนโกสินทร์

เริ่มก่อสร้างขึ้นเป็นครั้งแรกในสมัยพระบาทสมเด็จพระพุทธยอดฟ้าจุฬาโลก พ.ศ. 2326 ตามแนวคลองรอบกรุง ป้อมรอบกำแพงเมืองในสมัยรัชกาลที่ 1 มีทั้งหมด 14 ป้อมบังคับมี 2 ป้อมได้แก่ ป้อมพระสุเมรุ ตั้งอยู่ที่มุกกำแพงพระนครด้านตะวันตกกว่าเนื้อท่างトイของปากคลองบางลำพู และป้อมมหาการ อยู่เชิงสะพานผ่านฟ้าลีลาศ

2. แหล่งท่องเที่ยวประเภทโบราณราชวังและวัง

เก่ารัตนโกสินทร์มีพระบรมมหาราชวังและวังเป็นจำนวนมาก ได้แก่ พระบรมมหาราชวัง วังบ้านหม้อ วังพระเจ้าบรมวงศ์เชօกรหลวงสรรพศาสตร์ศุภภิจ วังพระเจ้าร่วงศ์เชօพระองค์เจ้าจุลจักรพงษ์ (วังจักรพงษ์) วังสมเด็จพระเจ้าบรมวงศ์เชօ เจ้าฟ้ากรมหลวงจักรเจษฎา (คณะกรรมการอนุรักษ์ศิลปสถาปัตยกรรม (2545-2547), 2547)

3) แหล่งท่องเที่ยวประเภทท่านการค้าหรือการพาณิชย์

เก่ารัตนโกสินทร์มีyan การค้าหรือการพาณิชย์มากมาย ได้แก่ ตลาดบ้านหม้อ ตลาดท่าพระจันทร์ ตลาดสังฆภัณฑ์ ตลาดบางลำพู ตลาดสะพานหัน (ศูนย์ข้อมูลเก่ารัตนโกสินทร์, 2560)

4) แหล่งท่องเที่ยวประเภทวัด

เก่ารัตนโกสินทร์มีความเป็นมาyah งานจิ่งมีวัดเป็นจำนวนมาก ได้แก่ วัดชนะสงครามราชวรวิหาร วัดเทพธิดารามราชวรวิหาร วัดราชบพิธสถิตมหาสีมาราม วัดราชนัดดาaram ราชวรวิหาร (กรมศิลปากร, 2538)

5) แหล่งท่องเที่ยวประเภทอนุสาวรีย์

อนุสาวรีย์ในพื้นที่เก่ารัตนโกสินทร์มีเป็นจำนวนมาก ได้แก่ พระบรมราชานุสาวรีย์ พระบาทสมเด็จพระนั่งเกล้าเจ้าอยู่หัว และลานพลับพลามหาเจษฎาบดินทร์ พระปฐมบรมราชานุสรณ์เฉลิมพระเกียรติ (สะพานพุทธยอดฟ้าจุฬาโลกมหาราช) อนุสาวรีย์ททหารอาสาสมศรัมโอลกครั้งที่ 1 อนุสาวรีย์หมุ (ศูนย์ข้อมูลเก่ารัตนโกสินทร์, 2560)

นอกจากนี้ยังมีอาคารสถานที่ ศาสนสถานในศาสนาต่าง ๆ ร้านค้าจำหน่ายสินค้าที่ระลึก ร้านอาหารและเครื่องดื่ม และชุมชนต่าง ๆ ที่มีความหลากหลายอีกเป็นจำนวนมาก

6) ชุมชนในเก่ารัตนโกสินทร์

ภายในเก่ารัตนโกสินทร์มีชุมชนต่าง ๆ ที่น่าสนใจเช่น 19 ชุมชนดังนี้

1) ชุมชนแขวงเรือนจำ

2) ชุมชนคลองคูเมืองเดิมสามแพร่ง

- 3) ធម្មជនទរកសិល్ป – ទរកតីកដិន
 - 4) ធម្មជនទរកសុខេរា
 - 5) ធម្មជនទរកអមណ
 - 6) ធម្មជនណាននគិនសន
 - 7) ធម្មជនពាក្យាចារ៉ា
 - 8) ធម្មជនពាក្យាជីយិន
 - 9) ធម្មជនពាក្យរារ៉ាវិនទី
 - 10) ធម្មជនបវរ៉ាងសិ
 - 11) ធម្មជនបាងលោពូ
 - 12) ធម្មជនបំអែមអាការី
 - 13) ធម្មជនបាកគលុងពាលាត
 - 14) ធម្មជនម៉ែលិគប័ណ្ណតីកដិន
 - 15) ធម្មជនវង្វរោមព្រមសមមតុមរហ
 - 16) ធម្មជនវត្ថុពេទ្យិតារាម
 - 17) ធម្មជនអល់បែលស៊ិទ្ធិព្រាមអន់
 - 18) ធម្មជនអល់វត្ថុរាជន័ណ្ឌគា
 - 19) ធម្មជនអល់វត្ថុកំណែន់ពេទ្យរារ

10.4 ลักษณะทางกายภาพของพื้นที่การรัตนโกสินทร์

ลักษณะโดยทั่วไปของแหล่งท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานคร โดยเฉพาะบริเวณพื้นที่เกาะรัตนโกสินทร์ได้รับการดูแล บำรุงรักษา บูรณะปฏิสังขรณ์ควบคู่ไปกับการพัฒนาความเจริญในพื้นที่ มีสำนักงานเขตพระนครดูแลเป็นอย่างดี แต่จะมีปัญหาเรื่องสภาพการจราจร ห้องสุขาสาธารณะ ถังรองรับขยะและระบบการจัดเก็บขยะอยู่บ้าง

10.5 การรักษาคณภาพสิ่งแวดล้อม สังคม ศิลปวัฒนธรรม

สำนักงานสิ่งแวดล้อมกรุงเทพมหานครร่วมกับกระทรวงพัฒนาสังคมและ
กระทรวงวัฒนธรรม โดยคบคุณดูแลรักษาสิ่งแวดล้อม การปลูกต้นไม้ การตัดแต่งกิ่งไม้ การ
คบคุ้มคลาสในอาคารสร้างใหม่ คันจรจัดเข้ามาพักอาศัยในบริเวณ
สวนสาธารณะและพื้นที่โดยทั่วไป การคบคุ้มงานเทศบาลต่างๆ เช่น การเล่นน้ำส่งgranต์
บริเวณถนนข้าวสารก็จะมีการคบคุ้มไม้ให้เกิดปัญหาทางสังคม อาชญากรรมและเพศพาณิชย์
การคบคุ้มประเพณีอันดึงมาให้เกิดปัญหาของความเหมาะสมสม ถูกต้องตามกฎหมาย

10.6 คุณค่าทางการเรียนรู้

ในกรุงเทพมหานครมีสถานที่ทางประวัติศาสตร์และวัฒนธรรมเป็นจำนวนมาก และมีมาตั้งแต่สมัยกรุงศรีอยุธยาเป็นราชธานีจึงมีความเก่าแก่กว่า 300 ปี จึงมีคุณค่าในการเยี่ยมชมเป็นอย่างมาก ทั้งวัด ศาสนสถานในศาสนาต่าง ๆ อนุสาวรีย์ พิพิธภัณฑ์สถาน อาคารเก่าแก่ บ้านพานิชย์ งานจิตรกรรม ประติมากรรมและงานสถาปัตยกรรมอันทรงคุณค่า และหลากหลาย ร้านจำหน่ายสินค้าของที่ระลึก ร้านอาหารและเครื่องดื่ม รวมทั้งชุมชนต่าง ๆ ยังเป็นจำนวนมาก

10.7 การบริหารจัดการ

กรุงเทพมหานครปัจจุบัน ในฐานะองค์กรปกครองส่วนท้องถิ่นรูปแบบพิเศษ ภายใต้พระราชบัญญัติระบบทรัพยากราชการกรุงเทพมหานคร พ.ศ. 2528 ได้กำหนดโครงสร้างการบริหารราชการกรุงเทพมหานคร ให้มีฐานะเป็นนิติบุคคล และเป็นราชการบริหารส่วนท้องถิ่น เป็นองค์การบริหารราชการที่ประกอบด้วย มีผู้ว่าราชการกรุงเทพมหานคร เป็นหัวหน้าฝ่ายบริหารมาจากการเลือกตั้งของประชาชนโดยตรง มีสถานะเป็นข้าราชการ การเมือง มีภาระการดำรงตำแหน่งคราวละ 4 ปี

ผู้บังคับบัญชาสูงสุดของข้าราชการและลูกจ้างของกรุงเทพมหานครมีปลัดกรุงเทพมหานครเป็นข้าราชการประจำ掌管สูงสุดของกรุงเทพมหานครรับผิดชอบควบคุมดูแลการปฏิบัติงานของเขตต่าง ๆ โดยมีผู้อำนวยการเขตเป็นผู้รับผิดชอบการปฏิบัติงานของเขตภายในในขอบเขตพื้นที่ของเขต ซึ่งปัจจุบันแบ่งออกเป็น 50 เขต

อำนาจหน้าที่การบริหารราชการของผู้ว่าราชการกรุงเทพมหานครเป็นไปตามพระราชบัญญัติระบบทรัพยากราชการ กรุงเทพมหานคร พ.ศ. 2528 และแก้ไขเพิ่มเติม พ.ศ. 2542 ซึ่งกำหนดอำนาจหน้าที่ของกรุงเทพมหานคร และอำนาจหน้าที่ให้ผู้ว่าราชการกรุงเทพมหานครให้เป็นผู้บริหารงบประมาณที่ได้รับการจัดสรรจากรัฐบาลมาใช้ในการบริหารจัดการกรุงเทพมหานครและ Kearns Gosnell ควบคุมดูแลและการรัตน์ Gosnell ตามแผนบริหารงานให้เป็นไปตามแผนหลักและนโยบายที่กำหนดไว้ ทั้งยังมีอำนาจหน้าที่ในการออกกฎหมายเบียบข้อบังคับ ควบคุมดูแลพื้นที่กรุงเทพมหานครและมีหน้าที่ในการควบคุมดูแลและบริหารจัดการแหล่งท่องเที่ยวของกรุงเทพมหานครและ Kearns Gosnell โดยมีผู้อำนวยการเขตและเจ้าหน้าที่เทศบาลช่วยการบริหารทำให้ท้องถิ่นสามารถบริหารด้วยตนเอง ทำให้การดูแล รวมทั้งการให้บริการเป็นไปอย่างทั่วถึง ซึ่งการบริหารงานของกรุงเทพมหานครจะดำเนินไปอย่างมีประสิทธิภาพ และสนองตอบความต้องการของประชาชนได้มากที่สุด ซึ่งจะช่วยลดภาระของกรุงเทพมหานคร และเป็นไปตามหลักการปกครองตนเองของท้องถิ่นอย่างแท้จริง

การบริหารจัดการของกรุงเทพมหานครมีการดูแลโดยมีผู้อำนวยการเขตพระนคและผู้ว่าราชการจังหวัดดูแลเพื่อทั้งหมดของเขตพะนค (คุณยช้อมูลกรุงเทพมหานคร, 2543)

10.8 การมีส่วนร่วมของประชาชนในท้องถิ่น

ชุมชนแต่ละชุมชนทั้ง 19 ชุมชนในกรุงเทพมหานคร มีการอยู่อาศัยกันมาเป็นระยะเวลาหลายปี บางชุมชนมีการอยู่อาศัยกันมาตั้งแต่ครั้งกรุงศรีอยุธยาเป็นราชธานี มีทั้งที่เป็นชุมชนคนไทยแต่ตั้งเดิม ชุมชนเชื้อสายลาว ชุมชนเชื้อสายจีน ชุมชนเชื้อสายมอญ ชุมชนเชื้อสายญี่วน ทำให้แต่ละชุมชนมีความน่าสนใจและมีการแลกเปลี่ยนทางวัฒนธรรมของกันและกัน ทำให้มีส่วนร่วมในการดูแลรักษาชุมชนของตนไว้เป็นอย่างดี

ผู้วิจัยได้ทำการศึกษาบุบบุนกลางของกรุงเทพมหานคร ที่ตั้ง ขนาดและการตรวจสอบทรัพยากรท้องที่ที่ยวแล้วพบว่า กรุงเทพมหานครซึ่งเป็นส่วนหนึ่งของกรุงเทพมหานครมีที่ตั้งขนาด ประวัติความเป็นมาและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมที่มีความหลากหลายและมีความน่าสนใจเป็นอย่างมาก หากได้มีการจัดเส้นทางท่องเที่ยวและสร้างกิจกรรมการท่องเที่ยว เช่น การเล่าเรื่องราว (Story Telling) ทางประวัติศาสตร์ที่น่าสนใจแก่นักท่องเที่ยว หรือกิจกรรมอื่น ๆ ที่น่าสนใจ ก็จะทำให้นักท่องเที่ยวมีความพึงพอใจและเข้ามาท่องเที่ยวแบบกระจายตัวไปในเส้นทางท่องเที่ยวต่าง ๆ ที่อยู่ในความสนใจของนักท่องเที่ยว โดยเฉพาะนักท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมได้เป็นอย่างดี

11. งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

กฤษณะ แสนทวี (2562) ศึกษาเรื่อง แนวทางการสร้างภาพลักษณ์ประเทศไทยสู่การเป็นแหล่งท่องเที่ยวเชิงอาหารในกลุ่มประเทศสมาชิกอาเซียน พบว่า ภาพลักษณ์ของอาหารไทยในมุมมองของกลุ่มตัวอย่างนักท่องเที่ยวชาวไทยและนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติที่เด่นชัดมากที่สุดคือ อาหารไทยมีรสชาติอร่อย องค์ประกอบเชิงยืนยันภาพลักษณ์การท่องเที่ยว เชิงอาหารของประเทศไทยจากมุมมองของนักท่องเที่ยวชาวไทยและนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติ อันดับที่ 1 คือ ด้านการเรียนรู้ อันดับที่ 2 คือ ด้านการรับรู้ อันดับที่ 3 ด้านความรู้สึก และ อันดับที่ 4 ด้านการกระทำ โดยแนวทางสร้างภาพลักษณ์ด้านการท่องเที่ยวเชิงอาหารในเชิงนโยบาย ได้แก่ 1) กำหนดนโยบายส่งเสริมการท่องเที่ยวเชิงอาหารที่ชัดเจนและแนวทางปฏิบัติที่สามารถดำเนินการได้ 2) การบูรณาการการทำงานร่วมกันขององค์กรที่เกี่ยวข้องกับการท่องเที่ยวเชิงอาหาร 3) การกำหนดกลยุทธ์ด้านการจัดการและด้านการตลาดการท่องเที่ยวเชิงอาหาร 4) การสร้างองค์ความรู้และการพัฒนาบุคลากรที่เกี่ยวข้องกับการท่องเที่ยวเชิงอาหาร และ 5) ใช้การมีส่วนร่วมของชุมชนและเอกชนให้รวมมือลงส่งเสริมการ

ท่องเที่ยวเชิงอาหาร ส่วนแนวทางการสร้างภาพลักษณ์ด้านการท่องเที่ยวเชิงอาหารเชิงปฏิบัติ ได้แก่ 1) การควบคุมด้านความสะอาดของอาหาร 2) การกำหนดมาตรฐานของอาหารไทย 3) การสื่อสารและการเล่าเรื่องราวีแสดงถึงวิถีชีวิตและวัฒนธรรมการกินของคนไทย 4) การส่งเสริมการท่องเที่ยวเชิงอาหารรูปแบบอาหารริมทาง 5) การถ่ายทอดสดแทรกเรื่องราวของอาหารไทยในสื่อต่าง ๆ และ 6) การใช้สื่อสังคมออนไลน์เพื่อให้เกิดการสื่อสารแบบปากต่อปาก

กฤตวิทย์ กฤตมนิรันและศุภกรรณ์ ดิษฐพันธุ์ (2562) ศึกษาเรื่อง การท่องเที่ยวเชิงอาหารผ่านอัตลักษณ์อาหารทั้ง 4 ภูมิภาค พบร้า อาหาร 4 ภูมิภาคได้แก่ อาหารภาคเหนือ อาหารภาคกลาง อาหารภาคตะวันออกเฉียงเหนือและอาหารภาคใต้ วนมีอัตลักษณ์ที่สำคัญ ในแต่ละภูมิภาค แบ่งออกได้เป็น 3 ประเภทดังนี้ 1) อัตลักษณ์ที่มีความสำคัญ 2) อัตลักษณ์ทางเลือกและ 3) อัตลักษณ์ในจินตนาการ ความแท้กับการท่องเที่ยวแบ่งออกได้เป็น 3 ประเภท คือ 1) ความแท้เชิงวัฒนธรรม 2) ความแท้ที่สร้างสรรค์ขึ้น และ 3) ความแท้ตามความดำรงอยู่ โดยอาหารที่แสดงอัตลักษณ์ทางวัฒนธรรมของภาคเหนือได้แก่ แกงซังเล น้ำพริกเผา ไส้อั่ว ขนมจีนน้ำเงี้ยว ข้าวซอยและน้ำพริกหนุ่ม อาหารที่แสดงอัตลักษณ์ของภาคกลางได้แก่ แกงเขียวหวาน ต้มยำกุ้ง ห่อหมกปลา แกงเผ็ด พะแนงและแกงสม อาหารที่แสดงอัตลักษณ์ของภาคตะวันออกเฉียงเหนือ ได้แก่ ไส้กรอกอีสาน สมตำ ลาบ น้ำพริกปลาร้าและปลาร้าบอง และอาหารที่แสดงเอกลักษณ์ของภาคใต้ ได้แก่ แกงใตปลา ข้าวยำ แกงเหลือง คั่วกลิ้ง ปลาทอดxmmin บุญทรงเครื่อง ไก่กรอบและผัดสะสม ซึ่งอัตลักษณ์ของอาหารแต่ละภาคเป็นสิ่งสำคัญที่เป็นแรงจูงใจให้เดินทางท่องเที่ยวและเป็นที่จดจำในการแสดงถึงอัตลักษณ์และความแท้

ชิดชนก อนันต์มงคล (2562) ศึกษาเรื่อง พฤติกรรมการท่องเที่ยวเชิงสร้างสรรค์ ของนักท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม จังหวัดภูเก็ต พบร้า นักท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมทั้งชาวไทยและชาวต่างประเทศที่เข้ามาท่องเที่ยวในจังหวัดภูเก็ต มี 3 ประเด็นหลักได้แก่ 1) แรงจูงใจเฉพาะที่เกี่ยวข้องกับการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมประกอบด้วยแรงจูงใจเพื่อการเรียนรู้และสร้างประสบการณ์ใหม่ การสัมผัสกับวัฒนธรรมท้องถิ่น และการมีส่วนร่วมในวัฒนธรรมที่มีเอกลักษณ์โดดเด่น 2) กิจกรรมเชิงสร้างสรรค์จะต้องมีความแปลงใหม่ มีคุณค่า มีส่วนร่วมและสร้างเสริมประสบการณ์ เช่น กิจกรรมที่เกี่ยวข้องกับศาสนา กิจกรรมเชิงวิถีชีวิตชุมชนท้องถิ่น กิจกรรมอาหารพื้นถิ่น และกิจกรรมเชิงศิลปวัฒนธรรม เป็นต้น ซึ่งกิจกรรมที่กล่าวมานี้พบได้เฉพาะพื้นที่เท่านั้น และเปิดโอกาสให้กับท่องเที่ยวได้มีส่วนร่วมและลงมือปฏิบัติจริง 3) ปัญหาจากการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นปัญหาด้านภาพลักษณ์ที่ไม่ชัดเจนในการเป็นสถานที่ท่องเที่ยวด้านวัฒนธรรมของจังหวัดภูเก็ต ภาครัฐสามารถนำผลการศึกษาไปใช้เป็นแนวทางใน

การพัฒนาระบบการบริการนักท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมได้เพื่อตอบสนองความต้องการของนักท่องเที่ยวกลุ่มนี้ให้มากขึ้นซึ่งจะสร้างรายได้เข้าสู่ประเทศมากขึ้นไปด้วย

วราลักษณ์ คงอ่อน (2562) ศึกษาเรื่อง ความคิดเห็นที่มีต่อการจัดการสิ่งแวดล้อมในพื้นที่อนุรักษ์ศิลปวัฒนธรรมและส่งเสริมการท่องเที่ยวก្នុងเทพมหานคร โดยผังเมืองรวมกรุงเทพมหานคร พ.ศ. 2556 ว่า ผังเมืองรวมกรุงเทพมหานคร พ.ศ. 2556 มีลักษณะเป็นทั้งมาตรการเชิงลบ เช่น การควบคุมตามกฎกระทรวง มาตรการเชิงบวก เช่น แผนผังการคมนาคม และขนส่งสาธารณะป้องกันและมาตรการส่งเสริม เช่น การกำหนด FAR Bonus อันมี การดำเนินการหลายประการที่มุ่งเน้นการจัดการสิ่งแวดล้อม หากแต่มีความต้องการให้มี การจัดการสิ่งแวดล้อมในอนาคตโดยมาตรการผังเมืองระดับมาก จึงควรมีการปรับปรุงและจัดทำผังเมืองรวมกรุงเทพมหานคร โดยการให้ข้อมูลข่าวสารและความรู้แก่ประชาชนในเรื่องมาตรการทางผังเมืองที่ก่อว่างหวงและเข้าใจง่าย มีการเพิ่มการมีส่วนร่วมของประชาชนในการวางแผนเมือง การกำหนดบทลงโทษที่เข้มงวดในการฝ่าฝืนและไม่ปฏิบัติตามมาตรการทางผังเมืองและการนำมาตรการทางผังเมืองในลักษณะมาตรการส่งเสริมมาใช้มากขึ้น

ชุดima สังคະหะ (2561) ศึกษาเรื่องอาหารกับการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมชุมชนชาวมอยุ กรณีศึกษาชุมชนชาวมอยุ เทศบาลตำบลลพบุรี อำเภอเมือง จังหวัดปทุมธานี พบร่วมความเชื่อในแต่ละประเพณีล้วนมาจากพุทธศาสนา ส่วนประกอบหลักของอาหารได้มาจากข้าวและธัญพืช อาหารในแต่ละประเพณี หมายถึง ความเป็นสิริมงคลและส่งผลบุญแด่บรรพบุรุษผู้ล่วงลับ ที่บางหลงสามารถนำมาส่งเสริมการท่องเที่ยวได้ 4 ประเพณี คือ 1) ข้าวทิพย์ในประเพณีงานข้าวทิพย์ จัดขึ้นก่อนวันสงกรานต์ 1 สัปดาห์ 2) ข้าวแซ่ในประเพณีสงกรานต์ จัดขึ้นก่อนวันที่ 15 เมษายนของทุกปี 3) กระยาสารทในประเพณีกวนกระยาสารท จัดขึ้นในเดือน 11 ก่อนวันออกพรรษา และ 4) ข้าวต้มลูกโยนในประเพณีตักบาตรน้ำผึ้ง จัดขึ้นในวันออกพรรษาคือวันขึ้น 15 ค่ำ เดือน 11 การส่งเสริมการท่องเที่ยวได้นำเสนอเรื่องราวอันเป็นมงคลของอาหารในงานประเพณี โดยมีการร่วมทำบุญตักบาตร บอกเล่าความเชื่อเรื่องราวของอาหารในแต่ประเพณี การสาธิตและการร่วมประกอบอาหารประจำประเพณี การร่วมรับประทานอาหารมอยุ การซึมการแสดงรำมอยุ

ธวัช ศิริบวรพิทักษ์, จินันพัช ปทุมพรและราณี อิสิชัยกุล (2561) ศึกษาเรื่องผลกระทบของการท่องเที่ยววิถีเมืองจากการขยายตัวของเมืองขอนแก่น ประเทศไทยพบว่าเศรษฐกิจของจังหวัดเติบโตก้าวเข้าสู่สังคมเมืองขยายตัวส่งผลทำให้การท่องเที่ยวโตตาม มีแนวโน้มเพิ่มมากขึ้นจากการขยายตัวของเมืองและกิจกรรมต่าง ๆ ในเมืองจำนวนนักท่องเที่ยวที่เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง กลุ่มนักท่องเที่ยวจะมีการเดินทางท่องเที่ยวที่กระจุกตัวเฉพาะใน

เขตเมืองส่วนใหญ่เป็นกลุ่มไมซ์ กลุ่มธุรกิจ กลุ่มหน่วยงานภาครัฐ รวมถึงกลุ่มที่เดินทางท่องเที่ยวด้วยรถส่วนตัว นักท่องเที่ยวกลุ่มท่องเที่ยวเพื่อความบันเทิงและกลุ่มเดินทางเชื้ออมต่อไปยังจังหวัดอื่น ๆ ใกล้เคียงโดยใช้ถนนแก่นเป็นจุดเชื่อมโยงต่อไปยังที่อื่นส่งผลกระทบการท่องเที่ยววิถีเมืองขอนแก่นมีความกลมกลืนระหว่างเมืองเก่าและเมืองใหม่ ปัจจุบันจังหวัดขอนแก่นมีนโยบายอนุรักษ์สีบทอดศิลปวัฒนธรรมสมัยซึ่งจะเกิดผลกระทบตามการพัฒนาการของเมืองการเปลี่ยนแปลงทางสังคม เศรษฐกิจ การโภลงเข้าของคนต่างด้าว รวมถึงความต้องการแลกเปลี่ยนเรียนรู้วัฒนธรรมต่างถิ่น

นพรัตน์ บัวพัฒน์ (2561) ศึกษาเรื่อง พ้อนลายชิด: นาฏศิลป์พื้นเมืองสร้างสรรค์เพื่อการส่งเสริมเศรษฐกิจชุมชนและการท่องเที่ยวทางวัฒนธรรม พบร้า การสร้างสรรค์พ้อนลายชิดเพื่อส่งเสริมเศรษฐกิจชุมชนและวัฒนธรรมการท่องเที่ยวเป็นการสร้างมูลค่าเพิ่มของภูมิปัญญาท้องถิ่นจากการจำแนกพื้นที่ที่เกิดจากการประชาสัมพันธ์การท่องเที่ยวจังหวัดร้อยเอ็ด ซึ่งเป็นแนวคิดภูมิปัญญาการทอผ้าลายชิดของชาวบ้านหนองแรง ตำบลหนองผือ อำเภอจตุพัตราพิมาน จังหวัดร้อยเอ็ดมาสร้างสรรค์นาฏศิลป์พื้นเมืองชื่น เพื่อเป็นการเสนอกรรมวิธีการทอผ้าลายชิด โดยใช้ฝ้ายมาทอเป็นลายชิดให้มีสีสันสวยงามจาก การข้อมสีที่ได้จากธรรมชาติ และแสดงถึงประโยชน์ของผ้าลายชิดที่นิยมใช้ในชีวิตประจำวัน การแสดงนาฏศิลป์พื้นเมืองโดยการนำสีไปผ้าลายชิดมาใช้ประกอบท่าฟ้อน ทำให้ประชาชนในท้องถิ่นตระหนักรถึงความสำคัญ ความสวยงามอันทรงคุณค่าต่อการอนุรักษ์ศิลปวัฒนธรรมให้คงอยู่สืบต่อไป

สริตา พันธ์เทียม, ทรงคุณ จันทร์และมาเรียสา โกเตยะโยธิน (2561) ศึกษาเรื่อง การท่องเที่ยวเชิงอาหารไทย: แนวทางการพัฒนาและแก้ไขปัญหาการจัดการท่องเที่ยวในเขตจังหวัดลุ่มแม่น้ำภาคกลางโดยใช้แนวคิดเศรษฐกิจสร้างสรรค์ พบร้า 1) ด้านปัญหาการจัดการการท่องเที่ยวที่ควรได้รับการแก้ไขของการท่องเที่ยวที่ใช้อาหารเป็นจุดเด่นดูดคือ ห้องถ่ายต่าง ๆ ควรมีการพัฒนาด้านรูปแบบผลิตภัณฑ์อาหารของฝากให้มีความทันสมัย ด้านการตลาดควรให้มีการอบรมการประชาสัมพันธ์และการทำการตลาดแก่ชุมชน เพื่อเผยแพร่ข่าวสารได้ด้วยตนเองผ่านสื่อต่าง ๆ ยกทั้งเป็นการบริการในแหล่งท่องเที่ยวควรมีการปรับปรุงด้านความสะอาดของห้องน้ำ และสิ่งอำนวยความสะดวกที่ขาดหายไป เช่น ที่พักหรือร้านอาหารต้องมีความสะอาด การคุมนาคมขนสัตว์ปรับปรุงให้มีความสะอาดและเข้าถึงงานนี้จากสภาพพื้นฐานทางการท่องเที่ยวต่าง ๆ เหล่านี้สามารถทำให้นักท่องเที่ยวเข้าถึงแหล่งท่องเที่ยวได้ง่ายได้รับความสะดวกและมีความปลอดภัย นักท่องเที่ยวจะมาท่องเที่ยวเพิ่มมากขึ้น 2) แนวทางการพัฒนาการท่องเที่ยวสามารถทำได้โดยการจัดกิจกรรมทางการท่องเที่ยว

เชิงอาหารไทยและการพัฒนาผลิตภัณฑ์ สามารถใช้แนวคิดเศรษฐกิจสร้างสรรค์ในการขับเคลื่อนทรัพยากรและแหล่งท่องเที่ยวเดิมให้เกิดรูปแบบการท่องเที่ยวใหม่ เช่น การเยี่ยมชมการเพาะปลูกและการปลูกสัตว์ในแหล่งทรัพยากรด้านอาหารในท้องถิ่น การทดลองทำอาหาร การใช้วัฒนธรรมการปรุงอาหารในการนำเสนอการท่องเที่ยวเชิงประวัติศาสตร์เพื่อเรียนรู้วัฒนธรรมผ่านการประกอบอาหาร กิจกรรมเหล่านี้สามารถกระตุ้นเศรษฐกิจชุมชนและสร้างเอกลักษณ์ด้านวัฒนธรรมของชุมชนและประเทศ

นิชานันทน์ เสริมศรี (2560) ศึกษาเรื่อง การท่องเที่ยวสถานที่ในเขตเมือง: วัดพระเชตุพนวิมลมังคลารามราชวรมหาวิหาร (วัดโพธิ์) พบร่วมกับ วัดพระเชตุพนวิมลมังคลารามราชวรมหาวิหาร (วัดโพธิ์) เป็นศาสนสถานและเป็นแหล่งท่องเที่ยวที่ตั้งอยู่ใจกลางกรุงเทพมหานคร เมืองหลวงของประเทศไทย ภายในวัดมีมรดกทางวัฒนธรรมที่มีคุณค่าในด้านต่าง ๆ มากมาย คณะกรรมการองค์การยูเนสโกแห่งภูมิภาคเอเชียแปซิฟิกรับรองขึ้นทะเบียนจากรัฐบาลไทยเป็นมรดกทางความทรงจำของโลกในปีพ.ศ. 2551 แต่ยังขาดการบริหารจัดการทรัพยากรด้านการท่องเที่ยวที่ดี ทำให้วัดโพธิ์เผชิญกับความท้าทายในการดูแลรักษามรดกทางวัฒนธรรมให้คงอยู่อย่างยั่งยืนในระยะยาว

วรัญญา แก้วกัลยาและจิรัสย์ ศิริศิริรัศม์ (2560) ศึกษาเรื่อง แนวทางการพัฒนาและส่งเสริมการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมของนักท่องเที่ยวต่างชาติในภาครัตนโกสินทร์ กรุงเทพมหานคร พบร่วมกับ นักท่องเที่ยวมีความคิดเห็นต่อแหล่งท่องเที่ยวในภาครัตนโกสินทร์ทั้งโดยรวมและรายด้านอยู่ในระดับดี มีความสนใจต่อกิจกรรมการท่องเที่ยวทั้งโดยรวมและรายด้าน ได้แก่ ด้านวัฒนธรรมและการท่องเที่ยวทางชุมชนชาวต่างด้วยในระดับบ้านๆ ใจ มีทัศนคติต่อแหล่งท่องเที่ยวทั้งโดยรวมและรายด้านอยู่ในระดับดี มีการรับรู้การสื่อการการตลาดแบบบูรณาการโดยรวมต่อแหล่งท่องเที่ยวอยู่ในระดับค่อนข้างมากแลกน้อย มีพฤติกรรมการท่องเที่ยวในเรื่องจำนวนครั้งที่เคยมาท่องเที่ยวต่อสุ่ด 1 ครั้ง สูงสุด 10 ครั้ง เหตุจึงใจในการท่องเที่ยวคือ ความคุ้มค่าด้านการเงิน ความประทัยดจากการท่องเที่ยว มีความพึงพอใจโดยรวมต่อการท่องเที่ยว มีแนวโน้มพัฒนาระบบการท่องเที่ยวอยู่ในระดับดีและมีการแนะนำหรือบอกต่อในการท่องเที่ยว แต่มีปัญหาที่เกิดจาก การท่องเที่ยวคือ นักท่องเที่ยวขาดความเชี่ยวล้วนไม่สามารถสื่อสารหรือพูดภาษาอังกฤษได้ การจราจรติดขัด ที่จอดรถไม่เพียงพอ ความแตกต่างทางวัฒนธรรมของนักท่องเที่ยว ผลกระทบและความเสื่อมโทรมริมแม่น้ำเจ้าพระยา และความเสื่อมโทรมของลิงป่าลูกสร้างของชุมชนดั้งเดิม ควรจะต้องมีความร่วมมือกันระหว่างภาครัฐและภาคเอกชน

ปั้นฤทธิ์ คงทองและสุวารี นามวงศ์ (2559) ศึกษาเรื่อง ปัจจัยที่ส่งผลกระทบต่อความสำเร็จของการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมของจังหวัดนครศรีธรรมราช พบว่า ปัจจัยที่ส่งผลกระทบต่อความสำเร็จของการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมของจังหวัดนครศรีธรรมราช ประกอบด้วย 1) การมีจิตสำนึกรักษาและอนุรักษ์สถาปัตยกรรมและภูมิปัญญา 2) การประสานงานและความร่วมมือ 3) การสนับสนุนของภาครัฐในท้องถิ่น 4) การมีส่วนร่วมของประชาชน และ 5) ภาวะผู้นำชุมชน

บุคลวัชร์ ภักดีจักรีวุฒิ, ปรัชญา เปี่ยมการุณและอภิรพี เศรษฐรักษ์ จันเจริญวงศ์ (2559) ศึกษาเรื่อง ไทยพวนกับกลยุทธ์เพื่อส่งเสริมการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมแบบบูรณะการพบร่วม เมื่อนำทุนทางวัฒนธรรม ประเพณีของชาวไทยพวนมาประยุกต์กับแนวคิดการท่องเที่ยวโดยชุมชนเชิงสร้างสรรค์เพื่อใช้เป็นจุดดึงดูดใจทางการท่องเที่ยวแล้วสามารถเสริมสร้างกิจกรรมทางการท่องเที่ยวได้ดี อการสร้างโอกาสให้นักท่องเที่ยวได้มีส่วนร่วมในการทดลองอย่างลึกซึ้งด้วยตนเอง การทดลองแต่ละแบบของชาวไทยพวน การขับร่องลำตัดพวนตลอดจนการมีส่วนร่วมในประเพณีกำฟ้าที่สามารถสร้างความประทับใจในการท่องเที่ยวได้ดังนั้น การที่จะพัฒนากลยุทธ์เพื่อส่งเสริมการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมแบบบูรณะการของกลุ่มชาติพันธุ์ไทยพวนมีความเป็นไปได้โดยสร้างความเข้มแข็งให้กับจุดเด่นคือให้องค์ความรู้ในการจัดการการท่องเที่ยวโดยชุมชนเชิงสร้างสรรค์เพื่อให้สามารถพัฒนารูปแบบกิจกรรมที่สามารถดึงดูดใจนักท่องเที่ยวได้และสามารถสร้างเป็นการท่องเที่ยว ก่อให้เกิดรายได้มากขึ้น อุปสรรคคือการขาดความสนใจจากคนรุ่นใหม่ลดน้อยลง เนื่องจากสามารถสร้างงานและสร้างอาชีพในด้านการท่องเที่ยวได้และยังมีส่วนร่วมให้เกิดความยั่งยืนทางวัฒนธรรม ดังนั้นกลุ่มชาติพันธุ์ไทยพวนกับกลยุทธ์เพื่อส่งเสริมการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมแบบบูรณะการจึงสามารถทำได้ในรูปแบบการใช้ชุมชนมามีส่วนร่วมในการสร้างสรรค์รูปแบบกิจกรรมที่อยู่บนฐานของทุนทางลัศกม ด้านภูมิปัญญาและวัฒนธรรม ประเพณีและสามารถนำกลยุทธ์ไปใช้ในการบูรณะการรวมกับภูมิปัญญาของชาวไทยพวนในแต่ละทองที่ของประเทศ เพื่อให้เกิดกิจกรรมทางการท่องเที่ยวโดยชุมชนเชิงสร้างสรรค์ที่สามารถดึงดูดใจให้เกิดการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมได้ต่อไปและยังเป็นการรักษาวัฒนธรรมของชาวไทยพวนไม่ให้สูญหายไปด้วย

สร่าววรรณ เรื่องกัลปวงศ์และวรรณพ เรื่องกัลปวงศ์ (2559) ศึกษาเรื่อง การจัดการ การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมแบบมีส่วนร่วมของชุมชนเกษตรกร อำเภอปากเกร็ด จังหวัดนนทบุรี พบว่า การจัดการการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมแบบมีส่วนร่วมชุมชนเกษตรกรในภาพรวมอยู่ในระดับมาก เมื่อพิจารณาเป็นรายประเด็นพบว่า อันดับแรกคือ ด้านการมีส่วนร่วมในการรับผลประโยชน์ รองลงมาคือ ด้านการมีส่วนร่วมในการคุ้นหาปัญหา และด้านการมีส่วน

ร่วมในการตัดสินใจตามลำดับ ด้านการมีส่วนร่วมในการวางแผนเป็นอันดับสุดท้าย ปัจจัยที่ส่งผลกระทบต่อการจัดการการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมแบบมีส่วนร่วมประกอบไปด้วยภาวะผู้นำด้านการสร้างแรงบันดาลใจ รองลงมาคือ ภาวะผู้นำด้านการมีอิทธิพลอย่างมีอุดมการณ์และภาวะผู้นำด้านการกระตุ้นทางปัญญา ส่วนแนวทางการพัฒนาการมีส่วนร่วมการจัดการการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมแบบมีส่วนร่วมคือ 1) ผู้นำด้านการสร้างแรงบันดาลใจ ทำได้โดยกระตุ้นให้สมาชิกในชุมชนตื่นตัวในการเข้ามามีส่วนร่วมจัดการการท่องเที่ยวของชุมชนและจัดสรรงบประมาณจากภาครัฐบาลมาสนับสนุนเพื่อสืบต่อศักยภาพและภูมิปัญญาท้องถิ่น 2) ผู้นำด้านการมีอิทธิพลอย่างมีอุดมการณ์จะต้องเป็นผู้ที่มีศีลธรรมและจริยธรรมสูง เสียสละประโยชน์ส่วนตนเพื่อส่วนรวม มีความมุ่งมั่นที่จะปฏิริบูรณ์ให้สำเร็จ และ 3) นำด้านการกระตุ้นทางปัญญาความมีความคิดสร้างสรรค์และสนับสนุนให้สมาชิกมีความคิดสร้างสรรค์สิ่งใหม่ ๆ อุย่างต่อเนื่อง

ภัทรพร พันธุรี (2558) ศึกษาเรื่อง การจัดกิจกรรมการท่องเที่ยวเชิงอาหารโดยผ่านประสบการณ์ของนักท่องเที่ยวในประเทศไทย พบร่วมกับ การจัดกิจกรรมการท่องเที่ยวเชิงอาหารที่สามารถเสริมสร้างประสบการณ์ให้กับนักท่องเที่ยวมากที่สุดคือ การสร้างความประทับใจแบบต่าง ๆ ในกิจกรรมการท่องเที่ยวเชิงอาหาร รองลงมาตามลำดับได้แก่ การเสนอให้ชิม/รับประทานอาหาร การให้นักท่องเที่ยวมีส่วนร่วมในวัฒนธรรมและวิถีชีวิตของคนในท้องถิ่น การให้นักท่องเที่ยวได้ช้อปสินค้าหรือของที่ระลึกเกี่ยวกับอาหาร การนำเสนอเรื่องราวน่ารู้เกี่ยวกับอาหาร การนำชมแหล่งท่องเที่ยวทางอาหาร และการทดลองทำอาหารของนักท่องเที่ยว แสดงให้เห็นว่า การเสริมสร้างประสบการณ์การท่องเที่ยวเชิงอาหารโดยผ่านประสบการณ์สัมผัสทั้ง 5 ของนักท่องเที่ยวทำให้เกิดความประทับใจโดยอย่างแท้จริงในการเดินทางท่องเที่ยวในประเทศไทย

ศิริเพ็ญ เยี่ยมจรวรญา (2558) ศึกษาเรื่อง คำถ้ามต่อทิศทางการพัฒนาภาค – ยานพาหนะเพื่อการท่องเที่ยวบนพื้นฐานของความโดยหาอดีต – แท้หรือจริง: กรณีศึกษา ประเทศไทยพบว่า การท่องเที่ยวในรูปแบบเมืองที่อยู่บนพื้นฐานของความโดยหาอดีตของคนในยุคหลังอุตสาหกรรมและผลกระทบที่เกิดขึ้นในมิติต่าง ๆ รวมทั้งบูรณาการและความจริงแท้ของบริบททางประวัติศาสตร์มีทั้งแบ่งแยกและแบ่งลบที่ด้วยศึกษาแหล่งท่องเที่ยว 3 ประเภท ได้แก่ 1) แหล่งท่องเที่ยวในเมือง คือ เอเชียทิคเดอะวีเวอร์ฟร้อนท์ กรุงเทพมหานคร 2) แหล่งท่องเที่ยวประเภทตลาดน้ำ คือ ตลาดน้ำอัมพวา จังหวัดสมุทรสงคราม และ 3) แหล่งท่องเที่ยวทางประวัติศาสตร์ คือ สะพานข้ามแม่น้ำแควและซองเขาขาด จังหวัดกาญจนบุรี สรุปได้ว่ากระบวนการพัฒนาการท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวทางวัฒนธรรมและประวัติศาสตร์นี้ไปสู่

ความเหลื่อมกันในด้านการนำเสนอประสบการณ์การท่องเที่ยวทางวัฒนธรรมที่ทำให้ความจริงแท้และความยังยืนได้ยากยิ่ง โดยเฉพาะแหล่งท่องเที่ยวที่มีตั้งอยู่ในเมืองหรือใกล้เมือง แต่อย่างไรก็ตามแหล่งท่องเที่ยวทางประวัติศาสตร์ที่มีความเชื่อมโยงกับประวัติศาสตร์โลกและมีชื่อเสียงระดับโลกจะได้รับความสนใจจากองค์กรระหว่างประเทศในการปกป้องและอนุรักษ์ไปพร้อมกับการจัดการท่องเที่ยว และชุมชนท้องถิ่นในฐานะเจ้าของพื้นที่ควรมีบทบาทในการจัดการทรัพยากริมทางวัฒนธรรมและประวัติศาสตร์ของตนเอง

ราชพ. วงศ์root (2557) ศึกษาเรื่อง แนวทางการจัดการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมแบบมีส่วนร่วมของชุมชนวัฒนธรรมในพื้นที่จังหวัดนครสวรรค์ พบร. ศักยภาพการจัดการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมทั้ง 3 แห่ง มีความพร้อมในการจัดการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม มีแหล่งเรียนรู้ประวัติศาสตร์ วิถีชีวิตกลุ่มชาติพันธุ์ ชนบchromeneiy ประเพณีและภูมิปัญญาท้องถิ่นที่บ่งบอกถึงเอกลักษณ์ของชุมชน ด้านการจัดการท่องเที่ยวมีการพัฒนาแหล่งเรียนรู้ที่มีอยู่เดิมและพัฒนาแหล่งเรียนรู้ใหม่ มีการตระหนักรถึงคุณค่า สร้างจิตสำนึกรักการจัดการทุนและทรัพยากรในชุมชน การสืบสานวัฒนธรรมประเพณีและภูมิปัญญาท้องถิ่น การแลกเปลี่ยนเรียนรู้ชุมชนต้นแบบในการจัดการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม การอบรมการจัดการการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม กิจกรรมการเรียนรู้การจัดการวัฒนธรรมเพื่อส่งเสริมการท่องเที่ยว มีการจัดทำแผนชุมชนวัฒนธรรม จัดระบบข้อมูลด้านวัฒนธรรมพื้นบ้าน การจัดตั้งกองทุนชุมชนวัฒนธรรม การจัดตั้งคณะกรรมการชุมชนวัฒนธรรมประกอบด้วยผู้ที่มีส่วนเกี่ยวข้องในชุมชน

ศุภารัตน์ พินสุวรรณ, นิสากร กล้านรงค์และแอด ย่าพา (2557) ศึกษาเรื่อง ภูมิทัศน์วัฒนธรรมกับการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม ตำบลปูน อำเภอเมือง จังหวัดสตูล พบร. ภูมิทัศน์วัฒนธรรมเป็นปรากฏการณ์ทางสังคมที่เกิดจากปฏิสัมพันธ์ทางพื้นที่ระหว่างสภาพแวดล้อมทางธรรมชาติและการกระทำการของมนุษย์ในพื้นที่นั้น ๆ เพื่อตอบสนองความต้องการในการดำเนินชีวิต ภูมิทัศน์วัฒนธรรมของตำบลปูน อำเภอเมือง จังหวัดสตูล มีเอกลักษณ์เฉพาะถิ่น มีการสั่งสมมาหลายชั่วอายุคน โดยมีการศึกษาภูมิทัศน์เชิงวัฒนธรรมเพื่อกำหนดโปรแกรมการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม และทดลองนำโปรแกรมการท่องเที่ยวไปทดลองกับนักท่องเที่ยว ปรากฏว่า ภูมิทัศน์วัฒนธรรมที่ตำบลปูน มีลักษณะพหุคุณ และเคลื่อนไหว นักท่องเที่ยว มีความพึงพอใจในโปรแกรมการท่องเที่ยวในระดับปานกลาง ควรส่งเสริมและสนับสนุนการท่องเที่ยวให้ชุมชนมีส่วนร่วมอย่างแท้จริง เพื่อรักษาคุณค่าและความล้ำค่าต่อวัฒนธรรมและวิถีชีวิตท้องถิ่น

อาจารี รุ่งเจริญ (2557) ศึกษาเรื่อง การใช้เอกลักษณ์จากศิลปกรรมแสดงพื้นบ้านเพื่อการส่งเสริมการท่องเที่ยวทางวัฒนธรรม: กรณีศึกษาจังหวัดสุพรรณบุรี พบร. การใช้

เอกสารลักษณะจากศิลปะการแสดงพื้นบ้านในการส่งเสริมกิจกรรมการท่องเที่ยวทางวัฒนธรรมจะช่วยเพิ่มคักภัยภาพทางการท่องเที่ยวให้แก่การท่องเที่ยวทางวัฒนธรรมประจำจังหวัดสุพรรณบุรีได้ โดยการนำเพลงอีแซวมาสร้างสรรค์จัดองค์ประกอบการแสดงต่าง ๆ ให้สามารถเข้ามีบทบาทช่วยเพิ่มคุณค่าให้กับการท่องเที่ยว ซึ่งต้องได้รับการสนับสนุนจากภาครัฐอย่างต่อเนื่อง เป็นระบบเพื่อสร้างระบบการท่องเที่ยวอย่างยั่งยืน ช่วยกระจายรายได้สู่ท้องถิ่นและช่วยอนุรักษ์ศิลปะการแสดงพื้นบ้านอันเป็นภูมิปัญญาของบรรพบุรุษให้แก่คนรุ่นหลังมีข้อควรระวังกล่าวดีอีกด้วยไม่ทำให้การแสดงรูปแบบดั้งเดิมถูกทำลายหรือเปลี่ยนแปลงไปจากเดิม

ภาณุวรรณ์ ภักดีอักษร (2555) ศึกษาเรื่อง การท่องเที่ยวแบบเมือง ชุมชนสถานบันเทิง ตามมาตรฐานและผลกระทบเชิงสังคมและวัฒนธรรมในเมืองเก่าภูเก็ต พบร้า ในภาพรวมผลกระทบเชิงสังคมและวัฒนธรรมจากการเปิดชุมชนสถานบันเทิงตามมาตรฐานและเขตเมืองเก่ายังอยู่ในระดับปานกลาง แต่ชุมชนแสดงความกังวลต่อปัญหาที่สำคัญสามด้าน คือ ปัญหาการดื่มสุราและยาเสพติดที่เพิ่มขึ้นในกลุ่มเยาวชน ปัญหาการค้าประเวณีและปัญหาอาชญากรรมภายในชุมชน ความรวมมือจากคนในชุมชน การเจรจาตัวบภาคชุมชนรวมทั้งการเรียกร้องการดูแลจากภาครัฐ เป็นวิธีการช่วยบรรเทาผลกระทบเชิงลบและรณรงค์การจัดการการท่องเที่ยวแบบเมืองที่ยั่งยืน การศึกษานี้มีประโยชน์โดยตรงในการช่วยวางแผนการจัดการการท่องเที่ยวแบบเมืองอย่างสร้างสรรค์

พระมหาบุญพิเชษฐ์ จันทร์เมือง (2553) ศึกษาเรื่อง การจัดการการท่องเที่ยวในพระอารามหลวงชั้นเอก ในเก่ารัตนโกสินทร์ พบร้า ทรัพยากรทางวัฒนธรรมในพระอารามหลวงชั้นเอกทุกวัดมีศักยภาพโดดเด่น ซึ่งทางภาครัฐพร้อมให้การสนับสนุน ภาคเอกชนมีความสนใจร่วมมือในการจัดการการท่องเที่ยว นักท่องเที่ยวปลาบปลิม์ในความต้องการของพระอาราม แต่ในด้านการบริการการท่องเที่ยวของพระอาราม 5 วัดยังไม่ได้มารถฐาน ยกเว้นวัดพระศรีรัตนศาสดารามและวัดพระเชตพนวิมลมังคลาราม เนื่องจากความคิดเห็นของผู้รับผิดชอบและผู้เกี่ยวข้องยังไม่สามารถหาข้อสรุปที่เหมาะสมในทิศทางเดียวกันได้ระหว่างแนวคิดการอนุรักษ์กับแนวคิดเพื่อการพัฒนาวัดเพื่อบริการการท่องเที่ยว รวมถึงการใช้ 공간บริหารสั่งการต่าง ๆ ของวัด แนวทางการจัดการการท่องเที่ยวภายใต้พระราชบัญญัติ 1) การซ่อม葺ครุภารต์ 2) การมัสการให้พรและสิงคักดีสิทธิ์ 3) การฝึกสมาชิกภารนาในวันหยุดและวันพักผ่อน 4) ลิ่งที่นักท่องเที่ยวควรได้รับในการมาท่องเที่ยวคือความเพลิดเพลิน คติธรรม เกร็ดความรู้ทางศาสนาที่ประกอบด้วยประวัติศาสตร์ที่ลับเอี้ยดลึกซึ้งและ 5) ควรปรับปรุงด้านการบริการท่องเที่ยวของวัดที่ยังไม่เป็นที่ดึงดูดใจเพื่อมาตรฐานแรงจูงใจ โดยเฉพาะอย่างยิ่งการจัดการสาธารณูปโภค

Muhunthan Murugalah (2019) ศึกษาเรื่อง Urban Tourism Carrying Capacity Global best practices for Sri Lanka tourism พบว่า ตามเมืองใหญ่ ๆ ในประเทศศรีลังกา มีเป้าหมายที่รองรับนักท่องเที่ยวให้ได้จำนวน 3 ล้านคนในปีพ.ศ. 2563 ซึ่งจะกดดันการจัดการชีดความสามารถในการรองรับนักท่องเที่ยวตามเมืองใหญ่ ๆ เนื่องจากยังไม่มีการวางแผนรองรับการพัฒนาการท่องเที่ยวในเขตเมืองใหญ่อย่างยั่งยืน แม้ว่า ภาคเอกชนได้คาดการณ์ว่า ในประเทศศรีลังกาสามารถรองรับจำนวนนักท่องเที่ยวระหว่าง 4.5–7 ล้านคนก็ตาม แต่นักวิชาการได้เตือนว่าในการพัฒนาชีดความสามารถในการรองรับนักท่องเที่ยวในปัจจุบันน่าจะเกินความสามารถในการรองรับไปแล้ว การกระจายการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวที่ไม่ได้รับความนิยมมากนักจะเพิ่มความชีดความสามารถในการรองรับนักท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวที่ไม่ค่อยเป็นที่นิยมในหมู่นักท่องเที่ยว การลดผลกระทบของจำนวนนักท่องเที่ยวที่นับว่าเป็นการกระทำที่ดีที่สุด ด้วยการส่งเสริมการกระจายตัวของนักท่องเที่ยวภายในเมือง ส่งเสริมการท่องเที่ยวในช่วงนอกฤดูกาลท่องเที่ยว ทบทวนและออกแบบภูมิปัญญา ปรับปรุงระบบสาธารณูปโภคและสิ่งอำนวยความสะดวกท่องเที่ยว ทบทวนและออกแบบชุมชนท่องเที่ยวในเรื่องระมัดระวังจำนวนนักท่องเที่ยวไม่ให้มีมากเกินไป ให้ความรู้นักท่องเที่ยวในด้านคุณค่า ประเพณี และภูมิปัญญาในท้องถิ่นและให้ข้อมูลที่ถูกต้องในเรื่องข้อบังคับการจราจร การจดตรด ค่าจอดรถ ค่าปรับจราจร และการบริการรถโดยสารสาธารณะ เป็นต้น

Greg Richards (2018) ศึกษาเรื่อง การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม: การทบทวนการวิจัยและแนวโน้มล่าสุด (Cultural tourism: A review of recent research and trends) ว่า เป็นการทบทวนรายงานวิจัยการพัฒนาการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมย้อนหลังกลับไปในช่วงสิบปีที่ผ่านมา พบว่า การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม ได้รับการยืนยันจากองค์การการท่องเที่ยวโลกแห่งสหประชาชาติ (UNWTO) ให้เป็นแก่นของการท่องเที่ยวระหว่างประเทศโดยคำนวณจากนักท่องเที่ยวประเภทนี้มีมากถึงร้อยละ 39 การวิจัยการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมได้มีความเจริญขึ้นอย่างรวดเร็วโดยเฉพาะอย่างยิ่งในเรื่องของการบริโภค แรงจูงใจทางวัฒนธรรม การอนุรักษ์มรดกทางวัฒนธรรม เศรษฐกิจทางการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม มานุษยวิทยา และความสัมพันธ์รับการสร้างสรรค์ทางเศรษฐกิจ

Tutur Lussetyowati (2015) ศึกษาเรื่อง Preservation and Conservation through Cultural Heritage Tourism Case Study: Musi Riverside Palembang พบว่า การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมสร้างโอกาสทางการทำงานธุรกิจใหม่ และสร้างความแข็งแกร่งให้แก่เศรษฐกิจของท้องถิ่น การท่องเที่ยวเชิงมรดกวัฒนธรรมยังช่วยในการปกป้องมรดกทางวัฒนธรรมและปรับปรุงคุณภาพชีวิตของประชาชนและผู้เยี่ยมเยือน การเชื่อมโยงการท่องเที่ยวเข้ากับมรดก

และวัฒนธรรมจะสร้างผลประโยชน์ให้แก่ชุมชนท้องถิ่นและยังรักษามรดกและวัฒนธรรมในเขตเมืองเพื่อให้นักท่องเที่ยวได้เข้ามาเที่ยวชมและสร้างผลประโยชน์เชิงเศรษฐกิจอีกด้วย

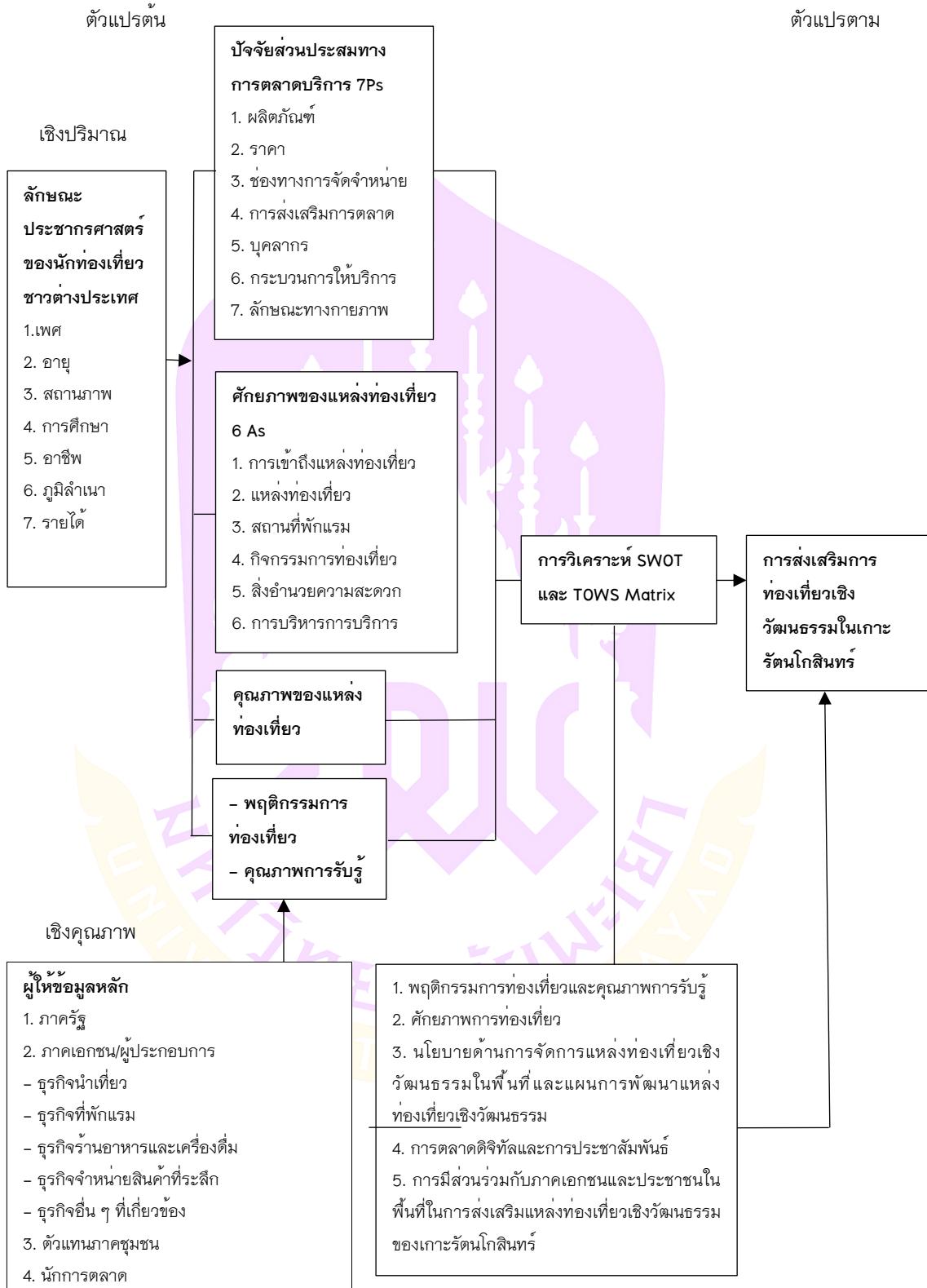
S. Samant (2010) ศึกษาเรื่อง Urban Regeneration: Significance of the Land-Water Interface and Its Manifestation in the Historic and Cultural Quarter along Lake Pichola in Udaipur พぶว่า ความสำเร็จของเมืองที่ติดกับแหล่งน้ำขึ้นอยู่กับคุณภาพและความสมดุลของ การสัมผัสก์กับระหว่างพื้นที่น้ำกับแผ่นดินเป็นส่วนใหญ่ ดังนั้นเครื่องมือที่จะพัฒนาเมืองให้ เจริญเติบโตคือ เมืองและอัตลักษณ์ของเมือง หลักสำคัญในการพัฒนาเมืองให้มีเศรษฐกิจ เจริญเติบโตนั้นต้องอนุรักษ์โครงสร้างประวัติศาสตร์และมรดกทางวัฒนธรรม เนื่องจากอดีต เป็นรากฐานของการพัฒนาเมืองในปัจจุบัน

สรุปได้ว่า การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเจริญเติบโตเป็นอย่างมาก โดยเฉพาะในช่วง 10 ปีที่ผ่านมา การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมสร้างโอกาสทางการทำงานธุรกิจใหม่และสร้าง ความแข็งแกร่งให้แก่เศรษฐกิจของท้องถิ่น การท่องเที่ยวเชิงมรดกวัฒนธรรมยังช่วยในการปกป้องมรดกทางวัฒนธรรมและปรับปรุงคุณภาพชีวิตของประชาชนและผู้เยี่ยมเยือน การเชื่อมโยงการท่องเที่ยวเข้ากับมรดกและวัฒนธรรมจะสร้างผลประโยชน์ให้แก่ชุมชนท้องถิ่น และยังรักษามรดกและวัฒนธรรมในเขตเมือง การมีเอกสารลักษณ์เฉพาะถิ่นที่มีการสั่งสมมาหลาย ชั่วอายุคนในด้านภูมิทัศน์เชิงวัฒนธรรมสามารถกำหนดโปรแกรมการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม และทดลองนำโปรแกรมการท่องเที่ยวไปทดลองกับนักท่องเที่ยวได้ ปัจจัยที่ส่งผลกระทบ ความสำเร็จของการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมประกอบด้วย 1) การมีจิตสำนึกรักของ ประชาชนในฐานะเจ้าของบ้านและจิตสำนึกรักของนักท่องเที่ยว 2) การประสานงานและความ ร่วมมือ 3) การสนับสนุนของภาครัฐในท้องถิ่น 4) การมีส่วนร่วมของประชาชน และ 5) ภาวะ ผู้นำชุมชน นักท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมทั้งชาวไทยและชาวต่างประเทศที่เข้ามาท่องเที่ยวในเมือง ประเด็นหลักได้แก่ 1) แรงจูงใจเฉพาะที่เกี่ยวข้องกับการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมประกอบด้วย แรงจูงใจจากการเรียนรู้และสร้างประสบการณ์ใหม่ การสัมผัสก์กับวัฒนธรรมท้องถิ่น และการมี ส่วนร่วมในวัฒนธรรมที่มีเอกลักษณ์โดดเด่น 2) กิจกรรมเชิงสร้างสรรค์จะต้องมีความหลากหลาย ใหม่ มีคุณค่า มีส่วนร่วมและสร้างเสริมประสบการณ์ เช่น กิจกรรมที่เกี่ยวข้องกับศาสนา กิจกรรมเชิงวิถีชีวิตชุมชนท้องถิ่น กิจกรรมอาหารพื้นถิ่น และกิจกรรมเชิงศิลปวัฒนธรรม เป็นต้น ซึ่งกิจกรรมที่กล่าวมานี้พับได้เฉพาะพื้นที่เท่านั้น และเปิดโอกาสให้นักท่องเที่ยวได้มี ส่วนร่วมและลงมือปฏิบัติจริง 3) ปัญหาจากการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม เป็นปัญหาด้าน ภาพลักษณ์ที่ไม่ชัดเจนในการเป็นสถานที่ท่องเที่ยวด้านวัฒนธรรม การจัดกิจกรรมการแสดง หรือกิจกรรมอื่น ๆ ในพื้นที่จะสร้างแรงจูงใจให้นักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่เพิ่มมากขึ้น

แต่ต้องมีการประสานความร่วมมือระหว่างภาครัฐกับภาคเอกชนโดยให้ประชาชนในท้องถิ่นมีส่วนร่วมในการจัดการการท่องเที่ยวตั้งแต่เริ่มนั่นจึงจะทำให้เกิดการท่องเที่ยวที่เป็นเอกลักษณ์และมีความยั่งยืนต่อไป ซึ่งภาครัฐนโกลินทร์เป็นเขตเมืองซึ่งเป็นเมืองหลวงของประเทศไทยมีแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมที่เป็นมรดกโลกทอดมาตั้งแต่สมัยกรุงศรีอยุธยาเป็นราชธานีซึ่งสามารถดึงดูดใจชาวต่างประเทศเข้ามาท่องเที่ยวเพิ่มมากขึ้น เสริมสร้างอัตลักษณ์ทางการท่องเที่ยวในท้องถิ่น และสร้างจิตสำนึกทางการท่องเที่ยวให้แก่นักท่องเที่ยว รวมทั้งสร้างความภาคภูมิใจให้แก่ประชาชนในท้องถิ่นช่วยกันบำรุงรักษา พื้นฟูและอนุรักษ์ท้องถิ่นของตนจะทำให้เป็นแหล่งท่องเที่ยวที่ประสบความสำเร็จอย่างยั่งยืนตลอดไป



กรอบแนวคิดการวิจัย



บทที่ 3

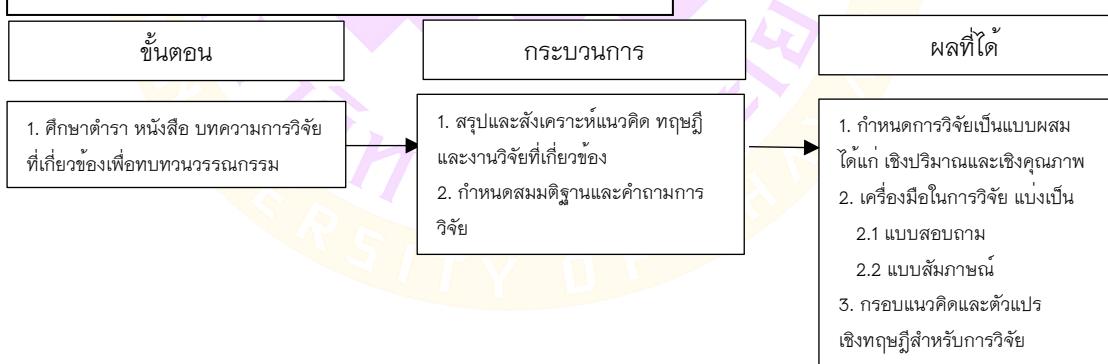
วิธีการดำเนินการวิจัย

การวิจัยเรื่อง การส่งเสริมการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกรทตันโกลินทร์ในครั้งนี้ ผู้วิจัยได้ทำการวิจัยแบบผสมคือ การวิจัยเชิงปริมาณ (Quantitative Research) และการวิจัยเชิงคุณภาพ (Qualitative Research) ที่มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาศักยภาพของแหล่งท่องเที่ยวในพื้นที่เกรทตันโกลินทร์ทั้งชั้นในและชั้นนอก ศึกษาพฤติกรรมและการรับรู้ของนักท่องเที่ยว พัฒนาคุณภาพการให้บริการของผู้ประกอบการ และทำการส่งเสริมการท่องเที่ยว โดยกำหนดชั้นตอนและการดำเนินการวิจัย ดังนี้

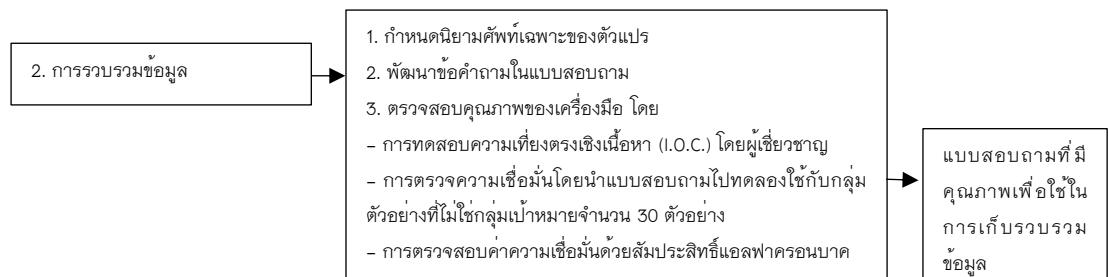
1. ขั้นตอนการวิจัย
2. ประชากรและกลุ่มตัวอย่าง
3. เครื่องมือที่ใช้ในการวิจัย
4. วิธีการเก็บรวบรวมข้อมูล
5. การวิเคราะห์ข้อมูล
6. แนวทางการนำเสนอข้อมูล

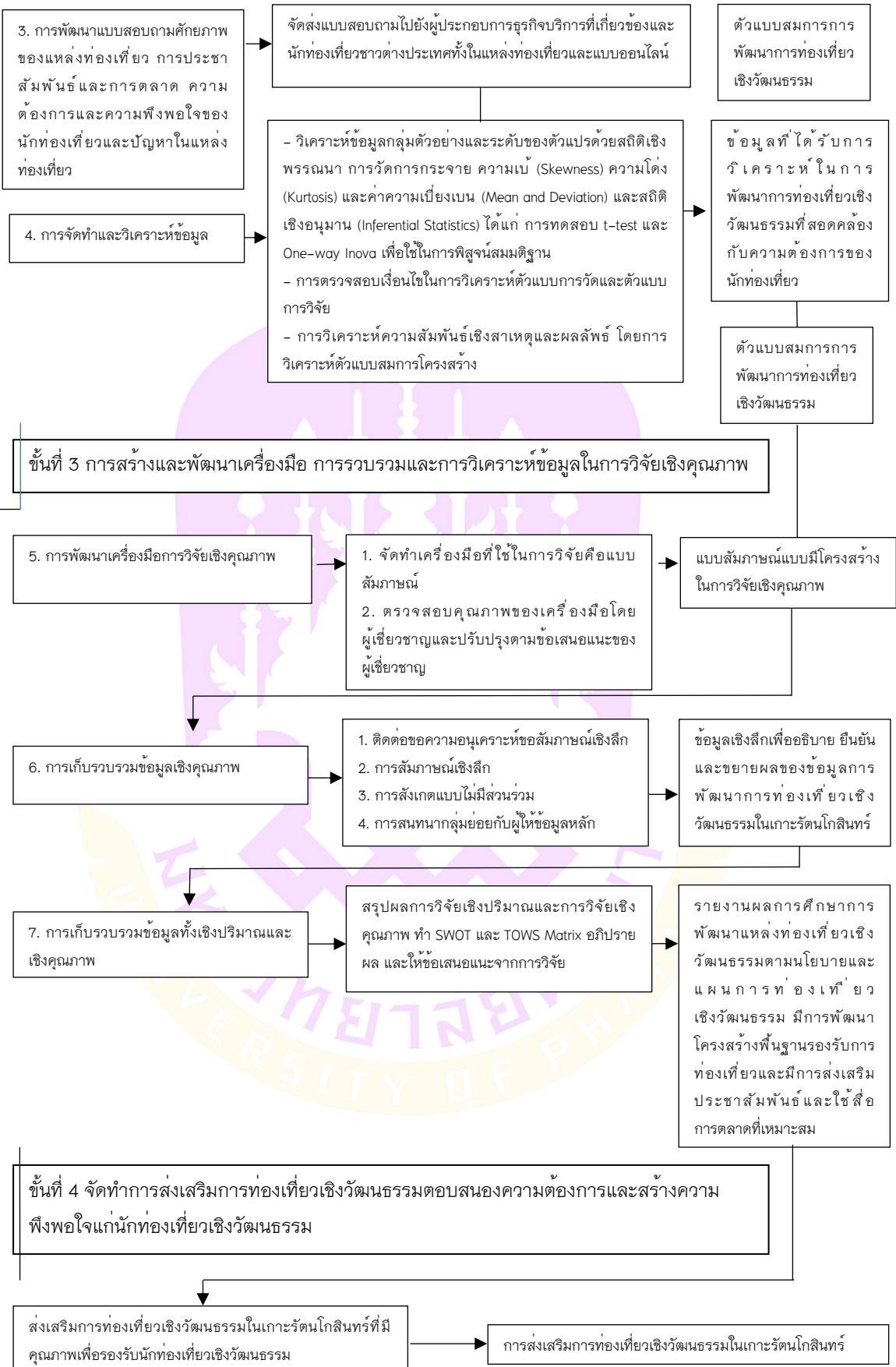
1. ขั้นตอนการวิจัย

ขั้นที่ 1 การศึกษาวิเคราะห์และกำหนดกรอบแนวคิดในการวิจัย



ขั้นที่ 2 การสร้างและพัฒนาเครื่องมือ การรวบรวมและการวิเคราะห์ข้อมูลในการวิจัยเชิงปริมาณ





2. ประชากรและกลุ่มตัวอย่าง

ผู้วิจัยได้ทำการวิจัยแบบผสมคือ การวิจัยเชิงปริมาณ (Quantitative Research) และ การวิจัยเชิงคุณภาพ (Qualitative Research) การใช้ประชากรกลุ่มตัวอย่างในการวิจัยแบ่งเป็น ดังนี้

2.1 การวิจัยเชิงปริมาณ

2.1.1 ประชากร

ผู้วิจัยใช้ประชากรคือ นักทองเที่ยวชาวต่างประเทศที่เข้ามาทองเที่ยว ในพื้นที่เกาะรัตนโกสินทร์

2.1.2 กลุ่มตัวอย่าง

กลุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการวิจัยเชิงปริมาณในครั้งนี้ คือ นักทองเที่ยวชาวต่างประเทศที่เข้ามาทองเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์จำนวน 400 ตัวอย่างโดยใช้วิธีการสุ่มตัวอย่างแบบบังเอิญ (Accidental Sampling) โดยใช้ตารางคำนวณสถิติสำเร็จรูปของ Yamane (Yamane, 1967)

จากสูตร

$$n = \frac{p(1-p)}{e^2}$$

n	แทน	ขนาดของกลุ่มตัวอย่างที่ต้องการ
Z	แทน	ค่าที่กำหนดจากค่าความเชื่อมั่นที่ต้องการใช้เพื่อการสรุปผลที่ระดับความเชื่อมั่น 95%
p	แทน	ค่าเปอร์เซ็นต์ที่ต้องการสุ่มจากประชากรที่ต้องการศึกษา
e	แทน	ค่าความคลาดเคลื่อนจากการสุ่มตัวอย่าง

แทนค่าในสูตร

$$n = \frac{p(1-p)}{e^2}$$

$$n = \frac{0.5(1-0.5)1.96^2}{0.5^2}$$

$$n = \frac{0.5 \times 0.5 \times 3.84}{0.0025}$$

$$n = 384$$

เมื่อแทนค่าในสูตรจะได้จำนวนกลุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการศึกษาเท่ากับ 384 ตัวอย่าง เพื่อป้องกันความคลาดเคลื่อนของกลุ่มตัวอย่าง จึงทำการเก็บข้อมูลจากกลุ่มตัวอย่างจำนวน 400 ตัวอย่าง คือนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่เข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์

2.2 การวิจัยเชิงคุณภาพ

2.2.1 ผู้ให้ข้อมูลหลัก

ผู้วิจัยใช้ผู้ให้ข้อมูลหลักในพื้นที่เกาะรัตนโกสินทร์แบ่งเป็น 4 กลุ่มดังนี้

2.2.1.1 ตัวแทนภาคธุรกิจ คือ

1) ผู้ท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย และเจ้าหน้าที่ จำนวน 2 คน

2) อดีตกรรมการท่องเที่ยว กระทรวงการท่องเที่ยว และกีฬา และเจ้าหน้าที่ จำนวน 2 คน

3) ผู้อำนวยการสำนักวัฒนธรรม กีฬา และการท่องเที่ยวกรุงเทพมหานคร และเจ้าหน้าที่ จำนวน 2 คน

4) ผู้ว่าราชการกรุงเทพมหานคร จำนวน 1 คน

5) ผู้อำนวยการเขตพะนัง และเจ้าหน้าที่ จำนวน 5 คน

คน

2.2.1.2 ตัวแทนภาคเอกชน/ผู้ประกอบการ คือ

1) ผู้ประกอบการธุรกิจนำเที่ยว จำนวน 3 คน

2) ผู้ประกอบการธุรกิจที่พักรีสอร์ฟ จำนวน 2 คน

3) ผู้ประกอบการธุรกิจร้านอาหารและเครื่องดื่ม

จำนวน 3 คน

4) ผู้ประกอบการธุรกิจจำหน่ายลินค้าที่ระลีก จำนวน 3 คน

คน

5) ผู้ประกอบการธุรกิจที่เกี่ยวข้อง จำนวน 2 คน

2.2.1.3 ตัวแทนภาคชุมชน จำนวน 5 คน

2.2.1.4 นักวิชาการด้านการตลาด จำนวน 2 คน

3. เครื่องมือที่ใช้ในการวิจัย

การวิจัยครั้งนี้ เป็นการวิจัยแบบผสมการวิจัยทั้งเชิงปริมาณและการวิจัยเชิงคุณภาพ ดังนี้

3.1 การวิจัยเชิงปริมาณ

3.1.1 การสร้างเครื่องมือและการตรวจสอบเครื่องมือการวิจัยเชิงปริมาณ

ผู้วิจัยทำการศึกษาและดำเนินการสร้างเครื่องมือที่ใช้ในการวิจัย โดยมีขั้นตอนในการสร้างเครื่องมือดังนี้

- แบบสอบถาม

- ศึกษาบททวนวรรณกรรมและงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง
- สร้างแบบสอบถามในการวิจัยโดยพิจารณาถึงแนวคิดให้ครอบคลุมถึงวัตถุประสงค์ของการศึกษา ในลักษณะคำถามปลายปิด โดยมีเกณฑ์การให้คะแนนคำตอบจำนวน 5 ระดับตามมาตราส่วนประมาณเมื่อ

– นำแบบสอบถามให้อาจารย์ที่ปรึกษาช่วยตรวจสอบความถูกต้อง

– ทำการปรับปรุงและแก้ไขแบบสอบถามตามข้อเสนอแนะของอาจารย์ที่ปรึกษา

– นำแบบสอบถามไปทดลองใช้กับกลุ่มตัวอย่างโดยใช้แบบสอบถามกับกลุ่มตัวอย่างจำนวน 30 ชุดกับกลุ่มนักท่องเที่ยวคนละกลุ่มกับกลุ่มตัวอย่างจริง โดยใช้วิธีการคำนวณแบบสอบถามที่นำไปทดลองใช้ ดังนี้

$$\text{คำนวณจาก} \quad n = \frac{N \times 10}{100}$$

เมื่อ	N	แทน	จำนวนกลุ่มตัวอย่าง
	n	แทน	จำนวนกลุ่มตัวอย่างที่ต้องการนำไปทดลอง

ทดลองใช้

คำนวณ

$$\text{ตั้งนั้น} \quad n = \frac{400 \times 10}{100}$$

$$n = 40$$

เมื่อได้นำแบบสอบถามไปทดสอบกับกลุ่มตัวอย่าง 30 ตัวอย่าง ผลปรากฏดังนี้
ค่าความเชื่อมั่นของแบบสอบถาม (Cronbach's alpha) เท่ากับ 0.907 ซึ่งมากกว่า 0.5 และกว่า มีค่าความเชื่อมั่น

– หากความสอดคล้องหรือดัชนีความสอดคล้องกันระหว่างข้อความแต่ละข้อกับมาตรฐาน (I.O.C.) ค่าดัชนีที่ยอมรับได้ต้องมีค่าตั้งแต่ 0.5 ขึ้นไปจากอาจารย์ที่ปรึกษาและผู้ทรงคุณวุฒิ การหาความเชื่อมั่นของแบบสอบถาม (Reliability) โดยใช้

สูตรวิธีการหาค่าสัมประสิทธิ์แอลฟ่า (Alpha Coefficient) ตามวิธีของ Cronbach (1970) เพื่อหาค่าความตrong (Validity) ของเครื่องมือ โดยต้องมีค่าเฉลี่ยที่ยอมรับได้คือ 0.5 ขึ้นไป ซึ่งมีสูตรดังนี้

$$a_k = \frac{K}{K - 1} \left\{ 1 - \frac{\sum s_i^2}{s_t^2} \right\}$$

เมื่อ a_k แทน ค่าความเชื่อมั่นของแบบสอบถามทั้งฉบับ
 $\sum s_i^2$ แทน ค่าจำนวนของแบบสอบถาม
 s_t^2 แทน ผลรวมของความแปรปรวนของคะแนนราย
 ข้อ K แทน ค่าความแปรปรวนของคะแนนแบบสอบถาม
 ทั้งฉบับ

– ปรับปรุงและแก้ไขแบบสอบถามภายหลังการทดลองให้ได้เครื่องมือวิจัยที่สมบูรณ์และชัดเจนเพื่อนำไปใช้เก็บรวบรวมข้อมูลจากกลุ่มตัวอย่างจริง

จากนั้นใช้แบบสอบถามเป็นเครื่องมือในการวิจัย โดยศึกษาจากนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ จำนวน 400 ตัวอย่าง เป็นการสอบถามในลักษณะคำถามปลายปิด (Closed-ended Questions) โดยมีเกณฑ์การให้คะแนนคำตอบจำนวน 5 ระดับ ตามมาตราส่วนประมาณค่า (Rating Scales) โดยใช้วิธีของ Likert คือ

ระดับความคิดเห็นมากที่สุด	5 คะแนน
ระดับความคิดเห็นมาก	4 คะแนน
ระดับความคิดเห็นปานกลาง	3 คะแนน
ระดับความคิดเห็นน้อย	2 คะแนน
ระดับความคิดเห็นน้อยที่สุด	1 คะแนน

แบบสอบถามแบ่งออกเป็น 5 ตอน ประกอบด้วย

ตอนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถามทางด้านประชากรศาสตร์ ได้แก่ เพศ อายุ สถานภาพ ระดับการศึกษา อาชีพ ภูมิลำเนา รายได้เฉลี่ยต่อเดือน และความถี่ของการท่องเที่ยว

ตอนที่ 2 ศึกษาพฤติกรรมการท่องเที่ยวและคุณภาพการรับรู้

1. พฤติกรรมนักท่องเที่ยว
2. การรับรู้ของนักท่องเที่ยว

ตอนที่ 3 ศึกษาคุณภาพของแหล่งท่องเที่ยวตามองค์ประกอบทั้ง 6

(6As) ได้แก่

1. การเข้าถึงแหล่งท่องเที่ยว (Accessibilities)
2. แหล่งท่องเที่ยวเป็นสิ่งดึงดูดใจทางการท่องเที่ยว (Attractions)
3. สถานที่พักแรมในแหล่งท่องเที่ยว (Accommodations)
4. กิจกรรมการท่องเที่ยว (Activities)
5. สิ่งอำนวยความสะดวกในแหล่งท่องเที่ยว (Amenities)
6. การบริหารการบริการแหล่งท่องเที่ยว (Ancillary Services)

ตอนที่ 4 ศึกษาคุณภาพของแหล่งท่องเที่ยว

1. คุณภาพของแหล่งท่องเที่ยว
2. การให้บริการของธุรกิจที่เกี่ยวข้องในแหล่งท่องเที่ยว

ตอนที่ 5 ศึกษาปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดบริการ 7Ps

1. ผลิตภัณฑ์ (Product)
2. ราคา (Price)
3. ช่องทางการจัดจำหน่าย (Place)
4. การส่งเสริมการตลาด (Promotion)
5. บุคลากร (People)
6. กระบวนการการให้บริการ (Process)
7. ลักษณะทางกายภาพ (Physical Environment)

3.2 การวิจัยเชิงคุณภาพ

3.2.1 การสร้างเครื่องมือและการตรวจสอบเครื่องมือการวิจัยเชิงคุณภาพ

ใช้แบบสัมภาษณ์เป็นเครื่องมือในการวิจัย โดยศึกษาจากผู้ให้ข้อมูลหลัก 4 กลุ่มคือ กลุ่มภาครัฐ กลุ่มภาคเอกชน คือผู้ประกอบการธุรกิจที่เกี่ยวข้อง กลุ่มภาคชุมชนและกลุ่มนักวิชาการด้านการตลาด รวม 32 คน โดยมีขั้นตอนดังนี้

- แบบสัมภาษณ์
- ศึกษาทบทวนวรรณกรรมและงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง
- สร้างแบบลักษณะในการวิจัยโดยพิจารณาแนวคิดให้ครอบคลุมถึง

วัตถุประสงค์ของการศึกษา

- นำแบบสัมภาษณ์ในอาจารย์ที่ปรึกษาช่วยตรวจสอบความถูกต้อง
 - ทำการปรับปรุงและแก้ไขแบบสัมภาษณ์ตามข้อเสนอแนะของอาจารย์ที่ปรึกษา
- นำแบบสัมภาษณ์ไปทดลองใช้กลุ่มตัวอย่าง
- ปรับปรุงและแก้ไขแบบสัมภาษณ์ภายหลังจากการทดลองให้ได้เครื่องมือวิจัยที่สมบูรณ์ และซัดเจนเพื่อนำไปใช้ในการเก็บรวบรวมข้อมูลจากกลุ่มตัวอย่างจริง
- ใช้การสังเกตแบบไม่มีส่วนร่วมและใช้การสนทนากลุ่มอย่าง (Focus Group) เพื่อทดสอบความเชื่อมั่นของแบบสัมภาษณ์

จากนั้นใช้แบบสัมภาษณ์แบบมีโครงสร้างเป็นเครื่องมือในการวิจัย โดยทำการสัมภาษณ์ประกอบด้วย 5 ตอน ได้แก่

ตอนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสัมภาษณ์ ได้แก่ ชื่อผู้ตอบแบบสัมภาษณ์ เพศ อายุ การศึกษา รายได้ต่อเดือน ตำแหน่งและสถานภาพ

ตอนที่ 2 พฤติกรรมการห้องเที่ยวและคุณภาพการรับรู้

ตอนที่ 3 ศึกษาศักยภาพการห้องเที่ยว นโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยว เชิงวัฒนธรรมในพื้นที่และแผนการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม

ตอนที่ 4 การตลาดดิจิทัลและการประชาสัมพันธ์

ตอนที่ 5 การมีส่วนร่วมกับภาคเอกชนและประชาชนในพื้นที่ในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในกระบวนการรัตตนโกสินทร์

4. วิธีการเก็บรวบรวมข้อมูล

4.1 การเก็บข้อมูลเชิงปริมาณ

การเก็บข้อมูลเชิงปริมาณเป็นการเก็บรวบรวมข้อมูล 2 แบบ ได้แก่

4.1.1 ข้อมูลปฐมภูมิ ได้แก่ข้อมูลที่ได้จากการลงพื้นที่สำรวจเก็บข้อมูล การใช้แบบสอบถามในการสอบถามนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศโดยใช้ข้อมูลจากลักษณะ ประชากรศาสตร์ของนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ การศึกษาพฤติกรรมการห้องเที่ยว คุณภาพการรับรู้ ศึกษาศักยภาพของแหล่งท่องเที่ยวตามองค์ประกอบทั้ง 6 ในแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในทุกด้าน ศึกษาคุณภาพของแหล่งท่องเที่ยวและปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด บริการ 7Ps โดยเก็บข้อมูลจากนักท่องเที่ยวที่เดินทางเข้ามาท่องเที่ยวที่สนามบินและแหล่งท่องเที่ยวสำคัญคือ วัดพระศรีรัตนศาสดารามและพระบรมมหาราชวัง

4.1.2. ข้อมูลทุติยภูมิ เป็นข้อมูลที่ได้จากการหนังสือ เอกสาร ตำรา

หน่วยงานต่าง ๆ เช่น รายงานการวิจัย เอกสาร สิงพิมพ์ เว็บไซต์ (Website) และสถิติที่เกี่ยวข้อง กับงานวิจัย รวมทั้งข้อมูลอื่น ๆ ที่มีความเกี่ยวข้องทั้งในและนอกพื้นที่การศึกษา โดยใช้ข้อมูล ด้านแหล่งท่องเที่ยวและกิจกรรมทางการท่องเที่ยว เป็นต้น

การเก็บข้อมูลด้วยแบบสอบถามนั้น จะเก็บข้อมูลส่วนบุคคลของนักท่องเที่ยว ชาวต่างประเทศ เช่น เพศ อายุ อาชีพ รายได้ เป็นต้น การศึกษาพฤติกรรมการท่องเที่ยว คุณภาพการรับรู้ ศึกษาศักยภาพของแหล่งท่องเที่ยวตามองค์ประกอบทั้ง 6 ในแหล่งท่องเที่ยว เชิงวัฒนธรรม ในทุกด้านด้านศักยภาพของแหล่งท่องเที่ยวตามหลักองค์ประกอบของแหล่ง ท่องเที่ยว 6 ด้าน (6 As) ได้แก่ การเข้าถึงแหล่งท่องเที่ยว (Accessibilities) และท่องเที่ยวที่ ดึงดูดนักท่องเที่ยว (Attractions) สถานที่พักแรมในแหล่งท่องเที่ยว (Accommodations) กิจกรรม ทางการท่องเที่ยว (Activities) สิ่งอำนวยความสะดวกทางการท่องเที่ยว (Amenities) และการ บริหารจัดการแหล่งท่องเที่ยว (Ancillary Services) ศึกษาคุณภาพของแหล่งท่องเที่ยวและ ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดบริการ 7Ps และวิเคราะห์ SWOT และ TOWS Matrix เพื่อ นำไปสู่การส่งเสริมการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภารัตน์ โกลินทร์

4.2 การเก็บรวบรวมข้อมูลเชิงคุณภาพ

การเก็บข้อมูลเชิงคุณภาพเป็นการเก็บข้อมูลจากแบบสัมภาษณ์กลุ่มภาคี กลุ่มภาคเอกชน กลุ่มภาคชุมชนและกลุ่มภาคีนักวิชาการด้านการตลาดเกี่ยวกับพัฒนาระบบ การท่องเที่ยวและคุณภาพการรับรู้ ศึกษาศักยภาพการท่องเที่ยว โดยรายด้านการจัดการแหล่ง ท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในพื้นที่ และแผนการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม การตลาด ดิจิทัลและการประชาสัมพันธ์ การมีส่วนร่วมกับภาคเอกชนและประชาชนในพื้นที่ในการ ส่งเสริมการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภารัตน์ โกลินทร์ และทัศนคติการสังเกตแบบไม่มีส่วน ร่วม และการสนับสนุนการลุ่มเพื่อนำมาวิเคราะห์ข้อมูล

5. การวิเคราะห์ข้อมูล

การวิเคราะห์และประมาณผลจากการเก็บรวบรวมข้อมูลปฐมภูมิ ผู้วิจัยได้แบ่งการ วิเคราะห์ดังนี้

5.1 การวิเคราะห์ข้อมูลเชิงปริมาณ

การวิเคราะห์ข้อมูลเชิงปริมาณจากแบบสอบถามโดยใช้สถิติเชิง พฤติกรรม ด้วยการแจกแจงความถี่ และผลการวิเคราะห์ข้อมูลทางสถิติ ซึ่งจะวิเคราะห์ผลเป็น เพื่อหาค่าเบี่ยงเบน ค่าเฉลี่ย การแจกแจงความถี่ การวัดการกระจาย ความเบี่ยงเบน (Skewness) ความโด่ง (Kurtosis) และค่าความเบี่ยงเบน (Mean and Deviation) การวิเคราะห์ข้อมูล

แบบสอบถามแบบมาตราส่วนประมาณค่า (Rating Scale) โดยใช้ริชีของ Likert โดยพิจารณาตามเกณฑ์ประเมินผลตามการแจกแจงความถี่ (บุญชุม ครีละอด, 2543)

ค่าเฉลี่ย 4.21 – 5.00 คะแนน หมายถึง ระดับความคิดเห็นมากที่สุด

ค่าเฉลี่ย 3.41 – 4.20 คะแนน หมายถึง ระดับความคิดเห็นมาก

ค่าเฉลี่ย 2.61 – 3.40 คะแนน หมายถึง ระดับความคิดเห็นปานกลาง

ค่าเฉลี่ย 1.81 – 2.60 คะแนน หมายถึง ระดับความคิดเห็นน้อย

ค่าเฉลี่ย 1.00 – 1.80 คะแนน หมายถึง ระดับความคิดเห็นน้อยที่สุด

ค่าเฉลี่ย (Mean) โดยใช้สูตร (ฉุศรี วงศ์รัตนะ, 2541)

$$\bar{X} = \frac{\sum x}{n}$$

เมื่อ \bar{X} แทน ค่าเฉลี่ย

$\sum x$ แทน ผลรวมคะแนนทั้งหมด

n แทน ขนาดของกลุ่มตัวอย่าง

ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐาน (Standard Deviation: SD) โดยใช้สูตร (ฉุศรี วงศ์รัตนะ, 2541)

$$SD = \sqrt{\frac{n \sum x^2 - (\sum x)^2}{n(n-1)} - }$$

เมื่อ SD แทน ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐาน

$\sum x^2$ แทน ผลรวมของคะแนนแต่ละตัวยกกำลังสอง

$(\sum x)^2$ แทน ผลรวมของคะแนนทั้งหมดยกกำลังสอง

n แทน ขนาดของกลุ่มตัวอย่าง

5.1.1 ข้อมูลส่วนบุคคลของผู้ตอบแบบสอบถาม เช่น เพศ อายุ อาชีพ รายได้ และการใช้บริการด้านต่าง ๆ ของนักทองเที่ยวมหาวิเคราะห์และประมวลผลโดยใช้สถิติ การวิจัยเชิงพรรณนา

5.1.2 ข้อมูลการศึกษาพัฒกรรมการทองเที่ยว คุณภาพ การรับรู้ ศักยภาพของเหล่าทองเที่ยวจากองค์ประกอบทั้ง 6 ด้านของเหล่าทองเที่ยว คุณภาพของ

แหล่งท่องเที่ยวและปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดบริการ 7Ps โดยใช้สถิติเชิงพรรณนา (Descriptive Statistics) และสถิติเชิงอนุมาน (Inferential Statistics) ได้แก่ การทดสอบ t-test และ One-way Anova เพื่อใช้ในการพิสูจน์สมมติฐาน (บุญเรียง ขจรคิลป์, 2549)

5.2 การวิเคราะห์ข้อมูลเชิงคุณภาพ

การวิเคราะห์ข้อมูลเชิงคุณภาพจากแบบสัมภาษณ์ เพื่อสรุปประเด็น วิเคราะห์เนื้อหาโดยการรวมข้อมูลที่ได้จากการสำรวจ การสัมภาษณ์ผู้ให้ข้อมูลหลัก การอัดวีดีโอด้วยการบันทึกเสียง และการถ่ายภาพ และวิเคราะห์ข้อมูลจากการสำรวจ การสัมภาษณ์ บันทึก บทสนทนาระบุคคล ความจากเอกสาร ภาพถ่าย ดำเนินการจัดแบ่งประเภทของข้อมูลตาม รัตตุประสงค์ ทำการวิเคราะห์ข้อมูลและตรวจสอบกับข้อมูลที่ได้จากแหล่งอื่น ๆ สรุปผลการวิเคราะห์เนื้อหาเพื่อเสนอการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภูมิภาครัตนโกสินทร์

5.3 การวิเคราะห์ SWOT

การวิเคราะห์ SWOT หรือการวิเคราะห์จุดแข็ง จุดอ่อน โอกาสและอุปสรรค หมายถึง ระบบแนวคิดทางการวิเคราะห์สิ่งที่เกี่ยวข้อง 4 ประการ คือ จุดแข็ง จุดอ่อน โอกาสและอุปสรรคหรือข้อจำกัดต่าง ๆ ที่อาจจะเกิดขึ้นเกี่ยวข้องหรือมีอิทธิพลต่อการกำหนดกลยุทธ์การตลาด มีดังนี้ 1) จุดแข็ง (Strengths) คือจุดที่แข็งแกร่งที่เกิดจากสิ่งแวดล้อมภายใน 2) จุดอ่อน (Weaknesses) เป็นจุดที่อาจจะขาดไปหรือน้อยเกินไปหรือด้อยกว่าเมื่อเปรียบเทียบกับแหล่งอื่น ๆ 3) โอกาส (Opportunities) เป็นข้อได้เปรียบจากการวิเคราะห์สิ่งแวดล้อมภายนอก และ 4) อุปสรรคหรือข้อจำกัด (Threats) เป็นอุปสรรคที่เกิดขึ้นจากสิ่งแวดล้อมภายนอก ต้องปรับเปลี่ยนตัวเองเพื่อให้สอดคล้องกับความต้องการของนักท่องเที่ยวเพื่อแก้ปัญหาต่าง ๆ ที่เป็นอุปสรรค (ตาบทพิพย์ ไกรพรศักดิ์, 2545)

หลังจากได้ข้อมูลจากแบบสอบถามนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศใน การวิจัยเชิงปริมาณและแบบสัมภาษณ์จากภาคครุฑ์และภาคเอกชนในการวิจัยเชิงคุณภาพแล้ว จะทำการวิเคราะห์ SWOT และจัดทำกลยุทธ์ TOWS Matrix ดังนี้

การจัดทำกลยุทธ์ทางเลือกโดยใช้ TOWS Matrix

การจัดทำกลยุทธ์ทางเลือกโดยใช้ TOWS Matrix เพื่อแสดงให้เห็นว่า โอกาสและอุปสรรคจากปัจจัยภายนอกสามารถที่จะนำมาจับคู่กับจุดแข็งและจุดอ่อน จากรากฐานภายใน เพื่อใช้เป็นแนวทางในการระดมความคิด สร้างกลยุทธ์ในรูปแบบต่าง ๆ ที่เหมาะสมในการบริหารจัดการให้ประสบความสำเร็จทั้งกลยุทธ์การขยายตัว (Growth Strategies) และกลยุทธ์การลดตัว (Retrenchment Strategies) โดยใช้ในกลยุทธ์ระดับธุรกิจ

การจัดทำ TOWS Matrix ประกอบด้วย 9 ช่องทาง เป็นปัจจัย

หลัก 4 ช่องทาง ช่องกลยุทธ์ 4 ช่องทางและบอกที่มาของปัจจัยอีก 1 ช่องทางว่า เป็นปัจจัยภายนอกหรือปัจจัยภายใน ใน โดยเรียกช่องทางกลยุทธ์ทั้ง 4 ช่องทางว่า กลยุทธ์ SO กลยุทธ์ WO กลยุทธ์ ST และ กลยุทธ์ WT

ช่องทางการทำ TOWS Matrix ประกอบด้วย 8 ขั้นตอนดังนี้

1) เขียนรายงานปัจจัยภายนอกที่เป็นโอกาส (O) ที่สำคัญที่สุด

ของหน่วยธุรกิจ

2) เขียนรายงานปัจจัยภายนอกที่เป็นอุปสรรค (T) ที่สำคัญ

ที่สุดของหน่วยธุรกิจที่กำลังแข็งแกร่งอยู่ในปัจจุบันหรือจะเกิดขึ้นในอนาคต

3) เขียนรายงานปัจจัยภายในที่เป็นจุดแข็ง (S) ที่สำคัญที่สุด

ของหน่วยธุรกิจ

4) เขียนรายงานปัจจัยภายในที่เป็นจุดอ่อน (W) ที่สำคัญที่สุด

ของหน่วยธุรกิจ

5) จับคู่จุดแข็งภายใน (S) กับโอกาสภายนอก (O) เพื่อรวมเป็น

เป็นกลยุทธ์ (SO)

6) จับคู่จุดอ่อนภายใน (W) กับโอกาสภายนอก (O) เพื่อรวม

เป็นกลยุทธ์ (WO)

7) จับคู่จุดแข็งภายใน (S) กับอุปสรรคภายนอก (T) เพื่อรวม

เป็นกลยุทธ์ (ST)

8) จับคู่จุดอ่อนภายใน (W) กับอุปสรรคภายนอก (T) เพื่อรวม

เป็นกลยุทธ์ (WT)

การจัดทำกลยุทธ์ทั้ง 4 รูปแบบ มีวิธีทำดังนี้

1) กลยุทธ์ SO (SO Strategies) ติดวิธีการหรือแนวทางการบริหารธุรกิจโดยอาศัยความได้เปรียบจากโอกาสที่มีอยู่

2) กลยุทธ์ WO (WO Strategies) พยายามปรับปรุงจุดอ่อนภายในธุรกิจเพื่อให้สามารถใช้ประโยชน์จากโอกาสที่เกิดขึ้นภายนอกได้

3) กลยุทธ์ ST (ST Strategies) ใช้จุดแข็งของธุรกิจที่มีอยู่บริหารจัดการไม่ให้เกิดหรือได้รับผลกระทบจากอุปสรรคภายนอก

4) กลยุทธ์ WT (WT Strategies) เป็นกลยุทธ์ป้องกันตัวของธุรกิจเพื่อลดจุดอ่อนภายในและหลีกเลี่ยงการแข่งขันกับอุปสรรคที่เกิดขึ้นจากภายนอก (David, 2001)

6. แนวทางการนำเสนอข้อมูล

6.1 การนำเสนอข้อมูลเชิงปริมาณ

การนำเสนอข้อมูลเชิงปริมาณที่ได้จากการวิเคราะห์มาแล้วทางสถิติ ทั้งสถิติเชิงพรรณนา (Descriptive Statistics) และสถิติเชิงอนุมาน (Inferential Statistics) และนำมาเสนอเป็นร้อยละ หรืออัตราการวิเคราะห์ด้านข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม พฤติกรรมการท่องเที่ยว คุณภาพการรับรู้ ศักยภาพของแหล่งท่องเที่ยวตามองค์ประกอบทั้ง 6 (6As) คุณภาพของแหล่งท่องเที่ยวและปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด (7Ps) การตลาดดิจิทัลและการประชาสัมพันธ์และการมีส่วนร่วมของภาคเอกชนกับภาครัฐในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวตลอดจนความคิดเห็นของอื่น ๆ ของนักท่องเที่ยวซึ่งสอดคล้องกับวัตถุประสงค์การวิจัย

6.2 การนำเสนอข้อมูลเชิงคุณภาพ

การนำเสนอผลวิเคราะห์ข้อมูลเกี่ยวกับข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสัมภาษณ์ พฤติกรรมการท่องเที่ยวและคุณภาพการรับรู้ ศึกษาศักยภาพการท่องเที่ยว นโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในพื้นที่ และแผนการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม การตลาดดิจิทัลและการประชาสัมพันธ์ การมีส่วนร่วมกับภาคเอกชนและประชาชน ในพื้นที่ในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกาะรัตนโกสินทร์

จากนั้นทำการวิเคราะห์ SWOT และจัดทำกลยุทธ์ TOWS Matrix เพื่อนำไปสู่การส่งเสริมการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกาะรัตนโกสินทร์ที่สอดคล้องกับความต้องการและสร้างพึงพอใจให้แก่นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

จากการกำหนดวิธีการดำเนินการการวิจัยเรื่องการส่งเสริมการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกาะรัตนโกสินทร์ในการทำการวิจัยแบบผสมคือการวิจัยเชิงปริมาณและเชิงคุณภาพ ทำให้ทราบถึง ประชากรและกลุ่มตัวอย่าง ผู้ให้ข้อมูลหลัก เครื่องมือที่ใช้ในการวิจัย การตรวจสอบเครื่องมือ วิธีการเก็บรวบรวมข้อมูลและแนวทางการนำเสนอข้อมูล ทำให้ทราบถึงข้อมูลที่จำเป็นในการเก็บรวบรวมได้ครบถ้วนและตอบสนองวัตถุประสงค์ของการวิจัย

บทที่ 4

ผลการวิจัย

1. ผลการวิจัยเชิงปริมาณ

การวิจัยเชิงปริมาณใช้แบบสอบถามเป็นเครื่องมือในการเก็บข้อมูลจากนักทองเที่ยวชาวต่างประเทศจำนวน 400 ตัวอย่าง ตามตารางกำหนดตัวอย่างของ Yamane ที่ระดับความเชื่อมั่นร้อยละ 95 เพื่อนำข้อมูลที่ได้จากแบบสอบถามมาทำการวิเคราะห์

ผลการวิจัยเชิงปริมาณมีรายละเอียดดังนี้

1.1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม

นักทองเที่ยวชาวต่างประเทศจำนวน 400 ตัวอย่าง มาจากประเทศต่าง ๆ ในทุกทวีป ข้อมูลทั่วไปของนักทองเที่ยวมีดังนี้

ตาราง 14 แสดงข้อมูลเพศของนักทองเที่ยว

ลำดับที่	เพศ	จำนวน	ร้อยละ
1	ชาย	195	48.80
2	หญิง	193	48.20
3	เพศทางเลือก	12	3.00
4	รวม	400	100.00

จากตาราง 14 พบร้า นักทองเที่ยวชาวต่างประเทศที่เข้ามาทองเที่ยวในประเทศไทยเป็นเพศชายจำนวน 195 คน คิดเป็นร้อยละ 48.80 เป็นเพศหญิงจำนวน 193 คน คิดเป็นร้อยละ 48.20 และเป็นเพศทางเลือกจำนวน 12 คน คิดเป็นร้อยละ 3.00 จะเห็นว่า นักทองเที่ยวเพศชายมากกว่าเพศหญิงเล็กน้อย จำนวน 2 คน

ตาราง 15 แสดงช่วงอายุของนักท่องเที่ยว

ลำดับที่	ช่วงอายุ	จำนวน	ร้อยละ
1	ต่ำกว่า 20 ปี	34	8.50
	ระหว่าง 21-30 ปี	114	28.50
	ระหว่าง 31-40 ปี	97	24.20
	ระหว่าง 41-50 ปี	67	16.80
	ระหว่าง 51-60 ปี	64	16.00
	มากกว่า 61 ปีขึ้นไป	24	6.00
รวม		400	100.00

จากตาราง 15 พบร้า นักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวในประเทศไทยมีช่วงอายุระหว่าง 21-30 ปีมากที่สุดเป็นลำดับที่ 1 จำนวน 114 คน คิดเป็นร้อยละ 28.50 ลำดับที่ 2 ช่วงอายุระหว่าง 31-40 ปี จำนวน 97 คน คิดเป็นร้อยละ 24.20 ลำดับที่ 3 ช่วงอายุระหว่าง 41-50 ปี จำนวน 67 คน คิดเป็นร้อยละ 16.80 ลำดับที่ 4 ช่วงอายุระหว่าง 51-60 ปี จำนวน 64 คน คิดเป็นร้อยละ 16.00 ลำดับที่ 5 ช่วงอายุต่ำกว่า 20 ปี จำนวน 34 คน คิดเป็นร้อยละ 8.50 และลำดับที่ 6 ซึ่งเป็นอันดับสุดท้าย ช่วงอายุมากกว่า 61 ปีขึ้นไป จำนวน 24 คน คิดเป็นร้อยละ 6.00

ตาราง 16 แสดงสถานภาพการทำงานของนักท่องเที่ยว

ลำดับที่	อาชีพ	จำนวน	ร้อยละ
1	ลูกจ้างเต็มเวลา	107	26.80
2	จ้างตอนเงย	97	24.20
3	นักศึกษา	90	22.50
4	ธุรกิจ	40	10.00
5	เกษตรนอเมือง	37	9.20
6	ลูกจ้างชั่วคราว	29	7.20
รวม		400	100.00

จากตาราง 16 พบร้า นักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวในประเทศไทยมีสถานภาพการทำงานลูกจ้างเต็มเวลามากที่สุดเป็นลำดับที่ 1 จำนวน 107 คน คิดเป็นร้อยละ 26.80 ลำดับที่ 2 จ้างตนเอง จำนวน 97 คน คิดเป็นร้อยละ 24.20 ลำดับที่ 3 นักศึกษา จำนวน 90 คน คิดเป็นร้อยละ 22.50 ลำดับที่ 4 ช่างกิจจำนวน 40 คน คิดเป็นร้อยละ 10.00 ลำดับที่ 5 เกษยต์อยู่ จำนวน 37 คน คิดเป็นร้อยละ 9.20 และลำดับที่ 6 ซึ่งเป็นอันดับสุดท้ายลูกจ้างชั่วคราว จำนวน 29 คน คิดเป็นร้อยละ 7.20

ตาราง 17 แสดงระดับการศึกษาของนักท่องเที่ยว

ลำดับที่	ระดับการศึกษา	จำนวน	ร้อยละ
1	ประถมศึกษา	11	2.80
2	มัธยมศึกษา/ปวช.	96	24.00
3	ปริญญาตรี	256	64.00
4	สูงกว่าปริญญาตรี	37	9.20
รวม		400	100.00

จากตาราง 17 พบร้า นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่เข้ามาท่องเที่ยวในประเทศไทยมีระดับการศึกษาปริญญาตรีมากที่สุดเป็นลำดับที่ 1 จำนวน 256 คน คิดเป็นร้อยละ 64.00 ลำดับที่ 2 มัธยมศึกษา/ปวช. จำนวน 96 คน คิดเป็นร้อยละ 24.00 ลำดับที่ 3 สูงกว่าปริญญาตรี จำนวน 37 คน คิดเป็นร้อยละ 9.20 และลำดับที่ 4 ซึ่งเป็นอันดับสุดท้ายประถมศึกษา จำนวน 11 คน คิดเป็นร้อยละ 2.80

ตาราง 18 แสดงรายได้เฉลี่ยต่อเดือนของนักท่องเที่ยว

ลำดับที่	รายได้เฉลี่ยต่อเดือน (US\$)	จำนวน	ร้อยละ
1	ต่ำกว่า 10,000	125	31.20
2	10,001–20,000	158	39.50
3	20,001–30,000	60	15.00
4	30,001–40,000	38	9.50
5	มากกว่า 40,001	19	4.80
รวม		400	100.00

จากตาราง 18 พบร้า นักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวในประเทศไทยมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน ระหว่าง 10,001–20,000 US\$ มากที่สุด เป็นลำดับที่ 1 จำนวน 158 คน คิดเป็นร้อยละ 39.50 ลำดับที่ 2 ต่ำกว่า 10,000 US\$ จำนวน 125 คน คิดเป็นร้อยละ 31.20 ลำดับที่ 3 ระหว่าง 20,001–30,000 US\$ จำนวน 60 คน คิดเป็นร้อยละ 15.00 ลำดับที่ 4 ระหว่าง 30,001–40,000 US\$ จำนวน 38 คน คิดเป็นร้อยละ 9.50 และลำดับที่ 5 ซึ่งเป็นอันดับสุดท้ายมากกว่า 40,001 US\$ จำนวน 19 คน คิดเป็นร้อยละ 4.80

ตาราง 19 แสดงอาชีพของนักท่องเที่ยว

ลำดับที่	อาชีพ	จำนวน	ร้อยละ
1	ประกอบอาชีพส่วนตัว	95	23.75
2	ลูกจ้างเอกชน	92	23.00
3	ครุ/อาจารย์	44	11.00
4	นักเรียน/นักศึกษา	42	10.50
5	รับจ้างทั่วไป	28	7.00
6	พนักงานรัฐวิสาหกิจ	26	6.50
7	แม่บ้าน	20	5.00
8	ข้าราชการ	17	4.25
9	นักธุรกิจ	13	3.25
10	นักดนตรี	11	2.75
11	นักแสดง	10	2.50
12	อื่นๆ	2	0.50
รวม		400	100.00

จากตาราง 19 พบร้า นักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวในประเทศไทยประกอบอาชีพส่วนตัวมากที่สุดเป็นลำดับที่ 1 จำนวน 95 คน คิดเป็นร้อยละ 23.75 ลำดับที่ 2 ประกอบอาชีพลูกจ้างเอกชน จำนวน 92 คน คิดเป็นร้อยละ 23.00 ลำดับที่ 3 ประกอบอาชีพครุ/อาจารย์จำนวน 44 คน คิดเป็นร้อยละ 11.00 ลำดับที่ 4 ประกอบอาชีพนักเรียน/นักศึกษาจำนวน 42 คน คิดเป็นร้อยละ 10.50 ลำดับที่ 5 ประกอบอาชีพรับจ้างทั่วไปจำนวน 28 คน คิดเป็นร้อยละ 7.00 ลำดับที่ 6 ประกอบอาชีพพนักงานรัฐวิสาหกิจ จำนวน 26 คน คิดเป็นร้อยละ

6.50 ลำดับที่ 7 อาชีพแม่บ้านจำนวน 20 คนคิดเป็นร้อยละ 5.00 ลำดับที่ 8 ประกอบอาชีพข้าราชการจำนวน 17 คน คิดเป็นร้อยละ 4.25 ลำดับที่ 9 ประกอบอาชีพนักกรองจำนวน 13 คน คิดเป็นร้อยละ 3.25 ลำดับที่ 10 ประกอบอาชีพนักดนตรีจำนวน 11 คน คิดเป็นร้อยละ 2.75 ลำดับที่ 11 ประกอบอาชีพนักแสดงจำนวน 10 คน คิดเป็นร้อยละ 2.50 และลำดับที่ 12 ซึ่งเป็นอันดับสุดท้ายประกอบอาชีพอื่น ๆ ไม่ว่าบุจำนวน 2 คน คิดเป็นร้อยละ 0.50

ตาราง 20 แสดงจำนวนและร้อยละของกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ จำแนกตามทวีป

ลำดับที่	ทวีป/ภูมิภาค	จำนวน (คน)	ร้อยละ
1	เอเชีย	272	68.00
2	ยุโรป	77	19.25
3	อเมริกาเหนือ	30	7.50
4	อเมริกาใต้	11	2.75
5	โอเชียเนีย	6	1.50
6	อาฟริกา	4	1.00
		400	100.00

จากตาราง 20 พบว่า นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่เป็นกลุ่มตัวอย่าง 400 ตัวอย่าง เป็นนักท่องเที่ยวที่มาจากทวีปเอเชียมากที่สุดเป็นลำดับที่ 1 จำนวน 272 คน คิดเป็นร้อยละ 68.00 ลำดับที่ 2 นักท่องเที่ยวมาจากการทวีปยุโรป จำนวน 77 คน คิดเป็นร้อยละ 19.25 ลำดับที่ 3 นักท่องเที่ยวมาจากการทวีปอเมริกาเหนือ จำนวน 30 คน คิดเป็นร้อยละ 7.50 ลำดับที่ 4 นักท่องเที่ยวจากทวีปอเมริกาใต้ จำนวน 11 คน คิดเป็นร้อยละ 2.75 ลำดับที่ 5 นักท่องเที่ยวมาจากการทวีปโอเชียเนีย จำนวน 6 คน คิดเป็นร้อยละ 6 และลำดับที่ 6 นักท่องเที่ยวมาจากการทวีปอาฟริกาจำนวน 4 คน คิดเป็นร้อยละ 1.00

ตาราง 21 แสดงจำนวนและร้อยละของกลุ่มตัวอย่างนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ
จำแนกตามลำดับ

ลำดับที่	ประเทศ	จำนวน	ร้อยละ
1	อินเดีย	95	23.75
2	จีน	31	7.75
3	กัมพูชา	27	6.75
4	สหรัฐอเมริกา	23	5.75
5	เวียดนาม	19	4.75
6	เกาหลี ^๑ สิงคโปร์	15	3.75
8	พิลิปปินส์	12	3.00
9	มาเลเซีย	11	2.75
10	ญี่ปุ่น สกอตแลนด์	9	2.25
		9	2.25

จากตาราง 21 พบร้า นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่มาจากประเทศไทยอินเดียมากที่สุดเป็นลำดับที่ 1 จำนวน 95 คน คิดเป็นร้อยละ 23.75 ลำดับที่ 2 นักท่องเที่ยวมาจากประเทศจีน จำนวน 31 คน คิดเป็นร้อยละ 7.75 ลำดับที่ 3 นักท่องเที่ยวมาจากประเทศกัมพูชา จำนวน 27 คน คิดเป็นร้อยละ 6.75 ลำดับที่ 4 นักท่องเที่ยวจากประเทศสหรัฐอเมริกา จำนวน 23 คน คิดเป็นร้อยละ 5.75 ลำดับที่ 5 นักท่องเที่ยวจากประเทศเวียดนาม จำนวน 19 คน คิดเป็นร้อยละ 4.75 ลำดับที่ 6 นักท่องเที่ยวจากประเทศเกาหลี^๑ และประเทศสิงคโปร์ จำนวนประเทศละ 15 คน คิดเป็นร้อยละ 3.75 ลำดับที่ 8 นักท่องเที่ยวจากประเทศพิลิปปินส์ จำนวน 12 คน คิดเป็นร้อยละ 3.00 ลำดับที่ 9 นักท่องเที่ยวจากประเทศมาเลเซียจำนวน 11 คน คิดเป็นร้อยละ 2.75 และลำดับที่ 10 นักท่องเที่ยวจากประเทศญี่ปุ่นและสกอตแลนด์ ประเทศละ 9 คน คิดเป็นร้อยละ 2.25

1.2 พฤติกรรมการท่องเที่ยวและคุณภาพการรับสู่

นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ 400 ตัวอย่าง มีพฤติกรรมการท่องเที่ยว
ดังรายละเอียดดังไปนี้

1.2.1 พฤติกรรมการท่องเที่ยว

1) การเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์

ตาราง 22 การเข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่เกาะรัตนโกสินทร์

ลำดับที่	การเข้ามาท่องเที่ยวเกาะรัตนโกสินทร์	จำนวน	ร้อยละ
1	ไม่เคย	85	21.20
2	เคยมา 1 ครั้ง	209	52.20
3	เคยมา 2 ครั้ง	66	16.50
4	เคยมา 3 ครั้งขึ้นไป	40	10.00
	รวม	400	100.00

จากตาราง 22 พบว่า นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศเดินทางเข้ามาท่องเที่ยว
เกาะรัตนโกสินทร์ 1 ครั้ง มีจำนวนมากที่สุดเป็นลำดับที่ 1 คือ 209 คน คิดเป็นร้อยละ 52.20
ลำดับที่ 2 นักท่องเที่ยวไม่เคยเข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่เกาะรัตนโกสินทร์ จำนวน 85 คน คิดเป็น
ร้อยละ 21.20 ลำดับที่ 3 นักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่เกาะรัตนโกสินทร์ 2 ครั้ง จำนวน
66 คน คิดเป็นร้อยละ 16.50 และลำดับที่ 4 ซึ่งเป็นอันดับสุดท้ายนักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยว
ในพื้นที่เกาะรัตนโกสินทร์ 3 ครั้งขึ้นไป จำนวน 40 คน คิดเป็นร้อยละ 10.00

2) วัตถุประสงค์ในการเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์

ตาราง 23 วัตถุประสงค์ในการเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์

ลำดับที่	วัตถุประสงค์ในการเข้ามาท่องเที่ยว	จำนวน	ร้อยละ
1	เพื่อการพักผ่อนหย่อนใจ	311	77.80
2	เพื่อชมความงามของศิลปกรรม	56	14.00
3	เพื่อศึกษาหาความรู้	21	5.20
4	อื่น ๆ	12	3.00
	รวม	400	100.00

จากตาราง 23 พบร้า นักท่องเที่ยวมีรัตตุประสงค์ในการเข้ามาท่องเที่ยวใน
เกาะรัตนโกสินทร์เพื่อการพักผ่อนหย่อนใจมากที่สุดเป็นลำดับที่ 1 จำนวน 311 คน คิดเป็นร้อย
ละ 77.80 ลำดับที่ 2 เพื่อชมความงามของศิลปกรรม จำนวน 56 คน คิดเป็นร้อยละ 14.00
ลำดับที่ 3 เพื่อศึกษาหาความรู้ จำนวน 21 คน คิดเป็นร้อยละ 5.20 และลำดับที่ 4 ซึ่งเป็นอันดับ
สุดท้ายอีน ๆ จำนวน 12 คน คิดเป็นร้อยละ 3.00

3) วิธีการเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์

ตาราง 24 วิธีการเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์

ลำดับที่	วิธีการเดินทางเข้ามาท่องเที่ยว	จำนวน	ร้อยละ
1	รถโดยสารสาธารณะ	263	65.80
2	บริษัทนำเที่ยว	83	20.80
3	รถเช่า	32	8.00
4	อื่น ๆ	22	5.50
รวม		400	100.00

จากตาราง 24 นักท่องเที่ยวใช้วิธีการเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะ
รัตนโกสินทร์โดยรถโดยสารสาธารณะมากที่สุดเป็นลำดับที่ 1 จำนวน 263 คน คิดเป็นร้อยละ
65.80 ลำดับที่ 2 นักท่องเที่ยวใช้วิธีการเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวโดยบริษัทนำเที่ยว จำนวน 83
คน คิดเป็นร้อยละ 20.80 ลำดับที่ 3 นักท่องเที่ยวใช้วิธีการเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวโดยรถเช่า
จำนวน 32 คน คิดเป็นร้อยละ 8.00 และลำดับที่ 4 ซึ่งเป็นอันดับสุดท้าย นักท่องเที่ยวใช้วิธีการ
เดินทางเข้ามาท่องเที่ยวโดยวิธีอื่น ๆ จำนวน 22 คน คิดเป็นร้อยละ 5.50

4) จำนวนสมาชิกที่ร่วมเดินทางท่องเที่ยว

ตาราง 25 จำนวนสมาชิกที่ร่วมเดินทางท่องเที่ยว

ลำดับที่	จำนวนสมาชิกที่ร่วมเดินทางท่องเที่ยว	จำนวน	ร้อยละ
1	คนเดียว	21	5.20
2	2-3 คน	175	43.80
3	4-5 คน	137	34.20
4	6 คนขึ้นไป	67	16.80
รวม		400	100.00

จากการ 25 นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวจำนวน 2-3 คน มากที่สุดเป็นลำดับที่ 1 จำนวน 175 คน คิดเป็นร้อยละ 43.80 ลำดับที่ 2 เดินทางเข้ามาท่องเที่ยวจำนวน 4-5 คน จำนวน 137 คน คิดเป็นร้อยละ 34.20 ลำดับที่ 3 เดินทางเข้ามาท่องเที่ยวจำนวน 6 คนขึ้นไป จำนวน 67 คน คิดเป็นร้อยละ 16.80 และลำดับที่ 4 ซึ่งเป็นอันดับสุดท้าย เดินทางเข้ามาท่องเที่ยวคนเดียว จำนวน 21 คน คิดเป็นร้อยละ 5.20

5) ลักษณะความสัมพันธ์ของกลุ่มนักท่องเที่ยวที่ร่วมเดินทาง

ตาราง 26 ลักษณะความสัมพันธ์ของกลุ่มนักท่องเที่ยวที่ร่วมเดินทาง

ลำดับที่	ลักษณะความสัมพันธ์ของกลุ่มนักท่องเที่ยว	จำนวน	ร้อยละ
1	เพื่อน	252	63.00
2	ครอบครัว	98	24.50
3	แฟน/คนรัก	23	5.80
4	อื่น ๆ	17	4.20
5	เพื่อนร่วมงาน	10	2.50
รวม		400	100.00

จากการ 26 นักท่องเที่ยวเดินทางเข้ามาท่องเที่ยว มีลักษณะความสัมพันธ์ เป็นเพื่อนมากที่สุดเป็นลำดับที่ 1 จำนวน 252 คน คิดเป็นร้อยละ 63.00 ลำดับที่ 2 เดินทางเข้ามาท่องเที่ยว มีลักษณะความสัมพันธ์เป็นครอบครัว จำนวน 98 คน คิดเป็นร้อยละ 24.50 ลำดับที่ 3 เดินทางเข้ามาท่องเที่ยว มีลักษณะความสัมพันธ์เป็นแฟน/คนรัก จำนวน 23 คน คิดเป็นร้อยละ 5.80 ลำดับที่ 4 เดินทางเข้ามาท่องเที่ยว มีลักษณะความสัมพันธ์เป็นบุคคลอื่น ๆ

จำนวน 17 คน คิดเป็นร้อยละ 4.20 และลำดับที่ 5 ซึ่งเป็นอันดับสุดท้ายเดินทางเข้ามาท่องเที่ยว มีลักษณะความสัมพันธ์เป็นเพื่อนร่วมงาน จำนวน 10 คน คิดเป็นร้อยละ 2.50

6) ค่าใช้จ่ายทั้งหมดในการเดินทางท่องเที่ยว (เฉลี่ยต่อครั้งต่อคน)

ตาราง 27 ค่าใช้จ่ายทั้งหมดในการเดินทางท่องเที่ยว (เฉลี่ยต่อครั้งต่อคน)

ลำดับที่	ค่าใช้จ่ายทั้งหมดในการเดินทางท่องเที่ยว	จำนวน	ร้อยละ
1	US\$ 500–1,000	273	68.20
2	US\$ 1,001–2,000	88	22.00
3	US\$ 2,001–3,000	31	7.80
4	US\$ 3,001 ขึ้นไป	8	2.00
รวม		400	100.00

จากตาราง 27 นักท่องเที่ยวมีค่าใช้จ่ายทั้งหมดในการเดินทางท่องเที่ยว ระหว่าง 500–1,000 ดอลลาร์สหรัฐมากที่สุดเป็นลำดับที่ 1 จำนวน 273 คน คิดเป็นร้อยละ 68.20 ลำดับที่ 2 มีค่าใช้จ่ายทั้งหมดในการเดินทางท่องเที่ยวระหว่าง 1,001–2,000 ดอลลาร์สหรัฐ จำนวน 88 คน คิดเป็นร้อยละ 22.00 ลำดับที่ 3 มีค่าใช้จ่ายทั้งหมดในการเดินทางท่องเที่ยวระหว่าง 2,001–3,000 ดอลลาร์สหรัฐ จำนวน 31 คน คิดเป็นร้อยละ 7.80 และลำดับที่ 4 ซึ่งเป็นอันดับสุดท้ายมีค่าใช้จ่ายทั้งหมดในการเดินทางท่องเที่ยว 3,001 ดอลลาร์สหรัฐขึ้นไป จำนวน 8 คน คิดเป็นร้อยละ 2.00

1.2.2 การรับรู้ของนักท่องเที่ยว

นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศจำนวน 400 คน มีการรับรู้ การประชาสัมพันธ์ ได้แก่

1) ข้อมูลการประชาสัมพันธ์

(1) เนื้อหาสมบูรณ์ ครบถ้วน

(2) ความถูกต้องชัดเจน

2) ช่องทางประชาสัมพันธ์

(1) ความหลากหลายของช่องทาง

(2) การเข้าถึงช่องทางการประชาสัมพันธ์

3) ลีอประชาสัมพันธ์

(1) มีความหลากหลาย

(2) มีความน่าสนใจ

4) การนำเสนอการประชาสัมพันธ์

(1) มีการนำเสนออย่างเหมาะสม

(2) มีการนำเสนออย่างสมำเสมอ

5) รูปแบบการประชาสัมพันธ์

(1) เอกสาร เช่น แผ่นพับ เป็นต้น

(2) สื่อออนไลน์

6) การตลาด

(1) การใช้ช่องทางทางการตลาด

(2) การลือสารการตลาด

(3) ช่องทางการลือสารการตลาด

(4) การเข้าถึงและรับรู้ข้อมูล

(5) ความทันสมัยของ การลือสารการตลาด

1) ข้อมูลการประชาสัมพันธ์

การรับรู้ของนักทองเที่ยวด้านการประชาสัมพันธ์ได้แก่ เนื้อหาสมบูรณ์ ครบถ้วนและความถูกต้องชัดเจนมีรายละเอียดดังนี้

ตาราง 28 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานของข้อมูลการประชาสัมพันธ์

ลำดับที่	การประชาสัมพันธ์	จำนวน	ร้อยละ	\bar{X}	SD.	ผล
1	เนื้อหาสมบูรณ์ ครบถ้วน	334	83.35	3.85	0.68	มาก
2	ความถูกต้องชัดเจน	320	80.00	3.76	0.77	มาก

จากตาราง 28 แสดงว่า นักทองเที่ยวมีการรับรู้ ข้อมูลการประชาสัมพันธ์อยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 เนื้อหาสมบูรณ์ ครบถ้วน ($\bar{X} = 3.85$) และลำดับที่ 2 ความถูกต้องชัดเจน ($\bar{X} = 3.76$)

2) ช่องทางประชาสัมพันธ์

การรับรู้ของนักท่องเที่ยวด้านช่องทางประชาสัมพันธ์ได้แก่ การเข้าถึงช่องทางและความหลากหลายของช่องทางการประชาสัมพันธ์ มีรายละเอียดดังนี้

ตาราง 29 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานช่องทางการประชาสัมพันธ์

ลำดับที่	ช่องทาง การประชาสัมพันธ์	จำนวน	ร้อยละ	\bar{X}	SD.	แปลผล
1	การเข้าถึงช่องทาง ประชาสัมพันธ์	339	84.75	3.74	0.72	มาก
2	ความหลากหลาย ของช่องทาง	336	84.00	3.71	0.72	มาก

จากตาราง 29 แสดงว่า นักท่องเที่ยวมีการรับรู้ช่องทางประชาสัมพันธ์อยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 การเข้าถึงช่องทางประชาสัมพันธ์ ($\bar{X} = 3.74$) และลำดับที่ 2 ความหลากหลายของช่องทางประชาสัมพันธ์ ($\bar{X} = 3.71$)

3) สื่อการประชาสัมพันธ์

การรับรู้ของนักท่องเที่ยวด้านสื่อการประชาสัมพันธ์ได้แก่ สื่อการประชาสัมพันธ์มีความเหมาะสมและลือของการประชาสัมพันธ์มีความน่าสนใจมีรายละเอียดดังนี้

ตาราง 30 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานสื่อการประชาสัมพันธ์

ลำดับที่	สื่อ การประชาสัมพันธ์	จำนวน	ร้อยละ	\bar{X}	SD.	แปลผล
1	มีความเหมาะสม	323	80.75	3.75	0.79	มาก
2	มีความน่าสนใจ	316	79.00	3.73	0.78	มาก

จากตาราง 30 แสดงว่า นักท่องเที่ยวมีการรับรู้สื่อประชาสัมพันธ์อยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 สื่อการประชาสัมพันธ์มีความเหมาะสม ($\bar{X} = 3.75$) และลำดับที่ 2 สื่อการประชาสัมพันธ์มีความน่าสนใจ ($\bar{X} = 3.73$)

4) การนำเสนอการประชาสัมพันธ์

การรับรู้ของนักท่องเที่ยวด้านการนำเสนอการประชาสัมพันธ์ได้แก่ มีการนำเสนอการประชาสัมพันธ์อย่างเหมาะสม และมีการนำเสนอการประชาสัมพันธ์อย่างสม่ำเสมอ มีรายละเอียดดังนี้

ตาราง 31 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานการนำเสนอการประชาสัมพันธ์

ลำดับที่	การนำเสนอ การประชาสัมพันธ์	จำนวน	ร้อยละ	\bar{X}	SD.	ผล
1	มีการนำเสนอ อย่างเหมาะสม	328	82.00	3.72	0.77	มาก
2	มีการนำเสนอ อย่างสม่ำเสมอ	309	77.25	3.67	0.85	มาก

จากตาราง 31 แสดงว่า นักท่องเที่ยวมีการรับรู้การนำเสนอประชาสัมพันธ์อยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 การนำเสนอการประชาสัมพันธ์อย่างเหมาะสม ($\bar{X} = 3.72$) และลำดับที่ 2 มีการนำเสนอการประชาสัมพันธ์อย่างสม่ำเสมอ ($\bar{X} = 3.67$)

5) รูปแบบการประชาสัมพันธ์

การรับรู้ของนักท่องเที่ยวในด้านรูปแบบการประชาสัมพันธ์ได้แก่ เอกสาร เช่น แผ่นพับ และสื่อออนไลน์มีรายละเอียดดังนี้

ตาราง 32 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานรูปแบบการประชาสัมพันธ์

ลำดับที่	รูปแบบ การประชาสัมพันธ์	จำนวน	ร้อยละ	\bar{X}	SD.	แปลผล
1	เอกสาร	338	84.50	3.81	0.72	มาก
2	ออนไลน์	330	82.50	3.74	0.74	มาก

จากตาราง 32 แสดงว่า นักทองเที่ยวมีการรับรู้รูปแบบการประชาสัมพันธ์อยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 เอกสาร ($\bar{X} = 3.81$) และลำดับที่ 2 ออนไลน์ ($\bar{X} = 3.74$)

6) การตลาด

การรับรู้ของนักทองเที่ยวในด้านการตลาด ได้แก่ การเข้าถึงและรับรู้ข้อมูล ความทันสมัยของการสื่อสารการตลาด การสื่อสารการตลาด ช่องทางการสื่อสาร การตลาดและการใช้ช่องทางทางการตลาด มีรายละเอียดดังนี้

ตาราง 33 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานการตลาด

ลำดับที่	การตลาด	จำนวน	ร้อยละ	\bar{X}	SD.	แปลผล
1	ความทันสมัยของการสื่อสารการตลาด	334	83.50	3.71	0.77	มาก
2	การเข้าถึงและรับรู้ข้อมูล	333	83.25	3.72	0.75	มาก
3	ช่องทางการสื่อสารการตลาด	332	83.00	3.69	0.74	มาก
4	การใช้ช่องทางการตลาด	324	81.00	3.68	0.75	มาก
5	การสื่อสารการตลาด	320	80.00	3.71	0.79	มาก

จากตาราง 33 แสดงว่า นักทองเที่ยวมีการรับรู้การตลาดอยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 การเข้าถึงและรับรู้ข้อมูล ($\bar{X} = 3.72$) ลำดับที่ 2 ความทันสมัยของการสื่อสาร

การตลาด ($\bar{X} = 3.71$) ลำดับที่ 3 การสื่อสารการตลาด ($\bar{X} = 3.71$) ลำดับที่ 4 ช่องทางการสื่อสารการตลาด ($\bar{X} = 3.69$) และลำดับที่ 5 การใช้ช่องทางทางการตลาด ($\bar{X} = 3.68$)

1.3 ศักยภาพของการท่องเที่ยวตามองค์ประกอบห้องทั้ง 6 (6As)

ศักยภาพของการท่องเที่ยวตามองค์ประกอบห้องทั้ง 6 (6As) ประกอบด้วย 1.3.1 ด้านแหล่งท่องเที่ยว 1.3.2 ด้านการเข้าถึงแหล่งท่องเที่ยว 1.3.3 ด้านลิ้งข้อมูลความสะดวก 1.3.4 ด้านการให้บริการของแหล่งท่องเที่ยว 1.3.5 ด้านที่พักแรม และ 1.3.6 ด้านกิจกรรมทางการท่องเที่ยว

1.3.1 องค์ประกอบที่ 1 ด้านแหล่งท่องเที่ยว

ด้านแหล่งท่องเที่ยว ได้แก่ ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยว ความสวยงามของแหล่งท่องเที่ยวและการจัดการการท่องเที่ยว มีรายละเอียดดังนี้

ตาราง 34 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานด้านแหล่งท่องเที่ยว

ลำดับที่	ด้านแหล่งท่องเที่ยว	จำนวน	ร้อยละ	\bar{X}	SD.	แปลผล
1	การจัดการการท่องเที่ยว	296	74.00	3.80	3.80	มาก
2	ความน่าสนใจ ของแหล่งท่องเที่ยว	284	71.00	4.03	0.75	มาก
3	ความสวยงาม ของแหล่งท่องเที่ยว	276	69.00	3.95	0.82	มาก

จากตาราง 34 แสดงว่า องค์ประกอบที่ 1 ด้านแหล่งท่องเที่ยวอยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 4.03$) ลำดับที่ 2 ความสวยงามของแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.95$) และลำดับที่ 3 การจัดการการท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.80$)

1.3.2 องค์ประกอบที่ 2 ด้านการเข้าถึงแหล่งท่องเที่ยว

ด้านการเข้าถึงแหล่งท่องเที่ยว ได้แก่ เสน้งทางการคมนาคมในแหล่งท่องเที่ยว การขนส่งสาธารณะในแหล่งท่องเที่ยวและป้ายบอกทาง/ป้ายสื่อความหมาย มีรายละเอียดดังนี้

ตาราง 35 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานด้านการเข้าถึงแหล่งท่องเที่ยว

ลำดับที่	ด้านการเข้าถึงแหล่งท่องเที่ยว	จำนวน	ร้อยละ	\bar{X}	SD.	แปลผล
1	เสนทางการคมนาคมในแหล่งท่องเที่ยว	323	80.75	3.85	0.79	มาก
2	ป้ายบอกทาง/ป้ายลีอความหมายของแหล่งท่องเที่ยว	323	80.75	3.70	0.78	มาก
3	การขนส่งสาธารณะในแหล่งท่องเที่ยว	303	75.75	3.79	0.82	มาก

จากตาราง 35 แสดงว่า องค์ประกอบที่ 2 ด้านการเข้าถึงแหล่งท่องเที่ยวอยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 เสนทางการคมนาคมในแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.85$) ลำดับที่ 2 การขนส่งสาธารณะในแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.79$) และลำดับที่ 3 ป้ายบอกทาง/ป้ายลีอความหมายของแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.70$)

1.3.3 องค์ประกอบที่ 3 ด้านสิ่งอำนวยความสะดวกในแหล่งท่องเที่ยว ได้แก่ สาธารณูปโภคในแหล่งท่องเที่ยว ความเพียงพอของห้องสุขาสาธารณะในแหล่งท่องเที่ยวและจำนวนถังรองรับขยะในแหล่งท่องเที่ยวมีรายละเอียดดังนี้

ตาราง 36 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานด้านสิ่งอำนวยความสะดวกในแหล่งท่องเที่ยว

ลำดับที่	ด้านสิ่งอำนวยความสะดวก	จำนวน	ร้อยละ	\bar{X}	SD.	แปลผล
1	จำนวนถังรองรับขยะ ในแหล่งท่องเที่ยว	330	82.50	3.61	0.79	มาก
2	สาธารณูปโภค [*] ในแหล่งท่องเที่ยว	324	81.00	3.67	0.80	มาก
3	ความเพียงพอของห้อง สุขาสาธารณะใน แหล่งท่องเที่ยว	303	75.75	3.64	0.82	มาก

จากตาราง 36 แสดงว่า องค์ประกอบที่ 3 ด้านสิ่งอำนวยความสะดวกในแหล่งท่องเที่ยวอยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 สาธารณูปโภคในแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.67$) ลำดับที่ 2 ความเพียงพอของห้องสุขาในแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.64$) และลำดับที่ 3 จำนวนถังรองรับขยะในแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.61$)

1.3.4 องค์ประกอบที่ 4 ด้านการให้บริการของแหล่งท่องเที่ยว

องค์ประกอบที่ 4 ด้านการให้บริการของแหล่งท่องเที่ยว ได้แก่ จำนวนธนาคาร/สถานที่แลกเงินในแหล่งท่องเที่ยว การสื่อสาร/โทรศัมนาคมและสถานพยาบาล/โรงพยาบาลในแหล่งท่องเที่ยว มีรายละเอียดดังนี้

ตาราง 37 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานด้านการให้บริการของแหล่งท่องเที่ยว

ลำดับที่	ด้านการให้บริการ ของแหล่งท่องเที่ยว	จำนวน	ร้อยละ	\bar{X}	SD.	แปลผล
1	สถานพยาบาล/ โรงพยาบาล ในแหล่งท่องเที่ยว	320	80.00	3.70	0.79	มาก
2	จำนวนธนาคาร/ สถานที่แลกเงิน ในแหล่งท่องเที่ยว	314	78.50	3.82	0.77	มาก
3	การสื่อสาร/โทรคมนาคม	298	74.50	3.79	0.83	มาก

จากตาราง 37 แสดงว่า องค์ประกอบที่ 4 ด้านการให้บริการในแหล่งท่องเที่ยวอยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 จำนวนธนาคาร/สถานที่แลกเงินในแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.82$) ลำดับที่ 2 การสื่อสาร/โทรคมนาคม ($\bar{X} = 3.79$) และลำดับที่ 3 สถานพยาบาล/โรงพยาบาลในแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.70$)

1.3.5 องค์ประกอบที่ 5 ด้านสถานที่พักแรม

องค์ประกอบที่ 5 ด้านสถานที่พักแรม ได้แก่ คุณภาพการให้บริการของสถานที่พักแรมในแหล่งท่องเที่ยว ความสะอาดสวยงามของสถานที่พักแรม ในแหล่งท่องเที่ยวและความสะอาดของสถานที่พักแรมในแหล่งท่องเที่ยว มีรายละเอียดดังนี้

ตาราง 38 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานด้านสถานที่พักแรม

ลำดับที่	ด้านสถานที่พักแรม	จำนวน	ร้อยละ	\bar{X}	SD.	แปลผล
ความสะอาด						
1	ของสถานที่พักแรม ในแหล่งท่องเที่ยว	353	88.25	3.75	0.66	มาก
คุณภาพการให้บริการ						
2	คุณภาพการให้บริการ ของสถานที่พักแรมใน แหล่งท่องเที่ยว	313	78.25	3.80	0.78	มาก
ความสะดวกสบาย						
3	ของสถานที่พักแรม ในแหล่งท่องเที่ยว	301	75.25	3.79	0.82	มาก

จากตาราง 38 แสดงว่า องค์ประกอบที่ 5 ด้านสถานที่พักแรมในแหล่งท่องเที่ยวอยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 คุณภาพการให้บริการของสถานที่พักแรมในแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.80$) ลำดับที่ 2 ความสะดวกสบายของสถานที่พักแรมในแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.79$) และลำดับที่ 3 ความสะอาดของสถานที่พักแรมในแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.75$)

1.3.6 องค์ประกอบที่ 6 ด้านกิจกรรมทางการท่องเที่ยว

องค์ประกอบที่ 6 ด้านกิจกรรมทางการท่องเที่ยว ได้แก่ โอกาสในการเข้าร่วมกิจกรรมทางการท่องเที่ยว ความน่าสนใจของกิจกรรมทางการท่องเที่ยวและการสร้างสรรค์กิจกรรมทางการท่องเที่ยว มีรายละเอียดดังนี้

ตาราง 39 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานด้านกิจกรรมทางการท่องเที่ยว

ลำดับที่	ด้านกิจกรรมทางการท่องเที่ยว	จำนวน	ร้อยละ	\bar{X}	SD.	แปลผล
ความน่าสนใจของ						
1	กิจกรรมทางการท่องเที่ยว	326	81.50	3.70	0.77	มาก
โอกาสในการเข้าร่วมกิจกรรมทางการท่องเที่ยว						
2	กิจกรรมทางการท่องเที่ยว	313	78.25	3.80	0.78	มาก
การสร้างสรรค์กิจกรรมทางการท่องเที่ยว						
3	กิจกรรมทางการท่องเที่ยว	295	73.75	3.68	0.91	มาก

จากตาราง 39 แสดงว่า องค์ประกอบที่ 6 ด้านกิจกรรมทางการท่องเที่ยวอยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 โอกาสในการเข้าร่วมกิจกรรมทางการท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.80$) ลำดับที่ 2 ความน่าสนใจของกิจกรรมทางการท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.70$) และลำดับที่ 3 การสร้างสรรค์กิจกรรมทางการท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.68$)

1.4 คุณภาพของแหล่งท่องเที่ยวและการให้บริการของธุรกิจที่เกี่ยวข้อง

1.4.1 คุณภาพของแหล่งท่องเที่ยวได้แก่ ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยว ความมีคุณค่าของแหล่งท่องเที่ยว ความสวยงามของแหล่งท่องเที่ยว ความสวยงามทางศิลปกรรม ความมีเอกลักษณ์เฉพาะตัวและความโดดเด่นของแหล่งท่องเที่ยว มีรายละเอียดดังนี้

คุณภาพของแหล่งท่องเที่ยวได้แก่ ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยว ความมีคุณค่าของแหล่งท่องเที่ยว ความสวยงามของแหล่งท่องเที่ยว ความสวยงามทางศิลปกรรม ความมีเอกลักษณ์เฉพาะตัวและความโดดเด่นของแหล่งท่องเที่ยว มีรายละเอียดดังนี้

ตาราง 40 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานคุณภาพของแหล่งท่องเที่ยว

ลำดับที่	คุณภาพ ของแหล่งท่องเที่ยว	จำนวน	ร้อยละ	\bar{X}	SD.	แปลผล
1	ความโดดเด่น ของแหล่งท่องเที่ยว	303	75.75	3.80	0.81	มาก
2	ความมีคุณค่า ของแหล่งท่องเที่ยว	302	75.50	3.88	0.78	มาก
3	ความมีเอกลักษณ์ เฉพาะตัว	296	74.00	3.82	0.83	มาก
4	ความสวยงาม ทางศิลปกรรม	289	72.25	3.84	0.84	มาก
5	ความน่าสนใจ ของแหล่งท่องเที่ยว	281	70.25	4.02	0.77	มาก

จากตาราง 40 แสดงว่า คุณภาพของแหล่งท่องเที่ยวอยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 4.02$) ลำดับที่ 2 ความมีคุณค่าของแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.88$) ลำดับที่ 3 ความสวยงามทางศิลปกรรม ($\bar{X} = 3.84$) ลำดับที่ 4 ความมีเอกลักษณ์เฉพาะตัวและลำดับที่ 5 ความโดดเด่นของแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.80$)

1.4.2 การให้บริการของธุรกิจที่เกี่ยวข้อง

การให้บริการของธุรกิจที่เกี่ยวข้องได้แก่ ธุรกิจร้านอาหารและเครื่องดื่ม ธุรกิจที่พักแรม ธุรกิจจำหน่ายสินค้าของที่ระลึกธุรกิจนำเที่ยวและธุรกิจอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้องมีรายละเอียดดังนี้

ตาราง 41 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานการให้บริการของ ธุรกิจที่เกี่ยวข้อง

ลำดับที่	การให้บริการ ของธุรกิจที่เกี่ยวข้อง	จำนวน	ร้อยละ	\bar{X}	SD.	แปลผล
1	ธุรกิจอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง	338	84.50	3.74	0.71	มาก
2	ธุรกิจนำเที่ยว	327	81.75	3.76	0.74	มาก
3	ธุรกิจที่พักรแรม	316	79.00	3.86	0.74	มาก
4	ธุรกิจจำหน่ายสินค้า ของที่ระลึก	311	77.75	3.78	0.79	มาก
5	ธุรกิจร้านอาหาร และเครื่องดื่ม	295	73.75	3.88	0.80	มาก

จากตาราง 41 แสดงว่า การให้บริการของธุรกิจที่เกี่ยวข้องอยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 ธุรกิจร้านอาหารและเครื่องดื่ม ($\bar{X} = 3.88$) ลำดับที่ 2 ธุรกิจที่พักรแรม ($\bar{X} = 3.86$) ลำดับที่ 3 ธุรกิจจำหน่ายสินค้าของที่ระลึก ($\bar{X} = 3.78$) ลำดับที่ 4 ธุรกิจนำเที่ยว ($\bar{X} = 3.76$) และลำดับที่ 5 ธุรกิจอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง ($\bar{X} = 3.74$)

1.5. ส่วนประสมทางการตลาด (7Ps)

1.5.1 ผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยว (Product)

ผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยว ได้แก่ ชุมชนท่องเที่ยว อาหารท้องถิ่น งานคิลปกรรม ประเพณีท้องถิ่นและการแสดงท้องถิ่น มีรายละเอียดดังนี้

ตาราง 42 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยว

ลำดับที่	ผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยว	จำนวน	ร้อยละ	\bar{X}	SD.	แปลผล
1	ประเพณีท่องถิน	301	75.25	3.79	0.82	มาก
2	งานศิลปกรรม	299	74.75	3.83	0.81	มาก
3	ชุมชนท่องเที่ยว	295	73.75	3.94	0.77	มาก
4	การแสดงท่องถิน	294	73.50	3.75	0.85	มาก
5	อาหารท่องถิน	277	69.25	3.86	0.87	มาก

จากตาราง 42 แสดงว่า ผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยวอยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 ชุมชนท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.94$) ลำดับที่ 2 อาหารท่องถิน ($\bar{X} = 3.86$) ลำดับที่ 3 งานศิลปกรรม ($\bar{X} = 3.83$) ลำดับที่ 4 ประเพณีท่องถิน ($\bar{X} = 3.79$) และลำดับที่ 5 การแสดงท่องถิน ($\bar{X} = 3.75$)

1.5.2 ราคา (Price)

ราคากำลังการท่องเที่ยวได้แก่ ค่าอาหารและเครื่องดื่ม ค่าพาหนะในการเดินทาง อัตราค่าธรรมเนียมเข้าชมแหล่งท่องเที่ยว ค่ารวมกิจกรรมและค่าบริการการนำชมของมัคคุเทศก์ มีรายละเอียดดังนี้

ตาราง 43 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานราคา

ลำดับที่	ราคากาหนดท่องเที่ยว	จำนวน	ร้อยละ	\bar{X}	SD.	แปลผล
1	อัตราค่าธรรมเนียมเข้าชมแหล่งท่องเที่ยว	336	84.00	3.70	0.76	มาก
2	ค่าพาหนะในการเดินทาง	332	83.00	3.73	0.77	มาก
3	ค่าบริการการนำชุมชนของมัคคุเทศก์	327	81.75	3.66	0.80	มาก
4	ค่าวัสดุกิจกรรม	312	78.00	3.69	0.85	มาก
5	ค่าอาหารและเครื่องดื่ม	298	74.50	3.79	0.86	มาก

จากตาราง 43 แสดงว่า ราคากาหนดท่องเที่ยว อันสูงในระดับมาก ลำดับที่ 1 ค่าอาหารและเครื่องดื่ม ($\bar{X} = 3.79$) ลำดับที่ 2 ค่าพาหนะในการเดินทาง ($\bar{X} = 3.73$) ลำดับที่ 3 อัตราค่าธรรมเนียมเข้าชมแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.70$) ลำดับที่ 4 ค่าวัสดุกิจกรรม ($\bar{X} = 3.69$) และลำดับที่ 5 ค่าบริการนำชุมชนของมัคคุเทศก์ ($\bar{X} = 3.66$)

1.5.3 ช่องทางการจัดจำหน่าย (Place)

ช่องทางการจัดจำหน่ายได้แก่ การจองการบริการต่าง ๆ ความสะดวกในการติดต่อกับเจ้าหน้าที่ การติ๊ตตอบและรับ-ส่งเอกสาร ความสะดวกในการเข้าถึงแหล่งข้อมูล และการชำระเงินค่าบริการมีรายละเอียดดังนี้

ตาราง 44 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานของทางการจัด
จำหน่าย

ลำดับที่	ช่องทาง การจัดจำหน่าย	จำนวน	ร้อยละ	\bar{X}	SD.	แปลผล
1	ความสะดวกในการเข้าถึง แหล่งข้อมูล	346	86.50	3.71	0.69	มาก
2	การติดต่อบริการ และรับ-ส่งเอกสาร	330	82.50	3.73	0.74	มาก
3	การจองบริการต่าง ๆ	323	80.75	3.80	0.74	มาก
4	ความสะดวกในการติดต่อ กับเจ้าหน้าที่	314	78.50	3.74	0.79	มาก
5	การชำระเงินค่าบริการ	313	78.25	3.70	0.81	มาก

จากตาราง 44 แสดงว่า ช่องทางการจัดจำหน่าย อยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 การจองบริการต่าง ๆ ($\bar{X} = 3.80$) ลำดับที่ 2 ความสะดวกในการติดต่อกับเจ้าหน้าที่ ($\bar{X} = 3.74$) ลำดับที่ 3 การติดต่อบริการและรับ-ส่งเอกสาร ($\bar{X} = 3.73$) ลำดับที่ 4 ความสะดวกในการเข้าถึงแหล่งข้อมูล ($\bar{X} = 3.71$) และลำดับที่ 5 การชำระเงินค่าบริการ ($\bar{X} = 3.70$)

1.5.4 การส่งเสริมการตลาด (Promotion)

การส่งเสริมการตลาดได้แก่ มีการจัดส่งเสริมการตลาดอย่างต่อเนื่อง มีการ
กระบวนการจัดทำแบบรูปแบบ มีการส่งเสริมการตลาดตามความต้องการของตลาด
นักท่องเที่ยว มีรูปแบบการส่งเสริมที่เหมาะสมและมีระยะเวลาการส่งเสริมการตลาดที่ดี
รายละเอียดดังนี้

ตาราง 45 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานการส่งเสริมการตลาด

ลำดับที่	การส่งเสริมการตลาด	จำนวน	ร้อยละ	\bar{X}	SD.	แปลผล
1	มีการกระตุ้นตลาด หลักหลายรูปแบบ	342	85.50	3.78	1.76	มาก
2	มีการจัดส่งเสริม การตลาดอย่างต่อเนื่อง	341	85.25	3.82	0.66	มาก
3	มีระยะเวลาการส่งเสริม การตลาดที่ดี	326	81.50	3.69	0.77	มาก
4	มีการส่งเสริมการตลาด ตรงตามความต้องการ ของตลาดนักท่องเที่ยว	324	81.00	3.74	0.76	มาก
5	มีรูปแบบการส่งเสริม ที่เหมาะสม	301	75.25	3.72	0.86	มาก

จากตาราง 45 แสดงว่า การส่งเสริมการตลาด อยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 มีการจัดส่งเสริมการตลาดอย่างต่อเนื่อง ($\bar{X} = 3.82$) ลำดับที่ 2 มีการกระตุ้นตลาดหลักหลายรูปแบบ ($\bar{X} = 3.78$) ลำดับที่ 3 มีการส่งเสริมการตลาดตรงตามความต้องการของตลาดนักท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.74$) ลำดับที่ 4 มีรูปแบบการส่งเสริมที่เหมาะสม ($\bar{X} = 3.72$) และลำดับที่ 5 มีระยะเวลาการส่งเสริมการตลาดที่ดี ($\bar{X} = 3.69$)

1.5.5 บุคลากร (People)

บุคลากร ได้แก่ เจ้าหน้าที่มีบุคลิกภาพที่ดี เจ้าหน้าที่มีความพร้อมในการบริการ การมีมิตรไมตรีต้อนักท่องเที่ยว มีกำลังเจ้าหน้าที่เพียงพอในการให้บริการและมีความสามารถในการสื่อสารภาษาต่างประเทศได้ มีรายละเอียดดังนี้

ตาราง 46 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานบุคลากร

ลำดับที่	บุคลากร	จำนวน	ร้อยละ	\bar{X}	SD.	แปลผล
1	มีกำลังเจ้าหน้าที่เพียงพอ ในการให้บริการ	321	80.25	3.79	0.75	มาก
2	การมีมิตรไมตรี ต่อนักทองเที่ยว	315	78.75	3.84	0.75	มาก
3	มีความสามารถในการ สื่อสารภาษาต่างประเทศ ได้ดี	295	73.75	3.75	0.85	มาก
4	เจ้าหน้าที่มีความพร้อม ในการบริการ	291	72.75	3.87	0.81	มาก
5	เจ้าหน้าที่มีบุคลิกภาพที่ดี	282	70.50	3.92	0.82	มาก

จากตาราง 46 แสดงว่า บุคลากร อยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 เจ้าหน้าที่มีบุคลิกภาพที่ดี ($\bar{X} = 3.92$) ลำดับที่ 2 เจ้าหน้าที่มีความพร้อมในการให้บริการ ($\bar{X} = 3.87$) ลำดับที่ 3 การมีมิตรไมตรีต่อนักทองเที่ยว ($\bar{X} = 3.84$) ลำดับที่ 4 มีกำลังเจ้าหน้าที่เพียงพอในการให้บริการ ($\bar{X} = 3.79$) และลำดับที่ 5 มีความสามารถในการสื่อสารภาษาต่างประเทศได้ดี ($\bar{X} = 3.75$)

1.5.6 กระบวนการการให้บริการ (Process)

กระบวนการการให้บริการได้แก่ มีความถูกต้องแม่นยำในการให้ข้อมูล การให้คำแนะนำสถานที่ท่องเที่ยว การช่วยเหลืออำนวยความสะดวกด้านต่าง ๆ ด้วยความรวดเร็ว มีการกำหนดการให้บริการอย่างชัดเจนและมีการช่วยแก้ไขปัญหาที่เกิดขึ้นอย่างเป็นระบบ มีรายละเอียดดังนี้

ตาราง 47 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานกระบวนการการให้บริการ

ลำดับที่	กระบวนการ การให้บริการ	จำนวน	ร้อยละ	\bar{X}	SD.	แปลผล
1	มีการช่วยเหลือปัญหาที่เกิดขึ้นอย่างเป็นระบบ	332	83.00	3.73	0.73	มาก
2	มีความถูกต้องแม่นยำในการให้ข้อมูล	330	82.50	3.81	0.71	มาก
3	การช่วยเหลืออำนวยความสะดวกด้วยความรวดเร็ว	329	82.25	3.75	0.73	มาก
4	มีการกำหนดการให้บริการอย่างชัดเจน	320	80.00	3.75	0.77	มาก
5	การให้คำแนะนำสถานที่ท่องเที่ยว	312	78.00	3.76	0.79	มาก

จากตาราง 47 แสดงว่า กระบวนการการให้บริการ อยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 มีความถูกต้องแม่นยำในการให้ข้อมูล ($\bar{X} = 3.81$) ลำดับที่ 2 การให้คำแนะนำสถานที่ท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.76$) ลำดับที่ 3 การช่วยเหลืออำนวยความสะดวกด้วยความรวดเร็ว ($\bar{X} = 3.75$) และลำดับที่ 5 มีการช่วยเหลือแก้ปัญหาที่เกิดขึ้นอย่างเป็นระบบ ($\bar{X} = 3.73$)

1.5.7 ลักษณะทางกายภาพ (Physical Evidence)

ลักษณะทางกายภาพโดยแก่ ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยว ความหลักหลาดในกิจกรรมท่องเที่ยว ความปลอดภัยของแหล่งท่องเที่ยว ความสะอาดของแหล่งท่องเที่ยวและความสะดวกในการเดินทางท่องเที่ยว มีรายละเอียดดังนี้

ตาราง 48 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานลักษณะทางกายภาพ

ลำดับที่	ลักษณะทางกายภาพ	จำนวน	ร้อยละ	\bar{X}	SD.	แปลผล
1	ความปลดภัยของเหลงทองเที่ยว	318	79.50	3.82	0.76	มาก
2	ความสะอาดของเหลงทองเที่ยว	311	77.75	3.76	0.79	มาก
3	ความนำสนใจของเหลงทองเที่ยว	304	76.00	3.89	0.76	มาก
4	ความสะอาดในการเดินทางทองเที่ยว	297	74.25	3.72	0.85	มาก
5	ความหลากหลายในกิจกรรมทองเที่ยว	285	71.25	3.84	0.84	มาก

จากตาราง 48 แสดงว่า กระบวนการการให้บริการ อยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 ความนำสนใจของเหลงทองเที่ยว ($\bar{X} = 3.89$) ลำดับที่ 2 ความหลากหลายในกิจกรรมทองเที่ยว ($\bar{X} = 3.84$) ลำดับที่ 3 ความปลดภัยของเหลงทองเที่ยว ($\bar{X} = 3.82$) ลำดับที่ 4 ความสะอาดของเหลงทองเที่ยว ($\bar{X} = 3.76$) และลำดับที่ 5 ความสะอาดในการเดินทางทองเที่ยว ($\bar{X} = 3.72$)

1.6 ผลการทดสอบสมมติฐาน

1.6.1 สมมติฐานที่ 1 เหลงทองเที่ยวเชิงวัฒนธรรมมีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมของนักทองเที่ยวชาวต่างประเทศ ใช้การวิเคราะห์ One-Sample T Test และ One-Way Anova ตามองค์ประกอบทั้ง 6 (6As) โดยมีผลการทดสอบดังนี้

1) การทดสอบความสัมพันธ์ของเหลงทองเที่ยวกับพฤติกรรมนักทองเที่ยวด้านการเข้ามาทองเที่ยวในเกรทตันโกลдинทร์

ตาราง 49 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับพฤติกรรมนักท่องเที่ยว
ด้านการเข้ามาท่องเที่ยวในเกรารัตนโกสินทร์ (Levene's Test)

ด้านแหล่งท่องเที่ยว	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
การจัดการการท่องเที่ยว	5.46	3	396	0.00
ความน่าสนใจ	3.89	3	396	0.00
ความสวยงาม	0.35	3	396	0.78

จากตาราง 49 พบว่า ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยว มีค่า Sig. = 0.00 น้อยกว่า 0.05 จึงปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) และการจัดการการท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.00 น้อยกว่า 0.05 จึงปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) จึงสรุปได้ว่า ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยวและการจัดการการท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวยังมีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมนักท่องเที่ยวในการเข้ามาท่องเที่ยวในเกรารัตนโกสินทร์ที่แตกต่างกัน ที่ระดับนัยสำคัญทางสถิติ 0.05 จึงต้องใช้ค่าสถิติ Brown-Forsythe

ตาราง 50 การเปรียบเทียบความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยวและการจัดการการท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวกับพฤติกรรมของนักท่องเที่ยวด้านการเข้ามาท่องเที่ยวในเกรารัตนโกสินทร์

ตัวแปรที่ศึกษา	Brown-Forsythe Statistic	df1	df2	Sig.
ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยว	4.10	3	222.33	0.00
การจัดการการท่องเที่ยว	2.00	3	179.92	0.11

F-test = 3.79, Sig. = 0.01 และ F-test = 1.40, Sig. = 0.10

จากตาราง 50 ผลการวิเคราะห์พบว่า ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยวมีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวในเกรารัตนโกสินทร์อย่างมีนัยสำคัญ

ส่วนความสวยงามของแหล่งท่องเที่ยว มีค่า Sig. = 0.78 มากกว่า 0.05 สรุปได้ว่า ความสวยงามของแหล่งท่องเที่ยวมีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมนักท่องเที่ยวใน การเข้ามาท่องเที่ยวในเ 加าร์ตันโกลินทร์ไม่แตกต่างกัน ดังนั้น ต้องใช้ค่าสถิติ F-test

ตาราง 51 การเปรียบเทียบความสวยงามของแหล่งท่องเที่ยวกับพฤติกรรมนักท่องเที่ยว ในการเข้ามาท่องเที่ยวในเ 加าร์ตันโกลินทร์

ความสวยงาม		แหล่งความประปริญ	SS	df	MS	F	Sig.
ของแหล่ง	ท่องเที่ยว						
ภาพรวม	ระหว่างกลุ่ม	11.00	3	3.66	5.60	0.00	
	ภายในกลุ่ม	259.08	396	0.65			
	รวม	270.08	399				

*นัยสำคัญทางสถิติระดับ 0.05

จากตาราง 51 ผลการวิเคราะห์พบว่า ความสวยงามของแหล่งท่องเที่ยวในเ 加าร์ตันโกลินทร์มีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมของนักท่องเที่ยวในการเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในเ 加าร์ตันโกลินทร์อย่างมีนัยสำคัญ (Sig. = 0.00) สรุปได้ว่า ความน่าสนใจของ และความสวยงามของแหล่งท่องเที่ยวมีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมของนักท่องเที่ยวในการเข้ามาท่องเที่ยวในเ 加าร์ตันโกลินทร์

2) การทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับพฤติกรรมนักท่องเที่ยวด้านวัฒนธรรมศรัทธาใน การเข้ามาท่องเที่ยวในเ 加าร์ตันโกลินทร์

ตาราง 52 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับพฤติกรรมนักท่องเที่ยว ด้านวัฒนธรรมศรัทธาใน การเดินทางเข้ามาท่องเที่ยว

แหล่งท่องเที่ยว	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
ความสวยงาม	1.82	3	396	0.14
การจัดการการท่องเที่ยว	1.38	3	396	0.24
ความน่าสนใจ	0.99	3	396	0.39

จากผลลัพธ์ในตาราง 52 พบร้า ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.39 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) ความสวยงามของแหล่งท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.14 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) และการจัดการการท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.24 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) จึงสรุปได้ว่า แหล่งท่องเที่ยวไม่มีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมนักท่องเที่ยวด้านวัฒนธรรมใน การเข้ามาท่องเที่ยวใน เกาะรัตนโกสินทร์อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ 0.05 ดังนั้น ต้องใช้ค่าสถิติ F-test

ตาราง 53 การเปรียบเทียบแหล่งท่องเที่ยวกับพฤติกรรมนักท่องเที่ยวด้านวัฒนธรรมใน การเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวใน เกาะรัตนโกสินทร์

แหล่งท่องเที่ยว	แหล่งความแปรปรวน	SS	df	MS	F	Sig.
ภาพรวม	ระหว่างกลุ่ม	9.13	3	3.04	5.13	0.05
	ภายในกลุ่ม	248.19	396	0.62		
	รวม	257.32	399			

*นัยสำคัญทางสถิติระดับ 0.05

จากตาราง 53 ผลการวิเคราะห์ พบร้า แหล่งท่องเที่ยวทั้ง 3 ด้าน ได้แก่ ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยว ความสวยงามของแหล่งท่องเที่ยวและการจัดการการท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวใน เกาะรัตนโกสินทร์ไม่มีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมของนักท่องเที่ยวด้านวัฒนธรรมใน การเข้ามาท่องเที่ยวใน เกาะรัตนโกสินทร์อย่างมีนัยสำคัญ

3) การทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยว กับพฤติกรรมนักท่องเที่ยวด้านวิธีการเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยว

ตาราง 54 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับพฤติกรรมนักท่องเที่ยว
ด้านวิธีการเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยว (Levene's Test)

แหล่งท่องเที่ยว	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
ความน่าสนใจ	10.64	3	396	0.00
การจัดการการท่องเที่ยว	4.13	3	396	0.00
ความสวยงาม	1.28	3	396	0.27

จากผลลัพธ์ในตาราง 54 แสดงว่า ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) และการจัดการการท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.00 น้อยกว่าระดับนัยสำคัญทางสถิติ 0.05 คือปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) จึงสรุปได้ว่า ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยวและการจัดการการท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวมีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมนักท่องเที่ยวด้านวิธีการเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์อย่างมีนัยสำคัญ จึงต้องใช้ค่าสถิติ Brown-Forsythe

ตาราง 55 การเปรียบเทียบความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยวและการจัดการการท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยว กับพฤติกรรมของนักท่องเที่ยว ด้านวิธีการเดินทาง

ตัวแปรที่ศึกษา	Brown-Forsythe Statistic	df1	df2	Sig.
ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยว	10.34	3	88.33	0.00
การจัดการการท่องเที่ยว	2.10	3	54.46	0.11

F-test = 8.70, Sig. = 0.00 และ F-test = 2.54 Sig. = 0.00

จากตาราง 55 ผลการวิเคราะห์พบว่า ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยวมีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมของนักท่องเที่ยวด้านวิธีการเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์อย่างมีนัยสำคัญ

ส่วนความสวยงามของแหล่งท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.27 มากกว่าระดับนัยสำคัญทางสถิติ 0.05 มีความแปรปรวนต่อพฤติกรรมนักท่องเที่ยวในวิธีการเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์ไม่แตกต่างกัน ดังนั้น ต้องใช้ค่าสถิติ F-test

ตาราง 56 การเปรียบเทียบความสวยงามของแหล่งท่องเที่ยวตามพฤติกรรมนักท่องเที่ยวด้านวิธีการเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์

ความสวยงาม	แหล่งความแปรปรวน	SS	df	MS	F	Sig.
ภาพรวม	ระหว่างกลุ่ม	1.32	3	0.44	0.64	0.58
	ภายในกลุ่ม	268.77	396	0.67		
	รวม	270.09	399			

*นัยสำคัญทางสถิติระดับ 0.05

จากการ 56 ผลการวิเคราะห์พบว่า ความสวยงามของแหล่งท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์ไม่มีความล้มเหลวทั้งพฤติกรรมของนักท่องเที่ยวด้านวิธีการเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์อย่างมีนัยสำคัญ

4) การทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับพฤติกรรมนักท่องเที่ยวด้านจำนวนจำนวนสมาชิกที่ร่วมเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยว

ตาราง 57 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับพฤติกรรมนักท่องเที่ยวด้านจำนวนสมาชิกที่ร่วมเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยว(Levene's Test)

แหล่งท่องเที่ยว	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
ความสวยงาม	1.67	3	395	0.17
การจัดการการท่องเที่ยว	1.01	3	395	0.38
ความน่าสนใจ	0.63	3	395	0.59

จากผลลัพธ์ในตาราง 57 แสดงว่า ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยว มีค่า Sig. = 0.59 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) ความสวยงามของแหล่งท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.17 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญทางสถิติ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) และการ

จัดการการท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.38 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญทางสถิติ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) จึงสรุปได้ว่า แหล่งท่องเที่ยวไม่มีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมนักท่องเที่ยวด้านจำนวนสมาชิกที่ร่วมเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในเก้ารัตนโกสินทร์อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ 0.05 ดังนั้น จึงใช้ค่าสถิติ F-test

ตาราง 58 การเปรียบเทียบแหล่งท่องเที่ยวกับพฤติกรรมนักท่องเที่ยวด้านจำนวนสมาชิกที่ร่วมเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในเก้ารัตนโกสินทร์

แหล่งท่องเที่ยว	แหล่งความแปรปรวน	SS	df	MS	F	Sig.
ภาครวม	ระหว่างกลุ่ม	15.29	4	3.82	6.40	0.01
	ภายในกลุ่ม	242.02	395	0.61		
	รวม	257.31	399			

*นัยสำคัญทางสถิติระดับ 0.05

จากตาราง 58 ผลการวิเคราะห์พบว่า แหล่งท่องเที่ยวได้แก่ ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยว ความสวยงามของแหล่งท่องเที่ยวและการจัดการการท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวเก้ารัตนโกสินทร์มีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมนักท่องเที่ยวด้านจำนวนสมาชิกที่ร่วมเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในเก้ารัตนโกสินทร์อย่างมีนัยสำคัญ

5) การทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับพฤติกรรมนักท่องเที่ยวด้านลักษณะความสัมพันธ์ของกลุ่มที่ร่วมเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยว

ตาราง 59 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับพฤติกรรมนักท่องเที่ยวด้านลักษณะความสัมพันธ์ของกลุ่มที่ร่วมเดินทาง (Levene's Test)

แหล่งท่องเที่ยว	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
การจัดการการท่องเที่ยว	3.11	4	395	0.15
ความน่าสนใจ	2.25	4	395	0.62
ความสวยงาม	2.16	4	395	0.72

จากผลลัพธ์ในตาราง 59 แสดงว่า ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.62 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) ความสวยงามของแหล่งท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.72 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) และการจัดการการท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.15 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) จึงสรุปได้ว่า ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยว ความสวยงามของแหล่งท่องเที่ยวและการจัดการการท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวไม่มีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมนักท่องเที่ยวด้านลักษณะความสัมพันธ์ของกลุ่มที่ร่วมเดินทางอย่างมีนัยสำคัญ ดังนั้น จึงใช้ค่าสถิติ F-test

ตาราง 60 การเปรียบเทียบแหล่งท่องเที่ยวกับพฤติกรรมนักท่องเที่ยวด้านลักษณะความสัมพันธ์ของกลุ่มที่ร่วมเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์

แหล่งท่องเที่ยว	แหล่งความแปรปรวน	SS	df	MS	F	Sig.
ภาพรวม	ระหว่างกลุ่ม	7.02	4	1.75	2.97	0.27
	ภายในกลุ่ม	250.30	395	0.63		
	รวม	257.32	399			

*นัยสำคัญทางสถิติระดับ 0.05

จากการวิเคราะห์พบว่า แหล่งท่องเที่ยวใด ๆ ก็ตาม ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยว ความสวยงามของแหล่งท่องเที่ยว และการจัดการการท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวเก่ารัตนโกสินทร์ไม่มีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมของนักท่องเที่ยวด้านลักษณะความสัมพันธ์ของกลุ่มที่ร่วมเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในเก่ารัตนโกสินทร์อย่างมีนัยสำคัญ

6) การทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับพฤติกรรมนักท่องเที่ยวด้านค่าใช้จ่ายทั้งหมดในการเดินทางท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยว

ตาราง 61 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับพฤติกรรมนักท่องเที่ยว
ด้านค่าใช้จ่ายทั้งหมดในการเดินทางท่องเที่ยว (Levene's Test)

แหล่งท่องเที่ยว	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
การจัดการการท่องเที่ยว	2.88	3	396	0.03
ความน่าสนใจ	1.97	3	396	0.11
ความสวยงาม	0.73	3	396	0.53

จากผลลัพธ์ในตาราง 61 แสดงว่า ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.11 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) และความสวยงามของแหล่งท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.53 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) จึงสรุปได้ว่า ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยวและความสวยงามของแหล่งท่องเที่ยวไม่มีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมนักท่องเที่ยวด้านค่าใช้จ่ายทั้งหมดในการเดินทางท่องเที่ยวในเก้าอี้ต้นโกรสินทร์อย่างมีนัยสำคัญ ดังนั้น จึงใช้ค่าสถิติ F-test

ตาราง 62 การเปรียบเทียบความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยวกับพฤติกรรมนักท่องเที่ยว
ด้านค่าใช้จ่ายทั้งหมดในการเดินทางท่องเที่ยวในเก้าอี้ต้นโกรสินทร์

ความน่าสนใจ	แหล่งความแปรปรวน	SS	df	MS	F	Sig.
ระหว่างกลุ่ม	ระหว่างกลุ่ม	18.61	3	6.20	11.92	0.00
ภาพรวม	ภายในกลุ่ม	206.08	396	0.52		
	รวม	224.69	399			

*นัยสำคัญทางสถิติระดับ 0.05

จากตาราง 62 ผลการวิเคราะห์พบว่า ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยวในเก้าอี้ต้นโกรสินทร์มีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมของนักท่องเที่ยวด้านค่าใช้จ่ายทั้งหมดในการเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในเก้าอี้ต้นโกรสินทร์อย่างมีนัยสำคัญ

**ตาราง 63 การเปรียบเทียบความสวยงามของแหล่งท่องเที่ยวกับพฤติกรรมนักท่องเที่ยว
ด้านค่าใช้จ่ายทั้งหมดในการเดินทางท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์**

ความสวยงาม	แหล่งความแปรปรวน	SS	df	MS	F	Sig.
ภาพรวม	ระหว่างกลุ่ม ภายในกลุ่ม	12.21	3	4.07	6.25	0.00
	รวม	257.88	396	0.65		
		270.09	399			

*นัยสำคัญทางสถิติระดับ 0.05

จากตาราง 63 ผลการวิเคราะห์พบว่า ความสวยงามของแหล่งท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์มีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมของนักท่องเที่ยวด้านค่าใช้จ่ายทั้งหมดในการเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์อย่างมีนัยสำคัญ

ส่วนการจัดการการท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวมีค่า $Sig. = 0.03$ น้อยกว่าระดับนัยสำคัญทางสถิติ 0.05 จึงสรุปได้ว่า การจัดการการท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวมีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมนักท่องเที่ยวด้านค่าใช้จ่ายทั้งหมดในการเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์แตกต่างกัน ที่ระดับนัยสำคัญทางสถิติ 0.05 ดังนั้น จึงใช้ค่าสถิติ Brown-Forsythe

ตาราง 64 การเปรียบเทียบความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยวและการจัดการการท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวด้านค่าใช้จ่ายทั้งหมดในการเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์

ตัวแปรที่ศึกษา	Brown-Forsythe Statistic	df1	df2	Sig.
การจัดการการท่องเที่ยว	3.24	3	60.40	0.28

F-test = 3.98, Sig. = 0.00

จากตาราง 64 ผลการวิเคราะห์พบว่า การจัดการการท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวไม่มีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมของนักท่องเที่ยวด้านค่าใช้จ่ายทั้งหมดในการเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์อย่างมีนัยสำคัญ สรุปได้ว่า ความน่าสนใจและความสวยงามของแหล่งท่องเที่ยวมีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมนักท่องเที่ยวด้านค่าใช้จ่ายทั้งหมดในการเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์อย่างมีนัยสำคัญ

จากตารางที่ 49 – ตารางที่ 64 ทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยว (Levene Test) การวิเคราะห์เปรียบเทียบ F-test ของตัวแปรและการวิเคราะห์เปรียบเทียบสถิติ Brown-Forsythe สามารถสรุปได้ว่า สมมติฐานที่ 1 แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมมีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมของนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศดังตาราง 65

ตาราง 65 สรุปผลการทดสอบสมมติฐานที่ 1

สมมติฐาน	ตัวแปรอิสระ	ผลการทดสอบสมมติฐาน	
		ยอมรับ	ปฏิเสธ
สมมติฐานที่ 1 แหล่งท่องเที่ยว	การเข้ามาท่องเที่ยว	✓	
เชิงวัฒนธรรมมีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมของนักท่องเที่ยว	วัตถุประสงค์ในการเข้ามาท่องเที่ยว		✓
ชาวต่างประเทศ	วิธีการเดินทางเข้ามาท่องเที่ยว		✓
	จำนวนสมาชิกที่รวมเดินทาง	✓	
	ลักษณะความสัมพันธ์ของกลุ่มที่รวมเดินทาง		✓
	คาดใช้จ่ายทั้งหมดในการเดินทางท่องเที่ยว	✓	

1.6.2. สมมติฐานที่ 2 ศักยภาพของแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมมีความสัมพันธ์กับการรับรู้ของนักท่องเที่ยว ใช้การวิเคราะห์ One-Sample T Test และ One-Way Anova โดยมีผลการทดสอบดังนี้

1) การทดสอบศักยภาพของแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมมีความสัมพันธ์กับการรับรู้ของการประชารัฐของนักท่องเที่ยวด้านเนื้อหาสมบูรณ์ครบถ้วน

ตาราง 66 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับการรับรู้ของการประชารัฐของนักท่องเที่ยวด้านเนื้อหาสมบูรณ์ครบถ้วน (Levene's Test)

แหล่งท่องเที่ยว	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
ความน่าสนใจ	8.98	3	395	0.00
ความสวยงาม	2.67	3	395	0.04
การจัดการการท่องเที่ยว	0.54	3	395	0.64

จากผลลัพธ์ในตาราง 66 พบว่า แหล่งท่องเที่ยวมีความน่าสนใจมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) ความสวยงามมีค่า Sig. = 0.04 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) และการจัดการการท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.64 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) จึงสรุปได้ว่า แหล่งท่องเที่ยวมีความน่าสนใจและความสวยงามซึ่งน้อยกว่า 0.05 มีความสัมพันธ์กับการรับรู้ของการประชารัฐของนักท่องเที่ยวด้านเนื้อหาสมบูรณ์ครบถ้วนอย่างมีนัยสำคัญ

ตาราง 67 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับการรับรู้ข้อมูลการประชาสัมพันธ์ของนักท่องเที่ยวด้านความถูกต้องชัดเจน (Levene's Test)

แหล่งท่องเที่ยว	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
ความน่าสนใจ	6.70	3	395	0.00
ความสวยงาม	1.54	3	395	0.20
การจัดการการท่องเที่ยว	1.02	3	395	0.38

จากผลลัพธ์ในตาราง 67 พบว่า แหล่งท่องเที่ยวมีความน่าสนใจมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) ความสวยงามมีค่า Sig. = 0.20 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) และการจัดการการท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.38 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) จึงสรุปได้ว่า แหล่งท่องเที่ยวมีความน่าสนใจเช่นน้อยกว่า 0.05 มีความสัมพันธ์กับการรับรู้ข้อมูลการประชาสัมพันธ์ของนักท่องเที่ยวด้านความถูกต้องชัดเจนอย่างมีนัยสำคัญ

2) ศักยภาพด้านแหล่งท่องเที่ยว กับ การรับรู้ ของทางการประชาสัมพันธ์การท่องเที่ยวในภาคตะวันออกเฉียงเหนือ

ตาราง 68 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยว กับ การรับรู้ ของทางการประชาสัมพันธ์ด้านความหลากหลายของทาง (Levene's Test)

แหล่งท่องเที่ยว	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
ความน่าสนใจ	5.39	3	395	0.00
การจัดการการท่องเที่ยว	1.00	3	395	0.39
ความสวยงาม	0.91	3	395	0.43

จากผลลัพธ์ในตาราง 68 พบว่า แหล่งท่องเที่ยวมีความน่าสนใจมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) ความสวยงามมีค่า Sig. = 0.43 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) และการจัดการการท่องเที่ยวมีค่า Sig. =

0.39 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) จึงสรุปได้ว่า แหล่งท่องเที่ยวมีความน่าสนใจซึ่งน้อยกว่า 0.05 มีความสัมพันธ์กับการรับรู้ช่องทางการประชาสัมพันธ์ของนักท่องเที่ยวด้านความหลากหลายของช่องทางอย่างมีนัยสำคัญ

ตาราง 69 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับการรับรู้ช่องทางการประชาสัมพันธ์ด้านการเข้าถึงการประชาสัมพันธ์ (Levene's Test)

แหล่งท่องเที่ยว	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
ความน่าสนใจ	5.82	3	395	0.00
การจัดการการท่องเที่ยว	0.77	3	395	0.50
ความสวยงาม	0.47	3	395	0.70

จากผลลัพธ์ในตาราง 69 พบว่า แหล่งท่องเที่ยวมีความน่าสนใจมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) ความสวยงามมีค่า Sig. = 0.70 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) และการจัดการการท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.50 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) จึงสรุปได้ว่า แหล่งท่องเที่ยวมีความน่าสนใจซึ่งน้อยกว่า 0.05 มีความสัมพันธ์กับการรับรู้ช่องทางการประชาสัมพันธ์ของนักท่องเที่ยวด้านการเข้าถึงการประชาสัมพันธ์อย่างมีนัยสำคัญ
 3) ศักยภาพด้านแหล่งท่องเที่ยวกับการรับรู้สื่อการประชาสัมพันธ์ การท่องเที่ยวในเกรดรัตนโกสินทร์

ตาราง 70 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับการรับรู้สื่อการประชาสัมพันธ์ด้านมีความเหมาะสม (Levene's Test)

แหล่งท่องเที่ยว	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
ความน่าสนใจ	14.36	4	395	0.00
ความสวยงาม	3.09	4	395	0.01
การจัดการการท่องเที่ยว	1.69	4	395	0.14

จากผลลัพธ์ในตาราง 70 พบว่า แหล่งท่องเที่ยวมีความน่าสนใจมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) ความสวยงามมีค่า Sig. = 0.01 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) และการจัดการการท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.14 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) จึงสรุปได้ว่า แหล่งท่องเที่ยวมีความน่าสนใจและความสวยงามซึ่งน้อยกว่า 0.05 มีความสัมพันธ์กับการรับรู้สื่อการประชาสัมพันธ์ของนักท่องเที่ยวด้านมีความเหมาะสมอย่างมีนัยสำคัญ

ตาราง 71 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับการรับรู้สื่อการประชาสัมพันธ์ด้านมีความน่าสนใจ (Levene's Test)

แหล่งท่องเที่ยว	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
ความน่าสนใจ	6.85	3	395	0.00
ความสวยงาม	1.34	3	395	0.26
การจัดการการท่องเที่ยว	0.38	3	395	0.76

จากผลลัพธ์ในตาราง 72 พบว่า แหล่งท่องเที่ยวมีความน่าสนใจมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) ความสวยงามมีค่า Sig. = 0.26 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) และการจัดการการท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.76 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1)

จึงสรุปได้ว่า แหล่งท่องเที่ยวมีความน่าสนใจซึ่งน้อยกว่า 0.05 มีความลับพันธ์กับการรับรู้สื่อ การประชาสัมพันธ์ของนักท่องเที่ยวด้านมีความน่าสนใจอย่างมีนัยสำคัญ

4) ศักยภาพด้านแหล่งท่องเที่ยว กับการรับรู้การนำเสนอการประชาสัมพันธ์การท่องเที่ยวในเก้ารัตนโกสินทร์

ตาราง 72 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับการรับรู้การนำเสนอการประชาสัมพันธ์ด้านมีการนำเสนออย่างเหมาะสม (Levene's Test)

แหล่งท่องเที่ยว	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
ความน่าสนใจ	10.52	4	395	0.00
การจัดการการท่องเที่ยว	3.19	4	395	0.01
ความสวยงาม	1.24	4	395	0.29

จากผลลัพธ์ในตาราง 72 พบว่า แหล่งท่องเที่ยวมีความน่าสนใจมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) ความสวยงามมีค่า Sig. = 0.29 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) และการจัดการการท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.01 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) จึงสรุปได้ว่า แหล่งท่องเที่ยวมีความน่าสนใจและการจัดการการท่องเที่ยวซึ่งน้อยกว่า 0.05 มีความลับพันธ์กับการรับรู้การนำเสนอการประชาสัมพันธ์ของนักท่องเที่ยวด้านมีการนำเสนออย่างเหมาะสมอย่างมีนัยสำคัญ

ตาราง 73 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับการรับรู้การนำเสนอการประชาสัมพันธ์ด้านมีการนำเสนออย่างสม่ำเสมอ (Levene's Test)

แหล่งท่องเที่ยว	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
ความสวยงาม	7.02	4	395	0.00
ความน่าสนใจ	2.76	4	395	0.02
การจัดการการท่องเที่ยว	0.59	4	395	0.66

จากผลลัพธ์ในตาราง 73 พบว่า แหล่งท่องเที่ยวมีความน่าสนใจมีค่า Sig. = 0.02 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) ความสวยงามมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) และการจัดการการท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.66 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) จึงสรุปได้ว่า แหล่งท่องเที่ยวมีความน่าสนใจและความสวยงามซึ่งน้อยกว่า 0.05 มีความสัมพันธ์กับการรับรู้การนำเสนอการประชาสัมพันธ์ของนักท่องเที่ยวด้านมีการนำเสนออย่างสม่ำเสมออย่างมีนัยสำคัญ

5) ศักยภาพด้านแหล่งท่องเที่ยวกับการรับรู้รูปแบบการประชาสัมพันธ์ การท่องเที่ยวในเก้ารัตนโกสินทร์

ตาราง 74 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับการรับรู้รูปแบบการประชาสัมพันธ์ด้านเอกสาร (Levene's Test)

แหล่งท่องเที่ยว	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
ความน่าสนใจ	8.97	3	394	0.00
การจัดการการท่องเที่ยว	2.41	3	394	0.06
ความสวยงาม	0.24	3	394	0.86

จากผลลัพธ์ในตาราง 74 พบว่า แหล่งท่องเที่ยวมีความน่าสนใจมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) ความสวยงามมีค่า Sig. = 0.86 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) และการจัดการการท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.06 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) จึงสรุปได้ว่า แหล่งท่องเที่ยวมีความน่าสนใจในน้อยกว่า 0.05 มีความสัมพันธ์กับการรับรู้รูปแบบการประชาสัมพันธ์ของนักท่องเที่ยวด้านเอกสารอย่างมีนัยสำคัญ

ตาราง 75 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับการรับรู้รูปแบบการประชาสัมพันธ์ด้านสื่อออนไลน์ (Levene's Test)

แหล่งท่องเที่ยว	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
ความน่าสนใจ	7.00	3	395	0.00
ความสวยงาม	1.49	3	395	0.21
การจัดการการท่องเที่ยว	0.42	3	395	0.73

จากผลลัพธ์ในตาราง 75 พบว่า แหล่งท่องเที่ยวมีความน่าสนใจมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) ความสวยงามมีค่า Sig. = 0.21 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) และการจัดการการท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.73 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) จึงสรุปได้ว่า แหล่งท่องเที่ยวมีความน่าสนใจเชิงน้อยกว่า 0.05 มีความสัมพันธ์กับการรับรู้รูปแบบการประชาสัมพันธ์ของนักท่องเที่ยวด้านสื่อออนไลน์อย่างมีนัยสำคัญ

6) ศักยภาพด้านแหล่งท่องเที่ยวกับการตลาดการท่องเที่ยวในภูมิภาค
รัตนโกสินทร์

ตาราง 76 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับการตลาดด้านการใช้ช่องทางทางการตลาด (Levene's Test)

แหล่งท่องเที่ยว	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
ความน่าสนใจ	4.64	3	395	0.00
ความสวยงาม	0.61	3	395	0.60
การจัดการการท่องเที่ยว	0.09	3	395	0.96

จากผลลัพธ์ในตาราง 76 พบว่า แหล่งท่องเที่ยวมีความน่าสนใจมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) ความสวยงามมีค่า Sig. = 0.60 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) และการจัดการการท่องเที่ยวมีค่า Sig. =

0.96 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) จึงสรุปได้ว่า แหล่งท่องเที่ยวมีความน่าสนใจเชิงน้อยกว่า 0.05 มีความสัมพันธ์กับการรับรู้ การตลาดด้านการใช้ช่องทางทางการตลาดอย่างมีนัยสำคัญ

ตาราง 77 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับการตลาดด้านการสื่อสาร การตลาด (Levene's Test)

แหล่งท่องเที่ยว	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
ความน่าสนใจ	4.96	3	395	0.00
การจัดการการท่องเที่ยว	1.99	3	395	0.11
ความสวยงาม	0.96	3	395	0.40

จากผลลัพธ์ในตาราง 77 พบว่า แหล่งท่องเที่ยวมีความน่าสนใจมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) ความสวยงามมีค่า Sig. = 0.40 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) และการจัดการการท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.11 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) จึงสรุปได้ว่า แหล่งท่องเที่ยวมีความน่าสนใจเชิงน้อยกว่า 0.05 มีความสัมพันธ์กับการรับรู้ การตลาดด้านการสื่อสารการตลาดอย่างมีนัยสำคัญ

ตาราง 78 ผลทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับการตลาดด้านช่องทางการสื่อสารการตลาด (Levene's Test)

แหล่งท่องเที่ยว	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
ความน่าสนใจ	5.94	3	395	0.00
การจัดการการท่องเที่ยว	5.78	3	395	0.00
ความสวยงาม	1.46	3	395	0.22

จากผลลัพธ์ในตาราง 78 พบว่า แหล่งท่องเที่ยวมีความน่าสนใจมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) จึงสรุปได้ว่า แหล่งท่องเที่ยวมีความน่าสนใจเชิงน้อยกว่า 0.05 มีความสัมพันธ์กับการรับรู้ การตลาดด้านการสื่อสารการตลาดอย่างมีนัยสำคัญ

ฐานรอง (H_1) ความสวยงามมีค่า $Sig. = 0.22$ ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) และการจัดการการท่องเที่ยวมีค่า $Sig. = 0.00$ ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) จึงสรุปได้ว่า แหล่งท่องเที่ยวมีความน่าสนใจและการจัดการการท่องเที่ยวซึ่งน้อยกว่า 0.05 มีความสัมพันธ์กับการรับรู้การตลาดด้านช่องทางการสื่อสารการตลาดอย่างมีนัยสำคัญ

ตาราง 79 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับการตลาดด้านการเข้าถึงและรับรู้ข้อมูล (Levene's Test)

แหล่งท่องเที่ยว	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
ความน่าสนใจ	3.72	3	395	0.01
การจัดการการท่องเที่ยว	0.77	3	395	0.50
ความสวยงาม	0.10	3	395	0.95

จากผลลัพธ์ในตาราง 79 พบร้า แหล่งท่องเที่ยวมีความน่าสนใจมีค่า $Sig. = 0.01$ ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) ความสวยงามมีค่า $Sig. = 0.95$ ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) และการจัดการการท่องเที่ยวมีค่า $Sig. = 0.50$ ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) จึงสรุปได้ว่า แหล่งท่องเที่ยวมีความน่าสนใจซึ่งน้อยกว่า 0.05 มีความสัมพันธ์กับการรับรู้การตลาดด้านการเข้าถึงและรับรู้ข้อมูลอย่างมีนัยสำคัญ

ตาราง 80 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยวกับการตลาดด้านความทันสมัยของการสื่อสารการตลาด (Levene's Test)

แหล่งท่องเที่ยว	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
ความน่าสนใจ	11.16	3	395	0.00
การจัดการการท่องเที่ยว	4.21	3	395	0.00
ความสวยงาม	1.04	3	395	0.37

จากผลลัพธ์ในตาราง 80 พบร้า แหล่งท่องเที่ยวมีความน่าสนใจมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) ความสวยงามมีค่า Sig. = 0.37 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) และการจัดการการท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) จึงสรุปได้ว่า แหล่งท่องเที่ยวมีความน่าสนใจและการจัดการการท่องเที่ยวซึ่งน้อยกว่า 0.05 มีความสัมพันธ์กับการรับรู้การตลาดด้านความทันสมัยของการสื่อสารการตลาดอย่างมีนัยสำคัญ

จากตาราง 66 – ตาราง 80 ทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยว (Levene Test) การวิเคราะห์เปรียบเทียบ F-test ของตัวแปรและการวิเคราะห์เปรียบเทียบสถิติ Brown-Forsythe สามารถสรุปได้ว่า สมมติฐานที่ 2 ศักยภาพของแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมมีความสัมพันธ์กับการรับรู้ของนักท่องเที่ยวช้าต่างประเทศดังตาราง 81

ตาราง 81 สรุปสมมติฐานที่ 2

สมมติฐาน	ตัวแปรอิสระ	ผลการทดสอบสมมติฐาน	
		ยอมรับ	ปฏิเสธ
สมมติฐานที่ 2 ศักยภาพของแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม	ข้อมูลการประชาสัมพันธ์	✓	
มีความสัมพันธ์กับการรับรู้ของนักท่องเที่ยวช้าต่างประเทศ	ของทางการ ประชาสัมพันธ์		✓
	สื่อการประชาสัมพันธ์	✓	
	การนำเสนอการ ประชาสัมพันธ์	✓	
	รูปแบบการประชาสัมพันธ์		✓
	การตลาด	✓	

1.6.3. สมมติฐานที่ 3 คุณภาพการให้บริการในแหล่งท่องเที่ยวมีความสัมพันธ์กับการส่งเสริมแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในกรุงศรีฯ

1) การวิเคราะห์ค่าเฉลี่ยและส่วนมาตรฐานเป็นคุณภาพของแหล่งท่องเที่ยว

ตาราง 82 แสดงค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานคุณภาพของแหล่งท่องเที่ยว

ลำดับที่	คุณภาพของแหล่งท่องเที่ยว	N	\bar{X}	SD.	แผลผล
1	ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยว	400	4.02	0.77	มาก
2	ความมีคุณค่าของแหล่งท่องเที่ยว	400	3.87	0.78	มาก
3	ความสวยงามทางศิลปกรรม	400	3.84	0.83	มาก
4	ความมีเอกลักษณ์เฉพาะตัว	400	3.81	0.82	มาก
5	ความโดดเด่นของแหล่งท่องเที่ยว	400	3.79	0.80	มาก

จากตาราง 82 ผลลัพธ์ที่นำมาวิเคราะห์ทั้งหมดจำนวน 400 คน กลุ่มตัวอย่างนี้มีค่าเฉลี่ยระดับความคิดเห็นของนักท่องเที่ยวเกี่ยวกับคุณภาพของแหล่งท่องเที่ยว ลำดับที่ 1 ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 4.02$) ลำดับที่ 2 ความมีคุณค่าของแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.87$) ลำดับที่ 3 ความสวยงามทางศิลปกรรม ($\bar{X} = 3.84$) ความมีเอกลักษณ์เฉพาะตัว ($\bar{X} = 3.81$) และความโดดเด่นของแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.79$)

2) การวิเคราะห์ค่าเฉลี่ยและส่วนมาตรฐานเป็นการให้บริการของธุรกิจที่เกี่ยวข้อง

ตาราง 83 แสดงค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานการให้บริการของธุรกิจที่เกี่ยวข้อง

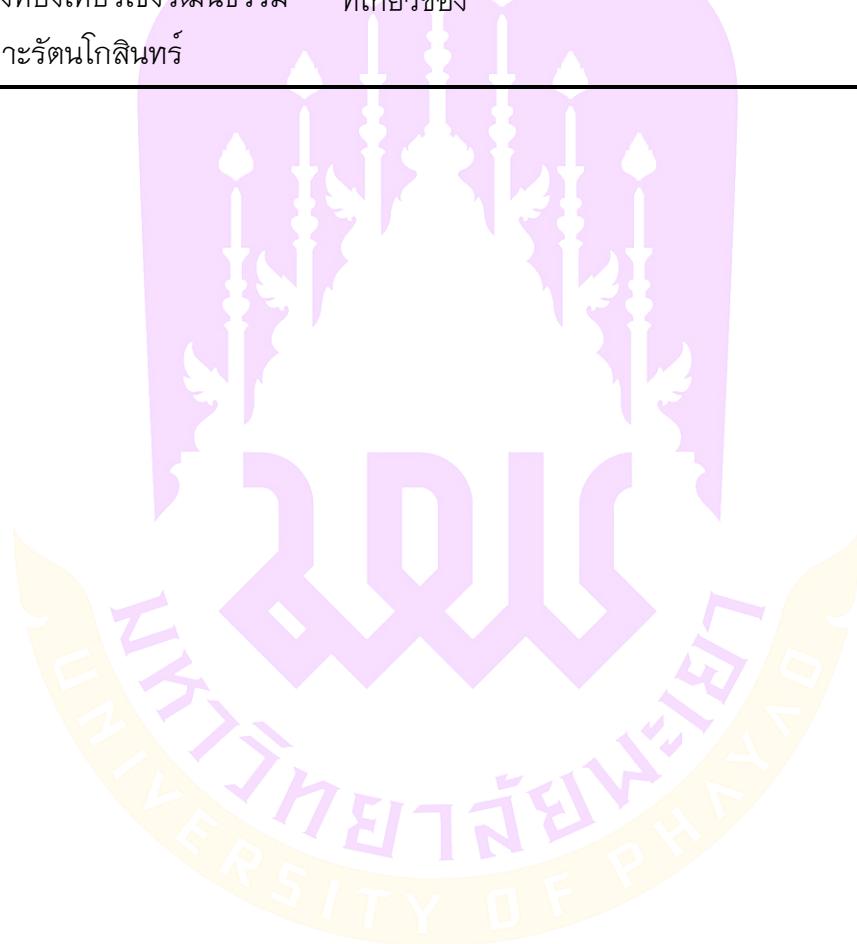
ลำดับที่	การให้บริการของ ธุรกิจที่เกี่ยวข้อง	N	\bar{X}	SD.	แปลผล
1	ธุรกิจร้านอาหารและ เครื่องดื่ม	400	3.87	0.79	มาก
2	ธุรกิจที่พักแรม	400	3.86	0.73	มาก
3	ธุรกิจจำหน่ายสินค้า ของที่ระลึก	400	3.78	0.78	มาก
4	ธุรกิจนำเที่ยว	400	3.76	0.73	มาก
5	ธุรกิจอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง	400	3.73	0.71	มาก

จากตาราง 83 ผลลัพธ์ที่นำมาวิเคราะห์ทั้งหมดจำนวน 400 คน กลุ่มตัวอย่างนี้มีค่าเฉลี่ยระดับความคิดเห็นของนักท่องเที่ยวเกี่ยวกับการให้บริการของธุรกิจที่เกี่ยวข้อง ลำดับที่ 1 ธุรกิจร้านอาหารและเครื่องดื่ม ($\bar{X} = 3.87$) ลำดับที่ 2 ธุรกิจที่พักแรม ($\bar{X} = 3.86$) ลำดับที่ 3 ธุรกิจจำหน่ายสินค้าของที่ระลึก ($\bar{X} = 3.78$) ลำดับที่ 4 ธุรกิจนำเที่ยว ($\bar{X} = 3.76$) และลำดับที่ 5 ธุรกิจอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง ($\bar{X} = 3.73$)

จากตาราง 82 – ตาราง 83 การวิเคราะห์ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน คุณภาพของแหล่งท่องเที่ยวได้แก่ ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยว ความมีคุณค่าของแหล่งท่องเที่ยว ความสวยงามทางศิลปกรรม ความโดดเด่นของแหล่งท่องเที่ยวและความมีเอกลักษณ์เฉพาะตัว และการให้บริการของธุรกิจที่เกี่ยวข้องได้แก่ ธุรกิจนำเที่ยว ธุรกิจที่พักแรม ธุรกิจร้านอาหารและเครื่องดื่ม ธุรกิจจำหน่ายสินค้าของที่ระลึกธุรกิจอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง สรุปได้ว่า สมมติฐานที่ 3 คุณภาพการให้บริการในแหล่งท่องเที่ยวมีความสัมพันธ์กับการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภารตะนโกลินทร์ดังตาราง 84

ตาราง 84 สรุปสมมติฐานที่ 3

สมมติฐาน	ตัวแปรอิสระ	ผลการทดสอบสมมติฐาน	
		ยอมรับ	ปฏิเสธ
สมมติฐานที่ 3 คุณภาพการให้บริการในแหล่งท่องเที่ยว มีความลัมพันธ์กับการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม ในภาคตะวันออก	คุณภาพของแหล่งท่องเที่ยว	✓	
	การให้บริการของธุรกิจที่เกี่ยวข้อง	✓	



**1.6.4. สมมติฐานที่ 4 การตลาด 7Ps มีความสัมพันธ์กับการตอบสนอง
ความต้องการและสร้างความพึงพอใจแก่นักท่องเที่ยว**

1) ผลิตภัณฑ์ทางการตลาด (Product)

ตาราง 85 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยวกับคุณภาพของ
แหล่งท่องเที่ยวด้านความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยว (Levene's Test)

ผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยว	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
ชุมชนท่องเที่ยว	12.30	4	395	0.00
ประเพณีท่องถิน	8.62	4	395	0.00
อาหารท่องถิน	6.41	4	395	0.00
การแสดงท่องถิน	5.00	4	395	0.00
งานศิลปกรรม	3.88	4	395	0.00

จากผลลัพธ์ในตาราง 85 พบว่า ผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยว ชุมชน
ท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0)
ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) งานศิลปกรรมมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05
คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) การแสดงท่องถินมีค่า Sig. = 0.00
ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1)
ประเพณีท่องถินมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก
(H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) และอาหารท่องถินมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับ
นัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) จึงสรุปได้ว่า
ผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยวซึ่งน้อยกว่า 0.05 มีความสัมพันธ์กับคุณภาพของแหล่งท่องเที่ยว
ด้านความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยวแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญ

ตาราง 86 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยวกับคุณภาพของแหล่งท่องเที่ยวด้านความมีคุณค่าของแหล่งท่องเที่ยว (Levene's Test)

ผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยว	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
ประเพณีท่องถิน	3.92	3	395	0.00
การแสดงท่องถิน	2.44	3	395	0.06
ชุมชนท่องเที่ยว	2.05	3	395	0.10
อาหารท่องถิน	2.05	3	395	0.10
งานศิลปกรรม	0.76	3	395	0.51

จากผลลัพธ์ในตาราง 86 พบว่า ผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยว ชุมชนท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.10 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) งานศิลปกรรมมีค่า Sig. = 0.51 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) การแสดงท่องถินมีค่า Sig. = 0.06 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) ประเพณีท่องถินมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) และอาหารท่องถินมีค่า Sig. = 0.10 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) จึงสรุปได้ว่า ประเพณีท่องถินซึ่งน้อยกว่า 0.05 ผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยวมีความสัมพันธ์กับคุณภาพของแหล่งท่องเที่ยวด้านความมีคุณค่าของแหล่งท่องเที่ยวอย่างมีนัยสำคัญ

ตาราง 87 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยวกับคุณภาพของแหล่งท่องเที่ยวด้านความสวยงามทางศิลปกรรม (Levene's Test)

ผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยว	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
ชุมชนท่องเที่ยว	11.99	3	395	0.00
อาหารท่องถิน	6.32	3	395	0.00
การแสดงท่องถิน	5.69	3	395	0.00
ประเพณีท่องถิน	3.40	3	395	0.01
งานศิลปกรรม	0.61	3	395	0.60

จากผลลัพธ์ในตาราง 87 พบว่า ผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยว ชุมชนท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) งานศิลปกรรมมีค่า Sig. = 0.60 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) การแสดงท่องถินมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) ประเพณีท่องถินมีค่า Sig. = 0.01 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) และอาหารท่องถินมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) จึงสรุปได้ว่า ชุมชนท่องเที่ยว การแสดงท่องถิน ประเพณีท่องถินและอาหารท่องถินซึ่งน้อยกว่า 0.05 มีความสัมพันธ์กับคุณภาพของแหล่งท่องเที่ยวด้านความสวยงามทางศิลปกรรมอย่างมีนัยสำคัญ

ตาราง 88 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยวกับความ
โดยเด่นของแหล่งท่องเที่ยว (Levene's Test)

ผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยว	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
ชุมชนท่องเที่ยว	7.41	3	396	0.00
งานศิลปกรรม	2.05	3	396	0.10
การแสดงท้องถิ่น	1.96	3	396	0.11
ประเพณีท้องถิ่น	1.82	3	396	0.14
อาหารท้องถิ่น	0.72	3	396	0.53

จากผลลัพธ์ในตาราง 88 พบร้า ผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยว ชุมชน
ท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H0)
ยอมรับสมมติฐานรอง (H1) งานศิลปกรรมมีค่า Sig. = 0.10 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05
คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H1) การแสดงท้องถิ่นมีค่า Sig. = 0.11
ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H1)
ประเพณีท้องถิ่นมีค่า Sig. = 0.14 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก
(H0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H1) และอาหารท้องถิ่นมีค่า Sig. = 0.53 ซึ่งมากกว่าระดับ
นัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H1) จึงสรุปได้ว่า
ชุมชนท่องเที่ยวซึ่งน้อยกว่า 0.05 มีความสัมพันธ์กับคุณภาพของแหล่งท่องเที่ยวด้านความโดย
เด่นของแหล่งท่องเที่ยวอย่างมีนัยสำคัญ

ตาราง 89 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยวต่อความมีเอกลักษณ์เฉพาะตัว (Levene's Test)

ผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยว	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
ชุมชนท่องเที่ยว	6.07	3	395	0.00
ประเพณีท่องถิน	4.92	3	395	0.00
การแสดงท่องถิน	3.50	3	395	0.01
อาหารท่องถิน	3.26	3	395	0.02
งานศิลปกรรม	1.94	3	395	0.12

จากผลลัพธ์ในตาราง 89 พบว่า ผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยว ชุมชนท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) งานศิลปกรรมมีค่า Sig. = 0.12 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) การแสดงท่องถินมีค่า Sig. = 0.01 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) ประเพณีท่องถินมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) และอาหารท่องถิน มีค่า Sig. = 0.02 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) จึงสรุปได้ว่า ชุมชนท่องเที่ยว การแสดงท่องถิน ประเพณีท่องถินและอาหารท่องถินซึ่งน้อยกว่า 0.05 มีความสัมพันธ์กับคุณภาพของแหล่งท่องเที่ยวด้านความมีเอกลักษณ์เฉพาะตัวอย่างมีนัยสำคัญ

สรุปส่วนประเมินทางการตลาด 7Ps ด้านผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยวมีความสัมพันธ์กับคุณภาพของแหล่งท่องเที่ยวดังนี้

1. ผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยว ได้แก่ ชุมชนท่องเที่ยว งานศิลปกรรม การแสดงท่องถิน ประเพณีท่องถินและอาหารท่องถิน มีความสัมพันธ์กับความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยว

2. ผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยว ได้แก่ ชุมชนท่องเที่ยว งานศิลปกรรม การแสดงท่องถิน ประเพณีท่องถินและอาหารท่องถิน มีความสัมพันธ์กับความมีคุณค่าของแหล่งท่องเที่ยว

3. ผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยว ได้แก่ ชุมชนท่องเที่ยว งานศิลปกรรม การแสดงท้องถิ่น ประเพณีท้องถิ่นและอาหารท้องถิ่นมีความสัมพันธ์กับความสวยงามทางศิลปกรรม

4. ผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยว ได้แก่ ชุมชนท่องเที่ยว งานศิลปกรรม การแสดงท้องถิ่น ประเพณีท้องถิ่นและอาหารท้องถิ่นมีความสัมพันธ์กับความโดดเด่นของแหล่งท่องเที่ยว

5. ผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยว ได้แก่ ชุมชนท่องเที่ยว งานศิลปกรรม การแสดงท้องถิ่น ประเพณีท้องถิ่นและอาหารท้องถิ่นมีความสัมพันธ์กับความมีเอกลักษณ์เฉพาะตัว

สรุปได้ว่า ผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยวมีความสัมพันธ์กับคุณภาพของแหล่งท่องเที่ยวทั้งด้านความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยว ความมีคุณค่าของแหล่งท่องเที่ยว ความสวยงามของแหล่งท่องเที่ยว ความโดดเด่นของแหล่งท่องเที่ยวและความมีเอกลักษณ์เฉพาะตัว

2) ราคา (Price)

ตาราง 90 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของราคากับธุรกิจนำเที่ยว (Levene's Test)

รายการ	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
ค่าบริการการนำชม ของมัคคุเทศก์	11.39	3	396	0.00
ค่ารวมกิจกรรม	3.90	3	396	0.00
อัตราค่าธรรมเนียมเข้าชม	3.71	3	396	0.01
ค่าพาหนะในการเดินทาง	2.32	3	396	0.07
ค่าอาหารและเครื่องดื่ม	0.98	3	396	0.39

จากผลลัพธ์ในตาราง 90 พบร้า ราคา ได้แก่ อัตราค่าธรรมเนียมเข้าชมมีค่า Sig. = 0.01 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) ค่าพาหนะในการเดินทางมีค่า Sig. = 0.07 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) ค่าบริการการนำชมของมัคคุเทศก์มีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐาน

หลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) ค่ารวมกิจกรรมมีค่า $Sig. = 0.00$ ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) และค่าอาหารและเครื่องดื่มมีค่า $Sig. = 0.39$ ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) จึงสรุปได้ว่า ราคากลางอัตราค่าธรรมเนียมเข้าชม ค่าบริการการนำชมของมัคคุเทศก์และค่ารวมกิจกรรมซึ่งน้อยกว่า 0.05 มีความสัมพันธ์กับธุรกิจนำเที่ยวอย่างมีนัยสำคัญ

สรุปได้ว่า การตลาด 7Ps ด้านราคา มีความสัมพันธ์กับธุรกิจนำเที่ยว
ซึ่งเป็นการให้บริการของธุรกิจที่เกี่ยวข้อง

3) ช่องทางการจัดจำหน่าย (Place)

ตาราง 91 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของช่องทางการจัดจำหน่ายกับธุรกิจนำเที่ยว (Levene's Test)

ช่องทางการจัดจำหน่าย	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
ความสะดวกในการติดตอกับเจ้าหน้าที่	8.76	3	396	0.00
การจองการบริการต่าง ๆ	7.47	3	396	0.00
การชำระเงินค่าบริการ	3.38	3	396	0.01
ความสะดวกในการเข้าถึงแหล่งข้อมูล	2.76	3	396	0.04
การติดตอบรรรภ-ส่งเอกสาร	0.89	3	396	0.44

จากผลลัพธ์ในตาราง 91 พบร่วมกันว่า ช่องทางการจัดจำหน่ายได้แก่ ความสะดวกในการเข้าถึงแหล่งข้อมูลมีค่า $Sig. = 0.04$ ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) การจองการบริการต่าง ๆ มีค่า $Sig. = 0.00$ ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) ความสะดวกในการติดตอกับเจ้าหน้าที่มีค่า $Sig. = 0.00$ ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) การติดตอบรรภ-ส่งเอกสารมีค่า

Sig. = 0.44 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) และการชำระเงินค่าบริการมีค่า Sig. = 0.01 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) จึงสรุปได้ว่า ช่องทางการจัดจำหน่ายด้านความสะดวกในการเข้าถึงแหล่งข้อมูล การจองบริการต่าง ๆ ความสะดวกในการติดต่อกับเจ้าหน้าที่และการชำระเงินค่าบริการซึ่งน้อยกว่า 0.05 มีความสัมพันธ์กับธุรกิจนำเที่ยวอย่างมีนัยสำคัญ

ตาราง 92 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของช่องทางการจัดจำหน่ายกับธุรกิจที่พักแรม (Levene's Test)

ช่องทางการจัดจำหน่าย	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
การชำระเงินค่าบริการ	3.95	3	396	0.00
การติดต่อ และรับ-ส่งเอกสาร	2.53	3	396	0.05
ความสะดวกในการเข้าถึง แหล่งข้อมูล	1.81	3	396	0.14
ความสะดวกในการติดตอร้าน เจ้าหน้าที่	1.19	3	396	0.31
การจองบริการต่าง ๆ	0.90	3	396	0.43

จากผลลัพธ์ในตาราง 92 พบว่า ช่องทางการจัดจำหน่ายได้แก่ ความสะดวกในการเข้าถึงแหล่งข้อมูลมีค่า Sig. = 0.14 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) การจองบริการต่าง ๆ มีค่า Sig. = 0.43 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) ความสะดวกในการติดต่อกับเจ้าหน้าที่มีค่า Sig. = 0.31 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) การติดต่อและรับ-ส่งเอกสารมีค่า Sig. = 0.05 ซึ่งเท่ากับระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) และการชำระเงินค่าบริการมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) จึงสรุปได้ว่า ช่องทางการจัด

จำหน่ายด้านการชำระเงินค่าบริการซึ่งน้อยกว่า 0.05 มีความสัมพันธ์กับธุรกิจที่พักราเมอย่างมีนัยสำคัญ

สรุปได้ว่า การตลาด 7Ps ด้านของทางการจัดจำหน่ายมีความสัมพันธ์กับการให้บริการของธุรกิจที่เกี่ยวข้องได้แก่ ธุรกิจท่องเที่ยวและธุรกิจที่พักราเม

4) การ sond เสริมการตลาด (Promotion)

ตาราง 93 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของการ sond เสริมการตลาดกับธุรกิจนำเที่ยว (Levene's Test)

การ sond เสริมการตลาด	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
มีการจัด sond เสริมการตลาดอย่างต่อเนื่อง	9.77	3	396	0.00
มีรูปแบบการ sond เสริมการตลาดที่ดี	8.28	3	396	0.00
มีระยะเวลาการ sond เสริมการตลาดที่ดี	6.12	3	396	0.00
มีการ sond เสริมการตลาดตามความต้องการของตลาดนักท่องเที่ยว	4.80	3	396	0.00
มีการกระตุ้นตลาดหลัก	1.89	3	396	0.12

จากผลลัพธ์ในตาราง 93 พบว่า การ sond เสริมการตลาดได้แก่ มีการจัด sond เสริมการตลาดอย่างต่อเนื่องมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) มีการกระตุ้นตลาดหลักโดยรูปแบบ มีค่า Sig. = 0.12 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) มีรูปแบบการ sond เสริมที่เหมาะสมมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) มีระยะเวลาการ sond เสริมการตลาดที่ดีมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) และมีการ sond เสริมการตลาดตรงตามความต้องการของตลาด

นักท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) จึงสรุปได้ว่า การส่งเสริมการตลาดด้านมีการจัดส่งเสริม การตลาดอย่างต่อเนื่อง มีรูปแบบการส่งเสริมที่เหมาะสม มีระยะเวลาการส่งเสริมการตลาดที่ดีและมีการส่งเสริมการตลาดตรงตามความต้องการของตลาดนักท่องเที่ยวซึ่งน้อยกว่า 0.05 มีความสัมพันธ์กับธุรกิจนำเที่ยวอย่างมีนัยสำคัญ

ตาราง 94 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของการส่งเสริมการตลาดกับธุรกิจที่พักแรม (Levene's Test)

การส่งเสริมการตลาด	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
มีการส่งเสริมการตลาดตามความต้องการของตลาด	3.95	3	396	0.00
นักท่องเที่ยว				
มีระยะเวลาการส่งเสริม การตลาดที่ดี	2.53	3	396	0.05
มีการจัดส่งเสริมการตลาด อย่างต่อเนื่อง	1.81	3	396	0.14
มีรูปแบบการส่งเสริม การตลาดที่ดี	1.19	3	396	0.31
มีการกระตุ้นตลาด หลากหลายรูปแบบ	0.90	3	396	0.43

จากผลลัพธ์ในตาราง 94 พบร้า การส่งเสริมการตลาดได้แก่ มีการจัดส่งเสริมการตลาดอย่างต่อเนื่องมีค่า Sig. = 0.14 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) มีการกระตุ้นตลาดหลากหลายรูปแบบ มีค่า Sig. = 0.43 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) มีรูปแบบการส่งเสริมที่เหมาะสมมีค่า Sig. = 0.31 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) มีระยะเวลาการส่งเสริม การตลาดที่ดีมีค่า Sig. = 0.05 ซึ่งเท่ากับระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก

(H0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H1) และมีการส่งเสริมการตลาดตรงตามความต้องการของตลาดนักท่องเที่ยวมีค่า $Sig. = 0.00$ ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H1) จึงสรุปได้ว่า การส่งเสริมการตลาด มีการส่งเสริมการตลาดตามความต้องการของตลาดนักท่องเที่ยวซึ่งน้อยกว่า 0.05 มีความสัมพันธ์กับธุรกิจที่พัฒนามากยังมีนัยสำคัญ

สรุปได้ว่า ส่วนประสมทางการตลาด 7Ps ด้านการส่งเสริมการตลาดมีความสัมพันธ์กับธุรกิจนำเที่ยวและธุรกิจที่พัฒนามาก

5) บุคลากร (People)

ตาราง 95 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของบุคลากรกับธุรกิจนำเที่ยว (Levene's Test)

บุคลากร	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
มีกำลังเจ้าหน้าที่เพียงพอใน การให้บริการ	5.01	3	396	0.00
มีความสามารถในการสื่อสาร ภาษาต่างประเทศได้ดี	2.66	3	396	0.04
มีความพร้อมในการให้บริการ	2.29	3	396	0.07
การมีมิตรไมตรี ต้อนักท่องเที่ยว	2.09	3	396	0.10
มีบุคลิกภาพที่ดี	1.76	3	396	0.15

จากผลลัพธ์ในตาราง 95 พบร้า บุคลากรได้แก่ มีกำลังเจ้าหน้าที่เพียงพอในการให้บริการมีค่า $Sig. = 0.00$ ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H1) การมีมิตรไมตรีต้อนักท่องเที่ยว มีค่า $Sig. = 0.10$ ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H1) มีความสามารถในการสื่อสารภาษาต่างประเทศได้ดีค่า $Sig. = 0.04$ ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H1) มีบุคลิกภาพที่ดีมีค่า $Sig. = 0.15$ และมีความพร้อมในการให้บริการมีค่า $Sig. = 0.07$ ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H1) จึงสรุปได้ว่า บุคลากรด้านมี

กำลังเจ้าหน้าที่เพียงพอในการให้บริการและมีความสามารถในการสื่อสารภาษาต่างประเทศได้ดีซึ่งน้อยกว่า 0.05 มีความสัมพันธ์กับธุรกิจนำเที่ยวอย่างมีนัยสำคัญ

ตาราง 96 ผลทดสอบความสัมพันธ์ของบุคลากรกับธุรกิจที่พักราเม (Levene's Test)

บุคลากร	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
มีกำลังเจ้าหน้าที่เพียงพอในการให้บริการ	6.02	3	396	0.00
มีความสามารถในการสื่อสารภาษาต่างประเทศได้ดี	4.27	3	396	0.00
มีบุคลิกภาพที่ดี	4.01	3	396	0.00
การมีมิตรไมตรีต่อนักท่องเที่ยว	1.95	3	396	0.12
มีความพร้อมในการให้บริการ	1.05	3	396	0.37

จากผลลัพธ์ในตาราง 96 พบว่า บุคลากรได้แก่ มีกำลังเจ้าหน้าที่เพียงพอในการให้บริการมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) การมีมิตรไมตรีต่อนักท่องเที่ยว มีค่า Sig. = 0.12 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) มีความสามารถในการสื่อสารภาษาต่างประเทศได้ดีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) มีบุคลิกภาพที่ดีมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) และมีความพร้อมในการให้บริการมีค่า Sig. = 0.37 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) จึงสรุปได้ว่า บุคลากรด้านมีกำลังเจ้าหน้าที่เพียงพอในการให้บริการ มีความสามารถในการสื่อสารภาษาต่างประเทศได้ดีและมีบุคลิกภาพที่ดีซึ่งน้อยกว่า 0.05 มีความสัมพันธ์กับธุรกิจที่พักราเมอย่างมีนัยสำคัญ

ตาราง 97 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของบุคลากรกับธุรกิจอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง (Levene's Test)

บุคลากร	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
มีกำลังเจ้าหน้าที่เพียงพอในการให้บริการ	4.83	3	396	0.00
มีความสามารถในการสื่อสารภาษาต่างประเทศได้ดี	4.38	3	396	0.00
การมีมิตรไมตรีต่อนักท่องเที่ยว	3.91	3	396	0.00
มีความพร้อมในการให้บริการ	2.29	3	396	0.07

จากผลลัพธ์ในตาราง 97 พบว่า บุคลากรได้แก่ มีกำลังเจ้าหน้าที่เพียงพอในการให้บริการมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) การมีมิตรไมตรีต่อนักท่องเที่ยว มีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) มีความสามารถในการสื่อสารภาษาต่างประเทศได้ดีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) มีบุคลิกภาพที่ดีมีค่า Sig. = 0.36 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) และมีความพร้อมในการให้บริการมีค่า Sig. = 0.07 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) จึงสรุปได้ว่า บุคลากรด้านมีกำลังเจ้าหน้าที่เพียงพอในการให้บริการ การมีมิตรไมตรีต่อนักท่องเที่ยวและมีความสามารถในการสื่อสารภาษาต่างประเทศได้ดีซึ่งน้อยกว่า 0.05 มีความสัมพันธ์กับธุรกิจอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้องอย่างมีนัยสำคัญ

สรุปได้ว่า การตลาด 7Ps ด้านบุคลากรมีความสามารถสัมพันธ์กับการให้บริการของธุรกิจของธุรกิจที่เกี่ยวข้อง ได้แก่ ธุรกิจนำเที่ยว ธุรกิจที่พักเรมและธุรกิจอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง

ตาราง 98 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของกระบวนการการให้บริการกับธุรกิจนำเที่ยว
(Levene's Test)

กระบวนการการให้บริการ	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
มีความถูกต้องแม่นยำในการให้ข้อมูล	9.95	3	396	0.00
การให้คำแนะนำสถานที่ท่องเที่ยว	6.98	3	396	0.00
มีการช่วยแก้ไขปัญหาที่เกิดขึ้นอย่างเป็นระบบ	6.07	3	396	0.00
มีการกำหนดการให้บริการอย่างชัดเจน	1.44	3	396	0.23
การช่วยเหลืออำนวยความสะดวกด้านต่างๆ ด้วยความรวดเร็ว	0.23	3	396	0.87

จากผลลัพธ์ในตาราง 98 พบว่า กระบวนการการให้บริการได้แก่ การช่วยเหลืออำนวยความสะดวกด้านต่างๆ ด้วยความรวดเร็วมีค่า Sig. = 0.87 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) มีความถูกต้องแม่นยำในการให้ข้อมูลมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) การให้คำแนะนำสถานที่ท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) การให้คำแนะนำสถานที่ท่องเที่ยวอยู่ในระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) และมีการช่วยแก้ปัญหาที่เกิดขึ้นอย่างเป็นระบบมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) จึงสรุปได้ว่า กระบวนการการให้บริการด้านมีความถูกต้องแม่นยำในการให้ข้อมูล การให้คำแนะนำสถานที่ท่องเที่ยวและมีการช่วยแก้ไขปัญหาที่เกิดขึ้นอย่างเป็นระบบซึ่งน้อยกว่า 0.05 มีความสัมพันธ์กับธุรกิจนำเที่ยวอย่างมีนัยสำคัญ

ตาราง 99 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของระบบการการให้บริการกับธุรกิจที่พัก
แรม (Levene's Test)

กระบวนการการให้บริการ	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
มีการช่วยแก้ไขปัญหาที่เกิดขึ้นอย่างเป็นระบบ	3.72	3	396	0.01
มีการกำหนดการให้บริการอย่างชัดเจน	3.02	3	396	0.03
การให้คำแนะนำสถานที่ท่องเที่ยว	2.03	3	396	0.10
มีความถูกต้องแม่นยำในการให้ข้อมูล	1.04	3	396	0.37
การช่วยเหลืออำนวยความสะดวกด้านต่างๆ ด้วยความรวดเร็ว	0.07	3	396	0.97

จากผลลัพธ์ในตาราง 99 พบว่า กระบวนการการให้บริการได้แก่ การช่วยเหลืออำนวยความสะดวกด้านต่างๆ ด้วยความรวดเร็วมีค่า Sig. = 0.97 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) มีความถูกต้องแม่นยำในการให้ข้อมูลมีค่า Sig. = 0.37 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) การให้คำแนะนำสถานที่ท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.10 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) มีการกำหนดการให้บริการอย่างชัดเจนมีค่า Sig. = 0.03 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) และมีการช่วยแก้ปัญหาที่เกิดขึ้นอย่างเป็นระบบมีค่า Sig. = 0.01 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) จึงสรุปได้ว่า กระบวนการการให้บริการด้านนี้มีการกำหนดการให้บริการอย่างชัดเจนและมีการช่วยแก้ไขปัญหาที่เกิดขึ้นอย่างเป็นระบบซึ่งน้อยกว่า 0.05 มีความสัมพันธ์กับธุรกิจที่พักแรมอย่างมีนัยสำคัญ

ตาราง 100 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของกระบวนการให้บริการกับธุรกิจอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง (Levene's Test)

กระบวนการให้บริการ	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
มีการช่วยแก้ไขปัญหาที่เกิดขึ้นอย่างเป็นระบบ	8.47	3	396	0.00
มีการกำหนดการให้บริการอย่างชัดเจน	5.41	3	396	0.00
มีความถูกต้องแม่นยำในการให้ข้อมูล	4.49	3	396	0.00
การให้คำแนะนำสถานที่ท่องเที่ยว	3.32	3	396	0.02
การช่วยเหลืออำนวยความสะดวกด้านต่าง ๆ ด้วยความรวดเร็ว	0.35	3	396	0.78

จากผลลัพธ์ในตาราง 100 พบว่า กระบวนการให้บริการได้แก่ การช่วยเหลืออำนวยความสะดวกด้านต่าง ๆ ด้วยความรวดเร็วมีค่า Sig. = 0.78 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H1) มีความถูกต้องแม่นยำในการให้ข้อมูลมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H1) การให้คำแนะนำสถานที่ท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H1) มีการกำหนดการให้บริการอย่างชัดเจนมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H1) และมีการช่วยแก้ปัญหาที่เกิดขึ้นอย่างเป็นระบบมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H1) จึงสรุปได้ว่า กระบวนการให้บริการด้านมีความถูกต้องแม่นยำในการให้บริการ การให้คำแนะนำสถานที่ท่องเที่ยว มีกำหนดการให้บริการอย่างชัดเจนและมีการช่วยแก้ไขปัญหาที่เกิดขึ้นอย่างเป็นระบบซึ่งน้อยกว่า 0.05 มีความสัมพันธ์กับธุรกิจอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้องอย่างมีนัยสำคัญ

ตาราง 101 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของลักษณะทางกายภาพกับความน่าสนใจของ
แหล่งท่องเที่ยว (Levene's Test)

ลักษณะทางกายภาพ	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
ความน่าสนใจ ของแหล่งท่องเที่ยว	13.00	4	395	0.00
ความหลาภย ในกิจกรรมท่องเที่ยว	13.00	4	395	0.00
ความปลอดภัย ของแหล่งท่องเที่ยว	7.43	4	395	0.00
ความสะอาด ของแหล่งท่องเที่ยว	5.85	4	395	0.00
ความสะดวกในการเดินทาง ท่องเที่ยว	5.13	4	395	0.00

จากผลลัพธ์ในตาราง 101 พบว่า ลักษณะทางกายภาพได้แก่ ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยว มีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) ความสะอาดของแหล่งท่องเที่ยว มีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) ความสะดวกในการเดินทางท่องเที่ยว มีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) ความปลอดภัยของแหล่งท่องเที่ยว มีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) จึงสรุปได้ว่า ลักษณะทางกายภาพด้านความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยว ความสะอาดของแหล่งท่องเที่ยว ความปลอดภัยของแหล่งท่องเที่ยว และความหลาภัยในกิจกรรมท่องเที่ยว มีค่าชี้นำอย่างมีนัยสำคัญ 0.05 มีความสัมพันธ์กับความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยวอย่างมีนัยสำคัญ

ตาราง 102 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของลักษณะทางกายภาพกับความมีคุณค่าของแหล่งท่องเที่ยว (Levene's Test)

ลักษณะทางกายภาพ	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
ความสะอาด ของแหล่งท่องเที่ยว	2.61	3	395	0.05
ความน่าสนใจ ของแหล่งท่องเที่ยว	1.24	3	395	0.29
ความหลากหลาย ในกิจกรรมท่องเที่ยว	1.24	3	395	0.29
ความปลอดภัย ของแหล่งท่องเที่ยว	0.73	3	395	0.53
ความสะดวกในการเดินทาง ท่องเที่ยว	0.58	3	395	0.62

จากผลลัพธ์ในตาราง 102 พบว่า ลักษณะทางกายภาพใดๆ ก็ตาม น่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.29 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) ความสะอาดของแหล่งท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.05 ซึ่งเท่ากับระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) ความหลากหลายในการเดินทางท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.62 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) ความปลอดภัยของแหล่งท่องเที่ยว มีค่า Sig. = 0.53 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) และความหลากหลายในกิจกรรมท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.29 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) จึงสรุปได้ว่า ลักษณะทางกายภาพด้านความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยว ความสะอาดของแหล่งท่องเที่ยว และความหลากหลายในกิจกรรมท่องเที่ยวซึ่งมากกว่า 0.05 ไม่มีความสัมพันธ์กับคุณค่าของแหล่งท่องเที่ยวอย่างมีนัยสำคัญ

ตาราง 103 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของลักษณะทางกายภาพกับความสวยงามทางศิลปกรรม (Levene's Test)

ลักษณะทางกายภาพ	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
ความปลอดภัย ของแหล่งท่องเที่ยว	5.454	3	395	0.00
ความน่าสนใจ ของแหล่งท่องเที่ยว	3.804	3	395	0.01
ความหลอกหลอน ในกิจกรรมท่องเที่ยว	3.804	3	395	0.01
ความสะอาด ของแหล่งท่องเที่ยว	2.968	3	395	0.03
ความสะดวกในการเดินทาง ท่องเที่ยว	1.808	3	395	0.14

จากผลลัพธ์ในตาราง 103 พบว่า ลักษณะทางกายภาพได้แก่ ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.01 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) ความสะอาดของแหล่งท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.03 ความสะดวกในการเดินทางท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.14 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) ความปลอดภัยของแหล่งท่องเที่ยว มีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) และความหลอกหลอนในกิจกรรมท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.01 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) จึงสรุปได้ว่า ลักษณะทางกายภาพด้านความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยว ความสะอาดของแหล่งท่องเที่ยว ความปลอดภัยของแหล่งท่องเที่ยวและความหลอกหลอนในกิจกรรมท่องเที่ยวซึ่งน้อยกว่า 0.05 มีความสัมพันธ์กับความสวยงามทางศิลปกรรมอย่างมีนัยสำคัญ

ตาราง 104 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของลักษณะทางกายภาพกับความโดยเด่นของ
แหล่งท่องเที่ยว (Levene's Test)

ลักษณะทางกายภาพ	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
ความปลอดภัย ของแหล่งท่องเที่ยว	5.51	3	396	0.00
ความน่าสนใจ ของแหล่งท่องเที่ยว	5.46	3	396	0.00
ความหลากหลาย ในกิจกรรมท่องเที่ยว	5.46	3	396	0.00
ความสะอาด ของแหล่งท่องเที่ยว	0.94	3	396	0.42
ความสะดวกในการเดินทาง ท่องเที่ยว	0.09	3	396	0.96

จากผลลัพธ์ในตาราง 104 พบว่า ลักษณะทางกายภาพโดยรวม ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) ความสะอาดของแหล่งท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.42 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) ความสะดวกในการเดินทางท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.96 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) ความปลอดภัยของแหล่งท่องเที่ยว มีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) และความหลากหลายในกิจกรรมท่องเที่ยวมีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) จึงสรุปได้ว่า ลักษณะทางกายภาพด้านความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยว ความปลอดภัยของแหล่งท่องเที่ยว และความหลากหลายในกิจกรรมท่องเที่ยวซึ่งน้อยกว่า 0.05 มีความสัมพันธ์กับความโดยเด่นของแหล่งท่องเที่ยวอย่างมีนัยสำคัญ

ตาราง 105 ผลการทดสอบความสัมพันธ์ของลักษณะทางกายภาพกับความมีเอกสารลักษณ์เฉพาะตัว (Levene's Test)

ลักษณะทางกายภาพ	Levene Statistic	df1	df2	Sig.
ความน่าสนใจ ของแหล่งท่องเที่ยว	6.53	3	395	0.00
ความปลอดภัย ของแหล่งท่องเที่ยว	5.04	3	395	0.00
ความหลากหลาย ในกิจกรรมท่องเที่ยว	3.86	3	395	0.01
ความสะดวกในการเดินทาง ท่องเที่ยว	3.23	3	395	0.02
ความสะอาด ของแหล่งท่องเที่ยว	2.47	3	395	0.06

จากผลลัพธ์ในตาราง 105 พบว่า ลักษณะทางกายภาพได้แก่ ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยว มีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) ความสะอาดของแหล่งท่องเที่ยว มีค่า Sig. = 0.06 ซึ่งมากกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ยอมรับสมมติฐานหลัก (H_0) ปฏิเสธสมมติฐานรอง (H_1) ความสะดวกในการเดินทางท่องเที่ยว มีค่า Sig. = 0.02 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) ความปลอดภัยของแหล่งท่องเที่ยว มีค่า Sig. = 0.00 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) และความหลากหลายในกิจกรรมท่องเที่ยว มีค่า Sig. = 0.01 ซึ่งน้อยกว่าระดับนัยสำคัญ 0.05 คือ ปฏิเสธสมมติฐานหลัก (H_0) ยอมรับสมมติฐานรอง (H_1) จึงสรุปได้ว่า ลักษณะทางกายภาพด้านความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยว ความสะดวกในการเดินทาง ท่องเที่ยว ความปลอดภัยของแหล่งท่องเที่ยว และความหลากหลายในกิจกรรมท่องเที่ยว ซึ่งน้อยกว่า 0.05 มีความสัมพันธ์กับความมีเอกสารลักษณ์เฉพาะตัวอย่างมีนัยสำคัญ

จากตาราง 85 – ตาราง 105 ทดสอบความสัมพันธ์ของแหล่งท่องเที่ยว (Levene Test) การวิเคราะห์เปรียบเทียบ F-test ของตัวแปรและการวิเคราะห์เปรียบเทียบสถิติ Brown–Forsythe ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยว ความมีคุณค่าของแหล่งท่องเที่ยว ความสวยงามทางศิลปกรรม ความโดดเด่นของแหล่งท่องเที่ยวและความมีเอกลักษณ์เฉพาะตัว สรุปได้ว่า สมมติฐานที่ 4 การตลาด 7Ps มีความสัมพันธ์กับการตอบสนองความต้องการและสร้างความพึงพอใจแก่ผู้ท่องเที่ยวดังตาราง 106

ตาราง 106 สรุปสมมติฐานที่ 4

สมมติฐาน	ตัวแปรอิสระ	ผลการทดสอบสมมติฐาน	
		ยอมรับ	ปฏิเสธ
สมมติฐานที่ 4 การตลาด 7 Ps มีความสัมพันธ์กับการตอบสนองความต้องการและสร้างความพึงพอใจแก่ผู้ท่องเที่ยว	ผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยว	✓	
	ราคา	✓	
	ช่องทางการจัดจำหน่าย	✓	
	การส่งเสริมการตลาด	✓	
	บุคลากร	✓	
	กระบวนการให้บริการ		✓
	ลักษณะทางกายภาพ		✓

2. ผลการวิจัยเชิงคุณภาพ

2.1 การวิจัยเชิงคุณภาพมีผู้ให้ข้อมูลหลัก (Key Informants) โดยการเลือกแบบเ嘱咐เจาะจง (Purposive Sampling) แบ่งเป็น 4 กลุ่มดังนี้

1) ตัวแทนภาคธุรกิจ จำนวน 12 คน ได้แก่

1.1) ผู้ว่าการการท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย และเจ้าหน้าที่ จำนวน 2 คน

คน

1.2) อธิบดีกรมการท่องเที่ยว กระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬา และเจ้าหน้าที่ จำนวน 2 คน

1.3) ผู้อำนวยการ สำนักวัฒนธรรม กีฬา และการท่องเที่ยว กรุงเทพมหานคร และเจ้าหน้าที่ จำนวน 2 คน

1.4) ผู้อำนวยการกรุงเทพมหานคร จำนวน 1 คน

1.5) ผู้อำนวยการเขตพะนัง และเจ้าหน้าที่ จำนวน 5 คน

2) ตัวแทนภาคเอกชน/ผู้ประกอบการจำนวน 13 คน ประกอบด้วย

2.1) ผู้ประกอบการธุรกิจนำเที่ยว จำนวน 3 คน ได้แก่

2.1.1) กรรมการผู้จัดการ บริษัท รุ่งโรจน์ทัวร์ เทวรีล เช็นเตอร์ จำกัด จำนวน 1 คน

คน

2.1.2) กรรมการผู้จัดการ บริษัท ทราเวลโกล์ด จำกัด จำนวน 1 คน

2.1.3) ผู้จัดการบริษัท วัฒนบรารี จำกัด จำนวน 1 คน

2.2) ผู้ประกอบการธุรกิจที่พักรถ จำนวน 2 คน ได้แก่

2.2.1) กรรมการผู้จัดการ โรงแรมอยล์ รัตนโกสินทร์ จำนวน 1 คน

คน

2.2.2) กรรมการผู้จัดการ โรงแรมโอปิส สเตลล์ กรุงเทพ

ข่าวสาร เวียงโต จำนวน 1 คน

2.3) ผู้ประกอบการธุรกิจร้านอาหารและเครื่องดื่ม จำนวน 3 คน ได้แก่

2.3.1) ดร. ศิริเซนส์ ใบสมุทร

เจ้าของร้านทิพย์สมัย ผัดไทยประดุจ

2.3.2) ผู้จัดการ ร้านอ่อน ลูกอก หมู

2.3.3) ผู้จัดการ ภัตตาคารมาเรีย

2.4) ผู้ประกอบการธุรกิจจำหน่ายสินค้าที่ระลึก จำนวน 3 คน ได้แก่

2.4.1) นางสาวยุพดี สีลพัทธ์กุล

เจ้าของร้านยุพดีวานิช

2.4.2) นายนพพร ภาสสะพงค์

เจ้าของร้านทองอิวาร์กี

2.4.3) นางสาววารี จิราธุรงเรือง

เจ้าของร้านเจริญชัยการซ่อม

2.5 ผู้ประกอบการธุรกิจที่เกี่ยวข้อง จำนวน 2 คน

3) ตัวแทนภาคชุมชน จำนวน 5 คน ได้แก่

3.1) ผู้นำชุมชนท่าเตียน จำนวน 1 คน

3.2) ผู้นำชุมชนบ่อสถาพรามณ์ จำนวน 1 คน

3.3) ผู้นำชุมชนราชบพิธพัฒนา จำนวน 1 คน

3.4) ผู้นำชุมชนวัดเทพธิดาราม จำนวน 1 คน

3.5) ผู้นำชุมชนหลังวัดราชนัดดา จำนวน 1 คน

4) นักวิชาการด้านการตลาด 2 คน ได้แก่

4.1) ดร. นพภูล สุวรรณทรัพย์

อาจารย์ประจำคณะบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยรังสิต

4.2) ดร. กิตติพันธ์ คงสวัสดิ์เกียรติ

กรรมการผู้จัดการ บริษัท เบรนเว็ค จำกัด

2.2 เครื่องมือที่ใช้ในการวิจัยเชิงคุณภาพคือ แบบสัมภาษณ์ โดยใช้แบบสัมภาษณ์ชุดเดียวกันในการสัมภาษณ์ผู้ที่เข้ามูลหลักทั้งภาคครึ่ง ภาคเอกชน ภาคชุมชนและนักวิชาการด้านการตลาด

แบบสัมภาษณ์แบ่งออกเป็น 5 ตอนดังนี้

ตอนที่ 1 แบบสัมภาษณ์เกี่ยวกับข้อมูลด้านประชากรศาสตร์

ตอนที่ 2 แบบสัมภาษณ์เกี่ยวกับพฤติกรรมการท่องเที่ยวและคุณภาพการรับประทาน

ตอนที่ 3 แบบสัมภาษณ์เกี่ยวกับศักยภาพของแหล่งท่องเที่ยว นโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมและแผนการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม

ตอนที่ 4 แบบสัมภาษณ์เกี่ยวกับการตลาดดิจิทัลและการประชาสัมพันธ์

ตอนที่ 5 แบบสัมภาษณ์เกี่ยวกับการมีส่วนร่วมภาคครึ่งและภาคเอกชนในการพัฒนา

1) ตัวแทนภาคตะวันออกเฉียงเหนือ คือ

1.1) ผู้ว่าราชการการท้องที่ยวแห่งประเทศไทย ได้แก่ นายยุทธศักดิ์ สุภารต นายยุทธศักดิ์ สุภารต ผู้ว่าราชการการท้องที่ยวแห่งประเทศไทย ได้มอบหมายให้ นายจารุเชฐวุฒิ เรืองสุวรรณ รองผู้อำนวยการพัฒนศินค้าท่องเที่ยวการท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย เป็นผู้ดูแลระบบสัมภាមณ์

ตอนที่ 2

1. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศมีจุดประสงค์ในการเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์อย่างไร

โดยทั่วไปนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมเข้ามาท่องเที่ยวแหล่งท่องเที่ยวหลักในเกาะรัตนโกสินทร์ เช่น วัดพระศรีรัตนศาสดารามและพระบรมมหาราชวัง วัดสำคัญแห่งลังท่องเที่ยวเชิงประวัติศาสตร์ มีความสวยงามทางศิลปกรรมและชุมชนเก่าแก่ในเกาะรัตนโกสินทร์

2. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมใช้วิธีการเดินทางท่องเที่ยวอย่างไร

นักท่องเที่ยวบางกลุ่มเข้ามาท่องเที่ยวด้วยการซื้อตั๋วเครื่องบินมาเดินทางโดยพาหนะสาธารณะเข้ามาท่องเที่ยว ส่วนนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวเองมักจะเดินทางโดยพาหนะสาธารณะเข้ามาท่องเที่ยวเอง

3. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมเข้ามาท่องเที่ยวโดยลำพังหรือเดินทางหลายคนมากกว่ากัน เพราะเหตุใด

นักท่องเที่ยวแบ่งออกเป็น 2 กลุ่มใหญ่ ๆ คือ นักท่องเที่ยวที่เดินทางเข้ามาท่องเที่ยวเป็นหมู่คณะกับบริษัทนำเที่ยวซึ่งมักเป็นนักท่องเที่ยวรุ่นเก่าหรือผู้สูงอายุ ส่วนอีกกลุ่มหนึ่งคือ นักท่องเที่ยวที่เดินทางเข้ามาท่องเที่ยวเอง ไม่ซื้อตั๋วจากบริษัทนำเที่ยวซึ่งส่วนใหญ่เป็นนักท่องเที่ยวรุ่นใหม่หรือนักท่องเที่ยวที่มีอายุน้อย

4. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่เดินทางมาเป็นกลุ่มนักเป็นกลุ่มที่มีความสัมพันธ์กันอย่างไร

กลุ่มนักท่องเที่ยวขนาดใหญ่มักเป็นนักท่องเที่ยวที่เดินทางเข้ามาในลักษณะความสัมพันธ์เป็นเพื่อนกันหรือไม่มีความสัมพันธ์กันเลย ส่วนนักท่องเที่ยวที่เดินทางเข้ามาท่องเที่ยวเอง มักเป็นนักท่องเที่ยวที่เป็นครัวเรือนหรือญาติ

5. คำใช้จ่ายของนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวโดยเฉลี่ยต่อครั้งประมาณเท่าใด

นักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวมักคำนึงถึงความคุ้มค่าในการเข้ามาท่องเที่ยวซึ่งมีค่าใช้จ่ายค่อนข้างน้อย เนื่องจากค่าใช้จ่ายในการท่องเที่ยวค่อนข้างต่ำ

6. การประชาสัมพันธ์ข้อมูลทางการท่องเที่ยวครมีลักษณะอย่างไร
ควรใช้เว็บไซต์ในการประชาสัมพันธ์

7. ช่องทางการประชาสัมพันธ์ใดที่มีความเหมาะสมมากที่สุด เพราะอะไร
ช่องทางที่เหมาะสมควรใช้ช่องทางออนไลน์ในเว็บไซต์ อย่างเว็บไซต์ของการท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย

8. สื่อการประชาสัมพันธ์แบบใดสามารถเข้าถึงนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้เป็นอย่างดี

นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศมักนิยมเข้าชมเว็บไซต์ต่าง ๆ โดยเฉพาะเว็บไซต์ที่เป็นทางการอย่างเช่น เว็บไซต์ของการท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย ที่เป็นหน่วยงานหลักในการประชาสัมพันธ์การท่องเที่ยวของประเทศไทย

9. การนำเสนอสื่อประชาสัมพันธ์อย่างไรจึงจะเหมาะสมที่สุด เพราะอะไร
การนำเสนอควรนำเสนอออนไลน์ให้มีความน่าสนใจ สวยงาม ดูง่ายและมีข้อมูลครบถ้วน ถูกต้องแม่นยำ

10. รูปแบบการประชาสัมพันธ์ใดเป็นรูปแบบที่มีความเหมาะสมมากที่สุด
มีสำนักงานแนะนำแหล่งท่องเที่ยวที่มีศักยภาพในเมือง การจัดงานมหกรรมท่องเที่ยวที่เหมาะสมที่สุด มีการจัดรูปแบบการประชาสัมพันธ์ออนไลน์แก่ตัวแทนในต่างประเทศเพื่อให้ทราบข่าวและเข้าถึงกลุ่มเป้าหมายได้มากที่สุด

ตอนที่ 3

1. ท่านได้ทำข้อมูลแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมໃนพื้นที่ของเกาะรัตนโกสินทร์ไว้หรือไม่ มีทั้งหมดกี่แห่ง ตั้งอยู่ที่ใดบ้าง และมีจุดเด่นอย่างไรบ้าง

ททท. เป็นหน่วยงานหลักในการประชาสัมพันธ์แหล่งท่องเที่ยวของไทย การจัดทำข้อมูลประชาสัมพันธ์ในปัจจุบันมีกรุงเทพมหานครเป็นผู้จัดทำหลัก ส่วนการท่องเที่ยวทั่วไปจัดทำโดยการท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย

2. ท่านคิดว่า แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมที่ใดบ้างที่มีความเหมาะสมที่จะพัฒนาให้เป็นแหล่งท่องเที่ยวตามแผนพัฒนาการท่องเที่ยว

แหล่งท่องเที่ยวที่มีเหมาะสม เช่น วัด พระราชวัง พิพิธภัณฑสถาน ชุมชนและย่านต่าง ๆ ซึ่งนักท่องเที่ยวนิยมเข้าไปเที่ยวชม

3. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม ในภาคตะวันออกอย่างไรบ้าง

ทำการประชาสัมพันธ์ภาพรวมการท่องเที่ยวไม่ได้เจาะลึกเฉพาะกรุงเทพมหานคร แต่หน่วยงานของกรุงเทพมหานคร เช่น สำนักวัฒนธรรมกรุงเทพมหานคร จัดทำข้อมูลเชิงลึกในแหล่งท่องเที่ยวของภาคตะวันออก

4. ท่านคิดว่า หน่วยงานและหน้าที่ของท่านมีทักษะทางด้านการบริหารจัดการ และมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวอย่างไร

การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยมีหน้าที่ในการประชาสัมพันธ์และการตลาดการท่องเที่ยวของประเทศไทยทั้งหมด

5. ในหน่วยงานของท่านมีบุคลากรที่มีทักษะทางด้านการบริหารจัดการ การท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวได้อย่างถูกต้องและเหมาะสมหรือไม่ อย่างไรบ้าง

การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยไม่ได้รับผิดชอบในการบริหารจัดการการท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยว แต่ทำหน้าที่ในการประชาสัมพันธ์การท่องเที่ยวและการตลาดการท่องเที่ยวของประเทศไทย

6. หน่วยงานของท่านมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยว โดยมีปัจจัยอะไรบ้าง

ปัจจัยหลักในการพัฒนาคือ ศักยภาพทางการท่องเที่ยว ความสวยงาม ความสะอาด ความพร้อมของแหล่งท่องเที่ยว และงานศิลปกรรมที่มีความสวยงามเป็นเอกลักษณ์

7. ในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม ในภาคตะวันออกของท่าน ต้องพBgกับปัญหาและอุปสรรคด้านใดบ้าง อย่างไร

มีหลายหน่วยงานที่มีส่วนเกี่ยวข้อง บางครั้งพบปัญหาในการทำงานร่วมกัน หรือการทำงานแบบบูรณาการ

8. จากการที่พBgปัญหาและอุปสรรคในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม ในภาคตะวันออกของท่านคิดว่า สาเหตุมาจากการปัจจัยอะไรบ้าง และมีแนวทางในการแก้ไขปัญหาและอุปสรรคเหล่านี้ให้ลุล่วงไปโดยด้วยตัวเองอย่างไรบ้าง

ส่วนใหญ่สาเหตุมาจากการขาดความสนใจและการพัฒนา ความเจริญเน้นทางวัฒนาการมากเกินไป

9. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม อย่างไรบ้าง

ไม่มีนโยบายในด้านนี้ เป็นหน้าที่ของคณะกรรมการเภาะรัตนโกสินทร์และหน่วยงานอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง

10. หน่วยงานของท่านมีแผนการปฏิบัติงานตามการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างไรบ้าง และท่านคิดว่าจะสามารถดำเนินการให้สำเร็จตามเป้าหมายที่ตั้งไว้หรือไม่ เพราะเหตุใด

ช่วยประชาสัมพันธ์แหล่งท่องเที่ยวทั่วไปทั้งหมด

11. การจัดสรรงบประมาณของหน่วยงานของท่านและรัฐบาลมีความเหมาะสมและมีความคล่องตัวในการบริหารจัดการหรือไม่ อย่างไร

งบประมาณในการดำเนินการแต่ละหน่วยงานไม่มีรายละเอียด แต่การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยได้รับงบประมาณอย่างเพียงพอ

12. พื้นที่ในเภาะรัตนโกสินทร์มีองค์ประกอบครอบคลุมในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นเมืองเอกลักษณ์วัฒนธรรมหรือไม่ มีปัญหาหรืออุปสรรคใดที่จำเป็นต้องได้รับการแก้ไขทั้งในปัจจุบันและในอนาคต

การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยไม่ได้รับผิดชอบโดยตรง ต้องประสานงานขอข้อมูลกับหน่วยงานที่เกี่ยวข้องโดยตรงคือ กรุงเทพมหานคร

ตอนที่ 4

1. ท่านคิดว่า การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเภาะรัตนโกสินทร์ควรจะใช้การตลาดดิจิทัลประเภทใดมาประยุกต์ใช้จึงจะสามารถทำให้เป็นที่รู้จักในกลุ่มนักท่องเที่ยวมากขึ้น

ควรใช้การตลาดแบบเนื้อหา (Content) เพื่อการจูงใจให้นักท่องเที่ยวมีความสนใจเข้ามาท่องเที่ยว

2. การตลาดดิจิทัลจะช่วยเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวให้เข้ามาท่องเที่ยวมากขึ้นได้หรือไม่ เพราะเหตุใด

ช่วยสร้างแรงจูงใจให้นักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยว ซึ่งจะเกิดการตอบกลับต้อนักท่องเที่ยวที่จะกลับมาท่องเที่ยวเพิ่มมากขึ้น

3. ท่านคิดว่า หน่วยงานของท่านดำเนินการด้านตลาดเพื่อให้การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักในหมู่นักท่องเที่ยวทั้งชาวไทยและชาวต่างประเทศได้อย่างไร

การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยดูแลภาพรวมทางการท่องเที่ยวของทั้งประเทศสร้างภาพลักษณ์ที่ดีทางการท่องเที่ยว ไม่ได้เน้นเฉพาะที่หรือเฉพาะประเภท

4. หน่วยงานหรือองค์กรของท่านจะมีการใช้ช่องทางทางการตลาดดิจิทัลอย่างไร เพื่อให้แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักกว้างขวางมากยิ่งขึ้นในกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

เว็บไซต์ของการท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยซึ่งมีความหลากหลายภาษา นักท่องเที่ยวสามารถเข้าถึงได้やすいและสะดวกจากทั่วทุกมุมโลก

5. หน่วยงานภาครัฐและเอกชนจะสามารถสร้างความร่วมมือในการใช้สื่อดิจิทัลเพื่อสร้างฐานทางการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นรูปธรรมได้อย่างไร

ภาครัฐและภาคเอกชนควรจะช่วยกันและร่วมมือกันในการประชาสัมพันธ์ผ่านสื่อออนไลน์และพัฒนา Virtual ในแหล่งท่องเที่ยว เพื่อสร้างความน่าสนใจเพิ่มมากขึ้น

6. การประชาสัมพันธ์รูปแบบใดที่มีความเหมาะสมในการเข้าถึงกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

การประชาสัมพันธ์ผ่านสื่อออนไลน์ต่าง ๆ ที่มีอยู่และได้รับความนิยมในหมู่นักท่องเที่ยว

7. สื่อประชาสัมพันธ์ที่ควรใช้เพื่อให้นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้รับรู้มากที่สุดควรเป็นสื่อใด

ใช้สื่อออนไลน์ โดยการประชาสัมพันธ์ผ่านเว็บไซต์และการขยายต่องานนักท่องเที่ยว (Direct Dales)

8. วิธีการประชาสัมพันธ์ข่าวสารทางด้านการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออกเฉียงเหนือให้เข้าถึงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุด

ประชาสัมพันธ์ผ่านเว็บไซต์ มีการนำเสนอแหล่งท่องเที่ยวหลากหลายมิติ

9. การทำสื่อประชาสัมพันธ์แบบขอฟโลนยังมีความจำเป็นในการทำอยู่หรือไม่ หรือควรทำสื่อออนไลน์อย่างเดียวเพื่อให้เกิดความคุ้มคามากที่สุด

ควรทำสื่อออนไลน์เป็นหลัก ในขณะเดียวกันสื่อขอฟโลน เช่น แผ่นพับ ใบปลิว ป้ายโฆษณา ก็ยังมีความจำเป็นในการประชาสัมพันธ์ด้วย

10. หน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชนสามารถให้ความร่วมมือในการสร้างสรรค์สื่อประชาสัมพันธ์ร่วมกันเพื่อให้ตรงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุดได้หรือไม่ เพราะเหตุใด

ภาครัฐและภาคเอกชนต้องให้ความร่วมมือกันจัด Road Show และการทำสื่อเผยแพร่โดยให้ภาคเอกชนช่วยเผยแพร่หรือนำไปเผยแพร่ต่อสู่นักท่องเที่ยวเพื่อให้มีการกระจายข้อมูลเพิ่มมากขึ้น

ตอนที่ 5

1. ภาครัฐมีนโยบายส่งเสริมการท่องเที่ยวรวมกับภาคเอกชนหรือไม่ เพราะเหตุใด

ภาครัฐมีนโยบายส่งเสริมการท่องเที่ยวผ่านสมาคมต่าง ๆ โดยให้ความร่วมมือ ส่งเสริมการท่องเที่ยวอย่างเต็มที่

2. ภาครัฐจะให้ความร่วมมือกับภาคเอกชนด้านการท่องเที่ยวในด้านใดบ้าง การจัดทำแผนแบบออกเบินแผนหลัก แผนปฏิการชั้นจะต้องสอดคล้องและ เป็นไปตามนโยบายและให้ภาคเอกชนนำไปสร้างสรรค์หรือทำตามความต้องการของ นักท่องเที่ยว

3. ภาครัฐกับภาคเอกชนมีเป้าหมายในการพัฒนาการท่องเที่ยวร่วมกัน เพื่อ เพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวและสร้างรายได้ให้แก่ประเทศหรือไม่ อย่างไรบ้าง

ต้องมีการพัฒนาโครงสร้าง ลินค์ทางการท่องเที่ยว พาหนะในการเดินทาง ท่องเที่ยวที่มีความหลากหลาย

4. การประสานความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในการพัฒนาการ ท่องเที่ยวอย่างเป็นรูปธรรมในปัจจุบันมีอะไรบ้าง และมีแผนที่จะร่วมมือกันต่อไปในด้านใดบ้าง ในอนาคต

มีการประสานความร่วมมือผ่านสมาคม ชมรม ผู้จัดนำเที่ยว สถาบันการรับ ท่องเที่ยว และใช้ชื่อมูลทั邦สหภาพ การวิจัยการท่องเที่ยวเพื่อสนับสนุนข้อมูลที่ถูกต้องแม่นยำ

5. แผนการพัฒนาความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในด้านการ ท่องเที่ยวในระยะใกล้ ระยะกลางและระยะไกลมีอะไรบ้าง และมีเป้าประสงค์อย่างไรเพื่อให้เกิด ประโยชน์สูงสุด

การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยไม่มีแผนการพัฒนา เนื่องจากไม่ได้มีหน้าที่ใน การพัฒนาการท่องเที่ยว แต่กรุงเทพมหานครจะเป็นหน่วยงานที่รับผิดชอบในการวางแผน พัฒนาทั้งระยะสั้น ระยะกลางและระยะไกล

1.2) พลต.อ. อัศวิน ขวัญเมือง ผู้ว่าราชการกรุงเทพมหานคร มอบหมาย ให้ นายสมบูรณ์ หอมนาน ผู้อำนวยการสำนักวัฒนธรรม กีฬาและการท่องเที่ยว กรุงเทพมหานครเป็นผู้ตอบแบบสัมภาษณ์

ตอนที่ 2

1. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศมีจุดประสงค์ในการเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะ

รัตนโกสินทร์อย่างไร

จุดประสงค์ของนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศในการเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์คือ การเข้ามาสัมผัสร่วมกันที่ใหญ่ของเมืองหลวงของประเทศไทย อันเป็นแหล่งรวมของวัดวาอาราม พระบรมมหาราชวังที่ลักษณะอันตรายทางวัฒนธรรมของความเป็นไทย และการผสมผสานของวัฒนธรรมผ่านงานสถาปัตยกรรม งานจิตรกรรม และงานประดิษฐกรรมที่สามารถพบเห็นได้โดยรอบของเกาะรัตนโกสินทร์

2. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมใช้วิธีการเดินทางท่องเที่ยวอย่างไร

นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ นิยมเดินทางท่องเที่ยวภายในเกาะรัตนโกสินทร์ด้วยตนเอง เนื่องจากในปัจจุบัน นักท่องเที่ยวส่วนใหญ่มีสมาร์ทโฟน สามารถค้นหาข้อมูล วิธีการเดินทางท่องเที่ยวได้ด้วยตนเอง นั่นคือ สามารถดูแผนที่ รู้พิกัดของตัวเอง รู้พิกัดของแหล่งท่องเที่ยวที่ต้องการจะเดินทางไป นอกจากนี้ กรุงเทพมหานครยังได้อำนวยความสะดวกต่างๆ ในเรื่องข้อมูลการท่องเที่ยว ซึ่งจะมีนักประชาสัมพันธ์คอยให้บริการข้อมูลตามจุดต่างๆ ในกรุงเทพมหานคร ที่นักท่องเที่ยวหลังหรือต้องการข้อมูลการเดินทาง หรือต้องการความช่วยเหลือด้านข้อมูลอื่น ๆ ก็สามารถสอบถามกับนักประชาสัมพันธ์ที่ปฏิบัติงานอยู่ ณ ชุมประชาสัมพันธ์การท่องเที่ยวกรุงเทพมหานคร จำนวน 23 จุดบริการ นอกจากนี้ยังให้บริการโปรดชั่ว แผนพับ และแผนที่การเดินทางท่องเที่ยวที่นักท่องเที่ยวเข้าถึงแหล่งท่องเที่ยวต่าง ๆ ซึ่งเป็นประสบการณ์การเดินทางในกรุงเทพมหานครที่ความสัมผัสสักครั้งในชีวิต

3. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมเข้ามาท่องเที่ยวโดยลำพังหรือเดินทางหลัยคนมากกว่ากัน เพราะเหตุใด

ลักษณะการเดินทางของนักท่องเที่ยวจะขึ้นอยู่กับพฤติกรรมของนักท่องเที่ยวแต่ละประเทศ นักท่องเที่ยวจีน นิยมเดินทางท่องเที่ยวเป็นกลุ่มใหญ่ นักท่องเที่ยวญี่ปุ่น อเมริกา ออกสเตเดียนนิยมเดินทางท่องเที่ยวโดยลำพัง เพราะนักท่องเที่ยวกลุ่มนี้จะศึกษาข้อมูลเพื่อวางแผนการเดินทางท่องเที่ยวล่วงหน้าเป็นอย่างดี จึงค่อนข้างมีความมั่นใจที่จะเดินทางโดยลำพัง

4. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่เดินทางมาเป็นกลุ่มมากเป็นกลุ่มที่มีความสัมพันธ์กันอย่างไร

นักท่องเที่ยวที่เดินทางมาเป็นกลุ่ม หากเดินทางมาจากโซนยุโรป อเมริกา ส่วนใหญ่จะเป็นกลุ่มเล็ก ๆ (F.I.T) เช่น มากันเป็นกลุ่มครอบครัว คู่รัก และกลุ่มเพื่อน แต่นักท่องเที่ยวจีนจะเดินทางมาเป็นแบบกรุ๊ปทัวร์ ซึ่งจะมาพร้อมกันครั้งละมาก ๆ

5. ค่าใช้จ่ายของนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวโดยเฉลี่ยต่อครั้งประมาณเท่าใด

ค่าใช้จ่ายของนักท่องเที่ยวต่อครั้ง ไม่ทราบข้อมูลที่แน่นอน แต่นักท่องเที่ยว尼ยมใช้จ่ายไปกับค่าอาหาร เครื่องดื่ม เพราะนักท่องเที่ยวมีความสนใจในการลิ้มลองรสชาติของอาหารไทย รวมถึงของฝาก ของที่ระลึกเป็นจำนวนมาก โดยเฉพาะนักท่องเที่ยวจีน และนักท่องเที่ยวโซนเอเชีย

6. การประชาสัมพันธ์ข้อมูลทางการท่องเที่ยวคร่าวมีลักษณะอย่างไร

การประชาสัมพันธ์ข้อมูลทางการท่องเที่ยว ควรใช้สื่อที่สอดคล้องกับพฤติกรรมของนักท่องเที่ยวในปัจจุบัน คือ การใช้สมาร์ทโฟน และอินเตอร์เน็ตในการสืบค้นข้อมูลแหล่งท่องเที่ยว รวมถึงการใช้แพลตฟอร์มออนไลน์ของที่พักหรือบริการต่าง ๆ และการชำระเงิน นอกจากนี้ นักท่องเที่ยว yang นิยมแชร์ประสบการณ์ รูปภาพ ความประทับใจ ผ่านสื่อสังคมออนไลน์ ดังนั้น พฤติกรรมของนักท่องเที่ยวที่เปลี่ยนแปลงไป การประชาสัมพันธ์จึงต้องปรับไปตามพฤติกรรมของนักท่องเที่ยว ให้ความสำคัญกับการใช้สื่อ Facebook, Youtube, Line และเว็บไซต์ เพื่อเป็นช่องทางหลักในการประชาสัมพันธ์แหล่งท่องเที่ยว และสร้างภาพลักษณ์ที่ดี และสามารถเข้าถึงนักท่องเที่ยวได้จำนวนมาก

7. ช่องทางการประชาสัมพันธ์ใดที่มีความเหมาะสมมากที่สุด เพราะอะไร

ช่องทางการประชาสัมพันธ์ที่มีความเหมาะสมมากที่สุดในยุคปัจจุบันคือ Facebook เนื่องจากประชากรทั่วโลก นิยมใช้ Facebook มาถึงร้อยละ 49 ของประชากรโลก นั่นหมายถึง ประชากรเกือบครึ่งหนึ่งของโลกมีสื่อโซเชียลมีเดีย ในมือ ดังนั้น การประชาสัมพันธ์ผ่าน Facebook จึงมีโอกาสในการเข้าถึงนักท่องเที่ยวได้มากที่สุดและรวดเร็วที่สุด

8. สื่อการประชาสัมพันธ์แบบใดสามารถเข้าถึงนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้เป็นอย่างดี

สื่อที่สามารถเข้าถึงนักท่องเที่ยวต่างประเทศได้เป็นอย่างดีคือ Facebook และ Youtube เป็นของจากมีการใช้งานอันดับ 1 นอกจากรายชื่อช่องทางที่น่าสนใจ เช่น Line, Facebook, Instagram และ Twitter นอกจากนี้ แอพพลิเคชัน Tiktok ก็ได้รับความนิยมเพิ่มขึ้นในปัจจุบัน อย่างไรก็ตาม เว็บไซต์ยังคงเป็นแหล่งข้อมูลที่น่าเชื่อถือและเป็นประโยชน์ต่อให้นักท่องเที่ยวสามารถสืบค้นข้อมูลประกอบการตัดสินใจ โดยเฉพาะการสืบค้นผ่าน Google

9. การนำเสนอสื่อประชาสัมพันธ์อย่างไรจึงจะเหมาะสมที่สุด เพราะอะไร

ควรใช้สื่อที่มีความหลากหลาย เช่น ภาพ เสียง วิดีโอ นอกจากนี้ สีสัน เนื้อหา การออกแบบอินฟографิกให้มีความน่าสนใจ ก็เป็นปัจจัยสำคัญ เพราะนักท่องเที่ยวมีเวลา กับ

การจดจำกับสื่อต่าง ๆ ได้ไม่นาน ดังนั้น จะต้องกระชับและดึงความสนใจให้ในเวลาที่รวดเร็ว

10. รูปแบบการประชาสัมพันธ์ได้เป็นรูปแบบที่มีความเหมาะสมมากที่สุด
รูปแบบการออกแบบสื่อการประชาสัมพันธ์ นอกจากจะต้องออกแบบให้มีความน่าสนใจแล้ว ควรจะต้องสามารถสื่อสารได้สองทางคือ สามารถมีช่องทางในการโต้ตอบ กับนักท่องเที่ยวได้ด้วย เช่น การตอบคำถามข้อสงสัย การรับฟังความคิดเห็น และมีพื้นที่ให้นักท่องเที่ยวได้แลกเปลี่ยนประสบการณ์ของนักท่องเที่ยวซึ่งกันและกัน

ตอนที่ 3

1. ท่านได้ทำข้อมูลแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในพื้นที่ของเกาะรัตนโกสินทร์ ไว้หรือไม่ มีทั้งหมดกี่แห่ง ตั้งอยู่ที่ใดบ้าง และมีจุดเด่นอย่างไรบ้าง

ข้อมูลในปัจจุบันมิได้ถูกจัดเก็บในรูปแบบที่สมบูรณ์ มีบันทึกไว้บางส่วนเป็นคู่มือนักท่องเที่ยว และเป็นส่วนหนึ่งของหนังสือประชาสัมพันธ์ของศิรุจงเทพฯ เป็นต้น ในส่วนของแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในพื้นที่เกาะรัตนโกสินทร์มีอยู่จำนวนมาก ซึ่งมีทั้งเกิดขึ้นใหม่ และมีอยู่เดิม จึงขอนำเสนอด้านล่าง พร้อมสถานที่ตั้งและจุดเด่น ดังนี้

1) พระบรมมหาราชวังและวัดพระศรีรัตนศาสดาราม

ที่ตั้ง พระบรมมหาราชวัง ถนนหน้าพระลาน แขวงพระบรมมหาราชวัง เขตพระนคร กรุงเทพฯ 10200

ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว เขตพระราชฐาน และศาสนสถาน

จุดเด่น รูปแบบอาคารสถาปัตยกรรมพระมหาปราสาท ศิลปกรรม

รูปแบบต่าง ๆ

2) วัดพระเชตุพนวิมลมังคลารามราชวรมหาวิหาร (วัดโพธิ์)

ที่ตั้ง 2 ถนนสนามไชย ถนนหน้าพระลาน แขวงพระบรมมหาราชวัง เขตพระนคร กรุงเทพฯ 10200

ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว ศาสนสถาน

จุดเด่น สถาปัตยกรรม จารึก มรดกทางวัฒนธรรม ภูมปัญญาด้าน

ต่าง ๆ

3) วัดสุทัศนเทพวรารามราชวรมหาวิหาร

ที่ตั้ง 146 ถนนตีทอง แขวงเสาชิงช้า เขตพระนคร กรุงเทพฯ 10200

ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว ศาสนสถาน

จุดเด่น สถาปัตยกรรม ภาพจิตรกรรมฝาผนัง และรูปแบบงานศิลปะ

ทั้งพุทธศิลป์และศิลปกรรม

- 4) วัดมหาธาตุฯวราชรังสฤษฎิราชวรมหาวิหาร
ที่ตั้ง 3 แขวงพระบรมมหาราชวัง เขตพระนคร กรุงเทพฯ 10200
ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว ศาสนสถาน
จุดเด่น รูปแบบงานสถาปัตยกรรมตรากุลช่างวงศ์ห้า
- 5) วัดบวรนิเวศวิหาร
ที่ตั้ง 248 ถนนพระสุเมรุ แขวงบวรนิเวศ เขตพระนคร กรุงเทพฯ 10200
ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว ศาสนสถาน
จุดเด่น สถาปัตยกรรมผสมผสานไทย จีน ฝรั่ง มีพระพุทธรูปสำคัญ
อาทิ พระพุทธชินสีห์ พระศรีศาสดา พระโพธิพินาศ และพระนิรันดราราม
- 6) วัดชนะสงครามราชวรมหาวิหาร
ที่ตั้ง ถนนจักรพงษ์ แขวงชนะสงคราม เขตพระนคร กรุงเทพฯ 10200
ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว ศาสนสถาน
จุดเด่น สถาปัตยกรรมโอดเดนคิลปะช่างตรากุลวงศ์ห้า ประดิษฐานอยู่
ของราชสกุลวงศ์ห้า
- 7) วัดราชประดิษฐ์สถิตมหาสีมาราม
ที่ตั้ง 2 ถนนสรายุรอมย์ แขวงพระบรมมหาราชวัง เขตพระนคร
กรุงเทพฯ 10200
ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว ศาสนสถาน
จุดเด่น วัดที่มีพื้นที่น้อยที่สุดในกรุงรัตนโกสินทร์ ภาพจิตรกรรม
พระพุทธรูป และอนุสาวรีย์รัชกาลที่ 4 หรือพญส่วนพระองค์ มีหลุมบักเลาศิลามิตรในทิศทั้งแปด
เรียกว่า “วิสุทธามสาคร” มีพระพุทธรูปสำคัญเป็นพระประธานคือ พระพุทธลิหงคปฏิมากร
รวมถึงภาพจิตรกรรมฝาผนังเรื่อง .พระราชนิพิชเตือนสิบสอง”
- 8) วัดราชบพิธสถิตมหาสีมาราม
ที่ตั้ง 2 ถนนเพื่องนคร แขวงวัดราชบพิธ เขตพระนคร กรุงเทพฯ 10200
ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว ศาสนสถาน
จุดเด่น วัดประจำรัชกาลที่ 5 พระอรามแหงเบญจรงค์ พระพุทธ
อังคีรศ
- 9) วัดมหาธาตุพารามวรวิหาร

ที่ตั้ง 261/4 ถนนด่านยาว แขวงเส้าชิงช่า เขตพระนคร กรุงเทพฯ 10200
 ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว ศาสนสถาน
 จุดเด่น ศิลปะสมัยโบราณไทย-จีน ประประฐานหลวงปู่พระร่วง

ทองคำ

10) วัดบูรณะคริมตามาราม

ที่ตั้ง ถนนอัษฎางค์ แขวงศาลเจ้าพ่อเลื่อ เขตพระนคร กรุงเทพฯ

10200

ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว ศาสนสถาน

จุดเด่น ศิลปะรัตนโกสินธ์ เป็นวัดประจำตระกูล บุณฑิริ บูรณศิริ

มาตยาราม

11) วัดเทพธิดารามวรวิหาร

ที่ตั้ง 70 ถนนมหาไชย แขวงสำราญราษฎร์ เขตพระนคร กรุงเทพฯ

10200

ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว ศาสนสถาน

จุดเด่น ศิลปะพระราชนิยมสมผล ไทย-จีน มีรูปหล่อหมู่

พระภิกษุณีในอิริยาบถต่าง ๆ

12) วัดราชนัດดาวรามวรวิหาร

ที่ตั้ง 2 ถนนมหาไชย แขวงบวรนิเวศ เขตพระนคร กรุงเทพฯ 10200

ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว ศาสนสถาน

จุดเด่น ศิลปะรัตนโกสินธ์ เป็นที่ตั้งโลหะปราสาทที่เหลือเพียงแห่งเดียวในโลก

13) วัดราชบูรณะราษฎร์วิหาร

ที่ตั้ง 119 เชิงสะพานพระพุทธฯ ผังพระนคร แขวงบูรพาภิรมย์ เขต
 พระนคร กรุงเทพฯ 10200

ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว ศาสนสถาน

จุดเด่น พระปรางค์ศิลปะรัตนโกสินธ์ที่เหลือรอดจากสงครามโลก

ครั้งที่ 2

14) ป้อมพระสุเมรุและสวนลันดิชัยปราการ

ที่ตั้ง ถนนพระอาทิตย์ แขวงชนะสงคราม เขตพระนคร กรุงเทพฯ

10200

ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว โบราณสถาน และสวนสาธารณะ
จุดเด่น โบราณสถานที่เป็นป้อมปราการเหลือเพียงแค่ 1 ใน 2 จาก 14

ป้อม

15) คลองรอบกรุง หรือคลองบางลำพู และคลองโคงอ่าง
ที่ตั้ง ตั้งแต่สวนสันติชัยปราการผ่านสะพานผ่านฟ้าลีลาศ ออกสู่แม่น้ำ
เจ้าพระยาที่สะพานพระปักเกล้า

ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว คลองที่มีโบราณสถาน และพื้นที่พักผ่อน
จุดเด่น คลองเมืองประวัติศาสตร์และพัฒนาเป็นพื้นที่พักผ่อนด้วยการ
ปรับปรุงภูมิทัศน์และสร้างท่าเรือ

16) ปากคลองตลาด และตลาดยอดพิมาน
ที่ตั้ง บริษัท ตลาดยอดพิมาน จำกัด 390/17 ถนนบ้านหม้อ แขวง
รังบูรพาภิรมย์ เขตพระนคร กรุงเทพฯ 10200

ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว ตลาดและแหล่งช้อปปิ้ง
จุดเด่น ตลาดดอกไม้และผลไม้สด รวมถึงย่านร้านอาหารริมแม่น้ำ
เจ้าพระยา

17) มัสยิดจักรพงษ์
ที่ตั้ง 70 ตรอกสุเหร่อจักรพงษ์ ถนนจักรพงษ์ แขวงชนาลงค์ราม เขต
พระนคร กรุงเทพฯ 10200

ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว ศาสนสถาน
จุดเด่น ชุมชนชาวมุสลิมท่องเที่ยวสกุลช่างมาลัยปัตตานี มัสยิดจักรพงษ์
เป็นมัสยิดเก่าแก่ในแขวงชนาลงค์ราม เขตพระนคร กรุงเทพมหานคร มัสยิดแห่งนี้ถือกันว่า เป็น
มัสยิดแห่งแรกในบริเวณเขตพระนคร

18) มัสยิดบ้านตีกติน (ชุมชนทำทองคำเปลว)
ที่ตั้ง ซอยคำเนินกลางเหนือ ด้านข้างโรงเรียนสตรีวิทยา แขวงบวร
นิเวศ เขตพระนคร กรุงเทพฯ 10200

ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว ศาสนสถาน
จุดเด่น ชุมชนชาวมุสลิมท่องเที่ยวทำทองคำเปลว
19) ศาลเจ้าพ่อเลือ
ที่ตั้ง 468 ถนนตะนาว แขวงศาลเจ้าพ่อเลือ เขตพระนคร กรุงเทพฯ
10200

		ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว ศาสนสถาน จุดเด่น ความศักดิ์สิทธิ์ของเจ้าพ่อเลื่อ และเพทตามความเชื่อของ ศาสนาเตา
10200	20) ศาลเจ้าพ่อหอกลอง ที่ตั้ง 137 ถนนอัษฎางค์ แขวงวังบูรพาภิรมย์ เขตพระนคร กรุงเทพฯ	
กรุงเทพฯ 10200	21) ศาลหลักเมือง ที่ตั้ง 2 ถนนหลักเมือง แขวงพระบรมมหาราชวัง เขตพระนคร กรุงเทพฯ 10200	ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว ศาสนสถาน จุดเด่น สิ่งศักดิ์สิทธิ์ประจำจักรพรรดิ
ด่วนชະຕา	22) เทวสถานโบสถ์พราหมณ์ ที่ตั้ง 268 ถนนบ้านดินสอ แขวงเสาวชิงช่า เขตพระนคร กรุงเทพฯ 10200	ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว ศาสนสถาน จุดเด่น มีเศาหลักเมืองและดวงชะตาเมืองสำหรับஸະදາະເຄຣະຫ່ສຣິມ
ลักษณะภารกิจ ธุรกิจ	23) ยานสามแพร่งวังกรรมกลวงภูเขาเรศ วังวรรณรรณ และวังสรรพ ที่ตั้ง แขวงศาลเจ้าพ่อเลื่อ เขตพระนคร กรุงเทพฯ 10200 ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว โบราณสถานและยานเก่า จุดเด่น ชุมชนที่อยู่คู่กันมาอย่างยาวนาน มีสถาปัตยกรรมและแหล่งอาหารขึ้น ชื่อ	ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว ศาสนสถาน จุดเด่น เทวสถานของพราหมณ์หลวงประจำราชสำนัก
10200	24) อนุสาวรีย์ประชาธิปไตย ที่ตั้ง ถนนราชดำเนินกลาง แขวงบวรนิเวศ เขตพระนคร กรุงเทพฯ ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว อนุสาวรีย์	ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว อนุสาวรีย์ จุดเด่น งานสถาปัตยกรรม

25) อุทกทาน

ที่ตั้ง ถนนราชดำเนินใน แขวงพระบรมมหาราชวัง เขตพระนคร

กรุงเทพฯ 10200

ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว อนุสาวรีย์

จุดเด่น ประดิษฐกรรมทึ่งดงงาม

26) อนุสาวรีย์สหชาติหรืออนุสาวรีย์หมู (ถนนราชชนินี ริมคลองคูเมือง

เดิม)

ที่ตั้ง ริมถนนราชชนินี แขวงพระบรมมหาราชวัง เขตพระนคร กรุงเทพฯ

10200

ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว อนุสาวรีย์

จุดเด่น เป็นประปานาชาติประโภชน์สำหรับประชาชน

27) อนุสรณ์สถานวีรชน 14 ตุลาคม

ที่ตั้ง สี่แยกคอการวัว หัวหมุราชดำเนินกลางตัดกับถนนตะนาวทางด้าน

ใต้ เขตพระนคร กรุงเทพฯ 10200

ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว อนุสาวรีย์และนิทรรศการ

จุดเด่น รูปแบบสถาปัตยกรรมรวมสมัย และนิทรรศการการเรียนกรอง

ประชาธิปไตย

28) ป้อมมหากาฬ และสวนป้อมมหากาฬ

ที่ตั้ง เชิงสะพานผ่านฟ้าลีลาศ ติดกับถนนมหาไชย แขวงบวรนิเวศ เขต

พระนคร กรุงเทพฯ 10200

ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว อนุสาวรีย์

จุดเด่น ประดิษฐกรรมและสถาปัตยกรรม

29) ลานพลับพลามหาเจษฎาบดินทร์ พระบรมราชานุสาวรีย์
พระบาทสมเด็จพระนั่งเกล้าเจ้าอยู่หัว (รัชกาลที่ 3)

ที่ตั้ง ถนนราชดำเนินกลาง เขตพระนคร กรุงเทพฯ 10200

ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว อนุสาวรีย์

จุดเด่น ประดิษฐกรรมและสถาปัตยกรรม

30) ป้อมพระบรมราชานุสาวรีย์เฉลิมพระเกียรติ (สะพานพุทธยอดฟ้า)

ที่ตั้ง เชิงสะพานพระพุทธยอดฟ้า ถนนตรีเพชร เขตพระนคร กรุงเทพฯ
10200

ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว อนุสาวรีย์
จุดเด่น ประดิษฐกรรมและสถาปัตยกรรม

31) โรงพยาบาลแห่งชาติ

ที่ตั้ง 4 ซอยราชินี แขวงพระบรมมหาราชวัง เขตพระนคร กรุงเทพฯ

10200

ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว โรงพยาบาล

จุดเด่น ประดิษฐกรรม สถาปัตยกรรมและสถานที่จัดแสดงมหิดลพิลับ迤ไทยแขนงต่าง ๆ พระบาทสมเด็จพระเจ้าอยู่หัว รัชกาลที่ 9 ได้เสด็จทอดพระเนตรการแสดงนาฏศิลป์ไทยในวิโรกาสพิธีเปิดโรงพยาบาลแห่งชาติ ในคืนวันที่ 23 ธันวาคม พ.ศ. 2508 ซึ่งได้มีการจัดแสดงรวม 3 ชุดคือ 1. รำดอกไม้เงิน ดอกไม้ทองถวายพระพ 2. การแสดงละครเรื่องสังข์ศิลป์ชัย ตอนชูบลังข์ศิลป์ชัย 3. โขนเรื่องรามเกียรตี ชุดรามาواتาร ซึ่งนับเป็นการป្លមฤกษ์ของการดำเนินกิจกรรมโรงพยาบาลแห่งชาตินับตั้งแต่นั้นเป็นต้นมา

32) ศาลาเฉลิมกรุง

ที่ตั้ง 66 ถนนเจริญกรุง แขวงบูรพาภิรมย์ เขตพระนคร กรุงเทพฯ

10200

ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว โรงพยาบาล

จุดเด่น สถาปัตยกรรม และเป็นโรงพยาบาลแห่งแรกในเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ที่ติดเครื่องปรับอากาศ

33) กำแพง และประตูพระนคร (ทรงข้ามวัดบวรนิเวศวิหาร)

ที่ตั้ง ทรงข้ามวัดบวรนิเวศวิหาร ถนนพระสุเมรุ แขวงบวรนิเวศ เขตพระนคร กรุงเทพฯ 10200

ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว โบราณสถาน

จุดเด่น สถาปัตยกรรมที่เป็นประตูยอดเหลือประตูเดียวของกรุงรัตนโกสินทร์

34) มิหารศรัตนโกสินทร์

ที่ตั้ง 100 ถนนราชดำเนินกลาง แขวงบวรนิเวศ เขตพระนคร กรุงเทพฯ

10200

ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว พิพิธภัณฑ์

จุดเด่น พิพิธภัณฑ์สมீอโนจริง

35) พิพิธภัณฑสถานแห่งชาติ พระนคร

ที่ตั้ง 4 ถนนหน้าพระยา แขวงพระบรมมหาราชวัง เขตพระนคร
กรุงเทพฯ 10200

ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว พิพิธภัณฑ์

จุดเด่น แหล่งรวมประวัติศาสตร์โบราณวัตถุ ศิลปวัตถุ อันมีค่า

ของชาติ

พิพิธภัณฑ์สถานแห่งชาติ พระนคร ได้จัดพื้นที่สำหรับการแสดงเป็น 3

หมวดคือ

35.1) ประวัติศาสตร์ชาติไทย ตั้งแต่อาณาจักรสุโขทัยถึงสมัยรัตนโกสินทร์ จัดแสดง ณ พระที่นั่งศิริมหามุกข์พิมาน

35.2) ประวัติศาสตร์ศิลปะและโบราณคดีในประเทศไทย แบ่งเป็น 2 ยุค โดยสมัยก่อนประวัติศาสตร์จัดแสดงในพระที่นั่งศิริมหามุกข์พิมานด้านหลัง ส่วนสมัยประวัติศาสตร์จัดแสดงประดิษฐ์กรรมสมัยพุทธศาสนาที่ 18 ถึงสมัยรัตนโกสินทร์ ที่อาคารประพาราพิพิธภัณฑ์ และประดิษฐ์กรรมสมัยก่อนพุทธศาสนาที่ 18 จัดแสดงในอาคารมหาสรสิงหนาท

35.3) ประณีตศิลป์และชาติพันธุ์วิทยา จัดแสดงเครื่องดนตรี เครื่องถม เครื่องถ่าย เครื่องทอง เครื่องมุก เครื่องไม้จำหลัก เครื่องสูง ผ้าโบราณ หัวโขน หุ่นกระบอก ฯลฯ ในอาคารหมู่พระวิมาน อาคารโรงราชรถ จัดแสดงราชรถที่ใช้ในการพระราชบรมศพ และเครื่องประกอบในพระราชพิธีถวายพระเพลิงพระราชบรมศพ

36) พิพิธภัณฑ์สถานแห่งชาติ หอศิลป์

ที่ตั้ง 4 ถนนเจ้าฟ้า แขวงชนะสงคราม เขตพระนคร กรุงเทพฯ 10200

ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว พิพิธภัณฑ์

จุดเด่น สถานที่รวบรวมงานจิตรกรรมและประดิษฐ์กรรมที่ทรงคุณค่า

ของชาติ

37) พิพิธภัณฑ์สถานแห่งชาติ ศิลป์ พีระศรีอนุสรณ์

ที่ตั้ง กรมศิลปากร ถนนหน้าพระยา แขวงพระบรมมหาราชวัง เขต

พระนคร กรุงเทพฯ 10200

ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว พิพิธภัณฑ์

จุดเด่น ต้นแบบงานประดิษฐ์กรรมผลงานของศ. ศิลป์ พีระศรี รวมถึง

อุปกรณ์ของใช้ส่วนตัว

38) พิพิธภัณฑ์เรียนรู้ภาษาปنانรักษ์

ที่ตั้ง พิพิธภัณฑ์เรียนรู้ภาษาปنانุรักษ์ ถนนจักรพงษ์ แขวงชนาสังคرام เขตพระนคร กรุงเทพฯ 10200

ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว พิพิธภัณฑ์

จุดเด่น เรียนรู้โบราณหลากหลาย และนิทรรศการเกี่ยวกับพัฒนาการ

เงินตราของประเทศไทย

39) พิพิธบางลำพู

ที่ตั้ง ถนนพระสุमรา แขวงชนาสังคرام เขตพระนคร กรุงเทพฯ 10200

ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว พิพิธภัณฑ์

จุดเด่น ประดิษฐกรรมสถาปัตยกรรมบอกเรืองเก่า แสดงเรื่องราวของชุมชนและตรอกซอกซอยต่าง ๆ ของบางลำพู

40) หอปฏิมากรรมต้นแบบ

ที่ตั้ง ถนนหน้าพระลาน แขวงพระบรมมหาราชวัง เขตพระนคร กรุงเทพฯ 10200

ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว พิพิธภัณฑ์

จุดเด่น ประดิษฐกรรมต้นแบบของพระพุทธชูปและพระบรมราชานุสาวรีย์สำคัญของชาติ

41) มิวเซียมสยาม

ที่ตั้ง 4 ถนนสันามไชย แขวงพระบรมมหาราชวัง เขตพระนคร กรุงเทพฯ 10200

ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว พิพิธภัณฑ์และนิทรรศการหมุนเวียน

จุดเด่น เป็นพิพิธภัณฑ์ที่นำเสนอความเป็นไทยในรูปแบบทันสมัย

42) หอศิลป์สมเด็จพระนางเจ้าสิริกิติ์ พระบรมราชินีนาถ (ธนาคารกรุงเทพ สาขาสะพานผ่านฟ้า)

ที่ตั้ง 101 ถนนราชดำเนินกลาง แขวงบวรนิเวศ เขตพระนคร กรุงเทพฯ 10200

ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว นิทรรศการหมุนเวียน

จุดเด่น งานจิตกรรม งานฝีมือจากมูลนิธิสิริลังก์เริมศิลปอาชีพ

43) สนมหลว

ที่ตั้ง แขวงพระบรมมหาราชวัง เขตพระนคร กรุงเทพฯ 10200

ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว โบราณสถาน

จุดเด่น สนามหญ้าหน้าพระบรมมหาราชวัง

44) เสาชิงช้า

ที่ตั้ง ถนนบำรุงเมือง แขวงเสาชิงช้า เขตพระนคร กรุงเทพมหานคร

10200

ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว โบราณสถาน

จุดเด่น ประดิษฐกรรม สถาปัตยกรรม

45) หลักกิโลเมตรที่ 0 กรมทางหลวงชนบท

ที่ตั้ง ถนนดินสอ แขวงบวรนิเวศ เขตพระนคร กรุงเทพฯ 10200

ประเภทสถานที่ท่องเที่ยว อนุสาวรีย์

จุดเด่น ประดิษฐกรรมและสถาปัตยกรรม

2. ท่านคิดว่า แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมที่ใดบ้างที่มีความเหมาะสมที่จะพัฒนาให้เป็นแหล่งท่องเที่ยวตามแผนพัฒนาการท่องเที่ยว

แผนพัฒนาการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมของกรุงเทพมหานครในอนาคต นอกจากจะรองรับนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ จะมีการประชาสัมพันธ์ให้นักท่องเที่ยวในจังหวัดอื่น ๆ เข้ามาท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานครมากยิ่งขึ้น โดยเฉพาะอย่างยิ่งคนกรุงเทพฯ ทั้ง 50 เขต ยังไม่รู้จักสถานที่ท่องเที่ยวจำนวนมากในกรุงเทพฯ ได้เรียนรู้คุณค่าทางประวัติศาสตร์ เชิงวัฒนธรรมย่านเก่ารัตนโกสินทร์ มุ่งเน้นให้นักท่องเที่ยวได้สัมผัสร่องรอยทางประวัติศาสตร์ ลักษณะความงามของวัฒนธรรม วิถีชีวิตความเป็นอยู่ของผู้คนที่มีความแตกต่างกัน ซึ่งมีสิ่งดึงดูดใจนักท่องเที่ยวหลายประดิษฐ์ เช่น หลักฐานร่องรอยทางประวัติศาสตร์ ศาสนสถาน เช่น สถาปัตยกรรม งานศิลปหัตถกรรม การดำเนินชีวิต ขนบธรรมเนียมประเพณี ภูมิปัญญาต่าง ๆ เป็นตน ดังนั้น แหล่งท่องเที่ยวทุกแห่งมีความเหมาะสมทั้งหมด อยู่ที่ความพึงพอใจของนักท่องเที่ยวว่าจะเลือกท่องเที่ยวที่ใด

3. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม ในเก้ารัตนโกสินทร์อย่างไรบ้าง

การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นการท่องเที่ยวเพื่อการเรียนรู้และสัมผัสดูค่าความงามทางวัฒนธรรมของกลุ่มชน องค์ประกอบหลักทางการท่องเที่ยวจึงประกอบไปด้วย นักท่องเที่ยว ผู้มาเยือน ชุมชนและวัฒนธรรมท้องถิ่น ตลอดจนแหล่งท่องเที่ยวที่มีความล้ำค่า สำหรับนโยบายการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเก้ารัตนโกสินทร์เพื่อให้เกิดความยั่งยืน ดังนี้

1) เป็นการท่องเที่ยวที่ให้ความสำคัญกับประวัติศาสตร์ โบราณวัตถุ สถาน ศาสนสถาน ศิลปวัฒนธรรมและประเพณีท้องถิ่น โดยจุดขายของการท่องเที่ยว เชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออกเฉียงเหนือ ความหลากหลายและความแตกต่างด้านสังคมและวัฒนธรรมในแต่ละพื้นที่

2) มีการจัดการทั้งทางด้านเศรษฐกิจ สังคม และสิ่งแวดล้อมเพื่อให้เกิดผลกระทบต่อท้องถิ่นอย่างสูด

3) ให้ความรู้ความเข้าใจแก่ผู้ที่เกี่ยวข้องทุกฝ่าย ทั้งนักท่องเที่ยว ผู้ประกอบการ และชุมชนในพื้นที่เพื่อนำไปสู่จิตสำนึกละแนวทางปฏิบัติในการอนุรักษ์ทรัพยากรและสิ่งแวดล้อม

4) ชุมชนท้องถิ่นต้องมีส่วนร่วมในการบริหารจัดการการท่องเที่ยวในพื้นที่ และได้รับผลประโยชน์จากการท่องเที่ยว ก่อให้เกิดการกระจายรายได้

4. ท่านคิดว่า หน่วยงานและหน้าที่ของท่านมีทักษะทางด้านการบริหารจัดการ และมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวอย่างไร

ในฐานะที่เป็นหน่วยงานภาครัฐและส่วนราชการที่ในการส่งเสริมพัฒนาการท่องเที่ยวของกรุงเทพมหานคร ในด้านการบริหารจัดการที่สำคัญ ได้แก่

1) ให้การสนับสนุนและช่วยเหลือหน่วยราชการในระดับเขต ในการสร้างกลยุทธ์การพัฒนาการท่องเที่ยว (Tourism Development Strategies) ของตนให้สอดคล้องกับการอนุรักษ์

2) พัฒนามาตรฐานและหลักเกณฑ์ในการประเมินผลกระทบทางสิ่งแวดล้อม วัฒนธรรมอย่างมีประสิทธิภาพ ตลอดจนจัดโครงการต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องกับอุตสาหกรรมการท่องเที่ยวอย่างสม่ำเสมอ เช่น โครงการพัฒนาการท่องเที่ยววิถีต้นเพื่อพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างยั่งยืน โครงการพัฒนาบุคลากรด้านการท่องเที่ยว โครงการแลกเปลี่ยนการท่องเที่ยวบ้านที่เมืองน้อง เป็นต้น

3) ให้ความสำคัญกับการศึกษาและปลูกฝังความสำนึกของคนในกรุงเทพมหานครต่อการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างยั่งยืน

4) ให้ความสำคัญในเรื่องชีดความสามารถในการรองรับการพัฒนาการท่องเที่ยวในแต่ละพื้นที่ ทั้งนี้ต้องมีการตรวจสอบอย่างสม่ำเสมอ และมีการปรับเปลี่ยนเพื่อให้เหมาะสมแต่ละพื้นที่ เช่น มีมาตรการควบคุมนักท่องเที่ยวให้มีจำนวนที่เหมาะสมในพื้นที่ที่มีความเปราะบางทางธรรมาธิและวัฒนธรรม เป็นต้น

5) จัดตั้งคณะกรรมการให้คำปรึกษาทางด้านการท่องเที่ยว

ประกอบด้วยบุคคลจากหลาย ๆ ฝ่าย เช่น ประชาชน ผู้ประกอบธุรกิจเกี่ยวกับอุตสาหกรรม การท่องเที่ยว ผู้แทนภาครัฐ องค์กรอิสระ ฯลฯ

6) ประชุมแนวตั้งกับผู้บริหารทั้ง 50 เขต ตลอดจนหน่วยงานที่เกี่ยวข้องถึงแนวคิดของการพัฒนาการท่องเที่ยวแบบยั่งยืน เพื่อความสำเร็จในการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างต่อเนื่อง

7) ผลักดันให้การท่องเที่ยวเป็นหัวข้อหนึ่งในการประชุมเพื่อการวางแผนสำคัญ ๆ ที่จะมีผลเกี่ยวกับเศรษฐกิจและสิ่งแวดล้อมโดยส่วนรวม

5. ในหน่วยงานของท่านมีบุคลากรที่มีทักษะทางด้านการบริหารจัดการการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวได้อย่างถูกต้องและเหมาะสมหรือไม่ อย่างไรบ้าง

กรุงเทพมหานคร โดยสำนักวัฒนธรรม กีฬา และการท่องเที่ยวขอขอบคุณ สำนักงานวัฒนธรรมและการท่องเที่ยว มีหน้าที่ในการขับเคลื่อนงานด้านวัฒนธรรมและการท่องเที่ยวของกรุงเทพมหานคร แบ่งออกเป็น 2 ด้าน ได้แก่ ส่วนวัฒนธรรมและส่วนการท่องเที่ยว ในด้านบุคลากรมีการกิจกรรมชัดเจนในการทำงานทั้งด้านวัฒนธรรมและการท่องเที่ยว สำหรับทักษะทางด้านการบริหารจัดการการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยว อาจมีความสามารถลดหลั่นกันไป และต้องอาศัยการเรียนรู้ตลอดเวลา เนื่องจากบุคลากรมีการเคลื่อนย้ายตามภาระของทางราชการหรือย้ายงานตามความประสงค์ ตลอดจนสถานการณ์การเปลี่ยนแปลงตามยุคสมัย รวมถึงปัจจัยที่ควบคุมไม่ได้

6. หน่วยงานของท่านมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยว โดยมีปัจจัยอะไรบ้าง

กรุงเทพมหานคร โดยสำนักวัฒนธรรม กีฬา และการท่องเที่ยว มีหน้าที่ในการขับเคลื่อนงานด้านวัฒนธรรมและการท่องเที่ยวของกรุงเทพมหานคร ซึ่งได้มอบหมายให้ส่วนการท่องเที่ยวบริหารจัดการ โดยแบ่งออกเป็น 3 กลุ่มงาน ได้แก่ กลุ่มงานแผนการท่องเที่ยว กลุ่มงานพัฒนาการท่องเที่ยว และกลุ่มงานส่งเสริมการท่องเที่ยว แต่ละกลุ่มมีอัตรากำลังเป็นนักพัฒนาการท่องเที่ยวปฏิหน้าที่ตามภารกิจ โดยมีหัวหน้ากลุ่มงาน ระดับชำนาญการพิเศษควบคุมดูแลให้การดำเนินงานเป็นไปตามภารกิจและปฏิหน้าที่ยืน ฯ ที่เกี่ยวข้องกับงานด้านการท่องเที่ยว

7. ในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาวะรัตนโกสินทร์ของท่าน ต้องพBgกับปัญหาและอุปสรรคด้านใดบ้าง อย่างไร

ปัจจัยที่อาจเป็นอุปสรรคต่อการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาวะรัตนโกสินทร์ในยุคโควิดใหม่ (New Normal) มีดังนี้

1) สถานการณ์และปัจจัยที่ควบคุมไม่ได้ เช่น สถานการณ์ทางการเมือง สถานการณ์การแพร่ระบาดของเชื้อไวรัสโคโรนา 2019 (COVID-19) ที่ยังคงดำเนินต่อไป ทำให้ขาดนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศอันเป็นรายได้สำคัญต่อภาคอุตสาหกรรมการท่องเที่ยวชุมชน เป็นตน

2) นโยบายด้านการลงเสริมและพัฒนาไม้สอดคล้องกับบประมาณ และขาดความต่อเนื่องจริงจัง

3) ขาดการเชื่อมโยงและบูรณาการอย่างจริงจัง

4) รูปแบบการจัดเก็บข้อมูลและบุคลากรยังไม่เฉพาะ ทำให้ข้อมูล
กระจัดกระจาด ค่านิยามาก

8. จากการที่พบปัญหาและอุปสรรคในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเขตต้นโกลินทร์ ท่านคิดว่า สาเหตุมาจากการปัจจัยอะไรบ้าง และมีแนวทางในการแก้ไขปัญหาและอุปสรรคเหล่านี้น้อยลงได้ด้วยดีอย่างไรบ้าง

ปัญหาและอุปสรรคในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกรทตันโกลสินทร์สาเหตุมาจากการปัจจัยหลายประการ ทั้งที่ควบคุมได้และควบคุมได้ยาก ต้องใช้ระยะเวลาภายนอก ไม่ว่าจะเป็นสถานการณ์ทางการเมือง การแพร่ระบาดของเชื้อไวรัสโคโรนา 2019 (COVID-19) นโยบายด้านการส่งเสริมและพัฒนา รวมถึงปัจจัยอื่น ๆ แนวทางการแก้ปัญหา กรณีเป็นปัญหาระดับชาติ ในฐานะที่เป็นหน่วยงานในภาครัฐ ต้องรอรับนโยบายจากภาครัฐบาล ปฏิบัติตามนโยบายเพื่อเป็นส่วนหนึ่งในการแก้ปัญหาอย่างมีประสิทธิภาพ ในส่วนนโยบายการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกรทตันโกลสินทร์ ทางกรุงเทพมหานครมีเป้าหมายในการส่งเสริมและพัฒนาอยู่แล้ว แต่การจัดสรรงบประมาณ ต้องเป็นไปตามระเบียบรากการ สิ่งที่สามารถทำได้และเป็นแนวทางการแก้ปัญหาได้ด้วยตัวเอง ระดับหนึ่ง คือการวางแผนเชื่อมโยงบูรณาการการการส่งเสริมและพัฒนาการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกรทตันโกลสินทร์ อย่างจริงจัง ตามภารกิจและงบประมาณที่แต่ละหน่วยงานมีอำนาจ ไม่ว่าจะเป็นการจัดสรรงบประมาณด้านการปรับปรุงภูมิทัศน์ การจัดให้มีสิ่งอำนวยความสะดวกและความปลอดภัย และอื่น ๆ รวมถึงการบูรณาการกับทุกภาคส่วน เช่น ภาคประชาชน ภาคเอกชน ที่มีส่วนเกี่ยวข้องในอุตสาหกรรมการท่องเที่ยว เช่น เกเรตตันโกลสินทร์ และพื้นที่ต่อเนื่อง มีการส่งเสริมมรดกภูมิปัญญาทางวัฒนธรรมให้เป็นที่รู้จักทางช่องทางสื่อ ต่าง ๆ เช่น การจัดนิทรรศการ แผ่นพับ การบรรยาย เว็บไซต์ Facebook เป็นต้น การจัดงานท่องเที่ยวและวัฒนธรรม เช่น การออกบูธสายตางซ่าง มือดึงเดิม หรือการจัดแสดงศิลปวัฒนธรรมท้องถิ่น การนำเสนอแหล่งท่องเที่ยว การให้ความรู้แก่ประชาชน โดยเฉพาะ

นักเรียน นักศึกษา และกลุ่มคนรุ่นใหม่ การสนับสนุนมรดกภูมิปัญญาทางวัฒนธรรมให้เป็นแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม การจัดการสំណងการท่องเที่ยวในพื้นที่เกาะรัตนโกสินทร์ เพื่อส่งเสริมกรุงศรีอยุธยาและชุมชน ตลอดจนการตั้งคณะทำงานเพื่อจัดเก็บและรวบรวมข้อมูลวัฒนธรรมและการท่องเที่ยว yan เกาะรัตนโกสินทร์ เพื่อเป็นข้อมูลแหล่งท่องเที่ยวต้นแบบของกรุงเทพมหานครต่อไป

9. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมอย่างไรบ้าง

การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นการท่องเที่ยวเพื่อการเรียนรู้และสัมผัสดูความงามทางวัฒนธรรมของกลุ่มนิยม องค์ประกอบหลักของการท่องเที่ยว จึงประกอบด้วยนักท่องเที่ยว ผู้มาเยือน ชุมชนและวัฒนธรรมในท้องถิ่น ตลอดจนแหล่งท่องเที่ยวที่มีความสำคัญ สำหรับนโยบายการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเพื่อให้เกิดความยั่งยืน มีดังนี้

- 1) เป็นการท่องเที่ยวที่ให้ความสำคัญกับประวัติศาสตร์ โบราณวัตถุ สถาน ศาสนสถาน ศิลปวัฒนธรรมและประเพณีท้องถิ่น โดยจุดขายของการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม คือความหลากหลายและความแตกต่างด้านสังคมและวัฒนธรรมในแต่ละพื้นที่
- 2) มีการจัดการทั้งทางด้านเศรษฐกิจ สังคมและสิ่งแวดล้อมเพื่อให้เกิดผลกระทบต่อท้องถิ่นอย่างต่ำสุด

3) ให้ความรู้ความเข้าใจแก่ผู้ที่เกี่ยวข้องทุกฝ่าย ทั้งนักท่องเที่ยว ผู้ประกอบการและชุมชนในพื้นที่ เพื่อนำไปสู่สิ่งที่ดีที่สุด แนวทางปฏิบัติในการอนุรักษ์ทรัพยากรและสิ่งแวดล้อม

4) ชุมชนท้องถิ่นต้องมีส่วนร่วมในการบริการจัดการการท่องเที่ยวในพื้นที่ และได้รับผลประโยชน์จากการท่องเที่ยว ก่อให้เกิดการกระจายรายได้

10. หน่วยงานของท่านมีแผนการปฏิบัติงานตามการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างไรบ้าง และท่านคิดว่าจะสามารถดำเนินการให้สำเร็จตามเป้าหมายที่ตั้งไว้หรือไม่ เพราะเหตุใด

แผนพัฒนาและส่งเสริมการท่องเที่ยวของกรุงเทพมหานคร โดยการจัดให้มีบริการข้อมูลข่าวสารด้านการท่องเที่ยว ประชาสัมพันธ์และจัดทำสื่อ จัดกิจกรรมเพื่อสนับสนุนและส่งเสริมการท่องเที่ยวในรูปแบบต่าง ๆ โดยดำเนินการร่วมกับหน่วยงานทั้งภาครัฐและภาคเอกชน ลงเสริมและพัฒนาการบริการด้านการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวของกรุงเทพมหานคร ได้มาตรฐาน สามารถดึงดูดนักท่องเที่ยวทั่วต่างประเทศและในประเทศไทยเพื่อ

ก่อให้เกิดประโยชน์ทางเศรษฐกิจ สังคม วัฒนธรรมและการท่องเที่ยวแบบยั่งยืน บนพื้นฐานการมีส่วนร่วมของประชาชน ชุมชน และท่องถิน และปฏิบัติหน้าที่อื่นที่เกี่ยวข้อง รวมถึงงานที่เกี่ยวข้องกับอุตสาหกรรม MICE ในพื้นที่กรุงเทพมหานคร

11. การจัดสรรงบประมาณของหน่วยงานของท่านและรัฐบาลมีความเหมาะสม และมีความคล่องตัวในการบริหารจัดการหรือไม่ อย่างไร

การจัดสรรงบประมาณของกรุงเทพมหานครและรัฐบาลเป็นไปตามเหตุผล ความจำเป็น ซึ่งมีการพิจารณาจากงบประมาณที่มีอยู่ จัดสรรตามความเหมาะสม แต่ขาดความคล่องในการบริหารจัดการ เนื่องจากจำนวนงบประมาณที่ได้รับไม่สอดคล้องกับการพัฒนา

12. พื้นที่ในภาครัตนโกสินทร์มีองค์ประกอบครบถ้วนในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นเมืองเอกลักษณ์วัฒนธรรมหรือไม่ มีปัญหาหรืออุปสรรคใดที่จำเป็นต้องได้รับการแก้ไขทั้งในปัจจุบันและในอนาคต

พื้นที่ภาครัตนโกสินทร์มีองค์ประกอบครบถ้วนในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยว เชิงวัฒนธรรมให้เป็นเมืองเอกลักษณ์ทางวัฒนธรรม ปัญหาและอุปสรรคที่จำเป็นต้องได้รับการแก้ไขในปัจจุบันเร่งด่วนคือ การหยุดการแพร่ระบาดของเชื้อไวรัสโคโรนา 2019 (COVID-19) สำหรับในอนาคตการพัฒนาพื้นที่ภาครัตนโกสินทร์ให้เป็นแหล่งท่องเที่ยว เป็นเมืองที่มีเอกลักษณ์ทางวัฒนธรรมจะต้องมีนโยบายที่ชัดเจน สร้างการมีส่วนร่วมของทุกภาคส่วนที่เกี่ยวข้อง เช่น บูรณาการอย่างจริงจังกว่าที่เป็นอยู่ ปลูกจิตสำนึกของประชาชนให้รู้สึกถึงความเป็นเจ้าของ เที่นคุณค่าและหวังแห่งแหล่งท่องเที่ยวให้คงไว้ซึ่งวัฒนธรรมดั้งเดิม ผสมผสานวัฒนธรรมใหม่ สืบทอดจากคนรุ่นเก่าสู่คนรุ่นใหม่ ให้ครรค่าแก่การที่นักท่องเที่ยว และผู้เยี่ยมชมอย่างหลากหลายเช่นมาสัมผัสพื้นที่ของชุมชนท้องถิ่นนั่น ๆ

ตอนที่ 4

1. ท่านคิดว่า การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาครัตนโกสินทร์ควรจะใช้การตลาดดิจิทัลประเภทใดมาประยุกต์ใช้จึงจะสามารถทำให้เป็นที่รู้จักในกลุ่มนักท่องเที่ยวมากขึ้น

การตลาดดิจิทัลที่ควรนำมาประยุกต์ใช้ในการส่งเสริมการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาครัตนโกสินทร์คือ การใช้เครื่องมือโซเชียลมีเดีย เนื่องจากข้อมูลสถิติและพฤติกรรมของผู้ใช้งานอินเตอร์เน็ต ปี พ.ศ. 2564 ทั่วโลก พบว่า ค่าเฉลี่ยของผู้ใช้งานอินเตอร์เน็ตทั่วโลกอยู่ที่ร้อยละ 49 ของจำนวนประชากรของโลก โดยคนไทยใช้โซเชียลมีเดียมากถึงร้อยละ 75 ของจำนวนประชากรทั้งหมดภายในประเทศไทย ซึ่งคนไทยใช้เวลาอยู่บนโซเชียล

มีเดียมาถึง 2 ชั่วโมง 55 นาทีต่อวัน ขณะที่ค่าเฉลี่ยทั่วโลกอยู่ที่ 2 ชั่วโมง 24 นาที ดังนั้น จากพฤติกรรมของคนในปัจจุบันที่มีการใช้สื่อโซเชียลมีเดียเป็นจำนวนมาก การตลาดดิจิทัลที่จะทำให้สามารถเข้าถึงนักท่องเที่ยวได้มากที่สุดคือ สื่อโซเชียลมีเดียนั้นเอง โดยเฉพาะ Facebook ที่ยังคงครองอันดับ 1 จากจำนวนผู้ใช้งานมากที่สุด รองลงมาคือ Youtube ซึ่งประเทศไทยเองมีผู้ใช้งาน Facebook มากที่สุดเป็นอันดับ 8 ของโลก อยู่ที่ 47 ล้านบัญชี เรายังจำเป็นที่จะต้องให้ความสำคัญกับการใช้สื่อเหล่านี้ให้มาก เพราะนักท่องเที่ยวใช้สื่อเหล่านี้เพื่อประกอบการตัดสินใจท่องเที่ยว

2. การตลาดดิจิทัลจะช่วยเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวให้เข้ามาท่องเที่ยวมากขึ้นได้หรือไม่ เพราะเหตุใด

การตลาดดิจิทัลที่ส่วนช่วยเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวได้อย่างแน่นอน เพราะแนวโน้มของพฤติกรรมนักท่องเที่ยวที่หันมาใช้สื่อดิจิทัลกันมากขึ้น เช่น นักท่องเที่ยวหันมาใช้ยินเตอร์เน็ตเป็นช่องทางในการหาข้อมูลเพื่อวางแผนการเดินทางท่องเที่ยว อาทิ ข้อมูลแหล่งท่องเที่ยว ที่พัก ร้านอาหาร ที่ตั้ง แผนที่ การเดินทาง การแลกเปลี่ยนข้อมูลชาวสาร การแลกเปลี่ยนประสบการณ์ การดูรูปภาพสถานที่จริง การหาข้อมูลความน่าเชื่อถือจากการอ่านรีวิว นั่นหมายถึง โซเชียลมีเดียได้เข้ามามีอิทธิพลต่อการตัดสินใจของนักท่องเที่ยวเป็นอย่างมากและโซเชียลมีเดียยังสามารถเข้าถึงกลุ่มเป้าหมายได้เป็นจำนวนมาก และรวดเร็วกว่าช่องทางการตลาดแบบเดิม ๆ

3. ท่านคิดว่า หน่วยงานของท่านดำเนินการด้านตลาดเพื่อให้การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักในหมุนโลกท่องเที่ยวทั่วโลกและชาวต่างประเทศได้อย่างไร

หน่วยงานได้ใช้การตลาดดิจิทัลเป็นเครื่องมือในการส่งเสริมการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมผ่านหลากหลายช่องทาง เพื่อสื่อสารไปยังกลุ่มเป้าหมาย ทั้งนักท่องเที่ยวชาวไทยและชาวต่างประเทศ ได้แก่

- 1) เว็บไซต์ www.bangkoktourist.com
- 2) Facebook Page: Bangkok Tourism Division
- 3) รายการโทรทัศน์ A Day in Bangkok ออกอากาศทางสถานีวิทยุโทรทัศน์กองทัพบกช่อง 5 HD 1 ทุก ๆ วันอาทิตย์ เวลา 17.30 น.

4) Youtube Channel: Bangkok Tourism Division

4. หน่วยงานหรือองค์กรของท่านจะมีการใช้ช่องทางทางการตลาดดิจิทัลอย่างไร เพื่อให้แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักกว้างขวางมากยิ่งขึ้นในกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

สำนักวัฒนธรรม กีฬา และการท่องเที่ยวได้มีการใช้ช่องทางทางการตลาดดิจิทัล โดยการเผยแพร่ประชาสัมพันธ์แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมผ่านช่องทางออนไลน์เพื่อขำนวยความสะดวกในการเข้าถึงข้อมูล และทำให้แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักกว้างขวาง

1) เว็บไซต์

1.1) สำรวจการท่องเที่ยว ได้แก่ <http://www.bangkoktourist.com>

1.2) สำรวจวัฒนธรรม ได้แก่ <http://www.bangkok.go.th/culture/Page/sub/12424> มรดกภูมิปัญญาทางวัฒนธรรมในพื้นที่กรุงเทพมหานคร

2) Facebook

2.1) สำรวจการท่องเที่ยว ได้แก่ Bangkok Tourism Division หรือ <https://www.facebook.com/tourismdivision/>

2.2) สำรวจวัฒนธรรม ได้แก่ <https://www.facebook.com/culturebma/>

3) Youtube ได้แก่ ของ Bangkok Tourism Division

5. หน่วยงานภาครัฐและเอกชนจะสามารถสร้างความร่วมมือการใช้สื่อดิจิทัลเพื่อสร้างฐานทางการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นรูปธรรมได้อย่างไร

การสร้างความร่วมมือเกิดจากหน่วยงานที่เกี่ยวข้องนำองค์ความรู้และทรัพยากรที่มีมาต่อยอดและพัฒนา การพัฒนาแพลตฟอร์มออนไลน์จึงน่าจะเป็นแนวทางที่สามารถสร้างฐานการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นรูปธรรม โดยการที่ภาคเอกชนมีการพัฒนาแพลตฟอร์มดังกล่าว และเปิดโอกาสให้ทั้งหน่วยงานภาครัฐและประชาชนในชุมชนหรือท้องถิ่นนั้น ๆ ได้มีส่วนร่วมในการจัดการข้อมูล สร้างความตระหนักรู้ และความหวังแห่งใหม่ในทรัพยากรการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม เพื่อเป็นการรักษาวัฒนธรรมนั้น ๆ ให้คงอยู่ต่อไป

6. การประชาสัมพันธ์รูปแบบใดที่มีความเหมาะสมในการเข้าถึงกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

การประชาสัมพันธ์โดยการให้ข้อมูลที่เป็นประโยชน์ แจ้งข่าวสาร อีเว้นท์ต่าง ๆ ผ่านทางสื่อออนไลน์

7. สื่อประชาสัมพันธ์ที่ควรใช้เพื่อให้นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้รับรู้มากที่สุดควรเป็นสื่อใด

ปัจจุบัน สื่อสังคมออนไลน์เป็นเครื่องมือการประชาสัมพันธ์ที่มีประสิทธิภาพมากที่สุดในการเข้าถึงนักท่องเที่ยวได้อย่างกว้างขวาง นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศสามารถ

ค้นหาข้อมูลได้ด้วยตนเองผ่านอุปกรณ์มือถือหรือนิเกสต์ต่าง ๆ อาทิ โทรศัพท์สมาร์ทโฟน แท็บเล็ต แล็บท็อป ผ่านสื่อสังคมออนไลน์ที่มีหลากหลายรูปแบบตามความสนใจของแต่ละบุคคล อาทิ Facebook Instagram Youtube จึงถือได้ว่า สื่อสังคมออนไลน์เป็นสื่อประชาสัมพันธ์ที่ควรใช้เพื่อให้นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้รับรู้มากที่สุด

8. วิธีการประชาสัมพันธ์ข่าวสารทางด้านการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกาะรัตนโกสินทร์ควรจะใช้วิธีการใดเพื่อให้เข้าถึงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุด

ประชาสัมพันธ์ผ่านสื่อประชาสัมพันธ์ออนไลน์โดยการสร้างกลุ่มใน Facebook เพื่อให้เกิดการสื่อสารระหว่างกลุ่มคนที่มีความสนใจในเรื่องเดียวกัน (Niche Market) ดังนั้น วิธีการดังกล่าวจึงเป็นการประชาสัมพันธ์เพื่อให้เข้าถึงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุด

9. การทำสื่อประชาสัมพันธ์แบบօฟไลน์ยังมีความจำเป็นในการทำอยู่หรือไม่ หรือควรทำสื่อออนไลน์อย่างเดียวเพื่อให้เกิดความคุ้มค่ามากที่สุด

ถึงแม้การพัฒนาเทคโนโลยี และการเข้าถึงอินเทอร์เน็ตจะอำนวยความสะดวกสบายให้แก่นักท่องเที่ยวสามารถเข้าถึงสื่อออนไลน์เพื่อสืบค้นข่าวสารต่าง ๆ ได้อย่างหลากหลาย แต่การประชาสัมพันธ์ในรูปแบบอื่น ก็ยังถือว่ามีความสำคัญ เนื่องจากเมื่อนักท่องเที่ยวมีการเดินทางท่องเที่ยวmanyประเทศในบางพื้นที่ หรือนักท่องเที่ยวบางกลุ่มยังไม่สามารถเข้าถึงอินเทอร์เน็ตได้ จึงต้องมีการใช้สื่อสิ่งพิมพ์เพื่อเป็นข้อมูลในการเดินทาง นอกจากราย สถานการณ์การแพร่ระบาดของไวรัสโคโรนา 2019 (COVID-19) คลี่คลาย การประชาสัมพันธ์ในรูปแบบของการจัดแสดงนิทรรศการ การจัดงาน Road Show ก็จำเป็นต้องใช้สื่อสิ่งพิมพ์เป็นข้อมูลประกอบการตัดสินใจเช่นเดียวกัน

10. หน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชนสามารถให้ความร่วมมือในการสร้างสรรค์สื่อประชาสัมพันธ์ร่วมกันเพื่อให้ตรงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุดได้หรือไม่ เพราะเหตุใด

การสร้างสรรค์สื่อประชาสัมพันธ์ร่วมกันระหว่างหน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชนเพื่อให้ตรงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุด สามารถเป็นไปได้ หากมีการประชุมเพื่อระดมความคิดเห็น และหน่วยงานแต่ละฝ่ายร่วมกันให้การสนับสนุนตามอำนาจหน้าที่ และไม่ขัดต่อระเบียบการบริหารราชการแผ่นดิน

ตอนที่ 5

1. ภาครัฐมีนโยบายส่งเสริมการท่องเที่ยวรวมกับภาคเอกชนหรือไม่ เพราะเหตุใด

สำนักฯ ในฐานะองค์กรภาครัฐมีหน้าที่รับผิดชอบด้านการพัฒนาและส่งเสริมการท่องเที่ยวในพื้นที่กรุงเทพมหานคร ยังไม่มีนโยบายส่งเสริมการท่องเที่ยวกับภาคเอกชนที่

เป็นรูปธรรม แต่ในปัจจุบันทางสำนักฯ มุ่งเน้นความร่วมมือไปยังกลุ่มวิสาหกิจชุมชนในแต่ละพื้นที่ เพื่อสร้างแหล่งท่องเที่ยวชุมชนขึ้นมาเป็นทางเลือกให้แก่นักท่องเที่ยวและสร้างชุมชนให้เข้มแข็ง มีรายได้เพิ่มขึ้นจากการท่องเที่ยว อย่างไรก็ตาม ทางสำนักฯ ยินดีที่จะให้ความร่วมมือ หากมีโครงการจากภาคเอกชนในการพัฒนาและส่งเสริมการท่องเที่ยวในพื้นที่กรุงเทพมหานคร

2. ภาครัฐจะให้ความร่วมมือกับภาคเอกชนด้านการท่องเที่ยวในด้านใดบ้าง

ทางสำนักฯ ยินดีให้ความร่วมมือในด้านของการสนับสนุนข้อมูลเกี่ยวกับแหล่งท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานคร รวมถึงประสานงานกับหน่วยงานภายใต้กรุงเทพมหานครทั้งสำนักต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องและสำนักงานเขตทั้ง 50 เขต

3. ภาครัฐกับภาคเอกชนมีเป้าหมายในการพัฒนาการท่องเที่ยวร่วมกัน เพื่อเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวและสร้างรายได้ให้แก่ประเทศหรือไม่ อย่างไรบ้าง

ปัจจุบันสำนักฯ มีเพียงเป้าหมายเพื่อการพัฒนาการท่องเที่ยวตามแผนพัฒนากรุงเทพมหานคร ระยะ 20 ปี (พ.ศ. 2556–2575) ในด้านที่ 6 มหานครแห่งเศรษฐกิจและการเรียนรู้ มิติที่ 6.2 เป้าหมายที่ 6.2.1 กรุงเทพฯ เป็นเมืองที่น่าท่องเที่ยวระดับโลก ซึ่งปัจจุบันอยู่ในระยะที่ 2 (พ.ศ. 2561–2565) โดยมุ่งเน้นไปที่การอนุรักษ์และพัฒนาแหล่งท่องเที่ยว การพัฒนาคุณภาพบริการการท่องเที่ยว การบริการข้อมูลและอำนวยความสะดวกให้แก่นักท่องเที่ยว รวมถึงการส่งเสริมการตลาดการท่องเที่ยวและการจัดกิจกรรมส่งเสริมการท่องเที่ยว

4. การประสานความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างเป็นรูปธรรมในปัจจุบันมีอะไรบ้าง และมีแผนที่จะร่วมมือกันต่อไปในด้านใดบ้าง ในอนาคต

ในปัจจุบันไม่ได้มีการประสานความร่วมมือกับเอกชนอย่างเป็นรูปธรรม แต่ยินดีที่จะให้ความร่วมมือ หากมีแผนการจากภาคเอกชนหรือองค์กรภาครัฐอื่น ๆ ในอนาคต

5. แผนการพัฒนาความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในด้านการท่องเที่ยวในระยะใกล้ ระยะกลางและระยะไกลมีอะไรบ้าง และมีเป้าประสงค์อย่างไรเพื่อให้เกิดประโยชน์สูงสุด

เหมือนขอที่ 4

1.3) นายอนันต์ วงศ์เบญจรงค์ อธิบดีกรมการท่องเที่ยว กระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬา มอบหมายให้นางกอบกุล พรดุษภักดุณ์เขี่ยวชาญการท่องเที่ยวเป็นผู้ตอบแบบสัมภาษณ์

ตอนที่ 2

1. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศมีจุดประสงค์ในการเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์อย่างไร

นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่เข้ามาท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานครและพื้นที่เกาะรัตนโกสินทร์นิยมเดินทางเข้ามาเพื่อชมความสวยงามของลิ้งก่อสร้างประเกวัดและพระราชวัง เนื่องจากเป็นลิ้งก่อสร้างที่มีสถาปัตยกรรมอันงดงามและการตกแต่งอย่างวิจิตร ตลอดจนเป็นลิ้งก่อสร้างที่มีความเก่าแก่ตั้งแต่ครั้งกรุงศรีอยุธยาและรัตนโกสินทร์

2. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมใช้วิธีการเดินทางท่องเที่ยวอย่างไร

การเดินทางท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมเดินทางท่องเที่ยวได้ 2 ลักษณะ ได้แก่ นักท่องเที่ยวที่เดินทางมากับบริษัทนำเที่ยวหรือบริษัททัวร์จะเดินทางมากับรถนำเที่ยวหลากหลายขนาดขึ้นอยู่กับจำนวนนักท่องเที่ยวในแต่ละคณะ และนักท่องเที่ยวที่เดินทางด้วยตนเอง มักจะเดินทางมารถโดยสารสาธารณะหรือรถใต้ดินที่มีสถานีอยู่ใกล้ๆ ใจกลางราชบูรพาและเดินเท้าเข้ามาท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวต่างๆ

3. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมเข้ามาท่องเที่ยวโดยลำพังหรือเดินทางหลานคนมากกว่ากัน เพราะเหตุใด

หากเป็นนักท่องเที่ยวที่เดินทางมากับบริษัทนำเที่ยวจะจะเดินทางกันมาตั้งแต่ 2 คนขึ้นไป ซึ่งมีเป็นจำนวนมาก โดยเฉพาะนักท่องเที่ยวชาวจีนที่เดินทางมาโดยรถทัวร์ขนาดใหญ่ จะมีจำนวนมากตั้งแต่ 20 – 30 คนขึ้นไป ส่วนนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศชาติอื่น ๆ ก็มีการเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวโดยลำพัง แต่ไม่มากนัก ส่วนใหญ่มักจะเดินทางเข้ามากันหลานคนมากกว่า

4. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่เดินทางมาเป็นกลุ่มมักเป็นกลุ่มที่มีความสัมพันธ์กันอย่างไร

นักท่องเที่ยวที่เดินทางเข้ามาเป็นกลุ่ม จะเป็นนักท่องเที่ยวที่เป็นเพื่อนกันหรือครอบครัวหรือญาติกันเข้ามาท่องเที่วกันเป็นหมู่คณะ

5. ค่าใช้จ่ายของนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวโดยเฉลี่ยต่อครั้งประมาณเท่าใด

ค่าใช้จ่ายต่อคนในการท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานครและพื้นที่เกาะรัตนโกสินทร์ไม่สูงนัก จะมีความแตกต่างกันคือ ถ้าเป็นนักท่องเที่ยวที่เดินทางเข้ามาท่องเที่ยวเองจะมีค่าใช้จ่ายต่อคนสูงกว่านักท่องเที่ยวที่เดินทางมาเป็นหมู่คณะ เนื่องจากการเดินทางเป็นหมู่คณะ ค่าใช้จ่ายมีการเฉลี่ยกัน จึงทำให้ค่าใช้จ่ายถูกกว่าการเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวด้วย

ตามเงื่อน

6. การประชาสัมพันธ์ข้อมูลทางการท่องเที่ยวครมมีลักษณะอย่างไร
การประชาสัมพันธ์เป็นเครื่องมือสำคัญในการดึงดูดให้นักท่องเที่ยวเข้ามา
ท่องเที่ยวเพิ่มมากขึ้น จึงควรมีการประชาสัมพันธ์โดยใช้สื่อที่เหมาะสมเพื่อให้สามารถกระจาย
ข่าวสารและข้อมูลต่าง ๆ ให้กว้างขวางและเข้าถึงนักท่องเที่ยวอย่างกว้างขวางที่สุด

7. ช่องทางการประชาสัมพันธ์ใดที่มีความเหมาะสมมากที่สุด เพราะอะไร
ช่องทางการประชาสัมพันธ์ควรเป็นช่องทางที่ เป็นสื่อออนไลน์และสื่อสังคม
ออนไลน์ เนื่องจากมีการกระจายข้อมูลข่าวสารได้รวดเร็วและกว้างขวางเข้าถึงนักท่องเที่ยวได้
กว้างขวางในทุกพื้นที่ทั่วโลก

8. สื่อการประชาสัมพันธ์แบบใดสามารถเข้าถึงนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้
เป็นอย่างดี

สื่อออนไลน์ เช่น เว็บไซต์ สื่อสังคมออนไลน์ เช่น Facebook Youtube เป็นตน
ซึ่งสื่อดังกล่าวจะเข้าถึงนักท่องเที่ยวได้ดีและกว้างขวางมาก ตลอดเวลา 24 ชั่วโมง ทาง
กรรมการท่องเที่ยวก็มีเว็บไซต์ของกรรมการท่องเที่ยว เพื่อเผยแพร่ข้อมูลต่าง ๆ สร้างสรรค์ให้กับ
นักท่องเที่ยว

9. การนำเสนอสื่อประชาสัมพันธ์อย่างไรจึงจะเหมาะสมที่สุด เพราะอะไร
การนำเสนอสื่อ ควรจะต้องเป็นการนำเสนอข้อมูลที่ถูกต้อง และเสนอผ่านสื่อ
ที่นักท่องเที่ยวเข้าถึงได้ง่ายและเป็นรูปแบบที่น่าสนใจกว้าง และต้องนำเสนอสื่อผ่านการนำเสนอที่
น่าสนใจและดึงดูดความสนใจนักท่องเที่ยวได้

10. รูปแบบการประชาสัมพันธ์ใดเป็นรูปแบบที่มีความเหมาะสมมากที่สุด
รูปแบบการนำเสนอควรจะเป็นการนำเสนอภาพและเรื่องเล่าประกอบกับ
ข้อมูลสำคัญ เช่น การเดินทางเข้าสู่แหล่งท่องเที่ยว ลิงค์อำนวยความสะดวกในแหล่งท่องเที่ยว
และแหล่งท่องเที่ยว มีความสวยงามอย่างไร ผ่านสื่อออนไลน์เพื่อให้นักท่องเที่ยวได้เห็นภาพและ
เกิดความสนใจในการเข้ามาท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวที่นักท่องเที่ยวสนใจ

ตอนที่ 3

1. ท่านได้ทำข้อมูลแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในพื้นที่ของเกาะรัตนโกสินทร์
ไว้หรือไม่ มีทั้งหมดกี่แห่ง ตั้งอยู่ที่ใดบ้าง และมีจุดเด่นอย่างไรบ้าง

ไม่ได้ทำในส่วนนี้ เนื่องจากทางกรุงเทพมหานครและสำนักวัฒนธรรม กีฬาและ
การท่องเที่ยว กรุงเทพมหานครเป็นผู้ร่วมแหน่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมไว้

2. ท่านคิดว่า แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมที่ได้บ้างที่มีความเหมาะสมที่จะ
พัฒนาให้เป็นแหล่งท่องเที่ยวตามแผนพัฒนาการท่องเที่ยว

แหล่งท่องเที่ยวที่สำคัญ ๆ และเป็นแหล่งท่องเที่ยวที่นักท่องเที่ยวนิยมเดินทางไปเยี่ยมชม ในขณะที่แหล่งท่องเที่ยวที่นักท่องเที่ยวไม่ได้อยู่ในความนิยมของนักท่องเที่ยว ก็ น่าจะต้องมีการพัฒนาเพื่อเป็นแหล่งท่องเที่ยวทางเลือกให้นักท่องเที่ยวไปเยี่ยมชมได้ เพื่อไม่เกิดการกระจุกตัวของการท่องเที่ยวอยู่เฉพาะแหล่งท่องเที่ยวที่อยู่ในความนิยมเท่านั้น จะทำให้เกิดการกระจายตัวของนักท่องเที่ยวและส่งเสริมให้แหล่งท่องเที่ยวที่ไม่อยู่ในความนิยมให้เป็นที่รู้จักในหมู่นักท่องเที่ยวเพิ่มมากขึ้น

3. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม ในกระบวนการโภคภัยอย่างไรบ้าง

นโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมอยู่ในแผนพัฒนาการท่องเที่ยวแห่งชาติ พ.ศ. 2560 – 2564 ในยุทธศาสตร์ที่ 1 การพัฒนาคุณภาพแหล่งท่องเที่ยวสินค้าและบริการให้เกิดความสมดุลและยั่งยืน โดยมีเป้าประสงค์ที่สำคัญคือ การพัฒนาการท่องเที่ยวไทยอย่างยั่งยืนผ่านการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อมและวัฒนธรรม เพื่อคงไว้ซึ่งความสวยงามตามธรรมชาติและอัตลักษณ์ความเป็นไทย

4. ท่านคิดว่า หน่วยงานและหน้าที่ของท่านมีทักษะทางด้านการบริหารจัดการ และมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวอย่างไร

กรรมการท่องเที่ยวอยุธายา ได้กระทำการท่องเที่ยวและกีฬา เป็นหน่วยงานที่มีหน้าที่ในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวทั้งทางธรรมชาติและทางวัฒนธรรมของประเทศไทย ปลดกระทรวง อนุมัติกรรมการท่องเที่ยวและผู้บริหารในระดับต่าง ๆ ของกรรมการท่องเที่ยว มีทักษะการบริการจัดการและมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวให้เป็นไปตามแผนพัฒนาการท่องเที่ยวแห่งชาติ เพื่อให้เกิดการท่องเที่ยวอย่างยั่งยืน สร้างรายได้แก่ประเทศไทยและมีแหล่งท่องเที่ยวที่มีคุณภาพเพื่อรับการเจริญเติบโตของอุตสาหกรรมการท่องเที่ยวในอนาคตด้วย

5. ในหน่วยงานของท่านมีบุคลากรที่มีทักษะทางด้านการบริหารจัดการการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวได้อย่างถูกต้องและเหมาะสมหรือไม่ อย่างไรบ้าง

เรื่องบุคลากร ทางกรรมการท่องเที่ยว มีบุคลากรที่มีทักษะทางด้านการท่องเที่ยว ทั้งในเรื่องการบริหารจัดการการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยว และยังมีบุคลากรที่มีความรู้ด้านการท่องเที่ยวเชิงข้ามมาเป็นที่ปรึกษาและพัฒนาแผนต่าง ๆ เพื่อให้แหล่งท่องเที่ยวเป็นที่รู้จักและมีการพัฒนาให้เป็นไปตามแผนที่กำหนดไว้

6. หน่วยงานของท่านมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยว โดยมีปัจจัยอะไรบ้าง

ปัจจัยที่สำคัญคือ กรรมการห้องเที่ยวมีบุคลากรที่มีทักษะการบริหารจัดการ แหล่งท่องเที่ยวและมีความพร้อมในการบริหารจัดการ และมีแผนงานในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวที่กำหนดโดยการประชุมผู้เชี่ยวชาญในการนำเสนอความคิดเห็น และสอดคล้องกับแนวโน้มการห้องเที่ยวของโลกในอนาคต แผนการพัฒนาการห้องเที่ยวจึงเป็นไปในทิศทางที่จะสร้างการห้องเที่ยวให้ยั่งยืนต่อไป

7. ในการพัฒนาการห้องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมใน เกาะรัตนโกสินทร์ของท่าน ต้องพับกับปัญหาและอุปสรรคด้านใดบ้าง อย่างไร

ในพื้นที่เกาะรัตนโกสินทร์ กรรมการห้องเที่ยวไม่ได้เป็นหน่วยงานที่เข้าไป พัฒนาการห้องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวโดยตรง แต่กำหนดแผนและนโยบายการพัฒนาการห้องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวโดยรวมทั้งประเทศ ปัญหาและอุปสรรคในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวโดยภาพรวมก็จะมีเรื่องของปัญหาการจราจร ปัญหามลภาวะ ปัญหาการจัดการจำนวนนักท่องเที่ยวและปัญหาเรื่องสิ่งอำนวยความสะดวกในแหล่งท่องเที่ยวที่ไม่เพียงพอต่อ ความต้องการของนักท่องเที่ยว

8. จากการที่พับปัญหาและอุปสรรคในการพัฒนาการห้องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกาะรัตนโกสินทร์ ท่านคิดว่า สาเหตุมาจากการปัจจัยอะไรบ้าง และมีแนวทางในการแก้ไขปัญหาและอุปสรรคเหล่านี้ให้ลุล่วงไปได้ด้วยดีอย่างไรบ้าง

สาเหตุมาจากการควบคุมจำนวนนักท่องเที่ยวตามศักยภาพทางกายภาพ ของพื้นที่ที่รองรับได้ (Physical Carrying Capacity) ทำให้เกิดสภาพจราจรที่คับคั่ง เป็นผลให้เกิดปัญหามลภาวะตามมา และสิ่งอำนวยความสะดวกไม่เพียงพอแก่ความต้องการของนักท่องเที่ยว ถ้ามีการควบคุมจำนวนนักท่องเที่ยวให้เหมาะสมสมกับพื้นที่ที่รองรับ ก็จะสามารถช่วยแก้ปัญหาได้ดียิ่งขึ้น

9. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม อย่างไรบ้าง

แผนพัฒนาการห้องเที่ยวแห่งชาติ มีการกำหนดนโยบายอย่างชัดเจนทั้งในการ จัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมและธรรมชาติซึ่งอยู่ในยุทธศาสตร์ที่ 1 การพัฒนาคุณภาพ แหล่งท่องเที่ยว สินค้าและบริการให้เกิดความสมดุลและยั่งยืน โดยมีเป้าประสงค์ที่สำคัญคือ การพัฒนาการห้องเที่ยวไทยอย่างยั่งยืนผ่านการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อมและวัฒนธรรม เพื่อคงไว้ ซึ่งความสวยงามตามธรรมชาติและอัตลักษณ์ความเป็นไทย และในยุทธศาสตร์ที่ 2 การพัฒนา โครงสร้างพื้นฐานและสิ่งอำนวยความสะดวกในแหล่งท่องเที่ยว เช่น ถนนสายหลัก สถานที่ท่องเที่ยว ฯลฯ เพื่อรองรับการขยายตัวของอุตสาหกรรม

ท่องเที่ยว และยุทธศาสตร์ที่ 3 การพัฒนาบุคลากรด้านการท่องเที่ยวและสนับสนุนการมีส่วนร่วมของประชาชนในการพัฒนาการท่องเที่ยว

10. หน่วยงานของท่านมีแผนการปฏิบัติงานตามการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างไรบ้าง และท่านคิดว่าจะสามารถดำเนินการให้สำเร็จตามเป้าหมายที่ตั้งไว้หรือไม่ เพราะเหตุใด

ตามยุทธศาสตร์ที่ 1 มีการกำหนดแนวทางการพัฒนาดังนี้ 1) พัฒนาคุณภาพแหล่งท่องเที่ยว สินค้าและบริการทุกรูปแบบอย่างมีมาตรฐาน 2) พัฒนาแหล่งท่องเที่ยว สินค้าและบริการอย่างยั่งยืน 3) สร้างสมดุลในแหล่งท่องเที่ยว สินค้าและบริการ ทั้งในเชิงพื้นที่ เชิงเวลา ดูแลกาลและรูปแบบการท่องเที่ยว ยุทธศาสตร์ที่ 2 มีการกำหนดแนวทางการพัฒนาดังนี้ 1) พัฒนาระบบโลจิสติกส์ด้านการท่องเที่ยว 2) พัฒนาสิ่งอำนวยความสะดวกด้านการท่องเที่ยว 3) พัฒนาระบบความปลอดภัยและสุขอนามัยในแหล่งท่องเที่ยว และยุทธศาสตร์ที่ 3 มีการกำหนดแนวทางการพัฒนาดังนี้ 1) พัฒนาศักยภาพบุคลากรด้านการท่องเที่ยวทั้งระบบให้มีศักยภาพสามารถดำเนินการแข่งขันสอดคล้องกับมาตรฐานสากลและเพียงพอต่อความต้องการของตลาดส่งเสริมให้ประชาชนมีส่วนร่วมในการบริหารจัดการด้านการท่องเที่ยวและรับประโยชน์จากการท่องเที่ยว

11. การจัดสรรงบประมาณของหน่วยงานของท่านและรัฐบาลมีความเหมาะสม และมีความคล่องตัวในการบริหารจัดการหรือไม่ อย่างไร

การกำหนดแผนพัฒนาการท่องเที่ยวแห่งชาติเป็นไปตามนโยบายของรัฐบาลในการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างยั่งยืน เพื่อสร้างรายได้แก่ประเทศไทย ดังนั้น รัฐบาลได้มีการจัดสรรงบประมาณประจำปีงบประมาณรองรับแผนพัฒนา จึงสามารถบริหารจัดการให้เป็นไปตามแผนโดยยังคงคล่องตัวและมีประสิทธิภาพ

12. พื้นที่ในเกาะรัตนโกสินทร์มีองค์ประกอบครอบคลุมในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นเมืองเอกลักษณ์วัฒนธรรมหรือไม่ มีปัญหาหรืออุปสรรคใดที่จำเป็นต้องได้รับการแก้ไขทั้งในปัจจุบันและในอนาคต

สำหรับกรุงเทพมหานครเป็นส่วนหนึ่งของการพัฒนาการท่องเที่ยวแห่งชาติ และมีการให้กรุงเทพมหานครและหน่วยงานในพื้นที่โดยตรงเป็นหน่วยงานที่รับผิดชอบโดยตรงในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยว ปัญหาจึงมีการเรื่องของสภาพการจราจร ปัญหามลภาวะ การจัดการเรื่องความปลอดภัยของนักท่องเที่ยวและสิ่งอำนวยความสะดวกในแหล่งท่องเที่ยว ซึ่งในภาพรวมกรมการท่องเที่ยวได้มียุทธศาสตร์ในการพัฒนาสิ่งอำนวยความสะดวกในแหล่ง

ท่องเที่ยวอยู่แล้ว กรุงเทพมหานครก็มีแผนในการพัฒนาสิ่งอำนวยความสะดวกในแหล่งท่องเที่ยวเช่นกัน

ตอนที่ 4

1. ท่านคิดว่า การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกราะรัตนโกสินทร์ควรจะใช้การตลาดดิจิทัลประเภทใดมาประยุกต์ใช้จึงจะสามารถทำให้เป็นที่รู้จักในกลุ่มนักท่องเที่ยวมากขึ้น

เรื่องการตลาดดิจิทัลมีความสำคัญมากในสมัยปัจจุบันและในอนาคต กรมการท่องเที่ยวมีแผนยุทธศาสตร์ที่ 3 ใน การพัฒนาบุคลากรที่เกี่ยวข้องในอุตสาหกรรมท่องเที่ยวที่มีความรู้ ความสามารถและมีทักษะในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยว รวมถึงการนำเทคโนโลยีดิจิทัลมาช่วยในการกระจายสารข้อมูลทางการท่องเที่ยวในกว้างขวาง และเป็นที่รู้จักในหมู่นักท่องเที่ยวได้เป็นอย่างดี

2. การตลาดดิจิทัลจะช่วยเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวให้เข้ามาท่องเที่ยวมากขึ้นได้หรือไม่ เพราฯเหตุใด

หากมีการทำการตลาดดิจิทัลให้สอดคล้องกับแผนการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยว ก็จะช่วยให้นักท่องเที่ยวรู้จักแหล่งท่องเที่ยวในประเทศไทยเพิ่มมากขึ้น เนื่องจากนักท่องเที่ยวจะได้รับข่าวสารและข้อมูลการท่องเที่ยวได้ตลอดเวลาและกว้างขวาง สามารถวางแผนผ่านธุรกิจนำเที่ยวหรือการเข้ามาท่องเที่ยวด้วยตนเองในอนาคต

3. ท่านคิดว่า หน่วยงานของท่านดำเนินการด้านตลาดเพื่อให้การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักในหมู่นักท่องเที่ยวทั่วชาวไทยและชาวต่างประเทศโดยอย่างไร

เป็นไปตามแผนยุทธศาสตร์ซึ่งแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นส่วนหนึ่งของแผนพัฒนาการท่องเที่ยว ซึ่งการดำเนินการด้านการตลาดและการประชาสัมพันธ์การท่องเที่ยวจะมีหน่วยงานคือ การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยเป็นผู้ดำเนินการด้านการตลาดใน การประชาสัมพันธ์อีกหน่วยงานหนึ่ง

4. หน่วยงานหรือองค์กรของท่านจะมีการใช้ช่องทางทางการตลาดดิจิทัลอย่างไร เพื่อให้แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักกว้างขวางมากยิ่งขึ้นในกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

กรมการท่องเที่ยวมีการจัดทำเว็บไซต์เพื่อเผยแพร่ข้อมูลข่าวสารด้านการท่องเที่ยวเป็นช่องทางดิจิทัล และมีสื่อสังคมออนไลน์คือ Facebook เป็นอีกช่องทางหนึ่งที่สำคัญในการเผยแพร่ข้อมูลข่าวสารต่าง ๆ

5. หน่วยงานภาครัฐและเอกชนจะสามารถสร้างความร่วมมือการใช้สื่อ디จิทัลเพื่อสร้างฐานทางการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นรูปธรรมได้อย่างไร

ภาคเอกชนสามารถนำข้อมูลข่าวสารที่เผยแพร่โดยภาครัฐไปช่วยในการทำธุรกิจของตนได้เป็นอย่างดี โดยนำข้อมูลข่าวสารเรื่องการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยว เช่น การจัดทำรายการนำเที่ยว เพื่อให้นักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่เป็นการประสานความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชน

6. การประชาสัมพันธ์รูปแบบใดที่มีความเหมาะสมในการเข้าถึงกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

รูปแบบการประชาสัมพันธ์ควรเป็นรูปแบบที่เป็นแบบออนไลน์ เพื่อให้ข้อมูลข่าวสารได้รับการเผยแพร่โดยอย่างรวดเร็วและกว้างขวาง เข้าถึงกลุ่มนักท่องเที่ยวได้ทั่วทุกมุมโลก

7. สื่อประชาสัมพันธ์ที่ควรใช้เพื่อให้นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้รับมากที่สุดควรเป็นสื่อใด

สื่อที่ใช้ควรเป็นสื่อประเภทออนไลน์และสื่อสังคมออนไลน์ที่นิยมใช้กันกว้างขวางทั่วโลก เช่น Facebook และ Youtube เป็นต้น เพื่อให้นักท่องเที่ยวสามารถรับข้อมูลและข่าวสารได้อย่างรวดเร็วและกว้างขวางมากที่สุด ทั้งยังสามารถเข้าถึงข้อมูลได้ตลอดเวลาอีกด้วย

8. วิธีการประชาสัมพันธ์ข่าวสารทางด้านการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกาะรัตนโกสินทร์ควรจะใช้วิธีการใดเพื่อให้เข้าถึงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุด

วิธีการที่เหมาะสมที่สุดคือ การนำข้อมูลข่าวสารลงในสื่อประชาสัมพันธ์ เว็บไซต์ทางการของหน่วยงาน และใช้สื่อสังคมออนไลน์ช่วยในการประชาสัมพันธ์ได้อีกทางหนึ่งด้วย

9. การทำสื่อประชาสัมพันธ์แบบօฟไลน์ยังมีความจำเป็นในการทำอยู่หรือไม่ หรือการทำสื่อออนไลน์อย่างเดียวเพื่อให้เกิดความคุ้มค่ามากที่สุด

การสื่อประชาสัมพันธ์ ใบปลิวต่าง ๆ หรือนิตยสารต่าง ๆ ในบัญชีบันยังมีความจำเป็นอยู่บ้างสำหรับนักท่องเที่ยวบางกลุ่ม แต่ในอนาคตสื่อออนไลน์น่าจะเป็นสื่อที่คุ้มค่าและเข้าถึงนักท่องเที่ยวได้ดีกว่า

10. หน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชนสามารถให้ความร่วมมือในการสร้างสรรค์สื่อประชาสัมพันธ์ร่วมกันเพื่อให้ตรงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุดได้หรือไม่ เพราะเหตุใด

ต้องร่วมมือกันในสร้างสรรค์สื่อประชาสัมพันธ์ โดยภาครัฐนำเสนอบริษัทเอกชนและภาคเอกชนนำข้อมูลเหล่านั้นไปช่วยประชาสัมพันธ์ในรูปแบบต่าง ๆ ให้มีความน่าสนใจเพื่อช่วยดึงดูดนักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยวเพิ่มมากขึ้นในอนาคต

ตอนที่ 5

1. ภาครัฐมีนโยบายส่งเสริมการท่องเที่ยวรวมกับภาคเอกชนหรือไม่ เพราะเหตุใด

ตามที่กล่าวไว้แล้วว่า ภาครัฐเป็นผู้กำหนดแผนและนโยบาย ตลอดจนโครงการต่าง ๆ เพื่อส่งเสริมการท่องเที่ยว ภาคเอกชนนำข้อมูลไปเผยแพร่ตอกย้ำนักท่องเที่ยวของตน

2. ภาครัฐจะให้ความร่วมมือกับภาคเอกชนด้านการท่องเที่ยวในด้านใดบ้าง

ภาครัฐมีแผนและนโยบายตามยุทธศาสตร์ต่าง ๆ เพื่อสนับสนุนให้แหล่งท่องเที่ยวเป็นที่รู้จักและมีความพร้อมในการรองรับนักท่องเที่ยว เช่น ปรับปรุงระบบโครงสร้างพื้นฐานสาธารณูปโภค สิ่งอำนวยความสะดวกในแหล่งท่องเที่ยว และช่วยดูแลความปลอดภัยนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่ต่าง ๆ

3. ภาครัฐกับภาคเอกชนมีเป้าหมายในการพัฒนาการท่องเที่ยวรวมกัน เพื่อเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวและสร้างรายได้ให้แก่ประเทศหรือไม่ อย่างไรบ้าง

ภาครัฐกำหนดแผนและนโยบายการพัฒนาการท่องเที่ยว และส่งต่อให้ภาคเอกชนนำข้อมูลไปใช้พัฒนาทางสมาคมท่องเที่ยวต่าง ๆ และธุรกิจที่เกี่ยวข้องในแหล่งท่องเที่ยวซึ่งจะทำให้นักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยวเพิ่มมากขึ้น และสร้างรายได้ให้แก่ผู้ประกอบการและประเทศด้วย

4. การประสานความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างเป็นรูปธรรมในปัจจุบันมีอะไรบ้าง และมีแผนที่จะร่วมมือกันต่อไปในด้านใดบ้าง ในอนาคต

ความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนมีมาโดยตลอดและต่อเนื่อง ซึ่งจะต้องมีการดำเนินการร่วมกันต่อไป เพื่อให้บรรลุเป้าหมายที่ได้วางไว้ ซึ่งหากมีความร่วมมือกันอย่างต่อเนื่องต่อไป ก็เชื่อมั่นได้ว่า การพัฒนาการท่องเที่ยวจะประสบความสำเร็จอย่างแน่นอน

5. แผนการพัฒนาความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในด้านการท่องเที่ยวในระยะใกล้ ระยะกลางและระยะไกล มีอะไรบ้าง และมีเป้าประสงค์อย่างไรเพื่อให้เกิดประโยชน์สูงสุด

ภาครัฐมีแผนและนโยบายที่กำหนดไว้อย่างชัดเจนเป็นระยะ ๆ ซึ่งภาคเอกชนก็พร้อมที่จะปฏิบัติตามเพื่อให้บรรลุเป้าประสงค์ที่ตั้งไว้ร่วมกัน ผลประโยชน์ก็จะเป็นไปตามแผนที่ได้วางไว้ ทั้งภาครัฐและภาคเอกชนก็จะได้รับผลสำเร็จตามเป้าประสงค์ร่วมกัน

1.4) ผู้อำนวยการเขตพะนังคร ได้แก่ นายสุรเดช อำนวยสาร มอบหมายให้นางสาวพรนิพัช ธรรมโหร หัวหน้าฝ่ายพัฒนากรุงเทพมหานครเป็นผู้ตอบแบบสัมภาษณ์

ตอนที่ 2

1. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศมีจุดประสงค์ในการเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์อย่างไร

นักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวก่อนที่จะมีการระบาดของเชื้อไวรัส COVID-19 ส่วนใหญ่เป็นนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่เข้ามาท่องเที่ยวเป็นกลุ่มใหญ่บ้าง เล็กบ้าง นิยมเข้ามาท่องเที่ยวชมความสวยงามทางศิลปกรรมที่ช้างสมัยโบราณได้สร้างสรรค์ไว้ หลังการระบาดของไวรัส COVID-19 เป็นนักท่องเที่ยวชาวไทย

2. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมใช้วิธีการเดินทางท่องเที่ยวอย่างไร

มีวิธีการการเดินทาง 2 รูปแบบใหญ่ ๆ คือ เดินทางเข้ามาท่องเที่ยวเป็นกลุ่มใหญ่โดยใช้รถโค้ชนำเที่ยว และเดินทางเป็นกลุ่มเล็ก ๆ เดินทางเข้ามาท่องเที่ยวด้วยพาหนะหลากหลายรูปแบบ ส่วนใหญ่ใช้รถโดยสารสาธารณะเข้ามาท่องเที่ยว

3. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมเข้ามาท่องเที่ยวโดยลำพังหรือเดินทางหลายคนมากกว่ากัน เพราะเหตุใด

ตามที่ได้บอกไว้ในข้อที่ 2 มี 2 กลุ่ม มากับบริษัทนำเที่ยวและมาท่องเที่ยวเองเป็นกลุ่มเล็ก ๆ

4. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่เดินทางมาเป็นกลุ่มนักเป็นกลุ่มที่มีความสัมพันธ์กันอย่างไร

ส่วนใหญ่นักท่องเที่ยวที่เดินทางมาเป็นกลุ่มคือ มากับบริษัทนำเที่ยวมักจะไม่มีความสัมพันธ์กัน ส่วนมากจะเป็นนักท่องเที่ยวที่ซื้อทัวร์มาเที่ยวร่วมกัน แต่ถ้าเป็นนักท่องเที่ยวกลุ่มเล็ก ๆ มักเป็นนักท่องเที่ยวที่เป็นกลุ่มเพื่อน คู่รักหรือญาติกัน

5. ค่าใช้จ่ายของนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวโดยเฉลี่ยต่อครั้งประมาณเท่าใด

ค่าใช้จ่ายแต่ละตัวกันไป นักท่องเที่ยวที่เดินทางมาท่องเที่ยวกับบริษัทนำเที่ยวก็จะชำระค่าเดินทางท่องเที่ยวที่รวมอยู่ในรายการอยู่แล้ว ส่วนนักท่องเที่ยวที่เดินทางเข้ามาท่องเที่ยวเอง มีค่าใช้จ่ายเฉลี่ยไม่เกิน 100–200 เหรียญสหรัฐอเมริกาต่อคนต่อวัน

6. การประชาสัมพันธ์ข้อมูลทางการท่องเที่ยวครमมีลักษณะอย่างไร

ทางเขตพรมครมีเอกสารเผยแพร่ที่เป็นแผ่นพับ ใบปลิว และเอกสารอื่น ๆ แต่ส่วนใหญ่นักท่องเที่ยวจะได้รับข้อมูลจากเว็บไซต์เป็นหลัก

7. ช่องทางการประชาสัมพันธ์ใดที่มีความเหมาะสมมากที่สุด เพราะอะไร

ช่องทางที่เหมาะสมเป็นช่องทางการส่งสารผ่านสื่อต่าง ๆ ที่เป็นระบบออนไลน์ โดยสามารถเข้าถึงได้ในเว็บไซต์ของหน่วยงานการท่องเที่ยวของกรุงเทพมหานคร

8. สื่อการประชาสัมพันธ์แบบใดสามารถเข้าถึงนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้เป็นอย่างดี

สื่อออนไลน์เข้าถึงนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้โดยและตรงมากที่สุด

9. การนำเสนอสื่อประชาสัมพันธ์อย่างไรจึงจะเหมาะสมที่สุด เพราะอะไร

การนำเสนอควรจะการนำเสนอหลายช่องทางผ่านสื่อออนไลน์ ไม่ว่าจะเป็น เว็บไซต์ YouTube หรือสื่ออื่น ๆ

10. รูปแบบการประชาสัมพันธ์ใดเป็นรูปแบบที่มีความเหมาะสมมากที่สุด

รูปแบบการนำเสนอแหล่งท่องเที่ยวผ่านสื่อออนไลน์ต่าง ๆ

ตอนที่ 3

1. ท่านได้ทำข้อมูลแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในพื้นที่ของกรุงเทพมหานคร ไว้หรือไม่ มีทั้งหมดกี่แห่ง ตั้งอยู่ที่ใดบ้าง และมีจุดเด่นอย่างไรบ้าง

การทำข้อมูลแหล่งท่องเที่ยวของกรุงเทพมหานครผ่านศูนย์ส่งเสริมการท่องเที่ยวกรุงเทพมหานครขึ้นกับสำนักวัฒนธรรมกรุงเทพมหานคร

2. ท่านคิดว่า แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมที่ใดบ้างที่มีความเหมาะสมที่จะพัฒนาให้เป็นแหล่งท่องเที่ยวตามแผนพัฒนาการท่องเที่ยว

ในพื้นที่กรุงเทพมหานครมีหลายพื้นที่ที่มีแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม ก็จะดำเนินการไปตามพื้นที่ที่ได้รับความนิยมก่อนและให้กลุ่มประชาคมในพื้นที่เป็นผู้ดำเนินการ

3. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม ในกรุงเทพมหานครอย่างไรบ้าง

เป็นหน่วยงานที่สังกัดกรุงเทพมหานคร ดังนั้นมีส่วนในการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมอยู่แล้ว ซึ่งดำเนินการตามแผนของกรุงเทพมหานคร

4. ท่านคิดว่า หน่วยงานและหน้าที่ของท่านมีทักษะทางด้านการบริหารจัดการ และมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวอย่างไร

เรื่องการบริหารจัดการและการพัฒนา เขตพะนนครมีความสามารถในการบริหารจัดการและพัฒนาอยู่แล้ว โดยมีหน่วยงานที่รับผิดชอบหลายหน่วยงานที่ดำเนินการไปพร้อม ๆ กัน

5. ในหน่วยงานของท่านมีบุคลากรที่มีทักษะทางด้านการบริหารจัดการ การท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวได้อย่างถูกต้องและเหมาะสมหรือไม่ อย่างไรบ้าง

แต่ละหน่วยงานที่รับผิดชอบมีบุคลากรที่มีความสามารถด้านของตนอยู่แล้ว เมื่อทำงานร่วมกันก็สามารถปฏิบัติงานได้อย่างมีประสิทธิภาพ

6. หน่วยงานของท่านมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยว โดยมีปัจจัยอะไรบ้าง

มีความพร้อมทุกด้าน เนื่องจากเป็นหน่วยงานที่ดูแลรับผิดชอบในพื้นที่โดยตรง

7. ในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออกสินทรัตน์ ท่านต้องพึ่งกับปัญหาและอุปสรรคด้านใดบ้าง อย่างไร

ปัญหาและอุปสรรคในช่วงต้นของการพัฒนา ยกตัวอย่างเช่น ชุมชนป้อมมหากาฬและชุมชนหลังวัดราชนัดดา มีปัญหาความขัดแย้งไม่เข้าใจกันกับนโยบายของกรุงเทพมหานคร แต่มีอะไรดีลังพื้นที่เจรจาและให้ประชาชนในพื้นที่มีส่วนร่วมแล้ว ก็สามารถเข้าใจกันได้ กล้ายเป็นพลังในการสนับสนุนการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวในชุมชนของตนได้เป็นอย่างดี อีกพื้นที่หนึ่งคือ คลองโง่องอ่างที่มีปัญหาน้ำระบายเร็ว แต่ก็สามารถเจรจาทำความเข้าใจกันได้เป็นอย่างดี และได้รับการสนับสนุนจากประชาชนในพื้นที่เป็นอย่างดี

8. จากการที่พึ่งปัญหาและอุปสรรคในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออกสินทรัตน์ ท่านคิดว่า สาเหตุมาจากการปัจจัยอะไรบ้าง และมีแนวทางในการแก้ไขปัญหาและอุปสรรคเหล่านี้ให้ลุล่วงไปได้อย่างไรบ้าง

สาเหตุหลักคือ ความไม่เข้าใจกันและกลุ่มคนภายนอกที่เป็นกลุ่มน้อยทุนรากยังคงที่เกรงว่า กลุ่มของตนจะเสียผลประโยชน์ในพื้นที่ เมื่อมีการเจรจาโดยให้ประชาชนในพื้นที่เป็นผู้เข้ามีส่วนร่วมในการพัฒนา ทั้งยังสร้างความภาคภูมิใจที่ประชาชนในพื้นที่มีส่วนร่วมในการพัฒนาที่ต้องอยู่กอดด้วย

9. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมอย่างไรบ้าง

มีการวางแผนระยะยาวไว้ถึง พ.ศ. 2575 ซึ่งก็มีการดำเนินการไปตามแผนที่ละเอียดกว่าจะบรรลุแผนที่วางไว้

10. หน่วยงานของท่านมีแผนการปฏิบัติงานตามการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างไรบ้าง และท่านคิดว่าจะสามารถดำเนินการให้สำเร็จตามเป้าหมายที่ตั้งไว้หรือไม่ เพราะเหตุใด

ปัจจุบันดำเนินการมาสำเร็จไปตามขั้นของแผนที่วางไว้ทุกประการ มีปัญหาบางในช่วงต้น แต่เมื่อได้ลงพื้นที่ เจรจา กับประชาชนในพื้นที่แล้ว ทุกอย่างก็สามารถดำเนินไปได้ตามขั้นตอน

11. การจัดสรรงบประมาณของหน่วยงานของท่านและรัฐบาลมีความเหมาะสม และมีความคล่องตัวในการบริหารจัดการหรือไม่ อย่างไร

ไม่มีงบประมาณลงในการพัฒนาการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม เขตพระนครได้ให้ความช่วยเหลือประชาชนในพื้นที่ด้วยการให้บริการไฟฟ้า แสงสว่าง น้ำประปา ให้เปิดร้านค้าโดยไม่เก็บค่าเช่าพื้นที่หรือค่าเช่าแพงในระยะสั้นประมาณ 3-6 เดือนหลังจากนั้นให้ประชาชนในพื้นที่ที่รวมกันกันเป็นกลุ่มประชุมเป็นผู้ดำเนินการโดยเก็บเงินจากผู้ค้าชำรากใช้จ่ายต่างๆ จนกระทั่งปัจจุบันสามารถดำเนินการได้เอง โดยมีผู้นำกลุ่มประชุมและคณะกรรมการเป็นผู้ดำเนินการและอยู่ได้ด้วยตนเอง ทางเขตพระนครไม่ต้องใช้งบประมาณในการบริการจัดการ

12. พื้นที่ในภาครัตนโกสินทร์มีองค์ประกอบครบถ้วนในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นเมืองเอกลักษณ์วัฒนธรรมหรือไม่ มีปัญหาหรืออุปสรรคใดที่จำเป็นต้องได้รับการแก้ไขทั้งในปัจจุบันและในอนาคต

พื้นที่ภาครัตนโกสินทร์อยู่ในเขตพระนครซึ่งเป็นเขตเมืองมีองค์ประกอบในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวครบถ้วนสมบูรณ์ ไม่มีปัญหาในการดำเนินการแต่อย่างใด

ตอนที่ 4

1. ท่านคิดว่า การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาครัตนโกสินทร์ควรจะใช้การตลาดดิจิทัลประเภทใดมาประยุกต์ใช้จังจะสามารถทำให้เป็นที่รู้จักในกลุ่มนักท่องเที่ยวมากขึ้น

ใช้ช่องทางออนไลน์เป็นหลักซึ่งปัจจุบันใช้งาน Facebook และ Youtube ซึ่งมีกลุ่มนักท่องเที่ยวเป็นผู้ที่ช่วยเผยแพร่ข้อมูลผ่านสื่อโซเชียลด้วย ทำให้เกิดความสนใจในการเข้ามาร่วมท่องเที่ยวในพื้นที่

2. การตลาดดิจิทัลจะช่วยเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวให้เข้ามาท่องเที่ยวมากขึ้นได้ หรือไม่ เพราะเหตุใด

แนวโน้มการตลาดดิจิทัลสามารถเพิ่มกำลังซื้อได้เป็นอย่างดี รวมทั้งการบอกร่องแบบปากต่อปาก ผ่านการเล่าเรื่องของกลุ่มนักท่องเที่ยวเองด้วย

3. ท่านคิดว่า หน่วยงานของท่านดำเนินการด้านตลาดเพื่อให้การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักในหมุนโลกท่องเที่ยวทั่วชาวไทยและชาวต่างประเทศได้อย่างไร

มีการเผยแพร่ข่าวสารการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมโดยตลอดอย่างต่อเนื่อง นักท่องเที่ยวสามารถรับข่าวสารได้อย่างสะดวกรวดเร็ว

4. หน่วยงานหรือองค์กรของท่านจะมีการใช้ช่องทางทางการตลาดดิจิทัล อย่างไร เพื่อให้เหล่าท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักกว้างขวางมากยิ่งขึ้นในกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

ใช้สื่อออนไลน์เป็นช่องทางหลักในการเผยแพร่ผ่านหน่วยงานที่รับผิดชอบ โดยตรงคือศูนย์ส่งเสริมการท่องเที่ยวงรุณเทพมหานคร

5. หน่วยงานภาครัฐและเอกชนจะสามารถสร้างความร่วมมือการใช้สื่อดิจิทัล เพื่อสร้างฐานทางการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นรูปธรรมได้อย่างไร

ภาครัฐมีหน้าที่ทำข้อมูลหลักและเผยแพร่ผ่านสื่อทางการ ซึ่งภาคเอกชน สามารถนำข้อมูลไปเผยแพร่ต่อได้ทันที ซึ่งทำให้นักท่องเที่ยวสามารถเข้าถึงข้อมูลต่าง ๆ ได้อย่างกว้างขวาง

6. การประชาสัมพันธ์รูปแบบใดที่มีความเหมาะสมในการเข้าถึงกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

การประชาสัมพันธ์ออนไลน์ผ่านสื่อต่าง ๆ ที่ได้รับความนิยม

7. สื่อประชาสัมพันธ์ที่ควรใช้เพื่อให้นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้รับรู้มากที่สุดควรเป็นสื่อใด

สื่อออนไลน์ เช่น Youtube Facebook และสื่ออื่น ๆ รวมทั้งเว็บเพจต่าง ๆ และ application ในโทรศัพท์มือถือ (Smartphone)

8. วิธีการประชาสัมพันธ์ข่าวสารทางด้านการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออกเฉียงเหนือจะใช้วิธีการใดเพื่อให้เข้าถึงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุด

ใช้สื่อออนไลน์เป็นหลัก และนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวก็มีส่วนช่วยเผยแพร่ข้อมูลแหล่งท่องเที่ยวผ่านสื่อโซเชียลส่วนตัวด้วย

9. การทำสื่อประชาสัมพันธ์แบบออนไลน์ยังมีความจำเป็นในการทำอยู่หรือไม่

หรือการทำสื่อออนไลน์อย่างเดียวเพื่อให้เกิดความคุ้มค่ามากที่สุด

ยังมีความจำเป็นที่ต้องใช้สื่อออนไลน์อยู่บ้างสำหรับนักท่องเที่ยวบางกลุ่ม แต่ปัจจุบันส่วนใหญ่นักท่องเที่ยวนิยมใช้สื่อออนไลน์มากกว่า คิดเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 70

10. หน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชนสามารถให้ความร่วมมือในการสร้างสรรค์สื่อประชาสัมพันธ์ร่วมกันเพื่อให้ตรงกับความต้องการของนักท่องเที่ยวจำนวนมากที่สุดได้หรือไม่ เพราะเหตุใด

ปัจจุบันมีความร่วมมือกันเป็นอย่างดี ซึ่งมีความสำคัญเป็นอย่างมาก เพราะการบูรณาการความร่วมมือกันทำให้สร้างสรรค์สื่อที่มีประสิทธิภาพและเข้าถึงกลุ่มนักท่องเที่ยวได้มากขึ้น

ตอนที่ 5

1. ภาครัฐมีนโยบายส่งเสริมการท่องเที่ยวรวมกับภาคเอกชนหรือไม่ เพราะเหตุใด

มีความร่วมมือกันอยู่โดยตลอด เพื่อให้การท่องเที่ยวเป็นตัวขับเคลื่อนเศรษฐกิจทั้งประชาชนในพื้นที่เอง และของประเทศ

2. ภาครัฐจะให้ความร่วมมือกับภาคเอกชนด้านการท่องเที่ยวในด้านใดบ้าง

ปัจจุบันช่วยเข้าไปปรับปรุงพื้นที่ ดูแลเรื่องความสะอาดและความปลอดภัย ภาคเอกชนก็สามารถนำนักท่องเที่ยวเข้าไปท่องเที่ยวได้อย่างสะดวกสบายและได้รับความปลอดภัยในการท่องเที่ยว

3. ภาครัฐกับภาคเอกชนมีเป้าหมายในการพัฒนาการท่องเที่ยวร่วมกัน เพื่อเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวและสร้างรายได้ให้แก่ประเทศหรือไม่ อย่างไรบ้าง

เมื่อการมีการพัฒนาและเชื้อไวรัส COVID-19 หมดไป เชื่อมั่นว่า นักท่องเที่ยวจะต้องกลับมาท่องเที่ยวเพิ่มมากขึ้นอย่างแน่นอน ภาคเอกชนหรือผู้ประกอบการเป็นผู้นำนักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยว มาใช้จ่ายเงินเพื่อการท่องเที่ยว ภาครัฐมีหน้าที่ในการดูแลพื้นที่ที่เป็นแหล่งท่องเที่ยว จะเห็นว่า จะมีความร่วมมือกันอย่างชัดเจนเพื่อผลทางด้านเศรษฐกิจโดยรวม

4. การประสานความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างเป็นรูปธรรมในปัจจุบันมีอะไรบ้าง และมีแผนที่จะร่วมมือกันต่อไปในด้านใดบ้าง ในอนาคต

มีการประสานความร่วมมือกันอย่างเป็นรูปธรรม เน้นการเข้าไปท่องเที่ยวในชุมชน โดยให้ชุมชนเป็นผู้มีส่วนร่วมตั้งแต่เริ่มต้น เป็นผู้ดำเนินการและเป็นผู้รับผลประโยชน์ที่เกิดขึ้นจากการท่องเที่ยว ภาครัฐก็สามารถที่ได้รับภาษีและรายได้จากการเอกชนด้วย

5. แผนการพัฒนาความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในด้านการท่องเที่ยวในระยะใกล้ ระยะกลางและระยะไกล มีอะไรบ้าง และมีเป้าประสงค์อย่างไรเพื่อให้เกิดประโยชน์สูงสุด

ระยะใกล้คือ 5 ปี ก็คือปี พ.ศ. 2565 สถานการณ์ต่าง ๆ น่าจะกลับมาดีขึ้นอย่างมาก ระยะกลางคือ 10 ปี พ.ศ. 2570 และระยะไกล พ.ศ. 2575 เขตพระนคร กรุงเทพมหานครก็เป็นหน่วยงานหนึ่งของกรุงเทพมหานครซึ่งต้องเป็นหน่วยงานที่ส่วนเกี่ยวข้องโดยตรงในการให้ความร่วมมือและช่วยเหลือภาคเอกชนเพื่อให้บรรลุจุดประสงค์ที่ตั้งไว้ตามแผน

1.5) ผู้อำนวยการเขตพระนคร ได้แก่ นายสุรเดช อำนวยสาร ได้มอบหมายให้นางสาวสลักษณ์ทัย สีแแดง นักจัดการงานทั่วไปเป็นผู้ดูแลแบบสัมภាយณ์ทั้ง 3 แขวง ได้แก่ แขวงชนะสงคราม แขวงวัดราชบพิธและแขวงเสาวชิงช้า

ตอนที่ 2

1. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศมีจุดประสงค์ในการเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์อย่างไร

ส่วนใหญ่นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศเข้ามาท่องเที่ยวชมความสวยงามของสถานที่ท่องเที่ยวสำคัญในแขวงพระบรมมหาราชวังเป็นส่วนใหญ่ เนื่องจากว่า จุดหมายปลายทางคือ วัดพระศรีรัตนศาสดารามและพระบรมมหาราชวัง ส่วนสถานที่อื่นมีนักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยวเป็นกลุ่มหรือคณะเล็ก ๆ

2. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมใช้วิธีการเดินทางท่องเที่ยวอย่างไร

นักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวเป็นกลุ่มเล็ก ๆ มักเดินทางด้วยพาหนะสาธารณะ เช่น แท็กซี่ เป็นหลัก โดยมักนั่งรถเข้ามาบริเวณสนามหลวงหรือศาลหลักเมือง จากนั้นก็เดินเท้าเที่ยวชมแหล่งท่องเที่ยวโดยมากเป็นวัด

3. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมเข้ามาท่องเที่ยวโดยลำพังหรือเดินทางหลานคนมากกว่ากัน เพราะเหตุใด

ตามที่ได้แจ้งให้ทราบในข้อ 2 ว่า นักท่องเที่ยวมาเป็นกลุ่มเล็ก ๆ จำนวนตั้งแต่ประมาณ 2 คนขึ้นไปจนถึง 10 คน มาโดยลำพังมีจำนวนไม่มากนัก

4. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่เดินทางมาเป็นกลุ่มนักเป็นกลุ่มที่มีความลัมพันธ์กันอย่างไร

ตามที่สังเกตพบว่า น่าจะเป็นเพื่อน ๆ กันมากที่สุด นอกจากนั้นก็จะมี

ครอบครัวและคู่รัก

5. ค่าใช้จ่ายของนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวโดยเฉลี่ยต่อครั้งประมาณเท่าใด

การนั่งรถเข้ามาแล้วเดินเท้าเที่ยวชมแหล่งท่องเที่ยวประเภทวัด ก็มีค่าใช้จ่ายในค่าธรรมเนียมเข้าชม ซึ่งวัดต่าง ๆ เก็บค่าธรรมเนียมเข้าชมไม่สูงนัก ก็ทำให้นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศมีค่าใช้จ่ายค่อนข้างต่ำ น่าจะไม่เกินคนละประมาณ 1,000 – 2,000 บาท

6. การประชาสัมพันธ์ข้อมูลทางการท่องเที่ยวคราวมีลักษณะอย่างไร

การประชาสัมพันธ์การท่องเที่ยวในพื้นที่ใช้ข้อมูลการประชาสัมพันธ์ออนไลน์ ผ่านเว็บเพจและ Facebook ของกรุงเทพมหานครเป็นหลัก นอกจากร้านกิมชูนีย์สิ่งสาธารณูปโภคท่องเที่ยวกรุงเทพมหานครที่นักท่องเที่ยวสามารถเข้าไปสอบถามข้อมูลต่าง ๆ ได้

7. ช่องทางการประชาสัมพันธ์โดยที่มีความเหมาะสมมากที่สุด เพราะอะไร

ช่องทางที่เลือกในปัจจุบันเป็นช่องทางออนไลน์เป็นส่วนใหญ่ เนื่องจากว่า นักท่องเที่ยวสามารถเข้าถึงได้สะดวก

8. สื่อการประชาสัมพันธ์แบบใดสามารถเข้าถึงนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้ เป็นอย่างดี

สื่อออนไลน์ผ่านทางเว็บเพจหรือโซเชียลมีเดียต่าง ๆ ที่เขตพรมคร กรุงเทพมหานครใช้คือ Facebook

9. การนำเสนอสื่อการประชาสัมพันธ์อย่างไรจึงจะเหมาะสมที่สุด เพราะอะไร ต้องมีภาพ มีภาพเคลื่อนไหว มีการทำ live chat เพื่อสามารถตอบโต้อดี ทันท่วงที่

10. รูปแบบการประชาสัมพันธ์โดยเป็นรูปแบบที่มีความเหมาะสมมากที่สุด ปัจจุบันโซเชียลมีเดียผ่านทางออนไลน์เป็นรูปแบบที่สามารถใช้งานได้ดี และ เป็นรูปแบบที่เหมาะสมในการสื่อสารข้อมูลต่าง ๆ

ตอนที่ 3

1. ท่านได้ทำข้อมูลแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในพื้นที่ของภาครัฐ โกลินทร์ ไว้ หรือไม่ มีทั้งหมดกี่แห่ง ตั้งอยู่ที่ใดบ้าง และมีจุดเด่นอย่างไรบ้าง

สำนักวัฒนธรรม กีฬาและการท่องเที่ยวได้จัดทำไว้ โดยมีสำนักผังเมืองเป็นผู้จัดทำข้อมูลแหล่งท่องเที่ยวไว้ ซึ่งแหล่งท่องเที่ยวเฉพาะในภาครัฐ โกลินทร์ มีเป็นจำนวนมาก แหล่งท่องเที่ยวหลักที่มีการจัดกิจกรรมเป็นประจำมีดังนี้

แขวงชานมสังคมราม เน้นวัดบรรณิเวศวิหาร เนื่องจากเกี่ยวกับข้องกับ

พระมหากษัตริย์หลายพระองค์ในสมัยรัตนโกสินทร์ โดยเฉพาะรัชกาลที่ 9 ที่เสด็จออกผนวชที่วัดนี้และเป็นประดิษฐานพระบรมราชสรีรังคารส่วนหนึ่งของพระองค์ด้วย นอกจากนั้นยังมีความสวยงามและเป็นสถานที่ประดิษฐานพระพุทธรูปที่อัญเชิญมาจากจังหวัดพิษณุโลกถึง 2 องค์คือ พระพุทธชินสีห์และพระครีศากล

แขวงวัดราชบพิธ เน้นวัดราชบพิธสถิตมหาสิมารามซึ่งเป็นวัดประจำ 2 รัชกาล และอยู่ไม่ไกลจากวัดพระศรีรัตนศาสดารามและพระบรมมหาราชวัง รวมทั้งวัดพระเซตุพน วิมangคลารามด้วย ภายในวัดมีการตกแต่งด้วยกระเบื้องเคลื่อนอย่างสวยงาม มีอิฐพิล ตะวันตกปูอยู่ด้วย

แขวงเสาวชิงชา เน้นเสาวชิงชา ซึ่งอยู่ใกล้กับศาลาว่าการกรุงเทพมหานคร และเทวสถานโบสถ์พระมหาธาตุซึ่งมีมาช้านานและในอดีตมีการประกอบพิธีพระมหาธาตุคือ พิธีตรีย์มป่วยด้วยการถือชิงชาด้วย

2. ท่านคิดว่า แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมที่ได้บ้างที่มีความเหมาะสมที่จะพัฒนาให้เป็นแหล่งท่องเที่ยวตามแผนพัฒนาการท่องเที่ยว

ใน 3 แขวงมีแหล่งท่องเที่ยวหลักตามที่กล่าวมาแล้ว แต่หากเดินสำรวจก็พบว่า มีแหล่งท่องเที่ยวต่าง ๆ อีกเป็นจำนวนมากสามารถที่จะพัฒนาเชื่อมโยง 3 แขวงเข้าด้วยกันได้เป็นอย่างดี

3. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม ใน割ากรัตนโกสินทร์อย่างไรบ้าง

การจัดการการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานครจะเป็นหน้าที่ของสำนักวัฒนธรรม กีฬาและการท่องเที่ยว ซึ่งจะมีการจัดสรรงบประมาณมาที่เขตพวนคร ซึ่งจะมอบหมายให้แต่ละแขวงจัดกิจกรรมต่าง ๆ ในบางช่วงเวลา

4. ท่านคิดว่า หน่วยงานและหน้าที่ของท่านมีทักษะทางด้านการบริหารจัดการ และมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวอย่างไร

เรื่องการบริหารจัดการมีโครงสร้างการบริหารงานที่ดีและมีความพร้อมอยู่แล้ว เนื่องจากเป็นเมืองใหญ่ซึ่งมีการบริหารจัดการเป็นอย่างดี

5. ในหน่วยงานของท่านมีบุคลากรที่มีทักษะทางด้านการบริหารจัดการ การท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวได้อย่างถูกต้องและเหมาะสมหรือไม่ อย่างไรบ้าง

วิสัยทัศน์และทักษะการบริหารงานของผู้ว่าราชการกรุงเทพมหานครได้ถ่ายทอดมาอย่างต่อเนื่อง เขตพวนครเป็นผู้ดำเนินการบริหารจัดการตามวิสัยทัศน์และนโยบายของกรุงเทพมหานคร

6. หน่วยงานของท่านมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยว โดยมีปัจจัยอะไรบ้าง

เรื่องความพร้อมในการพัฒนา เขตพระนครมีความพร้อมที่จะพัฒนาให้สอดคล้องกับนโยบายและแผนของกรุงเทพมหานคร

7. ในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออกของท่าน ต้องพึ่งกับปัญหาและอุปสรรคด้านใดบ้าง อย่างไร

ในชั้นแรกมีปัญหาเกี่ยวกับชุมชนเล็กน้อย เนื่องจากยังไม่ได้มีการเสนอแนวคิดอย่างชัดเจน แต่เมื่อได้มีการนำเสนอแนวคิดในการพัฒนาแล้ว ประชาชนในชุมชนต่าง ๆ ก็มีความเข้าใจและไม่พบปัญหาแต่อย่างใด

8. จากการที่พึ่งปัญหาและอุปสรรคในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออกของกรุงเทพฯ ท่านคิดว่า สาเหตุมาจากการใดบ้าง และมีแนวทางในการแก้ไขปัญหาและอุปสรรคเหล่านี้ให้ลุล่วงไปโดยด้วยดีอย่างไรบ้าง

ปัญหาเกิดจากความไม่เข้าใจกันของประชาชนในพื้นที่ในช่วงระยะเริ่มต้น แต่เมื่อได้ลงพื้นที่ชี้แจงรายละเอียด ทำความเข้าใจแล้ว ปัญหาก็หมดไป และประชาชนในพื้นที่ก็รวมตัวกันตั้งเป็นกลุ่มประชาคมเพื่อช่วยเขตพระนครในการพัฒนาเป็นอย่างดีและมีความเข้มแข็งขึ้นตามลำดับ

9. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมอย่างไรบ้าง

นโยบายมาจากกรุงเทพมหานคร สำนักวัฒนธรรม กีฬาและการท่องเที่ยวซึ่งรับนโยบายมาจากกรุงเทพฯ ที่มีการกำหนดแผนระยะยาวจนถึงปี พ.ศ. 2575 กรุงเทพมหานครจะเป็นเมืองที่มีความเจริญควบคู่ไปกับการอนุรักษ์วัฒนธรรมด้วย

10. หน่วยงานของท่านมีแผนการปฏิบัติงานตามการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างไรบ้าง และท่านคิดว่าจะสามารถดำเนินการให้สำเร็จตามเป้าหมายที่ตั้งไว้หรือไม่ เพาะเหตุใด

มีการจัดตั้งกรรมการใน 3 แขวงในช่วงวันสงกรานต์ และการนำชุมชนแหล่งท่องเที่ยวหลักใน 3 แขวงโดยมีวิทยากรผู้ทรงคุณวุฒิเป็นผู้นำชุมชนซึ่งทำให้มีผู้สนใจมากเป็นจำนวนมาก แต่นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศยังไม่ได้เข้าร่วมมากนัก

11. การจัดสรรงบประมาณของหน่วยงานของท่านและรัฐบาลมีความเหมาะสมและมีความคล่องตัวในการบริหารจัดการหรือไม่ อย่างไร

งบประมาณได้มาจากสำนักวัฒนธรรม กีฬาและการท่องเที่ยวซึ่งสามารถจัด

กิจกรรมได้ในช่วงเวลาที่เหมาะสม

12. พื้นที่ในเเกะรัตนโกสินทร์มีองค์ประกอบครบถ้วนในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นเมืองเอกลักษณ์วัฒนธรรมหรือไม่ มีปัญหาหรืออุปสรรคใดที่จำเป็นต้องได้รับการแก้ไขทั้งในปัจจุบันและในอนาคต

เขตพระนคร รวมทั้ง ๓ แขวงสามารถเชื่อมตอกันได้เป็นอย่างดี และอยู่ในพื้นที่เ gaekrattanakosin ดังนั้นมีสิ่งอำนวยความสะดวกและองค์ประกอบอื่น ๆ ครบครันสามารถดำเนินการได้อย่างปราศจากปัญหาได้ ๆ

ตอนที่ 4

1. ท่านคิดว่า การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเ gaekrattanakosin ควรจะใช้การตลาดดิจิทัลประเภทใดมาประยุกต์ใช้จึงจะสามารถทำให้เป็นที่รู้จักในกลุ่มนักท่องเที่ยวมากขึ้น

การตลาดดิจิทัลมีความสำคัญและมีความจำเป็นมากในยุคปัจจุบัน เขตพระนครมีชื่อเสียงโด่งดัง ๆ อย่างครบถ้วนภาคเอกชนหรือผู้ประกอบการสามารถนำชื่อเสียงไปประยุกต์ใช้หรือกระแสจ่ายต่อสู่นักท่องเที่ยวได้

2. การตลาดดิจิทัลจะช่วยเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวให้เข้ามาท่องเที่ยวมากขึ้นได้หรือไม่ เพราจะเหตุใด

นักท่องเที่ยวต้องเข้ามาท่องเที่ยวเพิ่มเติมอย่างแน่นอน เพราะหากกลุ่มนักท่องเที่ยวจะได้รับข้อมูลข่าวสารและให้ความสนใจเข้ามาท่องเที่ยวเพิ่มมากขึ้น

3. ท่านคิดว่า หน่วยงานของท่านดำเนินการด้านตลาดเพื่อให้การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักในหมู่นักท่องเที่ยวทั้งชาวไทยและชาวต่างประเทศได้อย่างไร

สำนักวัฒนธรรม กีฬาและการท่องเที่ยว กรุงเทพมหานคร ได้มอบหมายให้เขตพระนครดูแลพื้นที่และเป็นผู้ดำเนินการด้านการตลาดผ่านความร่วมมือกับผู้ประกอบการภาคเอกชน

4. หน่วยงานหรือองค์กรของท่านจะมีการใช้ช่องทางทางการตลาดดิจิทัลอย่างไร เพื่อให้แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักกว้างขวางมากยิ่งขึ้นในกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

ใช้ช่องทางผ่านสื่อออนไลน์ ในส่วนของแขวงเองจะดำเนินการภายใต้เขตพระนครซึ่งอยู่ภายใต้กรุงเทพมหานคร

5. หน่วยงานภาครัฐและเอกชนจะสามารถสร้างความร่วมมือในการใช้สื่อดิจิทัลเพื่อสร้างฐานทางการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นรูปธรรมได้อย่างไร

มีความร่วมมือเป็นอย่างดี เพราภาคธุรกิจคือเขตพรมครจะมีข้อมูล เพื่อให้เอกชนนำไปใช้หรือเผยแพร่ต่อ และได้รับความร่วมมือจากภาคเอกชนเป็นอย่างดี

6. การประชาสัมพันธ์รูปแบบใดที่มีความเหมาะสมในการเข้าถึงกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

การประชาสัมพันธ์โดยใช้สื่อโซเชียลและสื่อออนไลน์ต่าง ๆ

7. สื่อประชาสัมพันธ์ที่ควรใช้เพื่อให้นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้รับรู้มากที่สุดควรเป็นสื่อใด

ที่เขตพรมครใช้เป็นสื่อโซเชียล ได้แก่ Facebook

8. วิธีการประชาสัมพันธ์ข่าวสารทางด้านการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกาะรัตนโกสินทร์ควรจะใช้วิธีการใดเพื่อให้เข้าถึงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุด

วิธีการคือ จัดทำข้อมูลให้ถูกต้องและให้ภาคเอกชนหรือผู้ประกอบการนำข้อมูลไปใช้และขยายประชาสัมพันธ์ผ่านสื่อโซเชียลต่าง ๆ

9. การทำสื่อประชาสัมพันธ์แบบออนไลน์ยังมีความจำเป็นในการทำอยู่หรือไม่ หรือการทำสื่อออนไลน์อย่างเดียวเพื่อให้เกิดความคุ้มค่ามากที่สุด

ศูนย์ส่งเสริมการท่องเที่ยวงรุงเทพมหานครยังคงผลิตเอกสารจำพวกแผ่นพับใบปลิวและเอกสารอื่น ๆ เพื่อเผยแพร่ข่าวสาร แต่การเผยแพร่ผ่านออนไลน์จะเข้าถึงกลุ่มนักท่องเที่ยวได้กว้างกว่าและเสียค่าใช้จ่ายน้อยกว่า

10. หน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชนสามารถให้ความร่วมมือในการสร้างสรรค์สื่อประชาสัมพันธ์ร่วมกันเพื่อให้ตรงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุดได้หรือไม่ เพราเหตุใด บจก.บันภาครัฐและภาคเอกชนรวมไปถึงภาคประชาชนมีส่วนช่วยในการจัดกิจกรรม จัดการประชาสัมพันธ์เป็นอย่างมาก

ตอนที่ 5

1. ภาครัฐมีนโยบายส่งเสริมการท่องเที่ยวรวมกับภาคเอกชนหรือไม่ เพราเหตุใด

มีแน่นอน บริษัทหรือธุรกิจในพื้นที่อย่างเช่น ธนาคารกรุงเทพ บริษัทเทเวค ประกันภัยมีส่วนอย่างมากในการกระตุ้นการท่องเที่ยวโดยให้ความร่วมมือในการจัดกิจกรรมทางการท่องเที่ยวเป็นอย่างดี

2. ภาครัฐจะให้ความร่วมมือกับภาคเอกชนด้านการท่องเที่ยวในด้านใดบ้าง ส่วนใหญ่จะเป็นเรื่องการให้ความช่วยเหลือด้านเงินทุนและการเข้าร่วมกิจกรรมหรือเป็นผู้สนับสนุนการจัดงานหรือจัดกิจกรรมต่าง ๆ

3. ภาครัฐกับภาคเอกชนมีเป้าหมายในการพัฒนาการท่องเที่ยวร่วมกัน เพื่อเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวและสร้างรายได้ให้แก่ประเทศหรือไม่ อย่างไรบ้าง

ภาครัฐกับภาคเอกชน ตลอดจนประชาชนในพื้นที่มีส่วนผลักดันและพัฒนาการท่องเที่ยวเป็นอย่างมาก ซึ่งจะทำให้นักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยวเพิ่มมากขึ้นและสร้างรายได้ให้แก่เขตพวนนคร กรุงเทพมหานครและประเทศชาติอย่างมาก

4. การประสานความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างเป็นรูปธรรมในปัจจุบันมีอะไรบ้าง และมีแผนที่จะร่วมมือกันต่อไปในด้านใดบ้าง ในอนาคต

ปัจจุบันมีการจัดกิจกรรมงานสังกรานต์ โดยการอัญเชิญพระพุทธชูปมาเพื่อให้ประชาชนได้สูงนำพระ จัดกิจกรรมสังกรานต์ตามประเพณีโบราณ รณรงค์เรื่องการแต่งกายที่เหมาะสมและไม่มีพฤติกรรมส่อไปในทางเพศหรือลามกอนาจาร

5. แผนการพัฒนาความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในด้านการท่องเที่ยวในระยะใกล้ ระยะกลางและระยะไกลมีอะไรบ้างและมีเป้าประสงค์อย่างไรเพื่อให้เกิดประโยชน์สูงสุด

เป้าหมายของกรุงเทพมหานครในปี พ.ศ. 2575 คือเป็นเมืองแห่งความเจริญและเป็นเมืองวัฒนธรรม ในระยะกลางก็จะมีการปรับปรุงเส้นทางทางน้ำรอบพื้นที่เกาะรัตนโกสินทร์โดยเฉพาะคลองโong อย่างไปจนถึงคลองบางลำภู การจัดถนนคนเดิน ให้มีการขายสินค้าที่เหมาะสม ไม่ก่อให้เกิดมลภาวะ ส่วนแผนระยะไกลต้องนี้ก็จัดกิจกรรมเป็นครั้งคราวเพื่อให้นักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่

2) ตัวแทนภาคเอกชนและผู้ประกอบการ ได้แก่

2.1) ผู้ประกอบการธุรกิจนำเที่ยว จำนวน 3 คน ได้แก่

2.1.1) นายชูชาติ ทองคำกรรมการผู้จัดการ บริษัท รุ่งโรจน์ทัวร์ แอนด์ เทลิเซ็นเตอร์ จำกัดเป็นตอบแบบสัมภาษณ์ด้วยตนเอง

ตอนที่ 2

1. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศมีจุดประสงค์ในการเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์อย่างไร

นักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่เกาะรัตนโกสินทร์ส่วนใหญ่เข้ามาท่องเที่ยวเพื่อชมวัดพระศรีรัตนศาสดารามและพระบรมหาราชวัง มีบางกลุ่มที่เข้ามาเที่ยวชมวัดสำคัญอื่น ๆ ส่วนการเดินทางเที่ยวชมชุมชนหรือตระเวนถ่ายภาพ มีบ้าง แต่ไม่มากนัก

2. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมใช้วิธีการเดินทางท่องเที่ยวอย่างไร
ถ้าเดินทางมาท่องเที่ยวเอง มักจะเดินทางโดยรถโดยสารสาธารณะ เช่น รถแท็กซี่ รถไฟฟ้าトイดิน แต่เดินทางมาเป็นกลุ่มมักจะเดินทางด้วยรถตู้หรือเดินทางโดยรถโค้ชปรับอากาศ
3. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมเข้ามาท่องเที่ยวโดยลำพังหรือเดินทางหลานคนมากกว่ากัน เพราะเหตุใด
ถ้าเป็นนักท่องเที่ยวที่เดินทางมาชมเชยวัดพระศรีรัตนศาสดารามและพระบรมมหาราชวังหรือเดินทางเข้ามาชมวัดพระเซตุพนวิมลมังคลารามก็จะเดินทางมาเป็นหมู่คณะ แต่ถ้าเดินทางเข้ามาเที่ยวชมที่อื่น ๆ ไม่ได้มาเป็นคณะทั้งรุ่ง มักจะเดินทางเป็นกลุ่มอยู่ ๆ
4. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่เดินทางมาเป็นกลุ่มนักเป็นกลุ่มที่มีความสัมพันธ์กันอย่างไร
เรื่องความสัมพันธ์ ส่วนใหญ่มักจะเป็นเพื่อนมากที่สุด หรือเป็นญาติพี่น้อง หรือเป็นครอบครัว
5. ค่าใช้จ่ายของนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวโดยเฉลี่ยต่อครั้งประมาณเท่าใด
เฉลี่ยค่าเดินทางท่องเที่ยวและค่าเช่ามกีประมาณไม่เกินคนละ 2,000 บาท
6. การประชาสัมพันธ์ข้อมูลทางการท่องเที่ยวคร่าวๆ มีลักษณะอย่างไร
การประชาสัมพันธ์ผ่านเว็บไซต์หรือสื่อออนไลน์ต่าง ๆ โดยเฉพาะสื่อโซเชียล เช่น Facebook
7. ช่องทางการประชาสัมพันธ์ใดที่มีความเหมาะสมมากที่สุด เพราะอะไร
ช่องทางที่เหมาะสมที่สุดคือ สื่อออนไลน์และสื่อสังคมต่าง ๆ
8. สื่อการประชาสัมพันธ์แบบใดสามารถเข้าถึงนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้เป็นอย่างดี
สื่อการประชาสัมพันธ์ผ่านทางเว็บไซต์ของทางการหรือบริษัทเอกชนแบบออนไลน์
9. การนำเสนอสื่อประชาสัมพันธ์อย่างไรจึงจะเหมาะสมที่สุด เพราะอะไร
การนำเสนอให้มีการนำเสนอที่ภาพประกอบ มีเสียงหรือมีคลิปวีดีโอล้วนประกอบจะได้รับความสนใจมาก
10. รูปแบบการประชาสัมพันธ์ใดเป็นรูปแบบที่มีความเหมาะสมมากที่สุด

รูปแบบสื่อสังคมหรือสื่อการประชาสัมพันธ์แบบออนไลน์ มีการวิวิวหรือมีการแสดงความคิดเห็น

ตอนที่ 3

1. ท่านได้ทำข้อมูลแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในพื้นที่ของภาครัฐน์โกลินทร์ไไว้หรือไม่ มีทั้งหมดกี่แห่ง ตั้งอยู่ที่ใดบ้าง และมีจุดเด่นอย่างไรบ้าง
ไม่ได้เป็นผู้จัดทำ แต่นำข้อมูลที่ทำขึ้นโดยภาครัฐมาใช้ในการประชาสัมพันธ์
2. ท่านคิดว่า แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมที่ได้บ้างที่มีความเหมาะสมที่จะพัฒนาให้เป็นแหล่งท่องเที่ยวตามแผนพัฒนาการท่องเที่ยว
ในพื้นที่ภาครัฐน์โกลินทร์มีประวัติความเป็นมาอันยาวนาน มีแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นจำนวนมาก ควรมีการส่งเสริมให้มีความหลากหลาย เพื่อให้เกิดกิจกรรมทางการท่องเที่ยวที่ดึงดูดนักท่องเที่ยวได้
3. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาครัฐน์โกลินทร์อย่างไรบ้าง
ไม่ได้เป็นหน่วยงานที่มีหน้าที่จัดการแหล่งท่องเที่ยว แต่มีหน้าที่นำข้อมูลที่เผยแพร่ของภาครัฐมาช่วยเผยแพร่เพื่อดึงดูดให้นักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่
4. ท่านคิดว่า หน่วยงานและหน้าที่ของท่านมีทักษะทางด้านการบริหารจัดการและมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวอย่างไร
ไม่มีทักษะในด้านนี้ เนื่องจากไม่ได้มีหน้าที่โดยตรง
5. ในหน่วยงานของท่านมีบุคลากรที่มีทักษะทางด้านการบริหารจัดการการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวได้อย่างถูกต้องและเหมาะสมหรือไม่ อย่างไรบ้าง
ไม่มี
6. หน่วยงานของท่านมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยว โดยมีปัจจัยอะไรบ้าง
ไม่มี เนื่องจากประกอบธุรกิจนำเที่ยว ไม่ได้มีส่วนในการพัฒนาการท่องเที่ยว แต่มีส่วนในการนำนักท่องเที่ยวไปท่องเที่ยวในสถานที่ที่นักท่องเที่ยวต้องการเดินทางไปเที่ยว เช่น แหล่งท่องเที่ยวที่มีสถาปัตยกรรมที่น่าสนใจ แหล่งท่องเที่ยวที่มีอาหารและเครื่องดื่มที่อร่อย แหล่งท่องเที่ยวที่มีวัฒนธรรมที่น่าสนใจ เป็นต้น
7. ในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาครัฐน์โกลินทร์ของท่าน ต้องพับกับปัญหาและอุปสรรคด้านใดบ้าง อย่างไร
ไม่มีปัญหาแต่อย่างใด

8. จากการที่พับปัญหาและอุปสรรคในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกรารัตนโกสินทร์ ท่านคิดว่า สาเหตุมาจากการบังคับจัดอยู่ในกรุงฯ และมีแนวทางในการแก้ไขปัญหาและอุปสรรคเหล่านี้ให้ลุล่วงไปโดยด้วยดีอย่างไรบ้าง

ไม่มีปัญหาและอุปสรรค

9. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมอย่างไรบ้าง

การจัดการแหล่งท่องเที่ยวเป็นหน้าที่ของหน่วยงานภาครัฐ

10. หน่วยงานของท่านมีแผนการปฏิบัติงานตามการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างไรบ้าง และท่านคิดว่าจะสามารถดำเนินการให้สำเร็จตามเป้าหมายที่ตั้งไว้หรือไม่ เพราะเหตุใด

การปฏิบัติงานตามการพัฒนานี้ ทำอยู่แล้ว เนื่องจากเป็นผู้ประกอบการธุรกิจนำเที่ยวในพื้นที่ ก็จะนำแหล่งท่องเที่ยวที่ได้รับการพัฒนาจากภาครัฐมาแนะนำให้นักท่องเที่ยวได้รู้จักและเข้ามาท่องเที่ยว

11. การจัดสรรงบประมาณของหน่วยงานของท่านและรัฐบาลมีความเหมาะสม และมีความคล่องตัวในการบริหารจัดการหรือไม่ อย่างไร

ไม่มีงบประมาณจากภาครัฐมาสนับสนุนแต่อย่างใด

12. พื้นที่ในเกรารัตนโกสินทร์มีองค์ประกอบครบถ้วนในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นเมืองเอกลักษณ์วัฒนธรรมหรือไม่ มีปัญหาหรืออุปสรรคใดที่จำเป็นต้องได้รับการแก้ไขทั้งในปัจจุบันและอนาคต

ตามที่บอกไป เกรารัตนโกสินทร์เป็นสถานที่มีมายาวนาน ตั้งแต่ครั้งกรุงศรีอยุธยาเป็นราชธานี ดังนั้น มีแหล่งท่องเที่ยวที่น่าสนใจจำนวนมาก และมีสาธารณูปโภคครบครัน เนื่องจากเป็นเขตเมืองของกรุงเทพมหานคร

ตอนที่ 4

1. ท่านคิดว่า การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกรารัตนโกสินทร์ควรจะใช้การตลาดดิจิทัลประเภทใดมาประยุกต์ใช้จึงจะสามารถทำให้เป็นที่รู้จักในกลุ่มนักท่องเที่ยวมากขึ้น

สมควรเป็นอย่างยิ่ง เนื่องจากการตลาดดิจิทัลสามารถเข้าถึงผู้คนได้เป็นจำนวนมาก ตลอดเวลา ไม่มีปัญหาแม้แต่คนละเขตเวลา และมีค่าใช้จ่ายต่ำ ถ้าเทียบกับการโฆษณาทางสื่ออื่น ๆ

2. การตลาดดิจิทัลจะช่วยเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวให้เข้ามาท่องเที่ยวมากขึ้นได้

หรือไม่ เพราจะเหตุใด

แน่นอนที่สุด การตลาดนี้เข้าถึงผู้คนได้มากและกว้างขวาง จึงสามารถดึงความสนใจได้เป็นอย่างดี

3. ท่านคิดว่า หน่วยงานของท่านดำเนินการด้านตลาดเพื่อให้การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักในหมู่นักท่องเที่ยวทั้งชาวไทยและชาวต่างประเทศโดยอย่างไร

ทางบริษัทดำเนินงานโดยการนำแหล่งท่องเที่ยวที่ได้รับการพัฒนาและมีการประชาสัมพันธ์มาสร้างเป็นรายการนำเที่ยวและจำหน่ายแก่นักท่องเที่ยว ทำให้นักท่องเที่ยวทั้งชาวไทยและชาวต่างประเทศได้รู้จักแหล่งท่องเที่ยวอย่างกว้างขวาง และเข้ามาท่องเที่ยวเพิ่มมากขึ้น โดยเฉพาะนักท่องเที่ยววัยรุ่น

4. หน่วยงานหรือองค์กรของท่านจะมีการใช้ช่องทางทางการตลาดดิจิทัลอย่างไร เพื่อให้แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักกว้างขวางมากยิ่งขึ้นในกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

ทางบริษัทใช้การโฆษณาผ่านทางสื่อดิจิทัลและใช้การตลาดดิจิทัลเพื่อให้เกิดความสนับสนุนและเข้าท่องเที่ยว

5. หน่วยงานภาครัฐและเอกชนจะสามารถสร้างความร่วมมือในการใช้สื่อดิจิทัลเพื่อสร้างฐานทางการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นรูปธรรมโดยอย่างไร

ปัจจุบันภาครัฐมีเว็บไซต์ของตนเอง ทำให้ภาคเอกชนสามารถเข้าถึงข้อมูลได้เป็นอย่างดี และนำข้อมูลที่ได้มาทำรายการนำเที่ยวและสร้างรายได้แก่ชุมชนด้วย

6. การประชาสัมพันธ์รูปแบบใดที่มีความเหมาะสมในการเข้าถึงกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

การใช้อุปกรณ์ทางสื่อสังคมออนไลน์

7. สื่อประชาสัมพันธ์ที่ควรใช้เพื่อให้นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้รับรู้มากที่สุดควรเป็นสื่อใด

สื่อสังคมออนไลน์เป็นสื่อที่เหมาะสมมากในปัจจุบัน

8. วิธีการประชาสัมพันธ์ข่าวสารทางด้านการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออกจะใช้วิธีการใดเพื่อให้เข้าถึงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุด

การใช้อุปกรณ์ทางสื่อสังคมออนไลน์ การสร้างเว็บไซต์และการเข้าถึงได้จากทุกสถานที่ ทุกเวลาทั่วโลก

9. การทำสื่อประชาสัมพันธ์แบบอฟไลน์ยังมีความจำเป็นในการทำอยู่หรือไม่ หรือควรทำสื่อออนไลน์อย่างเดียวเพื่อให้เกิดความคุ้มค่ามากที่สุด

มีความจำเป็นอยู่บ้างสำหรับนักท่องเที่ยวรุ่นเก่าที่ไม่นิยมบริโภคหรือใช้สื่อออนไลน์ แต่คาดว่า อีก 5-6 ปีข้างหน้าจะมีจำนวนอย่าง และทุกคนจะต้องเข้าถึงสื่อออนไลน์โดยอยู่เปอร์เซ็นต์

10. หน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชนสามารถให้ความร่วมมือในการสร้างสรรค์สื่อประชาสัมพันธ์ร่วมกันเพื่อให้ตรงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุดได้หรือไม่ เพราะเหตุใดภาครัฐในปัจจุบัน โดยเฉพาะภาคท่องเที่ยวมีหน่วยงานหลักคือ การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยซึ่งทำการประชาสัมพันธ์ในสื่อออนไลน์ประชาสัมพันธ์ประเทศไทยมาอย่างต่อเนื่อง ยานาน ซึ่งภาคเอกชนก็ได้รับข่าวสารข้อมูลการประชาสัมพันธ์จากหน่วยงานดังกล่าว ทำให้สามารถทำงานร่วมกันได้เป็นอย่างดีในการสร้างสรรค์รายการ กิจกรรมการท่องเที่ยวและสามารถดึงดูดความสนใจของนักท่องเที่ยวได้เป็นอย่างดี

ตอนที่ 5

1. ภาครัฐมีนโยบายส่งเสริมการท่องเที่ยวร่วมกับภาคเอกชนหรือไม่ เพราะเหตุใด

ส่วนใหญ่เป็นการส่งเสริมด้านการประชาสัมพันธ์ข้อมูล ซึ่งเป็นประโยชน์ทำให้ภาคเอกชนสามารถนำข้อมูลมาใช้ในการโฆษณาได้เป็นอย่างดี

2. ภาครัฐจะให้ความร่วมมือกับภาคเอกชนด้านการท่องเที่ยวในด้านใดบ้าง
ส่วนใหญ่เป็นเรื่องการให้ข้อมูล และการประชาสัมพันธ์ภาพลักษณ์ทางการท่องเที่ยว

3. ภาครัฐกับภาคเอกชนมีเป้าหมายในการพัฒนาการท่องเที่ยวร่วมกัน เพื่อเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวและสร้างรายได้ให้แก่ประเทศไทยหรือไม่ อย่างไรบ้าง

อย่างที่บอกในข้อที่ 1 และ 2 ทำให้เพิ่มรายได้และจำนวนนักท่องเที่ยวมากขึ้นเรื่อยๆ

4. การประสานความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างเป็นรูปธรรมในปัจจุบันมีอะไรบ้าง และมีแผนที่จะร่วมมือกันต่อไปในด้านใดบ้างในอนาคต

เป็นเรื่องของข้อมูลและการส่งเสริมภาคเอกชนให้เข้าร่วมมือเพื่อส่งเสริมการท่องเที่ยว โดยการนำเที่ยวอย่างเป็นธรรม ตรงไปตรงมา เพื่อให้นักท่องเที่ยวกลับมาท่องเที่ยวและใช้บริการท่องเที่ยวอีกในอนาคต

5. แผนการพัฒนาความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในด้านการท่องเที่ยวในระยะใกล้ ระยะกลาง และระยะไกล มีอะไรบ้าง และมีเป้าประสงค์อย่างไร เพื่อให้เกิดประโยชน์สูงสุด

แผนความร่วมมือภาครัฐจะเป็นผู้กำหนดและแจ้งมาเพื่อขอความร่วมมือจากที่ประชุมสมาคมต่าง ๆ ซึ่งภาคเอกชนก็พร้อมที่จะให้ความร่วมมืออย่างเต็มที่ในการพัฒนาไม่ว่าจะระยะใดก็ตาม

2.1.2) นายสันติ คุณยมรัตน์กรรมการผู้จัดการ บริษัท ตราเวลไกด์จำกัด เป็นผู้ตอบแบบสัมภาษณ์รายตอนสอง

ตอนที่ 2

1. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศมีจุดประสงค์ในการเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์อย่างไร

โดยมากนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวมักจะเข้ามาด้วยความสนใจในศิลปกรรมที่เป็นเอกลักษณ์ของชาติ เช่น ศิลปกรรมของวัดและศิลปกรรมของอาคาร บ้านช่องต่าง ๆ เป็นต้น

2. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมใช้วิธีการเดินทางท่องเที่ยวอย่างไร

ส่วนใหญ่ถูกเป็นนักท่องเที่ยวที่เดินทางมาเอง ก็มักจะใช้รถแท็กซี่ หรือรถรับส่งของโรงแรม แต่ถ้าเป็นนักท่องเที่ยวกลุ่มใหญ่ ๆ ก็มักจะใช้รถแท็กซี่ รถตุ๊กตุ๊กหรือรถตู้

3. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมเข้ามาท่องเที่ยวโดยลำพังหรือเดินทางหลานคนมากกว่ากัน เพราะเหตุใด

เท่าที่ได้เน้นการด้านการท่องเที่ยวมา หากเดินทางมาเที่ยวในพื้นที่เกาะรัตนโกสินทร์ มักเดินทางมาโดยลำพังวางแผนท่องเที่ยวเอง แต่สำหรับหลานคนก็มักจะเดินทางมาเป็นกลุ่มและเที่ยวเฉพาะสถานที่สำคัญในพื้นที่

4. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่เดินทางมาเป็นกลุ่มมักเป็นกลุ่มที่มีความล้มเหลวพื้นที่กันอย่างไร

โดยปกติมักจะเป็นเพื่อน ๆ กัน

5. คาดว่าใช้จ่ายของนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวโดยเฉลี่ยต่อครั้งประมาณเท่าใด

ไม่เกิน 2,000 บาท ต่อคน

6. การประชาสัมพันธ์ข้อมูลทางการท่องเที่ยวครั้งจะมีลักษณะอย่างไร

ควรเป็นการประชาสัมพันธ์ให้กว้างที่สุด ใช้สื่อที่เข้าถึงผู้คนได้มากที่สุด

7. ช่องทางการประชาสัมพันธ์ได้ที่มีความเหมาะสมมากที่สุด เพราะอะไร

ช่องทางเว็บไซต์และสื่อสังคมต่าง ๆ เหมาะสมมากที่สุด

8. สื่อการประชาสัมพันธ์แบบใดสามารถเข้าถึงนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้เป็นอย่างดี

สื่อออนไลน์และสื่อสังคมออนไลน์

9. การนำเสนอสื่อประชาสัมพันธ์อย่างไรจึงจะเหมาะสมที่สุด เพราะอะไร

การนำเสนอในปัจจุบัน ควรจะมีการแสดงความคิดเห็นของนักท่องเที่ยวด้วย เพื่อให้นักท่องเที่ยวที่จะเดินทางเข้ามาได้พิจารณาความคิดเห็นต่าง ๆ และตัดสินใจเข้ามา ท่องเที่ยว

10. รูปแบบการประชาสัมพันธ์ใดเป็นรูปแบบที่มีความเหมาะสมมากที่สุด

รูปแบบต้องทันสมัย เข้าถึงได้ง่าย รวดเร็ว ข้อมูลถูกต้องชัดเจนและมีภาพที่ สวยงามประกอบ

ตอนที่ 3

1. ท่านใดทำข้อมูลแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในพื้นที่ของภาครัฐนโกลินทร์ ไก่หรือไม่ มีทั้งหมดกี่แห่ง ตั้งอยู่ที่ใดบ้าง และมีจุดเด่นอย่างไรบ้าง

ไม่ได้เป็นผู้จัดทำหน้าที่ในการจัดทำข้อมูลนี้เป็นของภาครัฐ

2. ท่านคิดว่า แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมที่ใดบ้างที่มีความเหมาะสมที่จะ พัฒนาให้เป็นแหล่งท่องเที่ยวตามแผนพัฒนาการท่องเที่ยว

แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในพื้นที่ภาครัฐนโกลินทร์มีจำนวนมาก ควร พัฒนาแหล่งท่องเที่ยวที่เป็นยัตถลักษณ์หรือมีจุดเด่นที่แตกต่างจากที่อื่น เช่น โลหปราสาทที่รัตนราชนัดดา เนื่องจากเป็นหนึ่งเดียวในโลก หรือป้อมรอบพระนศรที่ปัจจุบันเหลืออยู่เพียง 2 ป้อม เป็นต้น

3. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม ในภาครัฐนโกลินทร์อย่างไรบ้าง

ไม่มีนโยบายในการจัดการ เป็นหน้าที่ของภาครัฐ

4. ท่านคิดว่า หน่วยงานและหน้าที่ของท่านมีทักษะทางด้านการบริหารจัดการ และมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวอย่างไร

ทางบริษัทเป็นผู้ประกอบการนำเที่ยว ไม่ได้มีส่วนเกี่ยวข้องในการบริหาร จัดการแหล่งท่องเที่ยว

5. หน่วยงานของท่านมีบุคลากรที่มีทักษะทางด้านการบริหารจัดการการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวได้อย่างถูกต้องและเหมาะสมหรือไม่ อย่างไรบ้าง
ไม่มี

6. หน่วยงานของท่านมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยว โดยมีปัจจัยอะไรบ้าง
ไม่มี

7. ในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาค
รัตนโกสินทร์ของท่าน ต้องพึ่งกับปัญหาและอุปสรรคด้านใดบ้าง อย่างไร
ไม่ได้เป็นพัฒนาและไม่มีส่วนเกี่ยวข้องในการพัฒนา จึงไม่พบปัญหาใด ๆ

8. จากการที่พึ่งปัญหาและอุปสรรคในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาค
รัตนโกสินทร์ ท่านคิดว่า สาเหตุมาจากการปัจจัยอะไรบ้าง และมีแนวทางในการแก้ไขปัญหาและอุปสรรคเหล่านี้ให้ลุล่วงไปได้ด้วยดีอย่างไรบ้าง
ไม่ได้พบปัญหาแต่อย่างใด

9. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม
อย่างไรบ้าง

เรื่องนโยบายเป็นของภาครัฐ

10. หน่วยงานของท่านมีแผนการปฏิบัติงานตามการพัฒนาการท่องเที่ยว
อย่างไรบ้าง และท่านคิดว่าจะสามารถดำเนินการให้สำเร็จตามเป้าหมายที่ตั้งไว้หรือไม่ เพราะ
เหตุใด

ผู้ประกอบการมีความพร้อมที่จะปฏิบัติงานตามการพัฒนาของภาครัฐ

11. การจัดสรรงบประมาณของหน่วยงานของท่านและรัฐบาลมีความเหมาะสม
และมีความคล่องตัวในการบริหารจัดการหรือไม่ อย่างไร

ไม่มีการจัดสรรงบประมาณมากเกินคาดเดือน

12. พื้นที่ในภาค
รัตนโกสินทร์ มีองค์ประกอบครอบคลุมในการพัฒนาแหล่ง
ท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นเมืองเอกลักษณ์วัฒนธรรมหรือไม่ มีปัญหาหรืออุปสรรคใดที่
จำเป็นต้องได้รับการแก้ไขทั้งในปัจจุบันและในอนาคต

มีองค์ประกอบครอบคลุม เนื่องจากเป็นเมืองหลวง และแหล่งท่องเที่ยวก็อยู่ใน
พื้นที่เมืองหลวงซึ่งครอบคลุมภาค
รัตนโกสินทร์

ตอนที่ 4

1. ท่านคิดว่า การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาค
รัตนโกสินทร์ควรจะใช้

การตลาดดิจิทัลประเภทใดมาประยุกต์ใช้จึงจะสามารถทำให้เป็นที่รู้จักในกลุ่มนักท่องเที่ยวมากขึ้น

การตลาดดิจิทัลเป็นการตลาดที่มีความสำคัญและจำเป็นอย่างมากในปัจจุบัน ควรใช้การตลาดด้านการประชาสัมพันธ์เข้ามาเผยแพร่ข้อมูลข่าวสารทางออนไลน์

2. การตลาดดิจิทัลจะช่วยเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวให้เข้ามาท่องเที่ยวมากขึ้นได้ หรือไม่ เพราะเหตุใด

นักท่องเที่ยวจะเข้ามาท่องเที่ยวเพิ่มมากขึ้นอย่างแน่นอน เพราะหากทำการตลาดดิจิทัลด้านการประชาสัมพันธ์ นักท่องเที่ยวจะรับรู้เพิ่มมากขึ้น และเข้ามาท่องเที่ยวเพิ่มมากขึ้นอย่างแน่นอน

3. ท่านคิดว่า หน่วยงานของท่านดำเนินการด้านตลาดเพื่อให้การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักในหมู่นักท่องเที่ยวทั่วโลกและชาวต่างประเทศได้อย่างไร

ทางบริษัทได้มีการทำการตลาดผ่านสื่อออนไลน์ทางเว็บไซต์และสื่อสังคม ทำให้เป็นที่รู้จักมากขึ้นอยู่แล้ว

4. หน่วยงานหรือองค์กรของท่านจะมีการใช้ช่องทางทางการตลาดดิจิทัล อย่างไร เพื่อให้เหล่าท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักกว้างขวางมากยิ่งขึ้นในกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

สื่อออนไลน์และสื่อสังคมที่เป็นที่นิยมกันมากในปัจจุบัน

5. หน่วยงานภาครัฐและเอกชนจะสามารถสร้างความร่วมมือในการใช้สื่อดิจิทัล เพื่อสร้างฐานทางการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นรูปธรรมได้อย่างไร

ใช้สื่อประชาสัมพันธ์และเผยแพร่ข้อมูลด้านการท่องเที่ยว ภาคเอกชนหรือผู้ประกอบการก็นำข้อมูลมาสร้างเส้นทาง รายการท่องเที่ยวและกิจกรรมการท่องเที่ยวเพื่อเผยแพร่แก่นักท่องเที่ยวซึ่งประสบความสำเร็จเป็นอย่างดี

6. การประชาสัมพันธ์รูปแบบใดที่มีความเหมาะสมในการเข้าถึงกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

การใช้สื่อออนไลน์ทางเว็บไซต์และสื่อสังคมต่าง ๆ

7. สื่อประชาสัมพันธ์ที่ควรใช้เพื่อให้นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้รับรู้มากที่สุดควรเป็นสื่อใด

สื่อสังคมออนไลน์ เช่น Facebook

8. วิธีการประชาสัมพันธ์ข่าวสารทางด้านการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกาะรัตนโกสินทร์ควรจะใช้วิธีการใดเพื่อให้เข้าถึงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุด

สื่อออนไลน์ผ่านสื่อสังคมต่าง ๆ

9. การทำสื่อประชาสัมพันธ์แบบออนไลน์ยังมีความจำเป็นในการทำอยู่หรือไม่ หรือควรทำสื่อออนไลน์อย่างเดียวเพื่อให้เกิดความคุ้มค่ามากที่สุด มีความจำเป็นอยู่บ้าง สำหรับนักท่องเที่ยวบางกลุ่มที่ไม่นิยมเทคโนโลยี
10. หน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชนสามารถให้ความร่วมมือในการสร้างสรรค์สื่อประชาสัมพันธ์ร่วมกันเพื่อให้ตรงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุดได้หรือไม่ เพราะเหตุใด การใช้เว็บไซต์ของทางการเป็นหลักและมีการเชื่อมโยงกับเว็บไซต์ของผู้ประกอบการและนำข้อมูลมาจัดทำเป็นรายการนำเที่ยวและประชาสัมพันธ์แหล่งท่องเที่ยว

ตอนที่ 5

1. ภาครัฐมีนโยบายส่งเสริมการท่องเที่ยวร่วมกับภาคเอกชนหรือไม่ เพราะเหตุใด

ภาครัฐมักจะส่งเสริมการท่องเที่ยวอยู่แล้ว โดยการนำเสนอข้อมูลแหล่งท่องเที่ยวให้เป็นรูปจัดและภาคเอกชนนำข้อมูลมาช่วยประชาสัมพันธ์และจัดทำรายการนำเที่ยว

2. ภาครัฐจะให้ความร่วมมือกับภาคเอกชนด้านการท่องเที่ยวในด้านใดบ้าง ด้านการประชาสัมพันธ์และส่งเสริมภาพลักษณ์ทางการท่องเที่ยว
3. ภาครัฐกับภาคเอกชนมีเป้าหมายในการพัฒนาการท่องเที่ยวร่วมกัน เพื่อเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวและสร้างรายได้ให้แก่ประเทศหรือไม่ อย่างไรบ้าง

หากภาครัฐพัฒนาการท่องเที่ยวได้และประชาสัมพันธ์ให้เป็นรูปจัดในหมู่นักท่องเที่ยว ผู้ประกอบการสามารถเผยแพร่ข้อมูลให้นักท่องเที่ยวรู้จักเพิ่มมากขึ้น ก็จะเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวและสร้างรายได้ทางการท่องเที่ยวได้ด้วย

4. การประสานความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างเป็นรูปธรรมในปัจจุบันมีอะไรบ้าง และมีแผนที่จะร่วมมือกันต่อไปในด้านใดบ้าง ในอนาคต

ปัจจุบันการเผยแพร่ข้อมูลข่าวสารและการประชาสัมพันธ์การท่องเที่ยวเป็นการประสานความร่วมมือที่ชัดเจนที่สุด

5. แผนการพัฒนาความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในด้านการท่องเที่ยวในระยะใกล้ ระยะกลางและระยะไกลมีอะไรบ้าง และมีเป้าประสงค์อย่างไรเพื่อให้เกิดประโยชน์สูงสุด

ภาครัฐเมื่อจัดทำแผนแล้วก็ส่งข้อมูลสู่ภาคเอกชนและผู้ประกอบการพัฒนามาตรฐาน ซึ่งทางสมาคมก็จะนำข้อมูลเผยแพร่แก่สมาชิก ทำให้มีความร่วมมือกันเป็นอย่าง

ดีระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนไม่ว่าจะเป็นระยะใด

2.1.3) นายสนั่น เจริญวงศ์ ผู้จัดการบริษัท รัตนบราลี่ จำกัดเป็นผู้ตอบแบบสัมภาษณ์ด้วยตนเอง

ตอนที่ 2

1. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศมีจุดประสงค์ในการเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์อย่างไร

นักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวส่วนใหญ่เป็นนักท่องเที่ยวที่เข้ามาเที่ยวชมวัดพระแก้วและพระบรมมหาราชวังเป็นส่วนใหญ่ บางส่วนก็มีวัดโพธิ์และขามไปชมวัดอรุณฯ แต่บางส่วนก็เที่ยวชมวัดอื่น ๆ เช่น วัดราชบูรพาราม วัดราชบูรณะ เป็นต้น

2. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมใช้วิธีการเดินทางท่องเที่ยวอย่างไร

ส่วนใหญ่นิยมเดินทางเข้ามาด้วยรถตุ๊กตุ๊ก รถแท็กซี่

3. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมเข้ามาท่องเที่ยวโดยลำพังหรือเดินทางหลานคนมากกว่ากัน เพราะเหตุใด

มาเป็นกลุ่มหรือเดินทางมาโดยลำพังก็มีเช่นกัน

4. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่เดินทางมาเป็นกลุ่มมักเป็นกลุ่มที่มีความสัมพันธ์กันอย่างไร

มักจะเป็นกลุ่มเพื่อนหรือครอบครัว

5. ค่าใช้จ่ายของนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวโดยเฉลี่ยต่อครั้งประมาณเท่าใด

ค่าใช้จ่าย ถ้าเดินทางเองก็ไม่น่าจะเกินคนละ 2,000 บาท แต่ถ้าเดินทางมากับกลุ่มทัวร์ ค่าใช้จ่ายก็เฉลี่ยถูกกว่าเล็กน้อย

6. การประชาสัมพันธ์ข้อมูลทางการท่องเที่ยวควรมีลักษณะอย่างไร

ควรมีการประชาสัมพันธ์ผ่านสื่อออนไลน์ เช่น เว็บไซต์และสื่อสังคมออนไลน์ ต่าง ๆ ที่เป็นที่นิยม

7. ช่องทางการประชาสัมพันธ์ใดที่มีความเหมาะสมมากที่สุด เพราะอะไร

ผ่านสื่อเว็บไซต์และสื่อสังคมออนไลน์ต่าง ๆ

8. สื่อการประชาสัมพันธ์แบบใดสามารถเข้าถึงนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้เป็นอย่างดี

ต้องเป็นสื่อที่มีหลากหลายภาษา มีภาพประกอบและอาจมีวิดีโอ

นักท่องเที่ยวด้วย

9. การนำเสนอสื่อประชาสัมพันธ์อย่างไรจึงจะเหมาะสมที่สุด เพราะอะไร การนำเสนอต้องมีความหลากหลาย มีการเคลื่อนไหวและมีการแสดงถึงความสวยงามของแหล่งท่องเที่ยว เพื่อดึงดูดให้นักท่องเที่ยวเข้ามาซึมและเกิดความต้องการที่จะเข้ามาท่องเที่ยว

10. รูปแบบการประชาสัมพันธ์ใดเป็นรูปแบบที่มีความเหมาะสมมากที่สุด รูปแบบที่มีความสวยงามและมีเสน่ห์ดึงดูดนักท่องเที่ยว

ตอนที่ 3

1. ท่านได้ทำข้อมูลแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในพื้นที่ของภาครัฐฯ ไม่หรือไม่มีทั้งหมดกี่แห่ง ตั้งอยู่ที่ใดบ้าง และมีจุดเด่นอย่างไรบ้าง

ไม่ได้มีหน้าที่ทำการนี้ แต่ดำเนินข้อมูลของภาครัฐฯ เช่น ททท. และหน่วยงานอื่นมาเผยแพร่ในเว็บไซต์ของบริษัทเพื่อจำหน่ายทัวร์

2. ท่านคิดว่า แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมที่ใดบ้างที่มีความเหมาะสมที่จะพัฒนาให้เป็นแหล่งท่องเที่ยวตามแผนพัฒนาการท่องเที่ยว

ในพื้นที่ภาครัฐฯ มีแหล่งท่องเที่ยวเป็นจำนวนมากและมีความหลากหลาย ควรส่งเสริมแหล่งท่องเที่ยวที่มีเอกลักษณ์หรือมีความโดดเด่นและเชื่อมโยงแหล่งท่องเที่ยวอื่น ๆ ที่ในบริเวณเดียวกันหรือใกล้เคียงกัน

3. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม ในภาครัฐฯอย่างไรบ้าง

ไม่ได้มีหน้าที่โดยตรง เป็นการกิจของภาครัฐฯ

4. ท่านคิดว่า หน่วยงานและหน้าที่ของท่านมีทักษะทางด้านการบริหารจัดการ และมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวอย่างไร

ชุดกิจ钸าเที่ยวมีหน้าที่ช่วยส่งเสริมแหล่งท่องเที่ยวให้คนรู้จักและเข้ามาท่องเที่ยว โดยการทำเป็นรายการนำเที่ยว จึงไม่จำเป็นต้องมีทักษะในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยว

5. ในหน่วยงานของท่านมีบุคลากรที่มีทักษะทางด้านการบริหารจัดการการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวได้อย่างถูกต้องและเหมาะสมหรือไม่ อย่างไรบ้าง

ไม่มี เนื่องจากมีหน้าที่พัฒนารายการนำเที่ยวที่ครอบคลุมสถานที่ท่องเที่ยวหรือแหล่งท่องเที่ยวที่นักท่องเที่ยวจะเข้ามาเที่ยมชม และไม่มีหน้าที่ในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวแต่อย่างใด จึงไม่จำเป็นต้องมีบุคลากรที่มีทักษะในการบริหารจัดการแหล่งท่องเที่ยว

6. หน่วยงานของท่านมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยว โดยมีปัจจัยอะไรบ้าง

ไม่ใช่หน้าที่ของบริษัทนำเที่ยว

7. ในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาค
รัตนโกสินทร์ของท่าน ต้องพอกับปัญหาและอุปสรรคด้านใดบ้าง อย่างไร

ไม่มีอุปสรรคเนื่องจากไม่ได้เป็นหน่วยงานในการพัฒนา

8. จากการที่พบปัญหาและอุปสรรคในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาค
รัตนโกสินทร์ ท่านคิดว่า สาเหตุมาจากการปัจจัยอะไรบ้าง และมีแนวทางในการแก้ไขปัญหาและอุปสรรคเหล่านี้ให้ลุล่วงไปได้ด้วยดีอย่างไรบ้าง

ไม่มี

9. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม
อย่างไรบ้าง

ภาครัฐเป็นผู้กำหนดนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยว ภาคเอกชนนำข้อมูลของแหล่งท่องเที่ยวมาใช้ในการประชาสัมพันธ์เพื่อจำหน่ายรายการทัวร์

10. หน่วยงานของท่านมีแผนการปฏิบัติงานตามการพัฒนาการท่องเที่ยว
อย่างไรบ้าง และท่านคิดว่าจะสามารถดำเนินการให้สำเร็จตามเป้าหมายที่ตั้งไว้หรือไม่ เพราะ
เหตุใด

ไม่มี เนื่องจากเป็นหน้าที่หลักของภาครัฐ

11. การจัดสรรงบประมาณของหน่วยงานของท่านและรัฐบาลมีความเหมาะสม
และมีความคล่องตัวในการบริหารจัดการหรือไม่ อย่างไร

ไม่มีงบประมาณของภาครัฐมาสนับสนุน ยกเว้นเกิดกรณีวิกฤตเศรษฐกิจ
หน่วยงานภาครัฐ เช่น สถาบันการเงินจะปล่อยให้ผู้ประกอบการกู้เงินมาเพื่อพยุงสภาพคล่อง
ของบริษัท ซึ่งไม่เกี่ยวข้องกับงบประมาณของภาครัฐที่จะให้ภาคเอกชนมีส่วนในการใช้เงิน
งบประมาณโดยตรง

12. พื้นที่ในภาค
รัตนโกสินทร์ มีองค์ประกอบครอบคลุมในการพัฒนาแหล่ง
ท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นเมืองเอกลักษณ์วัฒนธรรมหรือไม่ มีปัญหาหรืออุปสรรคใดที่
จำเป็นต้องได้รับการแก้ไขทั้งในปัจจุบันและในอนาคต

แน่นอน เป็นพื้นที่กรุงเทพมหานครซึ่งใน จึงมีทุกสิ่งทุกอย่างพร้อมสมบูรณ์ที่
จะพัฒนาไปสู่ความเป็นมหานครควบคู่กับการท่องเที่ยวในเขตเมือง

ตอนที่ 4

1. ท่านคิดว่า การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกรารัตนโกสินทร์ควรจะใช้การตลาดดิจิทัลประเภทใดมาประยุกต์ใช้จึงจะสามารถทำให้เป็นที่รู้จักในกลุ่มนักท่องเที่ยวมากขึ้น

ต้องใช้การตลาดดิจิทัลที่ช่วยกระตุ้นเศรษฐกิจ ซึ่งจะทำให้นักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยวเพิ่มมากขึ้น และการสร้างคุณค่าของแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม

2. การตลาดดิจิทัลจะช่วยเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวให้เข้ามาท่องเที่ยวมากขึ้นได้หรือไม่ เพราจะเหตุใด

เพิ่มโดยอย่างมากหากทำได้ดี และกระตุ้นตลาดที่มีความพร้อมและมีความต้องการในการเดินทางท่องเที่ยวสูง

3. ท่านคิดว่า หน่วยงานของท่านดำเนินการด้านตลาดเพื่อให้การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักในหมู่นักท่องเที่ยวทั้งชาวไทยและชาวต่างประเทศได้อย่างไร

เป็นหน่วยงานภาครัฐและเอกชนประกอบการด้านธุรกิจนำเที่ยว จึงเพียงนำข้อมูลของแหล่งท่องเที่ยวที่จัดทำโดยภาครัฐมาใช้ในการทำรายการนำเที่ยว ไม่ได้เป็นผู้ดำเนินการด้านการตลาดโดยตรง

4. หน่วยงานหรือองค์กรของท่านจะมีการใช้ช่องทางทางการตลาดดิจิทัลอย่างไร เพื่อให้แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักกว้างขวางมากยิ่งขึ้นในกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

ธุรกิจของบริษัทก็ใช้วิธีการโฆษณาผ่านทางสื่อออนไลน์ เว็บไซต์และสื่อสังคมออนไลน์

5. หน่วยงานภาครัฐและเอกชนจะสามารถสร้างความร่วมมือในการใช้สื่อติดตั้งเพื่อสร้างฐานทางการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นรูปธรรมได้อย่างไร

สร้างได้ ปัจจุบันก็มีการดำเนินการอยู่โดยภาครัฐเป็นผู้ประชาสัมพันธ์ผ่านสื่อต่างๆ ของภาครัฐ ภาคเอกชนก็นำสื่อมาช่วยในการโฆษณาและสร้างรายการนำเที่ยวให้นักท่องเที่ยวเข้ามาใช้บริการ

6. การประชาสัมพันธ์รูปแบบใดที่มีความเหมาะสมในการเข้าถึงกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

สื่อออนไลน์ต่างๆ โดยเฉพาะสื่อสังคมออนไลน์

7. สื่อประชาสัมพันธ์ที่ควรใช้เพื่อให้นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้รับรู้มากที่สุดควรเป็นสื่อใด

สื่อสังคมออนไลน์ เช่น Facebook

8. วิธีการประชาสัมพันธ์ข่าวสารทางด้านการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาค
รัตนโกสินทร์ควรจะใช้วิธีการใดเพื่อให้เข้าถึงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุด

ความมีการประชาสัมพันธ์ข่าวสารอย่างกว้างขวางและต่อเนื่อง

9. การทำสื่อประชาสัมพันธ์แบบออนไลน์ยังมีความจำเป็นในการทำอยู่หรือไม่
หรือควรทำสื่อออนไลน์อย่างเดียวเพื่อให้เกิดความคุ้มค่ามากที่สุด

จำเป็นอยู่บ้างสำหรับนักท่องเที่ยวบางกลุ่ม

10. หน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชนสามารถให้ความร่วมมือในการ
สร้างสรรค์สื่อประชาสัมพันธ์ร่วมกันเพื่อให้ตรงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุดได้หรือไม่ เพราะเหตุใด
ด้านข้อมูลข่าวสารเป็นเรื่องที่สามารถทำงานร่วมกันได้เป็นอย่างดี สม่ำเสมอ
และต่อเนื่อง

ตอนที่ 5

1. ภาครัฐมีนโยบายส่งเสริมการท่องเที่ยวร่วมกับภาคเอกชนหรือไม่ เพราฯเหตุ
ใด

มีการส่งเสริมการท่องเที่ยวร่วมกันอยู่ โดยภาคเอกชนนำข้อมูลของภาครัฐใน
การประชาสัมพันธ์มาทำรายการนำเสนอเพื่อโฆษณาจานวนรายการนำเที่ยวในแหล่ง
ท่องเที่ยวต่างๆ

2. ภาครัฐจะให้ความร่วมมือกับภาคเอกชนด้านการท่องเที่ยวในด้านใดบ้าง
ด้านการประชาสัมพันธ์และการนำเสนอข้อมูลข่าวสาร

3. ภาครัฐกับภาคเอกชนมีเป้าหมายในการพัฒนาการท่องเที่ยวร่วมกัน เพื่อ
เพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวและสร้างรายได้ให้แก่ประเทศหรือไม่ อย่างไรบ้าง

ต้องร่วมมือกันเพื่อให้มีการเผยแพร่ข้อมูลข่าวสารอย่างกว้างขวางและทำงาน
ร่วมกันเพื่อให้นักท่องเที่ยวเพิ่มจำนวนมากขึ้นเพื่อสร้างรายได้ทางการท่องเที่ยว

4. การประสานความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในการพัฒนาการ
ท่องเที่ยวอย่างเป็นรูปธรรมในปัจจุบันมีอะไรบ้าง และมีแผนที่จะร่วมมือกันต่อไปในด้านใดบ้าง
ในอนาคต

เรื่องการประชาสัมพันธ์และการโฆษณาเป็นเรื่องที่ต้องทำงานร่วมกัน

5. แผนการพัฒนาความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในด้านการ
ท่องเที่ยวในระยะใกล้ ระยะกลางและระยะไกลมีอะไรบ้าง และมีเป้าประสงค์อย่างไรเพื่อให้เกิด³
ประโยชน์สูงสุด

ผู้ประกอบการธุรกิจนำเที่ยวมีความพร้อมในการช่วยภาครัฐในการพัฒนาการท่องเที่ยวในทุกรายละเอียดทุกมิติเพื่อให้เกิดการท่องเที่ยวขยายตัว สร้างรายได้แก่ผู้ประกอบการและประเทศชาติด้วย

2.2) ผู้ประกอบการธุรกิจที่พักแรม จำนวน 2 คน ได้แก่

2.2.1) โรงแรมรอยัล รัตนโกสินทร์ ตั้งอยู่เลขที่ 2 ถนนราชดำเนิน แขวงวัดบวรนิเวศ เขตพระนคร กรุงเทพมหานคร กรรมการผู้จัดการเป็นผู้ตอบแบบสัมภาษณ์

ตอนที่ 2

1. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศมีจุดประสงค์ในการเข้ามาท่องเที่ยวใน/gea/rattanakosin อย่างไร

นักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่rattanakosin มักจะเดินทางเข้ามาเที่ยวชมวัดสำคัญที่มีตั้งอยู่ใน/gea/rattanakosin และบางกลุ่มจะมารับประทานอาหารกลางวันและที่โรงแรมและบางกลุ่มจะพักที่โรงแรมเนื่องจากสามารถเดินเที่ยวชมสถานที่ต่าง ๆ ในพื้นที่ได้สะดวก

2. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมใช้วิธีการเดินทางท่องเที่ยวอย่างไร

ที่พับเห็นและที่มาใช้บริการของโรงแรมจะเดินทางเข้ามาด้วยรถแท็กซี่ และบางคนจะเป็นรถตู้ปรับอากาศ

3. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมเข้ามาท่องเที่ยวโดยลำพังหรือเดินทางหลานคนมากกว่ากัน เพราะเหตุใด

มีทั้งเดินทางตามลำพัง เดินทางมาเป็นคู่และเดินทางมาเป็นกลุ่มเล็ก ๆ

4. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่เดินทางมาเป็นกลุ่มมักเป็นกลุ่มที่มีความสัมพันธ์กันอย่างไร

ความสัมพันธ์ส่วนใหญ่เป็นเพื่อน ๆ กันหรือครอบครัวหรือญาติพี่น้องกัน

5. ค่าใช้จ่ายของนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวโดยเฉลี่ยต่อครั้งประมาณเท่าใด

ไม่ทราบแน่ชัด แต่ค่าใช้จ่ายไม่สูงนัก ประมาณหนึ่งถึงสองพันบาทต่อคน

6. การประชาสัมพันธ์ข้อมูลทางการท่องเที่ยวคร่าวๆ หรืออย่างไร

ปัจจุบันการประชาสัมพันธ์ดีอยู่แล้ว มีการประชาสัมพันธ์ทั้งทางออนไลน์และทางเอกสารเผยแพร่ต่าง ๆ

7. ช่องทางการประชาสัมพันธ์โดยที่มีความเหมาะสมมากที่สุด เพราะอะไร ในยุคปัจจุบันการเผยแพร่องค์ความรู้ทางสารและ การประชาสัมพันธ์นิยมใช้สื่อออนไลน์ต่าง ๆ เนื่องจากเข้าถึงผู้บริโภคได้ดีกว่าและมีค่าใช้จ่ายถูกกว่า
8. สื่อการประชาสัมพันธ์แบบใดสามารถเข้าถึงนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้เป็นอย่างดี

สื่อออนไลน์ที่เป็นสื่อโซเชียลหรือสื่อสังคมเข้าถึงนักท่องเที่ยวได้ดีกว่า
 9. การนำเสนอสื่อประชาสัมพันธ์อย่างไรจึงจะเหมาะสมที่สุด เพราะอะไร
 การนำเสนอผ่านสื่อต้องมีภาพประกอบที่ตรงกับความเป็นจริงและมีข้อมูลที่ถูกต้องเชื่อถือได้

10. รูปแบบการประชาสัมพันธ์โดยเป็นรูปแบบที่มีความเหมาะสมมากที่สุด
 รูปแบบควรเป็นรูปแบบที่มีการออกแบบอย่างสวยงามและมีภาพประกอบและสามารถเข้าถึงได้

ตอนที่ 3

1. ท่านได้ทำข้อมูลแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในพื้นที่ของเก่ารัตนโกสินทร์ไว้หรือไม่ มีทั้งหมดกี่แห่ง ตั้งอยู่ที่ใดบ้าง และมีจุดเด่นอย่างไรบ้าง
 เรื่องนี้ได้มีการอบรมพนักงานได้ทราบข้อมูลแหล่งท่องเที่ยวต่าง ๆ หากนักท่องเที่ยวมาสอบถามจะได้สามารถแนะนำได้อย่างถูกต้อง

2. ท่านคิดว่า แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมที่ได้บ้างที่มีความเหมาะสมที่จะพัฒนาให้เป็นแหล่งท่องเที่ยวตามแผนพัฒนาการท่องเที่ยว
 นักท่องเที่ยวมากเข้ามาท่องเที่ยวที่วัดพระแก้วและพระบรมมหาราชวัง วัดโพธิ์ และเดินชมอาคารสถาปัตยกรรมวังหลวง

3. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเก่ารัตนโกสินทร์อย่างไรบ้าง

ไม่มีนโยบายด้านการจัดการ มีเพียงแต่การให้คำแนะนำนักท่องเที่ยว เพราะไม่ได้เป็นหน่วยงานภาครัฐที่รับผิดชอบเรื่องนโยบาย

4. ท่านคิดว่า หน่วยงานและหน้าที่ของท่านมีทักษะทางด้านการบริหารจัดการและมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวอย่างไร
 การบริหารจัดการ การพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวไม่ใช่ภารกิจของภาคเอกชน โดยเฉพาะสถานประกอบการที่พักแรม จะไม่เกี่ยวข้องกับการการบริหารจัดการแหล่งท่องเที่ยว

5. หน่วยงานของท่านมีบุคลากรที่มีทักษะทางด้านการบริหารจัดการการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวได้อย่างถูกต้องและเหมาะสมหรือไม่ อย่างไรบ้าง
ไม่มี

6. หน่วยงานของท่านมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยว โดยมีปัจจัยอะไรบ้าง

ถ้าเป็นส่วนช่วยพัฒนา เช่น สถานที่พักแรมเป็นส่วนหนึ่งในอุตสาหกรรม ก็จะมีการปรับปรุง การพัฒนาการบริการให้นักท่องเที่ยวเข้ามาารับประทานอาหารหรือมาพักแรมแล้วเกิดความประทับใจกันบ้าง เป็นส่วนหนึ่งของการพัฒนาการท่องเที่ยว

7. ในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาครัฐน์โกลินทร์ของท่าน ต้องพับกับปัญหาและอุปสรรคด้านใดบ้าง อย่างไร

ไม่พบอุปสรรคใด ๆ

8. จากการที่พบปัญหาและอุปสรรคในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาครัฐน์โกลินทร์ ท่านคิดว่า สาเหตุมาจากการปัจจัยอะไรบ้าง และมีแนวทางในการแก้ไขปัญหาและอุปสรรคเหล่านั้นให้ลุล่วงไปได้ด้วยดีอย่างไรบ้าง

ไม่พบอุปสรรค

9. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมอย่างไรบ้าง

ไม่มีนโยบายในส่วนนี้ เป็นส่วนของภาครัฐ

10. หน่วยงานของท่านมีแผนการปฏิบัติงานตามการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างไรบ้าง และท่านคิดว่าจะสามารถดำเนินการให้สำเร็จตามเป้าหมายที่ตั้งไว้หรือไม่ เพราะเหตุใด

สถานประกอบการก็จะปฏิบัติตามนโยบายและแผนของภาครัฐเพื่อช่วยในการพัฒนาการท่องเที่ยว

11. การจัดสรรงบประมาณของหน่วยงานของท่านและรัฐบาลมีความเหมาะสมและมีความคล่องตัวในการบริหารจัดการหรือไม่ อย่างไร

ภาครัฐไม่ได้มีส่วนในการสนับสนุนงบประมาณแก่ภาคเอกชนแต่อย่างใด

12. พื้นที่ในภาครัฐน์โกลินทร์มีองค์ประกอบครบทั่วในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นเมืองเอกลักษณ์วัฒนธรรมหรือไม่ มีปัญหาหรืออุปสรรคใดที่จำเป็นต้องได้รับการแก้ไขทั้งในปัจจุบันและในอนาคต

หากมองดูสภาพแวดล้อมโดยรอบของพื้นที่เก่ารัตนโกสินทร์ซึ่งอยู่ใจกลางเมืองกรุงเทพมหานคร มีความพร้อมทางด้านสาธารณูปโภคและมีแหล่งท่องเที่ยวเป็นจำนวนมากมาก โดยเฉพาะทางด้านศิลปะและวัฒนธรรม เพราะเป็นชุมชนที่มีการพัฒนามากว่า 300 ปีแล้ว

ตอนที่ 4

1. ท่านคิดว่า การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเก่ารัตนโกสินทร์ควรจะใช้การตลาดดิจิทัลประเภทใดมาประยุกต์ใช้จึงจะสามารถทำให้เป็นที่รู้จักในกลุ่มนักท่องเที่ยวมากขึ้น

เป็นความจำเป็นอย่างมากที่จะต้องใช้การตลาดดิจิทัลเข้ามาใช้ในการแนะนำแหล่งท่องเที่ยวให้เป็นรู้จักแก่นักท่องเที่ยวอย่างกว้างขวาง

2. การตลาดดิจิทัลจะช่วยเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวให้เข้ามาท่องเที่ยวมากขึ้นได้หรือไม่ เพื่อจะเหตุใด

แน่นอน เนื่องจากการตลาดดิจิทัลจะเข้าถึงกลุ่มผู้บริโภคหรือนักท่องเที่ยวได้อย่างรวดเร็วและกว้างขวาง ไม่จำกัดกลุ่มเป้าหมาย

3. ท่านคิดว่า หน่วยงานของท่านดำเนินการด้านตลาดเพื่อให้การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักในหมู่นักท่องเที่ยวทั้งชาวไทยและชาวต่างประเทศได้อย่างไร

สำหรับโรงเรียนตั้งอยู่ในทำเลที่เหมาะสมและให้พนักงานโรงเรียนมีความรู้ในแหล่งท่องเที่ยวต่าง ๆ เพื่อช่วยแนะนำแก่นักท่องเที่ยวได้ในระดับหนึ่ง

4. หน่วยงานหรือองค์กรของท่านจะมีการใช้ช่องทางทางการตลาดดิจิทัลอย่างไร เพื่อให้แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักกว้างขวางมากยิ่งขึ้นในกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

ส่วนใหญ่จะรับข้อมูลมาจากหน่วยงานภาครัฐที่เรียกว่า แหล่งนำข้อมูลมานำเสนอแก่นักท่องเที่ยวอีกด้วย

5. หน่วยงานภาครัฐและเอกชนจะสามารถสร้างความร่วมมือในการใช้สื่อดิจิทัลเพื่อสร้างฐานทางการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นรูปธรรมได้อย่างไร

ภาครัฐให้ความร่วมมือในส่วนของการบริการนักท่องเที่ยวอย่างแล้ว แต่ภาคเอกชนมีการสนับสนุนในเรื่องของการส่งสื่อดิจิทัลมาให้ ทางโรงเรียนก็ยินดีมีส่วนในการช่วยเหลือ

6. การประชาสัมพันธ์รูปแบบใดที่มีความเหมาะสมในการเข้าถึงกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

รูปแบบออนไลน์ผ่านสื่อโซเชียล

7. สื่อประชาสัมพันธ์ที่ควรใช้เพื่อให้นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้รับรู้มากที่สุดควรเป็นลีอ์ได

เว็บไซต์และลีอ์โซเชียลมีเดีย Facebook

8. วิธีการประชาสัมพันธ์ข่าวสารทางด้านการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกาะรัตนโกสินทร์ควรจะใช้วิธีการใดเพื่อให้เข้าถึงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุด

ควรมีการสื่อสารข้อมูลผ่านสื่อออนไลน์ต่าง ๆ

9. การทำสื่อประชาสัมพันธ์แบบออนไลน์ยังมีความจำเป็นในการทำอยู่หรือไม่หรือควรทำสื่อออนไลน์อย่างเดียวเพื่อให้เกิดความคุ้มค่ามากที่สุด

ก็ยังคงต้องมีอยู่บ้าง แต่เป็นกลุ่มนักท่องเที่ยวรุ่นเก่า ๆ ที่ยังเข้าไม่ถึงสื่อออนไลน์หรือไม่มีความรู้ในการใช้สื่อออนไลน์ต่าง ๆ

10. หน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชนสามารถให้ความร่วมมือในการสร้างสรรค์สื่อประชาสัมพันธ์ร่วมกันเพื่อให้ตรงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุดได้หรือไม่ เพราะเหตุใดภาคเอกชนยินดีส่งต่อข้อมูลหรือเป็นสื่อกลางในการนำข้อมูลข่าวสารส่งต่อแก่นักท่องเที่ยว เพราะปัจจุบันก็มีการนำเสนอข้อมูลที่ได้จากภาครัฐแก่นักท่องเที่ยวแล้ว

ตอนที่ 5

1. ภาครัฐมีนโยบายส่งเสริมการท่องเที่ยวรวมกับภาคเอกชนหรือไม่ เพราะเหตุใด

ส่วนใหญ่ทางโรงเรียมจะบริหารจัดการเอง ไม่ค่อยได้รับความร่วมมือกับภาครัฐนัก แต่ในปัจจุบันทางโรงเรียมก็เป็นสถานที่พักทางเลือกแก่ผู้ที่ต้องการกักตัวในการแพร่ระบาดของเชื้อ COVID-19 (Alternative Quarantine)

2. ภาครัฐจะให้ความร่วมมือกับภาคเอกชนด้านการท่องเที่ยวในด้านใดบ้าง ให้โรงเรียมดูแลการบริการแก่นักท่องเที่ยว การจัดการสถานที่พักให้มีความพร้อม มีความสะอาดเพื่อให้บริการแก่นักท่องเที่ยว

3. ภาครัฐกับภาคเอกชนมีเป้าหมายในการพัฒนาการท่องเที่ยวร่วมกัน เพื่อเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวและสร้างรายได้ให้แก่ประเทศหรือไม่ อย่างไรบ้าง

หากโรงเรียมจัดการดูแลให้บริการแก่นักท่องเที่ยวเป็นอย่างดี นักท่องเที่ยวจะเกิดความประทับใจและบอกต่อ พร้อมทั้งกลับเข้ามาท่องเที่ยวใหม่อีก จึงช่วยสร้างรายได้เพิ่มมากขึ้นด้วย

4. การประสานความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างเป็นรูปธรรมในปัจจุบันมีอะไรบ้าง และมีแผนที่จะร่วมมือกันต่อไปในด้านใดบ้าง

ในอนาคต

การให้แน่ใจโดยการท่องเที่ยวเพื่อให้โรงเรມต้อนรับและดูแลนักท่องเที่ยวให้ดีที่สุด

5. แผนการพัฒนาความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในด้านการท่องเที่ยวในระยะใกล้ ระยะกลางและระยะไกลมีอะไรบ้างและมีเป้าประสงค์อย่างไรเพื่อให้เกิดประโยชน์สูงสุด

ทางโรงเรມไม่ได้รับเงินจากการวางแผนการท่องเที่ยว แต่ภาครัฐจะส่งแผนมาให้ทราบหรือประกาศแผนให้ทราบ ทางโรงเรມก็จะปฏิบัติตามแผนที่มีมาให้เพื่อให้เกิดความสำเร็จเป็นไปตามแผน

2.2.2) โรงเรມไอบิส สโตร์ กรุงเทพมหานคร ข้าวสาร เรียงต่อ ตั้งอยู่เลขที่ 42 ถนนรามบุตรี แขวงบางลำภู เขตพระนคร กรุงเทพมหานคร กรรมการผู้จัดการเป็นผู้ดูแลแบบสัมภាយณ์

ตอนที่ 2

1. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศมีจุดประสงค์ในการเข้ามาท่องเที่ยวในกรุงเทพฯ อย่างไร

นักท่องเที่ยวที่เข้ามาพักโรงเรມ ส่วนใหญ่จะเดินทางมาพักเพื่อท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานครประมาณหนึ่งถึงสองคืนและเดินทางไปท่องเที่ยวต่อต่างจังหวัด ในกรุงเทพมหานครมักจะเดินทางไปท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวที่มีชื่อเสียงโดดเด่น เช่น วัดพระแก้ว และพระบรมมหาราชวัง สนามหลวง ศาลหลักเมือง วัดโพธิ์

2. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมใช้วิธีการเดินทางท่องเที่ยวอย่างไร ส่วนใหญ่เดินทางโดยรถรับจ้างสาธารณะ ได้แก่ รถแท็กซี่ รถตุ๊กตุ๊ก รถตู้ 3. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมเข้ามาท่องเที่ยวโดยล้ำพังหรือเดินทางหลายคนมากกว่ากัน เพราะเหตุใด

นักท่องเที่ยวมีทั้งเดินทางเข้ามาโดยล้ำพัง เป็นครัวก เป็นอนุรักษ์ครอบครัว

4. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่เดินทางมาเป็นกลุ่มมักเป็นกลุ่มที่มีความสัมพันธ์กันอย่างไร

เป็นครัวก เพื่อน ญาติพี่น้องและครอบครัว

5. ค่าใช้จ่ายของนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวโดยเฉลี่ยต่อครั้งประมาณเท่าใด

ประมาณ 1,000 ถึง 2,000 พันบาทต่อคน

6. การประชาสัมพันธ์ข้อมูลทางการท่องเที่ยวครมมีลักษณะอย่างไร
ควรเป็นการประชาสัมพันธ์ออนไลน์ เพื่อให้เข้าถึงนักท่องเที่ยวได้กว้างที่สุด

7. ช่องทางการประชาสัมพันธ์ใดที่มีความเหมาะสมมากที่สุด เพราะอะไร
การใช้สื่อออนไลน์เพื่อให้เข้าถึงนักท่องเที่ยวได้เป็นอย่างดี

8. สื่อการประชาสัมพันธ์แบบใดสามารถเข้าถึงนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้
เป็นอย่างดี

สื่อออนไลน์ เช่น สื่อโซเชียลมีเดีย เช่น Facebook Instagram

9. การนำเสนอสื่อประชาสัมพันธ์อย่างไรจึงจะเหมาะสมที่สุด เพราะอะไร
ควรมีการนำเสนอแบบมีการแสดงความคิดเห็นของผู้มาท่องเที่ยวหรือผู้มาใช้
บริการเพื่อสังTHONความคิดเห็นของนักท่องเที่ยวและทำให้นักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยวเพิ่ม
มากขึ้น

10. รูปแบบการประชาสัมพันธ์ใดเป็นรูปแบบที่มีความเหมาะสมมากที่สุด
ควรเป็นรูปแบบที่มีรูปภาพที่สวยงามและมีข้อมูลที่น่าสนใจมากต้องเหมาะสม

ตอนที่ 3

1. ท่านได้ทำข้อมูลแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในพื้นที่ของเกาะรัตนโกสินทร์
ໄວ่หรือไม่ มีทั้งหมดกี่แห่ง ตั้งอยู่ที่ใดบ้าง และมีจุดเด่นอย่างไรบ้าง

ไม่ได้เป็นผู้จัดทำ เนื่องจากเป็นภารกิจของภาครัฐที่จะดำเนินการ

2. ทราบคิดว่า แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมที่ใดบ้างที่มีความเหมาะสมที่จะ^{จะ}
พัฒนาให้เป็นแหล่งท่องเที่ยวตามแผนพัฒนาการท่องเที่ยว

แหล่งท่องเที่ยวที่เป็นที่รู้จักและแหล่งท่องเที่ยวที่มีความสวยงามทาง^{ทาง}
ศิลปกรรมสามารถดึงดูดความสนใจของนักท่องเที่ยว

3. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม^{ในพื้นที่}
ในเกาะรัตนโกสินทร์อย่างไรบ้าง
ไม่มีนโยบายด้านนี้

4. ทราบคิดว่า หน่วยงานและหน้าที่ของท่านมีทักษะทางด้านการบริหารจัดการ
และความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวอย่างไร

ในฐานะที่เป็นสถานที่พักแรมจึงบริหารจัดการและให้บริการแก่นักท่องเที่ยว
เพื่อให้เกิดความประทับใจซึ่งเป็นส่วนหนึ่งในการพัฒนาการท่องเที่ยวในพื้นที่

5. ในหน่วยงานของท่านมีบุคลากรที่มีทักษะทางด้านการบริหารจัดการการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวได้อย่างถูกต้องและเหมาะสมหรือไม่ อย่างไรบ้าง

ไม่มี เนื่องจากเป็นพันธกิจของภาครัฐที่รับผิดชอบ

6. หน่วยงานของท่านมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยว โดยมีปัจจัยอะไรบ้าง

พัฒนาเฉพาะส่วนของโรงแรมและบริเวณโดยรอบและมีส่วนสนับสนุนการท่องเที่ยวในพื้นที่โดยพัฒนาด้านสิ่งแวดล้อมและการรักษาความสะอาด

7. ในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออกโดยรวม ต้องพบทกบัญชาและอุปสรรคด้านใดบ้าง อย่างไร

ไม่ได้เป็นผู้มีส่วนในการพัฒนาโดยตรง จึงไม่ประสบปัญหาใด ๆ

8. จากการที่พบปัญหาและอุปสรรคในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออกโดยรวม ท่านคิดว่า สาเหตุมาจากการปัจจัยอะไรบ้าง และมีแนวทางในการแก้ไขปัญหาและอุปสรรคเหล่านั้นให้ลุล่วงไปได้ด้วยดีอย่างไรบ้าง

ไม่มี

9. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมอย่างไรบ้าง

นโยบายเป็นส่วนของภาครัฐ

10. หน่วยงานของท่านมีแผนการปฏิบัติงานตามการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างไรบ้าง และท่านคิดว่าจะสามารถดำเนินการให้สำเร็จตามเป้าหมายที่ตั้งไว้หรือไม่ เพราะเหตุใด

ไม่มี เป็นภารกิจของภาครัฐ

11. การจัดสรรงบประมาณของหน่วยงานของท่านและรัฐบาลมีความเหมาะสมและมีความคล่องตัวในการบริหารจัดการหรือไม่ อย่างไร

ไม่มีการจัดสรรงบประมาณจากภาครัฐ

12. พื้นที่ในภาคตะวันออกโดยรวมมีองค์ประกอบครอบคลุมในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นเมืองเอกลักษณ์วัฒนธรรมหรือไม่ มีปัญหาหรืออุปสรรคใดที่จำเป็นต้องได้รับการแก้ไขทั้งในปัจจุบันและในอนาคต

เป็นเมืองที่มีความพร้อมสมบูรณ์เหมาะสมที่จะพัฒนาเป็นแหล่งท่องเที่ยวหลักทางการท่องเที่ยว โดยเฉพาะการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม

ตอนที่ 4

1. ท่านคิดว่า การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกราะต้นโกลินทร์ควรจะใช้การตลาดดิจิทัลประเภทใดมาประยุกต์ใช้จึงจะสามารถทำให้เป็นที่รู้จักในกลุ่มนักท่องเที่ยวมากขึ้น

มีความเหมาะสมอย่างมากในการใช้การตลาดดิจิทัลมาส่งเสริมการท่องเที่ยวให้เป็นที่รู้จักกว้างขวางมากยิ่งขึ้น

2. การตลาดดิจิทัลจะช่วยเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวให้เข้ามาท่องเที่ยวมากขึ้นได้หรือไม่ เพราะเหตุใด

เพิ่มมากขึ้นแน่นอน เพราะการตลาดดิจิทัลจะเข้าถึงนักท่องเที่ยวได้มากขึ้น

3. ท่านคิดว่า หน่วยงานของท่านดำเนินการด้านตลาดเพื่อให้การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักในหมุนนักท่องเที่ยวทั้งชาวไทยและชาวต่างประเทศโดยย่างไร

ทางโรงเรມดำเนินการบริหารจัดการต้อนรับนักท่องเที่ยวเป็นอย่างดี ทำให้นักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวต่าง ๆ เพิ่มมากขึ้น

4. หน่วยงานหรือองค์กรของท่านจะมีการใช้ช่องทางทางการตลาดดิจิทัลอย่างไร เพื่อให้แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักกว้างขวางมากยิ่งขึ้นในกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

หากการบริการของโรงเรມดี นักท่องเที่ยวก็จะเข้ามา ทางโรงเรມก็จะสามารถถ่ายทอดข้อมูลแหล่งท่องเที่ยวที่มีความสนุกได้เพิ่มมากขึ้น

5. หน่วยงานภาครัฐและเอกชนจะสามารถสร้างความร่วมมือในการใช้สื่อดิจิทัลเพื่อสร้างฐานทางการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นรูปธรรมได้อย่างไร

ภาครัฐจะดูแลการจัดการท่องเที่ยวและนำเสนอบรรณาจุณภูมิแหล่งท่องเที่ยว ทางโรงเรມก็พร้อมที่จะถ่ายทอดข้อมูลต่าง ๆ ตอบแก่นักท่องเที่ยว

6. การประชาสัมพันธ์รูปแบบใดที่มีความเหมาะสมในการเข้าถึงกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

การใช้สื่อออนไลน์ เช่น Facebook

7. สื่อประชาสัมพันธ์ที่ควรใช้เพื่อให้นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้รับรู้มากที่สุดควรเป็นสื่อใด

การใช้สื่อออนไลน์ประเภทสื่อโซเชียลมีเดีย

8. วิธีการประชาสัมพันธ์ข่าวสารทางด้านการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกราะต้นโกลินทร์ควรจะใช้วิธีการใดเพื่อให้เข้าถึงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุด

ครรประชาสัมพันธ์ในเว็บไซต์ต่าง ๆ รวมทั้งใช้สื่อโซเชียล

9. การทำสื่อประชาสัมพันธ์แบบอฟไลน์ยังมีความจำเป็นในการทำอยู่หรือไม่ หรือควรทำสื่อออนไลน์อย่างเดียวเพื่อให้เกิดความคุ้มค่ามากที่สุด ยังสามารถใช้ได้อยู่บ้าง แต่ไม่มากนัก

10. หน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชนสามารถให้ความร่วมมือในการสร้างสรรค์สื่อประชาสัมพันธ์ร่วมกันเพื่อให้ตรงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุดได้หรือไม่ เพราะเหตุใด ตามที่บอกไปแล้ว ภาครัฐผลิตสื่อของมา ทางภาคเอกชนก็ยินดีที่จะถ่ายทอดข้อมูลข่าวสารต่าง ๆ ต่อ

ตอนที่ 5

1. ภาครัฐมีนโยบายส่งเสริมการท่องเที่ยวร่วมกับภาคเอกชนหรือไม่ เพราะเหตุใด

มีการส่งเสริมเรื่อง การดูแลนักท่องเที่ยวให้ดี เพื่อให้นักท่องเที่ยวประทับใจ และกลับมาใช้บริการซ้ำในอนาคต

2. ภาครัฐจะให้ความร่วมมือกับภาคเอกชนด้านการท่องเที่ยวในด้านใดบ้าง เรื่องการดูแลกิจการที่ดำเนินการอยู่ให้ดี มีความพร้อมในการต้อนรับและดูแลนักท่องเที่ยว

3. ภาครัฐกับภาคเอกชนมีเป้าหมายในการพัฒนาการท่องเที่ยวร่วมกัน เพื่อเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวและสร้างรายได้ให้แก่ประเทศหรือไม่ อย่างไรบ้าง

หากทางโรงแรมมีนักท่องเที่ยวเข้ามาพัก ทางโรงแรมดูแลต้อนรับนักท่องเที่ยว เป็นอย่างดี ก็จะช่วยเป็นส่วนหนึ่งในการเสริมสร้างรายได้เพิ่มขึ้นอย่างแน่นอน

4. การประสานความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างเป็นรูปธรรมในปัจจุบันมีอะไรบ้าง และมีแผนที่จะร่วมมือกันต่อไปในด้านใดบ้าง ในอนาคต

เรื่องการต้อนรับและดูแลนักท่องเที่ยวที่เดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่ และพักแรม ซึ่งจะทำให้นักท่องเที่ยวประทับใจ มีการบอกร่องรอยและกลับเข้ามากลับตัวท่องเที่ยวอีกในอนาคต

5. แผนการพัฒนาความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในด้านการท่องเที่ยวในระยะใกล้ ระยะกลาง และระยะไกล มีอะไรบ้าง และมีเป้าประสงค์อย่างไร เพื่อให้เกิดประโยชน์สูงสุด

ภาครัฐมีนโยบายได้และมีแผนได้ก็จะแจ้งมา ทางโรงแรมก็พร้อมที่จะให้ความร่วมมือให้เป็นเป็นตามแผนไม่ว่าระยะใดก็ตาม

2.3) ผู้ประกอบการธุรกิจร้านอาหารและเครื่องดื่ม จำนวน 3 คน ได้แก่

2.3.1) ร้านทิพย์สมัย ตั้งอยู่เลขที่ 313-315 ถนนมหาไชย แขวงสำราญ

รายวาร์ เขตพระนคร กรุงเทพมหานคร

ดร. ศีริเชษฐ์ ใบสมุทร เจ้าของร้านทิพย์สมัย ผัดไทยประดุจเป็นผู้ตอบแบบสัมภาษณ์

ตอนที่ 2

1. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศมีจุดประสงค์ในการเข้ามาท่องเที่ยวในกรุงรัตนโกสินทร์อย่างไร

นักท่องเที่ยวที่เข้ามารับประทานอาหารที่ร้านมักเดินทางเข้ามาเพื่อชมความงามของวัดวาอารามในพื้นที่กรุงรัตนโกสินทร์ ซึ่งมีหลายวัดด้วยกัน บริเวณที่ตั้งของร้านอยู่ใกล้กับวัดเทพธิดาราม วัดราชนัดดาaram และวัดสรรเกศ รวมไปถึงป้อมมหากาฬ

2. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมใช้วิธีการเดินทางท่องเที่ยวอย่างไร

ส่วนใหญ่เดินทางเข้ามาด้วยรถโดยสารสาธารณะหรือเดินทางเข้ามา

3. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมเข้ามาท่องเที่ยวโดยลำพังหรือเดินทางหลบภัยคนมากกว่ากัน เพราะเหตุใด

มาโดยลำพังก็มี หรือมาเป็นคณะเล็ก ๆ บางครั้งมีมัคคุเทศก์นำมาก บางครั้งก็เป็นนักท่องเที่ยวที่เดินทางเข้ามาที่ร้าน หลังจากเที่ยวชมแหล่งท่องเที่ยวต่าง ๆ แล้ว

4. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่เดินทางมาเป็นกลุ่มมักเป็นกลุ่มที่มีความสัมพันธ์กันอย่างไร

ส่วนใหญ่จะเป็นเพื่อน คุ้นเคยและบางครั้งก็เป็นญาติพี่น้องกัน

5. ค่าใช้จ่ายของนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวโดยเฉลี่ยต่อครั้งประมาณเท่าใด

ค่าใช้จ่ายในการเที่ยวชมแหล่งท่องเที่ยวไม่สูงมาก ประมาณไม่เกินคนละ 1,000 บาท

6. การประชาสัมพันธ์ข้อมูลทางการท่องเที่ยวคร่าวมีลักษณะอย่างไร

ภาพรวมการประชาสัมพันธ์ข้อมูลของการท่องเที่ยว มีหน่วยงานที่ประชาสัมพันธ์ได้เป็นอย่างดี ได้แก่ การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย ศูนย์ส่งเสริมการท่องเที่ยว กรุงเทพมหานคร ทำให้นักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยว เพราะหน่วยงานทางราชการได้มีการประชาสัมพันธ์ผ่านทางเว็บไซต์และสื่อออนไลน์ต่าง ๆ ส่วนทางร้านก็มีการใช้สื่อสังคมออนไลน์ เช่น Facebook Twitter Youtube และ Instagram

7. ช่องทางการประชาสัมพันธ์ได้ที่มีความเหมาะสมมากที่สุด เพราะอะไร
สื่อสังคมออนไลน์และเว็บไซต์
8. สื่อการประชาสัมพันธ์แบบใดสามารถเข้าถึงนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้เป็นอย่างดี

การใช้สื่อสังคมออนไลน์ มีการแสดงความคิดเห็นของนักท่องเที่ยว พร้อมภาพประกอบทำให้ดึงความสนใจของนักท่องเที่ยวได้เป็นอย่างดี

9. การนำเสนอสื่อประชาสัมพันธ์อย่างไรจึงจะเหมาะสมที่สุด เพราะอะไร
การนำเสนอ มีภาพประกอบ มีคลิปวิดีโอและมีการรีวิวหรือแสดงความคิดเห็นของนักท่องเที่ยว

10. รูปแบบการประชาสัมพันธ์ได้เป็นรูปแบบที่มีความเหมาะสมมากที่สุด
รูปแบบที่เป็นแบบออนไลน์ สามารถเข้าถึงได้ง่าย

ตอนที่ 3

1. ท่านได้ทำข้อมูลแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในพื้นที่ของเก่ารัตนโกสินทร์
ไม่ได้มีทั้งหมดกี่แห่ง ตั้งอยู่ที่ใดบ้าง และมีจุดเด่นอย่างไรบ้าง

ไม่ได้เป็นผู้จัดทำ เนื่องจากมีหน่วยงานภาคราชการเป็นผู้รับผิดชอบในการจัดทำการประชาสัมพันธ์

2. ท่านคิดว่า แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมที่ได้บ้างที่มีความเหมาะสมที่จะพัฒนาให้เป็นแหล่งท่องเที่ยวตามแผนพัฒนาการท่องเที่ยว

ที่อยู่ใกล้ ๆ ร้านค้าวัดเทพธิดาราม วัดราชนัดดาซึ่งมีลักษณะสถาปัตย์ ป้อมมหากาฬ ซึ่งทางกทม. เข้ามาดูแลและบูรณะไว้เป็นที่เรียนบรรยายแล้ว

3. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเก่ารัตนโกสินทร์อย่างไรบ้าง

ไม่มี เนื่องจากไม่มีหน้าที่โดยตรงในการกำหนดนโยบาย

4. ท่านคิดว่า หน่วยงานและหน้าที่ของท่านมีทักษะทางด้านการบริหารจัดการและมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวอย่างไร

ไม่มี เพราะทางร้านเน้นการบริหารจัดการของทางร้านเอง เนื่องจากองรับนักท่องเที่ยวหรือผู้ที่มาธุรกิจประทานอาหารได้ไม่เกิน 40 คน ต้องมีการจัดการเรื่องการจัดแวดวงการรอคิว ไม่ได้มีหน้าที่เกี่ยวกับการบริหารจัดการแหล่งท่องเที่ยวแต่อย่างใด

5. ในหน่วยงานของท่านมีบุคลากรที่มีทักษะทางด้านการบริหารจัดการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวได้อย่างถูกต้องและเหมาะสมหรือไม่ อย่างไรบ้าง

ถ้าเป็นเรื่องแหล่งท่องเที่ยวไม่มี แต่ทางร้านจะมีทักษะในการบริหารจัดการร้าน เพื่อความเป็นระเบียบเรียบร้อยและให้ลูกค้าได้รับการบริการอย่างทั่วถึง

6. หน่วยงานของท่านมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยว โดยมีปัจจัยอะไรบ้าง

ไม่ได้มีหน้าที่โดยตรง

7. ในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออกส่วนใหญ่ของประเทศไทยต้องพึ่งพาปัญหาและอุปสรรคด้านใดบ้าง อย่างไร ไม่มี

8. จากการที่พบปัญหาและอุปสรรคในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออกส่วนใหญ่ของประเทศไทยต้องพึ่งพาปัญหาและอุปสรรคเหล่านี้ให้ลุล่วงไปโดยด้วยดีอย่างไรบ้าง และมีแนวทางในการแก้ไขปัญหาและอุปสรรคเหล่านี้ให้ลุล่วงไปโดยด้วยดีอย่างไรบ้าง ไม่มี

9. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมอย่างไรบ้าง

นโยบายกำหนดโดยทางภาคราชการ ทางร้านมีหน้าที่ดูแลลูกค้าและการจัดความเป็นระเบียบเรียบร้อยของผู้มาใช้บริการของทางร้าน ภาคราชการกำหนดนโยบายโดยลงมา ถ้าเกี่ยวข้องกับทางร้านก็พร้อมที่จะปฏิบัติตาม

10. หน่วยงานของท่านมีแผนการปฏิบัติงานตามการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างไรบ้าง และท่านคิดว่าจะสามารถดำเนินการให้สำเร็จตามเป้าหมายที่ตั้งไว้หรือไม่ เพราะเหตุใด

แผนการปฏิบัติงานเป็นความรับผิดชอบของภาคราชการที่มีหน่วยงานที่เกี่ยวข้องในการปฏิบัติตามแผนงาน

11. การจัดสรรงบประมาณของหน่วยงานของท่านและรูปแบบมีความเหมาะสม และมีความคล่องตัวในการบริหารจัดการหรือไม่ อย่างไร

ไม่มีงบประมาณของภาคราชการมาที่ร้าน แต่ทางภาคราชการได้มีการจัดการเกี่ยวกับระบบสาธารณูปโภค ซึ่งทางร้านก็เป็นส่วนหนึ่งในพื้นที่ที่ต้องพึ่งพาระบบสาธารณูปโภคและชำระค่าบริการ เช่น ค่าไฟฟ้าและน้ำประปา เป็นต้น

12. พื้นที่ในภาคตะวันออกส่วนใหญ่องค์ประกอบครบทั้วในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นเมืองเอกลักษณ์วัฒนธรรมหรือไม่ มีปัญหาหรืออุปสรรคใดที่จำเป็นต้องได้รับการแก้ไขทั้งในปัจจุบันและในอนาคต

พื้นที่ปริเวณเการรัตนโกสินทร์เป็นพื้นที่ที่อยู่ในเขตเมืองชั้นใน มีการจัดการดูแลพื้นที่เป็นอย่างดี จึงมีองค์ประกอบในการพัฒนาอย่างครบถ้วน

ตอนที่ 4

1. ท่านคิดว่า การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเการรัตนโกสินทร์ควรจะใช้การตลาดดิจิทัลประเภทใดมาประยุกต์ใช้จึงจะสามารถทำให้เป็นที่รู้จักในกลุ่มนักท่องเที่ยวมากขึ้น

การตลาดดิจิทัลเป็นการตลาดที่มาพร้อมกับเทคโนโลยีที่ทันสมัย ทางร้านใช้สื่อออนไลน์ในการโฆษณาธุรกิจ ทำการคืนกำไรให้ลูกค้า ปัจจุบัน มีการนำการตลาดดิจิทัลโดยการใช้ระบบออนไลน์และแอปพลิเคชันในสมาร์ทโฟนช่วยให้นักท่องเที่ยวเข้าถึงได้ง่าย

2. การตลาดดิจิทัลจะช่วยเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวให้เข้ามาท่องเที่ยวมากขึ้นได้หรือไม่ เพราเหตุใด

หากมีการใช้การตลาดดิจิทัล ก็เป็นที่แน่นอนว่า นักท่องเที่ยวจะเข้ามาท่องเที่ยวเพิ่มมากขึ้นอย่างแน่นอน เนื่องจากว่า นักท่องเที่ยวสามารถรับรู้ข้อมูลได้ง่ายและรวดเร็ว

3. ท่านคิดว่า หน่วยงานของท่านดำเนินการด้านตลาดเพื่อให้การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักในหมู่นักท่องเที่ยวทั้งชาวไทยและชาวต่างประเทศได้อย่างไร

ไม่ได้เป็นหน่วยงานที่รับผิดชอบโดยตรง แต่ทางภาคราชการมีหน่วยงานในการดำเนินการอยู่แล้ว

4. หน่วยงานหรือองค์กรของท่านจะมีการใช้ช่องทางทางการตลาดดิจิทัลอย่างไร เพื่อให้แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักกันกว้างขวางมากยิ่งขึ้นในกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

ร้านทิพย์สมัยเป็นร้านจำหน่ายอาหารที่มานานโดยเฉพาะผัดไทยที่มีชื่อเสียง เป็นที่รู้จักของลูกค้าทั้งชาวไทยและชาวต่างประเทศ ซึ่งร้าน ทิพย์สมัยมีมาตั้งแต่ปี พ.ศ. 2509 ใช้สื่อสังคมออนไลน์ในการโฆษณาและมีการรีวิวสชาติอาหารในสื่อต่าง ๆ มาโดยตลอด การใช้ช่องทางการตลาดจึงทำให้เป็นที่รู้จักอย่างกว้างขวาง ปัจจุบันหน่วยงานภาคราชการก็ได้นำเทคโนโลยีและช่องทางทางการตลาดมาใช้ ทำให้นักท่องเที่ยวรู้จักแหล่งท่องเที่ยวเพิ่มมากขึ้น โดยเฉพาะนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

5. หน่วยงานภาครัฐและเอกชนจะสามารถสร้างความร่วมมือในการใช้สื่อดิจิทัลเพื่อสร้างฐานทางการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นรูปธรรมได้อย่างไร

ร้านอาหารเป็นองค์ประกอบหนึ่งในแหล่งท่องเที่ยว ภาครัฐและเอกชนสามารถ

ร่วมมือกันในการประชาสัมพันธ์แหล่งท่องเที่ยวไปพร้อม ๆ กับองค์ประกอบอื่น ๆ เช่น ร้านอาหาร สถานที่พักแรม ร้านจำหน่ายสินค้าของที่ระลึก เป็นต้น นักท่องเที่ยวจะสามารถเข้าไปหาข้อมูลด้านต่าง ๆ ได้อย่างสะดวกสบาย

6. การประชาสัมพันธ์รูปแบบใดที่มีความเหมาะสมในการเข้าถึงกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

รูปแบบออนไลน์ ผ่านสื่อเว็บไซต์หรือสื่อโซเชียลมีเดีย

7. สื่อประชาสัมพันธ์ที่ควรใช้เพื่อให้นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้รับรู้มากที่สุดควรเป็นสื่อใด

สื่อโซเชียลออนไลน์ที่เป็นที่นิยมในระดับสากล เช่น Facebook Youtube Twitter และ Instagram เป็นต้น

8. วิธีการประชาสัมพันธ์ช่วยสร้างทางด้านการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกาะรัตนโกสินทร์ควรจะใช้กิจกรรมใดเพื่อให้เข้าถึงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุด

การทำกิจกรรมประชาสัมพันธ์ในเว็บไซต์ที่เป็นทางการ การใช้สื่อโซเชียลมีเดีย

9. การทำสื่อประชาสัมพันธ์แบบออฟไลน์ยังมีความจำเป็นในการทำอยู่หรือไม่ หรือการทำสื่อออนไลน์อย่างเดียวเพื่อให้เกิดความคุ้มค่ามากที่สุด

ไม่จำเป็นต้องใช้สื่อออฟไลน์มากนัก เพราะสื่อออนไลน์เป็นที่นิยมมากกว่า

10. หน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชนสามารถให้ความร่วมมือในการสร้างสรรค์สื่อประชาสัมพันธ์ร่วมกันเพื่อให้ตรงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุด โดยหรือไม่ เพราะเหตุใดอย่างที่กล่าวถึงไว้ในข้อที่ 5 สามารถประชาสัมพันธ์ไปพร้อม ๆ กับแหล่งท่องเที่ยว เพื่อให้เข้าถึงนักท่องเที่ยวทั่วโลกเพิ่มมากขึ้น

ตอนที่ 5

1. ภาครัฐมีนโยบายส่งเสริมการท่องเที่ยวรวมกับภาคเอกชนหรือไม่ เพื่ออะไร

มีความร่วมมือกันด้วยการส่งเสริมการท่องเที่ยวพร้อม ๆ กับองค์ประกอบของแหล่งท่องเที่ยว นักท่องเที่ยวจะสามารถเข้าถึงข้อมูลได้อย่างง่ายดายและสะดวกรวดเร็ว

2. ภาครัฐจะให้ความร่วมมือกับภาคเอกชนด้านการท่องเที่ยวในด้านใดบ้าง ในด้านการดูแลสาธารณูปโภค ความสะอาดและสิ่งแวดล้อมให้ครบถ้วนสมบูรณ์ ผู้ประกอบการที่ส่วนหนึ่งขององค์ประกอบทางการท่องเที่ยวจะได้รับประโยชน์ใน การให้บริการแก่ลูกค้าหรือนักท่องเที่ยวได้อย่างสมบูรณ์

3. ภาครัฐกับภาคเอกชนมีเป้าหมายในการพัฒนาการท่องเที่ยวร่วมกัน เพื่อเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวและสร้างรายได้ให้แก่ประเทศหรือไม่ อย่างไรบ้าง

จากที่กล่าวมาในข้อที่ 2 ทางผู้ประกอบการร้านทิพย์สมัยก็จะได้รับประโยชน์ในการที่นักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยวเพิ่มมากขึ้น สร้างรายได้จากการท่องเที่ยวเพิ่มขึ้น

4. การประสานความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างเป็นรูปธรรมในปัจจุบันมีอะไรบ้าง และมีแผนที่จะร่วมมือกันต่อไปในด้านใดบ้าง ในอนาคต

รูปธรรมที่เห็นได้ชัดเจนคือ การจัดการระบบสาธารณูปโภค และสิ่งแวดล้อม เป็นสิ่งที่มีความจำเป็นและมีความสำคัญอย่างมาก

5. แผนการพัฒนาความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในด้านการท่องเที่ยวในระยะใกล้ ระยะกลางและระยะไกลมีอะไรบ้าง และมีเป้าประสงค์อย่างไรเพื่อให้เกิดประโยชน์สูงสุด

ทางร้านทิพย์สมัยพร้อมที่จะให้ความร่วมมือในการพัฒนาต่าง ๆ ที่กำหนดโดยภาคราชการ

2.3.2) ร้านอ่อน ล็อก หยุ่นตั้งอยู่เลขที่ 72 ถนนเจริญกรุง แขวงวังบูรพาภิรมย์ เขตพระนคร กรุงเทพมหานคร

นางสาววัชรากรณ์ ทيانุกูลผู้จัดการ ร้านอ่อน ล็อก หยุ่นเป็นผู้ตอบแบบสัมภาษณ์

ตอนที่ 2

1. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศมีจุดประสงค์ในการเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์อย่างไร

ส่วนใหญ่นักท่องเที่ยวเดินทางเข้ามาเที่ยวชมวัดพระแก้ว และพระบรมมหาราชวัง วัดโพธิ์ และศาลหลักเมือง

2. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมใช้วิธีการเดินทางท่องเที่ยวอย่างไร

นักท่องเที่ยวใช้บริการ Grab Lineman หรือเดินเข้ามา

3. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมเข้ามาท่องเที่ยวโดยลำพังหรือเดินทางหลานคนมากกว่ากัน เพราะเหตุใด

เป็นกลุ่มประมาณ 2-3 คน

4. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่เดินทางมาเป็นกลุ่มมากเป็นกลุ่มที่มี

ความสัมพันธ์กันอย่างไร

ครอบครัวและเพื่อน

5. ค่าใช้จ่ายของนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวโดยเฉลี่ยต่อครั้งประมาณ เท่าใด

ไม่แน่ใจ น่าจะไม่เกิน 1,000 บาท

6. การประชาสัมพันธ์ข้อมูลทางการท่องเที่ยวคราวมีลักษณะอย่างไร ทางเว็บไซต์ต่าง ๆ ของภาครัฐ หรือเว็บที่นิยมในประเทศไทย ๆ เช่น Weibo ของจีน

7. ช่องทางการประชาสัมพันธ์ได้ที่มีความเหมาะสมมากที่สุด เพราะอะไร ทางสื่อสังคมออนไลน์ เช่น Facebook หรือ Instagram เพราะเป็น app. ที่คนส่วนใหญ่เข้าถึงและเป็นที่นิยม

8. สื่อการประชาสัมพันธ์แบบใดสามารถเข้าถึงนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้เป็นอย่างดี

ผ่าน app. Tik Tok

9. การนำเสนอสื่อประชาสัมพันธ์อย่างไรจึงจะเหมาะสมที่สุด เพราะอะไร สร้าง story เรื่องราว เพราะคนส่วนใหญ่ชอบฟังเรื่องราวผ่านภาพ

10. รูปแบบการประชาสัมพันธ์ใดเป็นรูปแบบที่มีความเหมาะสมมากที่สุด จากกลุ่มผู้ที่มีอิทธิพลในสื่อต่าง ๆ

ตอนที่ 3

1. ท่านได้ทำข้อมูลแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในพื้นที่ของเกาะรัตนโกสินทร์ ให้หรือไม่ มีทั้งหมดกี่แห่ง ตั้งอยู่ที่ใดบ้าง และมีจุดเด่นอย่างไรบ้าง ไม่ได้เป็นผู้จัดทำ เป็นหน้าที่ ความรับผิดชอบของภาครัฐ

2. ท่านคิดว่า แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมที่ใดบ้างที่มีความเหมาะสมที่จะ พัฒนาให้เป็นแหล่งท่องเที่ยวตามแผนพัฒนาการท่องเที่ยว

วัดพระแก้ว หรือสถานีรถไฟต่าง ๆ เช่น หัวลำโพง

3. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม ในเกาะรัตนโกสินทร์อย่างไรบ้าง

นโยบายเป็นของภาครัฐในการดำเนินการด้านนโยบาย และให้เป็นไปตามนโยบายที่กำหนด

4. ท่านคิดว่า หน่วยงานและหน้าที่ของท่านมีทักษะทางด้านการบริหารจัดการ และมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวอย่างไร

ทางร้านของ ล็อก หยุ่น มีความเป็นมากกว่า 80 ปี และคงรักษาคุณภาพไว้ เช่นเดียวกับทางภาครัฐหากมีการดำเนินการจัดการแหล่งท่องเที่ยวให้อยู่ในสภาพที่ดี มีการ บูรณะอย่างต่อเนื่องและมีการบริหารจัดการแหล่งท่องเที่ยวให้เหมาะสมก็จะช่วยให้ นักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยวเพิ่มมากขึ้น

5. ในหน่วยงานของท่านมีบุคลากรที่มีทักษะทางด้านการบริหารจัดการ การ ท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวได้อย่างถูกต้องและเหมาะสมหรือไม่ อย่างไรบ้าง

ไม่มีแต่การบริหารจัดการร้านให้คงอยู่คู่กับท้องถิ่นต่อไป โดยการ ปรับเปลี่ยนให้เหมาะสมและรักษาคุณภาพของอาหารและการบริการ

6. หน่วยงานของท่านมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่ง ท่องเที่ยว โดยมีปัจจัยอะไรบ้าง

ไม่มีส่วนเกี่ยวข้องโดยตรง

7. ในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาค รัตนโกสินทร์ของท่าน ต้องพับกับปัญหาและอุปสรรคด้านใดบ้าง อย่างไร

ไม่มีปัญหาแต่อย่างใด

8. จากการที่พับปัญหาและอุปสรรคในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่ง ท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคต้นโกสินทร์ ท่านคิดว่า สาเหตุมาจากการบังคับจ่ายอะไรมาก แนะนำทางในการแก้ไขปัญหาและอุปสรรคเหล่านั้นให้ลุล่วงไปได้ด้วยดีอย่างไรบ้าง

ไม่มีปัญหาและอุปสรรค

9. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม อย่างไรบ้าง

ไม่ได้เป็นภารกิจและความรับผิดชอบของทางร้าน

10. หน่วยงานของท่านมีแผนการปฏิบัติงานตามการพัฒนาการท่องเที่ยว อย่างไรบ้าง และท่านคิดว่าจะสามารถดำเนินการให้สำเร็จตามเป้าหมายที่ตั้งไว้หรือไม่ เพราฯ เหตุใด

ทางร้านยึดมั่นในการรักษาคุณภาพซึ่งเป็นส่วนหนึ่งของภาพรวมให้กับทางการ ท่องเที่ยว ส่วนแผนการปฏิบัติงานเป็นหน้าที่และความรับผิดชอบของภาครัฐ

11. การจัดสรรงบประมาณของหน่วยงานของท่านและรัฐบาลมีความเหมาะสม และมีความคล่องตัวในการบริหารจัดการหรือไม่ อย่างไร

ไม่มีงบประมาณที่จัดสรรมาให้ทางร้าน เนื่องจากเป็นของภาคเอกชน

12. พื้นที่ในเก้ารัตนโกสินทร์มีองค์ประกอบครบถ้วนในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นเมืองเอกลักษณ์วัฒนธรรมหรือไม่ มีปัญหาหรืออุปสรรคใดที่จำเป็นต้องได้รับการแก้ไขทั้งในปัจจุบันและในอนาคต

มีองค์ประกอบครบถ้วนเนื่องจากเป็นเมืองหลวง และแหล่งท่องเที่ยวอยู่ในเขตพื้นที่ชั้นใน จึงมีความสมบูรณ์ขององค์ประกอบทางการท่องเที่ยวในทุกด้าน

ตอนที่ 4

1. ท่านคิดว่า การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเก้ารัตนโกสินทร์ควรจะใช้การตลาดดิจิทัลประเภทใดมาประยุกต์ใช้ ซึ่งจะสามารถทำให้เป็นที่รู้จักในกลุ่มนักท่องเที่ยวมากขึ้น

การตลาดด้านออนไลน์ ด้วยการประชาสัมพันธ์การท่องเที่ยวผ่านทางเว็บไซต์ หรือสื่อสังคมออนไลน์ต่าง ๆ เพิ่มโฆษณาทางเก็บไชต์ต่าง ๆ

2. การตลาดดิจิทัลจะช่วยเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวให้เข้ามาท่องเที่ยวมากขึ้นได้หรือไม่ เพราะเหตุใด

เพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวได้ มีการทำโปรโมชั่นมากขึ้น เช่น ได้จ่ายขึ้น คนที่ไม่เคยรู้จักจะหันมาให้ความสนใจเพิ่มมากขึ้น

3. ท่านคิดว่า หน่วยงานของท่านดำเนินการด้านตลาดเพื่อให้การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักในหมุนวัตถุท่องเที่ยวทั้งชาวไทยและชาวต่างประเทศโดยย่างไร

สร้างใหญ่มาจากการถูกค้นนำไปรีวิวให้ และพูดสื่อสารผ่านปากต่อปาก ซึ่งหากภาครัฐนำไปใช้ก็จะช่วยกระตุ้นตลาดเพิ่มมากขึ้น

4. หน่วยงานหรือองค์กรของท่านจะมีการใช้ช่องทางทางการตลาดดิจิทัลอย่างไร เพื่อให้แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักกว้างขวางมากยิ่งขึ้นในกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

ทางร้านมีสื่อสังคมออนไลน์ เช่น Facebook เป็นต้น ภาครัฐในปัจจุบันใช้ช่องทางทางการตลาดดิจิทัลในการส่งเสริมการประชาสัมพันธ์ให้เป็นแหล่งท่องเที่ยวเป็นรู้จักเพิ่มมากขึ้น

5. หน่วยงานภาครัฐและเอกชนจะสามารถสร้างความร่วมมือในการใช้สื่อดิจิทัลเพื่อสร้างฐานทางการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นรูปธรรมโดยย่างไร

ช่วยกันประชาสัมพันธ์ผ่านสื่อออนไลน์ต่าง ๆ และสื่อสังคมออนไลน์ที่เป็นที่นิยมและส่งเสริมเชิงกันและกัน ก็จะทำให้นักท่องเที่ยวรู้จักมากขึ้น

6. การประชาสัมพันธ์รูปแบบใดที่มีความเหมาะสมในการเข้าถึงกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

รูปแบบออนไลน์และลีอส์คอมออนไลน์ต่าง ๆ

7. สื่อประชาสัมพันธ์ที่ควรใช้เพื่อให้นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้รับรู้มากที่สุดควรเป็นสื่อใด

ลีอส์ออนไลน์และลีอส์คอมออนไลน์ที่เป็นที่นิยม

8. วิธีการประชาสัมพันธ์ข่าวสารทางด้านการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกาะรัตนโกสินทร์ควรจะใช้วิธีการใดเพื่อให้เข้าถึงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุด

ใช้ลีอส์คอมออนไลน์ที่เป็นที่นิยมในหมู่นักท่องเที่ยว

9. การทำสื่อประชาสัมพันธ์แบบออนไลน์ยังมีความจำเป็นในการทำอยู่หรือไม่หรือควรทำสื่อออนไลน์อย่างเดียวเพื่อให้เกิดความคุ้มค่ามากที่สุด

ไม่ค่อยมีความจำเป็นมากนัก

10. หน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชนสามารถให้ความร่วมมือในการสร้างสรรค์สื่อประชาสัมพันธ์ร่วมกันเพื่อให้ตรงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุดได้หรือไม่ เพราะเหตุใดช่วยกันประชาสัมพันธ์ผ่านสื่อออนไลน์ต่าง ๆ เนื่องจากในปัจจุบันสื่อออนไลน์เป็นสื่อที่ได้รับความนิยมแพร่หลายทั่วโลก

ตอนที่ 5

1. ภาครัฐมีนโยบายส่งเสริมการท่องเที่ยวรวมกับภาคเอกชนหรือไม่ เพราะเหตุใด

การส่งเสริมการท่องเที่ยวของภาครัฐได้มีการส่งเสริมองค์ประกอบทางการท่องเที่ยวเป็นร่วม ๆ รันด้วย เพราะสถาําได้มีความร่วมมือจากทั้ง 2 ฝ่าย การดำเนินงานจะผ่านไปด้วยความราบรื่นขึ้น และมีประสิทธิผลได้รวดเร็วมาก

2. ภาครัฐจะให้ความร่วมมือกับภาคเอกชนด้านการท่องเที่ยวในด้านใดบ้าง
เรื่องการดูแลสาธารณูปโภค และสิ่งแวดล้อมและใช้สื่อของภาครัฐในการโปรโมทแก่ชาวต่างชาติ

3. ภาครัฐกับภาคเอกชนมีเป้าหมายในการพัฒนาการท่องเที่ยวร่วมกัน เพื่อเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวและสร้างรายได้ให้แก่ประเทศหรือไม่ อย่างไรบ้าง

ตามข้อที่ 1 หากมีความร่วมมือกันจะทำให้เข้าถึงนักท่องเที่ยวได้เพิ่มมากขึ้น และสร้างรายได้แก่ประเทศอย่างมากมาย

4. การประสานความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในการพัฒนาการ

ท่องเที่ยวอย่างเป็นรูปธรรมในปัจจุบันมีอะไรบ้าง และมีแผนที่จะรวมมือกันต่อไปในด้านใดบ้าง ในอนาคต

เรื่องข้อมูลและการประชาสัมพันธ์ข้อมูลต่าง ๆ เพื่อให้นักท่องเที่ยวได้รับรู้

5. แผนการพัฒนาความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในด้านการท่องเที่ยวในระยะใกล้ ระยะกลางและระยะไกลมีอะไรบ้างแล้วมีเป้าประสงค์อย่างไรเพื่อให้เกิดประโยชน์สูงสุด

แผนการพัฒนาความร่วมมือเป็นแผนที่ทางภาครัฐกำหนด ทางฝ่ายเอกชนก็ปฏิบัติตามแผนเพื่อให้พัฒนาไปพร้อม ๆ กันในทุก ๆ ระยะ

2.3.3) ภัตตาคารมาเรย์ ตั้งอยู่เลขที่ 50-2 ถนนราชดำเนินกลาง แขวงบวรนิเวศ เขตพระนคร กรุงเทพมหานคร ปัจจุบันย้ายมาอยู่ที่ 31/1 หมู่ 4 ถนนราชพฤกษ์ ตำบลบางรักน้อย อำเภอเมืองนนทบุรี นนทบุรี เนื่องจากไม่ต่อสัญญาสถานที่ตั้งเดิม

ผู้จัดการ ภัตตาคารมาเรย์เป็นผู้ตอบแบบสัมภาษณ์

ตอนที่ 2

1. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศมีจุดประสงค์ในการเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์อย่างไร

ส่วนใหญ่เข้ามาท่องเที่ยวชมวัดพระแก้วและพระบรมมหาราชวัง

2. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมใช้วิธีการเดินทางท่องเที่ยวอย่างไร

มี 2 แบบคือ แบบที่เดินทางเองมักใช้วิธีการเดินทางด้วยรถโดยสารสาธารณะ แบบที่เดินทางมาเป็นหมู่คณะ จะใช้รถตู้หรือรถทัวร์เข้ามาท่องเที่ยว

3. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมเข้ามาท่องเที่ยวโดยลำพังหรือเดินทางหลานคนมากกว่ากัน เพราะเหตุใด

มีทั้ง 2 แบบ แต่ส่วนใหญ่เดินทางมาเป็นกลุ่ม ซึ่งมีทั้งกลุ่มเล็กและกลุ่มใหญ่

4. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่เดินทางมาเป็นกลุ่มนักเป็นกลุ่มที่มีความสัมพันธ์กันอย่างไร

ส่วนใหญ่เป็นกลุ่มเพื่อน

5. ค่าใช้จ่ายของนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวโดยเฉลี่ยต่อครั้งประมาณเท่าใด

ประมาณไม่เกิน 1,000 บาทต่อคน

6. การประชาสัมพันธ์ข้อมูลทางการท่องเที่ยวครมมีลักษณะอย่างไร
ครรมีการรีวิวความคิดเห็นของนักท่องเที่ยวด้วย
7. ช่องทางการประชาสัมพันธ์ใดที่มีความเหมาะสมมากที่สุด เพราะอะไร
ช่องทางออนไลน์ทั้งเว็บไซต์และสื่อสังคมออนไลน์ที่เป็นที่นิยม
8. สื่อการประชาสัมพันธ์แบบใดสามารถเข้าถึงนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้
เป็นอย่างดี
 - สื่อออนไลน์ โดยเฉพาะสื่อสังคมออนไลน์
 - 9. การนำเสนอสื่อประชาสัมพันธ์อย่างไรจึงจะเหมาะสมที่สุด เพราะอะไร
การนำเสนอครมีภาพประกอบที่สวยงามและมีการรีวิวจากนักท่องเที่ยว
 - 10. รูปแบบการประชาสัมพันธ์ใดเป็นรูปแบบที่มีความเหมาะสมมากที่สุด
เป็นการนำเสนอผ่านสื่อออนไลน์และสื่อสังคมออนไลน์ โดยมีรูปแบบการ
นำเสนอที่มีรูปภาพสวยงาม มีคลิปวีดีโอและการรีวิวจากลูกค้า

ตอนที่ 3

1. ท่านได้ทำข้อมูลแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในพื้นที่ของภาครัตนโกสินทร์
ไว้หรือไม่ มีทั้งหมดกี่แห่ง ตั้งอยู่ที่ใดบ้าง และมีจุดเด่นอย่างไรบ้าง
ไม่ได้เป็นผู้จัดทำ เนื่องจากการจัดทำข้อมูลการท่องเที่ยวเป็นภารกิจของ
ภาครัฐที่มีส่วนเกี่ยวข้อง
2. ท่านคิดว่า แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมที่ใดบ้างที่มีความเหมาะสมที่จะ
พัฒนาให้เป็นแหล่งท่องเที่ยวตามแผนพัฒนาการท่องเที่ยว
ในพื้นที่ภาครัตนโกสินทร์มีสถานที่ท่องเที่ยวมากมาย ทั้งวัดวาอาราม ตึก
เก่าแก่ที่มีสถาปัตยกรรมอิทธิพลตะวันตก ศูนย์การค้าและการบูรณะและอนุรักษ์ไว้ทั้งล้าน
3. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม
ในภาครัตนโกสินทร์อย่างไรบ้าง
ไม่มี เนื่องจากเป็นหน้าที่และความรับผิดชอบของภาครัฐ
4. ท่านคิดว่า หน่วยงานและหน้าที่ของท่านมีทักษะทางด้านการบริหารจัดการ
และมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวอย่างไร
มีทักษะเฉพาะบริหารร้านซึ่งเปิดบริการมากว่า 40 ปีแล้ว ส่วนการพัฒนาการ
ท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเป็นหน้าที่ของหน่วยงานภาครัฐที่เกี่ยวข้อง
5. ในหน่วยงานของท่านมีบุคลากรที่มีทักษะทางด้านการบริหารจัดการการ
ท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวได้อย่างถูกต้องและเหมาะสมหรือไม่ อย่างไรบ้าง

มีเฉพาะบริหารจัดการภัตตาคาร ส่วนการบริหารจัดการแหล่งท่องเที่ยวไม่มี

6. หน่วยงานของท่านมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยว โดยมีปัจจัยอะไรบ้าง

ไม่มีภาระเกี่ยวข้องในการพัฒนาการท่องเที่ยว เป็นเพียงส่วนหนึ่งที่อยู่ในแหล่งท่องเที่ยวเท่านั้น

7. ในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออกของประเทศไทย ต้องพึ่งกับปัญหาและอุปสรรคด้านใดบ้าง อย่างไร

ไม่พบ เนื่องจาก ไม่ใช่หน่วยงานที่รับผิดชอบ

8. จากการที่พึ่งปัญหาและอุปสรรคในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออกของประเทศไทย ท่านคิดว่า สาเหตุมาจากการบังคับจัดอย่างไรบ้าง และมีแนวทางในการแก้ไขปัญหาและอุปสรรคเหล่านี้ให้ลุล่วงไปได้อย่างไรบ้าง

ไม่พบ

9. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมอย่างไรบ้าง

นโยบายกำหนดโดยหน่วยงานภาครัฐที่เกี่ยวข้อง

10. หน่วยงานของท่านมีแผนการปฏิบัติงานตามการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างไรบ้าง และท่านคิดว่าจะสามารถดำเนินการให้สำเร็จตามเป้าหมายที่ตั้งไว้หรือไม่ เพราะเหตุใด

ถ้าภาครัฐมีการกำหนดแผนการปฏิบัติงานในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยว ทางร้านจะยินดีปฏิบัติตามเพื่อให้เป็นตามแผนที่ได้วางไว้

11. การจัดสรรงบประมาณของหน่วยงานของท่านและรัฐบาลมีความเหมาะสม และมีความคล่องตัวในการบริหารจัดการหรือไม่ อย่างไร

ไม่มีงบประมาณจากภาครัฐ

12. พื้นที่ในภาคตะวันออกของประเทศไทยมีองค์ประกอบครอบคลุมในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นเมืองเอกลักษณ์วัฒนธรรมหรือไม่ มีปัญหาหรืออุปสรรคใดที่จำเป็นต้องได้รับการแก้ไขทั้งในปัจจุบันและในอนาคต

พื้นที่ตั้งของภาคตะวันออกของประเทศไทยเป็นพื้นที่ชั้นในของกรุงเทพมหานครซึ่งเป็นเมืองหลวง จึงมีองค์ประกอบที่สมบูรณ์

ตอนที่ 4

1. ท่านคิดว่า การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออกของประเทศไทยควรจะใช้

การตลาดดิจิทัลประเภทใดมาประยุกต์ใช้จึงจะสามารถทำให้เป็นที่รู้จักในกลุ่มนักท่องเที่ยวมากขึ้น

ปัจจุบันเรื่องดิจิทัลเป็นเรื่องใกล้ตัว มีการพัฒนาอย่างต่อเนื่อง มีความสำคัญเป็นอย่างมากในการใช้การตลาดดิจิทัลเพื่อให้เข้าถึงนักท่องเที่ยวได้อย่างรวดเร็ว และกว้างขวาง

2. การตลาดดิจิทัลจะช่วยเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวให้เข้ามาท่องเที่ยวมากขึ้นได้หรือไม่ เพราะเหตุใด

เพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวได้อย่างมาก

3. ท่านคิดว่า หน่วยงานของท่านดำเนินการด้านตลาดเพื่อให้การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักในหมุนกาลท่องเที่ยวทั้งชาวไทยและชาวต่างประเทศได้อย่างไร

ด้านการตลาดเฉพาะของทางร้าน ส่วนในภาพรวมเป็นหน้าที่ของทางหน่วยงานภาครัฐที่เกี่ยวข้อง

4. หน่วยงานหรือองค์กรของท่านจะมีการใช้ช่องทางทางการตลาดดิจิทัลอย่างไร เพื่อให้แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักกว้างขวางมากยิ่งขึ้นในกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

ทางร้านใช้ช่องทางทางการตลาดดิจิทัลเพื่อการโฆษณาฯ ประสบความสำเร็จเป็นอย่างดี ส่วนหน่วยงานภาครัฐใช้ช่องทางทางการตลาดดิจิทัลเพื่อช่วยประชาสัมพันธ์การท่องเที่ยวได้ เช่น กัน

5. หน่วยงานภาครัฐและเอกชนจะสามารถสร้างความร่วมมือการใช้สื่อดิจิทัลเพื่อสร้างฐานทางการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นรูปธรรมได้อย่างไร

การประชาสัมพันธ์แหล่งท่องเที่ยวให้ครบวงจร โดยมีการช่วยประชาสัมพันธ์องค์ประกอบทางการท่องเที่ยวที่เกี่ยวข้องด้วย ก็จะทำให้นักท่องเที่ยวรู้จักแหล่งท่องเที่ยวและองค์ประกอบที่เกี่ยวข้องด้วย

6. การประชาสัมพันธ์รูปแบบใดที่มีความเหมาะสมในการเข้าถึงกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

การใช้สื่อออนไลน์และสื่อสังคมออนไลน์

7. สื่อประชาสัมพันธ์ที่ควรใช้เพื่อให้นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้รับรู้มากที่สุดควรเป็นสื่อใด

สื่อออนไลน์ผ่านทางเว็บไซต์และสื่อสังคมออนไลน์ต่าง ๆ

8. วิธีการประชาสัมพันธ์ข่าวสารทางด้านการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาค
รัตนโกสินทร์ควรจะใช้วิธีการใดเพื่อให้เข้าถึงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุด

ใช้สื่อออนไลน์ต่าง ๆ ผ่านทางเว็บไซต์และสื่อสังคมออนไลน์ต่าง ๆ

9. การทำสื่อประชาสัมพันธ์แบบออฟไลน์ยังมีความจำเป็นในการทำอยู่หรือไม่
หรือควรทำสื่อออนไลน์อย่างเดียวเพื่อให้เกิดความคุ้มค่ามากที่สุด

ไม่ค่อยมีความนิยมมากนักในปัจจุบัน

10. หน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชนสามารถให้ความร่วมมือในการ
สร้างสรรค์สื่อประชาสัมพันธ์ร่วมกันเพื่อให้ตรงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุดได้หรือไม่ เพราฯเหตุได้
ก็ควรนำข้อมูลเหล่านี้ของหน่วยงานไว้ในเว็บไซต์ของหน่วยงานภาครัฐที่
เกี่ยวข้อง ภาคเอกชนก็สามารถที่นำข้อมูลที่มีอยู่มาช่วยกระจายและสร้างรายการนำเที่ยวได้
โดยมีผู้ประกอบการในธุรกิจที่เกี่ยวข้องประกอบอยู่ด้วย

ตอนที่ 5

1. ภาครัฐมีนโยบายส่งเสริมการท่องเที่ยวรวมกับภาคเอกชนหรือไม่ เพราฯเหตุ
ได้

โดยปกติข้อมูลข่าวสารและการประชาสัมพันธ์เหล่านี้ของหน่วยงาน
ท่องเที่ยวก็มีการทำการท่องเที่ยวและภาคเอกชนสามารถนำข้อมูลไปแชร์ต่อหรือส่งต่อแก่ลูกค้าได้

2. ภาครัฐจะให้ความร่วมมือกับภาคเอกชนด้านการท่องเที่ยวในด้านใดบ้าง
ด้านการดูแลสาธารณูปโภค ความสะอาด และสิ่งแวดล้อม

3. ภาครัฐกับภาคเอกชนมีเป้าหมายในการพัฒนาการท่องเที่ยวร่วมกัน เพื่อ
เพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวและสร้างรายได้ให้แก่ประเทศหรือไม่ อย่างไรบ้าง

หากมีความร่วมมือกันอย่างสม่ำเสมอและตอบเรื่องนักท่องเที่ยวจะได้รับข้อมูล
ข่าวสาร และเข้ามาท่องเที่ยวเป็นจำนวนมากขึ้น ซึ่งจะสร้างรายได้แก่ทั้งผู้ประกอบการและ
ประเทศ

4. การประสานความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในการพัฒนาการ
ท่องเที่ยวอย่างเป็นรูปธรรมในปัจจุบันมีอะไรบ้าง และมีแผนที่จะร่วมมือกันต่อไปในด้านใดบ้าง
ในอนาคต

ปัจจุบันที่เห็นได้ชัดเจนคือ เรื่องข้อมูลข่าวสารในแหล่งท่องเที่ยว หน่วยงานที่
เกี่ยวข้องอื่น ๆ ของภาครัฐจะดูแลเรื่องสาธารณูปโภค และสิ่งแวดล้อมเป็นหลัก เพื่อให้
นักท่องเที่ยวได้เข้ามาท่องเที่ยวได้อย่างมีความสุข

5. แผนการพัฒนาความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในด้านการท่องเที่ยวในระยะใกล้ ระยะกลาง และระยะไกล มีอะไรบ้าง และมีเป้าประสงค์อย่างไร เพื่อให้เกิดประโยชน์สูงสุด

ภาคเอกชนให้ความร่วมมือกับภาครัฐในทุกด้านและทุกมิติ เพื่อบรรลุเป้าหมายร่วมกันในด้านเศรษฐกิจและการพัฒนาการท่องเที่ยว

2.4) ผู้ประกอบการธุรกิจจำหน่ายสินค้าที่ระลีก จำนวน 3 คน ได้แก่

2.4.1) นางยุพดี สีลพัทธกุล เจ้าของร้านยุพดีวานิช จำหน่ายเครื่องหมายและเครื่องจักสาน ตั้งอยู่ที่ 390 ถนนมหาไชย แขวงสำราญ รายวัน เขตพระนคร กรุงเทพมหานคร มอบหมายให้ทางสาวสุนันทา สีลพัทธกุลเป็นผู้ตอบแบบสัมภาษณ์

ตอนที่ 2

1. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศมีจุดประสงค์ในการเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์อย่างไร

เข้ามาท่องเที่ยว ชมสถานที่ท่องเที่ยวต่าง ๆ

2. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมใช้วิธีการเดินทางท่องเที่ยวอย่างไร รถโดยสารสาธารณะ และเดินทางผ่านไปย่านเยาวราช

3. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมเข้ามาท่องเที่ยวโดยล่าพังหรือเดินทางหลายคนมากกว่ากัน เพราะเหตุใด

มีการเดินทางเข้ามาทั้งแบบส่วนตัว กลุ่มทัวร์ ครอบครัวและนักท่องเที่ยวที่มาเป็นกลุ่มใหญ่

4. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่เดินทางมาเป็นกลุ่มมากเป็นกลุ่มที่มีความสัมพันธ์กันอย่างไร

ส่วนใหญ่เป็นครอบครัว

5. คำใช้จ่ายของนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวโดยเฉลี่ยต่อครั้งประมาณเท่าใด

ค่าใช้จ่ายเล็กน้อย ส่วนใหญ่ไม่ถึง 1,000 บาท ส่วนของที่ระลีกก็ซื้อเล็กน้อย

6. การประชาสัมพันธ์ข้อมูลทางการท่องเที่ยวความมีลักษณะอย่างไร โดยทั่วไปจะต้องเผยแพร่ผ่านระบบออนไลน์

7. ช่องทางการประชาสัมพันธ์ใดที่มีความเหมาะสมมากที่สุด เพราะอะไร ช่องทางเว็บไซต์และสื่อสังคมออนไลน์

8. สื่อการประชาสัมพันธ์แบบได้สามารถเข้าถึงนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้เป็นอย่างดี

สื่อสังคมออนไลน์ เช่น Facebook

9. การนำเสนอสื่อประชาสัมพันธ์อย่างไร็จิงจะเหมาะสมที่สุด เพราะอะไร การนำเสนอให้มีความน่าสนใจ มีภาพประกอบที่สวยงาม

10. รูปแบบการประชาสัมพันธ์ได้เป็นรูปแบบที่มีความเหมาะสมมากที่สุด รูปแบบออนไลน์ และมีการนำเสนอโดยมีการเสนอความคิดเห็นของนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวด้วย

ตอนที่ 3

1. ท่านได้ทำข้อมูลแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในพื้นที่ของเกาะรัตนโกสินทร์ ไว้หรือไม่ มีทั้งหมดกี่แห่ง ตั้งอยู่ที่ใดบ้าง และมีจุดเด่นอย่างไรบ้าง
ไม่ได้ทำไว้ ส่วนใหญ่ร้านเปิดมายาวนานแล้ว มักจะแนะนำแหล่งท่องเที่ยวที่อยู่ใกล้ๆ เช่น วัดราชนัดดา วัดเทพธิดา ป้อมมหาภาร

2. ท่านคิดว่า แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมที่ได้บ้างที่มีความเหมาะสมที่จะพัฒนาให้เป็นแหล่งท่องเที่ยวตามแผนพัฒนาการท่องเที่ยว
แหล่งท่องเที่ยวที่น่าสนใจ เช่น โลหปราสาทในวัดราชนัดดา

3. หน่วยงานของท่านมีนโยบายดำเนินการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม ในเกาะรัตนโกสินทร์อย่างไรบ้าง
ไม่มี เป็นหน้าที่ของหน่วยงานภาครัฐ

4. ท่านคิดว่า หน่วยงานและหน้าที่ของท่านมีทักษะทางด้านการบริหารจัดการ และมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวอย่างไร
ไม่มี ส่วนใหญ่ จะจำหน่ายสินค้าของตนเอง และแนะนำแหล่งท่องเที่ยวที่อยู่ใกล้เคียง

5. ในหน่วยงานของท่านมีบุคลากรที่มีทักษะทางด้านการบริหารจัดการ การท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวโดยอย่างถูกต้องและเหมาะสมหรือไม่ อย่างไรบ้าง
ไม่มี น่าจะเป็นหน้าที่ของหน่วยงานภาครัฐ

6. หน่วยงานของท่านมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยว โดยมีปัจจัยอะไรบ้าง

ไม่ได้มีส่วนการพัฒนาโดยตรง แต่มีส่วนในการบริหารจัดการร้านค้าของตนให้เป็นรูปแบบ เนื่องจากเป็นร้านเก่าแก่และอยู่มายาวนาน น่าจะเป็นร้านที่มีคุณค่าทางวัฒนธรรม

7. ในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาค
รัตนโกสินทร์ของท่าน ต้องพับกับปัญหาและอุปสรรคด้านใดบ้าง อย่างไร

ไม่มีปัญหาอะไรมากนัก แต่ต้องปรับตัวให้เข้ากับยุคสมัยและยังคงเอกลักษณ์
ของร้านไว้คุ้มกับย่านเก่าแก่ของกรุงเทพมหานคร

8. จากการที่พับปัญหาและอุปสรรคในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่ง
ท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคต้นโกสินทร์ ท่านคิดว่า สาเหตุมาจากปัจจัยอะไรบ้าง และมี
แนวทางในการแก้ไขปัญหาและอุปสรรคเหล่านี้ให้ลุล่วงไปได้ด้วยดีอย่างไรบ้าง

ไม่มีปัญหาอะไรมากนัก

9. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม
อย่างไรบ้าง

ไม่มีนโยบาย เพราะน้อยไปทางการหน่วยงานของภาครัฐ

10. หน่วยงานของท่านมีแผนการปฏิบัติตามการพัฒนาการท่องเที่ยว
อย่างไรบ้าง และท่านคิดว่าจะสามารถดำเนินการให้สำเร็จตามเป้าหมายที่ตั้งไว้หรือไม่ เพราะ
เหตุใด

ไม่มีแผนการปฏิบัติแต่อย่างใด เนื่องจากเป็นหน่วยงานของภาครัฐที่จะมีหน้าที่
โดยตรงในการพัฒนาการท่องเที่ยว

11. การจัดสรรงบประมาณของหน่วยงานของท่านและรัฐบาลมีความเหมาะสม
และมีความคล่องตัวในการบริหารจัดการหรือไม่ อย่างไร

เรื่องงบประมาณของร้านเองไม่มีปัญหาแต่อย่างใด และไม่เคยได้รับการ
จัดสรรงบประมาณใด ๆ จากภาครัฐ

12. พื้นที่ในภาคต้นโกสินทร์มีองค์ประกอบครบถ้วนในการพัฒนาแหล่ง
ท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นเมืองเอกลักษณ์วัฒนธรรมหรือไม่ มีปัญหาหรืออุปสรรคใดที่
จำเป็นต้องได้รับการแก้ไขทั้งในปัจจุบันและในอนาคต

สถานที่ตั้งของภาคต้นโกสินทร์อยู่ใจกลางเมืองกรุงเทพมหานครซึ่งเป็นเมือง
ใหญ่ ดังนั้น เป็นพื้นที่ที่มีองค์ประกอบอย่างครบถ้วน

ตอนที่ 4

1. ท่านคิดว่า การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคต้นโกสินทร์ควรจะใช้
การตลาดดิจิทัลประเภทใดมาประยุกต์ใช้จึงจะสามารถทำให้เป็นที่รู้จักในกลุ่มนักท่องเที่ยวมาก
ขึ้น

ต้องใช้การตลาดดิจิทัลที่มีความนิยมและทันสมัยเข้ามาช่วย ซึ่งจะทำให้แหล่ง

ท่องเที่ยวทางวัฒนธรรมเป็นรูปแบบใหม่ท่องเที่ยวเพิ่มมากขึ้น

2. การตลาดดิจิทัลจะช่วยเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวให้เข้ามาท่องเที่ยวมากขึ้นได้ หรือไม่ เพราะเหตุใด

แน่นอน หากสามารถทำการตลาดได้ตรงตามเป้าหมาย จะสามารถเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวได้มากขึ้น

3. ท่านคิดว่า หน่วยงานของท่านดำเนินการด้านตลาดเพื่อให้การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักในหมู่นักท่องเที่ยวทั้งชาวไทยและชาวต่างประเทศได้อย่างไร

เป็นร้านค้าจำหน่ายสินค้าที่เป็นของดั้งเดิม ส่วนใหญ่เป็นข้าวของเครื่องใช้ในอดีต ความต้องการในปัจจุบันมีน้อยลง แต่สามารถนำไปประยุกต์ในการจัดตกแต่งบ้านหรืออาคารได้

4. หน่วยงานหรือองค์กรของท่านจะมีการใช้ช่องทางทางการตลาดดิจิทัลอย่างไร เพื่อให้เหล่าท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักกว้างขวางมากยิ่งขึ้นในกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

ทางร้านเองมีสื่อมาสอบถามและนำข้อมูลไปลงประชาสัมพันธ์ในหน้าหนังสือพิมพ์และป้ายบันทึกการนำข้อมูลไปลงในสื่อออนไลน์ของหนังสือพิมพ์ เช่น ใน Facebook และหน้าข่าวในเว็บไซต์ในหนังสือพิมพ์ต่าง ๆ รวมทั้งวารสาร เช่น บ้านและสวน เป็นต้น

5. หน่วยงานภาครัฐและเอกชนจะสามารถสร้างความร่วมมือการใช้สื่อดิจิทัลเพื่อสร้างฐานทางการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นรูปธรรมได้อย่างไร

ภาคเอกชนก็ต้องช่วยสนับสนุนเงินทุน เช่น ภาคธุรกิจมีส่วนช่วยเนื่องจากฐานของของจำหน่ายเครื่องหมายและเครื่องจักสานเป็นวิธีชีวิตแบบดั้งเดิม ยุคสมัยปรับเปลี่ยนไป ความต้องการก็น้อยลง แต่เราสามารถนำไปประยุกต์ใช้กับบ้านเรือนหรืออาคารสมัยใหม่ได้

6. การประชาสัมพันธ์รูปแบบใดที่มีความเหมาะสมในการเข้าถึงกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

การใช้เว็บไซต์และการใช้สื่อออนไลน์ทางสังคม

7. สื่อประชาสัมพันธ์ที่ควรใช้เพื่อให้นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้รับรู้มากที่สุดควรเป็นสื่อใด

เว็บไซต์และสื่อสังคมออนไลน์

8. วิธีการประชาสัมพันธ์ชาวสารทางด้านการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออกเฉียงเหนือจะใช้วิธีการใดเพื่อให้เข้าถึงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุด

ตามข้อ 6 และข้อ 7

9. การทำสื่อประชาสัมพันธ์แบบออนไลน์ยังมีความจำเป็นในการทำอยู่หรือไม่ หรือควรทำสื่อออนไลน์อย่างเดียวเพื่อให้เกิดความคุ้มค่ามากที่สุด

ปัจจุบันสื่อออนไลน์ที่มีความทันสมัยและเป็นที่นิยมในกลุ่มคนที่นิยมเทคโนโลยี แต่สื่อแบบเก่า เช่น สื่อสิ่งพิมพ์ก็ยังมีความจำเป็นสำหรับคนบางกลุ่ม แต่อาจจะมีน้อยลง มากกว่าในอดีต

10. หน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชนสามารถให้ความร่วมมือในการ สร้างสรรค์สื่อประชาสัมพันธ์ร่วมกันเพื่อให้ตรงกับความต้องการที่สูงมากที่สุดได้ หรือไม่ เพราะเหตุใด การแบ่งปันข้อมูลร่วมกันก็สามารถช่วยกันสร้างสรรค์สื่อประชาสัมพันธ์ได้เป็น อย่างดี

ตอนที่ 5

1. ภาครัฐมีนโยบายส่งเสริมการท่องเที่ยวร่วมกับภาคเอกชนหรือไม่ เพราะเหตุ ใด

มีแต่การนำข้อมูลของภาคเอกชนที่เกี่ยวข้องไปช่วยในการประชาสัมพันธ์ให้ เป็นรูปจักษามากขึ้น

2. ภาครัฐจะให้ความร่วมมือกับภาคเอกชนด้านการท่องเที่ยวในด้านใดบ้าง ส่งเสริมภาคเอกชนที่มีองค์ประกอบหนึ่งของการท่องเที่ยวในพื้นที่ ด้วยการนำ ข้อมูลไปประชาสัมพันธ์

3. ภาครัฐกับภาคเอกชนมีเป้าหมายในการพัฒนาการท่องเที่ยวร่วมกัน เพื่อ เพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวและสร้างรายได้ให้แก่ประเทศหรือไม่ อย่างไรบ้าง

ในเรื่องของวัฒนธรรม และการท่องเที่ยวเป็นสิ่งที่คุ้กัน ภาครัฐสามารถส่งเสริม ประชาสัมพันธ์ข้อมูลต่าง ๆ เพื่อให้มีการกระจายตัวมากขึ้นและเป็นที่รู้จักในหมู่นักท่องเที่ยว เพิ่มมากขึ้น

4. การประสานความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในการพัฒนาการ ท่องเที่ยวอย่างเป็นรูปธรรมในปัจจุบันมีอะไรบ้าง และมีแผนที่จะร่วมมือกันต่อไปในด้านใดบ้าง ในอนาคต

เรื่องการประชาสัมพันธ์และนำข้อมูลลงในเว็บไซต์ทางการท่องเที่ยว เช่น เว็บไซต์ของการท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย

5. แผนการพัฒนาความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในด้านการ ท่องเที่ยวในระยะใกล้ ระยะกลางและระยะไกลมีอะไรบ้าง และมีเป้าประสงค์อย่างไรเพื่อให้เกิด ประโยชน์สูงสุด

ภาคเอกชนให้ความร่วมมือกับภาครัฐมาโดยตลอดไม่ว่าจะเป็นระยะใดก็ตาม

2.4.2) นางสาวนพพร ภัสพวงศ์ เจ้าของร้านใบชาอ่องอิว กี ตั้งอยู่เลขที่ 63 ถนนบำรุงเมือง แขวงศาลเจ้าพ่อเสือ เขตพระนคร กรุงเทพมหานคร เป็นผู้ตอบแบบสัมภาษณ์ด้วยตนเอง

ตอนที่ 2

1. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศมีจุดประสงค์ในการเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์อย่างไร

สวนใหญ่นักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยวพร้อมศึกษาประวัติศาสตร์งานแกะรัตนโกสินทร์ และยังเข้ามาเรียนรู้และท่องเที่ยวชมความงามด้วย

2. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมใช้วิธีการเดินทางท่องเที่ยวอย่างไร เท่าที่พบ สวนใหญ่จะเดินทางท่องเที่ยวเอง

3. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมเข้ามาท่องเที่ยวโดยลำพังหรือเดินทางหลานคนมากกว่ากัน เพราะเหตุใด

มาตามลำพังประมาณร้อยละ 30 และเป็นกลุ่มประมาณร้อยละ 70

4. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่เดินทางมาเป็นกลุ่มนักเป็นกลุ่มที่มีความล้มพ้นธันย์อย่างไร

นักท่องเที่ยวที่มาเป็นกลุ่มสวนใหญ่เป็นครอบครัว

5. คาดว่าจำนวนนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวโดยเฉลี่ยต่อครึ่งปีมีเท่าใด

ไม่มีข้อมูลที่ชัดเจน แต่โดยเฉลี่ยมีน้ำหน้าจะเกิน 1,000 บาทถึง 2,000 บาท

6. การประชาสัมพันธ์ข้อมูลทางการท่องเที่ยวควรมีลักษณะอย่างไร

เผยแพร่ข้อมูลทางประวัติศาสตร์งาน เพราะการท่องเที่ยวปัจจุบันเปลี่ยนแปลงจากเดิมที่ห้องเที่ยวเชิงสนับสนุนมาเป็นการหาความรู้เพิ่มเติม

7. ช่องทางการประชาสัมพันธ์ใดที่มีความเหมาะสมมากที่สุด เพราะอะไร

สื่อดิจิทัล เข้าถึงได้ง่ายและไม่เสียค่าใช้จ่ายในการเข้าถึง

8. สื่อการประชาสัมพันธ์แบบใดสามารถเข้าถึงนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้เป็นอย่างดี

สื่อดิจิทัล สื่อโซเชียล เช่น Youtube, Facebook เป็นต้น

9. การนำเสนอสื่อประชาสัมพันธ์อย่างไรจึงจะเหมาะสมที่สุด เพราะอะไร

ໃຫ້ສື່ອໂຈເໜີຍລຕຳງ ຈ ຕາມທີ່ໄດ້ແຈ້ງໄປແລ້ວ

10. ຮູບແບກປະເທດສັນພັນທີ ໄດ້ເປັນຮູບແບກທີ່ມີຄວາມເໝາະສົມມາກທີ່ສຸດ
ຮູບແບກທີ່ເປັນລື່ອດິຈິທັລທີ່ເຂົ້າສົ່ງໄດ້ຍໍາ

ຕອນທີ່ 3

1. ທ່ານໄດ້ທຳຂໍ້ມູນແຫລ່ງທ່ອງເຖິງເຫື່ອເຊີງວັດນອຣມໃນພື້ນທີ່ຂອງເກະຮັດນໂກລິນທີ່
ໄວ້ເກີດໄວ້ ມີທັງໝາດກີ່ແໜ່ງ ຕັ້ງອູ້ທີ່ໄດ້ບ້າງ ແລະມີຈຸດເດັ່ນອຍ່າງໄວບ້າງ

ກາຄວັດຖຸເປັນຜູ້ດໍາເນີນການ

2. ທ່ານຄືດວ່າ ແຫລ່ງທ່ອງເຖິງເຫື່ອເຊີງວັດນອຣມທີ່ໄດ້ບ້າງທີ່ມີຄວາມເໝາະສົມທີ່ຈະ
ພັດນາໃຫ້ເປັນແຫລ່ງທ່ອງເຖິງວາຕາມພັດນາການທ່ອງເຖິງ

ນຳເຖິງເຫື່ອເຊີງແຫລ່ງທ່ອງເຖິງວາທາງວັດນອຣມຜ່ານເກະຮັດນໂກລິນທີ່

3. ພ່ຽນຍານຂອງທ່ານມີນໂຍບາຍດໍານາກາຈັດກາຮແໜ່ງທ່ອງເຖິງເຫື່ອເຊີງວັດນອຣມ
ໃນເກະຮັດນໂກລິນທີ່ຂອຍ່າງໄວບ້າງ

ມີນໂຍບາຍໃນສ່ວນນີ້ ເປັນຂອງກາຄວັດ

4. ທ່ານຄືດວ່າ ພ່ຽນຍານແລະໜ້າທີ່ຂອງທ່ານມີທັກະທາງດໍານາກາບຣິຫາກຈັດກາຮ
ແລະມີຄວາມພຣອມໃນການພັດນາການທ່ອງເຖິງແລະແຫລ່ງທ່ອງເຖິງວາຍ່າງໄວ

ມີມື້ອ່ອມຸນຸລ

5. ໃນພ່ຽນຍານຂອງທ່ານມີບຸດລາກຮທີ່ມີທັກະທາງດໍານາກາບຣິຫາກຈັດກາຮກາຮ
ທ່ອງເຖິງແລະແຫລ່ງທ່ອງເຖິງໄດ້ຍ່າງຄູກຕອງແລະເໝາະສົມໄວ້ ອ່າງໄວບ້າງ

ມີບຸດລາກຮທີ່ມີຄວາມຮູ້ພອສມຄວຮ

6. ພ່ຽນຍານຂອງທ່ານມີຄວາມພຣອມໃນການພັດນາການທ່ອງເຖິງແລະແຫລ່ງ
ທ່ອງເຖິງເຖິງ ໂດຍມີບັນຍະໂຮບ້າງ

ເປັນສ່ວນກາດດໍາເນີນການຂອງກາຄວັດ

7. ໃນການພັດນາການທ່ອງເຖິງແລະແຫລ່ງທ່ອງເຖິງເຫື່ອເຊີງວັດນອຣມໃນເກະ
ຮັດນໂກລິນທີ່ຂອງທ່ານ ຕ້ອງພບກັບປັ້ງຫາແລະອຸປສຣຄດ້ານໃດບ້າງ ອ່າງໄວ

ມີມື້ອ່ອມຸນຸລ

8. ຈາກກາຮທີ່ພບປັ້ງຫາແລະອຸປສຣຄໃນການພັດນາການທ່ອງເຖິງແລະແຫລ່ງ
ທ່ອງເຖິງເຫື່ອເຊີງວັດນອຣມໃນເກະຮັດນໂກລິນທີ່ ທ່ານຄືດວ່າ ສາເຫຼືມາຈາກບັນຍະໂຮບ້າງ ແລະມີ
ແນວທາງໃນກາຮແກ້ໄຂປັ້ງຫາແລະອຸປສຣຄເຫັນນີ້ໃຫ້ລົງໄປໄດ້ວຍດີ່ອຍ່າງໄວບ້າງ

ມີມື້ອ່ອມຸນຸລ

9. ພ່ຽນຍານຂອງທ່ານມີນໂຍບາຍດໍານາກາຈັດກາຮແໜ່ງທ່ອງເຖິງເຫື່ອເຊີງວັດນອຣມ

อย่างไรบ้าง

เผยแพร่ผ่านทางสื่อดิจิทัล

10. หน่วยงานของท่านมีแผนการปฏิบัติงานตามการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างไรบ้าง และท่านคิดว่าจะสามารถดำเนินการให้สำเร็จตามเป้าหมายที่ตั้งไว้หรือไม่ เพราะเหตุใด

ไม่มีข้อมูล

11. การจัดสรรงบประมาณของหน่วยงานของท่านและรัฐบาลมีความเหมาะสม และมีความคล่องตัวในการบริหารจัดการหรือไม่ อย่างไร

ไม่มีข้อมูล

12. พื้นที่ในเก่ารัตนโกสินทร์มีองค์ประกอบครบถ้วนในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นเมืองเอกลักษณ์วัฒนธรรมหรือไม่ มีปัญหาหรืออุปสรรคใดที่จำเป็นต้องได้รับการแก้ไขทั้งในปัจจุบันและอนาคต

มีองค์ประกอบครบครัน และเข้มแข็งมาก

ตอนที่ 4

1. ท่านคิดว่า การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเก่ารัตนโกสินทร์ควรจะใช้การตลาดดิจิทัลประเภทใดมาประยุกต์ใช้จึงจะสามารถทำให้เป็นที่รู้จักในกลุ่มนักท่องเที่ยวมากขึ้น

สื่อโซเชียล เช่น Youtube เป็นต้น

2. การตลาดดิจิทัลจะช่วยเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวให้เข้ามาท่องเที่ยวมากขึ้นได้หรือไม่ เพราะเหตุใด

ใช่สื่อดิจิทัลที่เข้าถึงได้มากและไม่เสียค่าใช้จ่าย โดยนักท่องเที่ยวสามารถเข้าถึงหรือพบเห็นสื่อดิจิทัลที่ทำให้นักท่องเที่ยวเข้ามาเพิ่มขึ้นได้

3. ท่านคิดว่า หน่วยงานของท่านดำเนินการด้านตลาดเพื่อให้การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักในหมุนเวียนท่องเที่ยวทั้งชาวไทยและชาวต่างประเทศได้อย่างไร

เผยแพร่ทางสื่อดิจิทัล

4. หน่วยงานหรือองค์กรของท่านจะมีการใช้ช่องทางทางการตลาดดิจิทัลอย่างไร เพื่อให้แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักกว้างขวางมากยิ่งขึ้นในกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

ให้สมกัยณ์สื่อต่าง ๆ และนำข้อมูลไปเผยแพร่

5. หน่วยงานภาครัฐและเอกชนจะสามารถสร้างความร่วมมือการใช้สื่อดิจิทัลเพื่อสร้างฐานทางการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นรูปธรรมได้อย่างไร รวมมือกันอย่างเข้มแข็งและจริงจัง
6. การประชาสัมพันธ์รูปแบบใดที่มีความเหมาะสมในการเข้าถึงกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ แนะนำประวัติความเป็นมาของสถานที่ ร้านอาหารที่น่าสนใจ
7. สื่อประชาสัมพันธ์ที่ควรใช้เพื่อให้นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้รับรู้มากที่สุดควรเป็นสื่อใด ใช้สื่อ Youtube หรือ Tik Tok
8. วิธีการประชาสัมพันธ์ข่าวสารทางด้านการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกาะรัตนโกสินทร์ควรจะใช้วิธีการใดเพื่อให้เข้าถึงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุด ผ่านสื่อเว็บไซต์และโซเชียล
9. การทำสื่อประชาสัมพันธ์แบบออนไลน์ยังมีความจำเป็นในการทำอยู่หรือไม่ หรือการทำสื่อออนไลน์อย่างเดียวเพื่อให้เกิดความคุ้มค่ามากที่สุด มีความจำเป็นอยู่บ้าง สำหรับนักท่องเที่ยวสูดเก่าที่ยังมีเดินทางท่องเที่ยวอยู่บ้าง
10. หน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชนสามารถให้ความร่วมมือในการสร้างสรรค์สื่อประชาสัมพันธ์ร่วมกันเพื่อให้ตรงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุดได้หรือไม่ เพราะเหตุใด ต้องร่วมมือกันประชาสัมพันธ์ทุก ๆ ด้าน พร้อม ๆ กัน
- ### ตอนที่ 5
1. ภาครัฐมีนโยบายส่งเสริมการท่องเที่ยวรวมกับภาคเอกชนหรือไม่ เพราะเหตุใด มี เพราะช่วยส่งเสริมภาพลักษณ์ของประเทศไทยและกระตุ้นเศรษฐกิจได้
2. ภาครัฐจะให้ความร่วมมือกับภาคเอกชนด้านการท่องเที่ยวในด้านใดบ้าง มีการประชาสัมพันธ์หลาย ๆ รูปแบบ
3. ภาครัฐกับภาคเอกชนมีเป้าหมายในการพัฒนาการท่องเที่ยวร่วมกัน เพื่อเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวและสร้างรายได้ให้แก่ประเทศหรือไม่ อย่างไรบ้าง ช่วยส่งเสริมภาพลักษณ์และกระตุ้นเศรษฐกิจ

4. การประสานความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างเป็นรูปธรรมในปัจจุบันมีอะไรบ้าง และมีแผนที่จะร่วมมือกันต่อไปในด้านใดบ้าง ในอนาคต

ติดตั้งป้ายแนะนำร้านและประชาสัมพันธ์ในลีอตตาง ๆ

5. แผนการพัฒนาความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในด้านการท่องเที่ยวในระยะใกล้ ระยะกลางและระยะไกลมีอะไรบ้างและมีเป้าประสงค์อย่างไรเพื่อให้เกิดประโยชน์สูงสุด

แผนพัฒนาจะเป็นไปตามภาครัฐ ภาคเอกชนมีหน้าที่ปฏิบัติตามนโยบายของภาครัฐที่วางแผนมาและขอความร่วมมือจากภาคเอกชน

2.4.3) นางสาววารี จิวรุ่งเรือง เจ้าของร้านเจริญชัยการซ่าง จำหน่ายเครื่องสังฆภัณฑ์ ตั้งอยู่เลขที่ 187/4-6 ถนนนราฯ แขวงเสาชิงช้า เขตพระนคร กรุงเทพมหานคร มอบหมายให้นางสาวกิริยา จิวรุ่งเรือง ซึ่งเป็นเจ้าของกิจการอีกท่าน หนึ่งเป็นผู้ตอบแบบสัมภาษณ์

ตอบที่ 2

1. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศมีจุดประสงค์ในการเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์อย่างไร

นักท่องเที่ยวส่วนใหญ่ชอบเข้ามาเที่ยวชม ดูวัฒนธรรมของไทย ไม่ว่าจะเป็นวัดหรืออาหาร ส่วนใหญ่จะชอบที่ได้ดูวัฒนธรรมของไทย หรือที่มาร้านก็จะมาดูงานทางศิลปกรรมไทย

2. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมใช้วิธีการเดินทางท่องเที่ยวอย่างไร
นักท่องเที่ยวมักเดินทางมาที่ร้านด้วยรถสามล้อเครื่อง
3. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมเข้ามาท่องเที่ยวโดยลำพังหรือเดินทางหลายคนมากกวakan เพราะเหตุใด

โดยมากมาโดยลำพัง

4. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่เดินทางมาเป็นกลุ่มนักเป็นกลุ่มที่มีความสัมพันธ์กันอย่างไร

ถ้านักท่องเที่ยวที่มาเป็นกลุ่ม ส่วนใหญ่เป็นครอบครัว

5. ค่าใช้จ่ายของนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวโดยเฉลี่ยต่อครั้งประมาณเท่าใด

ประมาณ 1,000 ถึงไม่เกิน 3,000 บาท

6. การประชาสัมพันธ์ข้อมูลทางการท่องเที่ยวครมมีลักษณะอย่างไร เป็นลักษณะที่แนะนำลูกค้าว่าต่างชาติให้ไปชุมแพลงท่องเที่ยว
7. ช่องทางการประชาสัมพันธ์ใดที่มีความเหมาะสมมากที่สุด เพราะอะไร เป็นแบบปากต่อปาก
8. สื่อการประชาสัมพันธ์แบบใดสามารถเข้าถึงนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้เป็นอย่างดี

การบอกรักกันในหมู่นักท่องเที่ยว

9. การนำเสนอสื่อประชาสัมพันธ์อย่างไรจึงจะเหมาะสมที่สุด เพราะอะไร นักท่องเที่ยวเข้ามาโดยลำพังหรือเป็นกลุ่มเล็กที่เป็นครอบครัว ส่วนใหญ่ก็จะแนะนำกันต่อ ๆ ไป

10. รูปแบบการประชาสัมพันธ์ใดเป็นรูปแบบที่มีความเหมาะสมมากที่สุด การใช้การบอกรักแบบปากต่อปาก

ตอนที่ 3

1. ท่านใดทำข้อมูลแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในพื้นที่ของภาครัตนโกสินทร์ ให้หรือไม่ มีทั้งหมดกี่แห่ง ตั้งอยู่ที่ใดบ้าง และมีจุดเด่นอย่างไรบ้าง

ทรงร้านไม่มีข้อมูลในส่วนนี้

2. ท่านคิดว่า แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมที่ใดบ้างที่มีความเหมาะสมที่จะพัฒนาให้เป็นแหล่งท่องเที่ยวตามแผนพัฒนาการท่องเที่ยว

เรื่องแผนการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเป็นงานในส่วนของภาครัฐ

3. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม ในภาครัตนโกสินทร์อย่างไรบ้าง

ไม่มีนโยบาย เพราะเราเป็นส่วนหนึ่งของการท่องเที่ยว แต่ไม่ได้เป็นผู้กำหนดนโยบายแต่อย่างใด

4. ท่านคิดว่า หน่วยงานและหน้าที่ของท่านมีทักษะทางด้านการบริหารจัดการ และมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวอย่างไร

การบริหารแหล่งท่องเที่ยวเป็นเรื่องของภาครัฐ

5. ในหน่วยงานของท่านมีบุคลากรที่มีทักษะทางด้านการบริหารจัดการ ท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวได้อย่างถูกต้องและเหมาะสมหรือไม่ อย่างไรบ้าง
ภาครัฐเป็นผู้ดำเนินการ

6. หน่วยงานของท่านมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยว โดยมีปัจจัยอะไรบ้าง

ภาครัฐเป็นผู้ดำเนินการ

7. ในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออกของประเทศไทย ต้องพึ่งพาปัญหาและอุปสรรคด้านใดบ้าง อย่างไร

ไม่มีข้อมูล

8. จากการที่พูดปัญหาและอุปสรรคในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออกของประเทศไทย ท่านคิดว่า สาเหตุมาจากการปัจจัยอะไรบ้าง และมีแนวทางในการแก้ไขปัญหาและอุปสรรคเหล่านี้ให้ลุล่วงไปได้ด้วยดีอย่างไรบ้าง

ในเรื่องของภาษา การสื่อสาร และการรับมือกับ Culture Shock ของนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติ

9. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมอย่างไรบ้าง

ไม่มีข้อมูล

10. หน่วยงานของท่านมีแผนการปฏิบัติงานตามการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างไรบ้าง และท่านคิดว่าจะสามารถดำเนินการให้สำเร็จตามเป้าหมายที่ตั้งไว้หรือไม่ เพราะเหตุใด

ไม่มีข้อมูล

11. การจัดสรรงบประมาณของหน่วยงานของท่านและรัฐบาลมีความเหมาะสม และมีความคล่องตัวในการบริหารจัดการหรือไม่ อย่างไร

ไม่มีข้อมูล

12. พื้นที่ในภาคตะวันออกของประเทศไทยในภาพรวมแล้วมีความหลากหลายทางชีวภาพสูงมาก แต่ไม่สามารถอนุรักษ์ไว้ได้ดี เนื่องจากภัยธรรมชาติ เช่น ไฟป่า น้ำท่วม โรคระบาด เป็นต้น ทำให้ระบบนิเวศเสียหาย ควรดำเนินการใดๆ ที่จะช่วยให้ระบบนิเวศฟื้นฟูได้ เช่น การจัดตั้งสถานสงเคราะห์สัตว์ การอนุรักษ์พันธุ์สัตว์หายาก การจัดการขยะและการอนุรักษ์ทรัพยากรางสรรค์

ไม่มีข้อมูล

ตอนที่ 4

1. ท่านคิดว่า การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออกของประเทศไทยควรจะใช้การตลาดดิจิทัลประเภทใดมาประยุกต์ใช้จึงจะสามารถทำให้เป็นที่รู้จักในกลุ่มนักท่องเที่ยวมากขึ้น

ปัจจุบันควรใช้เว็บไซต์และสื่อโซเชียลมีเดีย เช่น Facebook, Instagram, YouTube เป็นต้น

2. การตลาดดิจิทัลจะช่วยเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวให้เข้ามาท่องเที่ยวมากขึ้นได้ หรือไม่ เพราะเหตุใด

แน่นอน ถ้านักท่องเที่ยวสามารถเข้าถึงข้อมูลได้ง่าย นักท่องเที่ยวก็จะเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวและส่วนหนึ่งมาจาก การบอกร่องใจว่าจะเป็นลักษณะการแสดงความคิดเห็น การที่เข้าไปท่องเที่ยวแล้วนำข้อมูลไปเสนอในสื่อโซเชียลของตน

3. ท่านคิดว่า หน่วยงานของท่านดำเนินการด้านตลาดเพื่อให้การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักในหมู่นักท่องเที่ยวทั่วชาวไทยและชาวต่างประเทศได้อย่างไร

สำหรับทางร้านมีเว็บไซต์อยู่แล้ว นักท่องเที่ยวจะเข้ามาดูได้ง่าย

4. หน่วยงานหรือองค์กรของท่านจะมีการใช้ช่องทางทางการตลาดดิจิทัล อย่างไร เพื่อให้เหล่าท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จัก กว้างขวางมากยิ่งขึ้นในกลุ่มนักท่องเที่ยว ชาวต่างประเทศ

ใช้สื่อเว็บไซต์

5. หน่วยงานภาครัฐและเอกชนจะสามารถสร้างความร่วมมือในการใช้สื่อดิจิทัล เพื่อสร้างฐานทางการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นรูปธรรมได้อย่างไร

ในส่วนของร้านค้าหรือร้านจำหน่ายสินค้าของที่ระลึก ทางภาครัฐก็ไม่ได้ ลงเสริมมากนัก

6. การประชาสัมพันธ์รูปแบบใดที่ มีความเหมาะสมในการเข้าถึงกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

สื่อผ่านเว็บไซต์และสื่อโซเชียลต่าง ๆ

7. สื่อประชาสัมพันธ์ที่ควรใช้เพื่อให้นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้รับรู้มาก ที่สุดควรเป็นสื่อใด

สื่อเว็บไซต์

8. วิธีการประชาสัมพันธ์ข่าวสารทางด้านการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาค รัตนาโกสินทร์ควรจะใช้กิจกรรมใดเพื่อให้เข้าถึงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุด

สื่อทางออนไลน์ผ่านเว็บไซต์

9. การทำสื่อประชาสัมพันธ์แบบอฟไลน์ยังมีความจำเป็นในการทำอยู่หรือไม่ หรือควรทำสื่อออนไลน์อย่างเดียวเพื่อให้เกิดความคุ้มค่ามากที่สุด

ก็มีอยู่บางสำหรับนักท่องเที่ยวบางกลุ่ม

10. หน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชนสามารถให้ความร่วมมือในการ สร้างสรรค์สื่อประชาสัมพันธ์ร่วมกันเพื่อให้ตรงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุดได้หรือไม่ เพราะเหตุใด

ถ้าเป็นในส่วนของร้านจำหน่ายสินค้าของที่ระลึกล้วนได้เข้าไปมีส่วนในการร่วมกับภาครัฐในการประชาสัมพันธ์มากนัก

ตอนที่ 5

1. ภาครัฐมีนโยบายส่งเสริมการท่องเที่ยวรวมกับภาคเอกชนหรือไม่ เพราะเหตุใด

จะมีอยู่ แต่ทางร้านไม่ได้มีส่วนรวมแต่อย่างใด

2. ภาครัฐจะให้ความร่วมมือกับภาคเอกชนด้านการท่องเที่ยวในด้านใดบ้าง โดยปกตินาจะให้ความร่วมมือในการจัดการเรื่องสิ่งอำนวยความสะดวกในแหล่งท่องเที่ยว

3. ภาครัฐกับภาคเอกชนมีเป้าหมายในการพัฒนาการท่องเที่ยวร่วมกัน เพื่อเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวและสร้างรายได้ให้แก่ประเทศหรือไม่ อย่างไรบ้าง

หากแหล่งท่องเที่ยวมีสิ่งอำนวยความสะดวกครบครันและสามารถเดินทางเข้าไปท่องเที่ยวได้สะดวกและปลอดภัย นักท่องเที่ยวก็จะเข้ามาท่องเที่ยวเพิ่มมากขึ้น รวมทั้งสร้างรายได้แก่ประเทศเพิ่มมากขึ้นอย่างแน่นอน

4. การประสานความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างเป็นรูปธรรมในปัจจุบันมีอะไรบ้าง และมีแผนที่จะร่วมมือกันต่อไปในด้านใดบ้าง ในอนาคต

ส่วนใหญ่ภาครัฐจะส่งเสริมการประชาสัมพันธ์แหล่งท่องเที่ยวต่าง ๆ ที่มีอยู่ และช่วยพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวให้มีความพร้อมในการรองรับนักท่องเที่ยว

5. แผนการพัฒนาความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในด้านการท่องเที่ยวในระยะใกล้ ระยะกลางและระยะไกลมีอะไรบ้าง และมีเป้าประสงค์อย่างไรเพื่อให้เกิดประโยชน์สูงสุด

ในเรื่องของแผนจะมีแต่แผนระยะสั้นคือ ภาครัฐและดำเนินการแก้ไขปรับปรุงสิ่งอำนวยความสะดวกอย่างต่อเนื่อง ส่วนแผนระยะกลางและระยะยาว ภาครัฐก็ได้วางแผนไว้ล่วงหน้าทั้งหมดแล้ว

3) ตัวแทนภาคชุมชน จำนวน 5 คน ได้แก่

3.1) ผู้นำชุมชนท่าเตียน ได้แก่ นายจุล ดุลยวิจิตรเกยมมอหமaday ให้หาย พจน์ตะวัน ชินนาสวัสดิ์ รองประธานชุมชนท่าเตียนเป็นผู้ตอบแบบสัมภาษณ์

ตอนที่ 2

1. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศมีจุดประสงค์ในการเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์อย่างไร

นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศเข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่เกาะรัตนโกสินทร์ส่วนใหญ่มาเพื่อชมวัด วังซึ่งมีความสวยงามทางศิลปกรรม บริเวณชุมชนท่าเตียน นักท่องเที่ยว尼ยมมาชมวัดพระเชตุพนวิมลมังคลารามราชวรมหาวิหาร (วัดโพธิ์) พิพิธภัณฑ์มิวเซียมสยาม ตึกแควรพาณิชย์ที่สร้างมาตั้งแต่ครั้งรัชกาลที่ 5 ซึ่งปัจจุบันเป็นร้านจำหน่ายสินค้าต่าง ๆ จำนวนมากแห่งแรกในประเทศไทย และสินค้าทั่วไป

2. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมใช้วิธีการเดินทางท่องเที่ยวอย่างไร

นักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวจะเข้ามาท่องเที่ยว 2 ลักษณะ ถ้าเป็นนักท่องเที่ยวที่มากับบริษัทนำเที่ยวก็จะเดินทางเข้ามาด้วยรถเกง รถตู้และรถทัวร์ แต่ถ้าเป็นนักท่องเที่ยวที่เดินทางมาเอง มักเดินทางมาโดยรถตู้หรือรถแท็กซี่ มีบางส่วนที่มาทางรถไฟใต้ดินและเดินเท้าต่อเข้ามา

3. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมเข้ามาท่องเที่ยวโดยลำพังหรือเดินทางหลานคนมากกว่ากัน เพราะเหตุใด

ถ้าเป็นคนละทัวร์ก็มีตั้งแต่ 10 – 40 คน ถ้าเป็นนักท่องเที่ยวที่เข้ามาเองก็จะมีตั้งแต่มาคนเดียวจนถึง 10 – 20 คน

4. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่เดินทางมาเป็นกลุ่มมักเป็นกลุ่มที่มีความสัมพันธ์กันอย่างไร

ความสัมพันธ์นี้ ไม่ชัดเจน แต่เท่าที่ดูกันจะเป็นแบบที่ไม่ได้รู้จักกันมากนัก ถ้าเป็นกลุ่มทัวร์แต่ถ้าเป็นนักท่องเที่ยวที่เดินทางเข้ามาเองก็มักเป็นกลุ่มเพื่อนกัน

5. ค่าใช้จ่ายของนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวโดยเฉลี่ยต่อครั้งประมาณเท่าใด

ค่าใช้จ่ายไม่น่าจะสูงมากนัก เพราะย่านนี้เป็นย่านการค้าที่มีสินค้าจำนวนมากอาหารทะเลมาจำหน่าย และมีร้านอาหารเป็นจำนวนมาก ซึ่งดูจากป้ายราคาแล้วไม่สูงมาก ส่วนการเข้าชมแหล่งท่องเที่ยวที่เป็นวัดโพธิ์ปัจจุบันคนละ 200 บาท รวม ๆ แล้วก็ไม่สูงมากนัก

6. การประชาสัมพันธ์ข้อมูลทางการท่องเที่ยวคร่าวมีลักษณะอย่างไร

นักท่องเที่ยวรู้จักวัดโพธิ์อยู่แล้ว บริเวณใกล้เคียงก็ไม่กว้างขวางมาก การประชาสัมพันธ์ข้อมูลก็ไม่จำเป็นต้องเปลี่ยนแปลงอะไรมากนัก เพราะมีแหล่งท่องเที่ยวที่เป็นที่รู้จักอยู่แล้ว

7. ช่องทางการประชาสัมพันธ์ได้ที่มีความเหมาะสมมากที่สุด เพราะอะไรปัจจุบัน น่าจะต้องใช้ข้อมูลแบบออนไลน์ พากอินเตอร์เน็ตพากนี้ ก็จะใช้ได้กว้างขวางกว่า

8. สื่อการประชาสัมพันธ์แบบใดสามารถเข้าถึงนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้เป็นอย่างดี

แนะนำ เดียวนี้อะไร ๆ ก็ออนไลน์ เว็บไซต์

9. การนำเสนอสื่อประชาสัมพันธ์อย่างไรจึงจะเหมาะสมที่สุด เพราะอะไร การเสนอสื่อที่ทำอยู่ในทุกวันนี้ก็น่าจะเพียงพออยู่แล้ว

10. รูปแบบการประชาสัมพันธ์ได้เป็นรูปแบบที่มีความเหมาะสมมากที่สุด เว็บไซต์ สื่อโซเชียล

ตอนที่ 3

1. ท่านได้ทำข้อมูลแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในพื้นที่ของเก่ารัตนโกสินทร์ ให้หรือไม่มีทั้งหมดกี่แห่ง ตั้งอยู่ที่ใดบ้าง และมีจุดเด่นอย่างไรบ้าง

ไม่ได้เป็นหน่วยงานที่เกี่ยวข้องโดยตรง แต่เป็นคนในพื้นที่ เท่าที่เห็นอยู่ก็มีวัดโพธิ์เป็นหลัก พิพิธภัณฑ์มิวเซียมสยามหลังวัดโพธิ์ ตึกแกรนเกอร์อยกว่าปีที่ห้าเตียนและท่าเรือที่ชั้มฟากไปผ่านบุรีและตลาดชาญสินค้าต่าง ๆ

2. ท่านคิดว่า แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมที่ใดบ้างที่มีความเหมาะสมที่จะพัฒนาให้เป็นแหล่งท่องเที่ยวตามแผนพัฒนาการท่องเที่ยว

ย่านนีกีคือ วัดโพธิ์และกีตึกแกรนเกอร์ที่สร้างมาแต่ครั้งรัชกาลที่ 5 ส่วนใหญ่เป็นของสำนักงานทรัพย์สินส่วนพระมหากษัตริย์

3. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม ในเก่ารัตนโกสินทร์อย่างไรบ้าง

ผมเป็นคนเกิดที่นี่ อาศัยอยู่ที่นี่ก็ไม่มีเรื่องนโยบายอะไร แต่คงติดตามข่าวสารทางการที่เขาจะดำเนินการหรือมีนโยบายอะไรออกมานะ

4. ท่านคิดว่า หน่วยงานและหน้าที่ของท่านมีทักษะทางด้านการบริหารจัดการ และมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวอย่างไร

หน่วยงานราชการ โดยเฉพาะกม. เชามีผู้ทำหน้าที่อยู่แล้ว ไม่น่าจะมีปัญหา

อะไร

5. ในหน่วยงานของท่านมีบุคลากรที่มีทักษะทางด้านการบริหารจัดการการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวได้อย่างถูกต้องและเหมาะสมหรือไม่ อย่างไรบ้าง
ไม่มีครับ ส่วนใหญ่ก็คนทั่ว ๆ ไป ลูก ๆ หลาน ๆ ที่ให้ความสนใจเกี่ยวกับกันดูแลพื้นที่ของตัวเอง หน้าบ้าน หน้าตึก
6. หน่วยงานของท่านมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยว โดยมีปัจจัยอะไรบ้าง
เป็นเพียงผู้ให้ข้อมูล หากมีคืนเข้ามาสอบถามหรือมาพูดคุยก็จะบอกไปว่า ชุมชนมีความเป็นมาอย่างไร มีอะไรที่น่าสนใจ สรุปการพัฒนาปกติเป็นหน่วยงานของ กทม.
7. ในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกราะรัตนโกสินทร์ของท่าน ต้องพับกับปัญหาและอุปสรรคด้านใดบ้าง อย่างไร
ไม่มีปัญหาอะไร คงไม่ชุมชนเองก็ให้ความร่วมมือดี อุญที่จะมีอะไร ทางการเขาก็แจ้งมา เรายังพยายามปฏิบัติตาม
8. จากการที่พับปัญหาและอุปสรรคในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกราะรัตนโกสินทร์ ท่านคิดว่า สาเหตุมาจากการปัจจัยอะไรบ้าง และมีแนวทางในการแก้ไขปัญหาและอุปสรรคเหล่านี้ให้ลุล่วงไปได้ด้วยดีอย่างไรบ้าง
ตอบจะไม่มีเลย
9. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมอย่างไรบ้าง
เป็นของหน่วยงานภาครัฐ โดยเฉพาะ กทม.
10. หน่วยงานของท่านมีแผนการปฏิบัติงานตามการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างไรบ้าง และท่านคิดว่าจะสามารถดำเนินการให้สำเร็จตามเป้าหมายที่ตั้งไว้หรือไม่ เพราะเหตุใด
กทม. แจ้งมาอย่างไร เรายังคงอยู่ในกระบวนการนี้ ระหว่างนี้ ให้แผนของเขาก็ไม่ได้ติดขัดแต่อย่างใด อย่างที่ศรีจารุจะดูแลไม่มี habitats แห่งลอยมาคาดอยรบกวนนักท่องเที่ยว และมีเจ้าหน้าที่คอยกวดขันดูแลความสะอาด ความเป็นระเบียบในพื้นที่
11. การจัดสรรงบประมาณของหน่วยงานของท่านและรัฐบาลมีความเหมาะสมและมีความคล่องตัวในการบริหารจัดการหรือไม่ อย่างไร
เรื่องงบประมาณในชุมชนไม่มี ภาครัฐเป็นผู้ดูแลงบประมาณ
12. พื้นที่ในเกราะรัตนโกสินทร์มีองค์ประกอบครอบคลุมใน การพัฒนาแหล่ง

ท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นเมืองเอกลักษณ์วัฒนธรรมหรือไม่ มีปัญหาหรืออุปสรรคใดที่จำเป็นต้องได้รับการแก้ไขทั้งในปัจจุบันและในอนาคต

มีความเจริญมาช้านาน ปัจจุบันก็มีรถไฟฟ้าトイดินมาถึงบริเวณใกล้ ๆ กัน่าจะมีองค์ประกอบครบสมบูรณ์

ตอนที่ 4

1. ท่านคิดว่า การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกาะรัตนโกสินทร์ควรจะใช้การตลาดดิจิทัลประเภทใดมาประยุกต์ใช้จึงจะสามารถทำให้เป็นที่รู้จักในกลุ่มนักท่องเที่ยวมากขึ้น

อันนี้ก็เหมือนที่พูดไปเมื่อสักครู่ว่า ต้องใช้การตลาดสมัยใหม่

2. การตลาดดิจิทัลจะช่วยเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวให้เข้ามาท่องเที่ยวมากขึ้นได้หรือไม่ เพราเหตุใด

น่าจะเพิ่มมากขึ้น เพราะเข้าถึงได้กว้างขวางทั่วถึงและตลอดเวลา

3. ท่านคิดว่า หน่วยงานของท่านดำเนินการด้านตลาดเพื่อให้การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักในหมุนนักท่องเที่ยวทั้งชาวไทยและชาวต่างประเทศโดยย่างไร

ในชุมชนเอง ไม่มีการดำเนินการการตลาดมีแต่บุณฑิบ้าง ภาครัฐบ้างมา สังฆภัณฑ์มาเก็บข้อมูลแล้วก็นำไปเผยแพร่ในสื่อต่าง ๆ

4. หน่วยงานหรือองค์กรของท่านจะมีการใช้ช่องทางทางการตลาดดิจิทัลอย่างไร เพื่อให้เหล่าท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักกว้างขวางมากยิ่งขึ้นในกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

ไม่มีครับ

5. หน่วยงานภาครัฐและเอกชนจะสามารถสร้างความร่วมมือในการใช้สื่อดิจิทัลเพื่อสร้างฐานทางการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นรูปธรรมโดยย่างไร

อย่างที่บอกนะครับ มีหน่วยงานเข้ามาเก็บข้อมูลไปแล้วนำไปเผยแพร่ผ่านสื่อต่าง ๆ ก็แสดงว่า มีความร่วมมือกันดี

6. การประชาสัมพันธ์รูปแบบใดที่มีความเหมาะสมในการเข้าถึงกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

รูปแบบที่ใช้ เดียวเน้นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่เข้ามาท่องเที่ยวก็มีส่วนช่วยประชาสัมพันธ์ไปด้วยในตัว เช่นภาษาไทยภาษา นำขึ้นสื่อโซเชียล แล้วก็กระจายกันต่อ ๆ ไป

7. สื่อประชาสัมพันธ์ที่ควรใช้เพื่อให้นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้รับรู้มากที่สุดควรเป็นสื่อใด

สื่อสอนไลน์ สื่อโซเชียลต่าง ๆ

8. วิธีการประชาสัมพันธ์ข่าวสารทางด้านการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาค
รัตนโกสินทร์ควรจะใช้วิธีการใดเพื่อให้เข้าถึงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุด

อย่างที่ทำอยู่นี้ก็ดีอยู่แล้ว มีการนำเสนอข่าวสาร ข้อมูลต่าง ๆ น่าจะขยายทาง
สื่อสอนไลน์มากขึ้น

9. การทำสื่อประชาสัมพันธ์แบบออนไลน์ยังมีความจำเป็นในการทำอยู่หรือไม่
หรือควรทำสื่อสอนไลน์อย่างเดียวเพื่อให้เกิดความคุ้มค่ามากที่สุด

คิดว่า ไม่ค่อยจำเป็นเท่าไหร่แล้ว โดยเฉพาะกับชาวต่างประเทศ แต่คนไทยก็น่า
จะต้องมีอยู่บ้าง

10. หน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชนสามารถให้ความร่วมมือในการ
สร้างสรรค์สื่อประชาสัมพันธ์ร่วมกันเพื่อให้ตรงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุดโดยหรือไม่ เพราะเหตุใด
ก็มีที่ภาครัฐทำขึ้นนะ อย่างป้ายอธิบายชื่อชุมชนท่าเตียน ประวัติความเป็นมา
และแหล่งท่องเที่ยวที่น่าสนใจทั้งภาษาไทยและภาษาอังกฤษ

ตอนที่ 5

1. ภาครัฐมีนโยบายส่งเสริมการท่องเที่ยวรวมกับภาคเอกชนหรือไม่ เพราเหตุ
ใด

มีอยู่ตลอด เวลามีอะไรเข้าก็แจ้งมาผ่านฝ่ายต่าง ๆ เพื่อให้มาประสานกับ
ชาวบ้าน เพื่อชาวบ้านจะได้มีส่วนช่วยในการสร้างภาพลักษณ์ที่ดีแก่นักท่องเที่ยว

2. ภาครัฐจะให้ความร่วมมือกับภาคเอกชนด้านการท่องเที่ยวในด้านใดบ้าง
ส่วนใหญ่เป็นเรื่องของการดูแลพื้นที่ การรักษาความสะอาด การดูแล
สุขลักษณะ และเรื่องตลาดให้อยู่ในสภาพที่ดีและไม่เป็นที่น่ารังเรียจแก่นักท่องเที่ยว

3. ภาครัฐกับภาคเอกชนมีเป้าหมายในการพัฒนาการท่องเที่ยวร่วมกัน เพื่อ
เพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวและสร้างรายได้ให้แก่ประเทศไทยหรือไม่ อย่างไรบ้าง

มีความร่วมมือกันเป็นอย่างดี นักท่องเที่ยวก็เข้ามาท่องเที่ยวเพิ่มมากขึ้นทุก ๆ
ปี แต่ช่วงนี้ก็เย็นหน่อย ต้องปรับลดลงตัว

4. การประสานความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในการพัฒนาการ
ท่องเที่ยวอย่างเป็นรูปธรรมในปัจจุบันมีอะไรบ้าง และมีแผนที่จะร่วมมือกันต่อไปในด้านใดบ้าง
ในอนาคต

ก็มีการแบ่งเป็นชุมชนต่าง ๆ ในแต่ละเขต และมีฝ่ายพัฒนาเข้ามาช่วยดูแล ซึ่ง
ทำให้เป็นไปในทางเดียวกัน

5. แผนการพัฒนาความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในด้านการท่องเที่ยวในระยะใกล้ ระยะกลางและระยะไกล มีอะไรบ้าง และมีเป้าประสงค์อย่างไรเพื่อให้เกิดประโยชน์สูงสุด

แผนระยะใกล้ไม่ค่อยได้ชัด ส่วนใหญ่ก็เป็นเรื่องระยะใกล้ ๆ ซึ่งชุมชนก็พร้อมที่จะให้ความร่วมมือกับภาครัฐเป็นอย่างดีอยู่แล้ว

3.2) ผู้นำชุมชนบูรณาภรณ์ ได้แก่ นางทับทิม อธิคมไตรรัตน์ ประธานคณะกรรมการชุมชนมอบหมายให้นายประสิทธิ์ เหงพรหมราช เลขาธุการชุมชนบูรณาภรณ์ เป็นผู้ติดตามแบบสัมภาษณ์

ตอนที่ 2

1. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศมีจุดประสงค์ในการเข้ามาท่องเที่ยวในภาคตะวันออกเฉียงเหนืออย่างไร

นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศเข้ามาท่องเที่ยว ส่วนใหญ่คือมาท่องเที่ยวในพื้นที่ เพราะมีเส้าซิงชา เทวสถานบูรณาภรณ์และวัดสุทัศน์เทพารามราชวรมมหาวิหารเป็นแหล่งท่องเที่ยวสำคัญ มีร้านอาหารอร่อยอยู่หลายร้าน

2. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมใช้วิธีการเดินทางท่องเที่ยวอย่างไร ส่วนใหญ่มากันเองเป็นจำนวนมาก เพราะไม่ค่อยมีทัวร์มาเที่ยวจำนวนมากណักมากนัก

3. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมเข้ามาท่องเที่ยวโดยลำพังหรือเดินทางหลานคนมากกว่ากัน เพราะเหตุใด

ส่วนใหญ่นักท่องเที่ยวมาเป็นกลุ่มเล็ก ๆ โดยมากันเองเป็นส่วนใหญ่ 4. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่เดินทางมาเป็นกลุ่มนักเป็นกลุ่มที่มีความสัมพันธ์กันอย่างไร

น่าจะเป็นเพื่อน ๆ กัน เป็นแฟนกันหรือครอบครัว
5. คาดว่าใช้จ่ายของนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวโดยเฉลี่ยต่อครั้งประมาณเท่าใด

น่าจะไม่เกิน 1,000 – 2,000 บาท ต่อคน
6. การประชาสัมพันธ์ข้อมูลทางการท่องเที่ยวครมีลักษณะอย่างไร
ควรจะเผยแพร่ข้อมูลผ่านสื่อต่าง ๆ ผ่านสื่อที่เป็นทางการการท่องเที่ยว อย่างสื่อของการท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยหรือ ททท.

7. ช่องทางการประชาสัมพันธ์ได้ที่มีความเหมาะสมมากที่สุด เพราะอะไร
ตอนนี้ น่าจะต้องใช้สื่อออนไลน์ เพราะเข้าถึงได้กว้างและทั่วโลก
8. สื่อการประชาสัมพันธ์แบบใดสามารถเข้าถึงนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้
เป็นอย่างดี

สื่อออนไลน์หรือการทำสื่อโซเชียล

9. การนำเสนอสื่อประชาสัมพันธ์อย่างไรจึงจะเหมาะสมที่สุด เพราะอะไร
เป็นภาพ เป็นวิดีโอด้วย ฯ น่าจะเหมาะสมที่สุด

10. รูปแบบการประชาสัมพันธ์ได้เป็นรูปแบบที่มีความเหมาะสมมากที่สุด
การนำเสนอผ่านสื่อต่าง ๆ โดยเน้นที่สื่อออนไลน์

ตอนที่ 3

1. ท่านได้ทำข้อมูลแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในพื้นที่ของภาคตะวันออกสินทร์
ไว้หรือไม่ มีทั้งหมดกี่แห่ง ตั้งอยู่ที่ใดบ้าง และมีจุดเด่นอย่างไรบ้าง

ไม่ได้ทำข้อมูล จะเป็นหน่วยงานของภาครัฐ โดยเฉพาะกม. สวนชุมชนก็มี
หน้าที่ดูแลซึ่งกันและกัน และเป็นตัวกลางในการติดต่อประสานงานกับภาครัฐ

2. ท่านคิดว่า แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมที่ได้บ้างที่มีความเหมาะสมที่จะ
พัฒนาให้เป็นแหล่งท่องเที่ยวตามแผนพัฒนาการท่องเที่ยว

แวนนิกมีเทวสถานโบสถ์พราหมณ์ เสาชิงช้า วัดสุทัศน์และแหล่งจุดน้ำย
ประพุทธรูปและอุปกรณ์ต่าง ๆ

3. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม
ในภาคตะวันออกสินทร์อย่างไรบ้าง

ก็เป็นชุมชนที่อยู่อาศัยกันมาอย่างยาวนานบริเวณนี้ รื้ช่วยกันดูแลรักษาตามแต่
กำลังจะทำได้ เพราะเป็นบ้านของเรา

4. ท่านคิดว่า หน่วยงานและหน้าที่ของท่านมีทักษะทางด้านการบริหารจัดการ
และมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวอย่างไร

การบริหารจัดการคงไม่ได้เข้าไปทำตรงนั้น แต่ก็มี เช้าก็เข้ามาช่วยเสนอ
ความคิดจัดตั้งชุมชน มีกรรมการที่เป็นคนในพื้นที่มาช่วยกันดูแล

5. ในหน่วยงานของท่านมีบุคลากรที่มีทักษะทางด้านการบริหารจัดการการ
ท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวได้อย่างถูกต้องและเหมาะสมหรือไม่ อย่างไรบ้าง

อันนี้ต้องมาจากภาครัฐ มาเสนอแนวคิด มาช่วยกันให้ชาวบ้านตั้งกลุ่มขึ้นมา
เพื่อช่วยกันดูแลสมบัติและสาธารณประโยชน์

6. หน่วยงานของท่านมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยว โดยมีปัจจัยอะไรบ้าง

เรื่องความพร้อม ไม่ต้องห่วง มันเหมือนเป็นเรื่องที่ต้องทำ เหมือนเราเป็นเจ้าของบ้านก็ต้องดูแลบ้านตัวเองให้ดี

7. ในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออก ต้องพึ่งกับปัญหาและอุปสรรคด้านใดบ้าง อย่างไร

ไม่มีอุปสรรคอะไร มีอะไรไว้ก็เรียกประชุมกันในคณะกรรมการแล้วก็แจ้งให้กับคนในชุมชนได้ทราบ มีเรื่องอะไรที่จะไม่เข้าใจกันก็หารือกัน

8. จากการที่พึ่งปัญหาและอุปสรรคในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออก ท่านคิดว่า สาเหตุมาจากการปัจจัยอะไรบ้าง และมีแนวทางในการแก้ไขปัญหาและอุปสรรคเหล่านี้ให้ลุล่วงไปโดยด้วยดีอย่างไรบ้าง

ในชุมชนไม่มีปัญหาอะไรมากมาย

9. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมอย่างไรบ้าง

อย่างที่บอกคือ เราเหมือนเป็นเจ้าของบ้าน มีคนมาเยี่ยมบ้านก็ต้องดูแลเขางานแหล่งท่องเที่ยวก็มีทางการ คือ กทม. เป็นผู้ดูแลและยังมีกรมศิลปากรเป็นหน่วยงานหลักที่เข้ามาจัดการ ชาวบ้านในฐานะเป็นเจ้าของบ้านก็มีหน้าที่ช่วยกันสอดส่องดูแล

10. หน่วยงานของท่านมีแผนการปฏิบัติงานตามการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างไรบ้าง และท่านคิดว่าจะสามารถดำเนินการให้สำเร็จตามเป้าหมายที่ตั้งไว้หรือไม่ เพราะเหตุใด

อันนี้ไม่มีนะ เป็นของกทม. เข้าเป็นคนจัดการ

11. การจัดสรรงบประมาณของหน่วยงานของท่านและรัฐบาลมีความเหมาะสมและมีความคล่องตัวในการบริหารจัดการหรือไม่ อย่างไร

ไม่มีงบประมาณมาให้ ชาวบ้านช่วยกันเอง ส่วนใหญ่มาด้วยจิตอาสา

12. พื้นที่ในภาคตะวันออก มีองค์ประกอบครอบคลุมในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นเมืองเอกลักษณ์วัฒนธรรมหรือไม่ มีปัญหาหรืออุปสรรคใดที่จำเป็นต้องได้รับการแก้ไขทั้งในปัจจุบันและในอนาคต

อยู่กลางเมืองขนาดนี้ ก็มีองค์ประกอบครอบคลุมอยู่แล้ว

ตอนที่ 4

1. ท่านคิดว่า การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออกจะใช้

การตลาดดิจิทัลประเภทใดมาประยุกต์ใช้จึงจะสามารถทำให้เป็นที่รู้จักในกลุ่มนักท่องเที่ยวมากขึ้น

การตลาดดิจิทัลเพื่อมัดเข้าสู่คนได้กว้างขวางขึ้น

2. การตลาดดิจิทัลจะช่วยเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวให้เข้ามาท่องเที่ยวมากขึ้นได้หรือไม่ เพราะเหตุใด

ข่าวสารไปถึงไหน คนจากที่นั่น ถ้าเขานิ่งเฉย ก็ไม่เหลงท่องเที่ยวที่สำคัญและเชื่อมโยงกับแหล่งท่องเที่ยวอื่น ๆ ด้วย นักท่องเที่ยวก็น่าจะเพิ่มขึ้น

3. ท่านคิดว่า หน่วยงานของท่านดำเนินการด้านตลาดเพื่อให้การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักในหมู่นักท่องเที่ยวทั่วชาวไทยและชาวต่างประเทศได้อย่างไร

พึงหน่วยงานทางการอย่างททท. กทม. เป็นหน่วยงานที่ทำด้านนี้

4. หน่วยงานหรือองค์กรของท่านจะมีการใช้ช่องทางทางการตลาดดิจิทัลอย่างไร เพื่อให้เหลงท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักกว้างขวางมากยิ่งขึ้นในกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

อันนี้ไม่รู้เลย เราเป็นชาวบ้าน เราก็อยู่ของเรา ภาครัฐใช้ช่วยกันดูแลบ้าน ก็ทำเท่านั้นเอง

5. หน่วยงานภาครัฐและเอกชนจะสามารถสร้างความร่วมมือในการใช้สื่อดิจิทัลเพื่อสร้างฐานทางการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นรูปธรรมได้อย่างไร

มีแน่นอน แต่ไม่รู้เป็นอย่างไรบ้าง

6. การประชาสัมพันธ์รูปแบบใดที่มีความเหมาะสมในการเข้าถึงกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

น่าจะแบบออนไลน์นะ เดียวเนี้ยะ หรือ ก็แบบนี้กันหมด

7. สื่อประชาสัมพันธ์ที่ควรใช้เพื่อให้นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้รับรู้มากที่สุดควรเป็นสื่อใด

ก็น่าจะเป็นสื่อที่เข้าถึงได้มาก ก็น่าจะอินเตอร์เน็ต เว็บไซต์

8. วิธีการประชาสัมพันธ์ข่าวสารทางด้านการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออก โภสัตว์คงจะใช้วิธีการใดเพื่อให้เข้าถึงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุด

เหมือนข้อที่ 7

9. การทำสื่อประชาสัมพันธ์แบบออนไลน์ยังมีความจำเป็นในการทำอยู่หรือไม่ หรือควรทำสื่อออนไลน์อย่างเดียวเพื่อให้เกิดความคุ้มค่ามากที่สุด

ไม่แน่ใจ แต่น่าจะใช้ออนไลน์ดีกว่า

10. หน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชนสามารถให้ความร่วมมือในการสร้างสรรค์สื่อประชาสัมพันธ์ร่วมกันเพื่อให้ตรงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุดได้หรือไม่ เพราจะเหตุใด การอยู่ของเราใช้ชีวิตตามปกติ ไม่สร้างปัญหา ก็จะเป็นการสื่อได้ว่า เป็นชุมชนที่เมืองสงบ น่าเข้ามาท่องเที่ยวได้ คงไม่ต้องไปสร้างสรรค์อะไรมาก

ตอนที่ 5

1. ภาครัฐมีนโยบายส่งเสริมการท่องเที่ยวร่วมกับภาคเอกชนหรือไม่ เพราจะเหตุใด มีนะ อย่างที่ตั้งชุมชนขึ้นมาให้เข้ามา มีส่วนรู้เห็น แสดงความคิดเห็น

2. ภาครัฐจะให้ความร่วมมือกับภาคเอกชนด้านการท่องเที่ยวในด้านใดบ้าง ก็เป็นเรื่องการดูแลสภาพพื้นที่ ความสะอาด การจัดระเบียบและการดูแลความปลอดภัยในพื้นที่

3. ภาครัฐกับภาคเอกชนมีเป้าหมายในการพัฒนาการท่องเที่ยวร่วมกัน เพื่อเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวและสร้างรายได้ให้แก่ประเทศหรือไม่ อย่างไรบ้าง

ถ้ามีนักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยว ชาวบ้านก็ขายของได้ พ่อค้า แม่ค้า ก็มีรายได้ ก็จะสร้างรายได้ให้แก่ตนเอง ชุมชนและประเทศ

4. การประสานความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างเป็นรูปธรรมในปัจจุบันมีอะไรบ้าง และมีแผนที่จะร่วมมือกันต่อไปในด้านใดบ้าง ในอนาคต

แผนการที่ก่อ. วางแผน เช้าก็แจ้งเรามาเป็นระยะ ๆ โดยที่ฝ่ายพัฒนา ก็ประสานมา ชาวบ้านก็รับมาช่วยกันคิด ช่วยกันทำ

5. แผนการพัฒนาความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในด้านการท่องเที่ยวในระยะใกล้ ระยะกลางและระยะไกล มีอะไรบ้าง และมีเป้าประสงค์อย่างไรเพื่อให้เกิดประโยชน์สูงสุด

เรื่องแผนนี้ ศึกษาจากที่เข้าแจ้งเรามาเป็นระยะ ๆ แล้วก็พยายามทำตามเพื่อให้บรรลุแผนที่เขาวางไว้ ชาวบ้านก็จะไม่ได้มีส่วนในเรื่องแผนนี้มากนัก

3.3) ผู้นำชุมชนราชบพิธพัฒนา นางทับทิม อธิคมไตรรัตน์ ประธานคณะกรรมการชุมชนมอบหมายให้ทางพนิชา พงษ์ทองรองประธานชุมชนเป็นผู้ตอบแบบสัมภาษณ์

ตอนที่ 2

1. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศมีจุดประสงค์ในการเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์อย่างไร

มหาลากหลายรูปแบบ ส่วนใหญ่ก็มาเที่ยวดูแหล่งท่องเที่ยวหลัก ดูความสวยงาม แต่ไม่ค่อยได้มาเที่ยวในชุมชนเท่าไหร่

2. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมใช้วิธีการเดินทางท่องเที่ยวอย่างไร
ยานวัสดุราชบพิธ ตอนนี้ส่วนใหญ่นักท่องเที่ยวมากันเอง หรือบางที่มีโกร์ดนำเที่ยวนำเข้ามา รถตุ๊บง มาทางรถไฟฟ้าใต้ดินบ้าง

3. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมเข้ามาท่องเที่ยวโดยลำพังหรือเดินทางหลาຍคนมากกว่ากัน เพราะเหตุใด

คงจะนักท่องเที่ยวที่เข้ามาเป็นคนเด็ก ๆ มากันเองบ้าง มากับโกร์ดนำเที่ยวบ้าง

4. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่เดินทางมาเป็นกลุ่มนักเป็นกลุ่มที่มีความสัมพันธ์กันอย่างไร

อาจจะเป็นเพื่อน ๆ หรือครอบครัวมากกว่า

5. ค่าใช้จ่ายของนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวโดยเฉลี่ยต่อครั้งประมาณเท่าใด

ค่าครองชีพในบ้านเราก็ ค่าใช้จ่ายต่อคนในการเข้ามาเที่ยวก็ไม่ถูง

6. การประชาสัมพันธ์ข้อมูลทางการท่องเที่ยวควรมีลักษณะอย่างไร

ควรประชาสัมพันธ์ให้ทราบที่สุด เข้าใจคนให้มากที่สุด

7. ช่องทางการประชาสัมพันธ์ใดที่มีความเหมาะสมมากที่สุด เพราะอะไร

อาจจะต้องใช้สื่อออนไลน์และสื่อโซเชียล

8. สื่อการประชาสัมพันธ์แบบใดสามารถเข้าถึงนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้เป็นอย่างดี

เว็บไซต์ต่าง ๆ โดยเฉพาะเว็บไซต์ของทางการ

9. การนำเสนอสื่อประชาสัมพันธ์อย่างไรจึงจะเหมาะสมที่สุด เพราะอะไร

มีภาพสถานที่ท่องเที่ยว มีความประทับใจของนักท่องเที่ยว

10. รูปแบบการประชาสัมพันธ์ใดเป็นรูปแบบที่มีความเหมาะสมมากที่สุด

ภาพแหล่งท่องเที่ยวต่าง ๆ มีคำอธิบายเล็กน้อย มีวิดีโอแนะนำ และควรมีหมายภาษา

ตอนที่ 3

1. ท่านได้ทำข้อมูลแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในพื้นที่ของภาคตะวันออกสินทร์ไว้หรือไม่ มีทั้งหมดกี่แห่ง ตั้งอยู่ที่ใดบ้าง และมีจุดเด่นอย่างไรบ้าง
ไม่ใช่หน่วยงานที่รับผิดชอบโดยตรง แต่ในพื้นที่วัดราชบพิธก์มีวัดราชบพิธ เป็นวัดประจำรัชกาลที่ 5 และ 7 วัดราชประดิษฐ์ วัดประจำรัชกาลที่ 4 แล้วก็มีชุมชนที่อยู่อาศัยกันโดยมีคลองหลอดแบ่งเป็น 2 ฝั่ง
2. ท่านคิดว่า แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมที่ได้บ้างที่มีความเหมาะสมที่จะพัฒนาให้เป็นแหล่งท่องเที่ยวตามแผนพัฒนาการท่องเที่ยว
น่าจะเป็นแหล่งท่องเที่ยวสำคัญอยู่แล้ว คือ วัดราชบพิธและวัดราชประดิษฐ์
3. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออกสินทร์อย่างไรบ้าง
ไม่ได้เป็นหน่วยงานของรัฐที่รับผิดชอบในเรื่องนี้
4. ท่านคิดว่า หน่วยงานและหน้าที่ของท่านมีทักษะทางด้านการบริหารจัดการและมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวอย่างไร
หน่วยงานในส่วนของชาวบ้านมีหน้าที่เพียงรักษาบ้านตัวเองเท่านั้น เรื่องการบริหารจัดการนี้ได้รับการส่งเสริมจากหน่วยงานภาครัฐเข้ามาช่วยดำเนินการให้
5. ในหน่วยงานของท่านมีบุคลากรที่มีทักษะทางด้านการบริหารจัดการการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวได้อย่างถูกต้องและเหมาะสมหรือไม่ อย่างไรบ้าง
เรื่องนี้ไม่มี ได้รับความช่วยเหลือจากภาครัฐ
6. หน่วยงานของท่านมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยว โดยมีปัจจัยอะไรบ้าง
ทางการเข้ามา อย่างไร ถ้าไม่เป็นการเหลือบากว่าเรื่อง ก็ยินดีทำการประเมินบ้านของเรา
7. ในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออกสินทร์ของท่าน ต้องพบกับปัญหาและอุปสรรคด้านใดบ้าง อย่างไร
ไม่มีนะ ส่วนใหญ่ชาวบ้านให้ความร่วมมือกันดี
8. จากการที่พบปัญหาและอุปสรรคในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออกสินทร์ ท่านคิดว่า สาเหตุมาจากการใดบ้าง และมีแนวทางในการแก้ไขปัญหาและอุปสรรคเหล่านั้นให้ลุล่วงไปได้ด้วยดีอย่างไรบ้าง
ไม่มีปัญหา

9. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมอย่างไรบ้าง

นโยบายมาจากภาครัฐโดยเฉพาะเขตพิษณุโลกของกทม.

10. หน่วยงานของท่านมีแผนการปฏิบัติงานตามการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างไรบ้าง และท่านคิดว่าจะสามารถดำเนินการให้สำเร็จตามเป้าหมายที่ตั้งไว้หรือไม่ เพราะเหตุใด

ทำตามแผนที่กทม. ให้มา

11. การจัดสรรงบประมาณของหน่วยงานของท่านและรัฐบาลมีความเหมาะสมและมีความคล่องตัวในการบริหารจัดการหรือไม่ อย่างไร

ไม่มีงบประมาณ ทางการอย่าง กทม. ไม่เคยนำเงินมาแจกจ่ายชาวบ้าน

12. พื้นที่ในเกาะรัตนโกสินทร์มีองค์ประกอบบุคลากรในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นเมืองเอกลักษณ์วัฒนธรรมหรือไม่ มีปัญหาหรืออุปสรรคใดที่จำเป็นต้องได้รับการแก้ไขทั้งในปัจจุบันและในอนาคต

มีองค์ประกอบบุคลากร

ตอนที่ 4

1. ท่านคิดว่า การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกาะรัตนโกสินทร์ควรจะใช้การตลาดดิจิทัลประเภทใดมาประยุกต์ใช้จึงจะสามารถทำให้เป็นที่รู้จักในกลุ่มนักท่องเที่ยวมากขึ้น

เดียวเนี่ย ปัจจุบันนี้คงต้องใช้อย่างแน่นอน

2. การตลาดดิจิทัลจะช่วยเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวให้เข้ามาท่องเที่ยวมากขึ้นได้หรือไม่ เพราเหตุใด

น่าจะช่วยเพิ่มได้ในยุคนี้

3. ท่านคิดว่า หน่วยงานของท่านดำเนินการด้านตลาดเพื่อให้การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักในหมู่นักท่องเที่ยวทั้งชาวไทยและชาวต่างประเทศได้อย่างไร

รามีชุมชน เรามีคณะกรรมการ ถ้าได้รับลงเสริมเผยแพร่ ก็จะเป็นรู้จักมากขึ้น แต่ยังขาดเรื่องของการสร้างเรื่องราวและถ่ายทอด

4. หน่วยงานหรือองค์กรของท่านจะมีการใช้ช่องทางทางการตลาดดิจิทัลอย่างไร เพื่อให้แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักกว้างขวางมากยิ่งขึ้นในกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

ภาครัฐเป็นผู้ดำเนินการในด้านนี้ หน่วยงานมีเพียง Facebook ไว้ใช้เท่านั้น

5. หน่วยงานภาครัฐและเอกชนจะสามารถสร้างความร่วมมือการใช้สื่อติดจิทัลเพื่อสร้างฐานทางการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นรูปธรรมได้อย่างไร
- หากภาครัฐกับเอกชนช่วยกันดำเนินการไป ทุกสิ่งอย่างก็สามารถที่จะสร้างสื่อที่ดีขึ้นมาเพื่อใช้ในการเผยแพร่ได้อย่างกว้างขวางต่อไป
6. การประชาสัมพันธ์รูปแบบใดที่มีความเหมาะสมในการเข้าถึงกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ
- การใช้สื่อออนไลน์
7. สื่อประชาสัมพันธ์ที่ควรใช้เพื่อให้นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้รับรู้มากที่สุดควรเป็นสื่อใด
- สื่อโซเชียล เนื่องจากเดียวนี้ทั่วโลกเข้าถึงได้ง่ายและสะดวก
8. วิธีการประชาสัมพันธ์ข่าวสารทางด้านการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกาะรัตนโกสินทร์ควรจะใช้วิธีการใดเพื่อให้เข้าถึงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุด
- ปัจจุบัน กทม. ก็ดำเนินการผ่านศูนย์ส่งเสริมการท่องเที่ยกรุงเทพมหานคร และเคยมีการสื่อวีดีโອ์เพย์พร์มาแล้ว
9. การทำสื่อประชาสัมพันธ์แบบօฟไลน์ยังมีความจำเป็นในการทำอยู่หรือไม่ หรือควรทำสื่อออนไลน์อย่างเดียวเพื่อให้เกิดความคุ้มค่ามากที่สุด
- น่าจะต้องทำอยู่บ้าง
10. หน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชนสามารถให้ความร่วมมือในการสร้างสรรค์สื่อประชาสัมพันธ์ร่วมกันเพื่อให้ตรงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุดได้หรือไม่ เพราฯเหตุใดตามที่ตอบไปแล้ว
- ตอนที่ 5**
1. ภาครัฐมีนโยบายส่งเสริมการท่องเที่ยวรวมกับภาคเอกชนหรือไม่ เพราฯเหตุใด
- ภาครัฐมีแนวอน ปัจจุบันในเขตต่าง ๆ ของกทม. ที่แบ่งอยู่เป็นแขวงต่าง ๆ ก็ มีนโยบายส่งเสริมร่วมกันกับผู้ประกอบการในพื้นที่เป็นอย่างดี
2. ภาครัฐจะให้ความร่วมมือกับภาคเอกชนด้านการท่องเที่ยวในด้านใดบ้าง
- เรื่องร้านอาหาร สถานที่พักแรมและร้านจำหน่ายสินค้าที่ระลึก ปัจจุบันมีสินค้า OTOP ของแขวงด้วย
3. ภาครัฐกับภาคเอกชนมีเป้าหมายในการพัฒนาการท่องเที่ยวร่วมกัน เพื่อเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวและสร้างรายได้ให้แก่ประเทศหรือไม่ อย่างไรบ้าง

หากมีความร่วมมืออย่างเป็นที่อยู่ ก็น่าจะสร้างรายได้เพิ่มเติมได้เป็นอย่างมาก

4. การประสานความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างเป็นรูปธรรมในปัจจุบันมีอะไรบ้าง และมีแผนที่จะร่วมมือกันต่อไปในด้านใดบ้าง ในอนาคต

การจัดเส้นทางการเดินทาง การจัดทำป้ายแนะนำแหล่งท่องเที่ยว และการขยายประชาสัมพันธ์แหล่งท่องเที่ยวในพื้นที่ให้เป็นที่รู้จักมากขึ้น

5. แผนการพัฒนาความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในด้านการท่องเที่ยวในระยะใกล้ ระยะกลางและระยะไกลมีอะไรบ้างและมีเป้าประสงค์อย่างไรเพื่อให้เกิดประโยชน์สูงสุด

กทม. มีแผนระยะยาวอยู่แล้ว ชาวบ้านที่อยู่ในพื้นที่ก็ช่วยกันทำตามที่ทางกทม. ต้องการและส่งต่อแนวคิดแกรนูลกรุณหลานต่อไปเพื่อให้บรรลุเป้าหมาย

3.4) ผู้นำชุมชนวัดเทพธิดาราม ได้แก่ นายสมศักดิ์ อังสุโกมุทกุลประธานชุมชนวัดเทพธิดารามเป็นผู้ตอบแบบสัมภาษณ์ด้วยตนเอง

ตอนที่ 2

1. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศมีจุดประสงค์ในการเข้ามาท่องเที่ยวในเคาะรัตน์โกลินทรอย่างไร

ส่วนใหญ่ที่เข้ามาก็มาเที่ยวชมวัด ชมวัง มาก็ของ แล้วก็บางคนที่ชอบเรื่องประวัติศาสตร์เช่นมาศึกษาป้อมมหากาฬ โลหะปราสาทหนึ่งเดียวในโลกปัจจุบัน

2. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมใช้วิธีการเดินทางท่องเที่ยวอย่างไร ย่านนี้มีนักท่องเที่ยวกลุ่มเล็ก ๆ ส่วนใหญ่มาท่องเที่ยวเอง มีบางที่มีไกด์นำเที่ยวนำเข้ามา

3. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมเข้ามาท่องเที่ยวโดยลำพังหรือเดินทางหลานคนมากกว่ากัน เพราะเหตุใด

มักเป็นกลุ่มเล็ก ๆ เข้ามาท่องเที่ยกันเองมากกว่าที่จะมากับคณะทัวร์ ซึ่งอย่างหนึ่งบริเวณแถบนี้ รถทัวร์เข้ามานำท่องเที่ยวลำบากหน่อย

4. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่เดินทางมาเป็นกลุ่มมักเป็นกลุ่มที่มีความสัมพันธ์กันอย่างไร

ส่วนใหญ่น่าจะเป็นครอบครัวหรือเป็นเพื่อนกัน

5. ค่าใช้จ่ายของนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวโดยเฉลี่ยต่อครั้งประมาณเท่าใด

ไม่สูงมากนัก เพราะที่นี่เชื่อมตอกับชุมชนบิล็อกพราหมณ์และชุมชนวัดราชบพิธ การเดินทางก็สะดวกสบาย ใช้วิธีเดินเท้าก็ได้

6. การประชาสัมพันธ์ข้อมูลทางการท่องเที่ยวคร่าวมีลักษณะอย่างไร
ต้องเป็นการประชาสัมพันธ์ที่เข้าถึงคนหนุ่มสาว และเข้าดูได้ตลอดเวลา ก็น่าจะเป็นเว็บไซต์ต่าง ๆ อย่างของไทยก็มีหน่วยงานด้านนี้คือ ททท.

7. ช่องทางการประชาสัมพันธ์ใดที่มีความเหมาะสมมากที่สุด เพราะอะไร
ออนไลน์ สื่อโซเชียล

8. สื่อการประชาสัมพันธ์แบบใดสามารถเข้าถึงนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้
เป็นอย่างดี

สื่อออนไลน์ สื่อโซเชียล ไม่ว่าจะ เป็น Facebook Youtube หรือ Instagram
9. การนำเสนอสื่อประชาสัมพันธ์อย่างไรจึงจะเหมาะสมที่สุด เพราะอะไร
มีการแสดงภาพนิ่ง ภาพเคลื่อนไหว การนำเสนอที่แสดงถึงความสวยงามของสถานที่

10. รูปแบบการประชาสัมพันธ์ใดเป็นรูปแบบที่มีความเหมาะสมมากที่สุด
การนำเสนอผ่านสื่อออนไลน์และสื่อโซเชียล

ตอนที่ 3

1. ท่านได้ทำข้อมูลแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในพื้นที่ของเก่ารัตนโกสินทร์ ไว้หรือไม่ มีทั้งหมดกี่แห่ง ตั้งอยู่ที่ใดบ้าง และมีจุดเด่นอย่างไรบ้าง

กทม. โดยศูนย์ข้อมูลโบราณรัตนโกสินทร์ได้ประมวลไว้ ซึ่งยังนี้ก็มีแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมมาก เช่น ลานพลับพลามหาเจษฎาภรณ์ ป้อมมหากาฬ วัดเทพธิดาราม วัดราชนัดดาaram สวนรมณีนาถ เป็นต้น

2. ท่านคิดว่า แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมที่ใดบ้างที่มีความเหมาะสมที่จะพัฒนาให้เป็นแหล่งท่องเที่ยวตามแผนพัฒนาการท่องเที่ยว

ยังนี้มีความเป็นมาเก่าแก่ช้านานและมีลิ้งก่อสร้างที่มีความสวยงามทางสถาปัตยกรรมเป็นอย่างมาก โดยเฉพาะในสมัยรัชกาลที่ 3 จึงน่าจะได้รับการพัฒนาให้เป็นแหล่งท่องเที่ยวในยังนี้

3. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเก่ารัตนโกสินทร์อย่างไรบ้าง

เรื่องนโยบายไม่เกี่ยวกับชุมชน หน่วยงานภาครัฐคือ กทม. เป็นผู้ดำเนินการ

4. ท่านคิดว่า หน่วยงานและหน้าที่ของท่านมีทักษะทางด้านการบริหารจัดการ และมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวอย่างไร

กทม. เป็นหน่วยงานใหญ่ที่แบ่งออกเป็น 50 เขต แต่ละเขตแบ่งย่อยออกเป็น แขวง โดยแต่ละแขวงก็มีหน่วยงานที่ดูแลรับผิดชอบด้านต่าง ๆ ด้านการบริหารจัดการ กทม. จึงมีความสามารถและความพร้อมในการบริหารจัดการได้เป็นอย่างดี

5. ในหน่วยงานของท่านมีบุคลากรที่มีทักษะทางด้านการบริหารจัดการ การท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวได้อย่างถูกต้องและเหมาะสมหรือไม่ อย่างไรบ้าง

ไม่มี แต่ทางกทม. ซึ่งดูแลพื้นที่ทั้งหมดได้เข้ามามีบทบาทในการให้คำแนะนำให้ ชุมชนมีการบริหารจัดการตนเองได้เป็นอย่างดี

6. หน่วยงานของท่านมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยว โดยมีปัจจัยอะไรบ้าง

จากการช่วยเหลือของกทม. ทำให้ชุมชนเองมีความพร้อมในการช่วยพัฒนา แหล่งท่องเที่ยวได้

7. ในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาค รัตนโกสินทร์ของท่าน ต้องพึ่งกับปัญหาและอุปสรรคด้านใดบ้าง อย่างไร

มีบ้างในระยะแรก เพราะชาวบ้านบางคนไม่เข้าใจว่า จะได้รับผลประโยชน์ อย่างไรในการพัฒนาการท่องเที่ยว เมื่อได้มีการตั้งคณะกรรมการขึ้นมาแล้ว ทำให้สามารถ ชี้แจงทำความเข้าใจได้ดีขึ้น ชาวบ้านเข้าใจและเข้าให้ความช่วยเหลือเป็นอย่างดี

8. จากการที่พึ่งปัญหาและอุปสรรคในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาค รัตนโกสินทร์ ท่านคิดว่า สาเหตุมาจากการบังคับจัดอยู่ในกรุง และมี แนวทางในการแก้ไขปัญหาและอุปสรรคเหล่านั้นให้ลุล่วงไปโดยด้วยดีอย่างไรบ้าง

สาเหตุมาจากการไม่เข้าใจในเรื่องการท่องเที่ยวและไม่เข้าใจเรื่องการแบ่งปัน ผลประโยชน์ เมื่อเกิดการท่องเที่ยวขึ้นในพื้นที่ เมื่อได้มีการทำความเข้าใจแล้วก็ไม่มีปัญหาแต่ อย่างใด

9. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม อย่างไรบ้าง

นโยบายมาจาก กทม. ทางชุมชนก็รับมาปฏิบัติ และมีการหารือกัน คณะกรรมการและแจ้งให้ชาวบ้านในท้องถิ่นได้ทราบ

10. หน่วยงานของท่านมีแผนการปฏิบัติงานตามการพัฒนาการท่องเที่ยว

อย่างไรบ้าง และท่านคิดว่าจะสามารถดำเนินการให้สำเร็จตามเป้าหมายที่ตั้งไว้หรือไม่ เพราะเหตุใด

เมื่อได้รับทราบและมอบหมายแผนกน้ำมาชี้แจงทำความเข้าใจในการประชุมกรรมการ จากนั้นก็เผยแพร่ให้ประชาชนในพื้นที่ทราบและช่วยกันทำให้บรรลุตามแผน

11. การจัดสรรงบประมาณของหน่วยงานของท่านและรัฐบาลมีความเหมาะสมและมีความคล่องตัวในการบริหารจัดการหรือไม่ อย่างไร

ไม่มีงบประมาณลงมาในหน่วยงาน แต่ผู้ประกอบการในพื้นที่และประชาชนในพื้นที่ก็พร้อมใจกันช่วยกันประสานความร่วมมือในการทำงานให้ประสบความสำเร็จ

12. พื้นที่ในภาครัตนโกสินทร์มีองค์ประกอบครบถ้วนในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นเมืองเอกลักษณ์วัฒนธรรมหรือไม่ มีปัญหาหรืออุปสรรคใดที่จำเป็นต้องได้รับการแก้ไขทั้งในปัจจุบันและในอนาคต

มีครบถ้วน เนื่องจากเป็นเมืองใหญ่และเป็นเมืองหลวง ทั้งยังมีความพวยยາมที่จะพัฒนามีืองไปพร้อม ๆ กับการคงไว้ซึ่งวัฒนธรรมดั้งเดิม

ตอนที่ 4

1. ท่านคิดว่า การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาครัตนโกสินทร์ควรจะใช้การตลาดดิจิทัลประเภทใดมาประยุกต์ใช้จึงจะสามารถทำให้เป็นที่รู้จักในกลุ่มนักท่องเที่ยวมากขึ้น

ต้องใช้อย่างแน่นอน

2. การตลาดดิจิทัลจะช่วยเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวให้เข้ามาท่องเที่ยวมากขึ้นโดยหรือไม่ เพราเหตุใด

ต้องใช้อย่างถูกต้องจะช่วยเผยแพร่ข่าวสารโดยอย่างกว้างขวาง ที่เพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวให้มีมากขึ้นอย่างแน่นอน

3. ท่านคิดว่า หน่วยงานของท่านดำเนินการด้านตลาดเพื่อให้การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักในหมู่นักท่องเที่ยวทั่วโลกและชาวต่างประเทศได้อย่างไร

หน่วยงานภาครัฐ ไม่ว่า จะเป็น กทม. เองและททท. เอง ก็ช่วยกันดำเนินการด้านการตลาดอย่างเต็มที่เพื่อผลักดันให้นักท่องเที่ยวรู้จักเพิ่มมากขึ้น

4. หน่วยงานหรือองค์กรของท่านจะมีการใช้ช่องทางทางการตลาดดิจิทัลอย่างไร เพื่อให้แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักกว้างขวางมากยิ่งขึ้นในกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

หน่วยงานภาครัฐเป็นหน่วยงานหลักที่ดำเนินการช่วยรักษาความ

เป็นไปของชุมชนให้สอดคล้องกับการใช้ช่องทางทางการตลาดของภาครัฐและช่วยกันรักษาชุมชนของตนให้เปลี่ยนแปลงไปตามยุคสมัยในขณะเดียวกันยังคงความเป็นเอกลักษณ์ทางวัฒนธรรมของตนไว้ได้

5. หน่วยงานภาครัฐและเอกชนจะสามารถสร้างความร่วมมือในการใช้สื่อดิจิทัลเพื่อสร้างฐานทางการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นรูปธรรมได้อย่างไร

ปัจจุบัน ไม่มีหน่วยงานใด หน่วยงานหนึ่งที่รับผิดชอบเพียงหน่วยงานเดียว แต่ภาครัฐและภาคเอกชนให้ความร่วมมือกันในการผลักดันสื่อที่ออกใบสั่งตากาลิกให้รับรู้และเข้ามาท่องเที่ยวได้มากขึ้น

6. การประชาสัมพันธ์รูปแบบใดที่มีความเหมาะสมในการเข้าถึงกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

การใช้รูปแบบออนไลน์เป็นหลัก

7. สื่อประชาสัมพันธ์ที่ควรใช้เพื่อให้นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้รับรู้มากที่สุดควรเป็นสื่อใด

สื่อออนไลน์และสื่อโซเชียลมีเดีย

8. วิธีการประชาสัมพันธ์ข่าวสารทางด้านการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกาะรัตนโกสินทร์ควรจะใช้วิธีการใดเพื่อให้เข้าถึงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุด

ใช้สื่อต่าง ๆ โดยเฉพาะสื่อออนไลน์และใช้อินเทอร์เน็ตของกรุงเทพฯ

9. การทำสื่อประชาสัมพันธ์แบบออนไลน์ยังมีความจำเป็นในการทำอยู่หรือไม่หรือควรทำสื่อออนไลน์อย่างเดียวเพื่อให้เกิดความคุ้มค่ามากที่สุด

อาจจะต้องมีอยู่บ้าง

10. หน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชนสามารถให้ความร่วมมือในการสร้างสรรค์สื่อประชาสัมพันธ์ร่วมกันเพื่อให้ตรงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุดได้หรือไม่ เพราะเหตุใดอย่างที่เล่าให้ฟังภาครัฐมีแผน มีนโยบายอย่างไร ถ้ายอดต่อให้ชุมชน ชุมชนรับรู้ช่วยกันคิด ช่วยกันทำ มีความร่วมมือใบในทิศทางเดียวกันก็น่าจะนำไปสู่ดุษฎีอย่างมากหรือเป้าหมายเดียวกัน

ตอนที่ 5

1. ภาครัฐมีนโยบายลงเสริมการท่องเที่ยวรวมกับภาคเอกชนหรือไม่ เพราะเหตุใด

ภาครัฐในปัจจุบันมีนโยบายลงเสริมการท่องเที่ยวในทุกมิติ เพื่อกำรต้นให้เกิดการเดินทางท่องเที่ยว

2. ภาครัฐจะให้ความร่วมมือกับภาคเอกชนด้านการท่องเที่ยวในด้านใดบ้าง ช่วยส่งเสริมพัฒนาแหล่งท่องเที่ยว ช่วยดูแลพื้นที่ในด้านความสะอาด สุขาภิบาล อนามัย ความปลอดภัยและการอนุรักษ์ศิลปวัฒนธรรม

3. ภาครัฐกับภาคเอกชนมีเป้าหมายในการพัฒนาการท่องเที่ยวรวมกัน เพื่อเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวและสร้างรายได้ให้แก่ประเทศหรือไม่ อย่างไรบ้าง

ปัจจุบันนี้ มีการทำงานร่วมกันระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนเพื่อให้บรรลุเป้าหมาย

4. การประสานความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างเป็นรูปธรรมในปัจจุบันมีอะไรบ้าง และมีแผนที่จะร่วมมือกันต่อไปในด้านใดบ้าง ในอนาคต

อย่างที่เล่าให้ฟังในข้อที่ 2 การประสานความร่วมมือดังกล่าวก่อให้เกิดการทำางร่วมกันเป็นอย่างดีซึ่งนำไปสู่ความสำเร็จในทุกด้าน

5. แผนการพัฒนาความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในด้านการท่องเที่ยวในระยะใกล้ ระยะกลางและระยะไกลมีอะไรบ้างและมีเป้าประสงค์อย่างไรเพื่อให้เกิดประโยชน์สูงสุด

แผนระยะใกล้เป็นสิ่งที่ภาครัฐดำเนินมาใช้ เพื่อให้บรรลุตามแผน หลังจากนั้นก็ได้ดำเนินการไปตามขั้นตอนของแผนต่อไป ซึ่งภาคเอกชนปัจจุบันมีความพร้อมที่ทำงานร่วมกันแบบบูรณาการกับภาครัฐเพื่อให้เป็นไปตามแผนแต่ละขั้น

3.5) ผู้นำชุมชนหลังวัดราชนัดดา ได้แก่ นายณาร สรารักษ์มอบหมายให้นายสงกรานต์ อภัยนนท์ เลขานุการประธานชุมชนหลังวัดราชนัดดาเป็นผู้ดูแลแบบสัมภាយณ์

ตอนที่ 2

1. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศมีจุดประสงค์ในการเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์อย่างไร

ชุมชนนี้เป็นชุมชนที่ติดกับชุมชนวัดเทพธิดาอโກมาสู่ถนนราชดำเนิน นักท่องเที่ยวนิยมเข้ามาท่องเที่ยวชมความสวยงามของวัด โดยเฉพาะวัดที่สร้างขึ้นสมัยรัชกาลที่ 3

2. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมใช้วิธีการเดินทางท่องเที่ยวอย่างไร

นักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยวโดยการเดินทางเข้ามาด้วยรถโดยสารและดีด

แท็กซี่ เป็นส่วนใหญ่

3. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมเข้ามาท่องเที่ยวโดยลำพังหรือเดินทาง
หลานคนมากกว่ากัน เพราะเหตุใด

นักท่องเที่ยวที่มาเดินเท้าเที่ยวชมแหล่งท่องเที่ยวบริเวณนี้ ส่วนใหญ่มักเดินทาง
มาเป็นกลุ่มของ 2 – 10 คน

4. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่เดินทางมาเป็นกลุ่มมักเป็นกลุ่มที่มี
ความสัมพันธ์กันอย่างไร

กลุ่มนักท่องเที่ยวอยู่ ๆ มักเป็นกลุ่มเพื่อนที่ซักซานกันมาเดินเที่ยว

5. ค่าใช้จ่ายของนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวโดยเฉลี่ยต่อครั้งประมาณ
เท่าใด

ค่าใช้จ่ายไม่สูงประมาณคนละไม่เกิน 1,000 บาท ก็เที่ยวได้อย่างสบาย

6. การประชาสัมพันธ์ของมูลทางการท่องเที่ยวควรมีลักษณะอย่างไร
ต้องใช้การประชาสัมพันธ์ทางสื่อออนไลน์เป็นหลัก

7. ช่องทางการประชาสัมพันธ์ใดที่มีความเหมาะสมสมมากที่สุด เพราะอะไร
การประชาสัมพันธ์ผ่านสื่อออนไลน์และสื่อโซเชียล

8. สื่อการประชาสัมพันธ์แบบใดสามารถเข้าถึงนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้
เป็นอย่างดี

สื่อออนไลน์ เว็บเพจและสื่อโซเชียลต่าง ๆ

9. การนำเสนอสื่อประชาสัมพันธ์อย่างไรจึงจะเหมาะสมที่สุด เพราะอะไร
การนำเสนอความสวยงาม ความมีคุณค่าของสถานที่และเรื่องราวที่เกี่ยวข้อง

10. รูปแบบการประชาสัมพันธ์ใดเป็นรูปแบบที่มีความเหมาะสมมากที่สุด
รูปแบบที่ใช้ทองเป็นรูปแบบที่นักท่องเที่ยวเข้าถึงได้ง่ายในสื่อออนไลน์ผ่านทาง
ยินเตอร์เน็ต

ตอนที่ 3

1. ท่านได้ทำข้อมูลแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในพื้นที่ของเกาะรัตนโกสินทร์
ไว้หรือไม่ มีทั้งหมดกี่แห่ง ตั้งอยู่ที่ใดบ้าง และมีจุดเด่นอย่างไรบ้าง

ไม่ได้ทำ เนื่องจากมีหน่วยงานภาครัฐทำอยู่แล้ว แหล่งท่องเที่ยวของชุมชนก็จะ
เชื่อมโยงกับชุมชนวัดเทพธิดารามและสามารถเชื่อมไปยังชุมชนโบราณได้ด้วย

2. ท่านคิดว่า แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมที่ใดบ้างที่มีความเหมาะสมที่จะ
พัฒนาให้เป็นแหล่งท่องเที่ยวตามแผนพัฒนาการท่องเที่ยว

แหล่งท่องเที่ยวในพื้นที่สามารถเชื่อมโยงกันได้หมด และมีคุณค่ามาก ควรจะพัฒนาไปพร้อม ๆ กัน

3. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเก้าอี้รัตนโกสินทร์อย่างไรบ้าง

นโยบายเป็นเรื่องของภาครัฐและหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง ชุมชนไม่มีการดำเนินการเกี่ยวกับนโยบาย

4. ท่านคิดว่า หน่วยงานและหน้าที่ของท่านมีทักษะทางด้านการบริหารจัดการและมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวอย่างไร

หน่วยงานภาครัฐมีความพร้อมในการบริหารจัดการอยู่แล้ว โดยเฉพาะหน่วยงานที่เกี่ยวข้องโดยตรงอย่างกองพัฒนาแหล่งท่องเที่ยว และศูนย์ส่งเสริมการท่องเที่ยวกรุงเทพมหานคร

5. ในหน่วยงานของท่านมีบุคลากรที่มีทักษะทางด้านการบริหารจัดการการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวได้อย่างถูกต้องและเหมาะสมหรือไม่ อย่างไรบ้าง

หน่วยงานเป็นเพียงชุมชนหนึ่งในพื้นที่ ไม่มีบุคลากรที่มีทักษะในการบริหารแต่ภาครัฐโดยเฉพาะกทม. ก็ได้มีการช่วยชุมชนเข้มแข็งและมีการอบรมเรื่องการบริหารจัดการการท่องเที่ยวให้

6. หน่วยงานของท่านมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยว โดยมีปัจจัยอะไรบ้าง

ภาครัฐมีความพร้อมและมีการฝึกอบรมบุคลากรในพื้นที่ ดังนั้นชุมชนก็มีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวในพื้นที่

7. ในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเก้าอี้รัตนโกสินทร์ของท่าน ต้องพับกับปัญหาและอุปสรรคด้านใดบ้าง อย่างไร

ไม่มีปัญหาอะไรมากนัก ระยะแรกมีความขัดแย้งกับกทม. เพราะไม่เข้าใจว่า ทางกทม. ผลักดันให้ออกจากพื้นที่โบราณสถานเพราะอย่างไรและทำไม่ต้องให้ผู้ที่มีบ้านอยู่ในเขตโบราณสถานย้ายออกมานา ต่อมาเมื่อมีการทำความเข้าใจกันแล้ว และเมื่อทำเสร็จก็เห็นว่า มันทำให้เกิดความเป็นระเบียบและความสวยงามเป็นอย่างมาก

8. จากการที่พับปัญหาและอุปสรรคในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเก้าอี้รัตนโกสินทร์ ท่านคิดว่า สาเหตุมาจากการบัดจัยอย่างไรบ้าง และมีแนวทางในการแก้ไขปัญหาและอุปสรรคเหล่านั้นให้ลุล่วงไปได้ด้วยดีอย่างไรบ้าง

ปัญหาความเข้าใจกันและความขัดแย้งกัน แต่เมื่อได้มีปรับความเข้าใจและหารือกันในรายละเอียดแล้ว พบร่วม การดำเนินการของกทม. เป็นการสร้างสรรค์และพัฒนาให้ชุมชนมีความสวยงามเป็นระเบียบ ไม่มีการรุกล้ำโบราณสถานและกล้ายเป็นสถานที่ท่องเที่ยวไปเดินเที่ยว ซึ่งสร้างให้เกิดผลประโยชน์ร่วมกันระหว่างชุมชนกับกทม.

9. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมอย่างไรบ้าง

นโยบายมาจากการรัฐ ซึ่งได้แจ้งให้ชุมชนทราบ ชุมชนมีส่วนช่วยในการจัดการแหล่งท่องเที่ยวด้วยการดูแลหน้าบาน ตามโครงการหน้าบ้านน้ำมองและช่วยกันดูแลพื้นที่ที่เป็นบ้านของตน

10. หน่วยงานของท่านมีแผนการปฏิบัติงานตามการพัฒนาการทองเที่ยวอย่างไรบ้าง และท่านคิดว่าจะสามารถดำเนินการให้สำเร็จตามเป้าหมายที่ตั้งไว้หรือไม่ เพราะเหตุใด

ภาควัดสูญเสียของโรมาเก็ปปฏิบัติตามและสร้างความเข้าใจกันในชุมชนทำให้สามารถดำเนินการได้ซึ่งนำไปสู่ความสำเร็จตามแผน

11. การจัดสรรงบประมาณของหน่วยงานของท่านและรัฐบาลมีความเหมาะสม
และมีความคิดเห็นตัวในการบริหารจัดการหรือไม่ อย่างไร

ไม่มีงบประมาณลงในพื้นที่หรือชุมชน แต่มีการเข้ามาดูแลเรื่องความสะอาด
ความปลอดภัย สาธารณสุขและการอนุรักษ์แหล่งท่องเที่ยว

12. พื้นที่ในເກະຮັດນໂກສິນທຣມືອງຄໍປະກອບຕຽບຄວາມໃນການພັດນາແລ້ວທົ່ວເຖິງເຫັນເວັນຈຸດໃຫ້ເປັນເມືອງເອກລັກຜົນວັດນອຣມຫຼືອ່ານີ້ມີປັບປຸງຫາຫຼືອຸປສຽບດີທີ່ຈະເປັນຕົ້ນໄດ້ຮັບການແກ້ໄຂທີ່ໃນປັຈຈຸບັນແລ້ວໃນອານາຄຕ

เมืองค์ประกอบที่ดีและสมบูรณ์พร้อมสร้างสรรค์

ອານຸທີ່ 4

1. ท่านคิดว่า การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภารตะนโกลินหรือควรจะใช้การตลาดดิจิทัลประเภทใดมาประยุกต์ใช้จึงจะสามารถทำให้เป็นที่รู้จักในกลุ่มนักท่องเที่ยวมากขึ้น

ควรใช้ในสถานการณ์ปัจจุบัน เพราะเป็นไปตามข้อคิดตามสมัย

2. การตลาดดิจิทัลจะช่วยเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวให้เข้ามาท่องเที่ยวมากขึ้นได้
หรือไม่ เพราจะเหตุใด

ช่วยเพิ่มปริมาณนักท่องเที่ยวได้อย่างแน่นอนที่สุด

3. ท่านคิดว่า หน่วยงานของท่านดำเนินการด้านตลาดเพื่อให้การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักในหมุนวักร่องเที่ยวทั้งชาวไทยและชาวต่างประเทศได้อย่างไร

ชุมชนไม่ได้เป็นผู้ดำเนินการด้านการตลาดแต่ภาครัฐที่รับผิดชอบได้มีการส่งเสริมให้ชุมชนมีความเข้มแข็งและนำไปเสนอในสื่อต่าง ๆ เพื่อให้นักท่องเที่ยวรู้จัก

4. หน่วยงานหรือองค์กรของท่านจะมีการใช้ช่องทางทางการตลาดดิจิทัลอย่างไร เพื่อให้แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักกว้างขวางมากขึ้นในกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

เป็นหน้าที่ของภาครัฐที่รับผิดชอบ

5. หน่วยงานภาครัฐและเอกชนจะสามารถสร้างความร่วมมือในการใช้สื่อดิจิทัลเพื่อสร้างฐานทางการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นรูปธรรมได้อย่างไร

ผู้ประกอบการในพื้นที่ให้ความร่วมมือกับภาครัฐอย่างเต็มที่ โดยภาครัฐช่วยให้หน่วยงานที่รับผิดชอบเข้าทำมาสื่อเพื่อเผยแพร่ออกไปอย่างกว้างขวางมากขึ้น

6. การประชาสัมพันธ์รูปแบบใดที่มีความเหมาะสมในการเข้าถึงกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

การใช้สื่อออนไลน์และสื่อโซเชียล

7. สื่อประชาสัมพันธ์ที่ควรใช้เพื่อให้นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้รับรู้มากที่สุดควรเป็นสื่อใด

สื่อออนไลน์และสื่อโซเชียลที่เป็นที่รู้จักกันในหมุนวักร่องเที่ยว

8. วิธีการประชาสัมพันธ์ข่าวสารทางด้านการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกาะรัตนโกสินทร์ควรจะใช้วิธีการใดเพื่อให้เข้าถึงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุด

มีการดำเนินการด้วยวิธีการต่าง ๆ ของภาครัฐโดยหน่วยงานที่รับผิดชอบนำเสนอแหล่งท่องเที่ยวหลากหลายวิธีการด้วยกัน

9. การทำสื่อประชาสัมพันธ์แบบօฟไลน์ยังมีความจำเป็นในการทำอยู่หรือไม่ หรือควรทำสื่อออนไลน์อย่างเดียวเพื่อให้เกิดความคุ้มค่ามากที่สุด

น่าจะดีที่จะใช้ทั้งสองอย่าง เพราะมีนักท่องเที่ยวบางกลุ่มที่ยังไม่ยอมรับสื่อออนไลน์หรือสื่อโซเชียล

10. หน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชนสามารถให้ความร่วมมือในการสร้างสรรค์สื่อประชาสัมพันธ์ร่วมกันเพื่อให้ตรงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุดได้หรือไม่ เพราฯเหตุใด หน่วยงานภาครัฐให้ความร่วมมือในการประชาสัมพันธ์เป็นอย่างมาก โดยนำผู้ประกอบการที่มีชื่อเสียงไปช่วยประชาสัมพันธ์ให้เป็นรู้จักกว้างขวางมากขึ้นในหมุนวักร่องเที่ยว

ตอนที่ 5

1. ภาครัฐมีนโยบายส่งเสริมการท่องเที่ยวรวมกับภาคเอกชนหรือไม่ เพราะเหตุใด
มีแนวโนน เนื่องจากต้องร่วมมือกันเพื่อให้เกิดการกระจายสารได้กว้างขวาง
มากขึ้น

2. ภาครัฐจะให้ความร่วมมือกับภาคเอกชนด้านการท่องเที่ยวในด้านใดบ้าง
ปัจจุบันให้ความร่วมมือในการส่งเสริมผู้ประกอบการธุรกิจที่เกี่ยวข้อง เช่น
ร้านอาหาร ร้านจำหน่ายสินค้าของที่ระลึก เป็นต้น รวมทั้งส่งเสริมผู้ประกอบการการท่องเที่ยว
ในพื้นที่ให้มีความสามารถในการจัดการนำักท่องเที่ยวเช่นสถานที่ต่าง ๆ ในพื้นที่

3. ภาครัฐกับภาคเอกชนมีเป้าหมายในการพัฒนาการท่องเที่ยวร่วมกัน เพื่อ
เพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวและสร้างรายได้ให้แก่ประเทศหรือไม่ อย่างไรบ้าง

มีแนวโนน เมื่อภาครัฐกำหนดเป้าหมายโดยอกมา ก็จะแจ้งให้ชุมชนทราบ ชุมชน
เมื่อทราบแล้วก็จะพยายามให้แก่คนในชุมชนเพื่อให้ช่วยกันรู้จักห่วงแห่งรักษาแหล่งท่องเที่ยว
ของตนให้อยู่ในสภาพที่ดี ทำให้นักท่องเที่ยวเข้ามาก่อต่องเที่ยว สร้างรายได้แก่ผู้ประกอบการ
ชุมชนและประเทศ

4. การประสานความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในการพัฒนาการ
ท่องเที่ยวอย่างเป็นรูปธรรมในปัจจุบันมีอะไรบ้าง และมีแผนที่จะร่วมมือกันต่อไปในด้านใดบ้าง
ในอนาคต

มีในเรื่อง การซ้อมส่วน การอนุรักษ์ และการบูรณะแหล่งท่องเที่ยว รวมทั้ง
ดูแลพื้นที่ในด้านความเป็นระเบียบ ความสะอาด ความถูกสุขลักษณะและความปลอดภัย

5. แผนการพัฒนาความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในด้านการ
ท่องเที่ยวในระยะใกล้ ระยะกลางและระยะไกล มีอะไรบ้างและมีเป้าประสงค์อย่างไรเพื่อให้เกิด
ประโยชน์สูงสุด

ภาครัฐมีแผนระยะยาวและระยะกลาง ส่วนชุมชนมีส่วนช่วยในการทำงานแผน
เป็นรายปีให้บรรลุ ก็จะทำให้แผนระยะกลางและระยะยาวบรรลุในเวลาที่กำหนดเช่นกัน

4) นักวิชาการด้านการตลาด 2 คน ได้แก่

4.1) ดร. นพปฎล สุวรรณทรัพย์ อาจารย์ประจำคณะบริหารธุรกิจ
มหาวิทยาลัยรังสิตเป็นผู้ตอบแบบสัมภาษณ์

ตอนที่ 2

1. นักห้องเที่ยวชาวต่างประเทศมีจุดประสงค์ในการเข้ามาห้องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์อย่างไร

วัตถุประสงค์หลักของนักห้องเที่ยวในการเข้ามาห้องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์คือ เพื่อมาห้องเที่ยวสถานที่ทางวัฒนธรรม และสถาปัตยกรรมบริเวณโดยรอบเกาะรัตนโกสินทร์ ทั้งชั้นในและชั้นนอก

2. นักห้องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมใช้วิธีการเดินทางห้องเที่ยวอย่างไร

ในพื้นที่เกาะรัตนโกสินทร์ชั้นใน นักห้องเที่ยวชาวต่างประเทศสามารถเดินทางด้วยการเดินเท้า เพราะแต่ละจุดห้องเที่ยวที่สำคัญมีระยะทางที่ไม่ไกลมากนัก แต่สำหรับเกาะรัตนโกสินทร์ชั้นนอก นักห้องเที่ยวอาจเดินทางด้วยรถตุ๊ก ๆ หรือแท็กซี่

3. นักห้องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมเข้ามาห้องเที่ยวโดยลำพังหรือเดินทางหลัยคนมากกว่ากัน เพราะเหตุใด

รูปแบบการเดินทางห้องเที่ยวของนักห้องเที่ยวชาวต่างประเทศแตกต่างกันไปตามภูมิภาค เช่น นักห้องเที่ยวจากญี่ปุ่น มักเดินทางห้องเที่ยวโดยลำพัง หรือเป็นกลุ่มอยู่ในขณะที่นักห้องเที่ยวชาวเอเชีย มักจะเดินทางเป็นกลุ่มใหญ่มากกว่าการเดินทางโดยลำพังอย่างไรก็ได้ ในปัจจุบันเราระบุว่า นักห้องเที่ยวชาวเอเชียเริ่มนิยมเดินทางโดยลำพังเพิ่มมากขึ้น

4. นักห้องเที่ยวชาวต่างประเทศที่เดินทางมาเป็นกลุ่มมักเป็นกลุ่มที่มีความสัมพันธ์กันอย่างไร

นักห้องเที่ยวที่เดินทางมาเป็นกลุ่ม แบ่งได้เป็นหลายรูปแบบ เช่น เดินทางมากับกรุ๊ปทัวร์ ในลักษณะนี้ความสัมพันธ์มีตั้งแต่เพื่อน ญาติหรือแม่ความสัมพันธ์กันโดย แต่สำหรับนักห้องเที่ยวที่เดินทางมาเป็นกลุ่มอยู่ มักจะมีความสัมพันธ์ในรูปแบบของครอบครัว หรือเพื่อนสนิท

5. ค่าใช้จ่ายของนักห้องเที่ยวที่เข้ามาห้องเที่ยวโดยเฉลี่ยต่อครั้งประมาณเท่าใด

ค่าใช้จ่ายของนักห้องเที่ยวชาวต่างประเทศ จากข้อมูลของสำนักงานสถิติแห่งชาติ มีการรวบรวมไว้ว่า อัตราการใช้จ่ายโดยเฉลี่ยของนักห้องเที่ยวต่อคนต่อวันอยู่ที่ 4,000–5,000 บาท (มีความแตกต่างกันในกลุ่มนักห้องเที่ยวแต่ละชาติ)

6. การประชาสัมพันธ์ข้อมูลทางการท่องเที่ยวควรมีลักษณะอย่างไร

รูปแบบการประชาสัมพันธ์ข้อมูลการท่องเที่ยวในปัจจุบัน ควรเน้นไปที่การ

ประชาสัมพันธ์ผ่าน Influencer ทางสื่อสังคมออนไลน์ เน้นสถานที่หรือพื้นที่ใหม่ที่ยังไม่เป็นที่รู้จักมาก่อน

7. ช่องทางการประชาสัมพันธ์ได้ที่มีความเหมาะสมมากที่สุด เพราะอะไร

ช่องทางการประชาสัมพันธ์ ควรเน้นช่องทางการประชาสัมพันธ์ผ่านสื่อออนไลน์ และมี Website ที่เป็นทางการของภาครัฐในการให้ข้อมูลพื้นฐานกับนักท่องเที่ยว

8. สื่อการประชาสัมพันธ์แบบใดสามารถเข้าถึงนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้เป็นอย่างดี

ขึ้นอยู่กับประเทศปลายทางของนักท่องเที่ยว แต่สื่อที่มีการเข้าถึงมากที่สุดคือ Website Google, Youtube และ Facebook ดังนั้นการทำสื่อประชาสัมพันธ์ผ่านทาง Platform ตั้งกล่าว น่าจะประสิทธิภาพสูงสุด โดยรูปแบบสื่อประชาสัมพันธ์จะเปลี่ยนตามรูปแบบของ Platform ที่ใช้ประชาสัมพันธ์

9. การนำเสนอสื่อประชาสัมพันธ์อย่างไรจึงจะเหมาะสมที่สุด เพราะอะไร
เหมือนกับข้อที่ 8

10. รูปแบบการประชาสัมพันธ์ได้เป็นรูปแบบที่มีความเหมาะสมมากที่สุด
การประชาสัมพันธ์ผ่านทางช่องทางออนไลน์ มีความเหมาะสมมากที่สุด

ตอนที่ 3

1. ท่านได้ทำข้อมูลแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในพื้นที่ของภาคตะวันออกเฉียงเหนือ หรือไม่ มีทั้งหมดกี่แห่ง ตั้งอยู่ที่ใดบ้าง และมีจุดเด่นอย่างไรบ้าง

สามารถหาข้อมูลได้จาก Website ที่เป็นทางการของภาครัฐ

2. ท่านคิดว่า แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมที่ใดบ้างที่มีความเหมาะสมที่จะพัฒนาให้เป็นแหล่งท่องเที่ยวตามแผนพัฒนาการท่องเที่ยว

ตามแผนการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวของภาครัฐ ซึ่งมีจะมีแนวทางการพัฒนาอย่างชัดเจน

3. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออกเฉียงเหนืออย่างไรบ้าง

หน่วยงานของนักวิชาการด้านการตลาดไม่มีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมหรือแหล่งท่องเที่ยวอื่นใด

4. ท่านคิดว่า หน่วยงานและหน้าที่ของท่านมีทักษะทางด้านการบริหารจัดการ และมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวอย่างไร

เท่าที่ศึกษาพบว่า นักวิชาการด้านการท่องเที่ยวที่ทำหน้าที่ในการบริหาร

จัดการและพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวส่วนใหญ่สามารถทำหน้าที่ได้ดี

5. ในหน่วยงานของท่านมีบุคลากรที่มีทักษะทางด้านการบริหารจัดการการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวได้อย่างถูกต้องและเหมาะสมหรือไม่ อย่างไรบ้าง

นักวิชาการด้านการตลาดไม่ได้มีส่วนในการพัฒนาทักษะด้านการบริหารจัดการการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวโดยตรง แต่ถ้าศึกษาการบริหารจัดการแล้วนำไปประยุกต์ใช้ในการบริหารจัดการการท่องเที่ยวน่าจะทำได้ดี

6. หน่วยงานของท่านมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยว โดยมีปัจจัยอะไรบ้าง

ตามที่ได้ศึกษาพบว่า การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยเป็นหน่วยงานหลักที่น่าจะมีบทบาทร่วมกับกระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬา รวมทั้งสำนักวัฒนธรรมและการท่องเที่ยวของกรุงเทพมหานครมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวได้เป็นอย่างดี

7. ในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกราะรัตนโกสินทร์ของท่าน ต้องพับกับปัญหาและอุปสรรคด้านใดบ้าง อย่างไร

หน่วยงานภาครัฐน่าจะมีศักยภาพในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวได้ แต่อาจพบอุปสรรคบ้างในด้านการบูรณาการการทำงานของแต่ละหน่วยงานรวมกัน

8. จากการที่พูดปัญหาและอุปสรรคในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกราะรัตนโกสินทร์ ท่านคิดว่า สาเหตุมาจากการบังคับจัดซื้ออย่างไรบ้าง และมีแนวทางในการแก้ไขปัญหาและอุปสรรคเหล่านี้ให้ลุล่วงไปได้ด้วยดีอย่างไรบ้าง

สาเหตุหลักในการบริหารจัดการของภาครัฐน่าจะมาจาก การจัดสรรงบประมาณของแต่ละหน่วยงาน และการทำงานรวมกัน

9. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมอย่างไรบ้าง

หน่วยงานภาครัฐโดยเฉพาะกระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬามีนโยบายอย่างชัดเจนในด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวทุกประเภท

10. หน่วยงานของท่านมีแผนการปฏิบัติงานตามการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างไรบ้าง และท่านคิดว่าจะสามารถดำเนินการให้สำเร็จตามเป้าหมายที่ตั้งไว้หรือไม่ เพราะเหตุใด

ตามที่ได้กล่าวไปว่า หากหน่วยงานของภาครัฐแต่ละหน่วยงานที่มีส่วนเกี่ยวข้องร่วมกันช่วยในการพัฒนาและดำเนินการไปพร้อม ๆ กัน น่าจะประสบความสำเร็จไป

ได้ด้วยดี

11. การจัดสรรงบประมาณของหน่วยงานของท่านและรัฐบาลมีความเหมาะสม และมีความคล่องตัวในการบริหารจัดการหรือไม่ อย่างไร

เรื่องงบประมาณเป็นเรื่องสำคัญ หากแต่ละหน่วยงานได้รับการจัดสรรงบในการพัฒนาไม่สอดคล้องกับความรับผิดชอบก็จะทำให้ประสบปัญหาได้

12. พื้นที่ในภาครัตนโกสินทร์มีองค์ประกอบครบถ้วนในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นเมืองเอกลักษณ์วัฒนธรรมหรือไม่ มีปัญหาหรืออุปสรรคใดที่จำเป็นต้องได้รับการแก้ไขทั้งในปัจจุบันและในอนาคต

ตามที่ได้ศึกษาพบว่า พื้นที่ภาครัตนโกสินทร์ตั้งอยู่ในเขตเมืองชั้นในของกรุงเทพมหานคร จึงมีองค์ประกอบครบถ้วนในการพัฒนาเนื่องจากมีเอกลักษณ์ที่ชัดเจนและมีสาธารณูปโภคทุกอย่างพร้อม

ตอนที่ 4

1. ท่านคิดว่า การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาครัตนโกสินทร์ควรจะใช้การตลาดดิจิทัลประเภทใดมาประยุกต์ใช้จึงจะสามารถทำให้เป็นที่รู้จักในกลุ่มนักท่องเที่ยวมากขึ้น

Content Marketing ประเภท Video และ Search Engine

2. การตลาดดิจิทัลจะช่วยเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวให้เข้ามาท่องเที่ยมากขึ้นได้หรือไม่ เพราเหตุใด

มีความเชื่อว่า ตลาดดิจิทัลสามารถช่วยเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวได้มากขึ้น เนื่องจากการใช้สื่อสังคมออนไลน์ในการสืบค้นข้อมูลของนักท่องเที่ยวมีปริมาณมากขึ้น การได้รับข่าวสารผ่านสื่อออนไลน์ดังกล่าว จะเป็นช่องทางในการโฆษณา ประชาสัมพันธ์ให้ตรงกับกลุ่มเป้าหมายได้มากขึ้น

3. ท่านคิดว่า หน่วยงานของท่านดำเนินการด้านตลาดเพื่อให้การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักในหมู่นักท่องเที่ยวทั้งชาวไทยและชาวต่างประเทศได้อย่างไร

ทำการสื่อสาร และโฆษณา ประชาสัมพันธ์ผ่านสื่อสังคมออนไลน์ต่าง ๆ เช่น Facebook, Instagram และ Youtube

4. หน่วยงานหรือองค์กรของท่านจะมีการใช้ช่องทางทางการตลาดดิจิทัลอย่างไร เพื่อให้แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักกว้างขวางมากยิ่งขึ้นในกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

ใช้สื่อสังคมออนไลน์ เช่น Facebook, Instagram, Youtube และทำการโฆษณา

ผ่าน Google Ad

5. หน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชนจะสามารถสร้างความร่วมมือการใช้สื่อดิจิทัลเพื่อสร้างฐานทางการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นรูปธรรมได้อย่างไร

หน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชนสามารถร่วมมือกันใช้สื่อดิจิทัลในการสร้างฐานการท่องเที่ยว โดยร่วมมือในการใช้ช่องทางในการสื่อสาร โฆษณา ประชาสัมพันธ์ผ่านเว็บไซต์หรือสื่อสังคมออนไลน์ต่าง ๆ รวมถึงการแทรกโฆษณาหรือสื่อประชาสัมพันธ์ผ่านเว็บไซต์หรือหน้าเพจของร้านค้าปลีก ร้านค้าปลดออกากร โรงแรมต่าง ๆ ที่อยู่ในเครือรัตนโกสินทร์

6. การประชาสัมพันธ์รูปแบบใดที่มีความเหมาะสมในการเข้าถึงกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

การประชาสัมพันธ์ในรูปแบบบัญชีบันจะเปลี่ยนจากการขายตรงเป็นการทำคุณภาพเพิ่มมากขึ้น การใช้รูปแบบการประชาสัมพันธ์จะเป็นการนำเสนอเรื่องราวผ่านการบอกเล่าของนักท่องเที่ยวหรือทำในรูปแบบของการท่องเที่ยวต่าง ๆ แทนที่จะเป็นการสร้างโฆษณาเพื่อเชิญชวนให้นักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยวโดยตรง

7. สื่อประชาสัมพันธ์ที่ควรใช้เพื่อให้นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้รับรู้มากที่สุดควรเป็นสื่อใด

สื่อสิตริทัศน์ (Audio-Visual Media) เช่น สื่อภาพยั่งตัวและสื่อสิ่งพิมพ์

8. วิธีการประชาสัมพันธ์ข่าวสารทางด้านการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเครือรัตนโกสินทร์ควรจะใช้วิธีการใดเพื่อให้เข้าถึงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุด

ใช้สื่อวิดีโอด้านรายการท่องเที่ยวและนำเสนอผ่านช่องทางออนไลน์

9. การทำสื่อประชาสัมพันธ์แบบօฟไลน์ยังมีความจำเป็นในการทำอยู่หรือไม่ หรือควรทำสื่อออนไลน์อย่างเดียวเพื่อให้เกิดความคุ้มค่ามากที่สุด

การทำสื่อออนไลน์ได้รับความสนใจอย่าง多了 ควรทำสื่อออนไลน์อย่างเดียวเพื่อให้เกิดความคุ้มค่า

10. หน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชนสามารถให้ความร่วมมือในการสร้างสรรค์สื่อประชาสัมพันธ์ร่วมกันเพื่อให้ตรงกับความต้องการของคนที่สุดได้หรือไม่ เพราะเหตุใด

หน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชนสามารถร่วมมือกันใช้สื่อประชาสัมพันธ์ร่วมกันเพื่อให้ตรงกับความต้องการของคนที่สุดได้หรือไม่ เพราะเหตุใด หน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชนสามารถร่วมมือกับสายการบินไทย ทำสื่อประชาสัมพันธ์ออนไลน์ในเว็บไซต์ของสายการบินไทย เพื่อเจาะจงกลุ่มเป้าหมายนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

ตอนที่ 5

1. ภาครัฐมีนโยบายส่งเสริมการท่องเที่ยวรวมกับภาคเอกชนหรือไม่ เพราะเหตุใด

ภาครัฐมีความร่วมมือในการส่งเสริมการท่องเที่ยวรวมกับภาคเอกชน เพราะเป็นการร่วมกันส่งเสริมการท่องเที่ยวให้เป็นไปในทิศทางเดียวกัน

2. ภาครัฐจะให้ความร่วมมือกับภาคเอกชนด้านการท่องเที่ยวในด้านใดบ้าง ให้ความร่วมมือในเรื่องของการช่วยประชาสัมพันธ์ การวางแผนกับภาคเอกชน ในพื้นที่ในการจัดทำค่อนแทนต์ประชาสัมพันธ์ จัดทำโครงการส่งเสริมการขยายต่าง ๆ

3. ภาครัฐกับภาคเอกชนมีเป้าหมายในการพัฒนาการท่องเที่ยวร่วมกัน เพื่อเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวและสร้างรายได้ให้แก่ประเทศหรือไม่ อย่างไรบ้าง

ภาครัฐและภาคเอกชนมีเป้าหมายในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวร่วมกันโดยภาครัฐเป็นผู้กำหนดแผนร่วมกับภาคเอกชน เพื่อให้เพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวเพิ่มมากขึ้น เช่น การวางแผนการท่องเที่ยววิถีไทยของททท. ที่มุ่งเน้นการทำกิจกรรมจริงกับภาคเอกชนขนาดเล็กในท้องถิ่น

4. การประสานความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างเป็นรูปธรรมในปัจจุบันมีอะไรบ้าง และมีแผนที่จะร่วมมือกันต่อไปในด้านใดบ้าง ในอนาคต

การประสานความร่วมมือระหว่างภาครัฐกับภาคเอกชนที่เกิดขึ้น ได้แก่ โครงการ Digital Tourism Platform ที่สร้าง Platform กลางสำหรับการท่องเที่ยวเพื่อเชื่อมโยงข้อมูลการท่องเที่ยว สินค้าและบริการของภาคเอกชนไว้ใน Platform เดียวกัน

5. แผนการพัฒนาความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในด้านการท่องเที่ยวในระยะใกล้ ระยะกลางและระยะไกลมีอะไรบ้าง และมีเป้าประสงค์อย่างไรเพื่อให้เกิดประโยชน์สูงสุด

แผนการพัฒนาความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในระยะใกล้มีเน้นการท่องเที่ยวเชิงธุรกิจ โดยมีการเน้นการพัฒนาโครงสร้างพื้นฐานและลิ่งอำนวยความสะดวกทางให้พร้อมสำหรับธุรกิจท่องเที่ยวรวมถึงการสร้างมาตรฐานการบริการระดับสากล สร้างแรงจูงใจในการพัฒนา กิจกรรมท่องเที่ยวเชิงธุรกิจ

4.2) ดร. กิตติพันธ์ คงสวัสดิ์เกียรติ กรรมการผู้จัดการ บริษัท เบอร์นเวิค นู้ดเดลล์ จำกัดเป็นผู้ตอบแบบสัมภาษณ์

ตอนที่ 2

1. นักทองเที่ยวชาร์ตตั้งประเทคโนโลยีจุดประสงค์ในการเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์อย่างไร

หากเป็นนักทองเที่ยวทั่วไปน่าจะมีจุดประสงค์หลักในการเข้ามาพักผ่อนเที่ยวชมสถานที่ท่องเที่ยวที่มีความสวยงาม แต่นักทองเที่ยวอีกกลุ่มอาจเป็นนักทองเที่ยวที่มีวัตถุประสงค์ในการเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์คือ เพื่อมาซื้อชุมชนสถานที่ทางวัฒนธรรม งานศิลปกรรมและสถาปัตยกรรมโบราณโดยรอบเกาะรัตนโกสินทร์

2. นักทองเที่ยวชาร์ตตั้งประเทคโนโลยีมใช้วิธีการเดินทางท่องเที่ยวอย่างไร

เกาะรัตนโกสินทร์ชั้นใน นักทองเที่ยวชาร์ตตั้งประเทศส่วนใหญ่สามารถเดินชมแหล่งท่องเที่ยวด้วยการเดินเท้า เนื่องจากแหล่งท่องเที่ยวไม่ได้อยู่ห่างไกลกันมากนัก แต่เป็นพื้นที่ที่ห่างไกลไม่สามารถเดินถึงได้นักท่องเที่ยวอาจจะเดินทางด้วยพาหนะอื่น ๆ

3. นักทองเที่ยวชาร์ตตั้งประเทคโนโลยีมเข้ามาท่องเที่ยวโดยลำพังหรือเดินทางหลายคนมากกว่ากัน เพราะเหตุใด

การเดินทางท่องเที่ยวของนักทองเที่ยวชาร์ตตั้งประเทศน่าจะแตกต่างกันไปตามภูมิภาค นักทองเที่ยวจากยุโรป อเมริกาหรือชาติตะวันตกมักเดินทางท่องเที่ยวโดยลำพังหรือเป็นกลุ่มเล็ก ๆ นักทองเที่ยวชาวอาเซียนนิยมเดินทางเป็นกลุ่มใหญ่มากกว่า ปัจจุบันพบว่า นักทองเที่ยวชาวอาเซียนบางส่วนริบบิ้นนิยมเดินทางท่องเที่ยวเองเพิ่มมากขึ้น

4. นักทองเที่ยวชาร์ตตั้งประเทศที่เดินทางมาเป็นกลุ่มมักเป็นกลุ่มที่มีความสัมพันธ์กันอย่างไร

นักทองเที่ยวที่เดินทางมาเป็นกลุ่ม แบ่งได้เป็นหลายรูปแบบ เช่น เดินทางมากับบริษัททัวร์เป็นหมู่คณะ ซึ่งมี 2 แบบคือ แบบที่ 1 เป็นกลุ่มที่ความสัมพันธ์แบบเพื่อน ญาติ หรือไม่มีความสัมพันธ์กันเลย แบบที่ 2 เป็นกลุ่มที่ทำงานด้วยกันหรือทำงานแบบเดียวกันและได้ร่วมวัลใน การเข้ามาท่องเที่ยวที่มักเป็นเพื่อนทำงานด้วยกันหรือเพื่อนร่วมอาชีพ แต่สำหรับนักทองเที่ยวที่เดินทางมาท่องเที่ยวเอง มักจะมีความสัมพันธ์แบบคู่รัก ครอบครัว หรือเพื่อนสนิท

5. ค่าใช้จ่ายของนักทองเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวโดยเฉลี่ยต่อครั้งประมาณเท่าใด

ค่าใช้จ่ายของนักทองเที่ยวชาร์ตตั้งประเทศส่วนใหญ่สามารถใช้จ่ายได้อย่างสบาย ๆ เนื่องจากค่าครองชีพในประเทศไทยค่อนข้างต่ำเมื่อเทียบกับในต่างประเทศ โดยเฉพาะประเทศในภาคพื้นยุโรปและอเมริกา

6. การประชาสัมพันธ์ข้อมูลทางการท่องเที่ยวครมีลักษณะอย่างไร

รูปแบบการประชาสัมพันธ์ข้อมูลการท่องเที่ยวในปัจจุบัน ควรเน้นไปที่การประชาสัมพันธ์ผ่านทางสื่อสังคมออนไลน์ เน้นแหล่งท่องเที่ยวใหม่ ๆ และมีเอกลักษณ์ที่สามารถดึงดูดความสนใจของนักท่องเที่ยวได้

7. ช่องทางการประชาสัมพันธ์ใดที่มีความเหมาะสมมากที่สุด เพราะอะไร

ควรเน้นช่องทางการประชาสัมพันธ์ผ่านสื่อออนไลน์ และมี Website ที่เป็นทางการของภาครัฐ เช่น ททท. ซึ่งเป็นหน่วยงานที่รับผิดชอบในการประชาสัมพันธ์

8. สื่อการประชาสัมพันธ์แบบใดสามารถเข้าถึงนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้เป็นอย่างดี

นักท่องเที่ยวในปัจจุบันสนใจแต่สื่อออนไลน์ และสื่อที่นิยมใช้กันมาก ได้แก่ Google, Youtube และ Facebook การทำสื่อประชาสัมพันธ์ผ่านทาง Platform ต่าง ๆ น่าจะประสิทธิภาพสูงสุด โดยรูปแบบสื่อประชาสัมพันธ์จะปรับเปลี่ยนไปตามรูปแบบของแต่ละ Platform ที่ใช้

9. การนำเสนอสื่อประชาสัมพันธ์อย่างไรจึงจะเหมาะสมที่สุด เพราะอะไร

การนำเสนอผ่านสื่อ ต้องนำเสนอผ่านสื่อมีนักท่องเที่ยวนิยมเข้าใช้ เพื่อให้เข้าถึงนักท่องเที่ยวในวงกว้าง หากใช้สื่อที่เป็นที่นิยมบางกลุ่ม จะทำให้การเข้าถึงทำได้ยาก และเข้าถึงได้เฉพาะกลุ่ม

10. รูปแบบการประชาสัมพันธ์ใดเป็นรูปแบบที่มีความเหมาะสมมากที่สุด

การประชาสัมพันธ์ผ่านทางช่องทางออนไลน์สื่อต่าง ๆ ที่เป็นที่นิยมมีความเหมาะสมมากที่สุด ทั้งนี้ขึ้นอยู่กับแต่ละประเทศด้วย อย่างเช่น นักท่องเที่ยวจากประเทศไทยสามารถรู้สึกประชานิจึงจะเข้าถึงสื่อของกลุ่มคนเท่านั้น แต่เป็นนักท่องเที่ยวกลุ่มใหญ่ที่เดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในประเทศไทย

ตอนที่ 3

1. ท่านได้ทำข้อมูลแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในพื้นที่ของเกาะรัตนโกสินทร์ ไว้หรือไม่ มีทั้งหมดกี่แห่ง ตั้งอยู่ที่ใดบ้าง และมีจุดเด่นอย่างไรบ้าง

การหาข้อมูลคร่าวๆ ของแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมจาก Website ทางการของภาครัฐ เช่น ททท. ซึ่งเป็นหน่วยงานที่ทำงานเกี่ยวกับการประชาสัมพันธ์โดยตรง

2. ท่านคิดว่า แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมที่ได้บ้างที่มีความเหมาะสมที่จะพัฒนาให้เป็นแหล่งท่องเที่ยวตามแผนพัฒนาการท่องเที่ยว

แผนการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวของภาครัฐ มีแนวทางการพัฒนาที่กำหนดไว้

อย่างชัดเจน เช่น แผนระยะสั้น 5 ปี แผนระยะยาว 15 ปี เป็นต้น

3. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม ใน割รัตน์โกลินทร์อย่างไรบ้าง

นักวิชาการด้านการตลาดไม่ได้มีส่วนในการกำหนดนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมหรือแหล่งท่องเที่ยวต่าง ๆ จึงต้องศึกษานโยบายของภาครัฐเป็นหลัก

4. ท่านคิดว่า หน่วยงานและหน้าที่ของท่านมีทักษะทางด้านการบริหารจัดการ และมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวอย่างไร

จากการศึกษาพบว่า นักวิชาการด้านการท่องเที่ยวที่ทำหน้าที่ในการบริหารจัดการและพัฒนาการท่องเที่ยวรวมทั้งแหล่งท่องเที่ยวส่วนใหญ่สามารถทำหน้าที่ได้ดีอยู่แล้ว

5. ในหน่วยงานของท่านมีบุคลากรที่มีทักษะทางด้านการบริหารจัดการ การท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวโดยตรง แต่สามารถนำหลักวิชาการด้านการบริหารไปประยุกต์ใช้ได้

6. หน่วยงานของท่านมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยว โดยมีปัจจัยอะไรบ้าง

การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยเป็นหน่วยงานหลักที่มีบทบาทร่วมกับกระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬา รวมทั้งสำนักวัฒนธรรมและการท่องเที่ยวของกรุงเทพมหานครและหน่วยงานที่เกี่ยวข้องมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวได้เป็นอย่างดี

7. ในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมใน割รัตน์โกลินทร์ของท่าน ต้องพึ่งกับปัญหาและอุปสรรคด้านใดบ้าง อย่างไร

หน่วยงานภาครัฐมีศักยภาพในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวได้แต่อาจพบอุปสรรคบางในด้านการทำงานของแต่ละหน่วยงานร่วมกันให้เป็นไปในทิศทางเดียวกัน

8. จากการที่พูดปัญหาและอุปสรรคในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมใน割รัตน์โกลินทร์ ท่านคิดว่า สาเหตุมาจากการปัจจัยอะไรบ้าง และมีแนวทางในการแก้ไขปัญหาและอุปสรรคเหล่านี้ให้ลุล่วงไปได้ด้วยดีอย่างไรบ้าง

สาเหตุหลักในการบริหารจัดการของภาครัฐมาจากการจัดสรรงบประมาณของแต่ละหน่วยงาน และการทำงานร่วมกัน มีกับปัญหา มากจากคนละหน่วยงานมักทำงาน

ไม่สอดประสานกัน

9. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมอย่างไรบ้าง

หน่วยงานภาครัฐโดยเฉพาะกระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬามีนโยบายอย่างชัดเจนในด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยว แต่แหล่งท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานครมีอิทธิพลอย่างหน่วยงานที่มีส่วนได้ส่วนเสียในการบริหารจัดการ ทำให้มีหน่วยงานเป็นจำนวนมาก

10. หน่วยงานของท่านมีแผนการปฏิบัติตามการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างไรบ้าง และท่านคิดว่าจะสามารถดำเนินการให้สำเร็จตามเป้าหมายที่ตั้งไว้หรือไม่ เพราะเหตุใด

หน่วยงานของภาครัฐแต่ละหน่วยงานที่มีส่วนได้ส่วนเสียต้องร่วมกันในการพัฒนาและดำเนินการไปพร้อม ๆ กัน น่าจะประสบความสำเร็จได้

11. การจัดสรรงบประมาณของหน่วยงานของท่านและรัฐบาลมีความเหมาะสม และมีความคล่องตัวในการบริหารจัดการหรือไม่ อย่างไร

เรื่องงบประมาณของแต่ละหน่วยงานขึ้นอยู่กับนโยบายของแต่ละหน่วยงาน การทำแผนแม่บทและแผนปฏิบัติการการพัฒนา หากมีการจัดสรรงบประมาณได้ตรงตามแผน ก็จะทำให้ทำการพัฒนาไปในทิศทางที่ดี

12. พื้นที่ในเขตตันโกลสินทร์มีองค์ประกอบครบถ้วนในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นเมืองเอกลักษณ์วัฒนธรรมหรือไม่ มีปัญหาหรืออุปสรรคใดที่จำเป็นต้องได้รับการแก้ไขทั้งในปัจจุบันและในอนาคต

พื้นที่เขตตันโกลสินทร์ตั้งอยู่ในเขตกรุงเทพมหานคร มีองค์ประกอบพื้นฐานครบถ้วนในการพัฒนา ซึ่งมีความพร้อมในการพัฒนา

ตอนที่ 4

1. ท่านคิดว่า การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเขตตันโกลสินทร์ควรจะใช้การตลาดดิจิทัลประเภทใดมาประยุกต์ใช้จึงจะสามารถทำให้เป็นที่รู้จักในกลุ่มนักท่องเที่ยวมากขึ้น

Content Marketing ประเภท Video, Story Telling และ Search Engine

2. การตลาดดิจิทัลจะช่วยเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวให้เข้ามาท่องเที่ยวมากขึ้นได้หรือไม่ เพราะเหตุใด

การตลาดดิจิทัลสามารถช่วยเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวได้มากขึ้น เนื่องจากการใช้สื่อสังคมออนไลน์สามารถเข้าถึงนักท่องเที่ยวในวงกว้าง รวดเร็วและตลอดเวลา การส่ง

ข่าวสารผ่านสื่อออนไลน์เป็นช่องทางในการโฆษณา ประชาสัมพันธ์ trigon กลุ่มเป้าหมายได้มากที่สุด

3. ท่านคิดว่า หน่วยงานของท่านดำเนินการด้านตลาดเพื่อให้การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักในหมู่นักท่องเที่ยวทั้งชาวไทยและชาวต่างประเทศได้อย่างไร

การสื่อสาร และโฆษณา ประชาสัมพันธ์ผ่านสื่อสังคมออนไลน์ต่าง ๆ เช่น Facebook, Instagram และ Youtube รวมทั้งสื่ออื่น ๆ ทั้งนี้ขึ้นอยู่กับตลาด เนื่องจากนักท่องเที่ยวบางกลุ่มจะเข้าถึงสื่ออื่น ๆ นอกเหนือจากที่กล่าวมา

4. หน่วยงานหรือองค์กรของท่านจะมีการใช้ช่องทางทางการตลาดดิจิทัลอย่างไร เพื่อให้แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักกว้างขวางมากยิ่งขึ้นในกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

ใช้สื่อสังคมออนไลน์ เช่น Facebook, Instagram, Youtube และทำการโฆษณาผ่าน Google Ad รวมทั้งสื่ออื่น ๆ ที่จะเข้าถึงนักท่องเที่ยวในวงกว้าง

5. หน่วยงานภาครัฐและเอกชนจะสามารถสร้างความร่วมมือในการใช้สื่อดิจิทัลเพื่อสร้างฐานทางการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นรูปธรรมได้อย่างไร

หน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชนต้องสร้างความร่วมมือในการใช้สื่อดิจิทัลเพื่อสร้างฐานการท่องเที่ยวผ่านเว็บไซต์หรือสื่อสังคมออนไลน์ต่าง ๆ มีการแทรกโฆษณาหรือสื่อประชาสัมพันธ์ผ่านเว็บไซต์หรือหน้าเพจของร้านค้าปลีก สถานที่พักแรมต่าง ๆ และสถานประกอบการอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้องที่มีสถานที่ตั้งในเกรตตันโกลินทร์

6. การประชาสัมพันธ์รูปแบบใดที่มีความเหมาะสมในการเข้าถึงกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

การใช้รูปแบบการประชาสัมพันธ์เป็นการนำเสนอเรื่องราวผ่านการบอกเล่าของนักท่องเที่ยวหรือทำในรูปแบบของการแนะนำแหล่งท่องเที่ยวต่าง ๆ มากกว่าการสร้างโฆษณาเพื่อชักชวนให้นักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยว

7. สื่อประชาสัมพันธ์ที่ควรใช้เพื่อให้นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้รับรู้มากที่สุดควรเป็นสื่อใด

สื่อสื่อสัมภาระ (Audio-Visual Media) เช่น สื่อภาพยนตร์และสื่อวีดีทัศน์

8. วิธีการประชาสัมพันธ์ข่าวสารทางด้านการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกรตตันโกลินทร์ควรจะใช้วิธีการใดเพื่อให้เข้าถึงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุด

ใช้สื่อวีดีทัศน์ผ่านรายการท่องเที่ยวเพื่อนำเสนอผ่านช่องทางออนไลน์ต่าง ๆ ที่มีอยู่ เพื่อให้เข้าถึงนักท่องเที่ยวให้มากที่สุด

9. การทำสื่อประชาสัมพันธ์แบบอฟไลน์ยังมีความจำเป็นในการทำอยู่หรือไม่ หรือควรทำสื่อออนไลน์อย่างเดียวเพื่อให้เกิดความคุ้มค่ามากที่สุด

การทำสื่อออนไลน์ได้รับความสนใจอย่างล้น การทำสื่อออนไลน์เพิ่มขึ้นเพื่อให้ เกิดความคุ้มค่า ในขณะเดียวกันสื่อออนไลน์ก็ยังมีความจำเป็นสำหรับนักท่องเที่ยวบางกลุ่มที่ ยังเข้าไม่ถึงสื่อออนไลน์หรือนักท่องเที่ยวที่อยู่ห่างไกลเทคโนโลยี เพื่อให้ครอบคลุมนักท่องเที่ยว ให้มากที่สุด

10. หน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชนสามารถให้ความร่วมมือในการ สร้างสรรค์สื่อประชาสัมพันธ์ร่วมกันเพื่อให้ตรงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุดได้หรือไม่ เพราะเหตุใด

หน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชนควรร่วมมือกันใช้สื่อประชาสัมพันธ์ร่วมกัน เพื่อให้ตรงกลุ่มเป้าหมายและมีข้อมูลที่ชัดเจนถูกต้องแม่นยำ ป้องกันไม่ให้เกิดความสับสนของ ข้อมูล เช่น การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยร่วมมือกับสมาคมโรงแรมไทย สายการบินไทย และ สมาคมท่องเที่ยวต่าง ๆ เพื่อทำสื่อประชาสัมพันธ์ออนไลน์ในเว็บไซต์ของธุรกิจต่าง ๆ เพื่อให้ เข้าถึงกลุ่มเป้าหมายนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศให้มากที่สุด

ตอนที่ 5

1. ภาครัฐมีนโยบายส่งเสริมการท่องเที่ยวร่วมกับภาคเอกชนหรือไม่ เพราะเหตุ ใด

ภาครัฐมีความร่วมมือในการส่งเสริมการท่องเที่ยวร่วมกับภาคเอกชน ซึ่ง จะทำให้ข้อมูลด้านการท่องเที่ยวเป็นไปในทิศทางเดียวกัน

2. ภาครัฐจะให้ความร่วมมือกับภาคเอกชนด้านการท่องเที่ยวในด้านใดบ้าง

ภาครัฐให้ความร่วมมือการประชาสัมพันธ์ การวางแผนกับภาคเอกชนใน พื้นที่ในการจัดทำค่อนเนนต์เพื่อการประชาสัมพันธ์ จัดทำโครงการส่งเสริมการขายต่าง ๆ ร่วมกัน

3. ภาครัฐกับภาคเอกชนมีเป้าหมายในการพัฒนาการท่องเที่ยวร่วมกัน เพื่อ เพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวและสร้างรายได้ให้แก่ประเทศไทยหรือไม่ อย่างไรบ้าง

ภาครัฐและภาคเอกชนควรมีเป้าหมายในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวร่วมกันโดย ภาครัฐเป็นผู้กำหนดแผนให้ภาคเอกชน เพื่อให้ภาคเอกชนสามารถเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยว เช่น การวางแผนทิศทางการท่องเที่ยวของททท.

4. การประสานความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในการพัฒนาการ ท่องเที่ยวอย่างเป็นรูปธรรมในปัจจุบันมีอะไรบ้าง และมีแผนที่จะร่วมมือกันต่อไปในด้านใดบ้าง ในอนาคต

การประสานความร่วมมือระหว่างภาครัฐกับภาคเอกชนที่เกิดขึ้น ได้แก่ โครงการ Digital Tourism Platform ที่สร้าง Platform กลางสำหรับการท่องเที่ยวเพื่อเชื่อมโยงข้อมูลการท่องเที่ยว สินค้าและบริการของภาคเอกชนไว้ใน Platform เดียวกัน

5. แผนการพัฒนาความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในด้านการท่องเที่ยวในระยะใกล้ ระยะกลางและระยะไกลมีอะไรบ้างและมีเป้าประสงค์อย่างไรเพื่อให้เกิดประโยชน์สูงสุด

แผนการพัฒนาความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในระยะใกล้มุ่งเน้น การท่องเที่ยวเชิงธุรกิจ โดยมีการเน้นการพัฒนาโครงสร้างพื้นฐาน สาธารณูปโภคและสิ่งอำนวยความสะดวกให้มีความพร้อม มีมาตรฐานสากลสำหรับธุรกิจท่องเที่ยวรวมถึงการสร้างมาตรการระตุนตลาดการท่องเที่ยว สร้างแรงจูงใจในการพัฒนากิจกรรมท่องเที่ยวเชิงธุรกิจ ส่วนระยะกลางต้องมีการกำหนดໄ道อย่างชัดเจนเพื่อให้การดำเนินการเป็นไปตามแผน และมีการกำหนดแผนระยะไกลและติดตามเป็นระยะ ๆ เพื่อให้บรรลุเป้าหมายที่ตั้งໄ道อย่างเป็นรูปธรรม

3. สรุปเปรียบเทียบบทสัมภาษณ์ 4 กลุ่ม

จากการสัมภาษณ์ให้ข้อมูลหลัก 4 กลุ่ม ได้แก่ กลุ่มภาครัฐ ได้แก่ กระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬา กรมการท่องเที่ยว การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย กรุงเทพมหานคร สำนักวัฒนธรรม กีฬาและการท่องเที่ยว กรุงเทพมหานคร กลุ่มภาคเอกชน ได้แก่ ผู้ประกอบธุรกิจนำเที่ยว ผู้ประกอบธุรกิจที่พัฒนา ผู้ประกอบธุรกิจร้านอาหารและเครื่องดื่ม ผู้ประกอบธุรกิจจำหน่ายสินค้าที่ระลึกและผู้ประกอบธุรกิจที่เกี่ยวข้อง กลุ่มผู้นำชุมชน 5 ชุมชน ได้แก่ ผู้นำชุมชนท่าเตียน ผู้นำชุมชนบ่อสังขารามน์ ผู้นำชุมชนราษฎรพัฒนา ผู้นำชุมชนวัดเทพธิดาราม และผู้นำชุมชนหลังวัดราชนัดดา และกลุ่มนักวิชาการด้านการตลาดเรียบร้อยแล้ว สามารถนำมาทำตารางแสดงการเปรียบเทียบข้อมูลของผู้ให้ข้อมูลหลักทั้ง 4 กลุ่มในแต่ละตอนได้ดังนี้

ตาราง 107 แสดงการเปรียบเทียบข้อมูลของผู้ให้เช่ามูลหลัก 4 กลุ่มด้านพฤติกรรม
นักท่องเที่ยว

ตอนที่/ หัวขอ	หัวข้ออยอย	กลุ่มภาครัฐ	กลุ่ม ภาคเอกชน	กลุ่มภาค ผู้นำชุมชน	กลุ่มภาค นักการตลาด
2 พฤติกรรม นักท่องเที่ยว	1. จุดประสงค์ ของ นักท่องเที่ยว	ชมวัด ชมวัง และสถานที่ สำคัญ	ชมวัด ชมวัง และสถานที่ สำคัญ	เหมือนภาค เอกชน	เหมือนภาค เอกชน และ ชุมชน
	2. วิธีการ เดินทาง	1) ทองเที่ยวกับ บริษัททัวร์ ชี้รถทัวร์ 2) ทองเที่ยว ด้วยตนเอง เดินทางโดยรถ สาธารณะ	เหมือนกัน	เหมือนกัน	เหมือนกัน
	3. จำนวน นักท่องเที่ยว	1) เดินทางมา กับคณะทัวร์ 2) เดินทางมา เที่ยวเองมักเป็น กลุ่มเล็ก (2-10 คน)	เหมือนกัน	เหมือนกัน	เหมือนกัน
	4. ความ สัมพันธ์ของ กลุ่ม นักท่องเที่ยว	1) มา กับทัวร์ เพื่อน / ครอปครัว / ไม่ รู้จักกันเลย 2) เที่ยวเอง เพื่อน / ญาติ / ครอปครัว	เหมือนกัน	เหมือนกัน	เหมือนกัน
	5. ค่าใช้จ่าย	1) มา กับทัวร์ (1,000 บาท) 2) เที่ยวเอง (1-3,000 บาท)	เหมือนกัน	เหมือนกัน	เหมือนกัน

ตาราง 108 แสดงการเปรียบเทียบข้อมูลของผู้ให้ข้อมูลหลัก 4 กลุ่มด้านการรับรู้ของนักท่องเที่ยว

ตอนที่/ หัวข้อ	หัวข้ออย่าง อื่นๆ	กลุ่มภาครัฐ	กลุ่ม ภาคเอกชน	กลุ่มภาค ผู้นำชุมชน	กลุ่มภาค นักการตลาด
2. การรับรู้ ของ นักท่องเที่ยว	6. การประชา สัมพันธ์	มีการประชา สัมพันธ์ทาง เว็บไซต์และลีอ ลังคอมออนไลน์ เช่น Facebook	เหมือนกันเพิ่ม Youtube และ อื่น ๆ	เหมือนกับ ภาคเอกชน	เหมือนกัน
	7. ช่องทาง การประชา สัมพันธ์	เว็บไซต์ของทาง ราชการและลีอ ลังคอมออนไลน์	เหมือนกัน	เหมือนกัน	เพิ่มเข้าถึง ลูกค้า
	8. สื่อการ ประชา สัมพันธ์	สื่อออนไลน์ทาง เว็บไซต์และลีอ ลังคอมออนไลน์	เหมือนกัน	เหมือนกัน	เหมือนกัน
	9. การนำ เสนอสื่อการ ประชา สัมพันธ์	การนำเสนอ สื่อทางเว็บไซต์ โดยมีข้อมูลที่ ถูกต้องและ ชัดเจน	นำสื่อเว็บไซต์ ของภาครัฐมา ^{ใช้ในนำเสนอ เข้าถึงลูกค้า} โดยมีนำเสนอ ภาพ เรื่องและ เนื้อหาที่ดึงดูด ความสนใจของ นักท่องเที่ยว	เหมือน	เหมือนกัน
10. รูปแบบ การประชา สัมพันธ์	รูปแบบที่เป็น ^{เดิมรูปแบบที่} ทางการ น่าสนใจ เว็บไซต์และลีอ ลังคอมออนไลน์ ที่นักท่องเที่ยวให้ สามารถเข้าถึง ^{ได้} ได้ ^{ง่าย}	เดิมดูดใจ เข้ามาและ สามารถตอบสนอง ได้แบบปัจจุบัน	เหมือนกัน	เหมือนกัน	เหมือนกัน

ตาราง 109 แสดงการเปรียบเทียบข้อมูลของผู้ให้ข้อมูลหลัก 4 กลุ่มด้านศักยภาพของแหล่งท่องเที่ยว

ตอนที่/ หัวข้อ	หัวข้ออย่าง ง่าย	กลุ่มภาครัฐ	กลุ่ม ภาคเอกชน	กลุ่มภาครัฐ นำชมชน	กลุ่มภาครัฐ นักการตลาด
3. ศักยภาพ ของแหล่ง ท่องเที่ยว	1. ข้อมูลแหล่ง ท่องเที่ยว ของประเทศไทย และชัดเจน อ้างอิงได้	ข้อมูลถูกต้อง และดึงดูด นักท่องเที่ยว	ข้อมูลน่าสนใจ และดึงดูด นักท่องเที่ยว	เหมือน	เหมือน
	2. แหล่ง ท่องเที่ยวเชิง วัฒนธรรม ในแผนการ พัฒนา	อยู่ใน แผนพัฒนาทุก หน่วยงานที่ เกี่ยวข้อง พัฒนา	ไม่มีแผนพัฒนา	เหมือน	เหมือน
	3. นโยบาย การจัดการ แหล่ง ท่องเที่ยว	มีนโยบายการ จัดการแหล่ง ท่องเที่ยว	รับนโยบายจาก ภาครัฐ	เหมือน	เหมือน
	4. ทักษะและ ความพร้อม	มีทักษะและมี ความพร้อมเป็น อย่างดี	ไม่มีหน้าที่ เกี่ยวข้อง	เหมือน	เหมือน
	5. บุคลากร มีทักษะการ บริหารจัดการ	บุคลากรมี ทักษะตั้งแต่ ระดับบริหารลง มาในแต่ละฝ่าย	ไม่มีบุคลากร	เหมือน	เหมือน
	6. ความ พร้อมของ หน่วยงาน	ทุกหน่วยงานที่ เกี่ยวข้อง มีความพร้อม ตามแผนและ นโยบายของ รัฐบาล	ไม่มี	เหมือน	เหมือน

จากการสัมภาษณ์ผู้ให้ข้อมูลหลักทั้ง 4 กลุ่มได้แก่ ภาครัฐ ภาคเอกชน ภาคชุมชนในแหล่งท่องเที่ยวและภาคักวิชาการด้านการตลาดในตอนที่ 3 ส่วนที่ 1 ศักยภาพของแหล่งท่องเที่ยว (ตาราง 109) สามารถตอบคำถามการวิจัยข้อที่ 1 แหล่งท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์มีศักยภาพเป็นอย่างไร หมายความว่าจะพัฒนาเป็นแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมหรือไม่ เพราะเหตุใดดังนี้

กลุ่มภาครัฐ แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมที่หลากหลายและมีเป็นจำนวนมาก สามารถตอบสนองความต้องการในการท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้เป็นอย่างดี แหล่งท่องเที่ยวมีสถานที่ตั้งอยู่ในใจกลางเมืองกรุงเทพมหานคร การเดินทางสะดวกสบาย มีโครงสร้างทางกายภาพที่เหมาะสมเอื้ออำนวยในการเดินทางท่องเที่ยว จึงมีความเหมาะสมที่จะพัฒนาเป็นแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมสอดคล้องกับกรุงเทพมหานครโดยสำนักวัฒนธรรมกีฬาและการท่องเที่ยวที่จะพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมควบคู่ไปกับการพัฒนาการท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์ซึ่งเป็นที่ตั้งของแหล่งท่องเที่ยวของกรุงเทพมหานคร

กลุ่มภาคเอกชน แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในพื้นที่เกาะรัตนโกสินทร์มีเป็นจำนวนมาก และมีความหลากหลาย รวมทั้งมีความน่าสนใจ ภาคเอกชนไม่ได้มีแผนและนโยบายในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยว แต่ได้รับข้อมูลข่าวสารการท่องเที่ยว แหล่งท่องเที่ยวต่าง ๆ จากภาครัฐ ที่หน้าที่รับผิดชอบโดยตรง ผู้ประกอบการธุรกิจนำเที่ยวได้นำข้อมูล แผนและนโยบายของภาครัฐมาจัดทำรายการนำเสนอเที่ยวในพื้นที่ ผู้ประกอบการธุรกิจที่พัฒนาระบบปรับเปลี่ยนจากการที่นักท่องเที่ยวมีความสนใจเข้ามาท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวที่มีความหลากหลาย และเดินทางเข้ามาพักแรมเพื่อสะดวกในการเดินเที่ยวชมแหล่งท่องเที่ยวต่าง ๆ โดยอย่างสะดวกสบาย ผู้ประกอบการร้านอาหารและเครื่องดื่มก็ได้รับประโยชน์จากการจัดทำแผนและนโยบายของภาครัฐ ทำให้นักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยว พักรับประทานอาหารและเครื่องดื่ม ลัมพ์สรสชาติอาหารไทยและอาหารท้องถิ่นในพื้นที่ ทำให้ได้รับความพึงพอใจในการเดินทางท่องเที่ยวในพื้นที่ เกาะรัตนโกสินทร์ สร้างรายได้ให้แก่ผู้ประกอบการเป็นอย่างมาก ผู้ประกอบการจำหน่ายสินค้าที่รลสึกสามารถจำหน่ายสินค้าต่าง ๆ ที่เป็นผลิตภัณฑ์ท้องถิ่น เช่น เครื่องเรือน เพอร์นิเจอร์ที่ทำจากหัวไชย เครื่องจักสาน ใบชาคุณภาพดี เป็นต้น แก่นักท่องเที่ยวที่เข้ามาเที่ยวชมในพื้นที่ตรงกับวิชาการด้านตลาด

กลุ่มภาคชุมชน ถึงแม้ว่าจะไม่ได้มีส่วนเกี่ยวข้องกับแผนและนโยบายใด ๆ แต่ก็สามารถจำหน่ายสินค้าให้แก่นักท่องเที่ยว คอยช่วยเหลือดูแลนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมที่มีความหลากหลายไม่ใช่แต่เฉพาะอาคารและสถานที่ แต่นักท่องเที่ยวได้เรียนรู้เยี่ยมชมสภาพความเป็นอยู่ วิถีชีวิต ภูมิปัญญาท้องถิ่นซึ่งเป็นประสบการณ์ที่ดี

ตาราง 110 แสดงการเปรียบเทียบข้อมูลของผู้ให้ข้อมูลหลัก 4 กลุ่มด้านแผนพัฒนา
แหล่งท่องเที่ยว

ตอนที่/ หัวข้อ	หัวข้ออย่าง	กลุ่มภาครัฐ	กลุ่ม ภาคเอกชน	กลุ่มภาค ผู้นำชุมชน	กลุ่มภาค นักการตลาด
3. แผนการ พัฒนาแหล่ง ท่องเที่ยว	7. ปัญหาและ อุปสรรค ทางเศรษฐกิจ และการท่องเที่ยว ที่สำคัญที่สุด	การจราจร มวลภาค สาธารณูปโภค [*] สิ่งอำนวยความสะดวก สาธารณูปโภค [*] ความปลอดภัย	ไม่มี	เหมือน	เหมือน
	8. ปัจจัยของ ปัญหา และ แนวทางแก้ไข	ไม่มีกำหนดการ รองรับของพื้นที่ การจราจรไม่ เป็นระบบ มวลภาค	ไม่มีส่วน เกี่ยวข้อง	ภาคเอกชน	ภาคเอกชน
	9. นโยบาย การจัดการ แหล่ง ท่องเที่ยว	กำหนดนโยบาย ที่ชัดเจน	ไม่มีส่วน เกี่ยวข้อง	เหมือน	เหมือน
	10. แผนการ ปฏิบัติการ การติดตาม เป็นระยะๆ	แผนการ ปฏิบัติการ การติดตาม	ไม่มีส่วน เกี่ยวข้อง	ภาคเอกชน	ภาคเอกชน
	11. การ จัดสรรงบ ประมาณ ตามแผน	งบประมาณ ประจำปี การเบิกจ่ายมี ความคล่องตัว	ไม่มีส่วน เกี่ยวข้อง	เหมือน	เหมือน
	12. องค์ ประกอบ การพัฒนา แหล่ง ท่องเที่ยว	มีองค์ประกอบ ครบถ้วนในการ พัฒนา	ไม่มีส่วน เกี่ยวข้อง	ภาคเอกชน	ภาคเอกชน

จากการสัมภาษณ์ให้ข้อมูลหลักทั้ง 4 กลุ่มได้แก่ ภาครัฐ ภาคเอกชน ภาคชุมชนในแหล่งท่องเที่ยวและภาคนักวิชาการด้านการตลาดในตอนที่ 3 ส่วนที่ 2 แผนการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยว (ตาราง 110) สามารถตอบคำถามการวิจัยข้อที่ 2 ภาครัฐและผู้ประกอบการธุรกิจที่เกี่ยวข้องมีแผนและนโยบายในการจัดการแหล่งอย่างไรบ้างดังนี้

ภาครัฐมีการวางแผนการจัดการการท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานคร และพื้นที่ทางรัตนาโกสินทร์ไว้อย่างชัดเจน โดยมีการกำหนดกรอบแผนการพัฒนาไปตามระยะจนถึงปี พ.ศ. 2575 และมีนโยบายอย่างชัดเจนในการเป็นศูนย์กลางด้านขอ มูลและยินดีที่จะช่วยผู้ประกอบการด้านการท่องเที่ยวให้เข้ามาร่วมกันพัฒนาการท่องเที่ยว มีการกำหนดแผนยุทธศาสตร์และแผนปฏิบัติการ รวมทั้งกำหนดนโยบายการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยว โดยเป็นผู้จัดทำข้อมูลการท่องเที่ยวโดยมีหน่วยงานหลักคือ สำนักวัฒนธรรม กีฬา และการท่องเที่ยว กรุงเทพมหานครเป็นหน่วยงานที่รับผิดชอบโดยตรง มีสำนักงานเขตพระนครเป็นหน่วยงานในพื้นที่ที่มีการกำชับให้ข้าราชการที่มีส่วนเกี่ยวข้องช่วยในการพัฒนาควบคู่ไปกับการอนุรักษ์แหล่งท่องเที่ยว มีการระหว่างการท่องเที่ยวและกีฬาที่รับแผนและนโยบายมาจากการรัฐบาลเป็นหน่วยงานที่กับดูแลการท่องเที่ยวในภาพรวมและการท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยมีหน้าที่ในการช่วยส่งเสริมเผยแพร่ประชาสัมพันธ์ขอ มูลข่าวสารด้านการท่องเที่ยวไปสู่ต่างประเทศและภายในประเทศ

ภาคเอกชน โดยผู้ประกอบการปฏิบัติตามแผนและนโยบายการพัฒนาการท่องเที่ยวของภาครัฐอยู่แล้ว แต่ไม่ได้เป็นหน่วยงานที่เกี่ยวข้องกับการกำหนดแผนและนโยบายในการพัฒนาการท่องเที่ยว แต่สามารถนำข้อมูลที่ภาครัฐจัดทำไว้และส่งเสริมในการทำเส้นทางการท่องเที่ยวและจัดทำการท่องเที่ยวในภาคติดนโกรสินทร์สอดคล้องกับแผนและนโยบายของภาครัฐ โดยให้ภาครัฐเป็นผู้ดูแลโครงสร้างพื้นฐาน โครงสร้างทางกายภาพ การจัดการเรื่องความสะอาดสวยงามในการเดินทาง การจัดการเรื่องความสะอาด สุขอนามัย การดูแล อนุรักษ์โบราณสถานในแหล่งท่องเที่ยว ตลอดจนความปลอดภัยในแหล่งท่องเที่ยวและส่งเสริมให้ภาคเอกชนประกอบธุรกิจในการนำก่อท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่ และช่วยโฆษณาแหล่งท่องเที่ยวที่จัดทำขึ้นออกสู่ตลาดการท่องเที่ยวของตน ทำให้เป็นการส่งเสริมการท่องเที่ยวให้เป็นที่รู้จักในหมู่นักท่องเที่ยวโดยย่างกว้างขวางและทั่วถึง ตรงกับนิเวศวิชาการด้านการตลาดที่ให้ความเห็นไว้ในที่ศึกษาดังนี้

ภาคชุมชน ไม่มีส่วนเกี่ยวข้องกับแผนและนโยบายใด ๆ เช่นเดียวกับภาคเอกชน แต่เป็นเจ้าของพื้นที่ค่อยดูแลช่วยเหลือให้ความร่วมมือแก่ภาครัฐในทุก ๆ ด้าน รวมทั้งด้านความปลอดภัยในพื้นที่ และไม่ได้รับงบประมาณในการบริหารจัดการโดยอย่างใด

ตาราง 111 แสดงการเปรียบเทียบข้อมูลของผู้ให้ข้อมูลหลัก 4 กลุ่มด้านการตลาดดิจิทัล

ตอนที่/ หัวข้อ	หัวข้ออย่าง ง่าย	กลุ่มภาคธุรกิจ	กลุ่ม ภาคเอกชน	กลุ่มภาค ผู้นำชุมชน	กลุ่มภาค นักการตลาด
4 การ ตลาดดิจิทัล	1. การใช้ การตลาด ดิจิทัลประเภท ได้ 2. การตลาด ดิจิทัลเพิ่ม จำนวน นักทองเที่ยว 3. การ ดำเนินการ ด้าน การตลาด ดิจิทัล 4. ช่องทาง ทางการตลาด ดิจิทัล 5. ภาควัสดุและ เอกสารสร้าง ความร่วมมือ การสร้างฐาน ทางการตลาด	ประชาสัมพันธ์ เผยแพร่ข้อมูล ผ่านสื่อ ออนไลน์ เพิ่มจำนวน นักทองเที่ยว ตามแผนแม่บท การทองเที่ยว แผนปฏิบัติการ และนโยบาย ตามที่ต้องการ มีการเผยแพร่ ข้อมูลต่างๆ โดยการ ประชาสัมพันธ์ แหล่งท่องเที่ยว ให้เป็นที่รู้จัก การจ่าย ชำระสารข้อมูล ต่างๆ ด้านการตลาด ททท. เป็น หน่วยงานที่ สงเสริมโดยตรง	การโฆษณา และช่องทาง การจัดจำหน่าย ระบบดิจิทัลที่ เข้าถึง ^๔ นักทองเที่ยว ติดตอกับ ^๕ นักทองเที่ยว ด้วยระบบ ออนไลน์และ ชำระเงินผ่าน ^๖ ทางออนไลน์ ทำ Package ^๗ ติดตอกับ ^๘ นักทองเที่ยว ทางออนไลน์ ^๙ 24 ชั่วโมง ^{๑๐} ได้รับข่าวสาร ข้อมูลต่างๆ จากภาครัฐ ^{๑๑} การจัดทำ ^{๑๒} Package เพื่อ ^{๑๓} จำหน่ายแก่ ^{๑๔} นักทองเที่ยว	เหมือน ^{๑๕} ภาคเอกชน ^{๑๖} เหมือนกัน ^{๑๗} นักทองเที่ยว ^{๑๘} กับ ^{๑๙} นักทองเที่ยว ^{๒๐} โดยตรง ^{๒๑} ต้องอาศัย ^{๒๒} ภาครัฐและ ^{๒๓} ภาคเอกชน ^{๒๔} ติดต่อ ^{๒๕} ภาครัฐและ ^{๒๖} ภาคเอกชน ^{๒๗} มีความ ^{๒๘} รวมมือจาก ^{๒๙} ภาครัฐจัดตั้ง ^{๓๐} องค์กร ^{๓๑} ยังไม่เป็น ^{๓๒} รูปธรรมที่ ^{๓๓} ชัดเจน ^{๓๔}	เหมือน ^{๑๕} ภาคเอกชน ^{๑๖} เหมือนกัน ^{๑๘} นักทองเที่ยว ^{๑๙} ใช้ช่องทางการ เผยแพร่ข้อมูล ^{๒๐} จัดจำหน่าย ^{๒๑} ทาง ^{๒๒} แพลตฟอร์ม ^{๒๓} ต่างๆ ^{๒๔} ต้องมีการทำ ^{๒๕} การตลาด ^{๒๖} ต้องมีการดำเนินการ ^{๒๗} ด้าน ^{๒๘} การตลาด ^{๒๙} ต้องมีการดำเนินการ ^{๓๐} ด้าน ^{๓๑} การตลาด ^{๓๒} ต้องมีการดำเนินการ ^{๓๓} ด้าน ^{๓๔}

ตาราง 112 แสดงการเปรียบเทียบข้อมูลของผู้ให้ข้อมูลหลัก 4 กลุ่มด้านการตลาดการประชาสัมพันธ์

ตอนที่/ หัวข้อ	หัวข้ออย่าง อื่นๆ	กลุ่มภาครัฐ	กลุ่ม ภาคเอกชน	กลุ่มภาค ผู้นำชุมชน	กลุ่มภาค นักการตลาด
4. การ ประชา สัมพันธ์	6. การประชา สัมพันธ์ รูปแบบที่มี ความ เหมาะสม	ปัจจุบัน ออนไลน์ผ่าน ลือต่าง ๆ และ ออฟไลน์ เช่น เอกสารต่าง ๆ เอกสาร	เหมือนกัน เพิ่มไม่เกิน 5 – 10 ปี สื่อออนไลน์	ใช้รูปแบบ ออนไลน์ ออนไลน์	ใช้รูปแบบ ออนไลน์
	7. สื่อประชา สัมพันธ์ ที่มีความ เหมาะสม	ลือทั้งออนไลน์ และออฟไลน์ ที่มีความ เหมาะสม	เหมือนกัน	เหมือนกัน	เหมือนกัน
	8. วิธีการ ประชา สัมพันธ์	เอกสารและ ออนไลน์ ทางเว็บไซต์ ที่เป็นทางการ	ประชาสัมพันธ์ ผ่านลือ ^{ผ่านทาง} ออฟไซต์ และลือ ^{ทาง} สังคมออนไลน์	ยังไม่มีเว็บไซต์ เป็นของ ตนเอง	ควรเมือง หลายวิธีการ
	9. การทำลือ ^{ผ่านทาง} ออฟไลน์/ ออนไลน์	ลือออฟไลน์ยัง มีความจำเป็น	เหมือนกัน	เหมือนกัน	เหมือนกัน แนวโน้ม ออนไลน์
	10. ภาครัฐ รวมมือ ^{ผ่านทาง} สร้างสรรค์ การประชา สัมพันธ์	ภาครัฐมีการ ประชาสัมพันธ์ ชื่อชุมชนชาร์ต แก้สาธารณชน ทั่วไป	นำข้อมูลมาใช้ เป็นที่รู้จัก	ชุมชนยังไม่ เป็นที่รู้จัก	ภาครัฐและ ภาคเอกชนควร รวมมือกัน อย่างจริงจัง

จากการสัมภาษณ์ผู้ให้ข้อมูลหลักทั้ง 4 กลุ่มได้แก่ ภาครัฐ ภาคเอกชน ภาคชุมชนในแหล่งท่องเที่ยวและภาคกิจการด้านการตลาดในตอนที่ 4 ส่วนที่ 1 การตลาดดิจิทัล (ตาราง 111) ตอนที่ 4 ส่วนที่ 2 การประชาสัมพันธ์ (ตาราง 112) สามารถตอบคำถามข้อที่ 3 ภาครัฐ และผู้ประกอบการธุรกิจที่เกี่ยวข้องมีการดำเนินการทางตลาดดิจิทัลและการประชาสัมพันธ์แหล่งท่องเที่ยวอย่างไรบ้างดังนี้

ภาครัฐมีการเผยแพร่ข้อมูลข่าวสารในสื่อของทางราชการทั้งออนไลน์ที่เป็นเว็บไซต์ของทางราชการ และสื่อสังคมออนไลน์ใน Facebook ที่มีการใช้กันมาก อย่างไรก็ตามสื่อออนไลน์ จำพวกเอกสารแผ่นพับ ใบปลิวและเอกสารอื่น ๆ ยังคงมีความจำเป็นในการผลิตเพื่อเจ้าจาย แก่นักท่องเที่ยว โดยมีการพิมพ์เป็นหลายภาษา และมีการให้ความช่วยเหลือผู้ประกอบการด้วย การให้ผู้ประกอบการนำเสนอโครงการจัดการและพัฒนาแหล่งท่องเที่ยว โดยสนับสนุน ด้านข้อมูล ข่าวสารและให้ความช่วยเหลือในเรื่องสิ่งอำนวยความสะดวกต่าง ๆ เพื่อให้ผู้ประกอบการสามารถดำเนินงานได้อย่างคล่องตัวและสะดวกสบาย แต่ไม่มีการสนับสนุนงบประมาณในการจัดทำโครงการ

ภาคเอกชนนำข้อมูลข่าวสารด้านการท่องเที่ยว แหล่งท่องเที่ยวต่าง ๆ มาจัดทำเป็นรายการนำเที่ยวเพื่อโฆษณาผ่านสื่อต่าง ๆ โดยส่วนมากจะเป็นสื่อออนไลน์ มีการเผยแพร่ผ่านทางเว็บไซต์และสื่อสังคมออนไลน์ต่าง ๆ เช่น Facebook, YouTube และสื่ออื่น ๆ เพื่อกระจายข่าวสารสู่นักท่องเที่ยวกลุ่มเป้าหมายตามตลาดของตน เพื่อให้นักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่ รวมทั้งมีการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ต่าง ๆ ในธุรกิจของตนผ่านระบบออนไลน์ด้วย ส่วนสื่อออนไลน์ยังมีการใช้บ้าง แต่ในอนาคตไม่เกิน 5-10 ปีข้างหน้า จะมีความสำคัญอย่างนักท่องเที่ยวส่วนใหญ่จะใช้การติดต่อออนไลน์มากกว่า และมีการเพิ่มห้องสนทนากลุ่มออนไลน์เพื่อขำนวยความสะดวกแก่นักท่องเที่ยวให้สามารถติดต่อสื่อสารกับผู้ประกอบการได้ตลอดเวลา

ภาคชุมชนมีความติดเชื่อกับภาคเอกชน คือ การตลาดดิจิทัลจะขาดอยู่ ๆ เข้ามาแทนที่การตลาดแบบเดิม การประชาสัมพันธ์โดยใช้กระดาษและเอกสาร แผ่นพับ ใบปลิวจะค่อย ๆ หมดความสำคัญและไม่เป็นที่ต้องการแก่นักท่องเที่ยวอีกต่อไป แต่ในปัจจุบันอาจจะมีความจำเป็นต้องใช้อุปกรณ์ สำหรับนักท่องเที่ยวบางคนและบางกลุ่ม แต่ภาคชุมชนเองยังไม่มีการจัดทำสื่อต่าง ๆ อย่างเป็นรูปธรรม ทำให้นักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวเอง ไม่สามารถเข้าถึงชุมชนหรือติดต่อชุมชนโดยตรงแต่ผ่านการประชาสัมพันธ์ข้อมูลข่าวสารจากภาครัฐ และการโฆษณาของผู้ประกอบการธุรกิจนำเที่ยว ทำให้มีนักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่ แต่ภาคชุมชนยังไม่ได้มีการจัดการท่องเที่ยวชุมชนอย่างเป็นรูปธรรม เพราะยังขาดการสนับสนุนเรื่องการท่องเที่ยวชุมชนตรงกับนักวิชาการด้านการตลาด

ตาราง 113 แสดงการเปรียบเทียบข้อมูลของผู้ให้ข้อมูลหลัก 4 กลุ่มด้านการมีส่วนร่วมระหว่างภาคธุรกิจและภาคเอกชน

ตอนที่/ หัวข้อ	หัวข้ออยอย	กลุ่มภาคธุรกิจ		กลุ่มภาค เอกชน	กลุ่มภาค ผู้นำชุมชน	กลุ่มภาค นักการตลาด
		ภาคธุรกิจ	ภาคเอกชน			
5. การ มีส่วนร่วม ระหว่าง ภาคธุรกิจและ ภาคเอกชน ในการพัฒนา แหล่ง ท่องเที่ยว	1. นโยบาย ส่งเสริมการ ท่องเที่ยว ระหว่าง ภาคธุรกิจและ ภาคเอกชน ในการพัฒนา แหล่ง ท่องเที่ยว	มีนโยบาย ชัดเจน	ได้รับการ ส่งเสริมจาก ภาคธุรกิจเป็น อย่างดี	ยังไม่ค่อยได้รับ ส่วนร่วม	ควรลงเสริม และการ ให้การ ท่องเที่ยว	
	2. ภาคธุรกิจให้ ความร่วมมือ กับภาคเอกชนด้าน [*] ใด	ส่งเสริม พัฒนาการ ท่องเที่ยวใน [*] ด้านต่าง ๆ	สาธารณูปโภค [*] ลิงข้ามวัยความ สะดวกในแหล่ง [*] ท่องเที่ยวดูแล [*] ความปลอดภัย	สามารถ [*] จัดการ [*] ท่องเที่ยว [*] ชุมชน	ความร่วมมือ [*] กับภาคเอกชน [*] อย่างเต็มที่	
	3. ภาคธุรกิจกับ [*] เอกชนมี [*] เป้าหมายใน [*] การพัฒนา [*] การท่องเที่ยว	มีเป้าประสงค์ [*] ทางการ [*] ท่องเที่ยว [*] อย่างชัดเจน	เพิ่มจำนวน [*] นักท่องเที่ยว [*] สร้างรายได้ [*]	พัฒนาสิ่ง [*] อำนวยความสะดวก [*] ลดภาระ [*]	ภาคธุรกิจและ เอกชนมี [*] เป้าหมาย [*] เดียวกัน	
	4. การ ประสานความ ร่วมมือ [*] ระหว่าง ภาคธุรกิจและ ภาคเอกชน	ให้ความร่วมมือ [*] แก่ภาคเอกชน [*] อย่างเต็มที่	พัฒนาแหล่ง [*] ท่องเที่ยว [*] นำไปสู่การ [*] สร้าง Package [*] เพื่อจำหน่ายแก่ [*] นักท่องเที่ยว	ภาคเอกชนนำ [*] นักท่องเที่ยว [*] เข้ามา [*] ท่องเที่ยว	มีการประสาน [*] ความร่วมมือ [*] กันอย่างเต็มที่	
	5. แผนการ พัฒนา [*] ระหว่าง ภาคธุรกิจและ ภาคเอกชน 3 [*] ระยะ	ระยะสั้น 5 ปี [*] ระยะกลาง 10 ปี [*] ระยะไกล 20 ปี [*] ติดตามผลเป็น [*] ระยะ	ภาคเอกชนได้ [*] รับทราบ [*] แผนการ [*] พัฒนาการ [*] ท่องเที่ยว	ในอนาคตจะมี [*] การจัดการ [*] ท่องเที่ยว [*] ชุมชน [*]	มีแผนการ [*] พัฒนาที่ชัดเจน [*] เป็นระยะ ๆ [*] เพื่อให้เกิด [*] ความยั่งยืน [*] ในอนาคต	

จากการสัมภาษณ์ผู้ให้ข้อมูลหลักทั้ง 4 กลุ่มได้แก่ ภาครัฐ ภาคเอกชน ภาคชุมชนในแหล่งท่องเที่ยวและภาคนักวิชาการด้านการตลาดในตอนที่ 5 การมีส่วนร่วมระหว่างภาครัฐ และภาคเอกชนในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยว (ตาราง 113) สามารถตอบคำถามการวิจัยข้อที่ 4 ภาครัฐ ผู้ประกอบการภาคเอกชนและประชาชนในพื้นที่มีส่วนร่วมในการส่งเสริมแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออกอย่างไรบ้างดังนี้

ภาครัฐมีนโยบายส่งเสริมการท่องเที่ยวอย่างชัดเจน เป็นระบบ มีการส่งเสริมพัฒนาการท่องเที่ยวในด้านต่าง ๆ มีเป้าประสงค์ที่ชัดเจน มีการตรวจสอบ เป็นขั้นตอน มีนโยบายให้ความร่วมมือแก่ภาคเอกชนอย่างเต็มที่ และมีการวางแผนพัฒนาส่งเสริมการท่องเที่ยวเป็น 3 ระยะ ได้แก่ ระยะสั้น 5 ปี ระยะกลาง 10 ปี และระยะไกล 10 ปี รวมทั้งมีการติดตามประเมินผลทุกระยะเพื่อให้เป็นไปตามแผนที่ได้วางไว้ซึ่งทำให้นักท่องเที่ยวที่มีความน่าสนใจแหล่งท่องเที่ยวสามารถเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวโดยอย่างสะดวกสบายและปลอดภัย

ภาคเอกชนมีการดำเนินการทางตลาดในด้านดิจิทัล มีการโฆษณาผ่านเว็บไซต์ของธุรกิจของตน มีการทำสื่อสังคมออนไลน์เพิ่มมากขึ้น เช่น Facebook, Youtube, TikTok หรือสื่อสังคมออนไลน์อื่น ๆ ที่ตรงกับนักท่องเที่ยวที่เป็นเป้าหมายของตนเพื่อให้นักท่องเที่ยวสามารถเข้าถึงข้อมูลข่าวสารและการโฆษณาโดยอย่างกว้างขวางและทั่วถึง โดยได้รับข้อมูลข่าวสารจากภาครัฐทำให้สามารถวางแผนการบริหารจัดการธุรกิจได้อย่างถูกต้อง ภาครัฐช่วยในการพัฒนาสาธารณูปโภค สิ่งอำนวยความสะดวกในพื้นที่ รวมทั้งดูแลรักษาความปลอดภัยเพื่อสร้างความมั่นใจแก่นักท่องเที่ยวในการเดินทางท่องเที่ยว สร้างรายได้ในการประกอบธุรกิจได้เป็นอย่างดี

ภาคชุมชนได้รับความร่วมมือจากภาครัฐในการดำเนินการด้านการพัฒนาสาธารณูปโภค สิ่งอำนวยความสะดวกและดูแลความปลอดภัยในพื้นที่ แต่อย่างไร่ได้รับความช่วยเหลือในการพัฒนาการท่องเที่ยวชุมชน ภาครัฐควรเพิ่มการให้ความร่วมมือแก่ภาคชุมชนในการให้ความรู้เกี่ยวกับการท่องเที่ยว เพื่อให้ชุมชนสามารถนำความรู้ไปประยุกต์ในการจัดการท่องเที่ยวชุมชนด้วยตนเอง เพื่อสร้างรายได้ให้แก่ชุมชนและส่งเสริมให้ชุมชนมีความมั่นคงทางด้านเศรษฐกิจ

นักวิชาการด้านการตลาดมีความเห็นว่า ภาครัฐควรจะเพิ่มการให้ความร่วมมือกับภาคเอกชนมากขึ้น นอกเหนือจากการเข้ามาพัฒนาสาธารณูปโภค สิ่งอำนวยความสะดวกและดูแลความปลอดภัย เพื่อให้บรรลุเป้าหมายเดียวกันคือ มีนักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยวมากขึ้น สร้างรายได้ให้แก่ภาคเอกชน ชุมชนและในขณะเดียวกันภาครัฐก็จะได้รับเงินภาษีเพิ่มมากขึ้นทำให้ระบบเศรษฐกิจของประเทศไทยมีความมั่นคงและยั่งยืนต่อไป

4. การวิเคราะห์ SWOT และ TOWS Matrix

“SWOT” มาจากตัวอักษรย่อของคำ 4 คำคือ Strengths (จุดแข็ง), Weaknesses (จุดอ่อน), Opportunities (โอกาส), Threats (อุปสรรค)

การวิเคราะห์ SWOT คือกระบวนการวิเคราะห์สภาพแวดล้อมภายนอกและภายในในขององค์กร ณ เวลาปัจจุบัน ซึ่งเป็นเครื่องมือที่ช่วยให้ผู้บริหารระดับสูงหรือนักบริหารการตลาดสามารถกำหนดจุดแข็งและจุดอ่อนจากสภาพแวดล้อมภายใน โอกาสและอุปสรรคจากสภาพแวดล้อมภายนอก ที่มีผลต่อการดำเนินธุรกิจขององค์กร เพื่อมากำหนดเป็นกลยุทธ์ทางการตลาดที่เหมาะสมต่อไปได้

การวิเคราะห์ TOWS Matrix เป็นเครื่องมือทางธุรกิจที่ได้จากการวิเคราะห์ SWOT (SWOT Analysis) และมาทำการจับคู่เข้าด้วยกันเพื่อใช้หาความสัมพันธ์กันเพื่อทำสร้างกลยุทธ์ (Strategy) ที่เหมาะสมกับสถานการณ์นั้นเพื่อมาใช้ในองค์กร โดย TOWS Matrix ตัวอักษรของคำว่า TOWS มาจากการกลับด้านตัวอักษรของ SWOT จากหลังไปหน้า

TOWS Matrix จุดแข็งและจุดอ่อนเป็นปัจจัยภายในองค์กรหรือบริษัท เช่น นโยบาย บริษัท, เป้าหมายขององค์กร, วัฒนธรรมองค์กร, คุณค่าหลัก, นโยบาย HR การรับพนักงาน, ขบวนการผลิต, ผลิตภัณฑ์ของบริษัทที่เสนอต่อกลุ่มเป้าหมาย, พื้นฐานของบริษัท หรือความสามารถของพนักงาน และอื่น ๆ อีกมากหลายล้านแล้วแต่เป็นส่วนสำคัญและเป็นปัจจัยในองค์กรซึ่งเราควบคุมได้ เช่น จะเสริมจุดแข็ง หรือปลดจุดอ่อน เป็นเรื่องที่สามารถจัดการหรือรับมือได้

ในทางกลับกัน โอกาสและอุปสรรค เป็นปัจจัยภายนอกที่เราไม่สามารถควบคุมได้ ได้แต่ปรับหรือลดลงตามสภาวะแวดล้อม เช่น นโยบายของภาครัฐ, ผลกระทบทางการเมือง หรือความนิยมหรือความนิยมของลูกค้า, การแข่งขันกันในตลาด, ราคาของวัตถุ เช่น น้ำมันหรือค่าไฟฟ้า ที่มีการแปรผันตามราคาน้ำมันโลก แม้กระทั้งการตัด GSP ของสหรัฐฯ ลินค์ก้าไทย อาจจะกระทบองค์กรของเราก็ได้

รูปแบบการจับคู่กลยุทธ์ของ TOWS matrix

รูปแบบการจับคู่กลยุทธ์ของ TOWS

กลยุทธ์เชิงรุก (SO Strategy) มาจาก จุดแข็ง + โอกาส (Strength + Opportunity) Maxi-Maxi Strategy เป็นการเอาจุดแข็งขององค์กรมาใช้ในเกิดประโยชน์สูงสุดกับโอกาสที่ได้รับจากภายนอก

กลยุทธ์เชิงรับ (ST Strategy) มาจาก จุดแข็ง + อุปสรรค (Strength + Threats) Maxi-

Mini strategy เป็นการเอาจุดแข็งขององค์กรมาหลักเลี่ยงหรือลดผลกระทบที่เกิดจากอุปสรรคที่ได้รับจากภายนอก

กลยุทธ์เชิงแก้ไข (WO Strategy) มาจาก จุดอ่อน + โอกาส (Weakness + Opportunity) Mini-Maxi strategy โดยการลดหรือแก้ไขจุดอ่อนอย่างไรหรือทำให้ปัญหาน้อยที่สุดเพื่อรับผลประโยชน์จากโอกาสที่เข้ามา

กลยุทธ์เชิงป้องกัน (WT Strategy) มาจาก จุดอ่อน + อุปสรรค (Weakness + Threats) Mini-Mini strategy จุดประสงค์ของกลยุทธ์เชิงป้องกันคือทั้งลดและพิชิตจุดอ่อนและหลีกเลี่ยงอุปสรรคเพื่อป้องกันให้ธุรกิจอยู่รอดในระหว่างนี้พยายามลดจุดอ่อนและรอโอกาสใหม่ ๆ ที่เข้ามา หรือควบรวมกับบริษัทที่มีเพิ่มจุดแข็ง (Weihrich, 1982)

จากการศึกษาข้อมูลการวิจัยเชิงปริมาณ โดยใช้แบบสอบถามเป็นเครื่องมือในการเก็บข้อมูลจากนักทองเที่ยวชาวต่างประเทศจำนวน 400 ตัวอย่าง และข้อมูลการวิจัยเชิงคุณภาพโดยใช้แบบสัมภาษณ์เป็นเครื่องมือ สามารถนำข้อมูลที่ได้มาวิเคราะห์ SWOT ดังนี้

ตาราง 114 แสดงการวิเคราะห์ SWOT

จุดแข็ง (Strengths)	จุดอ่อน (Weaknesses)
1. แหล่งทองเที่ยวมีความหลากหลาย มีความสวยงามทางศิลปกรรมที่หลากหลาย มีประวัติความเป็นมาอย่างนานตั้งแต่ครั้งกรุงศรีอยุธยา	1. ลักษณะภาระจราจรที่คับคั่ง เนื่องจากเป็นสถานที่ตั้งของหน่วยงานสำคัญ เช่น กระทรวงต่าง ๆ และหน่วยงานราชการอื่น ๆ รวมทั้งตึกแฉว ร้านค้า ร้านอาหารจำนวนมาก
2. แหล่งทองเที่ยวตั้งอยู่ในเมืองหลวงและอยู่บริเวณใจกลางเมือง จึงมีโครงสร้างพื้นฐานด้านสาธารณูปโภคที่ดี มีสิ่งอำนวยความสะดวกครบครัน	2. มลภาวะด้านต่าง ๆ เช่น อากาศซึ่งมีควันพิษจากท่อไอเสียรถยนต์ต่าง ๆ กลิ่นที่เกิดจากขยะและไอเสียรถยนต์ เสียงจากพากะต่าง ๆ ที่เดินทางไปมา เป็นต้น
3. แหล่งทองเที่ยวมีองค์ประกอบทั้ง 6 ด้าน ได้แก่ การเข้าถึงแหล่งทองเที่ยว แหล่งทองเที่ยว สถานที่พักแรม กิจกรรมของแหล่งทองเที่ยว สิ่งอำนวยความสะดวกทางการท่องเที่ยว และการบริการด้านอื่น ๆ ในแหล่งทองเที่ยวที่ค่อนข้างสมบูรณ์	3. สาธารณูปโภค แม้ว่า จะตั้งอยู่ในเขตหัวเมืองชั้นในและมีโครงสร้างพื้นฐานสาธารณูปโภคที่ดี แต่ยังไม่เพียงพอในการให้บริการผู้ประกอบการและนักท่องเที่ยวที่จะเพิ่มจำนวนขึ้นในอนาคต

4. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศสามารถรับรู้ข้อมูลข่าวสารทั้งของภาครัฐบาลและผู้ประกอบการธุรกิจที่เกี่ยวข้องได้อย่างสะดวกสบาย
5. สื่อออนไลน์ทางเว็บไซต์และสื่อสังคมออนไลน์ เช่น Facebook YouTube และอื่น ๆ สามารถเข้าถึงกลุ่มนักท่องเที่ยวได้อย่างกว้างขวางและทั่วถึง
4. สิ่งอำนวยความสะดวกที่มีอยู่ยังไม่เพียงพอในการให้บริการแก่ชุมชนผู้ประกอบการและนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่
5. ความปลอดภัยของนักท่องเที่ยวในการเข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่ ไม่ว่าจะเป็นเรื่องอาชญากรรม การเอกสารดูแลฯ เป็นต้น

โอกาส (Opportunities)	อุปสรรค (Threats)
<p>1. จัดทำโครงการพัฒนาการจราจรและการขนส่งมวลชนตามแผนการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยว</p> <p>2. จัดทำโครงการควบคุมมลภาวะทุกด้านให้มีสภาพที่ดีขึ้น</p> <p>3. จัดทำโครงการพัฒนาสาธารณูปโภคให้มีความเพียงพอแก่ชุมชนในพื้นที่ และนักท่องเที่ยวที่เข้ามาใช้สาธารณูปโภคร่วมกับชุมชนและประชาชนในพื้นที่</p> <p>4. จัดทำโครงการพัฒนาสิ่งอำนวยความสะดวกและความสะดวกในแหล่งท่องเที่ยวให้มีความเพียงพอแก่จำนวนนักท่องเที่ยวที่จะเข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่เพิ่มมากขึ้นในอนาคต</p> <p>5. จัดทำโครงการดูแลความปลอดภัยแก่นักท่องเที่ยวไม่ให้ได้รับอันตราย ไม่เข้าไปมีส่วนเกี่ยวข้องกับอาชญากรรมต่าง ๆ และไม่ถูกเอกสารดูแลฯ จำกัดจากการ</p>	<p>1. การจัดการทางกายภาพในการรองรับนักท่องเที่ยวไม่สอดคล้องกับจำนวนนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่</p> <p>2. ชุมชนยังขาดความเข้าใจในเรื่องการห้องเที่ยวและขาดการสนับสนุนจากภาครัฐบาลอย่างเต็มที่ ทำให้ขาดศักยภาพในการพัฒนาการท่องเที่ยว</p> <p>3. ขาดการส่งเสริมการท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวรอง และการห้องเที่ยวชุมชน</p> <p>4. ขอความร่วมมือให้ผู้ประกอบการธุรกิจนำเที่ยวในพื้นที่ช่วยประชาสัมพันธ์และจัดการการท่องเที่ยวในพื้นที่มากเท่าที่ควร</p> <p>5. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศไม่สามารถสื่อสารกับประชาชนในพื้นที่ได้โดยตรง ทำให้ไม่สามารถเข้ามาท่องเที่ยวด้วยตนเองมากเท่าที่ควร</p>

ตาราง 115 แสดง TOWS Matrix แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในกรุงศรีฯ

ปัจจัยภายใน	ปัจจัยภายนอก	
	จุดแข็ง (Strengths)	จุดอ่อน (Weaknesses)
	<p>1. แหล่งท่องเที่ยวมีความหลากหลาย มีความสวยงาม ทางศิลปกรรมที่หลากหลาย มีประวัติความเป็นมาอย่างนาน ตั้งแต่คริสต์กรุงศรีอยุธยา</p> <p>2. แหล่งท่องเที่ยวตั้งอยู่ในเมืองหลวงและอยู่บริเวณใจกลางเมือง จึงมีโครงสร้างพื้นฐานด้านสาธารณูปโภค ที่ดี มีสิ่งอำนวยความสะดวกดีๆ ครบครัน</p> <p>3. แหล่งท่องเที่ยวมีองค์ประกอบทั้ง 6 ด้านได้แก่ การเข้าถึงแหล่งท่องเที่ยว แหล่งท่องเที่ยว สถานที่พัก โรงแรม กิจกรรมของแหล่งท่องเที่ยว สิ่งอำนวยความสะดวก สะดวกทางการท่องเที่ยว และ การบริการด้านอื่น ๆ ในแหล่งท่องเที่ยวที่ค่อนข้างสมบูรณ์</p>	<p>1. สภาพการจราจรที่คับคั่ง เนื่องจากเป็นสถานที่ตั้งของหน่วยงานสำคัญ เช่น กระทรวงต่าง ๆ และหน่วยงานราชการอื่น ๆ รวมทั้งตึกแกร้ว ร้านค้า ร้านอาหารจำนวนมาก</p> <p>2. ผลกระทบด้านต่าง ๆ เช่น อากาศซึ่งมีความพิษจากท่อไอเสียรถยนต์ เสียงจากพาหนะต่าง ๆ ที่เดินทางไปมา เป็นต้น</p> <p>3. สาธารณูปโภค แม้ว่าจะตั้งอยู่ในเขตท่าวเมืองชั้นใน และมีโครงสร้างพื้นฐานสาธารณูปโภคที่ดี แต่ยังไม่เพียงพอในการให้บริการผู้ประกอบการ และนักท่องเที่ยวที่จะเพิ่มจำนวนชื้นในอนาคต</p>

ปัจจัยภายใน ปัจจัยภายนอก	จุดแข็ง (Strengths)	จุดอ่อน (Weaknesses)	
	โอกาส (Opportunities)	กลยุทธ์เชิงรุก (SO Strategy) กลยุทธ์เชิงแก้ไข (WO Strategy)	
	<p>4. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศสามารถรับรู้ข้อมูลข่าวสารทั้งของภาครัฐบาลและผู้ประกอบการธุรกิจที่เกี่ยวข้องได้อย่างสะดวกสบาย</p> <p>5. สื่อออนไลน์ทางเว็บไซต์และสื่อสังคมออนไลน์ เช่น Facebook, Youtube และอื่นๆ สามารถเข้าถึงกลุ่มนักท่องเที่ยวได้อย่างกว้างขวางและทั่วถึง</p>	<p>4. สิ่งอำนวยความสะดวกด้านการให้บริการแกรชั่นผู้ประกอบการและนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่</p> <p>5. ความปลอดภัยของนักท่องเที่ยวในการเข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่ไม่ว่าจะเป็นเรื่องอาชญากรรม การเอกสารเดาเบรี่ยบนักท่องเที่ยว เรื่องเพศพานิชย์ เป็นตน</p>	
	<p>1. โครงการพัฒนาการจราจรใหม่ในการจราจรและการขนส่งมวลชน ตามแผนการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยว</p> <p>2. เมื่อมีการจัดการจราจรใหม่ให้มีมากกิ่งไปและใช้การขนส่งมวลชนที่มีหลากหลาย เช่นทางด่วนแล้วโดยสารสาธารณะ รถไฟฟ้าໃต้ดินเรือโดยสาร เป็นตน จะทำให้มีลักษณะได้รับการจัดการ</p>	<p>1. พัฒนาการจราจรใหม่ในการเดินทางที่ดีของตัวมากขึ้น พร้อมทั้งพัฒนาระบบขนส่งมวลชน</p> <p>2. ควบคุมและลดลง ป้องกันไม่ให้สภาพแวดล้อมบ่อองกันไม่ให้เกิดมลภาวะ</p>	<p>1. ปรับปรุงแก้ไขระบบการเดินรถ ควบคุมปริมาณการจราจรใหม่ให้มีมากจนเกินไป</p> <p>2. ควบคุมปริมาณการจราจรในพื้นที่ มีการจัดตั้งเขตควบคุมปริมาณการจราจรและส่งเสริมให้เดินทางด้วยรถโดยสารสาธารณะเพื่อให้เกิดมลภาวะน้อยที่สุด</p>

ให้มีสภาพที่ดีขึ้น

3. โครงการพัฒนาสาธารณูปโภคให้มีความเพียงพอแก่ชุมชนในพื้นที่ และนักท่องเที่ยวที่เข้ามาใช้สาธารณูปโภคร่วมกับชุมชนและประชาชนในพื้นที่
4. โครงการพัฒนาสิ่งอำนวยความสะดวก ความสะดวกในแหล่งท่องเที่ยวให้มีความเพียงพอแก่จำนวนนักท่องเที่ยวที่จะเข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่เพิ่มมากขึ้นในอนาคต
5. โครงการดูแลความปลอดภัยแก่นักท่องเที่ยว ไม่ให้ได้รับอันตราย ไม่เข้าไปมีส่วนเกี่ยวข้องกับอาชญากรรมต่าง ๆ และไม่ถูกเอารัดเอาเปรียบจากผู้ประกอบการต่าง ๆ
3. ปรับปรุงและพัฒนาสาธารณูปโภคให้เพียงพอเพียงแก่การอุปโภคและบริโภคของประชาชนและนักท่องเที่ยว สร้างสาธารณูปโภคให้เพียงพอแก่ความต้องการของทั้งชุมชนในพื้นที่ และนักท่องเที่ยว
4. ปรับปรุงสิ่งอำนวยความสะดวก ความสะดวกในพื้นที่ให้สอดคล้องแก่ความต้องการของชุมชนและนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่อย่างยั่งยืน
5. ควบคุมดูแลและแก้ไขปัญหาความปลอดภัยให้แก่นักท่องเที่ยว ไม่มีการเอารัดเอาเปรียบนักท่องเที่ยวจากผู้ประกอบการที่เกี่ยวข้องและกลุ่มนิจชาชีพ

กลยุทธ์เชิงป้องกัน

อุปสรรค (Threats)

- การจัดการทางกฎหมายในการรองรับนักท่องเที่ยว ไม่สอดคล้องกับจำนวนนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่
- ชุมชนยังไม่มีความเข้าใจ

(WT Strategy)

กลยุทธ์เชิงรับ

(ST Strategy)

- มีการกำหนดปริมาณนักท่องเที่ยวให้เหมาะสมกับสภาพทางกฎหมายในพื้นที่

- ศึกษาแนวโน้มของนักท่องเที่ยวและความต้องการของนักท่องเที่ยว เพื่อป้องกันไม่ให้นักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยวเกินกว่าความสามารถในการรองรับ

ในเรื่องการท่องเที่ยวและ ขาดการสนับสนุนจาก ภาครัฐบาลอย่างเต็มที่ ทำ ให้ขาดศักยภาพในการ พัฒนาการท่องเที่ยว	2. ลงพื้นที่เพื่อสร้างความรู้ และความเข้าใจด้านการ ท่องเที่ยวแก่ชุมชนและให้ ชุมชนมีส่วนร่วมในการจัดการ ท่องเที่ยวในพื้นที่ของตน	2. เตรียมเจ้าหน้าที่มีความรู้ และประสบการณ์ด้านการ ท่องเที่ยวให้ความรู้แก่ชุมชน ในการจัดการการท่องเที่ยว ในพื้นที่
3. นักท่องเที่ยวชาว ต่างประเทศรู้จักแหล่ง ท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมหลัก ในพื้นที่ ภาวะรัตนโกสินทร์ แต่แหล่งท่องเที่ยวรอง และ การท่องเที่ยวชุมชนยังไม่ เป็นที่รู้จักแพร่หลายในหมู นักท่องเที่ยวชาว ต่างประเทศ	3. ส่งเสริมประชาสัมพันธ์ แหล่งท่องเที่ยวรองให้เป็นที่ รู้จักในหมูนักท่องเที่ยวมากขึ้น เพื่อให้เกิดการกระจายตัวของ นักท่องเที่ยว	3. ส่งเสริมให้ชุมชนจัด ท่องเที่ยวและสร้างกิจกรรม การท่องเที่ยวในพื้นที่ เพื่อ ดึงดูดความสนใจของ นักท่องเที่ยว
4. ผู้ประกอบการธุรกิจนำ เที่ยวในพื้นที่ไม่ได้ช่วย ประชาสัมพันธ์และจัดการ การท่องเที่ยวในพื้นที่มาก เท่าที่ควร	4. ส่งเสริมในผู้ประกอบการ ธุรกิจนำเที่ยวในพื้นที่จัดทำ เส้นทางและกิจกรรม ท่องเที่ยวในพื้นที่	4. ส่งเสริมแนะนำและ ช่วยเหลือผู้ประกอบการ ธุรกิจนำเที่ยวในการสร้าง สรรค์ภารกิจนำเที่ยวและ นำนักท่องเที่ยวท่องเที่ยว แหล่งท่องเที่ยวในพื้นที่
5. นักท่องเที่ยวชาวต่าง ประเทศไม่สามารถสื่อสาร กับประชาชนในพื้นที่ได้ โดยตรง ทำให้ไม่สามารถ เข้ามาท่องเที่ยวด้วยตนเอง ได้มากเท่าที่ควร	5. ส่งเสริมและสร้างบูรณาการใน แหล่งท่องเที่ยวชุมชนให้มี ความสามารถในการสื่อสาร ภาษาต่างประเทศกับนักท่อง เที่ยวชาวต่างประเทศได้	5. ส่งเสริมการเรียนรู้ภาษา ต่างประเทศแก่เยาวชนใน พื้นที่ให้เป็นตัวแทนของ ชุมชนในการสื่อสารกับนัก ท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

บทที่ 5

อภิปรายผลและขอเสนอแนะ

การวิจัยหัวข้อ การส่งเสริมการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาครัตนโกสินทร์ใช้การวิจัยแบบผสมคือ การวิจัยเชิงปริมาณและการวิจัยเชิงคุณภาพ และการศึกษาข้อมูลทุติยภูมิจากหนังสือ ตำราและข้อมูลออนไลน์ต่าง ๆ โดยมีวัตถุประสงค์ดังนี้

- เพื่อศึกษาศักยภาพของแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในพื้นที่ภาครัตนโกสินทร์ทั้งชั้นในและชั้นนอก
- เพื่อศึกษาพฤติกรรมและการรับรู้ของนักท่องเที่ยวเกี่ยวกับแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาครัตนโกสินทร์
- เพื่อศึกษาคุณภาพการให้บริการของผู้ประกอบการในแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาครัตนโกสินทร์
- เพื่อทำการส่งเสริมการท่องเที่ยวตามหลักส่วนประสมทางการตลาด (7Ps) ตอบสนองความต้องการและสร้างความพึงพอใจแก่นักท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม

สรุปผลการวิจัย

การวิจัยเชิงปริมาณใช้แบบสอบถามเป็นเครื่องมือในการสอบถามแบบบังเอิญกลุ่มตัวอย่างนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ 54 ประเทศที่เดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในภาครัตนโกสินทร์ทั้งทางออนไลน์และเก็บข้อมูลจากนักท่องเที่ยวโดยตรงจำนวน 400 ตัวอย่าง โดยมีรายละเอียดดังนี้

การวิจัยเชิงปริมาณโดยใช้แบบสอบถามเป็นเครื่องมือในการเก็บข้อมูลจากนักท่องเที่ยวที่เดินทางมาจากประเทศไทย 48.75% และเข้ามาท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวพื้นที่ภาครัตนโกสินทร์ กรุงเทพมหานครด้วยการสัมมตัวอย่างแบบบังเอิญ (Accidental Sampling) ผลการศึกษาข้อมูลทั่วไปของนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ จำนวน 400 ตัวอย่าง พบว่า นักท่องเที่ยวเป็นเพศชายจำนวน 195 คน (ร้อยละ 48.75) เพศหญิงจำนวน 193 คน (ร้อยละ 48.25) และเพศทางเลือกจำนวน 12 คน (ร้อยละ 3.00) ช่วงอายุอยู่ระหว่าง 21-30 ปีมากที่สุดจำนวน 114 คน (ร้อยละ 28.50) และลำดับสุดท้าย ช่วงอายุมากกว่า 61 ปีขึ้นไป จำนวน 24 คน (ร้อยละ 6.00) สถานภาพการทำงานลูกจ้างเต็มเวลามากที่สุด จำนวน 107 คน (ร้อยละ 26.80) และลำดับสุดท้ายลูกจ้างชั่วคราว จำนวน 29 คน (ร้อยละ 7.20) ระดับการศึกษาปริญญาตรีมากที่สุดจำนวน 256 คน (ร้อยละ 64.00) และลำดับสุดท้ายประถมศึกษา จำนวน

11 คน (ร้อยละ 2.80) รายได้เฉลี่ยต่อเดือน ระหว่าง 10,001–20,000 บาทที่สุดจำนวน 158 คน (ร้อยละ 39.50) และลำดับสุดท้ายมากกว่า 40,001 จำนวน 19 คน (ร้อยละ 4.80) ประกอบอาชีพส่วนตัวมากที่สุด จำนวน 95 คน (ร้อยละ 23.75) และลำดับสุดท้ายไม่มีอาชีพและข้าราชการ จำนวน 2 คน (ร้อยละ 0.50) มาจาก 54 ประเทศ ได้แก่ กัมพูชา เกาหลีใต้ แคนาดา คูเวต โคลัมเบีย จور์แดน จีน ซีเรีย ญี่ปุ่น เดนมาร์ก ไต้หวัน นอร์เวย์ นิวซีแลนด์ เนเธอร์แลนด์ เนปาล บรากิล เบลเยียม โบลิเวีย เปรู ฟรังเศส พินแลนด์ พิลิปปินส์ มาเลเซีย เมียนมาร์ เม็กซิโก เยอรมนี รัสเซีย ลาว เลบานอน แลตเวีย เගลส์ เวียดนาม ศรีลังกา สกอตแลนด์ สเปน สโลเวเนีย สวีเดน สหรัฐอเมริกา สหรัฐอาหรับเอมิเรตส์ สิงคโปร์ ออสเตรเลีย อังกฤษ ออฟริกาใต้ อาร์เจนตินา อินเดีย อินโดนีเซีย อิตาลี อิรัก เอสโตเนีย แองโกลา แอลเบเนีย อุรุกวัย ไอซ์แลนด์ และอังกฤษ

การวิจัยเชิงคุณภาพใช้แบบสัมภาษณ์เป็นเครื่องมือในการเก็บข้อมูลจากผู้ให้ข้อมูลหลัก 4 กลุ่มได้แก่ 1) กลุ่มภาครัฐ ประกอบด้วย กรรมการท้องที่ชาว กระทรวงการท้องที่ชาวและกีฬา การท้องที่ชาวแห่งประเทศไทย กรุงเทพมหานคร สำนักวัฒนธรรม กีฬาและการท้องที่ชาว กรุงเทพมหานคร สำนักเขตพะนนคร 2) กลุ่มภาคเอกชน ได้แก่ ผู้ประกอบธุรกิจในพื้นที่ เกาะรัตนโกสินทร์ ดังนี้ ผู้ประกอบธุรกิจนำเที่ยว ผู้ประกอบการธุรกิจที่พักрем ผู้ประกอบการ ธุรกิจร้านอาหารและเครื่องดื่ม และผู้ประกอบการธุรกิจจำหน่ายสินค้าของที่ระลึก 3) กลุ่มภาคชุมชนในพื้นที่ ได้แก่ ชุมชนป้อมมหาการ ชุมชนวัดราชนัดดาaram ชุมชนบ้านพรานมณและชุมชนวัดราชบพิธ 4) กลุ่มภาคนักวิชาการด้านการตลาด จำนวน 2 ท่าน

ผลการวิจัยตอบวัตถุประสงค์การวิจัยดังนี้

วัตถุประสงค์ขอที่ 1 เพื่อศึกษาศักยภาพของแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในพื้นที่เกาะรัตนโกสินทร์ทั้งชั้นในและชั้นนอก

ผลการวิจัยเชิงปริมาณ จากการที่นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศจำนวน 400 คน พบว่า ศักยภาพของการท่องเที่ยวตามองค์ประกอบทั้ง 6 (6As) ประกอบด้วย 1) ด้านแหล่งท่องเที่ยว 2) ด้านการเข้าถึงแหล่งท่องเที่ยว 3) ด้านสิ่งอำนวยความสะดวก 4) ด้านการให้บริการของแหล่งท่องเที่ยว 5) ด้านที่พักเรม และ 6) ด้านกิจกรรมทางการท่องเที่ยว

1) องค์ประกอบที่ 1 ด้านแหล่งท่องเที่ยว

ศักยภาพของแหล่งท่องเที่ยวตามองค์ประกอบที่ 1 ด้านแหล่งท่องเที่ยวอยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 4.03$) ลำดับที่ 2 ความสวยงามของแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.95$) และลำดับที่ 3 การจัดการการท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.80$) แสดงว่า แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกาะรัตนโกสินทร์มีความน่าสนใจดึงดูดนักท่องเที่ยวชาว

ต่างประเทศได้มากที่สุด

2) องค์ประกอบที่ 2 ด้านการเข้าถึงแหล่งท่องเที่ยว

ศักยภาพของแหล่งท่องเที่ยวตามองค์ประกอบที่ 2 ด้านการเข้าถึงแหล่งท่องเที่ยวอยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 เสน่ห์ทางการคมนาคมในแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.85$) ลำดับที่ 2 การขนส่งสาธารณะในแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.79$) และลำดับที่ 3 ป้ายบอกทาง/ป้ายสื่อความหมายของแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.70$) แสดงว่า เสน่ห์ทางการคมนาคมในแหล่งท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์มีความสะดวกสบาย ทำให้การเดินทางเข้าถึงแหล่งท่องเที่ยวสามารถเดินทางได้ง่าย

3) องค์ประกอบที่ 3 ด้านสิ่งอำนวยความสะดวกความสะดวก

ศักยภาพของแหล่งท่องเที่ยวอยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 สาธารณูปโภคในแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.67$) ลำดับที่ 2 ความเพียงพอของห้องสุขาในแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.64$) และลำดับที่ 3 จำนวนถังรองรับขยะในแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.61$) แสดงว่า สาธารณูปโภคในแหล่งท่องเที่ยวมีความพอเพียงแก่ความต้องการของนักท่องเที่ยว แต่ห้องสุขาและถังรองรับขยะต้องมีการปรับปรุงให้มีปริมาณเพียงพอแก่นักท่องเที่ยว

4) องค์ประกอบที่ 4 ด้านการให้บริการของแหล่งท่องเที่ยว

ศักยภาพของแหล่งท่องเที่ยวตามองค์ประกอบที่ 4 ด้านการให้บริการในแหล่งท่องเที่ยวอยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 จำนวนธนาคาร/สถานที่แลกเงินในแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.82$) ลำดับที่ 2 การสื่อสาร/โทรศัพท์คมนาคม ($\bar{X} = 3.79$) และลำดับที่ 3 สถานพยาบาล/โรงพยาบาลในแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.70$) แสดงว่า จำนวนธนาคาร/สถานที่แลกเงินในแหล่งท่องเที่ยวมีการบริการที่เหมาะสม นักท่องเที่ยวสามารถเข้าใช้บริการได้สะดวก

5) องค์ประกอบที่ 5 ด้านสถานที่พักแรม

ศักยภาพของแหล่งท่องเที่ยวตามองค์ประกอบที่ 5 ด้านสถานที่พักแรมในแหล่งท่องเที่ยวอยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 คุณภาพการให้บริการของสถานที่พักแรมในแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.80$) ลำดับที่ 2 ความสะดวกสบายของสถานที่พักแรมในแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.79$) และลำดับที่ 3 ความสะอาดของสถานที่พักแรมในแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.75$) แสดงว่า สถานที่พักแรมมีคุณภาพการให้บริการที่ดี ทำให้นักท่องเที่ยวพึงพอใจ

6) องค์ประกอบที่ 6 ด้านกิจกรรมทางการท่องเที่ยว

ศักยภาพตามองค์ประกอบที่ 6 ด้านกิจกรรมทางการท่องเที่ยวอยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 โอกาสในการเข้าร่วมกิจกรรมทางการท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.80$) ลำดับที่ 2 ความ

น่าสนใจของกิจกรรมทางการท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.70$) และลำดับที่ 3 การสร้างสรรค์กิจกรรมทางการท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.68$) แสดงว่า นักท่องเที่ยวสามารถเข้าร่วมกิจกรรมทางการท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวได้อย่างสะดวกสบาย

ผลการวิจัยเชิงคุณภาพ ผู้ให้ข้อมูลหลักทั้ง 4 กลุ่ม ให้ความคิดเห็นด้านองค์ประกอบของแหล่งท่องเที่ยวทั้ง 6 ไปในทิศทางเดียวกันดังนี้ แหล่งท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์มีศักยภาพอย่างมาก เนื่องจากมีแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมที่หลากหลายและมีเป็นจำนวนมาก แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมสามารถตอบสนองความต้องการในการท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้เป็นอย่างดี แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมมีสถานที่ตั้งอยู่ในกลางเมืองกรุงเทพมหานคร การเดินทางสะดวกสบาย มีโครงสร้างทางกายภาพที่เหมาะสมเอื้ออำนวยในการเดินทางท่องเที่ยว จึงมีความเหมาะสมที่จะพัฒนาเป็นแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมสอดคล้องกับกรุงเทพมหานครโดยสำนักวัฒนธรรม กีฬาและการท่องเที่ยวที่จะพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมควบคู่ไปกับการพัฒนาการท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์ ซึ่งเป็นที่ตั้งของแหล่งท่องเที่ยวของกรุงเทพมหานคร

วัตถุประสงค์ขอที่ 2 เพื่อศึกษาพฤติกรรมและการรับรู้ของนักท่องเที่ยวเกี่ยวกับแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกาะรัตนโกสินทร์

ผลการวิจัยเชิงปริมาณพฤติกรรมการท่องเที่ยวพบว่า

1) การเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์

นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศเดินทางเข้ามายังพื้นที่เกาะรัตนโกสินทร์ 1 ครั้ง มีจำนวนมากที่สุดเป็นลำดับที่ 1 คือ 209 คน คิดเป็นร้อยละ 52.20 ลำดับที่ 2 นักท่องเที่ยวไม่เคยเข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่เกาะรัตนโกสินทร์ จำนวน 85 คน คิดเป็นร้อยละ 21.20 ลำดับที่ 3 นักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่เกาะรัตนโกสินทร์ 2 ครั้ง จำนวน 66 คน คิดเป็นร้อยละ 16.50 และลำดับที่ 4 ซึ่งเป็นลำดับสุดท้ายนักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่เกาะรัตนโกสินทร์ 3 ครั้งขึ้นไป จำนวน 40 คน คิดเป็นร้อยละ 10.00

2) วัตถุประสงค์ในการเข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่เกาะรัตนโกสินทร์

นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศมีวัตถุประสงค์ในการเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์เพื่อการพักผ่อนหย่อนใจมากที่สุดเป็นลำดับที่ 1 จำนวน 311 คน คิดเป็นร้อยละ 77.80 ลำดับที่ 2 เพื่อชมความงามของศิลปกรรม จำนวน 56 คน คิดเป็นร้อยละ 14.00 ลำดับที่ 3 เพื่อศึกษาหาความรู้ จำนวน 21 คน คิดเป็นร้อยละ 5.20 และลำดับที่ 4 ซึ่งเป็นลำดับสุดท้าย อื่น ๆ จำนวน 12 คน คิดเป็นร้อยละ 3.00

3) วิธีการเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่ภาคตะวันออกโกสินทร์

นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศใช้วิธีการเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวภาคตะวันออกโดยรถโดยสารสาธารณะมากที่สุดเป็นลำดับที่ 1 จำนวน 263 คน คิดเป็นร้อยละ 65.80 ลำดับที่ 2 นักท่องเที่ยวใช้วิธีการเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวโดยบริษัทนำเที่ยว จำนวน 83 คน คิดเป็นร้อยละ 20.80 ลำดับที่ 3 นักท่องเที่ยวใช้วิธีการเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวโดยรถเช่า จำนวน 32 คน คิดเป็นร้อยละ 8.00 และลำดับที่ 4 ซึ่งเป็นลำดับสุดท้าย นักท่องเที่ยวใช้วิธีการเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวโดยวิธีอื่น ๆ จำนวน 22 คน คิดเป็นร้อยละ 5.50

4) จำนวนสมาชิกที่ร่วมเดินทางท่องเที่ยว

นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวจำนวน 2-3 คน มีจำนวนมากที่สุดเป็นลำดับที่ 1 จำนวน 175 คน คิดเป็นร้อยละ 43.80 ลำดับที่ 2 เดินทางเข้ามาท่องเที่ยว 4-5 คน จำนวน 137 คน คิดเป็นร้อยละ 34.20 ลำดับที่ 3 เดินทางเข้ามาท่องเที่ยว 6 คนขึ้นไป จำนวน 67 คน คิดเป็นร้อยละ 16.80 และลำดับที่ 4 ซึ่งเป็นลำดับสุดท้าย เดินทางเข้ามาท่องเที่ยวนคนเดียว จำนวน 21 คน คิดเป็นร้อยละ 5.20

5) ลักษณะความล้มเหลวของกลุ่มนักท่องเที่ยวที่ร่วมเดินทาง

นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวกับเพื่อนมากที่สุดเป็นลำดับที่ 1 จำนวน 252 คน คิดเป็นร้อยละ 63.00 ลำดับที่ 2 เดินทางเข้ามาท่องเที่ยวกับครอบครัว จำนวน 98 คน คิดเป็นร้อยละ 24.50 ลำดับที่ 3 เดินทางเข้ามาท่องเที่ยวกับเพื่อน/คนรัก จำนวน 23 คน คิดเป็นร้อยละ 5.80 ลำดับที่ 4 เดินทางเข้ามาท่องเที่ยวกับบุคคลอื่น ๆ จำนวน 17 คน คิดเป็นร้อยละ 4.20 และลำดับที่ 5 ซึ่งเป็นลำดับสุดท้ายเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวกับเพื่อนร่วมงาน จำนวน 10 คน คิดเป็นร้อยละ 2.50

6) ค่าใช้จ่ายทั้งหมดในการเดินทางท่องเที่ยว (เฉลี่ยต่อครัวเรือน)

นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศมีค่าใช้จ่ายในการเดินทางท่องเที่ยวอยู่ระหว่าง 500-1,000 ดอลลาร์สหรัฐมากที่สุดเป็นลำดับที่ 1 จำนวน 273 คน คิดเป็นร้อยละ 68.20 ลำดับที่ 2 มีค่าใช้จ่ายอยู่ระหว่าง 1,001-2,000 ดอลลาร์สหรัฐ จำนวน 88 คน คิดเป็นร้อยละ 22.00 ลำดับที่ 3 มีค่าใช้จ่ายอยู่ระหว่าง 2,001-3,000 ดอลลาร์สหรัฐ จำนวน 31 คน คิดเป็นร้อยละ 7.80 และลำดับที่ 4 ซึ่งเป็นลำดับสุดท้ายมีค่าใช้จ่าย 3,001 ดอลลาร์สหรัฐขึ้นไป จำนวน 8 คน คิดเป็นร้อยละ 2.00

นักท่องเที่ยวมีการรับรู้การประชาสัมพันธ์ได้แก่

1.1) ข้อมูลการประชาสัมพันธ์

(1) เนื้อหาสมบูรณ์ ครบถ้วน

(2) ความถูกต้องชัดเจน

1.2) ช่องทางประชาสัมพันธ์

(1) ความหลากหลายของช่องทาง

(2) การเข้าถึงช่องทางการประชาสัมพันธ์

1.3) สื่อประชาสัมพันธ์

(1) มีความหลากหลาย

(2) มีความน่าสนใจ

1.4) การนำเสนอการประชาสัมพันธ์

(1) มีการนำเสนออย่างเหมาะสม

(2) มีการนำเสนออย่างสมำเสมอ

1.5) รูปแบบการประชาสัมพันธ์

(1) เอกสาร เช่น แผ่นพับ เป็นต้น

(2) สื่อออนไลน์

1.6) การตลาด

(1) การใช้ช่องทางทางการตลาด

(2) การสื่อสารการตลาด

(3) ช่องทางการสื่อสารการตลาด

(4) การเข้าถึงและรับรู้ข้อมูล

(5) ความทันสมัยของการสื่อสารการตลาด

2.1) ข้อมูลการประชาสัมพันธ์

นักทองเที่ยวชาวต่างประเทศมีการรับรู้ข้อมูลการประชาสัมพันธ์อยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 เนื้อหาสมบูรณ์ ครบถ้วน ($\bar{X} = 3.85$) และลำดับที่ 2 ความถูกต้องชัดเจน ($\bar{X} = 3.76$)

2.2) ช่องทางประชาสัมพันธ์

นักทองเที่ยวชาวต่างประเทศมีการรับรู้ช่องทางการประชาสัมพันธ์ อยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 การเข้าถึงช่องทางประชาสัมพันธ์ ($\bar{X} = 3.74$) และลำดับที่ 2 ความหลากหลายของช่องทาง ($\bar{X} = 3.71$)

2.3) สื่อการประชาสัมพันธ์

นักทองเที่ยวชาวต่างประเทศมีการรับรู้สื่อการประชาสัมพันธ์อยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 สื่อการประชาสัมพันธ์มีความเหมาะสม ($\bar{X} = 3.75$) และลำดับที่ 2 สื่อการ

ประชาสัมพันธ์มีความน่าสนใจ ($\bar{X} = 3.73$)

2.4) การนำเสนอการประชาสัมพันธ์

นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศมีการรับรู้การนำเสนอประชาสัมพันธ์อยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 การนำเสนอการประชาสัมพันธ์อย่างเหมาะสม ($\bar{X} = 3.72$) และลำดับที่ 2 มีการนำเสนอการประชาสัมพันธ์อย่างสม่ำเสมอ ($\bar{X} = 3.67$)

2.5) รูปแบบการประชาสัมพันธ์

นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศมีการรับรู้รูปแบบการประชาสัมพันธ์อยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 เอกสาร ($\bar{X} = 3.81$) และลำดับที่ 2 ออนไลน์ ($\bar{X} = 3.74$)

2.6) การตลาด

นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศมีการรับรู้การตลาดอยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 การเข้าถึงและรับรู้ข้อมูล ($\bar{X} = 3.72$) ลำดับที่ 2 ความทันสมัยของการสื่อสารการตลาด ($\bar{X} = 3.71$) ลำดับที่ 3 การสื่อสารการตลาด ($\bar{X} = 3.71$) ลำดับที่ 4 ช่องทางการสื่อสารการตลาด ($\bar{X} = 3.69$) และลำดับที่ 5 การใช้ช่องทางการตลาด ($\bar{X} = 3.68$)

ผลการวิจัยเชิงคุณภาพพบว่า ผู้ให้ข้อมูลหลักกลุ่มภาครัฐมีการจัดทำข้อมูลข่าวสารด้านการท่องเที่ยวเผยแพร่ในเว็บไซต์ของแต่ละหน่วยงาน และการท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยที่เป็นหน่วยงานหลักในการส่งเสริมประชาสัมพันธ์การท่องเที่ยวของประเทศไทยให้เป็นที่รู้จัก กว้างขวางก็นำข้อมูลข่าวสารไปเผยแพร่ให้ทั่วโลกได้รับทราบ โดยปัจจุบันเน้นการประชาสัมพันธ์แบบออนไลน์เพื่อให้เข้าถึงนักท่องเที่ยวทั่วทุกมุมโลกมากที่สุด

ผู้ให้ข้อมูลหลักภาคเอกชนได้แก่ ผู้ประกอบการธุรกิจที่เกี่ยวข้องมีการดำเนินการทางตลาดในด้านดิจิทัล มีการโฆษณาผ่านเว็บไซต์ของธุรกิจของตน มีการทำสื่อสังคมออนไลน์เพิ่มมากขึ้น เช่น Facebook, Youtube, TikTok หรือสื่อสังคมออนไลน์อื่น ๆ ที่ตรงกับนักท่องเที่ยวที่เป็นเป้าหมายของตนเพื่อให้นักท่องเที่ยวสามารถเข้าถึงข้อมูลข่าวสารและการโฆษณาได้อย่างกว้างขวางและท่วงถึง ภาครัฐมีการกำหนดเผยแพร่ทุกศาสตร์และแผนปฏิบัติการ รวมทั้งกำหนดนโยบายการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยว โดยเป็นผู้จัดทำข้อมูลการท่องเที่ยวโดยมีหน่วยงานหลักคือ สำนักวัฒนธรรม กีฬาและการท่องเที่ยว กรุงเทพมหานครเป็นหน่วยงานที่รับผิดชอบโดยตรง มีสำนักงานเขตพื้นที่เป็นหน่วยงานในพื้นที่ที่มีการกำชับให้ราชการที่มีส่วนเกี่ยวข้องช่วยในการพัฒนาควบคู่ไปกับการอนุรักษ์แหล่งท่องเที่ยว มีกระบวนการท่องเที่ยวและกีฬารับแผนและนโยบายมาจากรัฐบาลเป็นหน่วยงานที่กับดูและการท่องเที่ยวในภาพรวมและการท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยมีหน้าที่ในการช่วยส่งเสริมเผยแพร่ประชาสัมพันธ์ข้อมูลข่าวสารด้านการท่องเที่ยวไปสู่ต่างประเทศและภายนอกในประเทศไทย ซึ่งภาคเอกชนสามารถนำ

ข้อมูลข่าวสารที่ภาครัฐได้จัดทำและส่งเสริมໄว้ไปจัดทำเป็นแผนการเดินทางท่องเที่ยว เสน่ห์ทางท่องเที่ยว และช่วยโฆษณาแหล่งท่องเที่ยวที่จัดทำขึ้นออกสู่ตลาดการท่องเที่ยวของตน ทำให้เป็นการส่งเสริมการท่องเที่ยวให้เป็นที่รู้จักในหมู่นักท่องเที่ยวได้อย่างกว้างขวางและทั่วถึง แต่ไม่มีนโยบายในการจัดสรรงบประมาณให้แก่ภาคเอกชนเข้ามาดำเนินการใด ๆ

ผู้ให้ข้อมูลหลักกลุ่มผู้นำชุมชนมีความเห็นว่า การประชาสัมพันธ์ข้อมูลข่าวสารและการทำการตลาดท่องเที่ยวต้องอาศัยสื่อออนไลน์ เช่น เว็บไซต์ และสื่อสังคมต่าง ๆ แต่ชุมชนไม่มีการติดต่อโดยตรงกับนักท่องเที่ยว ต้องอาศัยภาครัฐเป็นหน่วยงานที่ดำเนินการให้ และมีผู้ประกอบธุรกิจนำท่องเที่ยวเป็นผู้นำท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยวในชุมชน

ผู้ให้ข้อมูลหลักกลุ่มนักวิชาการด้านการตลาดที่มีความเห็นว่า การประชาสัมพันธ์ข้อมูลข่าวสารและการทำการตลาดท่องเที่ยวต้องอาศัยสื่อออนไลน์ เช่น เว็บไซต์ และสื่อสังคมต่าง ๆ ในขณะเดียวกันสำหรับนักท่องเที่ยวบางกลุ่มลือที่เป็นเอกสารยังคงมีความจำเป็นแต่ไม่จำเป็นต้องทำมากจนเกินความต้องการ แต่ควรพัฒนาสื่อดิจิทัลให้ทันสมัย มีความน่าสนใจและสามารถดึงดูดนักท่องเที่ยวให้เข้ามาซึ่งและความต้องการในการเข้ามาท่องเที่ยวเพิ่มมากขึ้นในอนาคต

วัตถุประสงค์ข้อที่ 3 เพื่อศึกษาคุณภาพการให้บริการของผู้ประกอบการในแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกรทตันโกลินทร์

ผลการวิจัยเชิงปริมาณพบว่า

1) คุณภาพของแหล่งท่องเที่ยว

คุณภาพของแหล่งท่องเที่ยวอยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 4.02$) ลำดับที่ 2 ความมีคุณค่าของแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.88$) ลำดับที่ 3 ความสวยงามทางศิลปกรรม ($\bar{X} = 3.84$) ลำดับที่ 4 ความมีเอกลักษณ์เฉพาะตัวและลำดับที่ 5 ความโดดเด่นของแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.80$) แสดงว่า แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมมีความน่าสนใจ มีคุณค่า มีความสวยงาม มีความเป็นเอกลักษณ์เฉพาะตัวและมีความโดดเด่น ทำให้เป็นปัจจัยดึงดูดนักท่องเที่ยวให้เข้ามาท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในพื้นที่เกรทตันโกลินทร์

2) การให้บริการของธุรกิจที่เกี่ยวข้อง

การให้บริการของธุรกิจที่เกี่ยวข้องอยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 ธุรกิจร้านอาหารและเครื่องดื่ม ($\bar{X} = 3.88$) ลำดับที่ 2 ธุรกิจที่พักแรม ($\bar{X} = 3.86$) ลำดับที่ 3 ธุรกิจจำหน่ายลินค้าของที่ระลึก ($\bar{X} = 3.78$) ลำดับที่ 4 ธุรกิจนำท่อง ($\bar{X} = 3.76$) และลำดับที่ 5 ธุรกิจอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง ($\bar{X} = 3.74$) แสดงว่า การบริการของธุรกิจที่เกี่ยวข้องโดยเฉพาะธุรกิจร้านอาหารและ

เครื่องดื่ม ชูริกิที่พักรีม ชูริกิจำหน่ายสินค้าของที่ระลึกและชูริกินำเที่ยวมีคุณภาพการให้บริการที่ดี สร้างความพึงพอใจแก่นักท่องเที่ยว ชูริกินำเที่ยวคราวมีการปรับการจัดเส้นทางการท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์เพิ่มมากขึ้น โดยเฉพาะชูริกินำเที่ยวที่ตั้งอยู่ในพื้นที่เกาะรัตนโกสินทร์ และชูริกิอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้องอาจจะต้องมีการปรับปรุงให้มีมาตรฐานและการบริการที่ดีขึ้น เพื่อให้นักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยวซ้ำและเพิ่มจำนวนมากขึ้นในอนาคต

วัตถุประสงค์ขอที่ 4 เพื่อทำการส่งเสริมการท่องเที่ยวตามหลักส่วนประสมทางการตลาด (7Ps) ตอบสนองความต้องการและสร้างความพึงพอใจแก่นักท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม

ผลการวิจัยเชิงปริมาณจากกลุ่มตัวอย่างนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ จำนวน 400 ตัวอย่าง มีดังนี้

1) ส่วนประสมทางการตลาด (7Ps)

(1) ผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยว (Product)

ผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยวอยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 ชุมชนท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.94$) ลำดับที่ 2 อาหารท้องถิ่น ($\bar{X} = 3.86$) ลำดับที่ 3 งานศิลปกรรม ($\bar{X} = 3.83$) ลำดับที่ 4 ประเพณีท้องถิ่น ($\bar{X} = 3.79$) และลำดับที่ 5 การแสดงท้องถิ่น ($\bar{X} = 3.75$) แสดงว่า นักท่องเที่ยวให้ความสนใจในการท่องเที่ยวชุมชน และทดลองรับประทานอาหารท้องถิ่นที่มีความหลากหลายและมีชื่อเสียงในพื้นที่

(2) ราคา (Price)

ราคายังการท่องเที่ยว อยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 ค่าอาหารและเครื่องดื่ม ($\bar{X} = 3.79$) ลำดับที่ 2 ค่าพาหนะในการเดินทาง ($\bar{X} = 3.73$) ลำดับที่ 3 อัตราค่าธรรมเนียมเช่าชม ($\bar{X} = 3.70$) ลำดับที่ 4 ค่ารวมกิจกรรม ($\bar{X} = 3.69$) และลำดับที่ 5 ค่าบริการนำชมของมัคคุเทศก์ ($\bar{X} = 3.66$) แสดงว่า นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศมีความชื่นชอบอาหารและเครื่องดื่มที่มีค่าใช้จ่ายไม่สูง การเดินทางโดยพาหนะต่าง ๆ ก็มีค่าบริการที่ไม่สูง อัตราธรรมเนียมเช่าชมแหล่งท่องเที่ยวก็มีอัตราที่เหมาะสม ส่วนค่ารวมกิจกรรมและค่าบริการนำชมของมัคคุเทศก์ก็ไม่สูง สามารถใช้บริการได้

(3) ช่องทางการจัดจำหน่าย (Place)

ช่องทางการจัดจำหน่าย อยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 การจองการบริการต่าง ๆ ($\bar{X} = 3.80$) ลำดับที่ 2 ความสะดวกในการติดตอกับเจ้าหน้าที่ ($\bar{X} = 3.74$) ลำดับที่ 3 การติดต่อและรับ-ส่งเอกสาร ($\bar{X} = 3.73$) ลำดับที่ 4 ความสะดวกในการเข้าถึงแหล่งข้อมูล ($\bar{X} = 3.71$) และลำดับที่ 5 การชำระเงินค่าบริการ ($\bar{X} = 3.70$) แสดงว่า การจองการบริการต่าง ๆ

ความสะดวกในการติดต่อเจ้าหน้าที่ทำได้สะดวก การติดต่อและรับ-ส่งเอกสาร ความสะดวกในการเข้าถึงแหล่งข้อมูลและการชำระเงินค่าบริการมีความสะดวกสบาย

(4) การส่งเสริมการตลาด (Promotion)

การส่งเสริมการตลาด อยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 มีการจัดส่งเสริมการตลาดอย่างต่อเนื่อง ($\bar{X} = 3.82$) ลำดับที่ 2 มีการกระตุนตลาดหลักหลายรูปแบบ ($\bar{X} = 3.78$) ลำดับที่ 3 มีการส่งเสริมการตลาดตรงตามความต้องการของตลาดนักท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.74$) ลำดับที่ 4 มีรูปแบบการส่งเสริมที่เหมาะสม ($\bar{X} = 3.72$) และลำดับที่ 5 มีระยะเวลาการส่งเสริมการตลาดที่ดี ($\bar{X} = 3.69$) แสดงว่า การจัดส่งเสริมการตลาดมีอย่างต่อเนื่อง ทำให้นักท่องเที่ยว รับทราบและมีความสนใจในการเข้ามาท่องเที่ยว ยังมีการกระตุนตลาดหลักหลายรูปแบบ มีการส่งเสริมการตลาดตรงตามความต้องการของตลาดนักท่องเที่ยว มีรูปแบบที่เหมาะสมและมีระยะเวลาการส่งเสริมการตลาดที่ดี ทำให้นักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยวได้ง่าย

(5) บุคลากร (People)

บุคลากร อยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 เจ้าหน้าที่มีบุคลิกภาพที่ดี ($\bar{X} = 3.92$) ลำดับที่ 2 เจ้าหน้าที่มีความพร้อมในการให้บริการ ($\bar{X} = 3.87$) ลำดับที่ 3 การมีมิตรไมตรีต่อนักท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.84$) ลำดับที่ 4 มีกำลังเจ้าหน้าที่เพียงพอในการให้บริการ ($\bar{X} = 3.79$) และ ลำดับที่ 5 มีความสามารถในการสื่อสารภาษาต่างประเทศได้ดี ($\bar{X} = 3.75$) และแสดงว่า เรื่องที่ต้องมีการพัฒนาคือ ความสามารถในการสื่อสารภาษาต่างประเทศซึ่งอยู่ในลำดับสุดท้าย หากได้มีการพัฒนาให้บุคลากรมีความสามารถในการสื่อสารภาษาต่างประเทศได้ดีขึ้น จะทำให้นักท่องเที่ยวได้รับการบริการที่ดี ไม่มีอุปสรรคทางภาษาในการสื่อสาร

(6) กระบวนการบริการ (Process)

กระบวนการบริการ อยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 มีความถูกต้องแม่นยำในการให้ข้อมูล ($\bar{X} = 3.81$) ลำดับที่ 2 การให้คำแนะนำสถานที่ท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.76$) ลำดับที่ 3 การช่วยเหลืออำนวยความสะดวกด้านต่าง ๆ ด้วยความรวดเร็ว ($\bar{X} = 3.75$) และลำดับที่ 5 มีการช่วยเหลือแก้ปัญหาที่เกิดขึ้นอย่างเป็นระบบ ($\bar{X} = 3.73$) และแสดงว่า นักท่องเที่ยวได้รับข้อมูลที่มีความถูกต้องแม่นยำ การให้คำแนะนำสถานที่ท่องเที่ยว ส่วนมีการช่วยเหลืออำนวยความสะดวกด้วยความรวดเร็วและมีการช่วยเหลือแก้ปัญหาที่เกิดขึ้นอย่างเป็นระบบควรได้รับการปรับปรุงให้ดีขึ้น

(7) ลักษณะทางกายภาพ (Physical Evidence)

กระบวนการบริการ อยู่ในระดับมาก ลำดับที่ 1 ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.89$) ลำดับที่ 2 ความหลักหลาภัยในกิจกรรมท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.84$) ลำดับที่ 3

ความปลดปล่อยของแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.82$) ลำดับที่ 4 ความสะอาดของแหล่งท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.76$) และลำดับที่ 5 ความสะดวกในการเดินทางท่องเที่ยว ($\bar{X} = 3.72$) แสดงว่า สิ่งที่ควรปรับปรุงในแหล่งท่องเที่ยวได้แก่ ความปลดปล่อยของแหล่งท่องเที่ยว ความสะอาดของแหล่งท่องเที่ยวและความสะดวกในการเดินทางท่องเที่ยวเพื่อให้มีมาตรฐานและทำให้นักท่องเที่ยวมีความพึงพอใจในการเดินทางท่องเที่ยว

ผลการวิจัยเชิงคุณภาพพบว่า ผู้ให้ข้อมูลหลักกลุ่มภาคตะวันออกเฉียงเหนือมีการวางแผนการจัดการการท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานคร และพื้นที่ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ โดยมีการกำหนดกรอบแผนการพัฒนาไปตามระยะจนถึงปี พ.ศ. 2575 และมีนโยบายอย่างชัดเจนในการเป็นศูนย์กลางด้านข้อมูลและยินดีที่จะช่วยผู้ประกอบการด้านการท่องเที่ยวให้เข้ามาร่วมกันพัฒนาการท่องเที่ยว

ผู้ให้ข้อมูลหลักกลุ่มภาคเอกชนได้แก่ ผู้ประกอบการต่าง ๆ ปฏิบัติตามแผนและนโยบายการพัฒนาการท่องเที่ยวของภาครัฐ แต่ไม่ได้เป็นหน่วยงานที่เกี่ยวข้องกับการกำหนดแผนและนโยบายในการพัฒนาการท่องเที่ยว แต่สามารถนำข้อมูลที่ภาครัฐจัดทำไว้และส่งเสริมในการนำเสนอการท่องเที่ยวและจัดทำการท่องเที่ยวในภาคตะวันออกเฉียงเหนือ ตลอดจนภาคตะวันออกเฉียงใต้เป็นผู้ดูแลโครงสร้างพื้นฐาน โครงสร้างทางกายภาพ การจัดการเรื่องความสะดวกสบายในการเดินทาง การจัดการเรื่องความสะอาด สุขอนามัย การดูแล อนุรักษ์โบราณสถานในแหล่งท่องเที่ยว ตลอดจนความปลดปล่อยในแหล่งท่องเที่ยว และส่งเสริมให้ภาคเอกชนประกอบธุรกิจในการนำนักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่

ผู้ให้ข้อมูลหลักกลุ่มนักวิชาการด้านการตลาด ไม่ได้เป็นหน่วยงานที่กำหนดแผนและนโยบายด้านการท่องเที่ยว แต่ได้รับความช่วยเหลือจากภาครัฐเพื่อจัดตั้งเป็นชุมชน เพื่อให้ปฏิบัติตามแผนและนโยบายของภาครัฐ และช่วยกันรักษาความสะอาด รวมทั้งอนุรักษ์โบราณสถานในชุมชนของตนเพื่อให้นักท่องเที่ยวสามารถเข้าไปเที่ยวชมได้อย่างเต็มที่ รวมทั้งจัดตั้งกลุ่มคนในชุมชนเพื่อช่วยต้อนรับนักท่องเที่ยวสร้างให้ชุมชนเป็นชุมชนที่เข้มแข็งและยั่งยืน

ผู้ให้ข้อมูลหลักกลุ่มนักวิชาการด้านการตลาด ไม่ได้เป็นหน่วยงานที่กำหนดแผนและนโยบายด้านการท่องเที่ยว แต่ต้องการเน้นภาครัฐที่เป็นหน่วยงานที่กำหนดแผนและนโยบายการท่องเที่ยวส่งเสริมผู้ประกอบการภาคเอกชนและชุมชนในพื้นที่เพื่อให้มีความสามารถในการรองรับนักท่องเที่ยว ดูแลด้านสาธารณูปโภคและลิ้งอำนวยความสะดวกในพื้นที่ให้มีความเพียงพอ มีความสะอาด มีมาตรฐานและมีความสามารถในการรองรับจำนวนนักท่องเที่ยวที่จะเข้ามาท่องเที่ยวเพิ่มมากขึ้นในอนาคต

การวิจัยเชิงปริมาณและเชิงคุณภาพ รวมทั้งการวิเคราะห์ SWOT และ TOWS Matrix

การวิเคราะห์ SWOT และ TOWS Matrix ในการเก็บข้อมูลจากนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศจำนวน 400 ตัวอย่างและข้อมูลการวิจัยเชิงคุณภาพ โดยใช้แบบสัมภาษณ์เป็นเครื่องมือสามารถนำข้อมูลที่ได้มารวบรวมมาในชุด SWOT ดังนี้

ตาราง 116 แสดงการวิเคราะห์ SWOT

จุดแข็ง (Strengths)	จุดอ่อน (Weaknesses)
1. แหล่งท่องเที่ยวมีความหลากหลาย มีความสวยงามทางศิลปกรรมที่หลากหลาย มีประวัติความเป็นมาภายนานตั้งแต่ครั้งกรุงศรีอยุธยา	1. สภาพการจราจรที่คับคั่ง เนื่องจากเป็นสถานที่ตั้งของหน่วยงานสำคัญ เช่น กระทรวงต่าง ๆ และหน่วยงานราชการอื่น ๆ รวมทั้งตึกแถว ร้านค้า ร้านอาหารจำนวนมาก
2. แหล่งท่องเที่ยวตั้งอยู่ในเมืองหลวงและอยู่บริเวณใจกลางเมือง จึงมีโครงสร้างพื้นฐานด้านสาธารณูปโภคที่ดี มีสิ่งอำนวยความสะดวกความสะอาดครบครัน	2. ผลภาวะด้านต่าง ๆ เช่น อากาศซึ่งมีความพิษจากท่อไอเสียรถยนต์ต่าง ๆ กลิ่นที่เกิดจากขยะและไอเสียรถยนต์ เสียงจากพานะต่าง ๆ ที่เดินทางไปมา เป็นต้น
3. แหล่งท่องเที่ยวมีองค์ประกอบทั้ง 6 ด้านได้แก่ การเข้าถึงแหล่งท่องเที่ยว แหล่งท่องเที่ยว สถานที่พักแรม กิจกรรมของแหล่งท่องเที่ยว สิ่งอำนวยความสะดวกทางการท่องเที่ยวและการบริการด้านอื่น ๆ ในแหล่งท่องเที่ยวที่ค่อนข้างสมบูรณ์	3. สาธารณูปโภค แม้ว่า จะตั้งอยู่ในเขตหัวเมืองชั้นในและมีโครงสร้างพื้นฐานสาธารณูปโภคที่ดี แต่ยังไม่เพียงพอในการให้บริการด้านประกอบการและนักท่องเที่ยวที่จะเพิ่มจำนวนขึ้นในอนาคต
4. นักท่องเที่ยวชาวต่างด้าวสามารถรับรู้ข้อมูลข่าวสารทั้งของภาครัฐบาลและผู้ประกอบการธุรกิจที่เกี่ยวข้องโดยอย่างสะดวกสบาย	4. ลั่ง低廉ความสะดวกที่มีอยู่ยังไม่เพียงพอในการให้บริการแก่ชุมชนผู้ประกอบการและนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่
5. สื่อออนไลน์ทางเว็บไซต์และสื่อสังคมออนไลน์ เช่น Facebook YouTube และอื่น ๆ สามารถเข้าถึงกลุ่มนักท่องเที่ยวได้อย่างกว้างขวางและทั่วถึง	5. ความปลอดภัยของนักท่องเที่ยวในการเข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่ ไม่ว่าจะเป็นเรื่องอาชญากรรม การเอกสารอาเบรี่ยบ นักท่องเที่ยวเรื่องเพศพานิชย์ เป็นต้น

โอกาส (Opportunities)	อุปสรรค (Threats)
1. จัดทำโครงการพัฒนาการจราจรและการขนส่งมวลชนตามแผนการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยว	1. การจัดการทางกายภาพในการรองรับนักท่องเที่ยวไม่สอดคล้องกับจำนวนนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่
2. จัดทำโครงการควบคุมมลภาวะทุกด้านให้มีสภาพที่ดีขึ้น	2. ชุมชนยังขาดความเข้าใจในเรื่องการห้องเที่ยวและขาดการสนับสนุนจากภาครัฐบาลอย่างเต็มที่ ทำให้ขาดศักยภาพในการพัฒนาการท่องเที่ยว
3. จัดทำโครงการพัฒนาสาธารณูปโภคให้มีความเพียงพอแก่ชุมชนในพื้นที่ และนักท่องเที่ยวที่เข้ามาใช้สาธารณูปโภคร่วมกับชุมชนและประชาชนในพื้นที่	3. ขาดการส่งเสริมการห้องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวรอง และการห้องเที่ยวชุมชน
4. จัดทำโครงการพัฒนาสิ่งอำนวยความสะดวกในแหล่งท่องเที่ยวให้มีความเพียงพอแก่จำนวนนักท่องเที่ยวที่จะเข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่เพิ่มมากขึ้นในอนาคต	4. ขอความร่วมมือให้ผู้ประกอบการธุรกิจนำเที่ยวในพื้นที่ช่วยประชาสัมพันธ์และจัดการการห้องเที่ยวในพื้นที่มากเท่าที่ควร
5. จัดทำโครงการดูแลความปลอดภัยแก่นักท่องเที่ยวไม่ให้ได้รับอันตราย ไม่เข้าไปมีส่วนเกี่ยวข้องกับอาชญากรรมต่างๆ และไม่ถูกเอกสารเดาเปรียบจากผู้ประกอบการต่างๆ	5. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศไม่สามารถสื่อสารกับประชาชนในพื้นที่ได้โดยตรง ทำให้ไม่สามารถเข้ามาท่องเที่ยวด้วยตนเองได้มากเท่าที่ควร

เมื่อได้ทำการวิเคราะห์ SWOT และจึงได้มีการกำหนดยุทธ์ TOWS Matrix ดังนี้

1. กลยุทธ์เชิงรุก (SO Strategy)

- 1.1 พัฒนาการจราจรให้มีการเดินทางที่คล่องตัวมากขึ้นพร้อมทั้งพัฒนาระบบขนส่งมวลชน
 - 1.2 ควบคุมและดูแลสภาพแวดล้อม ป้องกันไม่ให้เกิดมลภาวะ
 - 1.3 ปรับปรุงและพัฒนาสาธารณูปโภคให้พอดีกับความต้องการของประชาชนและนักท่องเที่ยว
 - 1.4 พัฒนาและปรับปรุงสิ่งอำนวยความสะดวกให้มีความเพียงพอและมีการบริการจัดการที่ดี
 - 1.5 ดูแลความปลอดภัยแก่นักท่องเที่ยว เพิ่มกล่องวงจรปิดและเจ้าหน้าที่ใน

การดูแลความปลอดภัยแก่นักท่องเที่ยว

2. กลยุทธ์เชิงแก้ไข (WO Strategy)

2.1 ปรับปรุงแก้ไขระบบการเดินรถ ควบคุมปริมาณการจราจรไม่ให้มีมากจนเกินไป

2.2 ควบคุมปริมาณการจราจรในพื้นที่ มีการจัดตั้งเขตควบคุมปริมาณการจราจรและส่งเสริมให้เดินทางด้วยรถโดยสารสาธารณะเพื่อให้เกิดมลภาวะน้อยที่สุด

2.3 สร้างสาธารณูปโภคให้เพียงพอแก่ความต้องการของทั้งชุมชนในพื้นที่และนักท่องเที่ยว

2.4 ปรับปรุงสิ่งอำนวยความสะดวกในพื้นที่ให้สอดคล้องแก่ความต้องการของชุมชนและนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่อย่างยั่งยืน

2.5 ควบคุมดูแลและแก้ไขปัญหาความปลอดภัยให้แก่นักท่องเที่ยว ไม่มีให้มีการเอกสารเอาเปรียบนักท่องเที่ยวจากผู้ประกอบการที่เกี่ยวข้องและกลุ่มมิจฉาชีพ

3. กลยุทธ์เชิงป้องกัน (WT Strategy)

3.1 มีการกำหนดปริมาณนักท่องเที่ยวให้เหมาะสมกับสภาพทางกายภาพในพื้นที่

3.2 ลงพื้นที่เพื่อสร้างความรู้และความเข้าใจด้านการท่องเที่ยวนอกชุมชนและหุ่มชนมีส่วนร่วมในการจัดการท่องเที่ยวในพื้นที่ขึ้นตอนตน

3.3 สงเสริมประชาสัมพันธ์แหล่งท่องเที่ยวรองให้เป็นที่รู้จักในหมู่นักท่องเที่ยวมากขึ้น เพื่อให้เกิดการกระจายตัวของนักท่องเที่ยว

3.4 สงเสริมในผู้ประกอบการธุรกิจนำเที่ยวในพื้นที่จัดทำเส้นทางและกิจกรรมท่องเที่ยวในพื้นที่

3.5 สงเสริมและสร้างบูรณาการในแหล่งท่องเที่ยวชุมชนให้มีความสามารถในการสื่อสารภาษาต่างประเทศกับนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้

4. กลยุทธ์เชิงรับ (ST Strategy)

4.1 ศึกษาแนวโน้มของนักท่องเที่ยวและความต้องการของนักท่องเที่ยวเพื่อป้องกันไม่ให้นักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยวเกินกว่าความสามารถในการรองรับ

4.2 เตรียมเจ้าหน้าที่มีความรู้และประสบการณ์ด้านการท่องเที่ยวให้ความรู้แก่ชุมชนในการจัดการการท่องเที่ยวในพื้นที่

4.3 สงเสริมให้ชุมชนจัดท่องเที่ยวและสร้างกิจกรรมการท่องเที่ยวในพื้นที่เพื่อดึงดูดความสนใจของนักท่องเที่ยว

4.4 ส่งเสริมแนวนำและช่วยเหลือผู้ประกอบการธุรกิจนำที่ยวในการสร้างสรรค์รายการนำที่ยวและนำนักท่องเที่ยวท่องเที่ยวแหล่งท่องเที่ยวในพื้นที่

4.5 ส่งเสริมการเรียนรู้ภาษาต่างประเทศแก่เยาวชนในพื้นที่ให้เป็นตัวแทนของชุมชนในการสื่อสารกับนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

ผู้วิจัยได้จัดทำการส่งเสริมการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาครัตนโกสินทร์ 5 ด้านดังนี้

1. ด้านเทคโนโลยีสารสนเทศ (Information Technology)

ตั้งแต่ปี พ.ศ. 2565 เป็นต้นไป จะมีการพัฒนาเทคโนโลยีสารสนเทศไปสู่ระบบ 5G และจะมีพัฒนาต่อเนื่องไปอย่างไม่หยุดยั่ง ต้องมีแผนการนำเทคโนโลยีสารสนเทศได้แก่ สื่อออนไลน์ เว็บไซต์และสื่อสังคมออนไลน์ เช่น Facebook, Youtube และ Application ต่าง ๆ เพื่อให้รองรับเทคโนโลยีที่พัฒนาไปอย่างรวดเร็ว รวมทั้งการใช้โทรศัพท์มือถือริยะในการเข้าถึงข้อมูลด้านการท่องเที่ยว แหล่งท่องเที่ยว รองรับนักท่องเที่ยวที่จะเข้ามาท่องเที่ยวรุนใหม่ที่จะเข้ามาท่องเที่ยวด้วยตนเองในพื้นที่ภาครัตนโกสินทร์ ซึ่งจะเป็นการส่งเสริมการท่องเที่ยวในพื้นที่ภาครัตนโกสินทร์ เนื่องจากนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวในภาครัตนโกสินทร์ยังไม่สามารถพึงพาเทคโนโลยีสารสนเทศได้อย่างเต็มที่ จากข้อมูลที่ได้จากการสำรวจพบว่า เอกสารต่าง ๆ ในระบบօฟไลน์ยังมีความจำเป็นในการท่องเที่ยวในปัจจุบัน ภาครัฐและภาคเอกชนต้องเข้ามามีส่วนในการนำเทคโนโลยีสารสนเทศที่มีความสมบูรณ์ พร้อมใช้ได้ทุกพื้นที่ เพื่อให้ทุกภาคส่วนขับเคลื่อนการใช้เทคโนโลยีสารสนเทศได้อย่างเต็มที่ในทุกด้าน เช่น การหาข้อมูล การเข้าถึงข้อมูล การทำป้ายอัจฉริยะมี QR Code เพื่อให้นักท่องเที่ยวสามารถศึกษาแหล่งท่องเที่ยวได้เองตามแนวโน้มของนักท่องเที่ยวรุนใหม่ที่จะเดินทางท่องเที่ยวเองเป็นหลัก เป็นต้น รวมทั้งการให้นักท่องเที่ยวเป็นระบบออกเสียงในการกระจายข่าวแบบปากต่อปากออนไลน์ (Electronic Word of Mouth: e-WOM) จากการเข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่แล้วมีการถ่ายทอดสดระหว่างการท่องเที่ยว การนำประสบการณ์ในการท่องเที่ยว ความรู้สึกต่าง ๆ ในการท่องเที่ยวไปถ่ายทอดผ่านสื่อสังคมออนไลน์ต่าง ๆ แก้ญาติ มิตรและเพื่อนฝูง ทำให้เกิดการกระจายข่าวสารได้อย่างรวดเร็วและตรงกลุ่มเป้าหมาย

2. ด้านการขนส่ง (Transportation)

การขนส่งเป็นปัจจัยสำคัญในการนำนักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่ได้ด้วยตนเอง จึงต้องมีการส่งเสริม พัฒนาและปรับปรุงระบบการขนส่งสาธารณะต่าง ๆ ทั้งทางบกและทางน้ำ โดยทางบกต้องมีการพัฒนาระบบการเดินทางด้วยระบบรางเพิ่มมากขึ้น รถโดยสารสาธารณะตั้งแต่รถตุ๊ก ๆ รถแท็กซี่และรถโดยสารขนาดใหญ่ต้องมีการปรับปรุงระบบการให้บริการ การกำหนดเส้นทาง การจอดรับ ส่งผู้โดยสาร มีป้ายภาษาอังกฤษกำกับ

ทั้งตัวรถและป้ายจอดรับ ส่งผู้โดยสาร เพื่อให้นักท่องเที่ยวสามารถเดินทางมาได้โดยสะดวก และปลอดภัย ทางน้ำต้องมีการปรับปรุงเรือที่สัญจรในคลองต่าง ๆ และแม่น้ำเจ้าพระยา เพื่อให้นักท่องเที่ยวเป็นทางเลือกในการเดินทางเข้ายังเกาะรัตนโกสินทร์ได้รับความสะดวกสบายตามข้อมูลที่ได้จากแบบสอบถามและการสัมภาษณ์ผู้ใช้ชื่อชุมชนทั้ง 4 กลุ่มที่ระบุตรงกันว่า นักท่องเที่ยวส่วนใหญ่เข้ามาท่องเที่ยวเป็นกลุ่มเล็ก ๆ และเดินทางโดยรถโดยสารสาธารณะเป็นส่วนใหญ่ นอกจากนี้ต้องดูแลกรดขันเรือ ท่าเรือและความปลอดภัยในการสัญจารทางน้ำตามคุณลักษณะและแม่น้ำเจ้าพระยา เพื่อให้มีสภาพแวดล้อมที่ดี ไม่สร้างมลภาวะ ในทุก ๆ ด้าน ไม่ว่าจะเป็นมลภาวะทางเสียง ทางอากาศ ทางน้ำ

3. ด้านอาหารริมทาง (Street Food)

ประเทศไทยได้รับการยอมรับจากสื่อต่าง ๆ ทั่วโลก เช่น CNN, China Daily และ JingDaily เป็นต้น ว่า อาหารริมทางของประเทศไทยโดยเฉพาะในกรุงเทพมหานคร เชิงใหม่และพัทยาเป็นอันดับหนึ่งของโลก การเข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่เกาะรัตนโกสินทร์ มีร้านอาหารและเครื่องดื่มที่เป็นที่ยอมรับและเป็นที่รู้จักจากนักท่องเที่ยวเป็นจำนวนมาก ทั้งร้านทิพย์สมัยที่จำหน่ายผัดไทย ร้านอนล็อกหยุ่น ร้านจำหน่ายขันมปัง ชาและกาแฟแก้วแก้วและถนนหลายเส้นทางที่มีร้านเช่นและแพงขายอาหารและเครื่องดื่ม เช่น ย่านบางลำภู ย่านท่าเตียน เป็นต้น จนกระหั่งเป็นที่รู้จักในหมู่นักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวได้มีโอกาสไปเดินเที่ยวชมและซิมอาหารริมทางเป็นเส้นทางของการท่องเที่ยวอย่างหนึ่งที่น่าหลงใหลและนักท่องเที่ยวที่ภูมิใจในความสุขกับการได้เดินชมการปรุงอาหาร และมีโอกาสทดลองซิมอาหารนานาชนิดตามถนนโดยเฉพาะในยามค่ำคืน และหากเลยจากเกาะรัตนโกสินทร์ไปไม่ไกลก็คือ ย่านเยาวราชหรือโซน่าหวานก์สามารถกระทำได้ อาหารริมทางจึงควรได้รับการส่งเสริมให้เป็นที่รู้จักในหมู่นักท่องเที่ยวอย่างกว้างขวางและจัดให้เป็นระเบียบ และมีความสะอาดถูกสุขลักษณะ เพื่อให้นักท่องเที่ยวมีความมั่นใจในการทดลองซิมและรับประทานอาหารที่มีความหลากหลาย รสชาติ ที่ สะอาดและปลอดภัย

4. ด้านความรู้สึกในสถานที่ (Senses of Place)

การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมไม่จำกัดอยู่เฉพาะอาคารสถานที่ ความสวยงามทางศิลปกรรม สุนทรียภาพจากภาพจิตกรรมสถาปัตยกรรมอันเอกลักษณ์ที่น่าประทับใจตลอดจนเครื่องตกแต่งงานศิลปกรรมต่าง ๆ ที่งามวิจิตร แต่การสัมผัสนของนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวต้องครอบคลุมเครื่องในการสัมผัส รูป รส กลิ่น เสียง ก็เป็นความรู้สึกที่เกิดจากการที่นักท่องเที่ยวจะได้สัมผัสเมื่อเข้าไปในแหล่งท่องเที่ยวที่มีความเป็นมายากล สถาปัตย์ในเกาะรัตนโกสินทร์ ซึ่งมีเรื่องเล่า (Story-telling) ในแหล่งท่องเที่ยวต่าง ๆ นำ

นักท่องเที่ยวจินตนาการและหวนรำลึกถึงประวัติความเป็นมา วิถีชีวิต การทำมาหากิน แล้วความเป็นมาของผู้คนที่เปลี่ยนแปลงไปตามยุคสมัยแต่ยังมีสถานที่ที่ทำให้รำลึกถึงอดีตอันยาวนานตั้งแต่เริ่มมีผู้คนเข้ามาอยู่อาศัย ชุมชนที่เป็นที่อยู่ของคนมาช้านาน ความรู้สึกเหล่านี้จะพานสูนักท่องเที่ยวผ่านการสัมผัสรู้สึกที่มีชีวิตในปัจจุบันในสถานที่เก่าแก่

5. ด้านประสบการณ์ในท้องถิ่น (Local Experience)

นักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่การรัตนโกสินทร์มีโอกาสได้เที่ยวชมสถานที่ต่าง ๆ มากมายที่มีความหลากหลายในด้านความเชื่อทางศาสนา ความเชื่อของชุมชนและผู้คนในอดีตที่สืบทอดมาจนถึงปัจจุบัน ชุมชนที่มีชีวิต มีวิถีการดำเนินชีวิต การใช้ชีวิตที่แตกต่างกันไม่ว่าจะนับถือศาสนาใด มีความเชื่อใด เสน่ห์ของการท่องเที่ยวในชุมชนต่าง ๆ ที่อยู่คู่กับกรุงรัตนโกสินทร์มาเป็นเวลาช้านาน ทำให้นักท่องเที่ยวสามารถเข้าใจ ได้รับความรู้และความเพลิดเพลินในการเข้าไปในพื้นที่ของชุมชน สนทนากับเจ้าของพื้นที่ ทดลองทำความรู้จักและมีส่วนร่วมในกิจกรรมของผู้คนในท้องถิ่นจะสร้างความประทับใจแก่นักท่องเที่ยวที่มีโอกาสได้สัมผัสถึงวิถีชีวิต ขนบธรรมเนียมประเพณี อาหารการกินที่มีความแตกต่างกันในแหล่งท่องเที่ยวที่มีความน่าสนใจและได้รับประสบการณ์ที่ไม่เคยได้รับมาก่อนในความแตกต่างทางวัฒนธรรมของผู้คนหลากหลายในแต่ละพื้นที่ของกรุงรัตนโกสินทร์ ความเชื่อ ศาสนา ขนบธรรมเนียมประเพณี อาหารกิน วิถีชีวิตของผู้คนที่เป็นส่วนหนึ่งของวัฒนธรรมจึงควรได้รับการส่งเสริมให้นักท่องเที่ยวได้สัมผัส เข้าใจและเรียนรู้จากผู้คนในชุมชนซึ่งจะเป็นประสบการณ์ที่ไม่ลืมและเป็นที่ท่องเที่ยวต่อไป

อภิปรายผลการวิจัย

ในการทำงานวิจัยครั้งนี้มีการเก็บข้อมูลเชิงปริมาณจากนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศจำนวน 400 ตัวอย่าง โดยต้องมีการทำแบบสอบถามจำนวน 500 ชุด เพื่อนำไปใช้ในการท่องเที่ยว ทำแบบสอบถามโดยการให้ทำแบบสอบถามออนไลน์และขอฟ้องโดยการสุ่มตัวอย่าง นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศทางออนไลน์จำนวน 124 ตัวอย่าง ส่วนขอฟ้องเก็บจากนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่เดินทางเข้ามาที่สนามบินสุวรรณภูมิและนักท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานครซึ่งเก็บได้จำนวน 385 ตัวอย่าง หลังจากนั้น นำแบบสอบถามที่ได้จากการเก็บจากนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่เดินทางเข้ามาที่สนามบินสุวรรณภูมิและนักท่องเที่ยวที่ท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานครมาตรวจสอบว่า มีการกรอกข้อมูลครบถ้วนหรือไม่ ปรากฏว่า นักท่องเที่ยวกรอกข้อมูลไม่ครบถ้วนจำนวน 109 ชุด จึงต้องทำการลบแบบสอบถามที่มีข้อมูลไม่ครบถ้วน นำแบบสอบถามที่เหลือจำนวน 296 ชุด และเก็บ

ข้อมูลเชิงคุณภาพจากผู้ให้ข้อมูลหลัก 4 กลุ่มได้แก่ กลุ่มภาครัฐ กลุ่มภาคเอกชน กลุ่มชุมชน และกลุ่มนักการตลาดรวม 32 คน มีอุปสรรคและข้อจำกัดพื้นที่อยู่ในส่วนของการเก็บข้อมูล เป็นช่วงระหว่างเดือนมิถุนายน พ.ศ. 2563 ถึงเดือนมกราคม พ.ศ. 2564 เนื่องจากช่วงเวลา ดังกล่าวเป็นช่วงเวลาที่มีการแพร่ระบาดของเชื้อไวรัส COVID-19 จึงต้องใช้เวลาในการเก็บ ข้อมูล เนื่องจากนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศเข้ามาน้อย และการลงพื้นที่เก็บข้อมูลจากผู้ให้ ข้อมูลหลักต้องใช้เวลาในการนัดหมายเพื่อเข้าสัมภาษณ์โดยมาก อย่างไรก็ตาม ผู้วิจัยก็พยายาม เก็บข้อมูลไปทีละเล็กทีละน้อยจนได้ครบถ้วน แม้ว่า จะใช้เวลาในการวางแผนที่กำหนดไว้ก็ตาม

จากการวิจัยเชิงปริมาณและเชิงคุณภาพ ตอบปัจจุบันประสังค์ขอที่ 1 แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออกเฉียงเหนือ ท่องเที่ยวต้องมีคุณภาพทางการท่องเที่ยวสอดคล้องกับแนวคิดเกี่ยวกับการท่องเที่ยว ด้วย ชุมชน (2518) ชาญวิทย์ เกษตรศิริ (2540) ปรีชา แดงโรจน์ (2544), ฉลองศรีพิมลสมพงศ์ (2544) รัชพร จันทร์สว่าง (2546) จิรชญา มณีเนตร (2552) Mason (2008) McIntosh (1980) และสุวัฒน์ จุฑากรณ์ (2546) องค์ประกอบของทางการท่องเที่ยว 6 ด้าน (6As) บุญบา สิทธิการและสิริวัฒนา ใจมา (2552) กุลวดี ละม้ายจีน (2552) เทิดชาย ช่วยบำรุง (2552) การประเมินคุณภาพทางการท่องเที่ยว Bulhalis (2000) Perasol (2017) การท่องเที่ยว เชิงวัฒนธรรม วาลิกา แสนคำ (2545) Swarbrooke (1999) ไพริน เวชธัญญาภูลและคณะ (2553) ฤทธิ์ แสนทวี (2562) ฤทธิ์ ฤทธิ์ ฤทธิ์ โนรรถและศุภกรรณ์ ดิษฐพันธุ์ (2562) ชิดชนก อนันต์มงคลภูล (2562) สรัวรรณ์และอรรถพ เรืองกัลป์ปวงศ์ (2559) ชุติมา สังคະหะ (2561) วรัญญา แก้วกัลยาและจิรัสย์ ศิริศิริรัตน์ (2560) และบุญพิเชษฐ์ จันทร์เมือง (2553) และแนวคิดการท่องเที่ยวในเขตเมือง Law (2000) Howie (2003) Minchu (2003) และธวัช ศิริบาร พิทักษ์, จินณพัช ปทุมพรและราณี อิสิชัยภูล (2560)

การวิจัยเชิงปริมาณทำให้ตอบวัตถุประสงค์ข้อที่ 2 ได้ว่า นักท่องเที่ยวมีพฤติกรรมและมีการรับรู้เกี่ยวกับแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกราะรัตนโกสินทร์สอดคล้องกับแนวคิดเกี่ยวกับพฤติกรรมนักท่องเที่ยว ชวัลนุช อุทัยาน (2552) ฉลองศรี พิมลสมพงศ์ (2542) และ Maslow (2000) การรับรู้การท่องเที่ยว นิรันดร์ ทัพไชย (2545) และคิริวรรรณ เสรีรัตน์ (2538) การประชาสัมพันธ์การท่องเที่ยว คิริวรรรณ เสรีรัตน์ (2538) และการตลาดดิจิทัล Kent am Fenwick (2008) Wong (2020) Kotler (2016) อุ่นไพร ชลสิริรุ่งสกุล (2554) และณัฐพล ไช่ โพธิ์เจน (2558)

การวิจัยเชิงปริมาณและเชิงคุณภาพทำให้ตอบวัตถุประสงค์ข้อที่ 3 พบท่องบวกพร่องในการให้บริการของผู้ประกอบการในแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกราะรัตนโกสินทร์นำไปสู่การพัฒนาผู้ประกอบการการท่องเที่ยวในด้านต่าง ๆ สอดคล้องกับแนวคิดการให้บริการการ

ท่องเที่ยว และการให้บริการของบุคลากร วิภา ศรีระทุ (2551) กระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬา (2560) วิวัฒน์ชัย บุญยศักดิ์ (2529) ชนยา นวลลักษณ์ (2547) และธรรมศักดิ์ ใจจันสุนทร (2542)

การวิจัยเชิงปริมาณและเชิงคุณภาพตอบรับต่อไปนี้ 4 การส่งเสริมการท่องเที่ยวตามหลักส่วนประสมทางการตลาด (7Ps) เพื่อให้ตอบสนองความพึงพอใจแก่นักท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมสอดคล้องกับแนวคิดการตลาดดิจิทัล Kent and Fenwick (2008) Wong (2011) อุ่นพร ชลสิริรุ่งสกุล (2554) และณัฐพล ไยไพรจน (2558) ซึ่งการส่งเสริมการท่องเที่ยวทั้ง 5 ด้าน ได้แก่ ด้านเทคโนโลยีสารสนเทศ ด้านการขนส่ง ด้านอาหารวิถีทาง ด้านความรู้สึกในสถานที่และประสบการณ์ท่องเที่ยวจะทำให้นักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยวในพื้นที่ เกาะรัตนโกสินทร์เพิ่มมากขึ้นในอนาคต

๒ ขอเสนอแนะในการวิจัยครั้งนี้

1. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศมีการรับรู้ข่าวสารและการประชาสัมพันธ์การท่องเที่ยว ได้เป็นอย่างดี แต่ควรเพิ่มสื่อที่สามารถเผยแพร่ได้กว้างขวางและรวดเร็วขึ้น
2. ภาครัฐควรร่วมมือกับภาคเอกชนให้มากขึ้น เพื่อส่งเสริมแหล่งท่องเที่ยวให้เป็นที่รู้จัก ในหมู่นักท่องเที่ยวเพิ่มมากขึ้น สร้างรายได้แก่ประเทศได้มากขึ้น
3. ผู้ประกอบการด้านการท่องเที่ยวในพื้นที่เกาะรัตนโกสินทร์ควรให้ความสำคัญในการท่องเที่ยวในพื้นที่ พัฒนาคุณภาพการบริการให้อยู่ในระดับสากล และมีคุณภาพที่ดี
4. ชุมชนในพื้นที่เกาะรัตนโกสินทร์ควรได้มีโอกาสเข้าร่วมในการพัฒนา พื้นที่ อนุรักษ์ และส่งเสริมการท่องเที่ยวมากขึ้น และสร้างความเข้มแข็งให้แก่ชุมชนในด้านการท่องเที่ยวอย่างยั่งยืน

๓ ขอเสนอแนะในการวิจัยในครั้งต่อไป

1. ควรทำการศึกษานักท่องเที่ยวชาวไทยที่เข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์ด้วยเนื้องจากเป็นนักท่องเที่ยวงกลุ่มใหญ่ที่เดินทางมาท่องเที่ยวเป็นจำนวนมาก
2. ควรทำการศึกษาพฤติกรรมนักท่องเที่ยวทั้งชาวไทยและชาวต่างประเทศที่อาจเปลี่ยนแปลงไป ภายหลังการระบาดของเชื้อไวรัส COVID-19 สิ่งแวดล้อมและกิจกรรมท่องเที่ยว วิถีใหม่
3. ควรทำการศึกษาแนวโน้มทางการท่องเที่ยวในพื้นที่เกาะรัตนโกสินทร์หลังจากที่ได้รับการพัฒนาการท่องเที่ยวสมบูรณ์ตามแผนที่วางไว้แล้ว

4. ควรจะมีการศึกษาเรื่อง Soft power ซึ่งหมายถึง การเผยแพร่วัฒนธรรมและแนวคิดต่าง ๆ ให้เกิดการยอมรับ หรือเปลี่ยนแปลงพฤติกรรม โดยไม่ใช้การบังคับใด ๆ ที่เกิดขึ้นในการจัดการการท่องเที่ยวเพื่อนำมาประยุกต์ใช้ให้มีประสิทธิภาพมากขึ้น



បច្ចនាអ្នករោម

- Ashworth, G. (2011). **Urban Tourism Research: Recent Progress and Current Paradoxes.** Tourism Management.
- Beedie, P. (2005). **The Adventure of Urban Tourism.** (Publication no. 10.1300/J073v18n03_04). (1054–8408). Retrieved 2005/08/16, from Routledge https://doi.org/10.1300/J073v18n03_04
- Buhalis, D. (2000). **Marketing the Competitive Destination in the Future.** Tourism Management, Volume 21 (1).
- David, F. R. (2001). **Strategic Management.** New Jersey: Donnelly & Sons.
- Engle, J. F., Blackwell, R. D. and Miniard, P. W. (1995). **Consumer Behavior.** Texas: International eds. Dryson Press, Fort Worth.
- Horner, S. និង Swarbrooke. (1996). **Marketing Tourism, Hospitality, and Leisure in Europe.** London: International Business Press.
- Hostify. (2008). **Blog.** Retrieved 2020/03/15 មកពាណ <http://hostify.com/category/blogmarketing/>
- Howie, F. (2003). **Managing the Tourist Destination.** EMEA: Thomson Learning.
- Keyser, H. (2002). **Tourism Development.** South Africa: Oxford University Press.
- Kotler, P. (1997). **Marketing Management: Analysis, Planning Implementation, and Control.** Englewood Cliffs, New Jersey: Prentice Hall.
- Kotler, P. (2000). **Marketing Management the Millennium Edition.** New Jersey: Prentice-Hall Inc.
- Kotler, P. (2016). **Marketing Management (15th Global Edition).** Edinburgh: Pearson.
- Law, C. (2002). **Urban Tourism: The Visitor Economy and the Growth of Large Cities.** EMEA: Thomson Learninh.
- Law, c. M. (1993). **Urban Tourism: Attracting Visitors to Large Cities.** London: Mansell.
- Law, M. C. (1996). **Tourism in Major Cities.** UK: Saxon Graphics Ltd, Derby.
- Lickorish, L. J. (1994). **Developing Tourism Destinations.** UK: Longman Group.

- Lussetyawati, T. (2015). **Preservation and Conservation through Cultural Heritage Tourism, Case Study: Musi Riverside Palembang.** Procedia-Social and Behavioral Sciences 184 (2015).
- Maslow, A. H. (2000). **The Maslow Business Reader.** New York: John Wiley and sons, Inc.
- Mason, P. (2008). **Tourism Impacts, Planning and Management.** Oxford: Butterworth Publishers.
- Master Card. (2017). **Mastercard Global Destination Cities Index 2017 [Press release].** Retrieved 2020/03/16 from <https://newsroom.mastercard.com/digital-press-kits/mastercard-global-destination-cities-index-2017/>
- McIntosh, R. W. (1980). **Tourism: Principles, Practices, Philosophies.** New York: Wiley Press.
- Minchu, R. (2005). **Economia Turismului.** Bucarest: Editura, Uranus.
- Morrison, A. M. (1989). **Hospitality and Travel Marketing.** New York: Delmar Publishers.
- Murugalah, M. (2019). **Urban Tourism Carrying Capacity Global best practices for Sri Lanka** Tourism. Research Gate.
- Pelasol, J. (2012). **Igcabugao: A Potential Tourist Destination in the Southern Part of Iloilo, Philippines.** International JPAIR Multidisciplinary Research is being Certified for QMS ISO 9001–2008 by the Anglo Japanese American Registrars of the United Kingdom,
- Reitzen, J. (2007). **What is Digital Marketing?** Retrieved from <http://www.mobilestorm.com/resources//digitalmarketing.blog/whatisdigitalmarketing>
- Richards, G. (2018). **Cultural Tourism: A Review of Recent Research and Trends.** Journal of Hospitality and Tourism Management, 36.
- S. Samani. (2010). **Urban Regeneration: Significance of the Land and Water Interface and its Manifestation in the Historic and Cultural Quarter along Lake Picola in Udaipur.** Nakhara: Journal of Environmental Design and Planning. Vol. 6 (2010).
- Schuffman, L. G. and Leslie I. Lanuk. (2000). **Consumer Behavior.** New Jersey: Prentice Hall International Eaglewood Cliffs.

- Sermsri, N. (2017). **Urban Tourism at Religious Sites: Wat Phra Chetuphon Vimolmangklaram Rajchaworamahaviharn (Wat Pho)**. Veridian E-Journal, Silpakorn University, Volume 10 Number 4 (January–June 2017).
- Shirley, E. (1992). **Beyond the Green Horizon, Principles for Sustainable Tourism**. Surrey: World Wide Fund for Nature (WWF).
- Solomon, M. R. (1994). **Consumer Behavior**. M.A.: Allyn and Bacon.
- Swabrooke, J. (1999). **Sustainable Tourism Management**. New York: CABI Publishing.
- UNWTO. (2009). **Concept of Sustainable Tourism** Retrieved 2020/04/18 from <https://www.unwto.org/sustainable-development>
- Wertime, K. and Fenwick, I. (2008). **Digi Marketing: the Essential Guide to New Media and Digital Marketing**. Singapore: John Wiley & Sons (Asia).
- Weihrich, H. (1982). **The TOWS Matrix-A Tool for Situational Analysis**. Long Range Planning Vol. 15 Issue 2.
- Wong, W. (2011). **Instant Brands in the Age of Social Networking**. Journal of Integrated Marketing Communications.
- Xie, P. F. (2004). **Authenticating Cultural Tourism: Folk Villages in Hainan, China**. PhD Universti of Waterloo, Ontario, Canada.
- Yamane, T. (1967). **Elementary Sampling Theory**. N.J.: Prentice Hall, Englewood Cliffs.
- กรมการท่องเที่ยว. (2561). แผนยุทธศาสตร์พัฒนาการท่องเที่ยว พ.ศ. 2561–2564 ของกรมการท่องเที่ยว. สืบค้นเมื่อ 15 เม.ย. 2563 จาก <https://www.dot.go.th/storage/%E0%B8%81%E0%B8%A5%E0%B8%B8%E0%B8%98%E0%B8%A1%E0%B9%81%E0%B8%9C%E0%B8%99/5V7jtvCF7hvNiPXPXPU7M0dT7giHiF1ZbRokN8nBVx.pdf>
- กรมการท่องเที่ยว. (2562). สถิตินักท่องเที่ยว. สืบค้นเมื่อ จาก https://www.mots.go.th/old/more_news.php?cid=411
- กรมการท่องเที่ยว. (2563). คำนิยามการท่องเที่ยว. สืบค้นเมื่อ 20 เม.ย. 2563 จาก <http://tourism.go.th>
- กรมการท่องเที่ยว. (2563). แผนยุทธศาสตร์พัฒนาการท่องเที่ยว พ.ศ. 2561 – 2564. สืบค้นเมื่อ 18 เม.ย. 2563 จาก <https://www.dot.go.th/storage/%E0%B8%81%E0%B8%A5%E0%B8%8B%E0%B9%88%E0%B8%A1%E0%B9%81%E0%B8%9C%E0%B8%99/5V7jtvCF7hvNiPXPXPU7M0dT7giHiF1ZbRokN8nBVx.pdf>

- กรมศิลปากร. (2525). จดหมายเหตุการอนุรักษ์กรุงรัตนโกสินทร์. กรุงเทพมหานคร: กรมศิลปากร.
- กรมศิลปากร. (2538). รายงานการสำรวจโบราณสถานในกรุงรัตนโกสินทร์. กรุงเทพมหานคร: กองโบราณคดี กรมศิลปากร.
- กรุงเทพมหานคร. (2555). แผนพัฒนากรุงเทพมหานคร ระยะ 20 ปี (พ.ศ. 2556 – 2575). สมุทรสาคร: บริษัท พิมพ์ดี จำกัด.
- กันต์สุคิษฐ์ เลิศโปรแกรม. (2550). การตลาดด้วยอีเมล E-mail Marketing. กรุงเทพมหานคร: โ.เอ็ม.บุ๊คส์.
- การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย. (2556). ทิศทางการดำเนินงานด้านการตลาดการท่องเที่ยวของททท. ปี 2557. ETATjournal, ปีที่ 2556 (ไตรมาสที่ 4/2556 ตุลาคม–ธันวาคม).
- การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย (มมป.). (2538). การดำเนินงานเรื่อง Ecotourism ในประเทศไทย.
- กรุงเทพมหานคร: บริษัท ออมรินทร์พรีนติ้ง แอนด์ พับลิชซิ่ง จำกัด.
- กุลธิดา สามะพุทธิ. (2540). การท่องเที่ยวทางวัฒนธรรม ทางเลือกใหม่ของการเดินทาง.
- กรุงเทพมหานคร: ม.ป.พ.
- กุลวดี ละม้ายจีน. (2552). วัฒนธรรมการท่องเที่ยวเชิงนิเวศ. อุบลราชธานี: สาขาวิชาอุตสาหกรรมท่องเที่ยว มหาวิทยาลัยราชภัฏอุบลราชธานี.
- กฤชณ์ แสนทรี. (2562). แนวทางการสร้างภาพลักษณ์ประเทศไทยสู่การเป็นแหล่งท่องเที่ยวเชิงอาหารในกลุ่มประเทศสมาชิกอาเซียน. วารสารวิชาการนวัตกรรมสื่อสารสังคม มหาวิทยาลัยศรีนครินทรวิโรฒ. ปีที่ 7 ฉบับที่ 2.
- กฤตวิทย์ กฤตมโนราและศุภกรรณ์ ดิษฐ์พันธุ์. (2562). การท่องเที่ยวเชิงอาหารผ่านอัตลักษณ์อาหารทั้ง 4 ภูมิภาค. สถาบันวัฒนธรรมและศิลปะ มหาวิทยาลัยศรีนครินทรวิโรฒ ปีที่ 20 ฉบับที่ 2 มกราคม–มิถุนายน 2562.
- คณะกรรมการอนุรักษ์ศิลปสถาปัตยกรรม (2545–2547). (2547). 174 มรดกสถาปัตยกรรมในประเทศไทย. กรุงเทพมหานคร: สมาคมสถาปนิกสยาม.
- งามพิศ สัญญางว. (2543). หลักมานุษยวิทยาวัฒนธรรม. กรุงเทพมหานคร: ภาควิชาสังคมวิทยา และมนุษยวิทยา คณะรัฐศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย.
- จิรชญา มณีเนตร. (2552). ไทยศึกษาเพื่อการท่องเที่ยว. ขอนแก่น: คลังนานาวิทยา.
- ฉลองศรี พิมลสมพงษ์. (2542). การวางแผนและพัฒนาการตลาดการท่องเที่ยว.
- กรุงเทพมหานคร: สำนักพิมพ์มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์.

- ฉลองครี พิมลสมพงศ์. (2544). อุตสาหกรรมการท่องเที่ยว. กรุงเทพมหานคร: งานวิชาการคณบดี มนุษยศาสตร์ มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์.
- ชวัลนุช อุทayan. (2552). พฤติกรรมนักท่องเที่ยว. กรุงเทพมหานคร: มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลกรุงเทพ.
- ชาญวิทย์ เกษตรศิริ. (2540). การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม. กรุงเทพมหานคร: สำนักงานกองทุนสนับสนุนการวิจัย.
- ชาญวิทย์ เกษตรศิริ. (2550). อุปถัมภ์. กรุงเทพมหานคร: มูลนิธิโตโยต้าประเทศไทย.
- ชิดชนก อนันต์มงคลกุล. (2562). พฤติกรรมการท่องเที่ยวเชิงสร้างสรรค์ของนักท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม จังหวัดภูเก็ต. สารวิชาการการท่องเที่ยวไทยนานาชาติ. ปีที่ 15 ฉบับที่ 2.
- ชุติมา สังคะนะ. (2561). อาหารกับการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมชุมชนชาวมอญ กรณีศึกษาชุมชนชาวมอญ ต. บางหลวง อ. เมือง ปทุมธานี. สารวิชามนุษยศาสตร์และสังคมศาสตร์. นายนรีอุไร ปีที่ 6 2561.
- ชูชัย สมิทธิ์กุร. (2554). พฤติกรรมผู้บริโภค. กรุงเทพมหานคร: สำนักพิมพ์จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย.
- ชูครี วงศ์รัตนะ. (2541). เทคนิคการใช้สถิติเพื่อการวิจัย. กรุงเทพมหานคร: ศูนย์หนังสือจุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย.
- ณัฐพล ไய์เพรโจน์. (2558). Digital Marketing: Concept & Case Study อัพเดต 2015. นนทบุรี: บริษัท ไอดีซี พรีเมียร์ จำกัด.
- ณิชานันทน์ เสริมศรี. (2560). การท่องเที่ยวศาสตร์ในเขตเมือง: วัดพระเชตุพันวิมลมังคลารามราชวรมหาวิหาร (วัดโพธิ์). Veridian E-Journal, Silpakorn University Vol. 10 no. 4 January–June 2017.
- تابพิพย์ ไกรพรศักดิ์. (2545). กลยุทธ์การตลาดในอุตสาหกรรมท่องเที่ยว (เอกสารการสอนชุดวิชา หน่วยที่ 9-15). นนทบุรี: มหาวิทยาลัยสุขุมวิทธราภิราช.
- ตุ้ย ชุมสาย. (2518). หลักวิชาการท่องเที่ยว. กรุงเทพมหานคร: เพชรพิทยา.
- เติดชาย ชวยบำรุง. (2552). บทบาทขององค์กรปกครองส่วนท้องถิ่นกับการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างยั่งยืนบนฐานแนวคิดเศรษฐกิจพอเพียง. กรุงเทพมหานคร: สำนักพิมพ์คณบดีรัฐมนตรีและราชกิจจานุเบกษา.
- ธรรมศักดิ์ ใจจนสุนทร. (2542). สรุปผลการสัมมนาการพัฒนาการท่องเที่ยวภาคเหนือ. กรุงเทพมหานคร: การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย.

ธรรม ศิริบวรพิทักษ์, จิตนันพัช พุ่มพรและราณี อิสิชัยกุล. (2561). ความตั้งใจเชิงพฤติกรรมของนักท่องเที่ยวที่มีต่อการท่องเที่ยววิถีเมืองจังหวัดขอนแก่น. วารสารสหศาสตร์ ปีที่ 20 ฉบับที่ 2

ธนยา นวลละออง. (2547). แนวทางการพัฒนาการท่องเที่ยวเชิงศิลปวัฒนธรรม จังหวัดปทุมธานี. ปริญญาโท จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย, กรุงเทพมหานคร.

นพรัตน์ บัวพัฒน์. (2561). พ่อนลายขิด: นาฏศิลป์พื้นเมืองสร้างสรรค์เพื่อการส่งเสริมเศรษฐกิจชุมชนและการท่องเที่ยวทางวัฒนธรรม. วารสารมนุษยศาสตร์และสังคมศาสตร์มหาวิทยาลัยราชภัฏสุรินทร์ ปีที่ 20 ฉบับที่ 2

นิรันดร์ ทัพโชย. (2545). กลยุทธ์การตลาดในอุตสาหกรรมท่องเที่ยว (เอกสารการสอนชุดวิชาหน่วยที่ 1-8). นนทบุรี: มหาวิทยาลัยสุโขทัยธรรมราช.

บุญชม ศรีสะอาด. (2543). การวิจัยเบื้องต้น. กรุงเทพมหานคร: สุวิริยาสาสน์.

บุญเรียง ใจศิลป์. (2549). สถิติ. กรุงเทพมหานคร: พิมพลักษณ์.

บุญมา ลิทธิการ และสิริวัฒนา ใจมา. (2552). การพัฒนาบทบาทองค์กรปกครองส่วนท้องถิ่นในการส่งเสริมและสนับสนุนความพร้อมของเส้นทางเชื่อมโยงแหล่งท่องเที่ยวโดยชุมชนในกลุ่มภาคเหนือตอนบนของประเทศไทย. กรุงเทพมหานคร: สำนักงานคณะกรรมการวิจัยแห่งชาติ.

ประชิต ศุภวนะพัฒน์, วิมล จิโรจันทร์ และอุดม เชยกิวงค์. (2554). การท่องเที่ยวเชิงนิเวศ. กรุงเทพมหานคร: แสงดาว.

ปราณี กล้าส้ม. (2549). ย่านเก่าในกรุงเทพฯ (เล่ม 2). กรุงเทพมหานคร: สำนักพิมพ์เมืองโบราณ.

ปรีชา แดงโจรน์. (2544). อุตสาหกรรมท่องเที่ยวสู่ศตวรรษที่ 21. กรุงเทพมหานคร: บริษัท ไฟร์แอนด์ ฟอร์ พรินติ้ง จำกัด.

ปันกุทัย คงทองและสุวารี นามวงศ์ (2559). ปัจจัยที่ส่งผลต่อความสำเร็จของการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมของจังหวัดนครศรีธรรมราช. วารสารวิชาการท่องเที่ยวไทยนานาชาติ ปีที่ 12 ฉบับที่ 2.

ผจงจิตต์ อธิคมนันทะ. (2543). การเปลี่ยนแปลงสังคมและวัฒนธรรมไทย. กรุงเทพมหานคร: มหาวิทยาลัยรามคำแหง.

พระมหาบุญพิเชษฐ์ จันทร์เมือง (2553). การจัดการการท่องเที่ยวในพระอารามหลวงชั้นเอก ใน割รัตน์โกลินทร์. วารสารศринครวิทย์และพัฒนา สาขาวิชานุษยศาสตร์และสังคมศาสตร์. ฉบับที่ 2.

- ไพริน เวชธัญญาภกุล และคณะ. (2558). แนวทางการพัฒนาการจัดการการท่องเที่ยวบริเวณ ในเขื่อนประตูประเทศไทย. ศูนย์ข้อมูลการวิจัย วช.
- ภัทรพร พันธุรี. (2558). การจัดกิจกรรมการท่องเที่ยวเชิงอาหาร โดยผ่านประสบการณ์ของนักท่องเที่ยวในประเทศไทย. วารสารเทคโนโลยีภาคใต้ ปีที่ 8 ฉบับที่ 2 กรกฎาคม–ธันวาคม 2558.
- ภาณุวัฒน์ ภักดีอักษร. (2555). การท่องเที่ยวแบบเมือง ชุมชนสถานบ้านเทิงยามราตรีและผลกระทบเชิงสังคมและวัฒนธรรมในเมืองเก่าแก่เกต. วารสารมหาวิทยาลัยศิลปากร ปีที่ 32 ฉบับที่ 2 (กรกฎาคม–ธันวาคม 2555).
- ยศ สันตสมบัติ. (2540). มโนธรรม กับวัฒนธรรม. กรุงเทพมหานคร: สำนักพิมพ์มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์.
- ยุคลวัชร์ ภักดีจักรีวุฒิ. (2559). ไทยพวนกับกลยุทธ์เพื่อส่งเสริมการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมแบบบูรณาการ. วารสารวิชาการนวัตกรรมสื่อสารสังคม. ปีที่ 4 ฉบับที่ 1 มกราคม–มิถุนายน 2559.
- รัชพร จันทร์สว่าง. (2546). ความหมายของนักท่องเที่ยว. กรุงเทพมหานคร: ภาควิชา รัฐประศาสนศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย.
- ราชบัณฑิตยสถาน. (2526). พจนานุกรมฉบับราชบัณฑิตยสถาน พ.ศ. 2525. กรุงเทพมหานคร: สำนักพิมพ์อักษรเจริญทัศน์.
- วรภาพ วงศ์รอด. (2557). แนวทางการจัดการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมแบบมีส่วนร่วมของชุมชน วัฒนธรรม ในพื้นที่ จังหวัดนครสวรรค์. วารสารวิชาการและวิจัยสังคมศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏนครสวรรค์ ปีที่ 9 ฉบับที่ 26 พฤษภาคม–สิงหาคม 2557.
- วรรณา วงศ์วานิช. (2546). ภูมิศาสตร์การท่องเที่ยว. กรุงเทพมหานคร: โรงพิมพ์มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์.
- วรวัฒน์ แก้วกัลยาและวิรัสย์ ศิริคิริรัตน์. (2560). แนวทางการพัฒนาและส่งเสริมการท่องเที่ยว เชิงวัฒนธรรมของนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติในเกาะรัตนโกสินทร์ กรุงเทพมหานคร. วารสารวิชาการ บัณฑิตวิทยาลัยสوانดุลลิต ปีที่ 13 ฉบับที่ 2 พฤษภาคม–สิงหาคม 2560.
- ตราลักษณ์ คงอ่อน. (2562). ความคิดเห็นที่มีต่อการจัดการสิ่งแวดล้อมในพื้นที่อนุรักษ์ ศิลปวัฒนธรรมและส่งเสริมการท่องเที่ยวกรุงเทพมหานคร. วารสารวิจัยและพัฒนา วไลยอลงกรณ์ ในพระบรมราชูปถัมภ์ สาขาวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยี ปีที่ 14 ฉบับที่ 1 (มกราคม–เมษายน 2562).

- วาลิกา แสนคำ. (2545). การพัฒนาการท่องเที่ยวทางวัฒนธรรมป้านเปียงหลวง อำเภอ เวียงแหง จังหวัดเชียงใหม่. ปริญญาโท มหาวิทยาลัยเชียงใหม่, เชียงใหม่.
- วิภา ศรีระทุ. (2551). ศักยภาพแหล่งท่องเที่ยวเชิงนิเวศใน อ. เข้าด้วย จ. เพชรบูรณ์. ปริญญาโท บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยศรีนครินทร์วิโรฒ, กรุงเทพมหานคร.
- วิรัฒน์ชัย บุญยักษ์. (2529). ผลกระทบของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวต่อการพัฒนา. จุลสารการท่องเที่ยว, ปีที่ 4 (เดือนตุลาคม).
- ศรันย์ เสิร์กษ์มงคล. (2540). การท่องเที่ยวยั่งยืนสู่การพัฒนาที่ยั่งยืน. จุลสารการท่องเที่ยว, ปีที่ 12 (1 เดือนมกราคม-มีนาคม 2536).
- ศรีพร สมบูรณ์ธรรม. (2536). Ecotourism: การท่องเที่ยวแบบอนุรักษ์ สัญลักษณ์ใหม่แห่งทศวรรษ. จุลสารการท่องเที่ยว, ปีที่ 12 (1 เดือนมกราคม-มีนาคม 2536).
- ศิริเพ็ญ เยี่ยมจรรยา. (2558). ความต่อการพัฒนาอุตสาหกรรม-ยานเก่าแก่เพื่อการท่องเที่ยวบนพื้นฐานของความโดยหาอดีต-แท้หรือเท็จ: กรณีศึกษาประเทศไทย. วารสารบริหารธุรกิจและศิลปศาสตร์ ราชมงคลล้านนา. ปีที่ 3 ฉบับที่ 2 กรกฎาคม-ธันวาคม 2558.
- ศิริวรรณ เสรีรัตน์. (2550). พฤติกรรมผู้บริโภค. กรุงเทพมหานคร: บริษัท ชีร์ฟิล์ม และโซลูชัน จำกัด.
- ศิริวรรณ เสรีรัตน์และคณะ. (2552). การบริหารการตลาดยุคใหม่. กรุงเทพมหานคร: บริษัท ธรรมสาร จำกัด.
- ศุภรัตน์ พินสุวรรณ. (2557). ภูมิทัศน์วัฒนธรรมกับการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม ตำบลป่าสูง อำเภอเมือง จังหวัดสตูล. ปาริชาติ 27 (1)
- ศูนย์ข้อมูลกรุงเทพมหานคร. (2543). รูปแบบการบริหารงานกรุงเทพมหานคร. สืบค้นเมื่อ 25 มี.ค. 2563 จาก http://203.155.220.230/m.info/bma_k/knw5.html
- ศูนย์ข้อมูลกรุงเทพมหานคร. (2552). แผนพัฒนากรุงเทพมหานคร ระยะ 12 ปี (พ.ศ. 2552–2563). สืบค้นเมื่อ 26 มี.ค. 2563 จาก [http://203.155.220.230/bmainfo/docs/plans/1plan%20development%202012%20year%20\(%202552-2563\).pdf](http://203.155.220.230/bmainfo/docs/plans/1plan%20development%202012%20year%20(%202552-2563).pdf)
- ศูนย์ข้อมูลเกาะรัตนโกสินทร์. (2560). ประวัติเกาะรัตนโกสินทร์. สืบค้นเมื่อ 18 มี.ค. 2563 จาก <http://www.thapra.lib.su.ac.th/ratanagosin/location.htm>
- ส. พลายน้อย. (2535). เล่าเรื่องเมืองบางกอก. กรุงเทพมหานคร: สำนักพิมพ์รวมสามัคคี.
- สราวรรณ เรืองก์ลปวงศ์. (2559). การจัดการการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมแบบมีส่วนรวมของชุมชนเกาะเกร็ด อำเภอปากเกร็ด จังหวัดนนทบุรี. มหาวิทยาลัยราชภัฏสวนดุสิต 2558.

- สริตา พันธ์เทียม, ทรงคุณ จันทร์และชุติมา โภเศยะโยธิน. (2561). การท่องเที่ยวเชิงอาหารไทย: แนวทางพัฒนาและแก้ไขปัญหาการจัดการท่องเที่ยวในเขตลุ่มแม่น้ำภาคกลางโดยใช้แนวคิดเศรษฐกิจสร้างสรรค์. วารสารมหาวิทยาลัยนราธิวาสราชนครินทร์ ปีที่ 5 ฉบับที่ 2 กรกฎาคม–ธันวาคม 2561.
- สุวรรณ์ จุฑารณ์. (2546). ความรู้เบื้องต้นเกี่ยวกับอุตสาหกรรมการท่องเที่ยว หน่วยที่ 16. นนทบุรี: มหาวิทยาลัยสุขทัยธรรมชาติราช.
- สุวรรณ์ จุฑารณ์ และจริญญา เจริญสุกใส. (2546). แนวคิดเกี่ยวกับการท่องเที่ยว (เอกสารประกอบการสอนชุดวิชา ความรู้เบื้องต้นเกี่ยวกับอุตสาหกรรมการท่องเที่ยว หน่วยที่ 2). นนทบุรี: มหาวิทยาลัยสุขทัยธรรมชาติราช.
- เสรี วงศ์มนษา. (2542). กลยุทธ์การตลาด. กรุงเทพมหานคร: บริษัท ชีรีพิล์มและโซเท็กซ์ จำกัด.
- เสรี วงศ์มนษา. (2542). พฤติกรรมผู้บริโภค. กรุงเทพมหานคร: บริษัท ชีรีพิล์มและโซเท็กซ์ จำกัด.
- อดุลย์ จตุรงคกุล. (2543). หลักการตลาด. กรุงเทพมหานคร: โรงพิมพ์ มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์.
- อาจาเร่ รุ่งเจริญ. (2557). การใช้เอกสารลักษณ์จากศิลปะการแสดงเพื่อการส่งเสริมการท่องเที่ยวทางวัฒนธรรม กรณีศึกษาจังหวัดสุพรรณบุรี. สถาบันวัฒนธรรมและศิลปะมหาวิทยาลัยครินทร์วิโรฒ. ปีที่ 16 ฉบับที่ 1 กรกฎาคม–ธันวาคม 2557.
- อาหาร จันทวิมล. (2556). ประวัติของแผ่นดินไทย. กรุงเทพมหานคร: บริษัท ชีเอ็ดดูเคชั่น จำกัด.
- อุ่รพร ชลสิริรุ่งสกุล. (2554). Digital Marketing ไอเดียลัดปฏิวัติการตลาด. กรุงเทพมหานคร: กรุงเทพธุรกิจ.



ภาคผนวก ก แบบสอบถาม



ชุดที่.....

แบบสอบถามความคิดเห็นข้อมูลเพื่อทำการวิจัย

เรื่อง การส่งเสริมการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกาะรัตนโกสินทร์

The Promotion of Cultural Tourism in Ratanakosin Island

คำชี้แจง

แบบสอบถามฉบับนี้ จัดทำขึ้นสำหรับใช้ในการศึกษาและจัดทำวิทยานิพนธ์ ระดับปริญญาเอก หลักสูตรปรัชญาดุษฎีบัณฑิต สาขาวิชาการจัดการการท่องเที่ยวและโรงแรม วิทยาลัยการจัดการ มหาวิทยาลัยพะเยา

ข้อมูลที่ได้รับจากการตอบแบบสอบถามฉบับนี้ จะถูกนำไปใช้ทางการศึกษาผ่าน การประมวล วิเคราะห์ และสังเคราะห์ออกมาระบุเป็นภาพรวมเพื่อเป็นส่วนหนึ่งของการ ส่งเสริม การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกาะรัตนโกสินทร์และข้อมูลจะถูกปกปิดเป็นความลับ ไม่มีผลกระทบใด ๆ ต่อผู้ตอบแบบสอบถาม

โดยประโยชน์จากการศึกษาวิจัยครั้งนี้ จะส่งผลให้หน่วยงานที่เกี่ยวข้องได้รู้ถึงศักยภาพ ของแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมและการส่งเสริมการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเพื่อให้สอดคล้อง กับความต้องการของนักท่องเที่ยวและสร้างความพึงพอใจแก่นักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยว ทั้งนี้หน่วยงานที่เกี่ยวข้องทั้งภาครัฐและเอกชนสามารถมีส่วนในการส่งเสริมการท่องเที่ยว เชิงวัฒนธรรมอย่างมาก

ผู้วิจัยจึงได้ขอความร่วมมือจากท่านในการตอบแบบสอบถามฉบับนี้ตามความ เป็นจริงและตรงกับความคิดเห็นของท่านมากที่สุด

ขอบพระคุณอย่างสูง

นพปฏิพล ชา瘥วนิช

ผู้วิจัย

โทร. 08-1842-2066

E-mail: dharawanj@gmail.com

คำชี้แจง: แบบสอบถามมีทั้งหมด 5 ตอน ดังนี้

ตอนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม

ตอนที่ 2 แบบสอบถามความคิดเห็นเกี่ยวกับพฤติกรรมการท่องเที่ยวและการรับรู้

ตอนที่ 3 แบบสอบถามความคิดเห็นของนักท่องเที่ยวเกี่ยวกับศักยภาพของการท่องเที่ยวตามองค์ประกอบทั้ง 6 (6As)

ตอนที่ 4 แบบสอบถามความคิดเห็นของนักท่องเที่ยวเกี่ยวกับคุณภาพของแหล่งท่องเที่ยวและการให้บริการของธุรกิจที่เกี่ยวข้อง

ตอนที่ 5 แบบสอบถามความคิดเห็นของนักท่องเที่ยวเกี่ยวกับส่วนประสมทางการตลาด 7Ps

ตอนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม

คำชี้แจง: โปรดทำเครื่องหมาย ✓ ลงในช่อง ที่ตรงกับความคิดเห็นของท่าน

1.1 เพศ (1) ชาย (2) หญิง (3) เพศทางเลือก

1.2 อายุ (1) ต่ำกว่า 20 ปี (2) 21–30 ปี (3) 31–40 ปี
 (4) 41–50 ปี (5) 51–60 ปี (6) 61 ปีขึ้นไป

1.3 สถานภาพการทำงาน (1) นักศึกษา (2) จ้างงานเอง (3) ลูกจ้างเต็มเวลา
 (4) ลูกจ้างชั่วคราว (5) ธุรกิจ (6) เกษียณอายุ

1.4 การศึกษา (1) ประถมศึกษา (2) มัธยมศึกษา/ปวช.
 (3) ปริญญาตรี (4) สูงกว่าปริญญาตรี

1.5 รายได้เฉลี่ยต่อเดือน (US\$)
 (1) ต่ำกว่า 10,000 (2) 10,001 – 20,000 (3) 20,001–30,000

(4) 30,001–40,000 (5) มากกว่า 40,001

1.6 อาชีพ (1) ข้าราชการ (2) พนักงานรัฐวิสาหกิจ (3) ลูกจ้างเอกชน
 (4) อาชีพส่วนตัว (5) รับจ้างทั่วไป (6) แม่บ้าน
 (7) อื่น ๆ ระบุ.....

1.7 สถานที่เกิด.....

1.8 เมือง..... รัฐ/มณฑล.....

1.9 สัญชาติ.....

1.10 ประเทศ.....

ตอนที่ 2 ความคิดเห็นเกี่ยวกับพฤติกรรมการท่องเที่ยวและการรับ
กรุณาทำเครื่องหมาย ✓ ลงในช่องระดับความคิดเห็นของแต่ละเรื่อง

2.1 พฤติกรรมการท่องเที่ยว

- 1) ท่านเคยเข้ามาท่องเที่ยวในเกาะรัตนโกสินทร์มาก่อนหรือไม่

<input type="checkbox"/> (1) ไม่เคยมา	<input type="checkbox"/> (2) เคยมา 1 ครั้ง
<input type="checkbox"/> (3) เคยมา 2 ครั้ง	<input type="checkbox"/> (4) เคยมา 3 ครั้งขึ้นไป
- 2) วัตถุประสงค์ในการเข้ามาท่องเที่ยวในครั้งนี้ (ตอบเพียงคำตอบเดียว)

<input type="checkbox"/> (1) เพื่อการพักผ่อนหย่อนใจ	<input type="checkbox"/> (2) เพื่อชมความงามของศิลปกรรม
<input type="checkbox"/> (3) เพื่อศึกษาหาความรู้	<input type="checkbox"/> (4) อื่น ๆ ระบุ
- 3) วิธีการเดินทางเข้ามาท่องเที่ยว

<input type="checkbox"/> (1) รถเช่า	<input type="checkbox"/> (2) รถโดยสารสาธารณะ
<input type="checkbox"/> (3) บริษัทนำเที่ยว	<input type="checkbox"/> (4) อื่น ๆ
- 4) จำนวนสมาชิกที่ร่วมเดินทาง

<input type="checkbox"/> (1) คนเดียว	<input type="checkbox"/> (2) 2-3 คน
<input type="checkbox"/> (3) 4-5 คน	<input type="checkbox"/> (4) 6 คนขึ้นไป
- 5). ลักษณะความล้มเหลวของกลุ่มที่ร่วมเดินทาง

<input type="checkbox"/> (1) ครอบครัว	<input type="checkbox"/> (2) เพื่อน
<input type="checkbox"/> (2) เพื่อนร่วมงาน	<input type="checkbox"/> (4) แฟน/คนรัก
<input type="checkbox"/> (5) อื่น ๆ	
- 6). คาดใช้จ่ายทั้งหมดในการเดินทางท่องเที่ยว (เฉลี่ยต่อครั้งต่อ 1 คน)

<input type="checkbox"/> (1) US\$ 500-1,000	<input type="checkbox"/> (2) US\$ 1,001-2,000
<input type="checkbox"/> (3) US\$ 2,001-3,000	<input type="checkbox"/> (4) US\$ 3,001 ขึ้นไป

2.2 การรับรู้ของนักท่องเที่ยว

เรื่อง	ระดับความคิดเห็น				
	5 มาก ที่สุด	4 มาก	3 ปานกลาง	2 น้อย	1 น้อยที่สุด
การประชาสัมพันธ์					
1) ข้อมูลการประชาสัมพันธ์					
(1) เนื้อหาสมบูรณ์ ครบถ้วน					
(2) ความถูกต้องชัดเจน					
2) ช่องทางประชาสัมพันธ์					
(1) ความหลากหลายของช่องทาง					
(2) การเข้าถึงช่องทางการประชาสัมพันธ์					
3) สื่อการประชาสัมพันธ์					
(1) มีความเหมาะสม					
(2) มีความน่าสนใจ					
4) การนำเสนอการประชาสัมพันธ์					
(1) มีการนำเสนออย่างเหมาะสม					
(2) มีการนำเสนออย่างสร้างสรรค์					
5) รูปแบบการประชาสัมพันธ์					
(1) เอกสาร เช่น แผ่นพับ เป็นต้น					
(2) สื่อออนไลน์					
6) การตลาด					
1) การใช้ช่องทางทางการตลาด					
2) การลือสารการตลาด					
3) ช่องทางการลือสารการตลาด					
4) การเข้าถึงและรับรู้ข้อมูล					
5) ความทันสมัยของการลือสารการตลาด					

ตอนที่ 3 ความคิดเห็นของนักท่องเที่ยวเกี่ยวกับศักยภาพของการท่องเที่ยวตามองค์ประกอบทั้ง 6 (6As)

กรุณาระบุความคิดเห็นของคุณในระดับ 1 ถึง 5 ตามที่ระบุ

เรื่อง	ระดับความคิดเห็น				
	5 มากที่สุด	4 มาก	3 ปานกลาง	2 น้อย	1 น้อยที่สุด
3.1 ด้านแหล่งท่องเที่ยว					
1) ความน่าสนใจ					
2) ความสวยงาม					
3) การจัดการการท่องเที่ยว					
3.2 ด้านการเข้าถึงแหล่งท่องเที่ยว					
1) ป้ายบอกทาง/ป้ายลีอ์ความหมาย					
2) เสนทางการคมนาคม					
3) การขนส่งสาธารณะ					
3.3 ด้านสิ่งอำนวยความสะดวก					
1) สาธารณูปโภค					
2) ห้องลุขลาสาธารณะ					
3) จักรยานรับเชยยะ					
3.4 ด้านการให้บริการของแหล่งท่องเที่ยว					
1) สถานพยาบาล/โรงพยาบาล					
2) ธนาคาร/สถานที่แลกเงิน					
3) การสื่อสาร/โทรคมนาคม					
3.5 ด้านที่พักแรม					
1) ความสะอาดของสถานที่พักแรม					
2) ความสะดวกสบายของสถานที่พักแรม					
3) คุณภาพการให้บริการ					
3.6 ด้านกิจกรรมทางการท่องเที่ยว					
1) ความน่าสนใจของกิจกรรม					
2) การสร้างสรรค์กิจกรรม					
3) โอกาสการเข้าร่วมกิจกรรม					

ตอนที่ 4 ความคิดเห็นของนักท่องเที่ยวเกี่ยวกับคุณภาพของแหล่งท่องเที่ยวและ
การให้บริการของธุรกิจที่เกี่ยวข้อง

กรุณาทำเครื่องหมาย ✓ ลงในช่องระดับความคิดเห็นของแต่ละเรื่อง

เรื่อง	ระดับความคิดเห็น				
	5 มากที่สุด	4 มาก	3 ปานกลาง	2 น้อย	1 น้อยที่สุด
4.1 คุณภาพของแหล่งท่องเที่ยว					
1) ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยว	✓	✓			
2) ความมีคุณค่าของแหล่งท่องเที่ยว	✓	✓			
3) ความสวยงามทางศิลปกรรม	✓	✓			
4) ความโดดเด่นของแหล่งท่องเที่ยว	✓	✓			
5) ความมีเอกลักษณ์เฉพาะตัว	✓	✓			
4.2 การให้บริการของธุรกิจที่เกี่ยวข้อง					
1) ธุรกิจนำเที่ยว					
2) ธุรกิจที่พักแรม					
3) ธุรกิจร้านอาหารและเครื่องดื่ม					
4) ธุรกิจจำหน่ายของที่ระลึก					
5) ธุรกิจอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง					

ตอนที่ 5 ความคิดเห็นของนักท่องเที่ยวเกี่ยวกับส่วนประสมทางการตลาด 7Ps

กรุณาระบุความคิดเห็นของนักท่องเที่ยว ลงในช่องระดับความคิดเห็นของแต่ละเรื่อง

เรื่อง	ระดับความคิดเห็น				
	5 มากที่สุด	4 มาก	3 ปานกลาง	2 น้อย	1 น้อยที่สุด
5.1 ผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยว					
1) ชุมชนท่องเที่ยว					
2) งานศิลปกรรม					
3) การแสดงทองถิน					
4) ประเพณีทองถิน					
5) อาหารทองถิน					
5.2 ราคา					
1) อัตราค่าธรรมเนียมเข้าชม					
2) ค่าพาหนะในการเดินทาง					
3) ค่าบริการการนำชมของมัคคุเทศก์					
4) ค่าวัสดุกิจกรรม					
5) ค่าอาหารและเครื่องดื่ม					
5.3 ช่องทางการจัดจำหน่าย					
1) ความสะดวกในการเข้าถึงแหล่งข้อมูล					
2) การจองการบริการต่าง ๆ					
3) ความสะดวกในการติดตอกับเจ้าหน้าที่					
4) การตอบสนองและรับ-ส่งเอกสาร					
5) การชำระเงินค่าบริการ					
5.4 การส่งเสริมการตลาด					
1) มีการจัดส่งเสริมการตลาดอย่างต่อเนื่อง					
2) มีการกระตุ้นตลาดหลากหลายรูปแบบ					
3) มีรูปแบบการส่งเสริมที่เหมาะสม					
4) มีระยะเวลาการส่งเสริมการตลาดที่ดี					
5) มีการส่งเสริมการตลาดตรงตามความต้องการของตลาดนักท่องเที่ยว					

เรื่อง	ระดับความคิดเห็น				
	5 มากที่สุด	4 มาก	3 ปาน กลาง	2 น้อย	1 น้อยที่สุด
5.5 บุคลากร					
1) มีกำลังเจ้าหน้าที่เพียงพอให้การ ให้บริการ					
2) การมีมิตรไมตรีต้อนรับท้องเที่ยว					
3) มีความสามารถการลือสาร ภาษาต่างประเทศได้ดี					
4) มีบุคลิกภาพที่ดี					
5) มีความพร้อมในการบริการ					
5.6 กระบวนการการให้บริการ					
1) การช่วยเหลืออำนวยความสะดวก ด้านต่าง ๆ ด้วยความรวดเร็ว					
2) มีความถูกต้องแม่นยำในการให้ข้อมูล					
3) การให้คำแนะนำสถานที่ท่องเที่ยว					
4) มีการกำหนดการให้บริการอย่างชัดเจน					
5) มีการช่วยแก้ไขปัญหาที่เกิดขึ้นอย่างเป็น ระบบ					
5.7 ลักษณะทางภาษา					
1) ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยว					
2) ความสะอาดของแหล่งท่องเที่ยว					
3) ความสะดวกในการเดินทางท่องเที่ยว					
4) ความปลอดภัยของแหล่งท่องเที่ยว					
5) ความหลากหลายในกิจกรรมท่องเที่ยว					

ขอขอบคุณอย่างสูงที่กรุณาสละเวลาตอบแบบสอบถาม



Questionnaire

The Promotion of Cultural Tourism in Rattanakosin Island

Explanation

This questionnaire is designed to be used in the process of making thesis for the Doctor of Philosophy in Tourism and Hotel Management, College of Management, Phayao University.

Data acquired through this questionnaire will be analyzed and summarized as a big picture, significant for providing the necessary guidelines for the promotion of cultural tourism in Rattanakosin Island. The researcher will keep all data as confidential and will not be exposed to the public.

This research will provide the concerning sectors with the knowledge of cultural tourism attractions, thus serving as a guideline crucial to improve cultural tourism in accordance with the tourists' demand and interest. In this regard, the government and private sectors can collaborate to attain this goal.

Lastly, the author would like to express gratitude to all respondents, who answer this questionnaire with utmost sincerity.

Thank You

Noppadol Dharawanij

Researcher

Tel. 66-81842-2066

Email: dharawanij@gmail.com

Instruction: this questionnaire is divided into 5 sections:

Section 1 General information

Section 2 Tourists' opinions towards tourist behavior and quality of awareness

Section 3 Tourists' opinions towards potential of tourist attractions according to 6As

Section 4 Tourists' opinions towards quality of tourist attractions and related parties' service

Section 5 Tourists' opinions regarding 7Ps Marketing Mix

Section 1 General information

Instruction: Please put ✓ mark in the and answer questions in the blank provided.

1.1 Gender (1) Male (2) Female (3) Alternative

1.2 Age (1) under 20 (2) 21 – 30 (3) 31 – 40
 (4) 41 – 50 (5) 51 – 60 (6) 61 and above

1.3 Working Status

(1) Student (2) Self-employed (3) Full Time Employee
 (4) Casual Worker (5) Businessman (6) Retiree

1.4 Educational Background

(1) Primary School (2) Secondary School/Vocational School
 (3) Bachelor's Degree (4) Higher than bachelor's degree

1.5 Monthly Average Income (USD)

(1) below 10,000 (2) 10,001 – 20,000 (3) 20,001 – 30,000
 (4) 30,001 – 40,000 (5) Higher than 40,001

1.6 Occupation

(1) Civil Servant (2) State Enterprise Employee (3) Private Employee
 (4) Self-employed (5) Freelance (6) Housewife
 (7) Others, please specify.....

1.7 Birthplace.....

1.8 City.....State.....

1.9 Nationality.....

1.10 Country.....

Section 2 Tourists' opinions towards tourism behavior and quality of awareness.

Please put ✓ mark in the □ of the most accurate choice.

2.1 Tourist Behavior

- 1) Have you ever been to Rattanakosin Island?

<input type="checkbox"/> (1) Never	<input type="checkbox"/> (2) Once
<input type="checkbox"/> (3) Twice	<input type="checkbox"/> (4) More than three times

- 2) The purpose of the first visit (choose only one).

<input type="checkbox"/> (1) Relaxation	<input type="checkbox"/> (2) Artistic Appreciation
<input type="checkbox"/> (3) Education	<input type="checkbox"/> (4) Others, please specify.....

- 3) How did you travel to Rattanakosin Island?

<input type="checkbox"/> (1) Rental Car	<input type="checkbox"/> (2) Public Transportation
<input type="checkbox"/> (3) Travel Agency	<input type="checkbox"/> (4) Others, please specify.....

- 4) How many travelers accompany you?

<input type="checkbox"/> (1) Only you	<input type="checkbox"/> (2) 2 – 3 persons
<input type="checkbox"/> (3) 4 – 5 persons	<input type="checkbox"/> (4) More than 6 persons

- 5) What is the relationship between you and the other travelers?

<input type="checkbox"/> (1) Family	<input type="checkbox"/> (2) Friend (s)
<input type="checkbox"/> (3) Colleague	<input type="checkbox"/> (4) Partner/Lover
<input type="checkbox"/> (5) Other	

- 6) How much is the expense covering the whole trip (average expense/person/time)

<input type="checkbox"/> (1) USD 500 – 1,000	<input type="checkbox"/> (2) USD 1,001 – 2,000
<input type="checkbox"/> (3) USD 2,001 – 3,000	<input type="checkbox"/> (4) More than USD 3,001

2.2 Tourist's Awareness

Please put ✓ in the brackets to describe your level of opinion towards below items.

Items	Scale of opinion				
	5 Strongly	4 Agree	3 Moderate	2 Less	1 Least
Public Relations					
1) Information					
(1) Complete and thorough					
(2) Clear and accurate					
2) Distribution Channels					
(1) The diversity of distribution channels					
(2) Accessibility to each distribution channel					
3) Medias					
(1) Appropriateness					
(2) Interestingness					
4) Approach of Presentation					
(1) Appropriate presentation					
(2) Continuity of presentation					
5) Forms of Presentation					
(1) Hard Copy, ex. pamphlets, brochures					
(2) Online Media					
6) Marketing Strategy					
(1) Application of marketing strategy					
(2) Marketing communication					
(3) Communication channel					
(4) Accessibility and recognition					
(5) Equipped with up-to-date information					

Section 3 Tourists' opinions towards potential of tourism sites according to 6As

Please put ✓ in the brackets to describe your levels of satisfaction towards below items

Items	Scale of satisfaction				
	5 Highest	4 High	3 Moderate	2 Low	1 Lowest
3.1 Attractions					
1) Interestingness					
2) Attractiveness					
3) Tourism management					
3.2 Accessibility					
1) Signages					
2) Routing					
3) Public Transportation					
3.3 Amenities					
1) Public utilities					
2) Public toilets					
3) Trash bins					
3.4 Ancillaries					
1) Infirmary/Hospital					
2) Bank/Currency Exchange Center					
3) Communication/Telecommunication					
3.5 Accommodation					
1) Sanitation					
2) Comfortability					
3) Service quality					
3.6 Activities					
1) Interestingness					
2) Creativeness					
3) Availability and accessibility					

Section 4 Tourists' opinions towards quality of tourist attractions and related parties' service.

Please put ✓ in the brackets to describe your levels of satisfaction towards below items.

Items	Scale of satisfaction				
	5 Highest	4 High	3 Moderate	2 Low	1 Lowest
4.1 Quality of Tourist Attractions					
1) Attractiveness					
2) Value in various aspects					
3) Artistic beauty					
4) Notability					
5) Uniqueness					
4.2 Related Parties' Services					
1) Travel business					
2) Accommodation business					
3) Food and beverage business					
4) Souvenir shops					
5) Others					

Section 5 Tourists' opinions regarding 7Ps Marketing Mix.

Please put ✓ in the brackets to describe your levels of satisfaction towards below items.

Items	Scale of satisfaction				
	5 Highest	4 High	3 Moderate	2 Low	1 Lowest
5.1 Products					
1) Tourism community					
2) Artistic works					
3) Local performance					
4) Local culture					
5) Local delicacies					
5.2 Prices					
1) Entrance fees					
2) Transportation fees					
3) Guide fees					
4) Participation fees					
5) Food and beverage expenses					
5.3 Places					
1) Accessibility to information					
2) Reservation for services					
3) Staff can be contacted conveniently					
4) Application and inquiries					
5) Process of payment					

Items	Scale of satisfaction				
	5 Highest	4 High	3 Moderate	2 Low	1 Lowest
5.4 Promotion					
1) Continuity of promotional campaign					
2) Stimulate the market via different methods					
3) Appropriate forms of promotion					
4) Proper period of promotional campaign					
5) Arranged promotions meet with the demands of tourism market					
5.5 People					
1) Sufficient manpower					
2) Amicability					
3) Fluency in foreign languages					
4) Good personality					
5) Well-trained personnel					
5.6 Process					
1) Promptness in providing various forms of services					
2) Accuracy of information					
3) Tourism sites recommendation					
4) Well-organized service teams					
5) Systematic troubleshooting process					
5.7 Physical Evidence					
1) Attractiveness					
2) Sanitation					
3) Convenient transportation					
4) Safety in tourism sites					
5) Diversity of activities					

ภาคผนวก ข แบบสัมภาษณ์
แบบสัมภาษณ์งานวิจัย
เรื่อง การส่งเสริมการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกราะรัตนโกสินทร์

แบบสัมภาษณ์นี้ทำขึ้นเพื่อวัตถุประสงค์ดังนี้

เพื่อให้ท่านได้แสดงความคิดเห็นเกี่ยวกับการส่งเสริมการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกราะรัตนโกสินทร์ เพื่อศึกษาโดยรายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในพื้นที่ แผนการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม การตลาดและการประชาสัมพันธ์ การมีส่วนร่วมกับภาคเอกชนและประชาชนในพื้นที่ในการส่งเสริมแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกราะรัตนโกสินทร์

คำชี้แจง

1. แบบสัมภาษณ์ฉบับนี้มี 5 ตอน คือ

ตอนที่ 1 แบบสัมภาษณ์เกี่ยวกับข้อมูลด้านประชากรศาสตร์

ตอนที่ 2 แบบสัมภาษณ์เกี่ยวกับพฤติกรรมการท่องเที่ยวและการรับรู้

ตอนที่ 3 แบบสัมภาษณ์เกี่ยวกับศักยภาพการแหล่งท่องเที่ยว นโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมและแผนการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม

ตอนที่ 4 แบบสัมภาษณ์เกี่ยวกับการตลาดดิจิทัลและการประชาสัมพันธ์

ตอนที่ 5 แบบสัมภาษณ์เกี่ยวกับการมีส่วนร่วมภาครัฐและภาคเอกชนในการส่งเสริม

2. กรุณาตอบแบบสัมภาษณ์ให้ครบถูกขอตามความเป็นจริง เพื่อให้ได้ข้อมูลที่สมบูรณ์ จะส่งผลให้การวิจัยเชื่อถือได้และเกิดประโยชน์สูงสุด

3. ข้อมูลส่วนตัวของท่านจะไม่มีการนำไปเปิดเผยต่อสาธารณะ

4. ข้อมูลที่ท่านตอบแบบสัมภาษณ์ในครั้งนี้ จะไม่ผลกระทบกระเทือนใด ๆ ต่อท่านและจะนำผลไปใช้เฉพาะการวิจัยในครั้งนี้เท่านั้น

ขอขอบพระคุณเป็นอย่างสูงในการให้ความอนุเคราะห์ตอบแบบสัมภาษณ์

นพปฏิ ชา率为นิช

นิติศิลป์สูตรปรัชญาดุษฎีบัณฑิต

สาขาวิชาการจัดการการท่องเที่ยวและโรงแรม วิทยาลัยการจัดการ มหาวิทยาลัยพะเยา

ตอนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปเกี่ยวกับผู้ตอบแบบสัมภาษณ์

1. ชื่อ-นามสกุล

.....
2. ตำแหน่ง

.....
3. สถานที่ทำงาน

ที่ตั้ง.....
.....
.....
.....

4. เพศ ชาย หญิง

5. การศึกษา

- | | | | |
|--|---|-------------------------------|-------------------------------|
| <input type="checkbox"/> ประถมศึกษา | <input type="checkbox"/> มัธยมศึกษา | <input type="checkbox"/> ปวช. | <input type="checkbox"/> ปวส. |
| <input type="checkbox"/> ป्रivyayuthee | <input type="checkbox"/> สูงกว่าป्रivyayuthee | | |

6. รายได้ต่อเดือน

- | | | |
|--|--|--|
| <input type="checkbox"/> 25,000–30,000 บาท | <input type="checkbox"/> 30,001–35,000 บาท | <input type="checkbox"/> 35,001–40,000 บาท |
| <input type="checkbox"/> 40,001–45,000 บาท | <input type="checkbox"/> 45,001–50,000 บาท | <input type="checkbox"/> 50,001 บาทขึ้นไป |

7. สถานภาพ

- | | | | |
|------------------------------|-------------------------------|-----------------------------------|-------------------------------------|
| <input type="checkbox"/> โสด | <input type="checkbox"/> สมรส | <input type="checkbox"/> หย่าร้าง | <input type="checkbox"/> แยกกันอยู่ |
|------------------------------|-------------------------------|-----------------------------------|-------------------------------------|

8. ภูมิลำเนา

- | | |
|--|---|
| <input type="checkbox"/> กรุงเทพมหานคร | <input type="checkbox"/> อื่น ๆ โปรดระบุ..... |
|--|---|

9. วันที่ล้มภาษณ์..... เวลา..... น.

10. สถานที่ล้มภาษณ์

.....
.....
.....
.....

ตอนที่ 2 แบบสัมภาษณ์เกี่ยวกับเกี่ยวกับพฤติกรรมการท่องเที่ยวและการรับรู้

1. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศมีจุดประสงค์ในการเข้ามาท่องเที่ยวในเกรทตันโกลสินทร์อย่างไร

2. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมใช้วิธีการเดินทางท่องเที่ยวอย่างไร

3. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมเข้ามาท่องเที่ยวโดยลำพังหรือเดินทางหลายคนมากกว่ากัน เพราะเหตุใด

4. นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่เดินทางมาเป็นกลุ่มมักเป็นกลุ่มที่มีความสัมพันธ์กันอย่างไร

5. ค่าใช้จ่ายของนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวโดยเฉลี่ยต่อครั้งประมาณเท่าใด

6. การประชาสัมพันธ์ข้อมูลทางการท่องเที่ยวรวมมีลักษณะอย่างไร

7. ช่องทางการประชาสัมพันธ์ใดที่มีความเหมาะสมมากที่สุด เพราะอะไร

8. สื่อการประชาสัมพันธ์แบบใดสามารถเข้าถึงนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้เป็นอย่างดี

9. การนำเสนอสื่อประชาสัมพันธ์อย่างไรจึงจะเหมาะสมที่สุด เพราะอะไร

10. รูปแบบการประชาสัมพันธ์ใดเป็นรูปแบบที่มีความเหมาะสมมากที่สุด

**ตอนที่ 3 แบบสัมภาษณ์เกี่ยวกับแบบสัมภาษณ์เกี่ยวกับศักยภาพของการท่องเที่ยว
นโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมและแผนการพัฒนาแหล่ง
ท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม**

1. ท่านได้ทำข้อมูลแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในพื้นที่ของเกรทตันโกลินทร์ไว้หรือไม่ มีทั้งหมดกี่แห่ง ตั้งอยู่ที่ใดบ้าง และมีจุดเด่นอย่างไรบ้าง

2. ท่านคิดว่า แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมที่ได้บ้างที่มีความเหมาะสมที่จะพัฒนาให้เป็นแหล่งท่องเที่ยวตามแผนพัฒนาการท่องเที่ยว

3. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกรทตันโกลินทร์อย่างไรบ้าง

4. ท่านคิดว่า หน่วยงานและหน้าที่ของท่านมีทักษะทางด้านการบริหารจัดการและมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวอย่างไร

5. ในหน่วยงานของท่านมีบุคลากรที่มีทักษะทางด้านการบริหารจัดการการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวโดยอย่างถูกต้องและเหมาะสมหรือไม่ อย่างไรบ้าง

6. หน่วยงานของท่านมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยว โดยมีปัจจัยอะไรบ้าง

7. ในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกรทตันโกลินทร์ของท่าน ต้องพึ่งกับปัญหาและอุปสรรคด้านใดบ้าง อย่างไร

8. จากการที่พับปญหาและอุปสรรคในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกรทตันโกลินทร์ ท่านคิดว่า สาเหตุมาจากการปัจจัยอะไรบ้าง และมีแนวทางในการแก้ไขปัญหาและอุปสรรคเหล่านั้นให้ลุล่วงไปได้ด้วยดีอย่างไรบ้าง

9. หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมอย่างไรบ้าง

10. หน่วยงานของท่านมีแผนการปฏิบัติงานตามการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างไรบ้าง และท่านคิดว่าจะสามารถดำเนินการให้สำเร็จตามเป้าหมายที่ตั้งไว้หรือไม่ เพราะเหตุใด

.....

11. การจัดสรรงบประมาณของหน่วยงานของท่านและรัฐบาลมีความเหมาะสมและมีความคล่องตัวในการบริหารจัดการหรือไม่ อย่างไร

.....

12. พื้นที่ในเกาะรัตนโกสินทร์มีองค์ประกอบครบถ้วนในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นเมืองเอกลักษณ์วัฒนธรรมหรือไม่ มีปัญหาหรืออุปสรรคใดที่จำเป็นต้องได้รับการแก้ไขทั้งในปัจจุบันและในอนาคต

.....



ตอนที่ 4 แบบสัมภาษณ์เกี่ยวกับการตลาดดิจิทัลและการประชาสัมพันธ์

1. ท่านคิดว่า การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาครัตนโกสินทร์ควรจะใช้การตลาดดิจิทัลประเภทใดมาประยุกต์ใช้จึงจะสามารถทำให้เป็นที่รู้จักในกลุ่มนักท่องเที่ยวมากขึ้น

2. การตลาดดิจิทัลจะช่วยเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวให้เข้ามาท่องเที่ยวมากขึ้นได้หรือไม่ เพราะเหตุใด

3. ท่านคิดว่า หน่วยงานของท่านดำเนินการด้านตลาดเพื่อให้การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักในหมู่นักท่องเที่ยวทั้งชาวไทยและชาวต่างประเทศได้อย่างไร

4. หน่วยงานหรือองค์กรของท่านจะมีการใช้ช่องทางทางการตลาดดิจิทัลอย่างไร เพื่อให้แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักกว้างขวางมากยิ่งขึ้นในกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

5. หน่วยงานภาครัฐและเอกชนจะสามารถสร้างความร่วมมือในการใช้สื่อดิจิทัลเพื่อสร้างฐานทางการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นรูปปัจจริมโดยอย่างไร

6. การประชาสัมพันธ์รูปแบบใดที่มีความเหมาะสมในการเข้าถึงกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ

7. สื่อประชาสัมพันธ์ที่ควรใช้เพื่อให้นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้รับรู้มากที่สุดควรเป็นสื่อใด

8. วิธีการประชาสัมพันธ์ข่าวสารทางด้านการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาครัตนโกสินทร์ควรจะใช้วิธีการใดเพื่อให้เข้าถึงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุด

9. การทำสื่อประชาสัมพันธ์แบบอฟไลน์ยังมีความจำเป็นในการทำอยู่หรือไม่ หรือควรทำสื่อออนไลน์อย่างเดียวเพื่อให้เกิดความคุ้มค่ามากที่สุด

10. หน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชนสามารถให้ความร่วมมือในการสร้างสรรค์สื่อประชาสัมพันธ์ร่วมกันเพื่อให้ตรงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุดได้หรือไม่ เพราะเหตุใด

ตอนที่ 5 แบบสัมภาษณ์เกี่ยวกับการมีส่วนร่วมภาครัฐและภาคเอกชนในการส่งเสริม

1. ภาครัฐมีนโยบายส่งเสริมการท่องเที่ยวร่วมกับภาคเอกชนหรือไม่ เพราะเหตุใด

.....

.....

2. ภาครัฐจะให้ความร่วมมือกับภาคเอกชนด้านการท่องเที่ยวในด้านใดบ้าง

.....

.....

3. ภาครัฐกับภาคเอกชนมีเป้าหมายในการพัฒนาการท่องเที่ยวร่วมกัน เพื่อเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวและสร้างรายได้ให้แก่ประเทศหรือไม่ อย่างไรบ้าง

.....

.....

4. การประสานความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างเป็นรูปธรรมในปัจจุบันมีอะไรบ้าง และมีแผนที่จะร่วมมือกันต่อไปในด้านใดบ้างในอนาคต

.....

.....

5. แผนการพัฒนาความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชนในด้านการท่องเที่ยวในระยะใกล้ระยะกลางและระยะไกลมีอะไรบ้างและมีเป้าประสงค์อย่างไรเพื่อให้เกิดประโยชน์สูงสุด

.....

.....

ขอขอบพระคุณอย่างสูงที่ слับเวลาอันมีค่าของท่านในการตอบแบบสัมภาษณ์

ภาคผนวก ค

รายงานผู้เชี่ยวชาญพิจารณาคุณภาพเครื่องมือที่ใช้ในการวิจัย

- | | |
|-------------------------------|--|
| 1. ดร. ชาภินทร์ รสถานนท์ | อาจารย์ประจำหลักสูตรปรด. สาขาวิชการบริหารการศึกษา
วิทยาลัยการจัดการ มหาวิทยาลัยพะเยา |
| 2. ดร. พกามาศ ชัยรัตน์ | อาจารย์ประจำหลักสูตรปรด. สาขาวิชาจัดการการท่องเที่ยว
และโรงแรม วิทยาลัยการจัดการ มหาวิทยาลัยพะเยา |
| 3. ดร. สหనนท์ ตั้งเบญจสิริกุล | อาจารย์ประจำมหาวิทยาลัยอัสสัมชัญ |
| 4. ดร. พิสิทธิ์ โสภณพงษ์พัฒน์ | อาจารย์ประจำมหาวิทยาลัยราชภัฏจันทรเกษม |
| 5. ผศ.ดร. พรพิมล ชุติคิลป์ | อาจารย์ประจำวิทยาลัยการท่องเที่ยวและการบริการ
มหาวิทยาลัยรังสิต |

**ผลการตรวจแก้ไขเครื่องมือที่ใช้ในการวิจัย
แบบประเมินค่าดัชนีความสอดคล้อง (IOC) ของประเด็นแบบสอบถาม
การวิจัยเรื่องการท่องเที่ยวในเขตเมือง: การพัฒนาการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกราะรัตนโกสินทร์
คำชี้แจง**

1. แบบสอบถามฉบับนี้เป็นเครื่องมือประกอบการวิจัยของนิสิตระดับปริญญาเอก ซึ่งอยู่ในความ
ควบคุมดูแลของคณาจารย์ที่ปรึกษา และผลที่ได้จากแบบสอบถามจะเป็นข้อมูลในการเขียนการศึกษา และ
การค้นคว้าดุษฎีบัณฑิตในสาขาวิชาการจัดการการท่องเที่ยวและโรงแรม หลักสูตรปรัชญาดุษฎีบัณฑิต
วิทยาลัยการจัดการ มหาวิทยาลัยพะเยา

2. แบบสอบถามฉบับนี้มุ่งตรวจสอบความสอดคล้องด้านเนื้อหา โดยการวิเคราะห์ดัชนี
ความสอดคล้อง (Index of item objective congruence: IOC) ของแบบสอบถามและขอเสนอแนะของ
ผู้เชี่ยวชาญ เพื่อนำไปปรับปรุงแบบสอบถามให้สมบูรณ์ยิ่งขึ้น

3. แบบสอบถามนี้มีทั้งหมด 5 ตอน ดังนี้

ตอนที่ 1 แบบสอบถามเกี่ยวกับข้อมูลด้านประชากรศาสตร์

ตอนที่ 2 แบบสอบถามเกี่ยวกับพฤติกรรมการท่องเที่ยวและการรับรู้

ตอนที่ 3 แบบสอบถามเกี่ยวกับตักษิณภาพของการท่องเที่ยวตามองค์ประกอบทั้ง 6

ตอนที่ 4 แบบสอบถามเกี่ยวกับคุณภาพของแหล่งท่องเที่ยวและการให้บริการของธุรกิจที่
เกี่ยวข้อง

ตอนที่ 5 แบบสอบถามเกี่ยวกับส่วนประสมทางการตลาด 7Ps

4. ขอความกรุณานำผู้ทรงคุณวุฒิหรือท่านผู้เชี่ยวชาญ กรุณายิ่งๆ กันๆ ประเมินค่าดัชนีความ
สอดคล้องกับตัวแปรของการวิจัยเรื่องนี้หรือไม่ ด้วยการให้คะแนนในแต่ละข้อคำถามในระบบ IOC โดยการ
ทำเครื่องหมาย ✓ ลงในช่องว่าง

เกณฑ์การพิจารณาให้คะแนนในระบบ IOC มีดังนี้

1) ให้ +1 คะแนน เมื่อแน่ใจว่า ข้อนี้มีเนื้อหาสอดคล้องกับตัวแปรและวัตถุประสงค์ที่
ต้องการศึกษา

2) ให้ 0 คะแนน เมื่อไม่แน่ใจว่า ข้อนี้มีเนื้อหาที่สอดคล้องกับตัวแปรและวัตถุประสงค์ที่
ต้องการศึกษา

3) ให้ -1 คะแนน เมื่อไม่แน่ใจว่า ข้อนี้มีเนื้อหาไม่สอดคล้องกับตัวแปรและวัตถุประสงค์
ที่ต้องการศึกษา

5. ผู้วิจัยขอความกรุณาท่านผู้ทรงคุณวุฒิและผู้เชี่ยวชาญ กรุณาระบุข้อเสนอแนะหรือความคิดเห็น
เพิ่มเติมในประเด็นที่ยังไม่สมบูรณ์ โดยการเขียนเสนอแนะไว้ท้ายข้อความนั้น ๆ

ผู้วิจัยขอขอบพระคุณในความกรุณาของท่านมา ณ โอกาสนี้

นายนพปฎล ธรรมวนิช

นิสิตหลักสูตรปรัชญาดุษฎีบัณฑิต สาขาวิชาการจัดการการท่องเที่ยวและโรงแรม

วิทยาลัยการจัดการ กรุงเทพมหานคร มหาวิทยาลัยพะเยา

ตอนที่ 1 แบบสอบถามเกี่ยวกับข้อมูลด้านประชากรศาสตร์

คำชี้แจงสำหรับผู้ตอบแบบสอบถาม: โปรดทำเครื่องหมาย ลงในช่อง ที่ตรงกับความเป็นจริง

คำชี้แจงสำหรับผู้เชี่ยวชาญ: โปรดพิจารณาว่า ข้อความเกี่ยวกับข้อมูลทางด้านประชากรศาสตร์เหมาะสมหรือไม่ อย่างไร

ข้อ	คำถาม	ระดับความคิดเห็น			ขอเสนอแนะ
		+1	0	-1	
1	เพศ <input type="checkbox"/> 1) ชาย <input type="checkbox"/> 2) หญิง <input type="checkbox"/> 3) เพศทางเลือก				
2	อายุ <input type="checkbox"/> 1) ต่ำกว่า 20 ปี <input type="checkbox"/> 2) 21-30 ปี <input type="checkbox"/> 3) 31-40 ปี <input type="checkbox"/> 4) 41-50 ปี <input type="checkbox"/> 5) 51-60 ปี <input type="checkbox"/> 6) 61 ปีขึ้นไป				
3	สถานภาพการทำงาน <input type="checkbox"/> 1) นักศึกษา <input type="checkbox"/> 2) งานตามเงื่อนไข [*] <input type="checkbox"/> 3) ลูกจ้างเต็มเวลา <input type="checkbox"/> 4) ลูกจ้างชั่วคราว <input type="checkbox"/> 5) ธุรกิจ <input type="checkbox"/> 6) เกษียณอย่างยุ่ง				
4	ระดับการศึกษา <input type="checkbox"/> 1) มัธยมศึกษา/ปวช. <input type="checkbox"/> 2) ปริญญาตรี <input type="checkbox"/> 3) สูงกว่าปริญญาตรี.				

5	รายได้เฉลี่ยต่อเดือน (US\$) <input type="checkbox"/> 1) ต่ำกว่า 10,000 <input type="checkbox"/> 2) 10,001–20,000 <input type="checkbox"/> 3) 20,001–30,000 <input type="checkbox"/> 4) 30,001–40,000 <input type="checkbox"/> 5) มากกว่า 40,001				
6	อาชีพ <input type="checkbox"/> 1) ข้าราชการ <input type="checkbox"/> 2) พนักงานรัฐวิสาหกิจ <input type="checkbox"/> 3) ลูกจ้างเอกชน <input type="checkbox"/> 4) ประกอบอาชีพส่วนตัว <input type="checkbox"/> 5) รับจำทั่วไป <input type="checkbox"/> 6) แม่บ้าน <input type="checkbox"/> 7) อื่น ๆ ระบุ.....				
7	ประเทคภูมิลำเนา/สัญชาติ				



ตอนที่ 2 แบบสอบถามเกี่ยวกับพฤติกรรมการท่องเที่ยวและการรับรู้

คำชี้แจงสำหรับผู้ตอบแบบสอบถาม: โปรดทำเครื่องหมาย ✓ ลงในช่องที่ตรงกับความเป็นจริง

คำชี้แจงสำหรับผู้เชี่ยวชาญ: โปรดพิจารณาว่า ข้อความเกี่ยวกับพฤติกรรมนักท่องเที่ยว
เหมาะสมหรือไม่ อย่างไร

2.1 พฤติกรรมการท่องเที่ยว

ตัวแปร	ช่อง	คำถาม	ระดับความคิดเห็น			ข้อเสนอแนะ
			+1	0	-1	
พฤติกรรมนักท่องเที่ยว	1	ท่านเคยเข้ามาท่องเที่ยว ในเกาะรัตนโกสินทร์มาก่อนหรือไม่ <input type="checkbox"/> (1) ไม่เคยมา <input type="checkbox"/> (2) เคยมา 1 ครั้ง <input type="checkbox"/> (3) เคยมา 2 ครั้ง <input type="checkbox"/> (4) เคยมา 3 ครั้งขึ้นไป				
	2	วัตถุประสงค์ในการเข้ามาท่องเที่ยว ในครั้งนี้ (ตอบเพียงค่าตอบเดียว) <input type="checkbox"/> (1) เพื่อการพักผ่อนหย่อนใจ <input type="checkbox"/> (2) เพื่อชมความงามของ ศิลปกรรม <input type="checkbox"/> (3) เพื่อศึกษาหาความรู้ <input type="checkbox"/> (4) อื่น ๆ ระบุ				
	3	วิธีการเดินทางเข้ามาท่องเที่ยว <input type="checkbox"/> (1) รถเช่า <input type="checkbox"/> (2) รถโดยสารสาธารณะ <input type="checkbox"/> (3) บริษัทนำเที่ยว <input type="checkbox"/> (4) อื่น ๆ				
	4	จำนวนสมาชิกที่ร่วมเดินทาง <input type="checkbox"/> (1) คนเดียว <input type="checkbox"/> (2) 2-3 คน <input type="checkbox"/> (3) 4-5 คน <input type="checkbox"/> (4) 6 คนขึ้นไป				

	5	ลักษณะความสัมพันธ์ของกลุ่มที่รวมเดินทาง <input type="checkbox"/> (1) ครอบครัว <input type="checkbox"/> (2) เพื่อน <input type="checkbox"/> (3) เพื่อนร่วมงาน <input type="checkbox"/> (4) แฟน/คู่รัก			
	6	ค่าใช้จ่ายทั้งหมดในการเดินทางท่องเที่ยว (เฉลี่ยต่อครั้งต่อ 1 คน) <input type="checkbox"/> (1) US\$ 500–1,000 <input type="checkbox"/> (2) US\$ 1,001–2,000 <input type="checkbox"/> (3) US\$ 2,001–3,000 <input type="checkbox"/> (4) US\$ 3,001 ขึ้นไป			

2.2 การรับรู้ของนักท่องเที่ยว

คำชี้แจงสำหรับผู้ตอบแบบสอบถาม: โปรดทำเครื่องหมาย ✓ ลงในระดับความคิดเห็นที่ตรงกับความเป็นจริงหรือสอดคล้องกับความรู้สึกของท่านมากที่สุดเพียงคำตอบเดียว (กรุณาระบุให้ครบถ้วน)

โดยกำหนดให้ 5 หมายถึง มีระดับมากที่สุด

4 หมายถึง มีระดับมาก

3 หมายถึง มีระดับปานกลาง

2 หมายถึง มีระดับน้อย

1 หมายถึง ระดับน้อยที่สุด

คำชี้แจงสำหรับผู้เชี่ยวชาญ: โปรดพิจารณาว่า ข้อความที่เกี่ยวกับการรับรู้ของนักท่องเที่ยว
เหมาะสมหรือไม่ อย่างไร

ตัวแปร	ข้อ	คำถาม	ระดับความคิดเห็น			ข้อเสนอแนะ
			+1	0	-1	
การประชาสัมพันธ์		การประชาสัมพันธ์				
	1)	ข้อมูลการประชาสัมพันธ์				
		(1) เนื้อหาสมบูรณ์ ครบถ้วน				
		(2) ความถูกต้องชัดเจน				
	2)	ช่องทางประชาสัมพันธ์				
		(1) ความหลากหลายของช่องทาง				
		(2) การเข้าถึงช่องทางการประชาสัมพันธ์				
	3)	สื่อการประชาสัมพันธ์				
		(1) มีความเหมาะสม				
		(2) มีความน่าสนใจ				
	4)	การนำเสนอการประชาสัมพันธ์				
		(1) มีการนำเสนออย่างเหมาะสม				
		(2) มีการนำเสนออย่างล้าสมัย				
	5)	รูปแบบการประชาสัมพันธ์				
		(1) เอกสาร เช่น แผ่นพับ				
		(2) สื่อออนไลน์				
การตลาด	6)	การตลาด				
		1) การใช้ช่องทางทางการตลาด				
		2) การสื่อสารการตลาด				
		3) ช่องทางการสื่อสารการตลาด				
		4) การเข้าถึงและรับรู้ข้อมูล				
		5) ความทันสมัยของการสื่อสาร การตลาด				

ตอนที่ 3 แบบสอบถามเกี่ยวกับศักยภาพของการท่องเที่ยวตามองค์ประกอบทั้ง 6

คำชี้แจงสำหรับผู้ตอบแบบสอบถาม: โปรดทำเครื่องหมาย ✓ ลงในระดับความคิดเห็นที่ตรงกับความเป็นจริงหรือสอดคล้องกับความรู้สึกของท่านมากที่สุดเพียงคำตอบเดียว (กรุณาระบุให้ครบถ้วน)

โดยกำหนดให้ 5 หมายถึง มีระดับมากที่สุด

4 หมายถึง มีระดับมาก

3 หมายถึง มีระดับปานกลาง

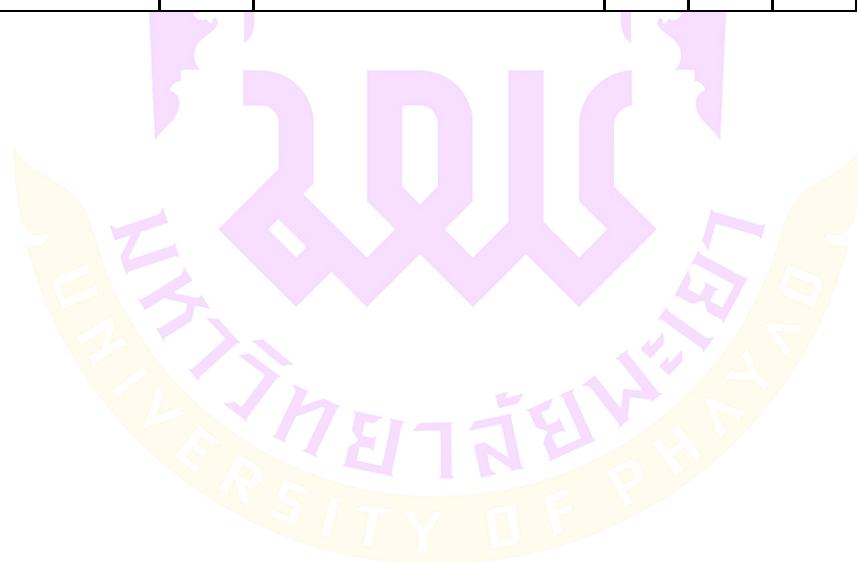
2 หมายถึง มีระดับน้อย

1 หมายถึง ระดับน้อยที่สุด

คำชี้แจงสำหรับผู้เชี่ยวชาญ: โปรดพิจารณาว่า ข้อความที่เกี่ยวกับการรับรู้ของนักท่องเที่ยวเหมาะสมหรือไม่ อย่างไร

ตัวแปร	ข้อ	ประเด็นคำถาม	ระดับความคิดเห็น			ข้อเสนอแนะ
			+1	0	-1	
แหล่งท่องเที่ยว	3.1	ด้านแหล่งท่องเที่ยว				
		1) ความน่าสนใจ				
		2) ความสวยงาม				
		3) การจัดการการท่องเที่ยว				
การเข้าถึง	3.2	ด้านการเข้าถึงแหล่งท่องเที่ยว				
		1) ป้ายบอกทาง/ป้ายสืบ ความหมาย				
		2) เส้นทางการคมนาคม				
		3) การขนส่งสาธารณะ				
สิ่งอำนวยความสะดวก สาธารณะ	3.3	ด้านสิ่งอำนวยความสะดวกสาธารณะ				
		1) สาธารณูปโภค				
		2) ห้องลุขาราชการณ์				
		3) จั่งรองรับขยาย				

การให้บริการของ แหล่งท่องเที่ยว	3.4	ด้านการให้บริการของแหล่ง ท่องเที่ยว				
		1) สถานพยาบาล/โรงพยาบาล				
		2) ธนาคาร/สถานที่แลกเงิน				
		3) การสื่อสาร/โทรคมนาคม				
ที่พัก	3.5	ด้านการบริการที่พักแรม				
		1) ความสะอาดของสถานที่พัก แรม				
		2) ความสะดวกสบายของ สถานที่พักแรม				
		3) คุณภาพการให้บริการ				
กิจกรรม	3.6	ด้านกิจกรรมทางการ ท่องเที่ยว				
		1) ความน่าสนใจของกิจกรรม				
		2) การสร้างสรรค์กิจกรรม				
		3) โอกาสการเข้าร่วมกิจกรรม				



ตอนที่ 4 แบบสอบถามเกี่ยวกับคุณภาพของแหล่งท่องเที่ยวและการให้บริการของธุรกิจที่เกี่ยวข้อง

คำชี้แจงสำหรับผู้ตอบแบบสอบถาม: โปรดทำเครื่องหมาย ✓ ลงในระดับความคิดเห็นที่ตรงกับความเป็นจริงหรือสอดคล้องกับความรู้สึกของท่านมากที่สุดเพียงคำตอบเดียว (กรุณาระบุให้ครบถ้วน)

โดยกำหนดให้ 5 หมายถึง มีระดับมากที่สุด

4 หมายถึง มีระดับมาก

3 หมายถึง มีระดับปานกลาง

2 หมายถึง มีระดับน้อย

1 หมายถึง ระดับน้อยที่สุด

คำชี้แจงสำหรับผู้เชี่ยวชาญ: โปรดพิจารณาว่า ข้อความที่เกี่ยวกับการรับรู้ของนักท่องเที่ยวเหมาะสมหรือไม่ อย่างไร

ตัวแปร	ข้อ	ประเด็นคำถาม	ระดับความคิดเห็น			ข้อเสนอแนะ
			+1	0	-1	
คุณภาพ	4.1	คุณภาพของแหล่งท่องเที่ยว				
		1) ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยว				
		2) ความมีคุณค่าของแหล่งท่องเที่ยว				
		3) ความสวยงามทางศิลปกรรม				
		4) ความโดดเด่นของแหล่งท่องเที่ยว				
		5) ความมีเอกลักษณ์เฉพาะตัว				
การให้บริการ	4.2	การให้บริการของธุรกิจที่เกี่ยวข้อง				
		1) ธุรกิจนำเที่ยว				
		2) ธุรกิจที่พักราเม				
		3) ธุรกิจร้านอาหารและเครื่องดื่ม				
		4) ธุรกิจจำหน่ายของที่ระลึก				
		5) ธุรกิจอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง				

ตอนที่ 5 แบบสอบถามเกี่ยวกับส่วนประสมทางการตลาด 7Ps

คำชี้แจงสำหรับผู้ตอบแบบสอบถาม: โปรดทำเครื่องหมาย ✓ ลงในระดับความคิดเห็นที่ตรงกับความเป็นจริงหรือสอดคล้องกับความรู้สึกของท่านมากที่สุดเพียงคำตอบเดียว (กรุณาระบุให้ครบถ้วน)

โดยกำหนดให้ 5 หมายถึง มีระดับมากที่สุด

4 หมายถึง มีระดับมาก

3 หมายถึง มีระดับปานกลาง

2 หมายถึง มีระดับน้อย

1 หมายถึง ระดับน้อยที่สุด

คำชี้แจงสำหรับผู้เขียนวิชาญ: โปรดพิจารณาว่า ข้อความที่เกี่ยวกับการรับรู้ของนักท่องเที่ยว เห็นจะสมหรือไม่ อย่างไร

ตัวแปร	ข้อ	ประเด็นคำถาม	ระดับความคิดเห็น			ข้อเสนอแนะ
			+1	0	-1	
ผลิตภัณฑ์	5.1	ผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยว				
		1) ชุมชนท่องเที่ยว				
		2) งานคิลปกรรม				
		3) การแสดงท่องเที่ยวนิ่ง				
		4) ประเพณีท่องเที่ยวนิ่ง				
		5) อาหารท่องเที่ยวนิ่ง				
ราคา	5.2	ราคา				
		1) อัตราค่าธรรมเนียมเข้าชม				
		2) ค่าพาหนะในการเดินทาง				
		3) ค่าบริการการนำชมของมัคคุเทศก์				
		4) ค่ารวมกิจกรรม				
		5) ค่าอาหารและเครื่องดื่ม				
ช่องทางการจัดจำหน่าย	5.3	ช่องทางการจัดจำหน่าย				
		1) ความสะดวกในการเข้าถึง แหล่งข้อมูล				

		2) การจองการบริหารต่าง ๆ				
		3) ความสัมภากใน การติดต่อ กับเจ้าหน้าที่				
		4) การติดต่อบรรลุ-ส่งเอกสาร				
		5) การชำระเงินค่าบริการ				
การส่งเสริม การตลาด	5.4	การส่งเสริมการตลาด				
		1) มีการจัดส่งเสริมการตลาดอย่างต่อเนื่อง				
		2) มีการกระตุ้นตลาดหลักหลากรูปแบบ				
		3) มีรูปแบบการส่งเสริมที่เหมาะสม				
		4) มีระยะเวลาการส่งเสริมการตลาดที่ดี				
		5) มีการส่งเสริมการตลาดตรงตามความต้องการของตลาดนักท่องเที่ยว				
บุคคล	5.5	บุคลากร				
		1) มีกำลังเจ้าหน้าที่เพียงพอให้การให้บริการ				
		2) การมีมิตรไมตรีต่อนักท่องเที่ยว				
		3) มีความสามารถภาษาอังกฤษและภาษาต่างประเทศได้ดี				
		4) มีบุคลิกภาพที่ดี				
		5) มีความพร้อมในการบริการ				
กระบวนการ	5.6	กระบวนการให้บริการ				
		1) การช่วยเหลืออำนวยความสะดวกความสัมภากด้านต่าง ๆ ด้วยความรวดเร็ว				
		2) มีความถูกต้องแม่นยำในการให้ข้อมูล				
		3) การให้คำแนะนำสถานที่ท่องเที่ยว				
		4) มีการกำหนดการให้บริการอย่างชัดเจน				
		5) มีการช่วยแก้ไขปัญหาที่เกิดขึ้นอย่างเป็นระบบ				

ลักษณะทาง ภาษาพ	5.7	ลักษณะทางภาษาพ				
		1) ความน่าสนใจของแหล่งท่องเที่ยว				
		2) ความสะอาดของแหล่งท่องเที่ยว				
		3) ความสะดวกในการเดินทาง ท่องเที่ยว				
		4) ความปลอดภัยของแหล่งท่องเที่ยว				
		5) ความหลากหลายในกิจกรรม ท่องเที่ยว				

ข้อเสนอแนะอื่น ๆ (ถามี)

.....

.....

.....

.....

.....

ลงชื่อ..... ผู้ประเมิน

(.....)

ตำแหน่ง.....

...../...../.....

**แบบประเมินค่าดัชนีความสอดคล้อง (IOC) ของประเด็นแบบสัมภาษณ์
การวิจัยเรื่องการท่องเที่ยวในเขตเมือง: การพัฒนาการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม
ในกรุงรัตนโกสินทร์**

คำชี้แจง

1. แบบสัมภาษณ์ฉบับนี้เป็นเครื่องมือประกอบการวิจัยของนิสิตระดับปริญญาเอก ซึ่งอยู่ในความควบคุมดูแลของคณาจารย์ที่ปรึกษา และผลที่ได้จากแบบสัมภาษณ์จะเป็นข้อมูลในการเขียนการศึกษา และการค้นคว้าดุษฎีบัณฑิตในสาขาวิชาการจัดการการท่องเที่ยวและโรงแรม หลักสูตรปรัชญาดุษฎีบัณฑิต วิทยาลัยการจัดการ มหาวิทยาลัยพะเยา

2. แบบสัมภาษณ์ฉบับนี้มุ่งตรวจสอบความสอดคล้องด้านเนื้อหา โดยการวิเคราะห์ค่าดัชนีความสอดคล้อง (Index of item objective congruence: IOC) ของแบบสัมภาษณ์และข้อเสนอแนะของผู้เชี่ยวชาญ เพื่อนำไปปรับปรุงแบบสัมภาษณ์ให้สมบูรณ์ยิ่งขึ้น

3. แบบสัมภาษณ์นี้มีทั้งหมด 5 ตอน ดังนี้

ตอนที่ 1 แบบสัมภาษณ์เกี่ยวกับข้อมูลด้านประชากรศาสตร์

ตอนที่ 2 แบบสัมภาษณ์เกี่ยวกับพฤติกรรมการท่องเที่ยวและคุณภาพการรับรู้

ตอนที่ 3 แบบสัมภาษณ์เกี่ยวกับศักยภาพของแหล่งท่องเที่ยว นโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมและแผนการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม

ตอนที่ 4 แบบสัมภาษณ์เกี่ยวกับการตลาดดิจิทัลและการประชาสัมพันธ์

ตอนที่ 5 แบบสัมภาษณ์เกี่ยวกับการมีส่วนร่วมภาครัฐและภาคเอกชนในการส่งเสริม

4. ขอความกรุณาผู้ทรงคุณวุฒิหรือท่านผู้เชี่ยวชาญ กรุณายิ่งๆ ให้คะแนนแบบประเมินค่าดัชนีความสอดคล้องกับตัวแปรของการวิจัยเรื่องนี้หรือไม่ ด้วยการให้คะแนนในแต่ละข้อคำถามในระบบ IOC โดยการทำเครื่องหมาย ✓ ลงในช่องว่าง

เกณฑ์การพิจารณาให้คะแนนในระบบ IOC มีดังนี้

1) ให้ +1 คะแนน เมื่อแน่ใจว่า ข้อนี้มีเนื้อหาสอดคล้องกับตัวแปรและวัตถุประสงค์ที่ต้องการศึกษา

2) ให้ 0 คะแนน เมื่อไม่แน่ใจว่า ข้อนี้มีเนื้อหาที่สอดคล้องกับตัวแปรและวัตถุประสงค์ที่ต้องการศึกษา

3) ให้ -1 คะแนน เมื่อไม่แน่ใจว่า ข้อนี้มีเนื้อหาไม่สอดคล้องกับตัวแปรและวัตถุประสงค์ที่ต้องการศึกษา

5. ผู้วิจัยขอความกรุณาท่านผู้ทรงคุณวุฒิและผู้เชี่ยวชาญ กรุณาระบุข้อเสนอแนะหรือความคิดเห็นเพิ่มเติมในประเด็นที่ยังไม่สมบูรณ์ โดยการเขียนเสนอแนะไว้ท้ายข้อความนั้น ๆ

ผู้วิจัยขอขอบพระคุณในความกรุณาของท่านมา ณ โอกาสนี้
นายนพปฎล ชาราวนิช

นิสิตหลักสูตรปรัชญาดุษฎีบัณฑิต สาขาวิชาการจัดการการท่องเที่ยวและโรงแรม
วิทยาลัยการจัดการ กรุงเทพมหานคร มหาวิทยาลัยพะเยา

ตอนที่ 1 แบบสัมภาษณ์เกี่ยวกับข้อมูลด้านประชากรศาสตร์

คำชี้แจงสำหรับผู้ตอบแบบสัมภาษณ์: โปรดทำเครื่องหมาย ลงในช่อง ที่ตรงกับความเป็นจริง

คำชี้แจงสำหรับผู้เชี่ยวชาญ: โปรดพิจารณาว่า ข้อความเกี่ยวกับข้อมูลทางด้านประชากรศาสตร์เหมาะสมหรือไม่ อย่างไร

ข้อ	คำถาม	ระดับความคิดเห็น			ขอเสนอแนะ
		+1	0	-1	
1.	ชื่อ นามสกุล				
2.	ตำแหน่ง				
3.	สถานที่ทำงาน				
4	เพศ <input type="checkbox"/> 1) ชาย <input type="checkbox"/> 2) หญิง <input type="checkbox"/> 3) เพศทางเลือก				
5	ระดับการศึกษา <input type="checkbox"/> 1) มัธยมศึกษา/ปวช. <input type="checkbox"/> 2) ปริญญาตรี <input type="checkbox"/> 3) สูงกว่าปริญญาตรี.				
6	รายได้เฉลี่ยต่อเดือน (บาท) <input type="checkbox"/> 1) 25,000–30,000 บาท <input type="checkbox"/> 2) 30,001–35,000 บาท <input type="checkbox"/> 3) 35,001–40,000 บาท <input type="checkbox"/> 4) 40,001–45,000 บาท <input type="checkbox"/> 5) 45,001 –50,000 บาท <input type="checkbox"/> 6) มากกว่า 50,001 บาทขึ้นไป				

7	สถานภาพ				
---	---------	--	--	--	--

	<input type="checkbox"/> 1) ໂລດ <input type="checkbox"/> 2) ສມຮສ <input type="checkbox"/> 3) ໜ່າງໝາງ <input type="checkbox"/> 4) ແຍກກັນອູ້ນ <input type="checkbox"/> 5) ຂໍຽກ <input type="checkbox"/> 6) ເກີຍແນອາຫຸ້ນ			
8	ກົມືລຳເນາ <input type="checkbox"/> 1) ກຈຸງເທິພມທານາຄຣ <input type="checkbox"/> 2) ອື່ນ ທ່າ ໂປຣດະບຸ..... 			
9	ວັນທີສັນກາຜົນ ເວລາ.....ນ.			
10	ສຕານທີ່ສັນກາຜົນ 			

ຕອນທີ 2 ແບບສັນກາຜົນເກື່ອງກັບພຸດທະນາການທອງເຖິງວແລະກາຮັບຮູ້

ตัวแปร	ข้อ	ประเด็นคำถาม	ระดับความคิดเห็น			ขอเสนอแนะ
			+1	0	-1	
พุทธิกรรมนักท่องเที่ยว	1	นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศมีจุดประสงค์ในการเข้ามาท่องเที่ยวในเกราะรัตนโกสินทร์อย่างไร				
	2	นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมใช้วิธีการเดินทางท่องเที่ยวอย่างไร				
	3	นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศนิยมเข้ามาท่องเที่ยวโดยลำพังหรือเดินทางหลานคนมากกว่ากัน เพราะเหตุใด				
	4	นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่เดินทางมาเป็นกลุ่มมักเป็นกลุ่มที่มีความสัมพันธ์กันอย่างไร				
	5	คาดใช้จ่ายของนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวโดยเฉลี่ยต่อครั้งประมาณเท่าใด				
การรับรู้	6	การประชาสัมพันธ์ข้อมูลทางการท่องเที่ยวคร่าวมีลักษณะอย่างไร				
	7	ช่องทางการประชาสัมพันธ์ใดที่มีความเหมาะสมมากที่สุด เพราะอะไร				
	8	ลักษณะการประชาสัมพันธ์แบบใดสามารถเข้าถึงนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้เป็นอย่างดี				
	9	การนำเสนอสื่อประชาสัมพันธ์อย่างไร จึงจะเหมาะสมที่สุด เพราะอะไร				
	10	รูปแบบการประชาสัมพันธ์ใดเป็นรูปแบบที่มีความเหมาะสมมากที่สุด				

ตอนที่ 3 แบบสัมภาษณ์เกี่ยวกับศักยภาพของแหล่งท่องเที่ยว นโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมและแผนการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม

ตัวแปร	ข้อ	ประเด็นคำถาม	ระดับความคิดเห็น			ข้อเสนอแนะ
			+1	0	-1	
ศักยภาพ	1	ท่านได้ทำข้อมูลแหล่งท่องเที่ยว เชิงวัฒนธรรมในพื้นที่ของเกาะรัตนโกสินทร์ให้หรือไม่ มีทั้งหมดกี่แห่ง ตั้งอยู่ที่ใดบ้าง และมีจุดเด่นอย่างไรบ้าง				
	2	ท่านคิดว่า แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมที่ได้บ้างที่มีความเหมาะสมที่จะพัฒนาให้เป็นแหล่งท่องเที่ยวตามแผนพัฒนาการท่องเที่ยว				
นโยบาย	3	หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการจัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกาะรัตนโกสินทร์อย่างไรบ้าง				
	4	ท่านคิดว่า หน่วยงานและหน้าที่ของท่านมีทักษะทางด้านการบริหารจัดการ และมีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวอย่างไร				
	5	ในหน่วยงานของท่านมีบุคลากรที่มีทักษะทางด้านการบริหารจัดการการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวได้อย่างถูกต้องและเหมาะสมหรือไม่ อย่างไร				
แผนการพัฒนา	6	หน่วยงานของทามีความพร้อมในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยว โดยมีปัจจัยอะไรบ้าง				
	7	ในการพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกาะรัตนโกสินทร์ของท่าน ต้องพบกับปัญหาและอุปสรรคด้านใดบ้าง อย่างไร				

	8	จากการที่พบปัญหาและอุปสรรคใน การพัฒนาการท่องเที่ยวและแหล่ง ท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาค ตะวันออกสินทร์ ท่านคิดว่า สาเหตุมาจากการ ปัจจัยอะไรบ้าง และมีแนวทางในการ แก้ไขปัญหาและอุปสรรคเหล่านี้ให้ ลุล่วงไปได้ด้วยดีอย่างไรบ้าง				
	9	หน่วยงานของท่านมีนโยบายด้านการ จัดการแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม อย่างไรบ้าง				
	10	หน่วยงานของท่านมีแผนการปฏิบัติงาน ตามการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างไร บ้าง และท่านคิดว่า อาจจะสามารถ ดำเนินการให้สำเร็จตามเป้าหมายที่ตั้ง ไว้หรือไม่ เพราะเหตุใด				
	11	การจัดสรรงบประมาณของหน่วยงาน ของท่านและรัฐบาลมีความเหมาะสม และการจัดการหรือไม่ อย่างไร				
	12	พื้นที่ในภาคตะวันออกสินทร์ มี องค์ประกอบครอบคลุมในการพัฒนา แหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็น เมืองเอกลักษณ์วัฒนธรรมหรือไม่ มีปัญหานี้อยู่อุปสรรคใดที่จำเป็นต้อง ได้รับการแก้ไขทั้งในปัจจุบันและใน อนาคต				

ตอนที่ 4 แบบสัมภาษณ์เกี่ยวกับการตลาดดิจิทัลและการประชาสัมพันธ์

4.1 การตลาดดิจิทัล

ตัวแปร	ข้อ	ประเด็นคำถาม	ระดับความคิดเห็น			ข้อเสนอแนะ
			+1	0	-1	
การตลาดดิจิทัล	1	ท่านคิดว่า การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภารตะนโกสินธ์ ควรจะใช้การตลาดดิจิทัลประเภทใดมาประยุกต์ใช้จึงจะสามารถทำให้เป็นที่รู้จักในกลุ่มนักท่องเที่ยวมากขึ้น				
	2	การตลาดดิจิทัลจะช่วยเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวให้เข้ามาท่องเที่ยวมากขึ้นได้หรือไม่ เพราะเหตุใด				
	3	ท่านคิดว่า หน่วยงานของท่านดำเนินการด้านตลาดเพื่อให้การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักในหมู่นักท่องเที่ยวทั้งชาวไทยและชาวต่างประเทศได้อย่างไร				
	4	หน่วยงานหรือองค์กรของท่านจะมีการใช้ช่องทางทางการตลาดดิจิทัลอย่างไร เพื่อให้เหล่าท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมเป็นที่รู้จักกว้างขวางมากยิ่งขึ้นในกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ				
	5	หน่วยงานภาครัฐและเอกชนจะสามารถสร้างความร่วมมือในการใช้สื่อดิจิทัลเพื่อสร้างฐานทางการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้เป็นรูปธรรมได้อย่างไร				

4.2 การประชาสัมพันธ์

ตัวแปร	ข้อ	ประเด็นคำถาม	ระดับความคิดเห็น			ข้อเสนอแนะ
			+1	0	-1	
การประชาสัมพันธ์	1	การประชาสัมพันธ์รูปแบบใดที่มีความเหมาะสมในการเข้าถึงกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ				
	2	ลีอประชาสัมพันธ์ที่ควรใช้เพื่อให้นักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศได้รับมากที่สุดควรเป็นลีอใด				
	3	วิธีการประชาสัมพันธ์ข่าวสารทางด้านการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในภาคตะวันออกสินทรัตน์ควรจะใช้วิธีการใดเพื่อให้เข้าถึงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุด				
	4	การทำลีอประชาสัมพันธ์แบบออนไลน์ยังมีความจำเป็นในการทำอยู่หรือไม่ หรือการทำลีอออนไลน์อย่างเดียวเพื่อให้เกิดความคุ้มค่ามากที่สุด				
	5	หน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชนสามารถให้ความร่วมมือในการสร้างสรรคลีอประชาสัมพันธ์ร่วมกันเพื่อให้ตรงกลุ่มเป้าหมายมากที่สุดได้หรือไม่ เพราะเหตุใด				

ตอนที่ 5 แบบสัมภาษณ์เกี่ยวกับการมีส่วนร่วมภาครัฐและภาคเอกชนในการส่งเสริม

ตัวแปร	ข้อ	ประเด็นคำถาม	ระดับความคิดเห็น			ขอเสนอแนะ
			+1	0	-1	
การมีส่วนร่วม	1	ภาครัฐมีนโยบายส่งเสริม การท่องเที่ยวร่วมกับภาคเอกชน หรือไม่ เพราะเหตุใด				
	2	ภาครัฐจะให้ความร่วมมือกับ ภาคเอกชนด้านการท่องเที่ยวใน ด้านใดบ้าง				
	3	ภาครัฐกับภาคเอกชนมีเป้าหมายใน การพัฒนาการท่องเที่ยวร่วมกัน เพื่อเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวและ สร้างรายได้ให้แก่ประเทศหรือไม่ อย่างไรบ้าง				
	4	การประสานความร่วมมือระหว่าง ภาครัฐและภาคเอกชนในการ พัฒนาการท่องเที่ยวอย่างเป็น รูปธรรมในปัจจุบันมีอะไรบ้าง และมี แผนที่จะร่วมมือกันต่อไปใน ด้านใดบ้างในอนาคต				
	5	แผนการพัฒนาความร่วมมือระหว่าง ภาครัฐและภาคเอกชนในด้านการ ท่องเที่ยวในระยะใกล้ ระยะกลาง และระยะไกลมีอะไรบ้าง และมี เป้าประสงค์อย่างไรเพื่อให้เกิด ประโยชน์สูงสุด				

ลงชื่อ..... ผู้ประเมิน

(.....)

ตำแหน่ง.....

...../...../.....

ประวัติผู้ริจัย

ชื่อ-สกุล

นพปฎล ชาระวนิช

วัน เดือน ปี เกิด

21 ตุลาคม 2506

สถานที่เกิด

นครราชสีมา

วุฒิการศึกษา

2010 M.B.A. (Hospitality and Tourism Management), Columbia Southern University, Alabama, USA

พ.ศ. 2526 ศศบ. (โบราณคดี), มหาวิทยาลัยศิลปากร

ที่อยู่ปัจจุบัน

7/279 หมู่บ้านชัยพฤกษ์ ซอยทวีวัฒนา 24 ถนนทวีวัฒนา แขวงศาลาธรรมสพน์ เขตทวีวัฒนา กรุงเทพมหานคร

ผลงานตีพิมพ์

นพปฎล ชาระวนิช, ชวลีย์ ณ ถลาง. (2564). การรับรู้ศักยภาพแหล่งท่องเที่ยวและคุณภาพการให้บริการของนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ ในแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกราะรัตนโกสินทร์. วารสารวิทยาลัยดุสิตธานี ปีที่ 15 ฉบับที่ 2 (พฤษภาคม–สิงหาคม 2564).

นพปฎล ชาระวนิช, เสรี วงศ์มณฑา. (2564). แนวทางการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมในเกราะรัตนโกสินทร์. วารสารการบริหารนิติบุคคลและนวัตกรรมทองถิน ปีที่ 7 ฉบับที่ 12 (ธันวาคม 2564).

รางวัลที่ได้รับ

Ways to Promote Health Tourism in Muang District, Chachoengsao Province, Proceedings at International Conference, Palembang, Indonesia; 3rd Winner Best Presenter